Nº 182
cuarto trimestre 2021

Epyme

Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Ranking

ecity Sevilla
Entidad adherida

eCity+

Epyme entre las diez entidades más eficientes del PCT Cartuja según el ranking eCitySevilla

Especial Cofian 2021: el sector de las instalaciones muestra su fortaleza en Andalucía

aseisa
1981-2021
40 años marcando la diferencia

Suministros eléctricos e industriales, automatización y control.

Industria

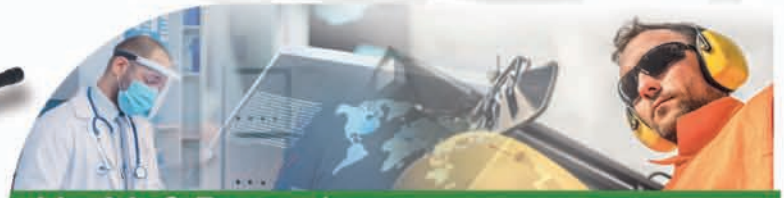
Mantenemos su industria en movimiento.

Renovables

Pensamos en verde.

Iluminación y Control

Damos Luz a su Proyecto.



Health & Protection

Cuidamos de su Industria.
Cuidamos de usted.

P. I. Calonge
C/ Metalurgia, 19-21
41007 Sevilla
T 954 367 460

P. I. Guadalhorce
C/ Hemingway, 14
29004 Málaga
T 952 171 700

P. I. La Paz
Av. de Las Veredas, 20-22
21007 Huelva
T 959 543 737

Accede a nuestra Aplicación Digital y descubre el mundo ASEISA.

#piensaenverde | #industriaenmovimiento | #marcamosladiferencia

www.aseisa.es

EDITORIAL

Nuestro eslogan puesto en escena

"Juntos somos más fuertes", es una de las máximas que se repiten continuamente no sólo en Epyme, sino en todo el ambiente asociativo.

Desde su fundación en 1977, la Asociación tiene una amplia colección de casos de éxito en los que se demuestra cómo la unión y la puesta en común de objetivos y proyectos puede mejorar el día a día de las empresas instaladoras.

Sabemos que en los últimos dos años todos los espacios de reunión y de encuentro, entre ellos Epyme, se han visto amenazados por la pandemia. Es entonces cuando estos espacios de reunión han cobrado aún más relevancia, en un entorno cada vez más digitalizado.

Y es que en los últimos años las asociaciones de instaladores, y los gremios en general, han tenido que replantearse su relación con los socios, sus servicios y sobre todo su misión y su visión, para seguir teniendo relevancia y sentido para todos los que forman parte y construyen una institución empresarial.

Este "sentido" de las Asociaciones es el que se ha visto reforzado en el momento en el que hemos podido o estamos pudiendo reencontrarnos.

El contacto diario, el acompañamiento a las pymes y autónomos del sector, estar más cerca incluso cuando hay que guardar distancia, son las claves para seguir apostando por Epyme después de esta especie de reinicio que está suponiendo la pandemia.

Podremos esforzarnos más desde todos los ámbitos de la Asociación, podremos cambiar paradigmas y adaptarnos a distintas situaciones y tecnologías, pero no podemos abandonar el espíritu para el encuentro y la reunión que durante más de cuarenta años se ha construido en Epyme.

Es también lo que ha ocurrido con la recuperación de la presencialidad en el último trimestre con la celebración de las ferias y congresos, véase Congreso Conaif, Cofian 2021, Climatización y Refrigeración, Genera 2021, Entorno Fenie, solo por citar algunos.

Justo cuando este tipo de eventos se encontraban en entredicho por la falta de público y la ausencia de las principales marcas del sector, la vuelta a la presencialidad les ha insuflado un nuevo aire, únicamente por la necesidad de encontrarnos, de mantener y de construir nuevas relaciones profesionales y personales.

Es lo que vivimos de primera mano en Cofian 2021, el encuentro de los instaladores andaluces, en el que por encima de todas las cosas destacó la unanimidad de organizadores, asociaciones, fabricantes y asistentes, "Estos encuentros hacen hoy más falta que nunca".

Y Cofian, el último y quizás más llamativo de los proyectos de Fadia, no es el único éxito de la Federación, que lleva realizando un trabajo continuado en muchos ámbitos de la instalación como en el autoconsumo, la seguridad industrial, las telecomunicaciones y un largo etcétera.

En este encuentro también se evidenció la unión de las Asociaciones Andaluzas, que a pesar de sus muchas diferencias, han conseguido en Fadia, la Federación de Asociaciones Andaluzas, poner en común sueños, proyectos, objetivos y aspiraciones de nuestro colectivo.

RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

ARAMBURU GUZMÁN
ASEISA
BERNARDO MUÑOZ
COFIAN
CSM CORREDURÍA
ENVICOR
LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL
FENÍE ENERGÍA

EPYME Nº 182
sumario

Epyme
Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

PUBLICACIÓN TRIMESTRAL
cuarto trimestre 2021

Edita:
Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja
C/ Américo Vespucio, 23
41092 SEVILLA

Horario:
De lunes a jueves de 8:00 a 18:00 horas.
Viernes de 8:00 a 15:00 horas.

Teléfono 954 467 064
www.epyme.es
informa@epyme.org
departamento.formacion@epyme.org
miguelpoo@epyme.org
departamento.juridico@epyme.org
departamento.tecnico@epyme.org

Coordinación General, Redacción y Fotografía
Miguel Ruiz Poo
Consejo de Redacción
Manuel de Elías Rodríguez
Francisco José Chaves Agüera

Impresión
SERVIGRAF
Depósito Legal: SE-640-93
Diseño
Genera Online

Revista de difusión gratuita
La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.

AENOR ER Empresa Registrada ER-0674/2/02

IQNet CERTIFIED QUALITY SYSTEM

TEMA DE PORTADA

4 **Especial Cofian 2021**

La Feria de los instaladores andaluces se convierte en una verdadera fiesta sectorial con gran apoyo profesional e institucional.

10 **Epyme en el top10 del primer ranking Ecity Sevilla**

La Asociación ocupa la novena posición dentro del ranking de empresas eficientes según los baremos Ecity en la Isla de la Cartuja.

12 **¿Y ahora qué?**

Los nuevos paradigmas de la Pyme Instaladora analizados por el Coach y Economista Samuel Chaves Díaz.

TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

Servicios de la Asociación 3
Nuevas normativas 14
Confederaciones 16
Formación 20
Socios Colaboradores 22
Nuevos socios colaboradores 24
Jornadas 28
Agenda de Eventos 32
Novedades del Sector 34
Bolsa de Trabajo 38
Biblioteca y Librería 40

EPYME es miembro de Fenie, Conaif, FADIA, Círculo de Empresarios de Cartuja 93, eCitySevilla y ATEAN

DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de asesoramiento y asistencia jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos penal, fiscal, laboral, civil, mercantil y administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones fiscales. Elaboración de contratos, nóminas y boletines de cobro a la seguridad social.

ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle. De lunes a viernes previa cita por la mañana o a partir de las 17:30 y hasta las 20:00h.

Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Plta. Tlf.: 954461220.

DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de reglamentos y normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las compañías suministradoras y las distintas administraciones públicas.

DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes empleados según convenio.

ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con CSM, S.L., Correduría de Seguros.

Despacho: Américo Vespucio 25, 41092 Sevilla.

SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con Aguitec Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: **CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS**

PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

Acuerdo con AVS para el asesoramiento en materia de prevención de riesgos laborales y medicina del trabajo.

ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un coste de 3 euros + IVA.

TARJETA COYSALUD

Se entrega gratuitamente a todos los asociados que lo soliciten una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad.

De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia siempre que vivan en el mismo domicilio, para otra tarjeta adicional, el precio es de 9 euros anuales.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

En la Asociación, y previa cita, podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrá realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carné autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Estatal Fundae.

Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

-Inscripción de empresas en los distintos registros.

-Obtención del carné de instalador habilitado.

-Certificado de manipulador de gases fluorados.

DOCUMENTACIÓN EN MEDIO AMBIENTE

-Inscripción como pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

-Declaración anual de pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de Conaif y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

CERTIFICACIÓN DE EMPRESAS INSTALADORAS

La certificación de empresas instaladoras EIC de Fenie es gratuita para los asociados.

ACUERDO CON BANCO SABADELL

Epyme ha llegado a un acuerdo con el Banco Sabadell para que todos nuestros asociados puedan beneficiarse de importantes bonificaciones económicas. Al abrir una cuenta Expansión Negocios PRO, los que no sean clientes de banco Sabadell, y se den de alta este año en Epyme, obtendrán una bonificación de hasta 60 € (en su cuota de inscripción), además del abono de un 10% de la cuota anual de Epyme.

ACUERDO CON ABANCA

Abanca y la Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla Epyme, han firmado este convenio que permitirá a cerca de ochocientas empresas instaladoras acceder a productos y servicios financieros en condiciones preferenciales y que permitan la viabilidad de los proyectos de autónomos y pymes de la instalación orientados a la eficiencia y rehabilitación energética.

ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

1,2 cts. /litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 7 cts. /litro adicional sobre fijo en Diesel e+ y 9 cts. /litro Diesel e+10 en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo).

tarjeta gratuita sin ningún coste adicional. Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado.

ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un **30% de descuento** en la suscripción anual del software Infoweb.

CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que solicitar a la Asociación los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los historiales profesionales llegados recientemente.

ACUERDO GESYCAL

Asesoramiento en la contratación de obras y servicios con la Administración Pública (licitando directamente o a través de Uniones Temporales de Empresas).

FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, Fenie y Conaif, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: **www.fenie.es** **-www.conaif.es**

Gran éxito de Cofian: demuestra la fortaleza del sector de las instalaciones en Andalucía

Profesionales de todas las provincias andaluzas han apoyado masivamente la primera edición de COFIAN, Congreso y Feria de los Instaladores andaluces, que ha cerrado sus puertas este jueves en Fibes Sevilla, con unos resultados que han superado las mejores expectativas: más de 3.000 visitantes y alrededor de 80 expositores, cifras que han dejado satisfechos a los expositores, por la calidad y cantidad de los contactos establecidos durante la feria.

El miércoles, 6 de octubre, arrancaba esta feria hecha a medida de los instaladores con la idea de mostrar las últimas innovaciones tecnológicas y debatir sobre la actualidad de este sector de futuro, "valiente, esencial y muy profesional que ha demostrado estar a la altura de la situación", según las palabras de Lorena García de Izarra, Viceconsejera de Transformación, Economía, Industria, Conocimiento y Universidades de la Junta de Andalucía, en el acto de inauguración del certamen, en el que también intervinieron el delegado de Economía, Comercio y Relaciones con la Comunidad Universitaria y Área Metropolitana del Ayuntamiento de Sevilla, Francisco Javier Páez Vélez; el presidente de Fadia, Juan Manuel Plata, y el presidente de Epyme, José Antonio Vizcaíno.

En ese mismo acto, Vizcaíno, tras referirse a los retos del sector profesional, entre ellos, la profesionalización, la digitalización, la economía circular, la descarbonización, la industrialización y dinamización empresarial e industrial, le planteó a la Viceconsejera la creación de una mesa para la dinamización empresarial e industrial con el objetivo de "eliminar obstáculos y trabas que impiden que los proyectos de instalaciones se desarrollen con normalidad". El reto fue asumido por la Viceconsejera que, tras reconocer que el sector industrial es la base de una economía competitiva, citó el Plan Crece, que contempla el consenso con este colectivo para aprovechar los recursos del Gobierno y establecer mesas de diálogo con todos los sectores. "No sólo recogemos el guante, sino que lo vamos a hacer", afirmó García de Izarra.

La Viceconsejera Lorena García De Izarra realizó el corte de la cinta en la inauguración

Por su parte, Francisco Javier Páez, señaló que la celebración de grandes eventos en este otoño, como COFIAN, refuerzan la recuperación económica y llena de optimismo a una ciudad como Sevilla, abierta a los "grandes retos y oportunidades". Citó también las ayudas del Ayuntamiento para las pymes, con proyectos por valor de más de 20 millones de euros y mencionó los más de 3.000 millones de euros en incentivos anunciados un día antes por el Gobierno para la rehabilitación de edificios, que se tendrá que hacer de la mano de los instaladores, que tienen un papel clave en los objetivos de eficiencia energética y ahorro.

Organizado por Fadia, (Federación de Asociaciones de Instaladores Andaluces), Adime (Asociación de Distribución de Material Eléctrico) y Fevymar, el congreso y feria de los instaladores de Andalucía se ha convertido en un foro idóneo a la hora de generar oportunidades comerciales y profesionalizar la figura del instalador, tal y como se ha evidenciado en las jornadas celebradas a lo largo de estos dos días, con más de 20 ponencias y charlas técnicas de gran nivel. Además el certamen ha sido un magnífico escaparate de las últimas tecnologías del mercado para hacer crecer el negocio del instalador en áreas tan actuales como la fotovoltaica, la aerotermia, la industria 4.0, y la descarbonización. Todo ello enfocado en un colectivo que potencia el talento y la proyección del mismo, integrado principalmente por pymes, que abanderan la digitalización y nuevas tecnologías.

Confirmando los deseos de reunirse y compartir experiencias de forma presencial, Cofian ha congregado a todos los operadores que conforman la cadena de valor del sector de las instalaciones, convirtiéndose en un foro de debate y conocimientos y con la idea de contribuir a la esperada reactivación económica en este mundo profesional considerado esencial para la vida diaria. No hay que olvidar que se trata de uno de los

Foto de Familia en la inauguración oficial de Cofian

actores clave en la recuperación económica. Gran parte de los fondos Next Generation EU y de los puestos de trabajo que se crearán en los próximos años, se concentrarán en la digitalización, la transición energética y la conservación de las infraestructuras urbanas, energéticas y de transporte, áreas en las que el instalador será protagonista del cambio.

Mesas de debate y charlas técnicas

El programa temático de Cofian ha incluido más de 20 charlas técnicas ofrecidas por las empresas expositoras, referentes en el mercado de las instalaciones, centradas en temas de actualidad como iluminación conectada, Smart home, Plan Moves III, energía fotovoltaica, aerotermia o climatización inteligente, entre otros.

