



Fadia firma un convenio con la Consejería de Fomento en el marco del Programa Ecovivienda



El Congreso Conaif de Sevilla y el espacio “El mundo del Instalador” de Fenie protagonistas en el último cuatrimestre



Suministros eléctricos e industriales,  
automatización y control.



## Industria

Mantenemos su industria en movimiento.



## Renovables

Pensamos en verde.



## Iluminación y Control

Damos Luz a su Proyecto.



## Health & Protection

Cuidamos de su Industria.  
Cuidamos de usted.

P. I. Calonge  
C/ Metalurgia, 19-21  
41007 Sevilla  
T 954 367 460

P. I. Guadalhorce  
C/ Hemingway, 14  
29004 Málaga  
T 952 171 700

P. I. La Paz  
Av. de Las Veredas, 20-22  
21007 Huelva  
T 959 543 737



Accede a nuestra Aplicación Digital  
y descubre el mundo ASEISA.

# EDITORIAL

## Andalucía mira al autoconsumo colectivo

Una de las conclusiones de la última Mesa para el Autoconsumo en Andalucía fue la de centrar sus objetivos en el desarrollo normativo del autoconsumo colectivo.

El autoconsumo en Andalucía “pasa de pantalla” dejando atrás las instalaciones conectadas a red interior que ya son más que una realidad, para centrar sus esfuerzos en posibilitar el correcto desarrollo de las Comunidades Energéticas.

El despegue de las instalaciones de autoconsumo conectadas a red interior en Andalucía ha sido meteórico siendo las previsiones de mercado ampliamente superadas por la realidad.

Para hacernos una idea, en el último trimestre del año 2019 se registraron en promedio unas 250 instalaciones de autoconsumo al mes.

Por contra en el último trimestre de 2021, se registraron un promedio de 2.350 instalaciones de autoconsumo al mes. Y la cifra no hace más que crecer ya que los primeros datos del 2022 impresionan aún más.

Y es que entre abril y junio del 2022 se registraron la friolera de 13.216 instalaciones de autoconsumo en Andalucía a un ritmo de 4.405 al mes.

Este crecimiento exponencial tiene su secreto en una serie de variables que se han dado en Andalucía. Un ciclo económico favorable, acompañado de voluntad política, madurez tecnológica del autoconsumo y técnica de los profesionales y concienciación por parte de la ciudadanía en materia de eficiencia y ahorro energético ante el elevado precio de la energía.

Todo ello ha colaborado para crear en nuestra comunidad la tormenta perfecta del autoconsumo.

Ahora los esfuerzos se centran en el pleno desarrollo de las Comunidades Energéticas para que los propios consumidores tengan un papel principal en el modelo energético, tal y como se manifestó tanto en el Congreso de Conaif como en la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía.

Los instaladores son nuevamente pieza clave para el despegue del autoconsumo colectivo como ya lo han sido para las instalaciones conectadas a red interior.

Más aún, en este caso en el que los instaladores pueden influir de forma positiva en la mejora de su comunidad siendo, en muchos casos, un profesional de cercanía que cuenta con la confianza de los consumidores y clientes.
















Los primeros desarrollos son ilusionantes, por ejemplo el caso de Torreblanca Ilumina, una comunidad energética y educativa pionera en Andalucía que se ha constituido como asociación.

El proyecto se basa en la instalación de autoconsumo colectivo en un colegio que suministra electricidad a familias cercanas.

Esta iniciativa puede ser uno de los núcleos de desarrollo en nuestra comunidad junto con la promoción de éstas y otras instalaciones en el ámbito de las Entidades Locales.

Mientras desde la Mesa de Autoconsumo se prepara el terreno normativo para unificar criterios y facilitar la tramitación, desde el ámbito de las instalaciones ya acariciamos el siguiente nivel del autoconsumo en el que nuevamente debemos ser protagonistas.

## RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

	ARAMBURU GUZMÁN		ECOTIC	
	ASEISA		ENVICOR	
	BERNARDO MUÑOZ		LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL	
	CONGRESO CONAIF		FENÍE ENERGÍA	
	CSM CORREDURÍA			



**PUBLICACIÓN CUATRIMESTRAL**  
tercer cuatrimestre 2022

**Edita:**  
Asociación Provincial  
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja  
C/ Américo Vespucio, 23  
41092 SEVILLA

**Horario:**  
De lunes a jueves de 8:00 a 18:00 horas.  
Viernes de 8:00 a 15:00 horas.

Teléfono 954 467 064  
[www.epyme.es](http://www.epyme.es)  
informa@epyme.org  
miguelpoo@epyme.org  
departamento.juridico@epyme.org  
departamento.tecnico@epyme.org  
departamento.formacion@epyme.org

**Coordinación General, Redacción y Fotografía**

Miguel Ruiz Poo  
**Consejo de Redacción**  
Manuel de Elías Rodríguez  
Francisco José Chaves Agüera  
Pepa Ruiz

**Impresión**

SERVIGRAF  
Depósito Legal: SE-640-93  
**Diseño**  
Genera Online

**Revista de difusión gratuita**

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.



## TEMA DE PORTADA

4

El Congreso de Conaif reafirma la figura del instalador como agente de cambio energético y económico

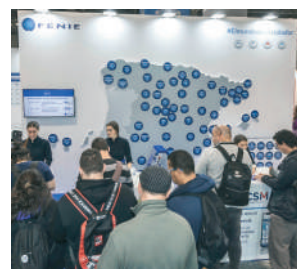
Se despide una edición muy especial del Congreso en la que se puso de manifiesto el prometedor futuro de las empresas instaladoras y sus principales retos.



8

El stand de FENIE, "El mundo del Instalador" referente en la feria de Matelec

FENIE ha acogido durante la feria de Matelec 2022 a multitud de visitantes en el stand "El mundo del Instalador" para disfrutar de múltiples actividades.



12

Alianza en clave andaluza por la rehabilitación de edificios

Fadia firma un convenio de colaboración con la Consejería de Fomento en el marco del Programa Ecovivienda para el fomento de la rehabilitación.



## TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

Servicios de la Asociación	3
Entrevista	14
Fundación Epyme	16
Formación	20
Socios Colaboradores	22
Socios de Epyme	24
Jornadas	27
Agenda de Eventos	32
Novedades del Sector	34
Bolsa de Trabajo	38
Biblioteca y Librería	40



## DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de asesoramiento y asistencia jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos penal, fiscal, laboral, civil, mercantil y administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones fiscales. Elaboración de contratos, nóminas y boletines de cobro a la seguridad social.

### ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle. De lunes a viernes previa cita por la mañana o a partir de las 17:30 y hasta las 20:00h.

Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Plta. Tlf.: 954461220.

## DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

### ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de reglamentos y normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las compañías suministradoras y las distintas administraciones públicas.

## DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

### VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes empleados según convenio.

### ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con CSM, S.L., Correduría de Seguros.

Despacho: Américo Vespucio 25, 41092 Sevilla.

## SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con Aguitec Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS

## PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

Acuerdo con AVS para el asesoramiento en materia de prevención de riesgos laborales y medicina del trabajo.

## ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

## TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un coste de 3 euros + IVA.

## TARJETA COYSALUD

Se entrega gratuitamente a todos los asociados que lo soliciten una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad.

De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia siempre que vivan en el mismo domicilio, para otra tarjeta adicional, el precio es de 9 euros anuales.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

## ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

En la Asociación, y previa cita, podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrá realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

## ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

## DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

## DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carné autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Estatal Fundae.

Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

## DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

-Inscripción de empresas en los distintos registros.

-Obtención del carné de instalador habilitado.

-Certificado de manipulador de gases fluorados.

## DOCUMENTACIÓN EN MEDIO AMBIENTE

-Inscripción como pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

-Declaración anual de pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

## LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de Conaif y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

## ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

## CERTIFICACIÓN DE EMPRESAS INSTALADORAS

La certificación de empresas instaladoras EIC de Fenie es obligatoria y gratuita para los asociados.

## ACUERDO CON BANCO SABADELL

Epyme ha llegado a un acuerdo con el Banco Sabadell para que todos nuestros asociados puedan beneficiarse de importantes bonificaciones económicas. Al abrir una cuenta Expansión Negocios PRO, los que no sean clientes de banco Sabadell, y se den de alta este año en Epyme, obtendrán una bonificación de hasta 60 € (en su cuota de inscripción), además del abono de un 10% de la cuota anual de Epyme.

## ACUERDO CON ABANCA

Abanca y la Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla Epyme, han firmado este convenio que permitirá a cerca de ochocientas empresas instaladoras acceder a productos y servicios financieros en condiciones preferenciales y que permitan la viabilidad de los proyectos de autónomos y pymes de la instalación orientados a la eficiencia y rehabilitación energética.

## ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

1,2 cts. /litro en Diesel y Gasolinás en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 7 cts. /litro adicional sobre fijo en Diesel e+ y 9 cts. /litro Diesel e+10 en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo).

tarjeta gratuita sin ningún coste adicional. Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado.

## CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

## BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que solicitar a la Asociación los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los históricos profesionales llegados recientemente.

## ACUERDO GESYCAL

Asesoramiento en la contratación de obras y servicios con la Administración Pública (licitando directamente o a través de Uniones Temporales de Empresas).

## FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales y autonómica, Fenie, Conaif y Fadia, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web:

[www.fenie.es](http://www.fenie.es) - [www.conaif.es](http://www.conaif.es) - [www.fadia.info](http://www.fadia.info)

## ACUERDOS KIT DIGITAL

Acuerdos con STEL Order, Programación Integral, Cloud Gestion, Orange y con MasMóvil para la digitalización de la empresa instaladora, accediendo a productos en condiciones preferenciales.

# El Congreso de Conaif reafirma al instalador como agente del cambio energético y económico

Se despidió una edición muy especial del Congreso en la que se puso de manifiesto el prometedor futuro de las empresas instaladoras y los principales retos a los que se enfrentarán en los próximos años. El encuentro fue un éxito total de convocatoria.

Un total de 406 personas asistieron en el edificio Expo de la Isla de la Cartuja a la 32 edición del Congreso de CONAIF, celebrada en Sevilla los días 6 y 7 de octubre con la Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla (Epyme) como anfitriona. Fueron dos jornadas de diálogos, aprendizaje, networking y nuevas experiencias para los asistentes, que pudieron disfrutar de un gran evento respaldado por el ayuntamiento de la ciudad y el gobierno autónomo andaluz. El alcalde de Sevilla, Antonio Muñoz, puso en valor a los instaladores durante la inauguración. Dijo de estos profesionales que son imprescindibles e importantes así como "pieza fundamental en el funcionamiento de cualquier territorio y de la economía", con un gran futuro por delante a pesar de los cambios que se están produciendo en el sector y los grandes retos a los que se enfrentan, "como la digitalización, la sostenibilidad, la lucha contra el cambio climático y el cambio de modelo energético".

El presidente de CONAIF, Francisco Alonso, se refirió igualmente al momento de cambio que vivimos con grandes retos a la vista, para el que se necesitan, según apuntó en sus primeras palabras a los asistentes, "organizaciones empresariales fuertes como CONAIF que ayuden y representen a los instaladores". Una Confederación Nacional - continuó diciendo - "que cada vez es más fuerte e influyente porque estamos incorporando nuevas asociaciones de instaladores de toda España que nos hacen crecer, ganar en representatividad, poder y fuerza para defender mejor los intereses de los instaladores a nivel nacional".

Por su parte, el presidente de Epyme y anfitrión del Congreso, José Antonio Vizcaíno, dio la bienvenida a Sevilla, su



El alcalde de Sevilla, Antonio Muñoz Martínez durante la presentación del Congreso



José Antonio Vizcaíno, presidente de Epyme, ofició como anfitrión del evento



Francisco Alonso, presidente de Conaif, durante la presentación del Congreso



ciudad, y puso el foco en la figura del instalador durante su intervención en el acto de inauguración. “Los instaladores –dijotenemos que ser protagonistas en el panorama energético actual, con retos como el autoconsumo, la aerotermia, las comunidades energéticas, etc.”.

La clausura corrió a cargo de Cristóbal Sánchez, secretario general de Industria y Minas en la Junta de Andalucía.

El Congreso de CONAIF 2022, que contó con la colaboración del Ayuntamiento de Sevilla, la Junta de Andalucía y un importante grupo de empresas patrocinadoras, tuvo a Alicia Senovilla como presentadora y maestra de ceremonias.

