



**CIRCULAR Nº 78**

**ASUNTO: COMO AUMENTAR INGRESOS ESTABLES Y FACTURACIÓN SIN AUMENTAR PERSONAL**

**DIRIGIDO A: TODOS LOS SECTORES**

Sevilla, noviembre de 2024

Estimado asociado:

Te informamos que nuestro socio colaborador **ECOSEO**, impartirá el próximo **27 de noviembre a las 18:00** horas un seminario web en el que se explorará como poder transformar el modelo de negocio para generar ingresos constantes a través de **servicios recurrentes**. Tratará la situación de por qué depender exclusivamente de proyectos puntuales genera inestabilidad y cómo los **servicios de mantenimiento y suscripción** pueden proporcionar una base sólida para el crecimiento financiero y la fidelización de clientes.

Será **Guillem Rius**, director de **ECOSEO** quien a lo largo de una hora tratará los siguientes temas:

- Los retos del modelo de negocio tradicional en instalaciones.
- Por qué los servicios recurrentes son la clave para la estabilidad financiera.
- Cómo identificar y crear servicios recurrentes en instalaciones.
- Herramientas y estrategias para automatizar la facturación y el seguimiento.
- Estrategias de retención y fidelización de clientes para asegurar ingresos constantes.
- Cómo planificar financiera y eficazmente para un flujo de caja estable.

Al finalizar el seminario web se ofrecerá a los asistentes acceso exclusivo a un informe sobre la creación de servicios recurrentes gratuitos y la oportunidad de suscribirse a “El Radar del Instalador”, donde recibirás estrategias prácticas y personalizadas para asegurar ingresos estables.

Si estás interesado en asistir, debes inscribirte llamando **al 954467064, Ext. 1** o escribiendo a [informa@epyme.org](mailto:informa@epyme.org) . El **27 de noviembre** por la mañana recibirás el enlace al que conectarte vía **Zoom**.

A la espera de que esta información haya sido de tu interés, se despide muy atentamente,

ORIGINAL FIRMADO POR  
MANUEL DE ELÍAS RODRÍGUEZ  
SECRETARIO GENERAL-GERENTE