También se han celebrado diversas mesas de debate que han contado con la participación de expertos en: rehabilitación residencial y de viviendas, el asociacionismo del sector, relación del instalador con las compañías distribuidoras y comercializadoras y el papel del instalador y mantenedor en la cadena de valor industrial para generación y uso de la energía.

Premios Miguel Ángel López de Egea

En el marco de Cofian se han entregado los primeros Premios Miguel Ángel López de Egea, con los que se ha querido rendir homenaje a uno de los impulsores de la feria fallecido recientemente. López de Egea fue un gran profesional muy querido y respetado en el sector, al que dedicó más de 40 años de su vida. Emprendedor, vitalista y entusiasta, puso todo su empeño en sacar adelante esta feria cuando aún era un proyecto incipiente y las circunstancias derivadas de la pandemia no lo propiciaban.

Los premios se entregaron en el transcurso de la cena de gala, celebrada en la noche del 6 de octubre en el Casino de la Exposición de Sevilla y los galardones recayeron en:

Manuel Cañadas, del grupo Meyrás, en reconocimiento a toda su trayectoria en el sector de la distribución. Las empresas Ledvance y Efapel, recibieron el Premio en la categoría de fabricantes, mientras que las instaladoras Albedo Solar y Ense se alzaron con los galardones a la trayectoria empresarial y a la innovación tecnológica, respectivamente.

Hubo también un reconocimiento especial al Ayuntamiento de Sevilla y la Junta de Andalucía por el apoyo prestado a esta primera edición de la feria dedicada a los instaladores andaluces, que a tenor de los resultados obtenidos, tendrá continuidad.

Acto de entrega de premios Miguel Ángel López de Egea

Los socios colaboradores de Epyme se vuelcan con Cofian 2021

Jornadas técnicas de diversas áreas de la instalación, stands propios y demostración de instalaciones, fabricantes y distribuidores han tenido una intensa presencia en Cofian 2021. Entre ellos, destacamos a los socios colaboradores de Epyme que como siempre han estado cerca de los instaladores.

Hasta veinte socios colaboradores de Epyme han estado presentes en la cita de los instaladores andaluces el pasado 6 y 7 de octubre en Fibes. Las firmas han recibido a los profesionales en sus respectivos stands y algunos de ellos han ofrecido ponencias, talleres prácticos y/o presentaciones en primicia de productos.

AVS Prevención, Baxi, BetSolar, Chint, CSM, Daikin, Ecotic, Efapel, Fenie Energía, Finder, Groupe Atlantic, Ledvance, Retelec, Salvador Escoda, Saunier Duval, Schneider Electric, Simon, Temper, Unex, Vaillant. Hasta veinte socios colaboradores de Epyme han estado presentes en Cofian 2021.

La activa participación de las principales firmas del sector en el encuentro de los instaladores andaluces ha sido una de las claves del éxito de esta cita que recibió la visita de más de 3.000 profesionales, dato que ha superado todas las expectativas.

Además de disponer de distintos stands, llegando casi al 100% de la ocupación de los espacios, algunas de las empresas ofrecieron interesantes ponencias sobre autoconsumo, aerotermia, eficiencia en refrigeración, instalaciones fotovoltaicas, almacenamiento energético, bombeo solar, ventilación, iluminación eficiente, mecanismos, recarga de vehículo eléctrico, soluciones domóticas, entre otras.

Fabricantes y distribuidores ya esperan la próxima edición de Cofian cuyas fechas aún no están confirmadas.

AVS prevención es colaborador clave del instalador en materia de PRL

Baxi presentó sus soluciones eficientes para climatización

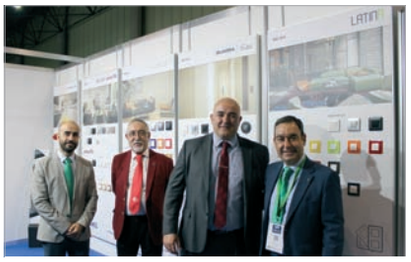
Betsolar tecnología fotovoltaica para el instalador

Chint División Sur celebró sus diez años en Cofian

CSM tiene mucha experiencia y una amplia oferta de seguros para los instaladores

Daikin ofreció sus soluciones en climatización con R-32

Ecotic explicó cómo ser un Ecoinstalador mediante su programa


Efapel realizó la presentación en España de su serie Latina

Feníe Energía no podía faltar al evento de los instaladores

Finder lleva la conectividad de sus soluciones a otro nivel

Groupe Atlantic participó con sus marcas Thermor, Ygnis y ACV.

Ledvance puso a disposición del instalador sus soluciones de iluminación eficiente

Retelec y sus mecanismos presentes en la Feria

Salvador Escoda junto a sus marcas Escosol y Mundoclima

Saunier Duval llevó su sistema eficiente Genia

La innovación, la propuesta principal de Schneider Electric

Simon, tecnología y diseño a la mano del profesional

Temper incluye bajo su paraguas a las marcas Crady, Koban e Icasa

Unex presentó su soluciones para instalaciones fotovoltaicas

Las calderas de condensación inteligentes de la mano de Vaillant

Amplio apoyo institucional en Cofian, la cita de los instaladores

Tanto el Ayuntamiento de Sevilla como la Junta de Andalucía y distintos organismos como la Agencia Andaluza de la Energía, la Secretaría de Vivienda o el área de Movilidad del Ayuntamiento de Sevilla participaron en el evento del año de los instaladores celebrado a principios de octubre en Fibes-Sevilla. Igualmente, el acto contó con el respaldo de todas las Asociaciones Andaluzas de Instalaciones pertenecientes a Fadia.

La inauguración oficial de Cofian 2021 corrió a cargo de Lorena García de Izarra, Viceconsejera de Transformación, Economía, Industria, Conocimiento y Universidades de la Junta de Andalucía, y de Francisco Javier Páez Vélez delegado de Economía, Comercio y Relaciones con la Comunidad Universitaria y Área Metropolitana del Ayuntamiento de Sevilla. Ambos participaron al inicio del Congreso de Fadia con sendas intervenciones en las que reiteraron su apoyo a las pymes y autónomos de la región y en concreto a los instaladores andaluces. También realizaron el corte de cinta con el que se dio el pistoletazo de salida de Cofian 2021.

Lorena García de Izarra remarcó la necesidad de conseguir una Andalucía conectada y de digitalizar los sectores productivos, más aún el de las empresas instaladoras caracterizado por tener un perfil altamente cualificado y con una gran capacidad de trabajo.

Francisco Javier Páez Vélez alertó sobre la "oportunidad histórica" de las pymes andaluzas en el contexto de las ayudas europeas para la reactivación, y en las que el Ayuntamiento de Sevilla tendrá también una importante dotación económica.

También estuvo presente en la cita Alicia Martínez Martín, Secretaria General de Vivienda de la Junta de Andalucía, para hablar de los planes de la Consejería de Fomento, Infraestructuras y Ordenación del Territorio en relación a las acciones de rehabilitación residencial y de viviendas.

La Agencia Andaluza de la Energía estuvo igualmente representada por Gema Cantero Medina, del Departamento de Promoción de Actuaciones Energéticas, que desarrolló una ponencia sobre los planes de incentivos para la adquisición de vehículos eléctricos y la instalación de puntos de recarga contemplados en el Plan MOVES III.

Pilar Navarro Rodríguez, Directora General de Reactivación Económica y Parques Empresariales del Ayuntamiento de Sevilla, fue la encargada de presentar el Proyecto 5G Ready, una iniciativa que busca reducir las trabas económicas, técnicas y administrativas para que los operadores puedan desplegar la red 5G en la ciudad de Sevilla.

Por último la Secretaría General de Industria y Minas participó en el debate sobre "El instalador y mantenedor en la cadena de valor industrial de equipamiento para generación y uso de la energía". El secretario general, Cristóbal Sánchez Morales, visitó la feria durante la clausura y recibió una distinción en agradecimiento a la estrecha colaboración de la Junta de Andalucía con el evento.

Lorena García en su visita a la Feria

Francisco Javier Páez en el corte de cinta

Alicia Martínez durante su intervención

Gema Cantero durante su ponencia

Pilar Navarro durante su ponencia

Cristóbal Sánchez en la clausura de la feria

El sector de las instalaciones muestra su unión en Sevilla con motivo de Cofian

El grueso de las Asociaciones andaluzas de instaladores, representadas en Fadia, así como la cúpula de las principales Federaciones y Confederaciones nacionales, representadas por Conaif y Fenie, han evidenciado la unión del sector de las instalaciones y el espíritu de cooperación durante la pasada edición de Cofian 2021.

Foto de familia de las Asociaciones representadas en Fadia parte fundamental en la organización de Cofian 2021

Fadia y las asociaciones andaluzas mostraron su buena sintonía y su unión durante Cofian 2021.

Las ocho provincias andaluzas estuvieron representadas en el stand de Fadia ocupando el espacio central del recinto ferial.

La Federación de Asociaciones Andaluzas inauguró Cofian 2021 con la celebración de su Congreso en el que se expusieron las distintas conclusiones de los grupos de trabajo que conforman la Federación.

Durante los dos días de Feria las Asociaciones se han desplegado para llevar a cabo una gran labor organizativa, dar servicio a los instaladores y participar en el networking típico de este tipo de eventos.

Epyme presenta su sede

Aprovechando que Sevilla se convirtió durante la celebración del Congreso en epicentro del mundo de la instalación, Epyme invitó a las distintas asociaciones a una pequeña ceremonia de inauguración de su sede. El acto estuvo presidido por Francisco Alonso Gimeno, presidente de Conaif, Juan Manuel Plata, presidente de Fadia, José Antonio Vizcaíno, presidente de Epyme y Miguel Ángel Gómez, presidente de Fenie.

A la clausura de Cofian, José Antonio Vizcaíno entregó un recuerdo a las Asociaciones de Fadia

Epyme celebró un encuentro federativo en su nueva sede junto con las asociaciones invitadas

Epyme entra en el top 10 de empresas eficientes del PCT Cartuja dentro del proyecto EcitySevilla

La Asociación ha obtenido la distinción nivel 2 en el primer ranking del programa Ecity+. Esta positiva valoración ha sido posible gracias a la instalación de autoconsumo de la nueva sede de Epyme, así como a la instalación de iluminación eficiente.

Epyme se encuentra entre las 10 empresas más eficientes según el baremo eCity+, el programa de distintivos del proyecto eCitySevilla que acaba de publicar su primer ranking. El objetivo es reconocer las distintas acciones que en materia de eficiencia llevan a cabo las empresas adheridas al proyecto, relacionadas con los objetivos marcados por los distintos grupos de trabajo: edificios, movilidad sostenible, energía y digitalización.

En el caso de Epyme se ha obtenido una valoración de 270 puntos, alcanzando el distintivo de nivel 2, sumando los puntos logrados por las instalaciones de iluminación eficiente y de autoconsumo en la nueva sede de la Asociación.

Epyme ya luce su distintivo nivel 2

Una novedosa instalación en el PCT Cartuja

La Asociación, ubicada en el PCT Cartuja, incorpora 28 paneles fotovoltaicos en dos cubiertas con los que se conseguirá un ahorro anual en su factura de unos 2.000 euros. Compuesta por 28 paneles de silicio monocristalinos de alta eficiencia energética con una potencia total de 12,6 kWp, cada panel cuenta con optimizadores de potencia con los que conseguirá sacarles el máximo rendimiento al evitar el efecto negativo de las sombras que se proyecten sobre ellos, permitirles fijar el punto de trabajo y monitorizarlos de forma independiente.

Esta instalación de autoconsumo solar fotovoltaico satisface el 30% de la demanda eléctrica que necesita el edificio, consumiendo poco más del 70% de la energía renovable producida.

20 entidades en el primer ranking

Veinte empresas del PCT Cartuja adheridas al proyecto eCitySevilla han registrado 43 acciones de eficiencia, sumando un total de 4755 puntos. Las acciones más repetidas son la firma de contrato PPA de la planta fotovoltaica o equivalente, la instalación de puntos de recarga para vehículos eléctricos, el cambio de luminarias a modelos más eficientes y la participación en proyectos piloto lanzados por eCitySevilla.

4 de estas 20 empresas tienen ya el nivel 3 del distintivo; 7 están en el nivel 2, 6 en el nivel 1 y las 3 restantes no han alcanzado aún los 75 puntos requeridos para situarse en el primer nivel de la batería. El corte para el segundo nivel se sitúa en 200 puntos, el tercero en 400 puntos y a partir de 1.000 puntos se obtendría el cuarto y máximo nivel.

Margen de mejora para Epyme

La Asociación aún puede seguir sumando puntos, dentro del ranking eCitySevilla, para convertirse así en una de las entidades más eficientes del PCT Cartuja con algunas acciones contempladas a medio plazo como la instalación de un punto de recarga de vehículos eléctricos en la nueva sede, la posible participación en diversos proyectos piloto de eCitySevilla, la realización de auditorías energéticas o la ejecución de planes de movilidad para los empleados y socios de Epyme.

Estas acciones vienen recogidas en las bases del proyecto programa de distintivos eCity+ y todas las entidades adheridas pueden participar en el mismo comunicando sus acciones en la dirección de correo secretaria@ecitysevilla.com.

Sobre eCitySevilla

eCitySevilla es una iniciativa de colaboración público-privada pionera en España liderada por la Junta de Andalucía (a través de la Consejería de Transformación Económica, Industria, Conocimiento y Universidad y la Agencia Andaluza de la Energía, adscrita a las Consejerías de la Presidencia, Administración Pública e Interior y Hacienda y Financiación Europea); el Ayuntamiento de Sevilla, el Parque Científico y Tecnológico Cartuja (PCT Cartuja) y Endesa y a la que ya se han sumado decenas de entidades, entre empresas, instituciones, universidades y centros de investigación.

El proyecto plantea el desarrollo en la Isla de la Cartuja de un modelo de ciudad en ecosistema abierto, digital, descarbonizado y sostenible en 2025, adelantando en veinticinco años los objetivos de energía y clima establecidos para 2050.