Combinó las dos jornadas de ponencias con un amplio programa social que permitió a los asistentes relacionarse, intercambiar opiniones y compartir experiencias.

**Estas fueron algunas de las conclusiones del congreso:**

- El futuro energético no es solamente eléctrico. El objetivo es la descarbonización y la electrificación es una opción para alcanzarla pero no la única, los gases renovables y el hidrógeno representan opciones igualmente eficaces.
- La empresa instaladora tiene futuro en el gas, donde se mantendrá la colaboración con las compañías energéticas. El paso del gas tradicional a los nuevos gases renovables y el hidrógeno requiere de sus servicios, no solamente técnicos, también de prescripción y en materia de comunicación con los clientes.
- La reconversión de la empresa instaladora atendiendo a los cambios de la sociedad española ha de hacerse enfocándose hacia el cliente. Su fidelización permitirá establecer relaciones a largo plazo, más estables y pasar de ingresos aleatorios en el tiempo a regulares.
- El instalador tiene en la comercialización de energía un gran campo donde desarrollar su negocio. En Conaif Energía, además de tener la posibilidad de dar un servicio extra a los clientes mediante la contratación de luz y gas a precios muy competitivos, ahora tiene a su disposición diferentes opciones para la instalación de energía solar fotovoltaica.



La Junta Directiva de Epyme junto a la de Conaif



Representantes de la Junta de Andalucía respaldaron el evento



Cristóbal Sánchez clausuró el evento



Imágenes de las sesiones del Congreso

- Por otra parte, TotalEnergies presenta una interesante oferta en la comercialización de energía: busca instaladores colaboradores a largo plazo con una propuesta que incluye venta de contratos de luz y gas, servicios de mantenimiento de alto valor añadido, puntos de recarga de vehículo eléctrico y soluciones de autoconsumo.
- El instalador contribuye con su trabajo a mejorar la productividad, el empleo, el conocimiento y a que el mercado sea más eficiente; además de ser un agente clave de la seguridad industrial.
- Las comunidades energéticas representan una oportunidad de negocio para el ins-

talador. Son una opción más para ofrecer al cliente y favorecer el autoconsumo.

- Según algunos ponentes, los instaladores van a tener una próxima década de mucho trabajo, mayor del que podrían atender. Necesitarán más formación técnica y comercial, así como diferenciarse mediante la fiabilidad y el trabajo bien hecho.

**El congreso de 2023 en San Sebastián**

La edición número 33 del Congreso de CONAIF se celebrará los días 26 y 27 de octubre del próximo año en San Sebastián, con Instagi como asociación anfitriona. Así lo anunció su presidente, Carlos Cestero, en la clausura del Congreso.



# La cena de gala pone punto final al Congreso Conaif de Sevilla

La Hacienda Azahares albergó la cena de gala del Congreso Conaif que sirvió además para homenajear a distintos actores de nuestro sector con el premio Manuel Laguna y con una placa conmemorativa a varios de los presidentes salientes de las Asociaciones pertenecientes a Conaif. La gala fue conducida por Alicia Senovilla y el mentalista Anthony Blake ofreció un espectáculo central.

Las actividades del Congreso Conaif llegaron a su fin con la celebración de una cena de gala en la Hacienda Azahares patrocinada por TotalEnergies.

En la misma, se celebraron una serie de homenajes y agradecimientos a distintas personalidades del sector. Uno de ellos fue Vicente Gallardo, director de ventas de la división de termotecnia de Robert Bosch que recibió el premio Manuel Laguna.

También se entregó una placa conmemorativa al expresidente de Epyme, Miguel Ángel Martín, en reconocimiento a su actividad para propiciar el asociacionismo en el sector. Esta placa fue entregada también a varios presidentes salientes de otras asociaciones.

La cena fue amenizada por un espectáculo por parte del mentalista Anthony Blake que hizo las delicias de los presentes con sus trucos e ilusiones.

## Actividades paralelas

El Congreso Conaif será también recordado por la calidad y la diversidad de sus actividades paralelas. Además de la cena de gala, se ofreció un espectacular cóctel de bienvenida en el restaurante Muelle 21.

Los primeros congresistas que llegaron el día 5 de octubre a Sevilla pudieron disfrutar de una ruta guiada por el barrio de Santa Cruz que culminó en una ruta de la tapa en el Mercado Lonja del Barranco.

El broche final con el que culminaron las actividades paralelas, fue una visita guiada a la Torre del Oro, los exteriores de la Plaza de Toros de la Maestranza y el Real Alcázar. Posteriormente se celebró un almuerzo en el restaurante El Cabildo.



En el acto se homenajeó a expresidentes de Asociaciones, entre ellos a Miguel Ángel Martín



Una delegación de socios de Epyme asistieron a la cena



Vicente Gallardo junto a Francisco Alonso en la entrega del reconocimiento



# Imágenes para el recuerdo de un evento histórico



Alicia Senovilla presentadora de altura



La ponencia del economista Gonzalo Bernardos una de las mejor valoradas



Mónica Galán experta en comunicación verbal y no verbal



Manu Sánchez puso un toque de humor al evento



Comida de directivos y patrocinadores en el Abades Triana



Imagen del cóctel de bienvenida en Muelle 21



Una representación de la directiva de Epyme en la cena de clausura



Mesa de presidencia en la cena de clausura



# Multitud de visitantes acuden al stand de FENIE, “El mundo del Instalador” durante Matelec 2022

Fenie, la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones de España, ha acogido durante la feria de Matelec 2022 a multitud de visitantes que han decidido acercarse al stand de Fenie, “El mundo del Instalador” para disfrutar de las múltiples actividades que la Federación ha preparado para este año.

“El mundo del Instalador”, estructurado en varios espacios, ha sido un punto de referencia en la feria de Matelec.

Por una parte, el auditorio, ha sido un espacio donde los asistentes han podido disfrutar, de múltiples ponencias y mesas debate donde se han tratado las novedades del sector en materia de soluciones conectadas, digitalización, actualidad regulatoria, mejora de gestión o sobre las tendencias del mercado en vehículo eléctrico, de la mano de Grupo Elektra, GES, Fenie Energía, Sonepar y Rexel.

Por otra parte, otra de las áreas del stand de Fenie donde pudimos ver una gran afluencia, fue en el área corporativa, donde la Federación aprovechó para cerrar algunas reuniones con organizaciones y fabricantes para seguir avanzando en colaboraciones en favor del sector, como fue el caso de Adime, Confemetal y otros fabricantes que visitaron “El mundo del instalador”.

En cuanto al Concurso de Jóvenes Instaladores, fue el gran atractivo de la feria de Matelec, por el que pasaron miles de profesionales para ver la evolución in situ de los 39 concursantes. Una competición bastante reñida por el gran nivel de trabajo, que finalizó el viernes 18 de noviembre con la clausura de “El mundo del Instalador” y la entrega de premios de la XVI Edición del Concurso Nacional de Jóvenes Instaladores a cargo de Miguel Ángel Gómez y Jesús Román, presidente y secretario general de Fenie respectivamente que quisieron agradecer a todos los participantes “el esfuerzo y la dedicación demostrada durante estos días”.



El mundo del instalador fue el punto de encuentro del sector



Comprobaciones del jurado en el Concurso de Jóvenes Instaladores



Podio del Concurso de Jóvenes Instaladores



El estudiante de Formación Profesional José Carlos Roldán del I.E.S. Arenal representó a Sevilla en el Concurso Nacional de Jóvenes Instaladores después de alzarse en el concurso provincial en las instalaciones de Aseisa.

La entrega de premios comenzó por la categoría de Más rápido, con la colaboración de ABB, que fue para Arnau Balust de la asociación Agrisec, Lleida; Después el premio a Mejor organización, con la colaboración de Legrand, fue para Rafael López de la asociación Apiet, Segovia; La categoría de Mejor ejecución, a cargo de Spit, fue para Gonzalo Martínez de la asociación Instaelectro, Ourense; La categoría de Mejor compañero, gracias a la colaboración de Fenie Energía, fue para Manuel Marín de la asociación Profeca, Cádiz; La categoría de la Mejor puntuación teórica, a cargo de Saci, fue para Héctor Pérez de la asociación Asietgu, Guadalajara.

Por último, Jesús y Miguel Ángel compartieron los resultados del top 3 de la clasificación que fue la siguiente: el 1º premio, patrocinado por Sonepar, fue para Marcos González de la asociación Apes, de Ciudad Real, quien se alzó con el título de Mejor Instalador Novel 2022. En cuanto al 2º premio, a cargo de Ledvance, fue para Juan Jiménez de la asociación Apieco, de Córdoba y el 3º premio, a cargo de Rexel, para José Guillermo Cladera de la asociación Asinem, de Mallorca.

Además, en la clausura también estuvo presente Lola González, directora de la feria Matelec, quien agradeció a Fenie la apuesta por la feria, y quien quiso apuntar la importancia de: “apostar por el relevo generacional del sector y la formación”.

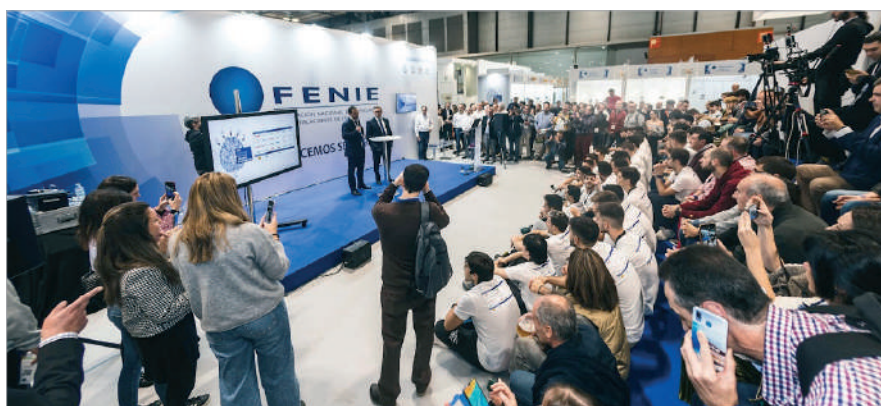
Para terminar, Miguel Ángel Gómez, presidente de la Federación aseguró que: “Aunque la falta de personal en el sector es una realidad, nuestras empresas no están ancladas, todavía hay futuro en el sector y estas apuestas que se hacen en el mundo educativo aportan mucho valor a las empresas instaladoras”.



Representantes de Epyme apoyaron al concursante sevillano



Foto de familia del Concurso Nacional de Jóvenes Instaladores



Clausura Concurso Nacional de Jóvenes Instaladores



El mundo del instalador acogió varias jornadas de interés

# Fenie lanza su nueva campaña de marketing “Instálte en la Rehabilitación”

Fenie, la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones de España, ha presentado la nueva campaña de marketing digital lanzada en el mes de diciembre, “Instálte en la rehabilitación”. Esta campaña complementa las ya realizadas durante el 2022 dirigidas al autoconsumo, la aerotermia, la movilidad eléctrica y las telecomunicaciones.



Esta iniciativa continúa en la misma línea que las campañas ya lanzadas durante este año, Instálte, que informaban a los usuarios sobre las principales ventajas de los planes de ayuda relacionados con el autoconsumo, almacenamiento, aerotermia, la movilidad eléctrica y la renovación de las infraestructuras de telecomunicaciones en los edificios comunitarios, en el marco de los planes de recuperación, transformación y resiliencia.

Estas campañas destacan igualmente la figura del instalador como agente clave en la cadena de valor y como eslabón más próximo y cercano al usuario final. En los vídeos explicativos se recuerda que la empresa instaladora es uno de los principales garantes del buen funcionamiento de las instalaciones y tecnologías, además de la seguridad en las mismas.

## Instálte en la rehabilitación

Instálte en la Rehabilitación, es una iniciativa digital compuesta por un video explicativo donde el usuario podrá encontrar las ventajas de rehabilitar las instalaciones eléctricas y de telecomunicaciones. La campaña de comunicación, con la que la Federación quiere realizar la rehabilitación energética en las viviendas, además de dar a conocer a los usuarios los múltiples beneficios de actualizar la instalación de su vivienda o edificio, posiciona a la empresa instaladora habilitada como el principal agente rehabilitador que puede llevarlo a cabo. La campaña de marketing digital tendrá una duración de tres meses y comenzó el pasado mes de diciembre. Una iniciativa que se difundirá a través de las redes sociales y con la que se alcanzarán los cerca de 3 millones de usuarios.