En el terreno de la energía, el objetivo es lograr que el PCT Cartuja cuente con un suministro de electricidad 100% renovable, generado en la propia Isla de la Cartuja y con edificaciones más eficientes.

Además, desde el punto de vista de la movilidad, se incentivarán modelos sostenibles, con más espacio para peatones y ciclistas y potenciando el uso del vehículo eléctrico gracias a una nueva red de infraestructuras de recarga.

Todo ello, apoyado por una decidida apuesta por la digitalización, con un sistema conectado y autónomo, mediante una red eléctrica inteligente (Smart Grid) que permitirá además una plataforma de datos en abierto para la gestión inteligente del parque.

Instalación de autoconsumo de Epyme

La instalación en los medios

¿Y ahora qué? Una nueva empresa para una nueva era por Samuel Chaves Díaz, Economista y Coach.

Parece que vemos la luz al final del túnel, aunque es mejor que no lo digamos muy alto por si acaso. Después de 18 meses de pandemia parece que la salida está en aprender a convivir con ella. Ha sido una crisis dura y compleja, ¿y ahora qué? ¿Cuál es la situación actual?

Ha habido muchos cambios, que nos confirman que estamos en una nueva realidad en la que la principal constante es, precisamente, la incertidumbre. Parece contradictorio pero poco a poco vamos acostumbrándonos y aprendiendo a vivir en esta incertidumbre permanente. El motivo es que se han modificado los paradigmas y valores que sostienen y orientan a la sociedad. En el ámbito de la empresa, ya sabemos que se precisa de un nuevo modelo que dé respuesta a los nuevos retos que se presentan. La gestión empresarial vertical y estanca, cuya productividad se basa en la carga de trabajo tiene los días contados. Es decir, echar horas ya no es suficiente, e incluso es contraproducente. Se trata de un modelo que quiebra por la parte de los resultados económicos, por la parte de la vida familiar o peor, en la vida personal con importantes problemas de salud.

El problema es que está crisis ha introducido un miedo en el cuerpo que mantiene a muchas empresas y autónomos en este modelo de gestión empresarial caduco. Las consecuencias: alta ansiedad y estrés por largas jornadas de trabajo para unos resultados medios, en el mejor de los casos.

Sin embrago se abren con fuerza nuevos modelos de gestión empresarial que requieren de un cambio en la mentalidad de los empresarios.

Para esto nace el Programa Superior en Gestión y Dirección de Empresas. Bajo el lema: "Ganar dinero y ser feliz no sólo es posible, sino necesario", se propone que la sostenibilidad empresarial pasa por encontrar un modelo en el que no sólo se es rentable, sino que además, disfrutamos con lo que hacemos teniendo un equilibrio con nuestra vida familiar y personal. ¿Y por qué? Porque las personas equilibradas toman mejores decisiones. Y esto produce mejores resultados. Ya nos lo dijo Albert Einstein: "Si buscas resultados distintos, no hagas siempre lo mismo".

LOS NUEVOS PARADIGMAS

El Programa Superior en Gestión y Dirección de Empresas está diseñado para revolucionar la gestión en tu empresa y darle un giro de manera que tomes el mando de la misma para que esta trabaje para ti y no al revés. Para ello apostamos por cinco principios básicos que sirvan de guía para la nueva era empresarial en la que estamos:

1. Liderazgo consciente: ¿Ves más allá del corto plazo? ¿Estás siempre apagando fuegos? ¿Tienes tiempo para ti? ¿Tienes equilibrio entre tu vida profesional, personal y familiar? Si tu respuesta es no, aún estás a tiempo de cambiar. Esta nueva era requiere de un liderazgo que es capaz de parar, observar, valorar, tomar decisiones, asumir las consecuencias y aprender de las mismas.

2. Las personas, lo primero: En un mundo en el que la tecnología realiza cada vez más tareas, lo que queda es el talento. ¿Quieres que las personas de tu empresa se comprometan contigo, que disfruten de su trabajo, que sean participativos aportando soluciones, que trabajen en equipo y que sean productivos y creativos? Sólo tienes que ponerlos en el centro de tu foco.

3. Innovación transversal: Para estar atentos a las nuevas demandas del mercado es preciso aprender a moverse en la incertidumbre, convirtiéndola en una oportunidad más que en una dificultad. Pero esto requiere de un modelo de organización flexible, con bajos costes fijos y con muchos colaboradores de confianza alrededor.

4. Control financiero: ¿Sabes cuánto te cuesta tu producto y servicio? ¿Cuál es tu punto de equilibrio? ¿Valoras adecuadamente lo que ofreces o tiras los precios? ¿Tienes tesorería para tus proyectos claves? ¿Te cogen por sorpresa los impuestos trimestrales? … Si no tienes respuestas a estas preguntas, ¿cómo pretendes acertar en la toma de decisiones? Las decisiones tienen costes o generan rentabilidad, mientras mayor información tengas sobre tu empresa menor es el riesgo de equivocarse y minimizas los daños.

5. Cooperación empresarial: Confía en tus proveedores, confía en tus clientes, confía en otras empresas, confía incluso en tu competencia. Esto es posible cuando confías plenamente en ti, en tu equipo, en tus productos y servicios y en tu empresa. Puedes seguir vendiendo a costa de lo que sea, y seguirás unos años más "sobreviviendo" en el mercado (en el mejor de los casos), además de dormir regular por las noches. O puedes empezar a cooperar con tu entorno, ayudar y dejar que te ayuden, y pertenecer a redes de empresas donde aprender, recibir y aportar.

Estos cinco nuevos paradigmas son claves para obtener resultados excelentes, sostenibles en el tiempo y compatibles con tu vida.

El Programa Superior en Gestión y Dirección de Empresas te prepara para los nuevos retos. Con una metodología innovadora basada en el coaching, sabrás justo lo necesario sobre las áreas claves de la gestión empresarial y con cada tema tomarás las decisiones claves para tu empresa.

Clausurado el curso de electricidad básica y autoconsumo, una apuesta por la inserción laboral

La formación, realizada por trece alumnos entre los meses de septiembre y noviembre, ha sido posible gracias a la colaboración del CEAR, el CAR y al Programa AccemARIADNA para la Integración Socio Laboral para Personas Refugiadas, financiado por el Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones.

Epyme ha organizado el curso de electricidad básica y autoconsumo con trece alumnos provenientes de programas de inserción laboral de CEAR, CAR y Accem, entidades que trabajan con personas solicitantes de asilo y refugiadas que buscan nuevos horizontes en nuestro país. Esta es la segunda edición de un curso que por un lado busca paliar los problemas de mano de obra cualificada que se reflejan en el sector de las instalaciones y, por otro lado, busca profundizar los lazos de colaboración con ONGs y otras organizaciones de nuestro entorno incentivando la inserción laboral.

En esta oportunidad, la Comisión Española para Ayuda al Refugiado (CEAR), el Centro de Ayuda al Refugiado (CAR) y Accem, entidades que trabajan para mejorar las condiciones de vida las personas en situación de vulnerabilidad, son los tres organismos que han aportado el alumnado para su formación.

Se trata de formaciones en las que se han tenido en cuenta las necesidades específicas del alumnado, diseñando programas de orientación laboral y de alta competencia técnica en materia de electricidad y autoconsumo para así favorecer la inserción en el mercado de trabajo de las personas refugiadas.

Imágenes del curso durante las prácticas de autoconsumo

Imágenes del acto de clausura celebrado en Epyme

El boom del autoconsumo

El autoconsumo con instalaciones fotovoltaicas conectadas a red, que consiste en producir electricidad para el propio consumo a través de paneles solares fotovoltaicos que capturan la energía solar y la convierten en electricidad, continúa ganando adeptos en Andalucía. En la comunidad andaluza hay ya cerca de 11.000 hogares y empresas que disponen de este tipo de instalaciones, que suman una potencia total de 127 megavatios (MW). Esto supone que en solo un año se ha multiplicado por 3,5 veces la potencia fotovoltaica conectada a red (36 MW en 2019) y que en 2020 ha experimentado un crecimiento del 250% en comparación con el ejercicio anterior.

El auge por el autoconsumo ha sido en los últimos años fuente de empleo importante en nuestro sector y por ello uno de los nichos más interesantes para la empleabilidad de nuevos instaladores.

Este tipo de instalaciones entronca además con los objetivos de desarrollo sostenible, la transición ecológica y las ayudas Next Generation provenientes de Europa al proporcionar una energía limpia y mejorar el ahorro y la eficiencia energética en nuestro entorno.

Una larga colaboración entre Epyme y el cuarto sector

No es la primera vez que Epyme colabora en proyectos de inserción laboral de personas migrantes y refugiadas. Experiencias anteriores con programas de inserción laboral en gas o en electricidad y autoconsumo para cursos organizados por Epyme en colaboración con entidades del llamado cuarto sector, reflejan altos índices de empleabilidad llegando hasta el 78% en algunos de los cursos.

Accede a la bolsa de empleo de Epyme

Si eres empresa instaladora ponte contacto con Epyme y podrás acceder a una bolsa de empleo especializada con los instaladores del futuro formados en nuestras aulas en materia de electricidad, autoconsumo, RITE, gas y demás áreas de la instalación. Contáctanos en el 954467064 o en el correo departamento.formacion@epyme.org

Entra en vigor el nuevo Reglamento de Equipos a Presión

Recientemente se ha publicado el Real Decreto 809/2021, de 21 de septiembre, por el que se aprueba el Reglamento de Equipos a Presión y sus instrucciones técnicas complementarias. Recomendamos a todas las empresas del sector, una lectura del mismo ya que introduce algunos cambios con respecto al anterior reglamento.

Estas son algunas de las principales modificaciones:

• Entra en vigor el 2 de enero de 2022.

• Se definen conceptos específicos del sector.

• Para las empresas EIP-2 y ERP-2 define que el responsable técnico debe estar contratado en plantilla a jornada completa.

• Las empresas dadas de alta con anterioridad a la entrada en vigor de este reglamento tienen un año (hasta el 2 de enero de 2023) para cumplir con los nuevos requisitos.

• Se dispone de 3 años desde la entrada en vigor (hasta el 2 de enero de 2025) para regularizar instalaciones y equipos existentes. Es decir, es el momento de legalizar instalaciones y equipos en funcionamiento, que por diversos motivos no están registrados en Industria.

• Para las instalaciones en ejecución, si el proyecto ha sido firmado electrónicamente o visado antes de la entrada en vigor (2 de enero de 2022) dispondrá de un plazo de dos años (2 de enero de 2024) para legalizar dichas instalaciones según el anterior reglamento (RD 2060/2008).

• Dedica un artículo específico (art. 8) para

tratar las modificaciones de instalaciones y equipos.

• Se modifican las condiciones de instalación y puesta en servicio de instalaciones a las que se conectan botellas transportables, con objeto de mejorar la seguridad de las mismas y su seguimiento por parte de la administración competente.

• Se modifican los niveles de inspección que deben soportar las calderas de lejías negras, reduciendo así las paradas de estas instalaciones para mejorar su disponibilidad y sin que ello suponga una disminución en la seguridad de las inspecciones.

• Se han introducido cambios en la ITC-EP 03 (Refinerías de petróleos y plantas petroquímicas) y en la ITC-EP 04 (Depósitos criogénicos) que permiten una mejor gestión en la planificación de las inspecciones periódicas de determinados equipos.

• Se han incrementado los requerimientos de seguridad de los centros de recarga, tanto de botellas para respiración autónoma (EP-5) como de botellas transportables (EP-6), así como de los centros de inspección periódicas de botellas para respiración autónoma (EP-5).

• Se ha aprobado una nueva ITC-EP 07 relativa a las instalaciones de regasificación de gas natural licuado (GNL), lo que permitirá una mejor gestión de las inspecciones periódicas de este tipo de instalaciones, permitiendo aumentar la disponibilidad y productividad de las mismas.

En este mismo Real Decreto se modifican dos instrucciones técnicas relativas al sector de la Alta Tensión que nos dicen cuando se requiere proyecto para una modificación / ampliación de una instalación de Alta Tensión:

•Modificación de la ITC-LAT 09 del Reglamento de Líneas de Alta Tensión.

•Modificación de la ICT-LAT 20 del Reglamento de Alta Tensión.

Aprobado el reparto variable de la energía en el autoconsumo compartido

El Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico ha aprobado la orden ministerial ted/1247/2021, que permite a los partícipes de una misma instalación de autoconsumo compartido repartirse de forma variable su producción, de modo que pueda optimizarse la misma. Este reparto, que podrá ser distinto en todas y cada una de las horas del año, será flexible y podrá modificarse cada cuatro meses, para ajustarse mejor a las pautas de consumo de los usuarios.

La Orden, introduce coeficientes variables de reparto para la producción de la instalación de autoconsumo compartido. Hasta ahora, la normativa sólo contempla coeficientes de reparto fijos.

A partir de la publicación de la Orden, la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia actualizará los formatos de los ficheros de intercambio de información entre comercializadoras y distribuidoras. Tras esta actualización, las compañías eléctricas dispondrán de un periodo de cuatro meses para la adaptación de los sistemas de facturación.

La Asociación recibe la visita de los alumnos de FP del IES Heliópolis

La jornada, celebrada el pasado 23 de noviembre, contó con los alumnos que cursan los grados superiores de edificación y obra civil, desarrollo de proyectos de fluidos térmicos, mantenimiento electrónico y energía renovable.

Durante la misma se desarrollaron una serie de ponencias sobre emprendimiento, empleo y posibilidades de la profesión de instalador junto a dinamizadores y empresarios.

Siguiendo con el espíritu de la figura del socio junior, Epyme acogió una jornada organizada por Escuela de Negocios Pymes y en la que participaron los alumnos del I.E.S. Heliopolis, así como diversas empresas instaladoras.

El objetivo del encuentro fue el de conocer de primera mano las experiencias prácticas de empresas del sector, así como evaluar las posibilidades de incorporación al mercado laboral y de emprendimiento en dicho sector.

Desde la Asociación, se informó de las distintas obligaciones del instalador y la empresa instaladora, así como de las formaciones obligatorias que se llevan a cabo en Epyme.

Mesa redonda ¿Qué es ser empresario?