FENIE asegura que con esta campaña de rehabilitación: “se cierra el círculo que comenzó el pasado mes de junio con la campaña Instálte, abarcando varias áreas indispensables para que los hogares y edificios se conviertan en espacios sostenibles, conectados y seguros para el usuario”.

Por su parte, la Federación afirma que seguirá trabajando en la misma línea, posicionando a la empresa instaladora como uno de los agentes principales de la rehabilitación, ensalzando su labor entre la sociedad y en el futuro de la transición energética, que ya es un hecho.

## La campaña Instálte en el 2022

Gracias al esfuerzo de Fenie y sus asociaciones la campaña Instálte ha ayudado a millones de usuarios a reconocer las instalaciones y tecnologías que serán tendencia en los próximos años.



*+epyme*

**Ayúdanos a seguir  
creciendo como colectivo**



**Por cada nuevo socio que  
traigas a la Asociación tu  
empresa se ahorra una  
cuota.**

# Fadia firma un convenio con la Consejería de Fomento en el marco del Programa Ecovivienda

José Antonio Vizcaíno, presidente de Epyme y vicepresidente de Fadia, representó a la Federación de Asociaciones Andaluzas de Instaladores en la firma con la Consejera de Fomento de la Junta de Andalucía Marifran Carazo.

Con la firma de este acuerdo tanto la Consejería de Fomento, Articulación del Territorio y Vivienda como Fadia, la Federación de Asociaciones de Empresas Instaladoras de Andalucía, se comprometen a establecer un marco inicial de trabajo para fomentar la difusión en materia de programas y subvenciones en referencia a la rehabilitación residencial y regeneración urbana.

En este sentido, la Consejera de Fomento de la Junta de Andalucía Marifran Carazo comentó que nuestra comunidad tiene el reto de rehabilitar 27.000 viviendas en los próximos 5 años, para lo que se ha puesto en marcha el Plan Eco-Vivienda, un plan para mejorar la eficiencia energética de las viviendas.

José Antonio Vizcaíno, como Vicepresidente de Fadia, insistió en la figura clave del instalador para la consecución de los planes de rehabilitación de viviendas y de ahorro energético, siendo el principal agente del cambio de paradigma en las ciudades.

## Plan Vive y Plan Ecovivienda

Entre las iniciativas a promocionar destaca el Plan Ecovivienda, aprobado por Real Decreto 853/2021, de 5 de octubre, para regular los programas de ayuda en materia de rehabilitación residencial y vivienda social del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

También se hace referencia al Plan Vive, de Vivienda, Rehabilitación y Regeneración Urbana de Andalucía 2020-2030 aprobado en Real Decreto 91/2020, de 30 de junio y en el que se concretan las políticas de vivienda y rehabilitación en nuestra Comunidad Autónoma para el referido periodo, pre-



Marifran Carazo y José Antonio Vizcaíno durante la firma.



Imágenes de la reunión previa a la firma.

viéndose su revisión una vez transcurridos 5 años de vigencia.

El Plan Vive incorpora acciones y medidas destinadas a hacer real y efectivo el derecho a una vivienda digna y adecuada, dando preferencia a personas en riesgo de exclusión social, así como realizar actuaciones de rehabilitación del parque residencial existente en Andalucía e impulsar la regeneración urbana mediante la eficiencia energética y la rehabilitación.

## Colaboración público-privada

Otra de las acciones conjuntas pasa por fomentar la colaboración en la difusión de información entre los asociados de Fadia para acercar la administración a los profesionales de la instalación, así como trabajar en la elaboración conjunta de procedimientos en materia de rehabilitación y ahorro energético que afecten directamente a los empresarios del sector.



# La Mesa para el Autoconsumo en Andalucía mira al autoconsumo colectivo

La Mesa para el Autoconsumo en Andalucía celebra su décimo primera reunión en el mes de diciembre, certificando el aumento exponencial de las instalaciones conectadas a red interior y sentando las bases para el desarrollo del autoconsumo colectivo.

La décimo primera reunión de la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía repasa la trayectoria de la entidad y los principales avances en los distintos grupos de trabajo, el de tramitación, formación, comunidades energéticas, comunicación, REDEJA y Municipios.

El grupo de tramitación de la Mesa destacó el aumento exponencial de las instalaciones de autoconsumo en Andalucía en los últimos dos años, pasando de poco más de doscientas instalaciones mensuales en octubre de 2019 a cerca de cinco mil instalaciones mensuales en junio de 2022.

Este crecimiento ha hecho que el grupo de tramitación busque nuevos objetivos, entre ellos facilitar el marco normativo para el desarrollo de las comunidades energéticas.

Posteriormente fue el turno del grupo de Formación, liderado por Fadia, que dio cuenta de las últimas formaciones realizadas en materia de autoconsumo, que desde el 2019 cuenta treinta y un cursos realizados con cerca de cuatrocientos alumnos formados en la comunidad autónoma. Al mismo tiempo, se plantearon las novedades formativas para el 2023, des-



Antonio Méndez, responsable de formación de Epyme, representó a Fadia en el encuentro.

taçando la creación de un módulo formativo de tramitación o la incorporación de un módulo práctico en el curso de autoconsumo.

También participó en el encuentro el grupo de Municipios, cuyo objetivo es el de fomentar entre los Ayuntamientos andaluces medidas que favorezcan el desarrollo del autoconsumo. En este sen-

tido se han realizado una serie de formaciones dirigidas a los técnicos de los ayuntamientos para que se familiaricen con este tipo de instalaciones.

Por último intervinieron los grupos de comunidades energéticas, comunicación y Redeja, para dar paso a una ronda de ruegos y preguntas.



epyme

**Cursos para la obtención de habilitación como instalador**

**ELECTRICIDAD - APMR  
RITE - FRÍO INDUSTRIAL**

# "Me encuentro con instaladores que se han hecho a sí mismos y han luchado mucho por su negocio"

Charlamos con Rafael Cantueso Méndez. Profesor de Finanzas Corporativas en el Instituto de Formación Financiera, nuevo socio colaborador de Epyme. Desde su experiencia colaborando con la Asociación en dos ediciones del Programa Superior en Gestión y Administración de Empresas nos hace una foto fija del sector de las instalaciones y cómo las empresas pueden mejorar aplicando estrategias de gestión básica.

**¿Cómo ha sido la experiencia en estas dos ediciones con respecto a la asistencia y participación de los instaladores en el Programa Superior en Gestión y Administración?**

Pues nos ha sorprendido gratamente. Hemos visto un grupo de personas muy profesionales y muy interesadas en aprender. Y eso que en algunos casos era la primera vez que se enfrentaban a algunas materias.

Desde primera hora conciliaron tanto su vida profesional como personal para poder asistir a las clases. Las ausencias fueron muy anecdóticas y su puntualidad excelente.

Al finalizar el programa habían formado un grupo compacto e incluso surgieron sinergias entre algunos. Sinergias que continúan hoy en día, acometiendo proyectos conjuntos.

Estamos muy satisfechos con el trabajo que han hecho para ampliar conocimientos y poderlos aplicar en sus empresas. Es la mejor forma de prosperar.

**Siempre se ha dicho que los instaladores tienen en general una amplia formación técnica pero una pobre formación empresarial y financiera ¿Cuál es su sensación en este sentido desde los programas de formación para Pymes?**

Desafortunadamente, es así.

Cuando una persona decide emprender tiene los conocimientos técnicos y está deseando empezar. Empieza echando muchas, muchas horas. Pasa poco tiempo con su familia y muchos fines de semana ni siquiera descansa. No tiene vacaciones. Y llega un momento en que empieza a decir que "no le ve la punta..." Es lo que llamamos potencia sin control.



Rafael Cantueso, director del Instituto de Formación Financiera

Nosotros les enseñamos cómo gestionar su empresa para que esa potencia tenga control. Es lo mismo que hacen las grandes empresas. Y eso es lo que tienen que hacer ellos. Pero es que ellos lo tienen más fácil que las grandes precisamente por su pequeño tamaño. Solo tienen que centrarse en lo más importante de cada área. Y eso es lo que nosotros les enseñamos.

**¿Cuál es la piedra en la que todos los instaladores suelen tropezar a la hora de administrar sus empresas?**

Delegan todo en sus asesorías o gestorías. Y eso es un grave error.

Las asesorías no están para administrar las empresas de sus clientes. Su trabajo es indispensable ya que gestionan todo el papeleo fiscal, laboral y contable pero no hacen el trabajo de gerentes.

Ser gerente de una empresa supone no tomar decisiones por impulso. Hay que pararse a pensar antes de hacer nada. Y para ello es necesario tener un poco de formación en los puntos clave.

**Y qué es lo que más suelen apreciar los instaladores de las formaciones en administración y gestión porque, no hablamos de un curso al uso, sino de un curso eminentemente práctico en el que se hace una inmersión en la empresa instaladora.**

Lo que más aprecian es aprender. Aprender a hacer las cosas bien.

Son personas que se han hecho a sí mismas y han pasado mucho. Pero quienes se apuntan a nuestros cursos ya han superado un umbral decisivo: son conscientes que necesitan que alguien les muestre el camino a seguir y cómo andar.

Cuando uno empieza su actividad cree que solo con meter muchas horas y trabajar mucho saldrá adelante. Luego se da cuenta que eso no es así. Y es entonces cuando decide aprender. Por eso aprecian mucho lo que nuestros docentes les enseñan. Y lo ponen en práctica.

**Es entonces cuando se ven las costuras de la pyme de la instalación ¿es aterrador?**

No es un panorama aterrador. Es un panorama esperanzador. Nadie aprende si no



está dispuesto a aprender. Y los que se apuntan al programa están dispuestos. Ya han interiorizado que quieren mejorar. Y están dispuestos a invertir tiempo en ello.

**Viendo el programa entiendo también que hablamos de una formación integral, que comprende la gestión de tiempo personal, familiar, social, de ocio y de participación en la comunidad. En muchos casos hacemos el camino inverso, montar una empresa y luego aprender a cómo gestionarla ¿Cuál es el ABC para aquellos técnicos que quieren emprender y montar su pyme? ¿Dónde y cómo aprender lo básico en cuanto a gestión?**

Tener la formación y titulación técnica es indispensable para poder trabajar. Si lo que se busca es ser empleado asalariado, con eso basta. Pero si lo que queremos es montar nuestra propia empresa, con eso solo no vamos a ningún lado.

Hay que ser conscientes que vamos a ser empresarios y gerentes de una empresa. Y estar preparado para gestionarla es indispensable. Según Bloomberg, el 75% de las nuevas empresas fracasa antes del tercer año. Y ese fracaso se produce por falta de preparación como gerentes.

No necesitan ir a la Universidad y hacer un master. No. Lo que necesitan es formarse en los puntos clave.

Nuestro programa en gestión y dirección de pequeñas y medianas empresas se centra en eso: en ir al grano. Nuestros docentes son empresarios que viven de lo que enseñan. Cuando se habla de marketing, el docente es el gerente de una empresa de marketing que les enseñará los puntos clave que necesitan. Cuando se habla de finanzas, los docentes son consultores que les darán las mejores pautas para que centren el tiro. Y así 25 módulos distintos.

Si siempre haces lo mismo, siempre tendrás los mismos resultados. Si quieres resultados diferentes, empieza por formarte.

**Desde Epyme intentamos fomentar la cooperación empresarial de nuestros socios ¿Siguen también esta línea desde el Instituto de Formación Financiera? ¿Cómo podemos servir de nexos para incrementar esta cooperación?**

En el programa les enseñamos algo que les choca mucho la primera vez que lo oyen: la competencia es buena y tu competidor puede ser tu mejor aliado.

Cuando descubren que pueden llegar más lejos si colaboran con su competencia ya

no vuelven a ser una isla.

Te pongo un ejemplo: un instalador siempre hace cosas distintas a otro. Habrá muchas que sean iguales, pero hay otras que no lo son. Y, si quitamos el miedo a hablar entre ellos, descubrirán que pueden colaborar juntos y acometer proyectos que de forma independiente no podrían. Eso ha pasado, en la primera y segunda edición del programa en EPYME. Ya son varios los profesionales que colaboran juntos. Y les va muy bien. En el Instituto de Formación Financiera fomentamos muy activamente la cooperación. Lo hacemos desde el primer día de clase. Por supuesto no forzamos nada. Simplemente sacamos a la luz las ventajas y beneficios que pueden obtener.