El programa incluyó también una mesa redonda en la que participaron distintos

empresarios de la instalación, algunos de ellos socios de Epyme. En este sentido Antonio Camino de la empresa de aire acondicionado TESEAA, Maite Cubero de la empresa de gas CUTEMSA, Jorge Camacho de la eléctrica APRICOT y Juan Antonio Rodríguez de UNINERGIA, mantuvieron un interesante coloquio sobre su experiencia en el mundo de las instalaciones y las perspectivas para los próximos años en la profesión.

Ahora es. Taller de comunicación

Para finalizar el encuentro Mateo Zamorano y Elisa Macías, del espacio Educación Positiva, desarrollaron un taller práctico sobre el poder y la importancia de la palabra y de la comunicación en todos los aspectos de la vida.

Un segundo encuentro en el IES Virgen de los Reyes

También durante el último trimestre del año Epyme celebró una tradicional sesión de socio junior en el I.E.S. Virgen de los Reyes. Cerca de cien alumnos de las áreas de Electricidad y Electrónica, Agua y Energía, e Instalaciones y Mantenimiento asistieron a este encuentro sectorial.

Epyme y Caritas aliados en 2021

La Asociación asistió al IV Encuentro Empresarial de Cáritas con la red de colaboradores en materia de formación, emprendimiento y empleo. Hasta veintitrés empresas han participado el pasado 23 de noviembre en el Centro Diocesano de Empleo.

Epyme presente en la feria C&R 2021

Epyme asistió a C&R Climatización celebrada en las instalaciones de Ifema-Madrid entre el 16 y el 19 de noviembre y que recibió la visita de más de 34.000 profesionales, reuniendo la oferta de más de 300 empresas.

Alberto Serrano, técnico de formación de Epyme, estuvo en el espacio reservado a Instalcampus, la plataforma online de formación de los instaladores.

También fue una gran ocasión para compartir experiencias con otras asociaciones, así como con la Confederación

Alberto Serrano, responsable de formación de Epyme, junto a los compañeros de Instalcampus

Nacional Conaif, y de esta forma aprovechar las sinergias posibles entre los diversos actores del sector .

Sevilla coge el testigo de Burgos una vez finalizada la 31ª edición del congreso de Conaif

Más de 300 personas, en su mayor parte instaladores, han asistido a la edición 2021 del congreso de CONAIF, celebrada en Burgos los días 30 de septiembre y 1 de octubre, con Asinbur como asociación anfitriona. Ha sido un reencuentro del sector entero, que recupera el pulso tras la pandemia.

El alcalde de la Ciudad, Daniel de la Rosa, participó en la inauguración, precedido en su intervención por el presidente de la Confederación de Asociaciones Empresariales de Burgos, Miguel Ángel Benavente. En la clausura intervino el director general de Industria de la Junta de Castilla y León, Alberto Burgos.

Estas han sido las principales conclusiones el congreso:

• La mesa redonda que abrió el congreso dejó patente que la calefacción con hidrógeno y gases renovables producidos a partir del reciclaje de residuos (biometano y biogás, principalmente) es factible y que el sector está preparado para ello. Las redes de gas existentes se pueden aprovechar sin necesidad de crear infraestructuras adicionales. Y los fabricantes de calderas están preparados con su tecnología para trabajar con este tipo de gases.

Se dijo, asimismo, que las soluciones de calefacción basadas en combustibles renovables son una buena opción para renovar el "parque" de aparatos existentes. Y que en España se necesita implementar un marco normativo específico para los gases renovables como alternativa en la calefacción, así como medidas para la certificación y homologación de las calderas que trabajan con estos gases.

También se puso de manifiesto que no en todas las ocasiones, electrificar es la mejor opción para descarbonizar.

Y respecto a los instaladores, se aseguró que aparecen como imprescindibles en un futuro donde habrá que adaptar las instalaciones de gas para pasar de un sistema fósil a otro renovable. Ellos son el nexo de unión entre los usuarios finales, fabricantes y compañías energéticas, así como pieza clave para hacer llegar a la sociedad los cambios que se produzcan en el sector. Necesitan formación específica sobre los nuevos gases y equipos para conocer su comportamiento e incrementar así el nivel de seguridad de las instalaciones.

José Antonio Vizcaíno, presidente de Epyme, invitó a los instaladores al congreso en Sevilla

• En diferentes ocasiones se afirmó que los ciudadanos, si quieren gastar menos en sus viviendas, tienen que encarar la renovación sin perder de vista la energía y los objetivos de ahorro de emisiones y eficiencia energética. El instalador debe ejercer en este punto como asesor energético del cliente, aconsejándole convenientemente para lograr hogares más sostenibles.

• Se dio importancia al papel de los instaladores como gestores de consumos en aquellas comunidades de vecinos en las que ya se ocupan de los mantenimientos. La instalación de contadores individuales y repartidores de costes representa, en general, un negocio para ellos que no deberían desdeñar.

• Se insistió en la necesidad de digitalizarse para modernizar los negocios, hacerlos más sostenibles y duraderos en el tiempo. La digitalización permite al instalador ponerse en valor, diferenciarse y mejorar el servicio, además de agilizar los procesos.

• Asimismo, se indicó que el instalador tiene en la comercialización de energía un gran campo donde desarrollar su negocio. Conaif Energía, como marca propia y exclusiva de los instaladores que forman parte de las asociaciones de CONAIF, ofrece grandes oportunidades y la posibilidad de dar un servicio extra a los clientes mediante la contratación de luz y gas a precios muy competitivos.

Más allá de las conclusiones, este congreso ha permitido a los asistentes compartir experiencias personales y profesionales en los actos de un amplio programa social complementario, desarrollado bajo las medidas de prevención y seguridad sanitaria establecidas por la Junta de Castilla y León.

Por su parte la directora general de la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC), Pilar Budí, ha recibido el premio Manuel Laguna de CONAIF, edición 2021, en un acto enmarcado dentro de la 31ª edición del congreso de CONAIF, que tuvo lugar en Burgos los pasados días 30 de septiembre y 1 de octubre.

La edición número 32 del congreso de CONAIF se celebrará el próximo año en Sevilla, con Epyme como asociación anfitriona.

El proyecto de transformación digital de Conaif revela un nivel medio de digitalización del instalador

Más de un millar de empresas instaladoras y 65 asociaciones, gremios y federaciones de asociaciones de instaladores de toda España han participado activamente en esta iniciativa de CONAIF para conocer a nivel nacional, mediante la realización de encuestas y talleres ad hoc, el grado real de digitalización del colectivo y establecer acciones de mejora en función de los resultados obtenidos.

El proyecto, que es pionero en el sector, está financiado por las empresas Vaillant, Saunier Duval y MásMóvil Negocios, promovido por la Comisión de Nuevas Tecnologías de CONAIF y desarrollado por la consultora internacional Business&Decision.

Con las respuestas de las 1.041 empresas instaladoras participantes se ha establecido un retrato aproximado del instalador y se correspondería con este perfil medio: Con una edad en la franja de los 31 a 50 años, autónomo o empresario con entre 1 y 5 empleados a su cargo, dedicado, por este orden, a la calefacción, climatización, fontanería, gas, electricidad, refrigeración y telecomunicaciones.

De los resultados obtenidos se desprende que hay una barrera en digitalización para las empresas instaladoras y al mismo tiempo una necesidad real por su parte de superarla.

Según ellas mismas, con el proyecto de digitalización de Conaif esperan conseguir la ayuda necesaria para cumplir varios objetivos agrupados en un decálogo y que constituyen la base de sus necesidades digitales: diferenciarse, crecer y conseguir más clientes; mejorar el servicio al cliente y estar más cerca de él; ser más competitivos y abrirse a nuevos mercados; modernizar a las empresas instaladoras, situándolas en el futuro; entre otras.

Entre las conclusiones destaca que la mayor parte de las empresas instaladoras consultadas - un 85% - se encuentra en un nivel medio de digitalización, establecido en función del grado de cumplimiento de determinados parámetros prefijados, una variable que se incrementa cuanto mayor es el tamaño de la empresa. Por encima de este escalón, tan solo un 12,6% está altamente digitalizado.

CONAIF y BAXI resuelven las dudas de los instaladores acerca del RITE 2021

CONAIF y BAXI han elaborado un documento informativo con las respuestas a las preguntas realizadas por los asistentes al ciclo de jornadas online sobre la modificación del RITE que ambas organizaciones impartieron por toda España, entre los meses de mayo, junio y julio del presente año, para los instaladores de más de 40 asociaciones, gremios y federaciones de CONAIF.

En sus 12 páginas se resuelven dudas planteadas por los instaladores sobre las nuevas exigencias del RITE 2021 en aspectos como la instalación de calderas y calentadores en zona exterior, sustitución de calderas atmosféricas, adaptación de instalaciones térmicas al RITE actual y las obligaciones del instalador en el transporte de gases refrigerantes, entre otros.

Los más de 900 instaladores asistentes las jornadas de CONAIF y BAXI recibieron información directa acerca de las novedades del Real Decreto 178/2021, que introduce modificaciones en el Reglamento de Instalaciones Térmicas en Edificios del año 2007.

Impartidas por Alberto Jiménez, director técnico de BAXI y Javier Jiménez, profesor colaborador de CONAIF, experto en instalaciones térmicas, trataron aspectos como el contexto en el que el Real Decreto 178/2021 se desarrolla, las implicaciones que tiene para las empresas instaladoras, la aplicación del Documento Básico HE4 del Código Técnico de la Edificación y otras modificaciones de reglamentación que afectan a las empresas instaladoras, como la Ley de Garantías.

El documento puede descargarse de forma gratuita bien en epyme.es o en la web de Conaif https://www.conaif.es/

Epyme participa activamente en “Entorno Fenie” 2021

El evento, organizado por Fenie en modalidad mixta, se celebró el pasado 1 de diciembre de manera presencial en Madrid y pudo seguirse en streaming durante todo el día. Morosidad, telecomunicaciones, climatización y alianza profesional fueron los cuatro bloques principales de Entorno Fenie.

Precisamente en el último bloque de Alianza Profesional, patrocinado por Spit, participó el presidente de Epyme José Antonio Vizcaíno en una mesa redonda junto a Núria Pomar, área general manager de Inel, Luis Javier Cajigal, vicepresidente de Aspremetal y Ana Muñoz, administradora de Emelsa. Vizcaíno insistió en la necesidad de unir esfuerzos para acometer obras más grandes ya que “estamos ante una oportunidad única en la que nos encontraremos con una fuerte inversión destinada a nuestra actividad”.

El presidente de Epyme indicó en este sentido que es el mejor momento para establecer alianzas público-privadas y también alianzas entre empresas instaladoras para constituir por ejemplo UTE´s, para entregar proyectos llave en mano o para pasar de ser subcontratistas a socios de una contrata principal.

José Antonio Vizcaíno durante la mesa redonda

Pilar de Guindos representó a Fenie Energía

Fenie Energía como caso de éxito

A continuación se dio paso a las agentes de Fenie Energía Pilar de Guindos (socia de Epyme) y Raquel Sanz, que expusieron el caso de éxito de Fenie Energía y cómo la alianza entre instaladores para la constitución de la comercializadora ha redundado en un mejor servicio y fidelización a los clientes, una fuente de ingresos extra para los agentes, así como la incursión en nuevos servicios como la instalación de baterías de condensadores, el autoconsumo o los puntos de recarga para vehículos eléctricos.

Morosidad en el centro del debate

El bloque de morosidad, patrocinado por el Grupo Prilux, fue uno de los que generó más debate apuntando a la necesidad de instaurar un régimen sancionador para las empresas que incumplan la Ley de Morosidad. Antoni Cañete, Presidente de la Plataforma contra la Morosidad, comentó en este sentido que un régimen sancionador es imprescindible para hacer cumplir la ley y que debería evitarse el acceso a cualquier incentivo o plan de recuperación a todas las empresas que incumplan los plazos de pagos. Este bloque finalizó con una mesa debate sobre el rol de las organizaciones empresariales en materia de morosidad.

Las telecomunicaciones también disfrutaron de un lugar destacado en el Entorno Fenie. De esta forma el bloque patrocinado por Televes estuvo orientado a estudiar las oportunidades para las telecomunicaciones en el marco de los planes de recuperación. Para ello se contó con Roberto Sánchez, Secretario de Estado de Telecomunicaciones, así como con la participación de distintos agentes del sector que dinamizaron una mesa debate sobre el impacto de los fondos europeos en las empresas instaladoras.

Otro de los bloques desarrollados fue el de la climatización y cómo este sector tiene un peso específico en el proceso de transición ecológica. Distintas empresas instaladoras y representantes del IDAE debatieron sobre los planes de ayudas a las energías renovables y pusieron el foco en el desarrollo de la aerotermia y la bomba de calor.

La mujer tuvo un papel destacado

También destacó en este encuentro de los instaladores el papel de la mujer, en un sector tradicionalmente masculino. Y es que más de la mitad de los ponentes fueron instaladoras, así como distintas dirigentes de organismos relacionados con el sector de las instalaciones.

Networking con Efapel y Fenie Energía

Los asistentes en modalidad presencial pudieron disfrutar de un desayuno ofrecido por Efapel y un almuerzo cortesía de Fenie Energía en el que poder compartir cara a cara las experiencias de la instalación y la evolución del sector en el último año.

Fadia colabora en un ciclo de jornadas sobre los incentivos de la Agencia Andaluza de la Energía

Fadia colaboró en la difusión de distintas jornadas online organizados por la Agencia Andaluza de la Energía en los que se analizaron distintas convocatorias de ayudas y subvenciones para autoconsumo, almacenamiento y energías térmicas, así como actuaciones de eficiencia energética en explotaciones agropecuarias.

La Agencia Andaluza de la Energía ha realizado en el último trimestre un ciclo de jornadas informativas en formato online dirigida a instaladores y profesionales en el ámbito energético. Estas jornadas han sido respaldadas por la Federación Andaluza de Asociaciones de Instaladores Fadia, que han difundido las distintas convocatorias entre las empresas instaladoras de toda Andalucía.

Incentivos para energías renovables

La primera de las jornadas versó sobre los incentivos disponibles para el autoconsumo, almacenamiento y para térmicas en sector residencial. Desde el 2 de diciembre de 2021 está abierto el plazo de presentación de solicitudes para estas actuaciones de energías renovables.

El sector residencial, las administraciones públicas, las entidades sin ánimo de lucro y los sectores productivos dispondrán de 97,2 millones de euros en incentivos para instalaciones de autoconsumo con energía renovable solar y eólica, almacenamiento y para equipos de energías renovables térmicas para climatización y agua caliente sanitaria.

También se celebró un webinar sobre el programa de ayudas para actuaciones de eficiencia energética en explotaciones agropecuarias, dotado con 8 millones de euros, y dirigido a instalaciones de regadío o instalaciones consumidoras de energía.

Llegan a Andalucía los incetivos para la digitalización de pymes y autonomos

Las ayudas, a cargo de la Consejería de Empleo, Formación y Trabajo Autónomo, llegan hasta los 6.000 euros para autónomos y empresas de economía social.

Estas ayudas podrán solicitarse por vía telemática en régimen de concurrencia no competitiva durante los próximos seis meses (hasta el 26 de mayo de 2022) y cuenta con 7,3 millones de euros de presupuesto.

Estos incentivos cubrirán hasta el cien por cien de los gastos para poner en marcha los proyectos de digitalización, con subvenciones de un mínimo de 1.000 euros y un límite máximo de 6.000 euros, y se incentiva tanto la implantación y desarrollo de soluciones de transformación digital en la gestión como la incorporación de estrategias de marketing digital.

Dos líneas de subvenciones

Cuenta con dos líneas de subvenciones: la primera dirigida a trabajadores por cuenta propia o autónomos, trabajadores por cuenta propia agrarios y mutualistas y dotada con 4,08 millones de euros; la segunda dirigida a sociedades cooperativas y sociedades laborales de Andalucía y presupuestada con 3,27 millones de euros. Asimismo, se establece en la resolución que los solicitantes deberán está calificadas como pymes de acuerdo a la legislación comunitaria.

Actividades incentivables

Como gastos subvencionables, para la modalidad centrada en proyectos de desarrollo de transformación digital se incluyen la adquisición de equipos informáticos o de infraestructura de tecnologías cuando resulten necesarios para la instalación de software de gestión empresarial; de software de gestión empresarial ERP, CRM o similar, consultorías, servicios en la nube, robotización, entre otras.

Con respecto a la modalidad de incorporación de estrategias de marketing, se subvencionan los gastos profesionales de creación, diseño e implementación de planes y campañas de marketing digital, posicionamiento 'online', email, marketing, social media, remarketing, comunicación en redes sociales y publicidad en Internet, además de los costes de consultoría para el análisis de procesos y definición de estrategias digitales y su implantación.

Las solicitudes deberán presentarse en formato telemático a través de la oficina virtual de la Consejería de Empleo, Formación y Trabajo Autónomo.

Vuelven los cursos de RITE al catálogo de formación de Epyme

En el último trimestre del año, la Asociación retoma los cursos de RITE en un nuevo formato bajo la modalidad de “aula espejo”, un sistema de formación mixto en el que se puede seguir la clase de forma presencial en las aulas de Epyme o bien de forma online a través de la plataforma Instalcampus. Esta es una de las novedades que trae el Departamento de Formación junto a muchas otras propuestas para el 2022.

Esta formación teórico-práctica es preparatoria para un examen ante una entidad certificadora de personas.

El curso está destinado a aquellas personas, con o sin experiencia , que quieren obtener el carnet profesional RITE-07 para realizar las instalaciones y el mantenimiento de climatización, calefacción y agua caliente sanitaria con su correspondiente legalización.

Así mismo, se podrá acceder a la formación bajo el sistema bimodal o de "aula espejo". En esta modalidad se imparte la formación presencial y online de manera simultánea y el alumno puede elegir la modalidad que prefiera.

El curso incluye igualmente un módulo práctico que se celebrará en el taller de formación de la Asociación.

Novedades para el 2022

El nuevo año trae también nuevas propuestas de formación, en concreto una serie de cursos para la especialización de los instaladores en el área de automatización. Con 36 horas de formación estos son los cursos que se plantean:

- Diseño de automatismos eléctricos.
- Diseño de automatismos neumáticos y electroneumáticos.
- Plataforma de programación Tia Portal. Familia de controladores Simatic S7-300, S7-400, S7-1200 y S7-1500.
- Control de motores. Accionamientos eléctricos-variadores de frecuencia.
- Control de movimientos: servomotores y ejes eléctricos.

También en el 2022 se seguirá apostando por la formación empresarial de los instaladores trabajando en la celebración de la segunda edición del “Programa Superior en Gestión y Dirección de Empresas”. Este programa, desarrollado por Escuela de Negocios Pymes y que cuenta con la colaboración de la Fundación Epyme, tiene una duración de cinco meses en formato presencial a razón de un día a la semana.

Entender las finanzas de la pyme, hacer un diagnóstico de la empresa, aprender estrategias de marketing y ventas, conocer las claves del liderazgo y gestión de equipos, son algunos de los objetivos de la formación.

Apostando un año más por la inserción laboral

También se contemplará el continuar con las colaboraciones en formación y empleo con diversas entidades del llamado “cuarto sector”, entre las que se encuentran socios habituales de Epyme como Cáritas, la Comisión Española para Ayuda al Refugiado (CEAR), el Centro de Ayuda al Refugiado (CAR) y ACCEM, entidad de ayuda a personas en situación de vulnerabilidad.

Imagen del curso de RITE en modalidad mixta o aula espejo

Cursos en el cuarto trimestre

-RITE
-PRL Nivel básico 60 horas (3)
-Reciclajes PRL (4)
-PRL Electricidad 20 horas (2)
-PRL Font. y climat. 20 horas (2)
-PRL Electricidad 6 horas (3)
-PRL Font. y climat. 6 horas (2)
-Trabajos en altura (6)
-Reciclaje de trabajos en altura (2)
-Plataformas elevadoras (3)
-Gases fluorados PF1
-Actualización gases fluorados
-Gases fluorados para plantas de reciclado. (2)
-Gas A
-Gas repaso A
-Operador de calderas
-Autoconsumo

Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD · PROMOCIÓN
PROFESIONALES
RECLAMOS y REGALOS DE EMPRESA
PM PUBLICIDAD
Bernardo Muñoz Muriel
MECHEROS BOLÍGRAFOS PEGATINAS
CAMISETAS GORRAS
AGENDAS ABANICOS LLAVEROS
P. Empresarial «Nuevo Torneo» ·
C/ Acústica 33
41015 Sevilla · Telf. 954 438 169

J.M.Pérez
Gas
Mantenimiento.
Inspección.
TU INSTALADOR DE CONFIANZA
TELÉFONO
601336457
Especialistas
en gas
José Mª Pérez
Tu Instalador de Confianza
Inspeccion-Revisión, Mantenimiento e Instalación de Gas Natural y Butano.
Instalador Autorizado-Habilitado de gas, Categoría A.
Agente de puesta en marcha -A.P.M.R.
tuinstaladordeconfianza@hotmail.com
www.tuinstaladordeconfianza.com

LA ELECTRICA INDUSTRIAL,S.L.
MONTAJES ELÉCTRICOS
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.
www.leisl.es

Epyme
Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA
miguelpoo@epyme.org

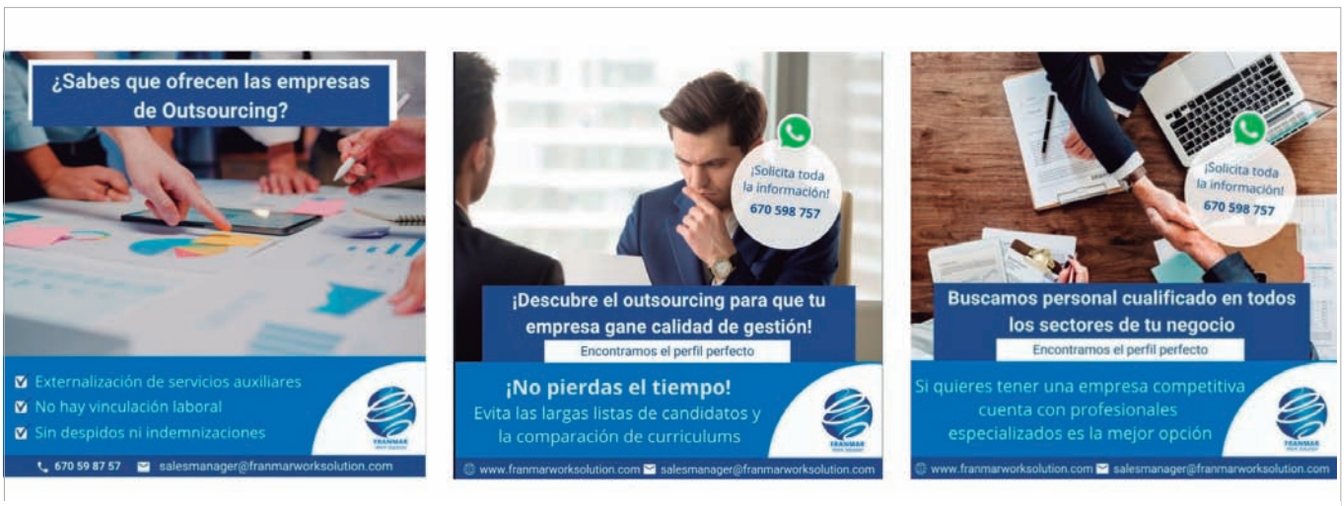
ENVICOR SL
Servicios energeticos
"Estamos preocupados por el medio ambiente y por la economía de nuestros clientes"
CONTACTA CON NOSOTROS. TE AYUDAREMOS A REDUCIR TU CONSUMO
cero inversión - ahorro inmediato
última tecnología
609586731 envicorsl@gmail.com
www.envicorsl.es

Socios Colaboradores en el

cuarto trimestre de 2021

Franmar ingresa en Epyme para ofrecer servicios de outsourcing al instalador

Franmar Work Solution ofrece soluciones al instalador en la difícil tarea de encontrar mano de obra cualificada en un mercado de trabajo con cada vez más demanda, mediante la metodología de subcontratación. Desembarca en la Asociación precisamente en un momento en el que los instaladores tienen serias dificultades para encontrar trabajadores.



El outsourcing gana cada vez más adeptos en Sevilla

Durante el 2020 un 46% de profesionales instaladores buscó incorporar un nuevo empleado a su actividad, pero sólo un 8% lo consiguió en el primer mes de inicio de la búsqueda. Estos datos se desprenden del estudio "Nuevos profesionales instaladores. Las diversas caras de renovar el capital humano 2020-2021" elaborado por Telematel en colaboración con Epyme y otras organizaciones.

En el mismo informe el 87% de las empresas y los autónomos declararon que este proceso de contratación resultó difícil o bastante difícil.

Ante la dificultad de incorporar nuevos profesionales a las empresas instaladoras, el nuevo socio colaborador de Epyme: Franmar Work Solution, ofrece a los profesionales del sector la posibilidad de externalizar este proceso para simplificarlo y al mismo tiempo hacerlo menos costoso para la empresa.

Con este servicio de outsourcing las empresas instaladoras podrán conseguir flexibilidad laboral y reducción de costes fijos en su negocio, un incremento de la rentabilidad al concentrar los recursos de la empresa en aspectos vitales de la instalación y acceder a un amplio catálogo de empleados a la carta y a demanda.

Con un servicio mínimo de un mes, los especialistas de Franmar pueden ofrecer un servicio de alta calidad para poder contar con trabajadores durante el tiempo que dure la obra. De esta manera se ahorrará tiempo y dinero en el proceso de selección.

El outsourcing como aliado de negocio

El outsourcing de RRHH en Sevilla es una tendencia que ha cobrado fuerza últimamente como consecuencia del próspero clima económico reciente.

Al externalizar tareas y funciones de RRHH se reducen costes, tiempo y esfuerzo que se pueden volcar en otros ámbitos de la organización.

Especializados en el sector de las instalaciones

Una de las áreas de especialización de Franmar Work Solutions es el área técnica con perfiles cualificados con formación específica como ingenieros, mandos intermedios, climatización y electricidad, habiendo ayudado ya a varios de los socios de Epyme en la difícil tarea de encontrar un perfil adecuado en el mundo de la instalación.

Otra de las especializaciones de Franmar Work Solutions tiene que ver con los servicios integrales en comunidades de propietarios, instalaciones deportivas y clubes sociales, aportando mano de obra para el mantenimiento de estas instalaciones.

Sobre Franmar

Franmar es una empresa especializada en Soluciones de Negocio y BPO, con clara vocación de innovar, desarrollando soluciones a medida para mejorar la competitividad de las empresas.

Epyme

Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla

LA CASA DEL INSTALADOR

MÁS DE 40 AÑOS CONTIGO

ASESORÍA TÉCNICA
P.R.L.
ASESORÍA JURÍDICA
OCA`S
LIBRERÍA
FENÍE ENERGÍA
INDUSTRIA
JORNADAS
BOLSA DE TRABAJO
REA
INTRUSISMO
TARJETA MEDIPLUS

FORMACIÓN
PUBLICIDAD
EIC
RAEES
EMPLEO
SEGUROS
REPRESENTACIÓN
TARJETA SOLRED
CAMERFIRMA
DESCUENTOS
CALIDAD
INFORMACIÓN

AMÉRICO VESPUCIO 23, 41092 SEVILLA
WWW.EPYME.ES 954467064

Toshiba se une a los instaladores sevillanos como socio colaborador de Epyme

La empresa de aire acondicionado y calefacción se incorpora como socio colaborador a la Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla para asesorar al instalador en cuatro grandes áreas de negocio: viviendas, comercios, edificios y aerotermia.

El compromiso de Toshiba con la innovación, la tecnología y la eficiencia energética distingue su propuesta en el mercado de aire acondicionado y calefacción, ofreciendo productos a los instaladores capaces de mejorar el confort y conseguir un importante ahorro energético de sus clientes.