EPYME es clave en este proceso. El desarrollo de vuestros asociados comprende, entre cosas, fomentar el networking y realizar actividades que potencien el contacto y la relación entre ellos. Y no hay nada mejor que la formación para ello.

Los asociados a EPYME pueden sentirse muy orgullosos de serlo. Tienen a su disposición muchas personas e instalaciones para ayudarlos a mejorar y avanzar. EPYME trabaja muy activamente y los apoya en su desarrollo.

## Instituto de Formación Financiera nuevo socio colaborador de Epyme

José Antonio Vizcaíno, presidente de Epyme, y Rafael Cantueso, director del Instituto de Formación Financiera, formalizaron la adhesión del INSFF como socio colaborador de la Asociación con la firma de un acuerdo.

Con esta firma, se evidencia uno de los objetivos planteados por la Junta Directiva, que pasa por la formación especializada de los instaladores en materia de gestión empresarial.

Gracias a estas acciones los instaladores podrán poner los cimientos básicos para administrar sus empresas.



Rafael Cantueso, director del Instituto de Formación Financiera y José Antonio Vizcaíno, presidente de Epyme, durante la firma del convenio

## La Fundación Epyme colabora con Cáritas Sevilla en materia de formación

La Fundación de la Asociación colabora con Cáritas Diocesana de Sevilla participando en formaciones específicas del sector dentro de los programas del Centro Diocesano que tienen por objetivo facilitar la inserción socio-laboral a personas en riesgo de exclusión mediante la formación, el asesoramiento y la intermediación laboral.

Dos cursos de trabajos en altura, dos cursos de estructuras tubulares y dos cursos de plataformas elevadoras celebró la Fundación Epyme en colaboración con Cáritas Diocesana de Sevilla.

Se trata de cursos específicos dentro de escuelas de inserción laboral de Energías Renovables.

Estos cursos se celebraron en los meses de agosto y septiembre y forman parte de las acciones de la Fundación para mejorar y favorecer la formación en el sector.

Fundación Epyme y Cáritas colaboran habitualmente en programas conducentes a la inserción laboral de personas en riesgo de exclusión.



Foto de familia del curso de trabajos en altura

## Fundación Epyme y Fundación Feníe Energía firman un acuerdo marco de colaboración

En el marco de Matelec 2022, representantes de la Fundación Epyme firmaron un acuerdo marco de colaboración con la Fundación Feníe Energía para desarrollar, entre otras iniciativas, el programa de Miniagentes en los colegios de Sevilla.

Fundación Feníe Energía y Fundación Epyme oficializan sus acciones de colaboración con la firma de un acuerdo marco durante la celebración de Matelec 2022.

A corto plazo, este acuerdo servirá para potenciar el programa de Miniagentes en la provincia de Sevilla para inculcar acciones de eficiencia energética y cuidado del medioambiente en los más pequeños de la clase.

Esta es la primera de muchas colaboraciones entre ambas fundaciones para instruir a los consumidores y usuarios en materia energética.



Carlos Moyá, presidente de la Fundación F.E., Natalia Amiano, gerente de la Fundación F.E., junto a Manuel Cosano y Antonio Méndez, patrono y director de la Fundación Epyme, respectivamente.



# Fenie Energía y Ecodes fomentan las comunidades energéticas mediante “La Energía que Conecta”

A través de esta alianza, la red de Agentes Energéticos de Fenie Energía recibe formación especializada y asesoramiento para la constitución de estas nuevas figuras claves en la transición energética. La iniciativa cuenta con una plataforma web que pone en contacto a Agentes Energéticos con personas interesadas en crear una comunidad energética.

Fenie Energía, comercializadora independiente líder en España, y la Fundación Ecología y Desarrollo, ECODES, organización independiente sin fines de lucro que trabaja para acelerar la transición a una economía verde, inclusiva y responsable, han presentado la alianza “La Energía que Conecta”, con el objetivo de promover la creación de comunidades energéticas locales. En el acto, que ha tenido lugar en la sede del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE), ha contado con la presencia de Joan Groizard, director general del IDAE; Jaume Fornés, presidente de Fenie Energía; Paula Román, directora general de Fenie Energía; Cecilia Foronda, directora de energía y personas de ECODES; y Carlos Pesqué, responsable de comunidades energéticas de ECODES.

Las comunidades energéticas son figuras jurídicas abiertas y voluntarias, normalmente asociaciones o cooperativas de usuarios que desarrollan proyectos de energías renovables, eficiencia energética o movilidad y cuyo objetivo es generar beneficios ambientales, sociales y económicos en la comunidad donde se desarrollan. En este sentido, Cecilia Foronda, directora de Energía y Personas de ECODES, explica que “en estos tiempos de cambio de paradigma hacia un sistema renovable y descentralizado, las comunidades energéticas surgen como un modelo de gobernanza de personas comprometidas con la transición justa que, además, generan beneficios económicos para sus usuarios y conlleva ventajas sociales y ambientales en el territorio”.

Para Fenie Energía, esta alianza constituye una apuesta para la consecución de su Plan Estratégico actual. De hecho, durante su intervención en el acto, Jaume Fornés, presidente de Fenie Energía, hizo referencia a



Imagen de la presentación de la iniciativa

estos objetivos: “nuestra estrategia actual se asienta sobre varios pilares: transición energética; crecimiento sostenible; figura del Agente; y alianzas estratégicas, y este acuerdo con ECODES entronca a la perfección con las bases que nos hemos marcado como compañía para los próximos años”.

El objeto de la alianza es aprovechar la red de Agentes Energéticos con la que cuenta Fenie Energía en todo el territorio nacional para impulsar la creación de iniciativas que doten a la ciudadanía de un papel activo en la transición energética. Foronda destaca que “la presencia de los Agentes en toda España, y especialmente en el medio rural, nos permite no dejar a nadie atrás en esta transición a un modelo energético con participación de la ciudadanía. Un paso fundamental para avanzar en el cumplimiento del Acuerdo de París y de la Agenda 2030 de Desarrollo Sostenible”.

Al hilo de lo anterior, Paula Román, directora general de Fenie Energía, señaló que “esta alianza facilita que nuestra red de instaladores eléctricos, expertos en el diseño e implementación de proyectos energéticos, pueda acceder a un servicio integral para el desarro-

llo de comunidades energéticas. De hecho, se está llevando a cabo una intensa formación en esta materia: más de 15 sesiones teóricas y prácticas para nuestros Agentes, que se van a extender hasta el 16 de marzo con una periodicidad semanal”.

Por su parte, esta alianza supone para ECODES un gran avance para alcanzar su misión de acelerar la transición a una economía verde, inclusiva y responsable. Son, precisamente, sus profesionales los que forman y asesoran a los Agentes Energéticos para que puedan ofrecer una atención integral a las personas que quieran crear una comunidad energética a través del acceso a diferentes herramientas en forma de guías con ejemplos reales y casos prácticos. Asimismo, se les informa de cuestiones como la estructura del modelo de negocio de una comunidad energética, la dinamización de la participación ciudadana o la financiación y obtención de ayudas, entre otros temas.

La alianza se plasma en la plataforma web [www.laenergiaqueconecta.es](http://www.laenergiaqueconecta.es), cuyo objetivo es ser el espacio de referencia y punto de encuentro para las comunidades energéticas.

# Epyme y Orange firman un acuerdo de colaboración hacia la digitalización de las empresas instaladoras

El convenio, garantiza tarifas especiales para todo el colectivo de Epyme en servicios de telefonía e internet, así como colaboración en materia de promoción y difusión.

José Antonio Vizcaíno, presidente de Epyme, y Manuel de Elías, secretario general-gerente de Epyme, visitaron las instalaciones de Orange España en la Torre Sevilla. En este espacio se llevó a cabo la firma de un convenio de colaboración entre la Asociación de Instaladores Sevillanos y Orange España que beneficiará a las empresas instaladoras.

Fruto de este acuerdo la Operadora va a ofrecer a los asociados a Epyme la posibilidad de acceder a los servicios de telefonía e internet, a precios especiales.

En la web de Epyme puedes acceder a un resumen de servicios y sus costes. Si estás interesado en acceder a estos servicios contacta con Epyme en el 954 467 064.



Instantánea previa a la firma del convenio

# Epyme participa en el encuentro “Preguntas y respuestas sobre el autoconsumo”

Sergio Ruiz, gerente de Consultoría Ecoenergética y vocal de Epyme, representó a los instaladores en este encuentro organizado por el periódico Eldiario.es en el que también participaron representantes de la Agencia Andaluza de la Energía, Cooperativa Energética y Endesa.

Eldiario.es Andalucía, con la colaboración de la Fundación Cajasol, ha organizado esta Mesa Redonda “Soluciones para un mundo sostenible: el autoconsumo”, una cita práctica con la que resolver todas las dudas de la ciudadanía con la ayuda de expertos.

El encuentro contó con la participación de Sergio Ruiz, directivo de Epyme, que proporcionó a los usuarios las fórmulas básicas para instalar el autoconsumo en el hogar y los precios estimados así como los periodos de amortización de las mismas.



Sergio Ruiz durante la mesa redonda en una foto de Eldiario.es



# La certificación de empresas instaladoras es ahora gratuita

EMPRESA  
INSTALADORA  
CERTIFICADA



**Con la participación  
de Fenie.**

**Creando imagen  
de marca.**

**Reconocimiento  
de los  
consumidores y  
usuarios.**

**Garantía de  
calidad y  
excelencia en el  
servicio.**

**El 80% de nuestros socios ya la tiene.**

**Solicítala en las  
oficinas de Epyme**

**954467064**



Asociación Provincial de  
Empresas Instaladoras de Sevilla

# Los cursos de instalador eléctrico vuelven a la Asociación a partir de enero

La Asociación renueva sus instalaciones de formación para impartir los cursos de instalador de baja tensión para la habilitación profesional mediante examen ante entidad certificadora. De esta forma desde Epyme se añade un nuevo curso al extenso repertorio formativo que además incluye las certificaciones en RITE, Frío Industrial y APMR.

La principal novedad del último cuatrimestre viene marcada por la preparación de los cursos de instalador eléctrico de baja tensión para la obtención de habilitación profesional de instalador por medio de entidades certificadoras de personas. Esta preparación, pasa por la remodelación de las instalaciones para acoger un nuevo taller de baja tensión en el que poder preparar a los nuevos instaladores.

De esta forma la Asociación ya prepara a nuevos instaladores en las especialidades de RITE, Frío Industrial, APMR, gas AD y ahora también en electricidad.

Una demanda de los socios que ahora se hace realidad en el taller de Epyme, que ha renovado sus instalaciones gracias a la colaboración de varias empresas del sector, principalmente Schneider Electric y Sonepar. El objetivo de este curso, es la preparación tanto teórica como práctica de aspirantes, para la presentación a las pruebas que realizan las entidades certificadoras de personas acreditadas por ENAC.

La duración del curso será de 250 horas, y el examen se realizará en las mismas instalaciones de Epyme.

## Inserción laboral

Un año más, desde Epyme se ha colaborado con diversas ONG's entre las que se encuentran CEAR, Accem y Sevilla Acoge organizando una nueva edición del curso Electricidad Básica y Autoconsumo, cuyo objetivo es el de mejorar las condiciones de empleabilidad de personas en riesgo de exclusión social.

Igualmente, desde la Fundación Epyme, se colaboró también con Caritas, realizando formación específica en P.R.L. y trabajos en altura para cursos de formación y empleo de la entidad diocesana.



Imagen de uno de los cursos de autoconsumo en Epyme

## El autoconsumo se actualiza

Desde Epyme y en colaboración con Fadia y la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía, se ha actualizado el curso de Autoconsumo incluyendo un módulo práctico para así profundizar en la formación de los instaladores andaluces.

Pero no ha sido la única novedad en materia de autoconsumo, ya que se ha creado un curso específico de Prácticas de Autoconsumo para mejorar las prestaciones de los profesionales debido al aumento exponencial de este tipo de instalaciones en Andalucía.

## Mejoras en trabajos verticales y altura

Entre las mejoras en formación en el último cuatrimestre hay que destacar también la adquisición de nuevos Epi's y equipos para el desarrollo de los cursos de trabajos verticales, altura y recintos subterráneos, hecho que conduce a la excelencia de la formación en la Asociación al tiempo que se incrementan las prestaciones de los cursos.