Esta propuesta de valor ligada a la innovación hace de Toshiba una empresa pionera en varios campos como en la tecnología Inverter, el split de pared, el compresor Twin Rotary, el Control electrónico y el VRF con eficiencia por encima de 7 en toda la gama, innovaciones todas que conducen a la aerotermia.

Con estas credenciales, el nuevo socio colaborador de Epyme es capaz de ofrecer al instalador soluciones contrastadas para los mercados residencial, comercial, grandes instalaciones y aerotermia.

Un gran abanico de productos como el split de pared, cassette, bomba de calor, sistema de agua caliente, 1x1, multisplit 2x1 hasta 5x1 y por supuesto aires acondicionados para hogar, habitaciones, oficina, industria, etc.

La colaboración entre Toshiba y Epyme incluyen una serie de acciones formativas para ofrecer al instalador cuatro sesiones en los que ahondar sobre cada una de las áreas de negocio en climatización y calefacción, comenzando por residencial, siguiendo con instalaciones comerciales y grandes instalaciones para finalizar con la aerotermia.

Aerotermia es Toshiba

Uno de los grandes campos de negocio para Toshiba es la aerotermia, o dicho de otro modo, las bombas de calor de última generación diseñadas para aportar refrigeración en verano, calefacción en invierno, además de agua caliente todo el año.

La nueva fábrica de Toshiba en Europa ya está a pleno funcionamiento

Este sistema de alta eficiencia está recogido como energía renovable en el Código Técnico de la Edificación, y entre otras bondades destaca su fácil instalación y mantenimiento, la obtención de agua caliente sanitaria a bajo coste, la posibilidad de la electrificación total de la instalación y la capacidad de ofrecer frío o calor a un menor coste energético.

Toshiba es capaz de asesorar al instalador en esta tecnología que está llamada a cambiar el mercado de la climatización en los próximos años.

Haori, último grito en climatización residencial

Entre las novedades que la multinacional ha presentado en el último año sin duda destaca Haori, un Split de pared de diseño moderno y alta gama, con revestimiento textil que se adapta al estilo de cada estancia. Una innovación en diseño, única en el mercado, que ofrece posibilidades infinitas en cuanto a diseño interior.

Otra de las novedades está en el filtrado del aire, que hace posible la captura de más de un 94% de partículas PM 2,5 (virus, bacterias, polvo...). En el proceso de filtrado un ionizador de plasma es capaz de capturar partículas contaminantes y una bobina antiadherente hace lo propio con la suciedad.

Con fabricación europea

La fábrica de Toshiba en Europa, ubicada en Gniezno (Polonia), inició su actividad en el 2021 y ya entrega productos a partir del mes de abril. Toshiba Carrier, una joint venture en Japón entre Toshiba Corporation y Carrier Global Corporation, es la impulsora de esta planta de 17.700 m² que produce equipos de aire acondicionado comercial, de calefacción y equipos aire-agua para Europa.

Gracias a la implantación de esta fábrica se podrán reducir los plazos de entrega y adaptar los productos de la marca a las necesidades específicas de un mercado europeo que se encuentra en plena expansión con una alta demanda de equipos de alta eficiencia energética para superar los objetivos de regulación de cada país y el reto medioambiental.

Betsolar irrumpe en Andalucía como nuevo socio colaborador de Epyme

Bajo el lema “todo al verde, todo a Andalucía” la empresa especializada en energía solar fotovoltaica, se acerca a los instaladores sevillanos con el objetivo de ser un factor diferencial en el desarrollo del autoconsumo fotovoltaico en la región.

Bet Solar apuesta todo al verde y todo a Andalucía

Tras su comienzo en 2015, Bet Solar se desmarca como un referente en la distribución de energía solar fotovoltaica para instalaciones aisladas y de autoconsumo con conexión a red (con y sin acumulación), tanto a nivel nacional como internacional.

Trabajando siempre para proteger al instalador fotovoltaico, va de la mano de los mejores fabricantes del mundo.

Esta protección se sustenta bajo unos pilares firmes y fuertes: amplio stock ofreciendo siempre los mejores precios del mercado, una logística rápida y con entregas en 24h/48h, asistencia técnico-comercial ágil y de calidad y una formación disponible tanto para nuevos instaladores como para los especialistas que la necesitan de forma específica.

Para Bet Solar esto es inamovible y cada cliente cuenta por igual, sin importar el tamaño del proyecto.

Un espíritu fresco, dinámico y joven que hace que esta empresa no pare nunca y solo hay que ver los hechos pues, debido a su rápido crecimiento, esta distribuidora valenciana cuenta en tan solo seis años con tres almacenes físicos a nivel nacional, entre Valencia y Andalucía. Además, a principios de este 2021, da un salto hacía el país vecino donde Bet Solar Portugal es un hecho.

Colaboración con las asociaciones

Bet Solar forma parte de Epyme y de otras asociaciones del sector con la finalidad de estar más cerca todavía de los instaladores.

Una colaboración que sin lugar a duda va a enriquecer a ambas partes y va a hacer más fuerte la presencia de Bet Solar en la provincia andaluza.

De esta manera, un ritmo ágil y versátil definen a Bet Solar, cada paso, es una apuesta más hacía la consolidación del verde.

Desde 2019 en Sevilla

Desde el 2019 Bet Solar, cuenta con una delegación en Andalucía con sede en Sevilla.

El objetivo desde el inicio ha sido el de tener un delegado comercial y servicio técnico local con la finalidad de poder ofrecer un servicio personalizado y cercano a los profesionales andaluces.

Betsolar es distribuidor oficial premium de grandes fabricantes del sector

Jornada: fontanería y climatización con tuberías de polipropileno a cargo de Italsan

El pasado 14 de octubre tuvo lugar una Jornada Práctica sobre Instalaciones de Fontanería y Climatización con Tuberías PP-R (Polipropileno) a cargo de ITALSAN en colaboración con Instalcampus y en formato mixto.

Xavi Fernández, formador de Italsan, llevó a cabo en las instalaciones de Epyme la primera jornada técnica presencial desde inicios del 2020.

La jornada pudo además seguirse en streaming y contó con la participación de ponentes de manera remota, así como una demostración in situ de soldadura.

Uno de los principales objetivos del encuentro fue el de definir los nuevos tipos de tubería PP-R (polipropileno) que pueden ser monocapa o tuberías con fibra.

Entre las principales ventajas de estas tuberías destacan su elasticidad y enorme resistencia al impacto, sus propiedades de aislamiento acústico y térmico, así como la escasa pérdida de temperatura mientras se produce el transporte del líquido.

Francisco Chaves fue el presentador del evento en la nueva sede de Epyme

Otra de las bondades del polipropileno aplicado a las tuberías es que poseen un interior totalmente liso, lo que favorece una escasa pérdida de agua y garantiza la atoxicidad.

En la ponencia también se realizó un ejemplo de montaje y de cálculo y dimensionado de estas instalaciones. Por último se explicaron los procedimientos de soldadura socket y por electrofusión y se realizó una demostración práctica de los mismos con nuevas máquinas que optimizan los tiempos de ejecución.

Schneider Electric realiza la jornada técnica “soluciones para el hogar conectado”

En esta ocasión Schneider Electric formó a los asistentes sobre WISER su sistema para el control y gestión de dispositivos inteligentes del hogar para hacer las viviendas más sostenibles y eficientes. Wiser es una solución escalable que actúa principalmente sobre el control de iluminación, persianas, aire acondicionado y electrodomésticos.

La jornada, de tipo presencial, fue llevada a cabo por Ignacio Aranda del Prado, Coordinador EcoXpert Andalucía Occidental y Extremadura de Schneider Electric.

Durante el evento, los instaladores participaron en un kahoot (juego) desde sus teléfonos móviles para competir por tres Kit´s Wiser.

Un instante de la jornada

La Fundación Feníe Energía promueve el papel de la mujer visibilizando a 12 de sus Agentes Energéticos

La Fundación Feníe Energía ha lanzado el Calendario 2022, “Mujeres con Energía”, con el objetivo de visibilizar a las mujeres profesionales del sector y que pueden servir de ejemplo e inspiración para jóvenes. El calendario recoge 12 mensajes inspiradores de mujeres Agentes Energéticos de Feníe Energía, con diferentes trayectorias profesionales, pero con una ilusión y un futuro común: que la mujer instaladora tenga un papel protagonista en la transición energética.

De sus historias y su testimonio, que irá viendo la luz a lo largo de 2022 a través del blog y las RRSS de la Fundación, se desprende un mensaje de optimismo y de ilusión en un sector que lejos de cerrarles las puertas les brinda cada día más oportunidades.

Las 12 protagonistas coinciden en que las barreras son sobre todo al inicio: “El principal obstáculo es que, en muchas ocasiones, debes demostrar más al cliente para que confíe en ti”, cuenta Sylvia Lavilla de ELECTRICIDAD LAVILLA, “pero una vez demuestras que tienes competencia y aptitud para el trabajo, no hay ningún problema, al contrario, tienes su plena confianza”.

Es quizá la falta de referentes femeninos, junto a los estereotipos sociales, uno de los motivos por los cuales, apenas 9 de cada 100 alumnos que cursan estudios STEM (ciencia, tecnología, ingeniería o matemáticas) en los ciclos de F.P. son mujeres. No obstante, en este ámbito logran más empleo y mejor salario, según concluye el último estudio del Observatorio de la F.P. CaixaBank Dualiza.

Concretamente en las ramas de electricidad y electrónica la presencia femenina es menor al 5%. “Recuerdo el primer día de clase, cuando entré y casi no había chicas pensé, ¿pero dónde me he metido?, pero poco a poco fui conociendo gente y tengo muy gratos recuerdos” comenta Ana Amelia Marín de la Empresa Instaladora JOSE LUIS MARIN,S.L.

En la actualidad de los más de 2500 Agentes Energéticos de Feníe Energía, alrededor de 250 son mujeres, lo que supone aun una ratio pequeña, pero que ha ido aumentando desde la creación de la Compañía en 2010, por lo que poco a poco su figura está cada vez más representada y valorada

Compra tu Calendario Solidario

La Fundación Feníe Energía venderá el Calendario, “Mujeres con Energía”, entre los Agentes Energéticos y los fondos recaudados con su venta serán destinados a financiar proyectos sociales a través de la Convocatoria Anual ‘Suma tu Energía’.

En esta primera edición han participado: María Teresa Mateos Vicente, Isabel Sánchez, M. Mar Vallejo, Ana Amelia Marín, Raquel Sanz Palomo, Pilar de Guindos López, Sylvia Lavilla, María Luz Iglesias Moure, Sarah Barbera, Encarna Peñalver, Laura Solé y María Goretti Blanco Fuentes. Todas ellas Agentes Energéticas de Feníe Energía.

Se puede adquirir el calendario en el Economato de Feníe Energía o en el email: comunicacion@fundacionfenieenergia.es

Oviedo acoge la Convención de Agentes de Feníe Energía

El pasado 17 y 18 de noviembre más de 300 agentes energéticos de Feníe Energía, provenientes de todo el país, se dieron cita en Oviedo con motivo de la Convención Nacional de Ventas 2021 de la Compañía.

Durante dos días los agentes energéticos disfrutaron de jornadas, sesiones plenarias y actividades lúdicas en las que pudieron trabajar en equipo y seguir formándose para dar el mejor servicio a sus clientes.

Algunos de los Agentes Energéticos sevillanos en el evento

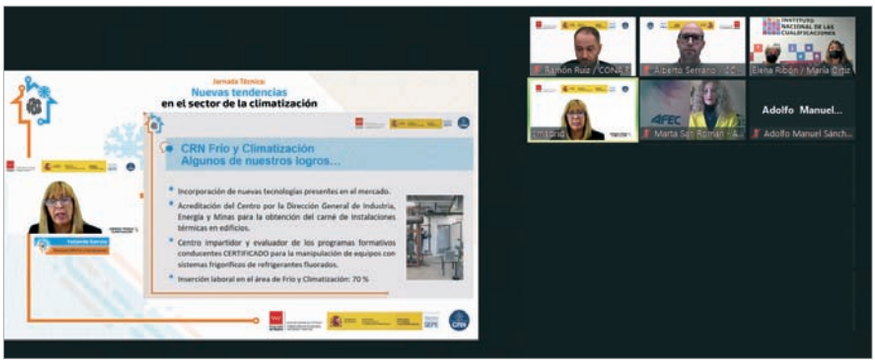
La Asociación asiste a la jornada “Tendencias en el sector de la climatización"

Alberto Serrano, técnico de formación de Epyme, compartió la experiencia de la Asociación en materia de digitalización y formación en la jornada organizada por el Centro de Referencia Nacional de Frío y Climatización y en la que colaboró Conaif.

La jornada "Nuevas Tendencias en el sector de la Climatización" se celebró el pasado 2 de diciembre en formato online enmarcada dentro del Plan de Acción Plurianual de carácter estatal 2019-2022.

Yolanda García García, Directora del CRN de Frío y Climatización, realizó la presentación del acto para dar paso a la mesa redonda “Necesidades formativas para el instalador 4.0” en la que estuvieron presentes Alberto Serrano, técnico de formación de Epyme, María Ortiz Sotos y Elena Ribón del Instituto Nacional de las Cualificaciones, y Marta San Román, Directora Adjunta de AFEC.

Al hablar de la formación y los medios digitales Alberto Serrano comentó que nos encontramos en una fase inicial, y aunque se tenía un recorrido con la plataforma Instalcampus, hemos tenido que adaptarnos, técnicos, profesores y alumnos a pasos agigantados.



“En nuestra experiencia, que hoy se puedan realizar cursos online o en formato mixto (presencial-online) es gracias a un trabajo de acompañamiento del alumno, ofreciendo asesoramiento tecnológico constante para que sepa acceder y utilizar las herramientas y no se sienta sólo en el proceso” apuntó el responsable de formación de Epyme.

Serrano insistió en que la digitalización no es un reclamo para las Asociaciones sino que es una necesidad y agregó “de hecho si no estamos en lo digital y ofreciendo servicios online que sean interesantes, será difícil atraer a las nuevas generaciones de instaladores”.

Píldoras formativas en el segundo bloque

En la segunda parte de la jornada se llevaron a cabo una serie de píldoras formativas en las que se desarrollaron diversas temáticas del clima por parte de ponentes de las empresas Groupe Atlantic, Airzone y Mitsubishi Electric acción formativa en la que varias empresas del sector compartieron cartel.

Groupe Atlantic celebra en Epyme la jornada técnica “Soluciones Térmicas”

El evento se llevó a cabo en formato mixto, tanto en la sede de Epyme como a través de la plataforma Zoom, el pasado 23 de noviembre.

El ponente de la jornada fue Javier Ferrer, Responsable de Andalucía Occidental y Extremadura de Groupe Atlantic.

Durante su intervención presentó los distintos equipos de calefacción de la marca Ygnis, destacando las calderas de calefacción, calderas presurizadas, el equipo autónomo BOX, la amplia gama de calderas de vapor, de agua o industriales.

Javier Ferrer fue el ponente del webinar

Acto seguido se analizaron los equipos de agua caliente sanitaria en el sector terciario/colectivo de ACV, marca que dispone de un amplio catálogo de depósitos, acumuladores y generadores de ACS, así como hibridaciones de agua caliente sanitaria compuestas por un Heatmaster más una instalación solar o de aerotermia.

Sobre Groupe Atlantic

Groupe Atlantic y, especialmente, sus marcas ACV e Ygnis son pioneras en soluciones globales para instalaciones centralizadas, especialistas en ACS y calefacción, que llevan más de 50 años proponiendo tecnología y potencia en instalaciones a medida con soluciones de alto rendimiento, confort y eficiencia energética.

SEGURO MULTIRRIESGO LOCAL

por 131 € al año

- Sin franquicias.
- Robo, expoliación, atraco.
- Incendio, explosión, fenómenos atmosféricos, vandalismo, etc.
- Daños por agua, localización y reparación, heladas, desatascos fontanería urgente sin daños.
- Daños estéticos.
- Roturas, cristales, rótulos.
- Asistencia en el negocio.
- Prima total para un local en alquiler con contenido de 25000€. Para otras combinaciones, consulte con nuestros técnicos.

Epyme

Lola Ignacio

954467064 opción 4

seguros@epyme.org

LA CORREDURÍA DE SEGUROS DEL INSTALADOR

CSM CORREDURÍA DE SEGUROS

Seguros contratados a través de CSM Correduría de Seguros, inscrita en la D.G.S. nº J-0148, con seguros de R.C. y Caución según legislación vigente

RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS

OCTUBRE

				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

NOVIEMBRE

1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

DICIEMBRE

		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

EN EL CUARTO TRIMESTRE DEL AÑO 2021

1	Seminario Web Junkers	15	Seminario Web Junkers	28	Encuentro online networking
5	Seminario Web Daikin	18	Curso P.R.L., Autoconsumo	28	Pleno Cámara de Comercio
5	Inauguración sede Epyme. Asociaciones.	19	Curso repaso Gas A	28	Junta Directiva de Epyme
5	Curso P.R.L. básico, gas A y operador de calderas	19	Seminario web Daikin	29	Seminario web Junkers
6	Congreso Cofian	20	Jornada A.A.E. autoconsumo		
7	Seminarios Web Junkers y Daikin	21	Seminario web Daikin y A.A.E.		
13	Seminarios Web A.A.E y Daikin	21	Curso P.R.L. electricidad		
13	Cursos fluorados PF1 y trabajos en altura	22	Seminario web Junkers		
14	Jornada Italsan	22	Curso P.R.L. fontanería		

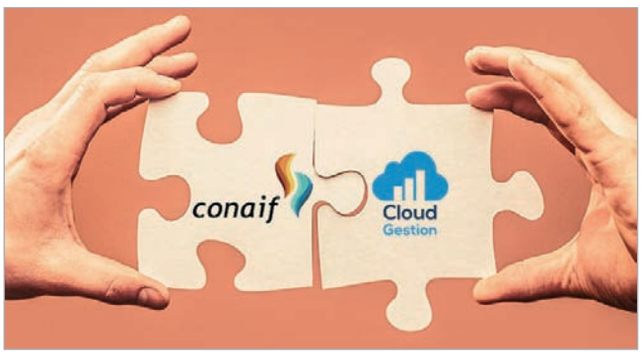
2	Curso P.R.L. nivel básico	10	Curso trabajos en altura	22	Curso P.R.L. electricidad y fontanería
2	Seminario web Daikin	10	Seminario web Daikin	23	Curso trabajos en altura
3	Seminario web A.A.E.	11	Seminario web Daikin y Conaif	23	Junta Directiva Fadia
3	Curso P.R.L. reciclaje	12	Seminario web Junkers	23	Jornada socios junior. Encuentro Caritas.
4	Curso P.R.L. electricidad	16	Seminario web A.A.E.	23	Seminarios: A.A.E., Groupe Atlantic, Daikin
4	Noche de la economía y las empresas	16	Consejo Dirección Feníe Energía	25	Curso P.R.L. electricidad
5	Seminarios Daikin y Schneider	17	Seminario web A.A.E.	25	Mesa seguridad industrial
8	Curso altura, reciclajes altura	17	Convención Agentes Feníe Energía	26	Curso P.R.L. fontanería
8	Reunión Fadia	18	Curso plataformas elevadoras	29	Curso RITE, actualización gases, P.R.L. básico
10	Curso trabajos en altura	18	Seminario web A.A.E.	30	Seminarios: Fadia-AAE, Fenie, Nedgia

1	Entorno Fenie	10	Curso Plataformas Elevadoras	15	Pleno Cámara de Comercio
1	Seminario web Nedgia	13	Junta Directiva Epyme	16	Curso P.R.L. Fontanería
1	Seminario web A.A.E.	14	Jornada socio junior	17	Curso P.R.L. Electricidad
2	Seminario web Conaif	14	Seminario web Daikin	17	Junta Directiva y Asamblea Conaif
2	Seminario web Nedgia	15	Seminario web Daikin	20	Curso P.R.L. reciclaje
2	Junta Directiva Fenie	15	Mesa autoconsumo	20	Curso Trabajos Altura
2	Consejo Dirección Feníe Energía	15	Patronato Fundación Epyme	21	Curso P.R.L. reciclaje
3	Seminario web Junkers	15	Consejo Consultivo Epyme	24	Curso P.R.L. reciclaje
9	Seminario climatización y frío	15	Seminario web A.A.E		

Cloud Gestion, ahora también socio colaborador de CONAIF

La empresa de software Cloud Gestion, asociada a EPYME, recientemente se ha convertido también en socio colaborador de CONAIF, la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas de Fontanería, Gas, Calefacción, Climatización, Protección contra Incendios, Electricidad y Afines, confederación de la que EPYME forma parte.

De esta forma, Cloud Gestion avanza un paso más en su ya estrecha colaboración con empresas y asociaciones del sector de la instalación y el mantenimiento, con su exitoso software ERP de gestión y facturación en la nube.



Además, recientemente se ha lanzado una nueva versión actualizada de su aplicación online, que incluye mejoras y ampliación de funciones, siempre pensadas para facilitar el trabajo de las empresas y autónomos del sector.

Una de las funciones más apreciadas en este sentido es el Módulo SAT, especialmente práctico para las empresas que proporcionan servicio de asistencia técnica, y que permite la correcta gestión de contratos de mantenimiento, facturación periódica, historial de máquinas y equipos, etc.

Además, Cloud Gestion continúa ampliando el contenido de sus canales de información y formación, como su Manual de Ayuda Online o su Canal de Video-Tutoriales, para poder consultar en cualquier momento.

Gracias a este nuevo acuerdo con CONAIF, Cloud Gestion se afianza en su propósito de colaboración a nivel nacional, ampliando su alcance y difusión por el territorio español, con el objetivo de convertirse en la herramienta indispensable para la empresa instaladora / mantenedora.

Versati III: Split con kit hidráulico de Gree

La Versati III Split tiene potencias desde 4 a 9,5 kW y admite las funciones de producción de agua caliente para suelo radiante, radiadores o fancoils y se le puede agregar un depósito de agua para producción de ACS.

La versión split está compuesta por el grupo de producción (exterior) y el módulo hidráulico (interior). Si se requiere un depósito de inercia o un depósito de agua, se instalaría de forma independiente. Conexión directa a sistemas de ACS, de calefacción por suelo radiante, fancoils y emisores térmicos, depósitos de agua, kits solares, calderas de gas, etc. La versión split se elegirá, por ejemplo, cuando el espacio disponible en la sala sea limitado y el depósito deba colocarse en otro lugar.

La Versati III incorpora una bomba Inverter Wilo, un intercambiador de calor de placas Alpha Laval PHE y Danfoss, el compresor de inyección de doble etapa patentado GREE y un motor de ventilador BDLC DC Inverter. El compresor y la válvula de control de doble etapa producen calor por inyección, lo que aumenta la temperatura de salida del agua con mayor precisión y retiene la energía a temperaturas muy bajas.

Retelec System respalda a los instaladores andaluces en Cofian

Entre las novedades, la marca dio a conocer su catálogo de variadores de velocidad, además de los sistemas de gestión energética, infraestructuras para el vehículo eléctrico, etc.

La marca acudió con un stand doble, y disfrutó de un espacio privilegiado en el área de nuevas tecnologías con el despliegue de una instalación solar fotovoltaica con generación y monitorizado en tiempo real. El espacio de energía fotovoltaica sirvió para identificar todos los componentes y elementos necesarios en una instalación de este tipo para su correcto funcionamiento, como inversores, cuadros de protección y monitorización.

Igualmente desde Retelec System, se desarrolló una

ponencia sobre Bombeo Solar, variadores de velocidad y control de instalaciones.

Innovación a la medida del instalador profesional

Con este objetivo en mente, el de la innovación, en Retelec System han definido la participación en COFIAN2021 como un espacio de conocimiento, donde compartir soluciones ágiles, centradas en el profesional, que aporten digitalización, innovación y una implementación sencilla.

Las calderas Vaillant, producto del año en los Premios Auna

Auna Distribución celebró el pasado 30 de septiembre su Gala Anual con un evento presencial en la Quinta del Jarama, en Madrid, donde se reunieron más de 400 personas y en la que se dieron a conocer los galardonados en sus premios anuales.

Tras superar las diferentes fases de selección, las nuevas gamas de calderas ecoTEC plus SMART y ecoTEC exclusive SMART de Vaillant se alzaron finalmente con el Premio al Mejor producto del Año 2021, un reconocimiento que desde la marca agradecen a todos los profesionales que han votado por ellas. El premio

fue recogido por el Director General de Vaillant Group en España, Nicolás Klingenberg.

Estas nuevas calderas de Vaillant constituyen un claro ejemplo de los productos y soluciones que Vaillant ofrece a sus clientes desde hace más de 147 años. Soluciones de climatización eficientes, inteligentes y sostenibles que proporcionan el máximo confort en los hogares de sus clientes.

Splitmania renueva su imagen y presenta su nueva web

El almacén profesional presentó en noviembre el resultado de un proceso de rebranding que moderniza su marca e incluye una nueva web.

Igualmente la marca ha revelado una nueva versión de Splitin, la tradicional mascota de la compañía, así como de su compañera, Plaquita.

Estos cambios tienen como objetivo principal reforzar unos conceptos que ya coexisten en Splitmania, tales como: la excelencia, la cercanía, la calidad, el compromiso y la pasión por el sector de las instalaciones.

Visita la nueva página web para disfrutar de este diseño mejorado en la dirección: https://www.splitmania.com/

Las claves de la e-Movilidad

Según un estudio del MIT, acelerar la e-movilidad, o movilidad eléctrica, alimentada por renovables podría llegar a ahorrar hasta un 30% en las emisiones directas de CO_2. Por este motivo, la Unión Europea ha fijado como objetivo que desaparezcan los coches a gasolina, diesel y también híbridos para el año 2035, con el objetivo final de frenar el cambio climático.

Situación actual y previsiones

La movilidad eléctrica es sin duda una tendencia al alza en España: en tan solo un año, las ventas de este tipo de vehículos han crecido un 226% y la tendencia seguirá al alza, sobre todo teniendo en cuenta los fondos europeos Next Generation que se destinarán a este tema. Una de las dificultades que el VE está encontrando para despegar en el mercado español es la escasa red de carga pública a escala nacional.

El Plan Nacional Integrado de Energía y Clima prevé que en 2030 el parque automovilístico cuente con unos 5 millones de VE. La infraestructura de recarga actualmente consta de uno 11.500 puntos de acceso público, una cifra que dista mucho de poder abastecer de energía a un futuro parque móvil eléctrico de las dimensiones previstas. Un informe de Deloitte indica que necesitaremos aproximadamente 90.000 puntos de recarga de acceso público en 2025 y 145.000 en 2030.

Vehículo eléctrico y edificios

En el segmento de los consumidores o pasajeros, por ejemplo, desde Schneider Electric se cree que el 95% de la carga de los vehículos eléctricos se realizará en los edificios. Esto supondrá mayor demanda de electricidad en entornos construidos -los vehículos eléctricos representarán hasta el 40% del consumo eléctrico de los edificios- que requerirá mayor gestión de la energía. Una gestión que puede simplificarse con un sistema de recarga digital e inteligente, como el de EVlink, de Schneider Electric, que se adapta a las necesidades de los usuarios. Incluye soluciones personalizadas para particulares, negocios y parkings. Con más de 125.000 puntos de recarga en todo el mundo y certificado Green Premium, estos cargadores ofrecen seguridad, fiabilidad, captación de datos y analítica para permitir a sus usuarios alcanzar el mayor rendimiento, gestionar el uso de la energía y reducir costes.

Simon presenta en Interihotel lo último para el sector hotelero

Simon acudió a Interihotel que se celebró en Barcelona los días 24, 25 y 26 de noviembre. En esta ocasión, la firma ejemplificó la principal estancia de un hotel, la habitación, donde mostró los mecanismos conectivos Simon 100 con numerosas posibilidades en cuanto a la personalización de kits para cabeceros de cama adaptables a todas las necesidades: regulación de luz, control de persianas, estores y climatización. De esta forma se pueden crear diferentes escenarios lumínicos y crear sensaciones y emociones únicas a quien las usa. Simon 100 también permite personalizar los mecanismos con la identidad del hotel.