## Cursos en el tercer cuatrimestre

- Gases fluorados cualquier carga
- Actualización Gases Fluorados
- Frío Industrial
- RITE
- APMR
- Riesgo Eléctrico
- Prácticas Autoconsumo (2)
- Electricidad y Autoconsumo
- Autoconsumo
- Operación Local en La Red de M.T.
- PRL básico (3)
- Reciclaje PRL (7)
- P.R.L. 20 h. (21)
- PRL 6 h. (12)
- Recintos Subterráneos (3)
- Plataformas elevadoras (4)
- Carretillas Elevadoras (2)
- Trabajos en altura (5)
- Reciclaje de trabajos en altura (4)
- Trabajos verticales (4)
- Primeros Auxilios (2)
- Gas B y C
- Gas A
- Gas AD
- Estructuras Tubulares



## Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD · PROMOCIÓN

PROFESIONALES

RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA

**Bernardo Muñoz Muriel**

MECHEROS BOLÍGRAFOS PEGATINAS

CAMISETAS GORRAS

AGENDAS ABANICOS LLAVEROS

P. Empresarial «Nuevo Torneo» ·  
C/ Acústica 33  
41015 Sevilla · Telf. 954 438 169

J.M. Pérez

Gas

Mantenimiento.

Inspección.

TU INSTALADOR DE CONFIANZA

TELÉFONO  
601336457

Especialistas  
en gas

José M<sup>a</sup> Pérez  
Tu Instalador de Confianza

- Inspección-Revisión, Mantenimiento e Instalación de Gas Natural y Butano.
- Instalador Autorizado-Habilitado de gas, Categoría A.
- Agente de puesta en marcha -A.P.M.R.

tuinstaladordeconfianza@hotmail.com  
www.tuinstaladordeconfianza.com

**LA ELECTRICA INDUSTRIAL,S.L**

MONTAJES ELÉCTRICOS

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8  
41007 - Sevilla

Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.

www.leisl.es



Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

**ENVICOR SL**  
Servicios energéticos

“Estamos preocupados por el medio ambiente y por la economía de nuestros clientes”

CONTACTA CON NOSOTROS. TE AYUDAREMOS A REDUCIR TU CONSUMO  
cero inversión - ahorro inmediato  
última tecnología

609586731 envicorsl@gmail.com

LA CORREDURÍA DE SEGUROS DEL INSTALADOR

**CSM**

CORREDURÍA DE SEGUROS

Contacta con nosotros en:

 954 46 70 64 EXT. 4

 seguros@epyme.org

**epyme**  
Asociación Provincial de  
Empresas Instaladoras de Sevilla

# Socios Colaboradores en el





# tercer cuatrimestre de 2022



## Saturnino Marbán Fernández, en recuerdo de un histórico de la instalación

Insignia de oro de Epyme, tristemente nos ha dejado este año. Su mítico negocio, Electricidad Gran Plaza, escribió las primeras páginas de la instalación en la ciudad de Sevilla. Desde nuestra Asociación enviamos a la familia un caluroso abrazo.

Con más de veinticinco años de socio, finalizó su carrera al frente de Electricidad Gran Plaza, negocio posteriormente regentado por su compañero, y también socio de Epyme, Francisco Gaitán Román.

Hablamos de nuestro compañero Saturnino Marbán Fernández, instalador y amigo de la Asociación que tristemente nos ha dejado este 2022.

Instalador eléctrico de la vieja escuela, fue el clásico “instalador del barrio”, el profesional de confianza que trabajaba principalmente en las viviendas de la zona de Nervión y contaba con la confianza de todos sus clientes. Esa figura que hoy en día está en peligro de extinción y que tanta falta nos hace cuando tenemos una avería o una pequeña obra en casa.



Imagen de Saturnino Marbán

También tenía su tienda de electricidad que servía como centro de operaciones y desde la que dictaba cátedra en materia de instalaciones. Saturnino se especializó además de en viviendas, en instalaciones eléctricas de locales, reformas y centralizaciones,



Foto de archivo de Electricidad Gran Plaza

venta al público y distribución de material eléctrico.

Sirvan estas líneas de agradecimiento a su gran labor como profesional en el sector de las instalaciones y a su contribución para la formación de nuevos instaladores.

## Enrique Villegas Cortés nombrado vecino honorario de Camas por su dinamismo empresarial

Enhorabuena a nuestro socio y amigo Enrique Villegas Cortés por su nombramiento como vecino honorario del Ayuntamiento de Camas debido a su efecto dinamizador en la vida empresarial del pueblo. Una brillante carrera en el sector de las instalaciones y las energías renovables. Expresidente de Epyme y figura clave en el mundo de las instalaciones en Andalucía, es uno de los primeros especialistas en la instalación de energías renovables de nuestro gremio. Actualmente su legado sigue vivo junto a sus hijos en la empresa familiar Envicor Servicios Energeticos SL.



Enrique Villegas en un reportaje realizado por el Ayuntamiento de Camas



# Elecam, nuevo socio colaborador de Epyme, organiza un encuentro sobre movilidad eléctrica

El nuevo socio colaborador Elecam Group, invitó a Epyme al foro sobre energías renovables, con dos claros protagonistas: el autoconsumo fotovoltaico y el vehículo eléctrico. El directivo de Epyme, Antonio Gutiérrez, de la empresa Alfasel, participó en el encuentro como especialista en autoconsumo y puntos de recarga para el vehículo eléctrico.

Elecam Group organizó este encuentro para debatir en torno a las tipologías de inversores y certificaciones, así como al vehículo eléctrico y al estado del mercado español en movilidad eléctrica. Igualmente se debatió sobre la tipología de cargadores, normativa y beneficios del cargador inteligente, pasando por el impacto de los sistemas de almacenamiento en la industria.

## Sobre Elecam

Elecam Group es una empresa española con más de treinta años de experiencia, que comenzó como distribuidor de productos eléctricos y que ha diversificado su oferta con servicios de ingeniería, gestión logística y soporte



Antonio Gutiérrez formó parte de la mesa redonda del encuentro

posventa con recursos técnicos propios en los campos de las soluciones industriales, el material eléctrico e iluminación, las energías renovables y los suministros navales.

# El Instituto de Formación Financiera organiza tres encuentros con los socios de Epyme

El nuevo socio colaborador de Epyme ha organizado tres encuentros con los instaladores para desarrollar distintos contenidos relacionados con la administración y gestión empresarial como puede ser la gestión del tiempo, las ayudas y subvenciones para las empresas, los pilares básicos de la gestión empresarial o el liderazgo y los modelos de negocio.

El Instituto de Formación Financiera ha dinamizado el día a día de la Asociación organizando tres interesantes encuentros sobre materias de gestión empresarial.

De este modo se han explicado a los instaladores las 15 claves de la gestión de una empresa, los modelos de negocio actual y la gestión del tiempo para empresarios.

Durante las jornadas también se anunció la organización de la tercera edición del Programa de Gestión Empresarial para Instaladores a inicios del 2023.



Rafael Cantueso, formador y consultor de INSFF durante uno de los encuentros

## Jornada Técnica de Grohe: certificación de instaladores en gama Grohe Blue

El pasado 18 de octubre tuvo lugar en Epyme una jornada presencial de tipo técnico y formativo de la mano de nuestro socio colaborador Grohe España para certificar a los instaladores sevillanos.

El evento fue impartido por Albert Farré y Agustín Monforte, Leader, Field Service & Training y Senior Field Service & Training Specialist de GROHE España, respectivamente. La formación, estuvo dirigida a instaladores del sector de la fontanería, cocina y gama sanitaria y se estructuró en los siguientes puntos:

- Certificación en la gama de productos Grohe Blue.
- Cisternas empotradas.
- Caja empotrable universal SmartBox.

Además, los instaladores que lograron la certificación Grohe Blue obtuvieron una tarjeta Edenred con 20 euros de saldo.



Grohe certificó a los instaladores sevillanos en sus sistemas

## El autoconsumo y las infraestructuras de recarga de V.E. a estudio de la mano de Retelec

El pasado 27 de octubre se desarrolló en Epyme una jornada técnica sobre autoconsumo e infraestructura de recarga para vehículos eléctricos, a cargo de nuestro socio colaborador Retelec System.

La jornada fue desarrollada por Cristian Gallego, ingeniero técnico de Retelec System. A lo largo de la hora y media que duró la jornada se realizó una introducción sobre la energía solar fotovoltaica, indicando sus tipos, los conceptos básicos necesarios para realizar una instalación, su funcionamiento y ventajas entre otras cuestiones.

Además, se dieron unas pequeñas pinceladas sobre cómo está evolucionando el sector del vehículo eléctrico, los tipos de cargadores que existen actualmente, su instalación y los componentes necesarios en función de la regulación legal actual.



Instantánea de la jornada



# Los martes técnicos de Atean llegan a la sede de Epyme para quedarse

Gracias al acuerdo de colaboración firmado entre Epyme y Atean, la Asociación de Técnicos Energéticos lleva su ciclo de martes técnicos a la nueva sede de Epyme. En el último cuatrimestre se han celebrado dos martes técnicos a cargo de Mitsubishi Electric y Siber Ventilación.

El ciclo de martes técnico de Atean 2022-23 se realizará en las instalaciones de Epyme. Los afamados encuentros del sector de la climatización, calefacción y ventilación invitan de esta a forma a los instaladores sevillanos a formar parte de estas jornadas formativas.

Atean, la Asociación de Técnicos Energéticos de Andalucía, celebra este ciclo desde hace más de 40 años de la mano de las principales empresas del sector para crear un espacio de reflexión y formación en torno a las principales tecnologías del sector de la climatización, calefacción y ventilación.

## Dos martes técnicos celebrados en Epyme

Ya se han celebrado dos martes técnicos en las instalaciones de Epyme a cargo de las empresas Siber y Mitsubishi Electric. Con respecto a Siber, la empresa especialista en ventilación desarrolló la ponencia "Hacia un Futuro Sostenible en la Ventilación".

El objetivo de la jornada fue el de mostrar una visión teórico-práctica de los sistemas de ventilación adaptados a la nueva edificación, destacando el efecto positivo de la ventilación y sus innovaciones; centrándose en la salud y confort de las personas, así como en la eficiencia energética del edificio y la sostenibilidad del medio ambiente.

Durante este martes técnico se presentaron además los recientes cambios normativos para definir las características de los Edificios de Consumo Casi Nulo.



Presentación del martes técnico de Siber en las instalaciones de Epyme

Se expuso además cada uno de los sistemas de ventilación aplicables en este tipo de edificación teniendo en cuenta lo establecido por el RD 732/2019, por el que se modifica el CTE y que afecta al DB-HE Ahorro de Energía.

En el caso de Mitsubishi Electric, se presentó una ponencia sobre el uso y las distintas aplicaciones de refrigerantes naturales en bombas de calor.

Durante esta jornada técnica se habló sobre el marco normativo de los gases y los tipos de gases que hay, haciendo parada en los refrigerantes naturales y las aplicaciones en las bombas de calor.

Entre las principales conclusiones, con respecto al uso de los refrigerantes, se planteó un posible escenario en el que a partir del año 2025 será el momento en el que se imponga el uso de refrigerantes naturales debido a las restricciones normativas, desarrollo de la tecnología y exigencias medioambientales.

Posteriormente se estudiaron las soluciones de bombas de calor con refrigerante natural, como la bomba de calor con refrigerante R744; o la solución Ecodan que unifica aire acondicionado, calefacción y agua caliente en un único sistema; así como la solución integral Yuzen que aúna producción, distribución, acumulación, monitorización y control en un solo sistema.



Martes Técnico de Mitsubishi Electric

## Nedgia se reúne con los instaladores para hablar de su Oferta Pública y novedades técnicas

El pasado 16 de noviembre Epyme acogió una jornada técnica de Nedgia para las empresas instaladoras habilitadas en gas. En la misma, se comentaron los beneficios que percibe el instalador al acogerse a la nueva Oferta Pública de Nedgia y las novedades técnicas en las instalaciones de gas.

La jornada, promovida por nuestra confederación nacional CONAIF, se enmarca dentro de la colaboración que la Distribuidora tiene con el sector.

El evento tuvo una primera parte en la que se realizó un repaso por la Oferta Pública actual y un espacio técnico en el que se analizaron los criterios para la inspección de altas de gas, así como las anomalías más frecuentes en estas altas.

Igualmente se comentaron los procedimientos para la realización de un análisis de combustión en altas, así como los equipos y parámetros necesarios.

Por último se repasó la normativa correspondiente a las inspecciones periódicas.



La jornada de Nedgia una de las más concurridas del cuatrimestre

## Franmar celebra una nueva jornada sobre la contratación en el sector de las instalaciones

La empresa especializada en outsourcing orientó a los socios en materia de contratación y ofreció sus servicios de captación de trabajadores cualificados en el sector instalaciones.

Una demanda recurrente de los instaladores en los últimos tiempos es la dificultad para encontrar trabajadores. En este sentido FRANMAR WORK SOLUTION, una empresa de outsourcing en recursos humanos a nivel nacional, organizó su tercera jornada presencial para explicar sus servicios de subcontratación en el sector instalaciones.

Estos servicios suponen una gran herramienta a la hora de seleccionar personal, aportando profesionales para atender las necesidades de fluctuación del trabajo, expansión y crecimiento de la empresa instaladora.



La jornada estaba orientada a un grupo reducido de socios para personalizar el asesoramiento



## Schneider Electric y Aseisa visitan Epyme para ofrecer un seminario sobre recarga de V.E.

Fabricante y distribuidor unen sus fuerzas para ofrecer un seminario sobre sistemas de recarga para movilidad eléctrica el pasado primero de diciembre. Estructurado a lo largo del día, el seminario ofreció a los instaladores la normativa relativa a recarga de vehículos eléctricos, las soluciones EVLink de Schneider Electric y las principales ayudas y subvenciones contempladas en el Plan Moves III.

El objetivo del encuentro fue el de ofrecer a los instaladores las principales soluciones y servicios completos para la electrificación del transporte, así como los beneficios generados para todos los actores y que satisfacen las necesidades de los diversos clientes, con soluciones fiables, conectadas y escalables. Especial protagonismo tuvo la gama de soluciones eMobility de Schneider Electric con estación de carga para vehículos eléctricos, software de gestión de energía para recargar vehículos eléctricos y EVlink Field Services. Por último, se presentaron los principales incentivos para vehículos y puntos de recarga contemplados en el programa Moves III.

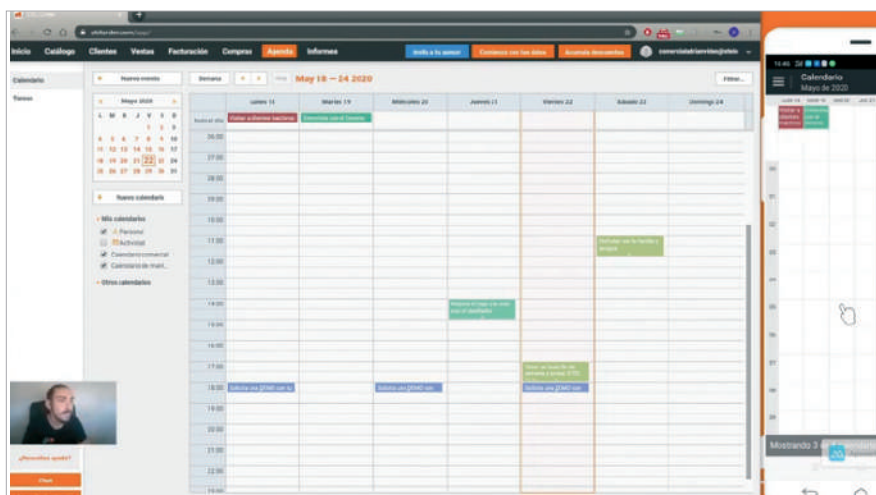


Laura Abad, eMobility Business Development Manager de Schneider Electric

## Segunda jornada técnica de STEL Order "lleva tu negocio al siguiente nivel"

El pasado 22 de septiembre tuvo lugar un seminario de STEL Order en el que se analizó cómo el software de gestión puede hacer más fácil el día a día de la empresa instaladora al tiempo que mejora su eficiencia, productividad y rentabilidad.

Adrián Orenes Martínez, consultor de STEL Order fue el encargado de celebrar esta jornada en la que se explicó cómo realizar la digitalización de la empresa instaladora desde cero. Durante el acto se analizaron las prestaciones del software de gestión mejor valorado por pymes y autónomos con soluciones en la nube que están ayudando a cientos de instaladores a ser más eficientes en sus gestiones. Gestión de incidencias, cobro móvil, presupuestos y partes de asistencia, automatización de mantenimientos preventivos y correctivos fueron algunas de las prestaciones estudiadas. Más información en: [www.stelorder.com](http://www.stelorder.com)



Adrián Orenes en un instante del seminario online

# Epyme recibe a dos institutos en sus encuentros de socio junior

La Asociación recibió la visita de los alumnos de Erasmus+ de la escuela griega IES EUSOSMOS y de los alumnos de FP del Salesiano Santísima Trinidad, en ambos casos estudiantes de electricidad. Estos encuentros, promovidos por la Fundación Epyme, tienen como objetivo asesorar a los futuros instaladores sobre los requisitos para ser instalador habilitado, la formación específica obligatoria y los pasos para crear una empresa instaladora.

Epyme continúa colaborando con los centros de formación profesional que ofrecen titulaciones del sector de las instalaciones, sirviendo así de nexo entre el mundo académico y el profesional. En este cuatrimestre ha recibido la visita de dos institutos de FP que han venido a conocer las instalaciones de la Asociación, los servicios que esta ofrece y las necesidades del día a día de un instalador.

De esta forma los alumnos de Erasmus+ de la escuela griega IES EUSOSMOS participaron en un encuentro con el Departamento Técnico de Epyme que entre otras cosas ha explicado el funcionamiento de la instalación de autoconsumo de nuestra sede.

Así, los alumnos han podido conocer de primera mano el proceso de instalación de los 28 paneles de los que se compone el techo solar y las opciones de control, funcionamiento, gestión y monitorización que permite.

Otra de las visitas ha sido la de la Escuela Salesiana Santísima Trinidad y de sus alumnos de la rama eléctrica.

En este caso se ofreció una charla a los alumnos en la que se desgranaron los requerimientos normativos que le son de obligado cumplimiento al instalador, así como la formación complementaria exigida y los pasos que deben dar para convertirse en empresa instaladora.

No han sido las únicas actuaciones que se han llevado a cabo en colaboración de centros de enseñanza. También se ha colaborado en la búsqueda de empresas interesadas para participar en el programa FP DUAL de Las Escuelas Profesionales Sagrada Familia-Fundación Peñaflor para acoger en la modalidad de prácticas a alumnos de la especialidad eléctrica.



Explicación del funcionamiento de la instalación de autoconsumo



Foto de familia de los alumnos de Erasmus+



Visita de los Salesianos a Epyme



# fenie Energía

luz y gas



## HAZTE AGENTE ENERGÉTICO



*¿Todavía tienes alguna duda?*

Contacta con nosotros y cuéntanos qué necesitas  
900 215 470 - Ext. 2 | [formacion@fenieenergia.es](mailto:formacion@fenieenergia.es)

# RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS

## SEPTIEMBRE



			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

## OCTUBRE



					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

## NOVIEMBRE



			1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13		
14	15	16	17	18	19	20		
21	22	23	24	25	26	27		
28	29	30						

## DICIEMBRE



				1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11	
12	13	14	15	16	17	18	
19	20	21	22	23	24	25	
26	27	28	29	30	31		





# EN EL TERCER CUATRIMESTRE DEL AÑO 2022

1	P.R.L. 20 y 6 horas electricidad	15	Seminario Web Daikin	22	Seminario web: STEL Order, Daikin
2	P.R.L. 20 y 6 horas fontanería	16	Cursos APMR y estructuras tubulares	23	Seminario Web Junkers
6	Curso PRL Básico. Curso PRL Contraincendios	19	Curso Altura y reciclaje Altura	26	P.R.L. 20 horas electricidad + climatización
6	Curso primeros auxilios. PRL Contraincendios	20	Junta Directiva Fadia	26	Curso gas B y C
8	Reunión Congreso Conaif	20	Seminario Web Daikin	27	Junta Directiva de Epyme
12	Curso plataformas elevadoras	21	Comité ejecutivo Fenie	28	Seminario web: Daikin, 2N
13	Seminario Web Daikin. Curso reciclaje PRL	22	Seminario Web 2N. Curso RITE	29	Consejo de dirección Fenie Energía
14	Reunión Instalcampus	22	Junta Directiva de Fenie	29	PRL 6 y 20 horas. Curso de gas AD
3	Cursos de P.R.L. Básico y Altura	6	Seminarios web: Conaif y Daikin, junkers	18	Jornada Grohe
3	Reunión agentes Fenie Energía	10	Seminarios web: 2N y Daikin	19	Comité ejecutivo Fenie
3	Seminario web Daikin	10	Curso reciclaje PRL	24	P.R.L. 20 horas electricidad
4	Acuerdo Fadia-Ecovivienda	11	Curso reciclaje PRL	26	P.R.L. 20 horas electricidad
4	Seminario web Retelec	13	Mesa de Trabajo de Seguridad Industrial	27	P.R.L. 20 y 6 horas electricidad
4	Curso Gas A	17	Seminario web Daikin	27	P.R.L. 20 y 6 horas fontanería
5	Congreso Conaif	17	Cursos Altura y reciclaje Altura	27	Jornada Retelec
6	Curso Carretillas	18	Curso Frío Industrial	28	Curso Gas b y c
2	Curso recintos subterráneos	11	Firma convenio Epyme-Orange	21	Seminarios web Junkers-Daikin
2	Reunión Nedgia	11	Curso de gases PF1	21	Cursos altura y reciclaje altura
2	Comisión de gas	14	Jornadas Daikin y Franmar	24	Curso RD 614/2001. Curso recintos subterráneos
3	Seminarios web: Daikin, Junkers, Conaif	14	Curso electricidad y autoconsumo	25	Curso plataformas elevadoras
4	Curso primeros auxilios	15	Matelec. Junta Directiva y Asamblea Fenie.	25	Seminarios web Junkers-Daikin
7	Jornada INSFF	15	Concurso Nacional Jóvenes Instaladores	28	Jornada INSFF
8	PRL Básico. Curso autoconsumo.	15	Curso reciclaje PRL	28	Curso PRL Electricidad
10	Seminarios: Daikin, Junkers, Schneider, Nedgia	16	Jornada Nedgia	29	Junta Directiva Epyme
1	Curso PRL 6h y 20h electricidad	13	Curso reciclaje PRL	19	PRL 20 h electricidad
1	Jornada Schneider / Aseisa	14	Curso Recintos Subterráneos, Verticales	20	Junta Directiva y Asamblea Fadia
1	Patronato Fundación Epyme	14	Mesa de Autoconsumo de Andalucía	22	Curso PRL 6h y 20h electricidad
2	Curso PRL 6h y 20h fontanería	14	Pleno de Cámara de Comercio	23	Curso PRL 6h y 20h fontanería
2	Seminario web Junkers	14	Seminario web Daikin	23	Reunión Secretarios Fadia
12	Curso Altura, Reciclajes Altura, Verticales	15	Comité ejecutivo Fenie	27	Curso Operación Local Media Tensión
12	Seminarios: 2N, Daikin	15	Jornada Socio Junior Salesianos		
12	Consejo de Dirección Fenie Energía	16	Junta Directiva y Asamblea Conaif		

## GROHE, uno de los mejores lugares para trabajar en Europa en el 2022 acreditado por Great Place to Work®

Great Place to Work®, autoridad mundial en materia de cultura de trabajo, sitúa a GROHE, firma alemana líder en equipamiento para el baño y la cocina, que además forma parte de LIXIL, en el número 17 de su lista como uno de los Best Workplaces in Europe. Todo ello, basándose en una lista de datos confidenciales de 1,4 millones de empleados de más de 3.000 empresas en 37 países de Europa.

Según afirma Jonas Brennwald, Leader LIXIL EMENA and responsible for the GROHE Brand "estar entre los Best Workplaces in Europe por segundo año consecutivo es un gran honor. Este



renovado reconocimiento es una señal del gran compromiso que todos los compañeros ponen en nuestro negocio y también como lugar de trabajo. Juntos, formando un solo equipo, damos forma a los cimientos de nuestro éxito, que se apoyan en la confianza y el diálogo continuo".

Además, los altos niveles de respeto, equidad y bienestar ayudan a crear culturas de alta confianza. Es más, el noventa por ciento de los empleados de los Best Workplaces in Europe recomendarían su empresa a familiares y amigos, y la misma proporción

cree que las personas con las que trabajan están dispuestas a dar un extra para realizar su trabajo. Rachel Jones, Leader HR Commercial, LIXIL EMENA detalla que "durante los últimos años hemos acelerado nuestros esfuerzos para capacitar y permitir a todos crear una experiencia de trabajo que equilibre la vida profesional y privada. Ser reconocidos entre los 25 Best Workplaces in Europe es una gran motivación para continuar sin descanso todos nuestros esfuerzos para mejorar aún más nuestra cultura en el lugar de trabajo".

## Salvador Escoda lanza campaña solidaria contra el cáncer



Salvador Escoda, distribuidora de material para instalaciones de Aire Acondicionado, Ventilación, Calefacción, Agua, Energías Renovables, Gas, Electricidad, Refrigeración y Aislamientos lanzó una campaña solidaria contra el cáncer durante el mes de octubre para recaudar fondos para la Asociación Española Contra el Cáncer.

Con motivo de 19 de Octubre Día Mundial contra el cáncer de Mama, y como ya hizo en

2021, la firma lanzó un RETO a través de la plataforma de la AECC a todos sus colaboradores, clientes y empleados para recaudar un mínimo de 10.000 euros durante el mes de octubre.

Todas las donaciones realizadas han ido directamente a la AECC y la Compañía realizó una aportación equivalente a la recaudación total conseguida durante el periodo de duración de la campaña.

## La bomba de calor geoTHERM perform, Premio Auna 2022



La celebración de la séptima edición de la Gala anual de Auna Distribución, el pasado 27 de octubre, reunió a más de 500 personas en una jornada en la que se entregaron los Premios Auna 2022. En esta edición, la bomba de calor geotérmica geoTHERM perform de Vaillant resultó galardonada con el premio al Producto más Sostenible en el sector de Fontanería, Calefacción y Clima.

geoTHERM perform es la solución idónea para instalaciones centralizadas. Se trata de un sis-

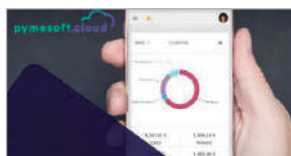
tema robusto y de alta calidad, especialmente ideal para nueva edificación gracias a su alto rendimiento. Además de proporcionar una solución sostenible para calefacción y agua caliente, la gama geoTHERM perform también dispone del modo de refrigeración activa (mediante componentes adicionales) y pasiva. Disponible en 25, 40 y 78 kW, para dar cobertura a cualquier tipo de necesidad, permite instalar hasta 780 kW en cascada de diez bombas de calor que permiten calentar/enfriar eficientemente aprox. 19.500m<sup>2</sup> (40 W/m<sup>2</sup>). Cuenta con función de enfriamiento activo mediante la instalación de componentes hidráulicos y de control (CC460) adicionales y función de enfriamiento pasivo de serie.



## pymesoft.cloud, el software de gestión online más avanzado

Para llegar lejos con un ERP / CRM sencillo e intuitivo, diseñado por Programación Integral para optimizar el día a día de la pequeña y mediana empresa, pagando solo por lo necesario, sin preocupaciones ni ataduras.

Software internacionalizado, independiente del sistema operativo, profesional y muy fácil de utilizar, que trabaja en la nube. Los elementos necesarios para el funcionamiento del sistema están alojados en los datacenters de Microsoft Azure © y/o PI, capaces de proporcionar una de las infraestructuras más robustas y escalables del mercado, manteniendo el máximo nivel



de privacidad y seguridad posible.

Se comercializa mediante un modelo SaaS (Software como servicio), sin compromiso de permanencia, en el cual, se paga una pequeña cuota por uso, que incluye el derecho de acceso al/los módulos contratados, así como el uso y mantenimiento de la infraestructura necesaria, lo que reduce el coste final. Se elimina así la necesidad de adquirir y mantener servidores privados que generalmente encarecen el producto.

## Simon apuesta por un futuro eléctrico y más sostenible



La compañía lanza tres gamas de puntos de recarga para un mercado en pleno crecimiento, apostando por la sostenibilidad con los cargadores de vehículos eléctricos Simon SM34, Simon SM20 y Simon Neon.

Dispositivos que ponen al usuario en el centro y que se convierten en una solución de máximas garantías y fácil instalación en diferentes entornos: urbanos, residenciales y terciario.

Simon SM34 tiene un diseño compacto, con opción de protecciones incluidas, pensado para ser instalado en viviendas.

Simon SM20 está concebido para aparcamientos, hoteles, empresas, centros comerciales y hospitales entre otros.

Simon Neon destaca por su robustez y fácil instalación. Es ideal para aparcamientos tanto en vía pública como privada.

## Centros educativos de Andalucía mejoran su climatización gracias a los evaporativos Tecna Coolbreeze

La Consejería de Educación y Deporte, a través de la Agencia Pública Andaluza de Educación, ha iniciado ya este verano las obras para la instalación de sistemas de bioclimatización en más de 400 centros educativos andaluces.

Estas actuaciones se enmarcan en el programa de energías renovables y bioclimatización incluido en el Plan de Infraestructuras Educativas de la Consejería de Educación y Deporte, que se ejecuta a través de la Agencia Pública Andaluza de Educación y que cuenta con financiación europea a través de los fondos REACT-UE, como



parte de la respuesta de la UE a la pandemia de COVID-19.

De esta forma se cubren tanto las necesidades de mejora de las condiciones ambientales en colegios e institutos, así como las de ahorro, sostenibilidad, eficiencia energética y calidad del aire de estos.

Una vez más, los bioclimatizadores evaporativos TECNA COOL-BREEZE han sido la mejor

opción para climatizar varios de estos centros educativos, tanto en colegios como en institutos.

Frente a los sistemas de refrigeración con compresor, existe la alternativa de la climatización evaporativa o adiabática. La refrigeración adiabática es un sistema de climatización alternativo al aire acondicionado convencional que aprovechando la energía absorbida por el agua en

su proceso de evaporación mejora las condiciones de temperatura y humedad del aire interior. El funcionamiento de estas instalaciones está basado en la evaporación parcial del agua en contacto directo con la corriente del aire. Con este fenómeno, se consiguen dos efectos: refrescar y humidificar el aire.

Sus principales ventajas son: reducidas inversiones, bajo consumo eléctrico (hasta un 80% inferior al del aire acondicionado) y las menores emisiones de CO2. Asimismo, utiliza siempre aire fresco, sin recirculación, mejora la calidad del aire interior.

## ACV-YGNIS lanza su nueva gama WaterMaster X Evo



La nueva gama ahora está disponible en 70 kW, y garantiza la producción más instantánea de ACS del mercado.

De esta forma, a los dos modelos ya existentes de 25kW, 45kW, ACV-YGNIS suma una nueva versión en 70kW de potencia.

El nuevo WaterMaster X Evo 70 alcanza un caudal punta a

40°C de hasta más de 900 litros/10', consiguiendo la mayor producción del mercado en tan breve lapso de tiempo.

Esta caldera de condensación está fabricada en acero inoxidable, lo que garantiza, además, una gran resistencia a la corrosión, una fiabilidad excepcional y una gran vida útil.

## Disfruta de las ventajas exclusivas del club de instaladores de Chint



Disfruta de una experiencia única y exclusiva con CHINT para instaladores de material eléctrico.

Al formar parte del club y estar registrado en la distinguida lista de instaladores afines a la marca, se podrá disfrutar de una lista de privilegios.

Por ejemplo acceso al servicio unifilar, para contar con

apoyo de técnicos especializados.

También se incluye el acceso exclusivo a descuentos especiales y promociones o bien poder realizar formaciones exclusivas en formato on-line y off-line.

Otro de los beneficios es el de poder disfrutar de estudios fotovoltaicos, para presupuestos y puesta en marcha de este tipo de instalaciones.

Por último se podrán recibir invitaciones para el lanzamiento de productos en primicia o para realizar visitas al showroom de Chint o a la exposición itinerante ChintVan Road show.

## Contactores modulares Serie 22 de Finder, la solución segura y silenciosa para la gestión de grandes cargas

Los contactores modulares de la Serie 22 permiten gestionar la energía para el arranque de una amplia gama de instalaciones, maquinarias y aparatos.

Esta gama de dispositivos cubre un amplio espectro de aplicaciones: desde la iluminación de entornos civiles como oficinas, piscinas, almacenes y gimnasios hasta usos privados y residenciales como, por ejemplo, la recarga de automóviles eléctricos, la gestión de la calefacción/refrigeración doméstica o sistemas fotovoltaicos.

A menudo, se utilizan para administrar la potencia en las habitaciones de hoteles o en los



camarotes de pasajeros en los barcos de crucero, ya que garantizan grandes prestaciones y el mínimo ruido. Es la combinación perfecta para conseguir el máximo confort de los huéspedes.

Los contactores modulares de potencia pueden mandar tanto

circuitos de iluminación civil e industrial como circuitos resistidos e inductivos como motores, bombas, ventiladores, etc. Y están disponibles en una amplia gama de voltajes y opciones, lo que permite al instalador configurar el producto según las exigencias específicas de cada

aplicación, garantizándole la máxima seguridad y eficiencia.

### Silencioso y una larga vida útil

Una de las ventajas de la Serie 22 es su bobina AC/DC silenciosa con varistor de protección que garantiza el menor ruido de conexión/desconexión y una larga vida útil del dispositivo.

La Serie 22 es una solución silenciosa que permite la gestión total de las cargas en entornos como habitaciones de hoteles y que además ofrece un amplio espectro de cargas controlables con corriente nominal desde 25 A hasta 63 A, junto a la posibilidad de añadir módulos con contactos auxiliares.



## Nueva bomba de calor todo en uno Multi + de Daikin

Daikin lanza una nueva bomba de calor dotada de la tecnología más puntera para el hogar. La bomba de calor Multi + combina aire acondicionado y calefacción de habitaciones con agua caliente sanitaria en un solo sistema que ahorra energía.

La bomba de calor Multi + emplea tecnología de vanguardia para crear un clima confortable en casa todo el año, al mismo tiempo que garantiza un suministro de agua constante.

Aprovechando el aire ambiente exterior, el sistema Multi+ aho-



rra energía y reduce los costes de funcionamiento al mínimo.

Además, los controles son de uso sencillo con acceso controlado mediante App, que permiten configurar los ajustes para que se adapten a las necesidades individuales del usuario.

Requiriendo un espacio de instalación mínimo, la bomba de calor Multi+ es rápida y fácil de instalar, lo que la convierte en una opción ideal de sustitución en sistemas agua caliente sanitaria (ACS) donde el aire acondicionado también es un requisito.

### Diseño personalizado

Con una amplia selección de capacidades de almacenamiento de agua caliente sanitaria de entre 90 litros y 120 litros, la bomba de calor Multi + se puede conectar a dos o tres equipos de climatización\*, lo que permite ampliar el sistema en función de las necesidades de la vivienda.

Hay disponible una amplia gama de unidades interiores, para satisfacer los requisitos estéticos y de espacio, incluyendo modelos murales, de cassette, de conductos, etc.

## Alejandro Baschwitz, jefe de ventas para Bosch Termotecnia

Bosch Termotecnia designa a Alejandro Baschwitz como nuevo jefe nacional de ventas de Bosch Termotecnia residencial, pasando así el testigo a su compañera M<sup>a</sup> Goretti Ganzo Bustamante quien este mes asume su antiguo cargo como jefa nacional de ventas de Bosch industrial. Baschwitz se encargará de liderar e impulsar las gamas de producto para el área residencial de Bosch Termotecnia a nivel nacional en un momento donde los sectores de calefacción y refrigeración en España son claves para la transición energética del país.

Ingeniero industrial por la Escuela Politécnica Superior de la Universidad de Zaragoza, cursó parte de sus estudios en la Université libre de Bruxelles



así como el MBA por el IESE Business School. Cuenta a su vez con una sólida trayectoria de más de 15 años en el sector de energías renovables donde también ejerció de Project Manager.

De esta forma, tras 8 años de desempeño profesional en el área comercial e industrial de la compañía, Baschwitz encabeza una nueva etapa para respaldar al área Residencial en su apuesta por los hogares del futuro.

## Nueva edición del folleto calefacción de Splitmania



Splitmania actualiza su folleto de calefacción 2022-23 para ofrecer a sus clientes la información más actualizada del mercado.

En este documento podrás encontrar las últimas referencias con respecto a calderas de gas, calentadores y pellet, radiadores, bombas, depósitos, termos, termostatos, chimeneas y todo lo necesario

para la instalación de sistemas de calefacción.

Splitmania es una empresa especializada en el suministro de productos y servicios para la instalación completa de equipos de aire acondicionado, energías renovables, material eléctrico, refrigeración, calefacción y sistema de ventilación, con dedicación única y exclusiva al instalador profesional.

## Bienvenida a los nuevos socios

Conoce las ventajas de pertenecer a una de las organizaciones profesionales más representativas de Andalucía.

ALFOR 2015, S.L.

ALFRAMA REPRESENTACIONES, S.L.

BACA DAMIN, JUAN JOSE

CARBALLO MORALES, MANUEL

CENTRICASOLAR ENERGY GROUP, S.L.

COLOME BIZCOCHO, SEBASTIAN

COMERCIAL HOSTELERA ANDALUZA, S.A.

COSME NAVAS, JOAQUIN

DIAZ MILLAN, FRANCISCO

ELECTELCOM DEL SUR, S.L.

ESTUDIOS CLIMATICOS DEL SUR, (ECLISUR)

FERRICO EL CERRO.

GARCIA DELGADO, DOMINGO

GOMEZ MUÑOZ, DAVID

GONGORA FERNANDEZ, JOSE CARLOS

GOYPI AUTOMATIZACION INDUSTRIAL.

IMAGINE OBRA CIVIL Y MANTENIMIENTOS.

INSTALACIONES EFICIENTES DE ENERGIA.

INST. Y DISEÑO DE ENERGIA SOLAR.

INTEGRA RENOVABLES DE AUTOCONSUMO.

LEGAR SERVICIO TECNICO E INST.

LIGERO ORTEGA, DAVID

MAQUINARIA DE ALIMENTACION SERVITEC.

MERLO MOREJON, ANDRES

MONTERO GARCIA, ANTONIO

MORENO GONZALEZ, OSCAR

ON OFF ENGINEERING, S.L.

PAGES MARIN, JUAN FRANCISCO

PARAMEDICAL SALUD, S.L.

QUESADA TEJERO, GERMAN

RUEDA ALVAREZ, JOSE

SANCHEZ PIEDRA, JOSE JOAQUIN

SANMARTIN PEREZ, MANUEL JESUS

SARATON 5, S.L.U.

SERVICIO TECNICO SEVILLA, S.L.

TIMSUR.

VALDIVIA REQUENA, MANUEL

# Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículum publicado, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a [informa@epyme.org](mailto:informa@epyme.org). Una vez seleccionado publicaremos un extracto con diversos perfiles. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

### Lorenzo Domínguez Romero

Tlf: 645 89 15 13 La Algabe. Sevilla.

**Formación:** 1. Técnico en instalaciones frigoríficas y de climatización. Grado medio. 2. Licencia AutoCAD 3. Manejo de máquina elevadora (Torito, Lateral y Carretilla). 4. Certificado en Prevención de Riesgos Laborales: Electricidad, montaje y mantenimiento de instalaciones de AT y BT. 20 horas.

**Experiencia Profesional:** Experiencia como técnico de mantenimiento y reparación industrial. Montaje y reparación de cámaras frigoríficas, de congelación, freidoras, campanas, etc. Puesta en marcha, montaje y solución de averías a nivel industrial de restauración y hostelería. Instalaciones de sistemas de agua, desagües y todo el mantenimiento industrial. Experiencia como técnico de mantenimiento en general y como técnico de maquinaria pesada.

**Otros:** Vehículo propio y carnet de conducir.

### Juan Antonio de la Rosa Asín

Tlf: 649796095 Sevilla

**Formación:** 1. Técnico Superior en Sistemas Electrotécnicos y Automatizados. 2. Técnico de Instalaciones Eléctricas y Automáticas. 3. Curso de PRL de Electricidad de 20 Horas. 4. Carnet de Operador de carretillas elevadoras.

**Experiencia Profesional:** Experiencia en el mantenimiento de edificios. Tareas programadas de revisión de instalaciones, mantenimiento de equipos, reparación de averías, reparación y pintura de superficie interiores y exteriores. Experiencia como instalador electricista y montador de cuadros.

**Otros:** Carnet de Conducir: Tipo B, C, C1 (vehículo propio). Tarjeta de cualificación del conductor (CAP)

### Pedro Antonio Ortíz Fernández

Tlf: 640 740 407 Sevilla

**Formación:** 1. Curso de FPO : "Instalador Energía Solar Termica". 2. Curso de FPE "Electricista de Mantenimiento" 3. Curso de Manipulador de gases fluorados sin límite de carga. 4. Certificado acreditativo de la competencia para la manipulación de equipos-consistemas frigoríficos de cualquier carga de refrigerantes fluorados. 5. Curso de responsable de ejecución CEPASA.

**Experiencia Profesional:** Experiencia por cuenta propia como Instalador de Aire Acondicionado, Fontanería, Calefacción y Electricista. Amplia experiencia en el Montaje, mantenimientos y puesta en marcha de instalaciones de climatización. Amplia experiencia en el montaje, mantenimiento y reparación de equipos y cámaras frigoríficas.

**Otros:** Nivel medio de inglés hablado. 1 año Brighton.

### Álvaro Camas Giraldez

Tlf: 664452602 Sevilla

**Formación:** 1. Ciclo Formativo de Grado Superior en Instalaciones Eléctricas y Automatizadas. 2. Curso de Plataformas Elevadoras. 3. Curso de PRL de Electricidad de 20 Horas. 4. Curso de carretillas elevadoras.

**Experiencia Profesional:** Experiencia en el montaje de cuadros eléctricos y módulos de armarios, interpretación de planos, montaje y testado de cableado. Experiencia en eléctrica industrial, mantenimiento de la red e instalaciones eléctricas, montajes mecánicos, luminicos y de megafonía.

**Otros:** Diseño en Autocad. Conocimiento Presto.

### José Manuel Barreda Guijarro

Tlf: 654138598 Sevilla.

**Formación:** 1. Acreditación instalador de gas categoría A, B y C. 2. Acreditación de Operador industrial de calderas. 3. Curso Montaje y Mantenimiento de Energía Solar Térmica. 4. Formación en Prevención de Riesgos Laborales. 5. Curso de Instalador y Mantenedor de Calefacción y ACS. 6. Carné de autorizado de instalador y mantenedor de calefacción y ACS. 7. Título de Técnico Auxiliar Electricidad – Electrónica.

**Experiencia Profesional:** Amplia experiencia realizando instalaciones y mantenimientos de gas, de sistemas de agua caliente, montajes y reparación de aparato a gas, sistemas de calefacción por radiadores, fontanería, albañilería y climatización.

**Otros:** Carné de conducir B y vehículo propio. Disponibilidad geográfica y horaria

### Sergio del Real Soria

Tlf: 635686949 Benacazón

**Formación:** 1. FP en instalaciones Eléctricas y Automáticas.

2. Escuela de Empleo Electricidad Epyme InsertaDos.

3. Curso P.R.L. nivel inicial. 4. Curso PRL oficinas.

**Experiencia Profesional:** experiencia en diversas empresas como electricista. Trabajos de albañilería y carpintería.

**Otros:** Carnet de conducir B. Vehículo propio.



Ser socio de



Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 800 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

Nuevos socios colaboradores:



Si en vez de socio colaborador quiere ser socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Asesoría en Calidad y Prevención
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desempleados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2023	
Socio adherido	25 euros / mes
Socio de Formación	25 euros / mes
Autónomo (solo)	42 euros / mes
Empresa de 2 personas	46 euros / mes
Empresa de 3 a 5 personas	60 euros / mes
Empresa de 6 a 14 personas	67 euros / mes
Empresa de 15 personas en adelante	74 euros / mes
Socio colaborador	750 euros / año

Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

**Las cuotas de socio están exentas de IVA.**

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a [informa@epyme.org](mailto:informa@epyme.org)

## Novedades



### Frío Industrial. Fundamentos y competencias básicas para profesionales

**Autor:** Javier Jiménez y Ramón Delgado.

**Editorial:** Conaif.

**Precio:** 20 euros + I.V.A.

**Venta:** Epyme.



### REBT Comentado 2ª edición

**Autor:** Francisco Fernández Barranco

**Editorial:** Cano Pina

**Precio:** 44 euros + I.V.A.

**Venta:** Epyme.

## Actualizaciones



### Estrategia energética de Andalucía 2030

**Autor:** Consejería de Política Industrial y Energía.

**Editorial:** Consejería de Política Industrial y Energía.

**Precio:** Gratuito

**Descarga:**

<https://www.agenciaandaluzadelaenergia.es/es/biblioteca/estrategia-energetica-de-andalucia-2030>



### Datos Energéticos de Andalucía 2021

**Autor:** Consejería de Política Industrial y Energía.

**Editorial:** Consejería de Política Industrial y Energía.

**Precio:** Gratuito

**Descarga:**

[https://www.agenciaandaluzadelaenergia.es/sites/default/files/Documentos/Planificaci%C3%B3n/datos\\_2021\\_vfinal\\_baja\\_calidad.pdf](https://www.agenciaandaluzadelaenergia.es/sites/default/files/Documentos/Planificaci%C3%B3n/datos_2021_vfinal_baja_calidad.pdf)

## Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Talonario Certificados de instalación y mantenimiento de gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías más completas del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en [www.epyme.es](http://www.epyme.es) en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

**Electricidad**

**Telecomunicaciones**

**Fontanería**

**Varios**

**Climatización, calefacción y ACS**

**Frío Industrial**

**Protección Contra Incendios**

**Energías Renovables**

**Gas**

**Productos Petrolíferos Líquidos**

**Aparatos a Presión**

**Gases Fluorados**

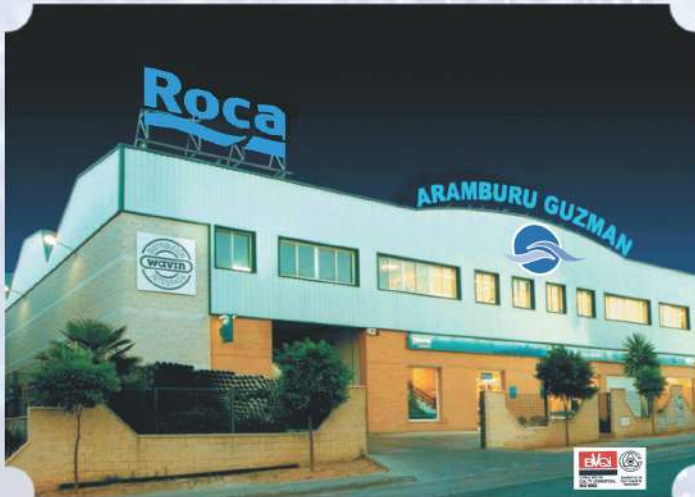
**NOTA:** Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.





NUEVA APERTURA EN SEVILLA:  
Calle Asunción, 6. 41011 Sevilla  
Telf. 954422162  
exposevilla@aramburuguzman.com

# aramburuguzmán



Tenemos **lo mejor**, somos distribuidores oficiales de:



## SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Carretera Sevilla-Huelva  
Km. 637  
Tel 959 23 00 50  
Fax. 959 22 14 47  
huelva@aramburuguzman.com  
21007 Huelva

Pol. Ind. El Prado  
C/ Valladolid, Parc.R-49  
Telf. 924 389 414  
Fax. 924 378 399  
merida@aramburuguzman.com  
06800 Merida ( Badajoz)

Parque Empresarial  
C/ del Desarrollo  
Tel. 956 183 000  
Fax. 956 31 32 87  
jerez@aramburuguzman.com  
Jerez de la Frontera

Gonzalo de Bilbao 29  
Tel. 95 442 2162  
Fax. 95 442 3863  
exposevilla@aramburuguzman.com  
41003 Sevilla

Parque Empresarial  
P.I.S.A.- C/ Lonja 9  
Tel. 95 418 6900  
Fax. 95 418 3350  
ventas@aramburuguzman.com  
41927 Mairena del Aljarafe (Sevilla)

Pol. Ind. Carretera Amarilla Avda. Fernández Murube, 18. 41007 Sevilla. Telf. 639987155 autoservicio@aramburuguzman.com



**eco**INSTALADORES

# ACTITUD ECOINSTALADORA

CON EL RECICLAJE, TODOS GANAMOS



- ✓ Haz una desinstalación responsable
- ✓ Entrega los residuos de aire acondicionado
- ✓ Obtén una compensación económica
- ✓ Consigue tu distintivo

**CONTACTA  
Y EMPIEZA A RECICLAR**

900 103 281  
ecoinstaladores@ecotic.es  
**ecoinstaladores.com**

**ecotic**