Su nueva serie Simon 270 también estuvo presente en la muestra. Marcada por la simplicidad, nace con el objetivo de liderar la digitalización de los hoteles acercando la conectividad a todos los usuarios de una forma real y accesible.

En un espacio del diseñador Antonio Arola, los asistentes han podido vivir cómo la tecnología de Simon genera ambientes y escenas únicas.

Soluciones de vanguardia Huawei Fusionsolar

Huawei Fusionsolar ofrece soluciones de vanguardia con más de 30 años de experiencia a través de su distribuidor Bet Solar.

En su gama de inversores solares, hablamos del Huawei 60KTL M0. Una solución innovadora de Huawei FusionSolar para instalaciones solares de autoconsumo a red trifásica sin batería. Su diseño compacto con un reducido tamaño ofrece mayor flexibilidad para su instalación. Incorpora seis reguladores MPPT que ofrecen más flexibilidad y eficiencia al sistema y una pantalla LCD que facilita el control y consulta del inversor en tiempo real.

Del inversor SUN2000-60KTL-M0 podemos destacar su monitorización a nivel string, su eficiencia máxima del 98,7%, un diseño seguro sin fusibles y unos descargadores de sobretensión tipo II de CC y CA.

Chint Division Sur recibe el Premio Andalucía de La Razón a la excelencia empresarial en su décimo aniversario

La delegación andaluza ha sido galardonada en los III Premios Andalucía La Razón al crecimiento como referente en material eléctrico en esta comunidad.

Olga Vaamonde, Directora General de Chint Division Sur, recogió el reconocimiento durante una gala celebrada durante el mes de noviembre en el Restaurante Abades Triana de Sevilla,

Vaamonde destacó la importancia del capital humano de Chint Division Sur y de un modelo empresarial desplegado en base a la honestidad, el rigor y la profesionalidad.

"Nuestra recompensa se encuentra también en el esfuerzo, no sólo en los resultados", declaró la Directora General de Chint durante una gala en la que también se reconoció la labor de prestigiosas entidades de la región.

10 años junto al instalador

Este galardón llega justo cuando Chint Division Sur cumple 10 años de historia junto al instalador andaluz.

A lo largo de este camino, la firma se ha incorporado a la gran familia de la instalación en la región, enfrentándose a constantes retos para establecerse como referentes, gracias a la investigación e innovación en el desarrollo de material eléctrico.

Después de 10 años, esta división ha llegado a todos los rincones de Andalucía, Extremadura, Murcia, Alicante, Ceuta y Melilla, convirtiéndose en una pieza clave para el desarrollo de Chint en España.

Efapel presenta en España “Latina” su nueva serie modular y versátil

Efapel presentó en la Feria de los instaladores andaluces Cofian su nueva serie Latina, marcada por una fuerte identidad y por una especial preocupación por el diseño.

Latina cuenta con un sistema modular que permite la combinación de marcos y módulos según las necesidades del usuario.

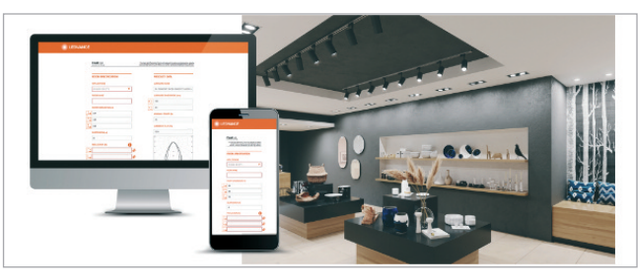
Está compuesto por dos matrices: europea e italiana que cumplen con los más diversos requisitos internacionales.

Esta serie inspira la creación de espacios modernos y únicos, con una combinación perfecta de una amplia gama de materiales y colores que se complementan entre sí y dan lugar a ambientes modernos y únicos.

Los diversos marcos y sus diferentes materiales ofrecen a las distintas gamas de la Serie LATINA un toque especial para cada estancia.

Con esta nueva serie, disponible en tecnología BIM, Efapel suma más funciones a su gama de mecanismos en formato 45×45 como detectores de movimiento, dimmers, balizas de luz, cargadores USB, entre otros, que se adaptan a cualquier tipo de instalación.

Conoce los recursos online Ledvance para instaladores



Ledvance pone a disposición de los socios de Epyme y de los instaladores en general herramientas online para facilitar su día a día.

Plataforma de formación online,calculadora Fast Light para proyectos de iluminación, configurador de Sistemas de tiras LED, calculadora de ahorro de lámparas, herramientas para facilitar el día a día de los instaladores.

Ledvance ha desarrollado una serie de recursos para ayudar al instalador en materia de iluminación. Estas pueden ser las principales herramientas que ofrecen en su página web:

1. Plataforma de Formaciones Online.

2. Calculadora Fast Light.

3. Configurador de Sistemas de tiras LED.

4. Calculadora de ahorro de lámparas.

Todas ellas las pueden encontrar en el siguiente apartado de su web:

https://www.ledvance.es/profesional/servicios/formacion

Repsol instalará 610 puntos públicos de recarga eléctrica

Repsol invertirá 42,5 millones de euros en la instalación de 610 puntos de recarga eléctrica en sus estaciones de servicio de España y Portugal. Este proyecto se enmarca en el objetivo de la compañía de alcanzar los 1.000 puntos de recarga pública a finales de 2022, uno cada 50 kilómetros en los principales corredores viarios de la Península Ibérica, y de ser neutra en carbono en el año 2050.

El Instituto de Crédito Oficial ha participado en dos operaciones de financiación a Repsol por un importe total de 40,7 millones de euros para la instalación de los 610 puntos de recarga en la red de estaciones de servicio que la compañía multienergética tiene en la Península Ibérica.

Los 610 puntos de recarga eléctrica (18 ultrarrápidos y 592 rápidos) se instalarán antes de finales de 2023 y se ubicarán en 577 estaciones de servicio de Repsol en España y 33 de Portugal. La potencia instalada en los puntos de recarga rápida y ultrarrápida será de 50 kW y 180 kW, respectivamente. Todos los puntos de recarga eléctrica de Repsol tienen la garantía de que el origen de la electricidad es 100% renovable.

Bienvenida a los nuevos socios

Conoce las ventajas de pertenecer a una de las organizaciones profesionales más representativas de Andalucía.

ARIAS CAMPAÑA, DAMASO
AVANZA SOLUTIONS & PROJECTS, S.L.
AVILES LOPEZ, PABLO
BARRERO CASTRO, ISRAEL
BLAZQUEZ PEREZ, MIGUEL ANGEL
CABELLO PEREZ, FERNANDO
CALERO GARCIA, JOSE ANTONIO
CAMPOS MOLDE, JESUS
CASTEJON LOPEZ, JOSE ANTONIO
CENTENO CANO, MIGUEL ANGEL
CLIMASTAR ESPAÑA 2 S.L.
COMPRESORES DEL SUR, S.A.
CUMPLIDO DOMINGUEZ, DAVID
DATAPATH PROYECTOS Y SERVICIOS, S.L.
DE LA RUBIA MOYANO, JUAN PEDRO
DIAZ GELO, GREGORIO
FCO. SARRIA, S.L.
GARCIA BRACERO, FRANCISCO DAVID
GARCIA GARCIA, JESUS
GARCIA GONZALEZ, LUIS FERNANDO
HIDALGO RODRIGUEZ, JOAQUIN
HISPANA DE REFRIGERACION, S.L.
INOXGAS CAMPIÑA, S.L.
JIMENEZ BENITEZ, ADRIAN
LA ELECTRI-K SIGLO XXI, S.L.
LORENZO ENERGIAS RENOVABLES, S.L.
MARIN PERIAÑEZ, FRANCISCO JAVIER
MARTIN NUÑEZ, MIGUEL ANGEL
MORA GARRIDO, JAVIER
MORENO SAAVEDRA, JUAN
MULTISERVICIOS TECNISEVILLA, S.L.
MUÑOZ NAVARRETE, JUAN ANTONIO
PEDRERA DE VEGA, JORGE MANUEL
PEREZ GOMEZ, JUAN DAVID
RECARGA COCHES SEVILLA, S.L.
RIBERGONSA, S.L.
RIOS CAMACHO, PEDRO
RODRIGUEZ VAZQUEZ, OSCAR
TORRES PASACHE, CARLOS ROBERTO
TR ENERGIAS RENOVABLES, S.L.
ZAMBRANA GARCIA, ANTONIO MIGUEL

Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículo publicado, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a **informa@epyme.org**. Una vez seleccionado publicaremos un extracto con diversos perfiles. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

Emanuel Meh

Tlf: 632438145 Sevilla.

Formación: 1. Curso Operario de Instalaciones Fotovoltaicas. **2** PRL 20 horas. **3.** Educación secundaria.

Experiencia Profesional: Experiencia como peón electricista y de albañilería.

Perfil: Instalador de Placas Fotovoltaicas, con formación específica y conocimientos de electricidad.

Disponibilidad horaria, y posibilidad de movilidad geográfica.

Informática e Internet: nivel usuario

Idiomas: Inglés: alto (oral y escrito); Francés: alto (oral y escrito); Castellano: medio (oral y escrito).

Ibrahim Yalcouye

Tlf: 642 730 896 Sevilla

Formación: 1. Curso de Electricidad básica, automatismos eléctricos y energía solar fotovoltaica para autoconsumo. **2** PRL de Trabajos en Altura. **3.** PRL de Electricidad. **4.** Bachiller.

Experiencia Profesional: Experiencia como peón de albañil y pintura y mantenimiento.

Perfil: Montar, mantener y reparar instalaciones eléctricas de baja tensión de viviendas, sencillos automatismos e instalaciones fotovoltaicas en viviendas, interconectadas o aisladas, bajo prescripciones del Reglamento Electrotécnico de baja tensión, aplicando técnicas y procedimientos requeridos, con criterios de calidad, en condiciones de seguridad y cumpliendo la normativa vigente.

Baajigou Tarawaley

Tlf: 641994941 Sevilla

Formación: 1. Curso de Electricidad básica, automatismos eléctricos y energía solar fotovoltaica para autoconsumo. **2** PRL de Trabajos en Altura. **3.** PRL de Electricidad. **4.** Estudios secundaria.

Experiencia Profesional: Experiencia como peón de albañil y mozo de almacén. Estudios especializados en el montaje y mantenimiento de instalaciones solares fotovoltaicas, así como trabajos relacionados con la electricidad básica.

Otros: Plena disponibilidad horaria y de desplazamiento, capacidad de trabajo en equipo responsabilidad y puntualidad.

Beneficiario de garantía juvenil y Autorización de trabajo.

Juan Carlos Silva Martín

Tlf: : 635 79 02 20 Sevilla

Formación: 1. Ingeniero Técnico Agrícola. **2** Máster Tecnología y Gestión del Ciclo Integral del Agua **3.** Curso de Electricidad básica, automatismos eléctricos y energía solar fotovoltaica para autoconsumo. **4** PRL de Trabajos en Altura. **5.** PRL de Electricidad. **6.** PRL de Trabajos Carretillas Elevadoras. **7.** Curso de Certificación Energética de Edificios Existentes y en Proyecto.

Experiencia Profesional: Experiencia como inspector de calidad, Ingeniero Técnico Agrícola. Agente de Clasificación y Reparto.

Perfil: Especialización en instalación fotovoltaica en viviendas o plantas, ya sean interconectadas o aisladas, realización de trabajos de electricidad básica de baja tensión y automatismos.

Marsid Kaçaj

Tlf: : 651 950 784 Sevilla

Formación: 1. Curso de Electricidad básica, automatismos eléctricos y energía solar fotovoltaica para autoconsumo. **2** PRL de Trabajos en Altura. **3.** PRL de Electricidad. **4.** Grado universitario geografía.

Experiencia Profesional: Experiencia como soldador, pintor chapista y reponedor.

Perfil: Montar, mantener y reparar instalaciones eléctricas de baja tensión de viviendas, sencillos automatismos e instalaciones fotovoltaicas en viviendas, interconectadas o aisladas, bajo prescripciones del Reglamento Electrotécnico de baja tensión, aplicando técnicas y procedimientos requeridos, con criterios de calidad, en condiciones de seguridad y cumpliendo la normativa vigente.

Jean Claver Doue

Tlf: : 631913975 Sevilla

Formación: 1. Curso de Electricidad básica, automatismos eléctricos y energía solar fotovoltaica para autoconsumo. **2** PRL de Trabajos en Altura. **3.** PRL de Electricidad. **4.** Bachillerato Contabilidad.

Experiencia Profesional: Experiencia como peón de construcción, operario de limpieza y mozo de almacén.

Perfil: Montar, mantener y reparar instalaciones eléctricas de baja tensión de viviendas, sencillos automatismos e instalaciones fotovoltaicas en viviendas, interconectadas o aisladas, bajo prescripciones del Reglamento Electrotécnico de baja tensión, aplicando técnicas y procedimientos requeridos, con criterios de calidad, en condiciones de seguridad y cumpliendo la normativa vigente.

Ser socio de Epyme

Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 800 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

Nuevos socios colaboradores:

Bet Solar

TOSHIBA

Si en vez de socio colaborador quiere ser socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Asesoría en Calidad y Prevención
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desempleados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2022	
Socio adherido	25 euros / mes
Socio de Formación	25 euros / mes
Autónomo (solo)	42 euros / mes
Empresa de 2 personas	46 euros / mes
Empresa de 3 a 5 personas	60 euros / mes
Empresa de 6 a 14 personas	67 euros / mes
Empresa de 15 personas en adelante	74 euros / mes
Socio colaborador	700 euros / año

Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

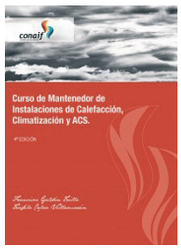
Las cuotas de socio están exentas de IVA.

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a informa@epyme.org

Novedades

Curso de Instalador de calefacción, 19ª edición.
Autor: Conaif. Patrocina Nedgia.
Editorial: Conaif.
Precio: 48 euros + I.V.A.
Venta: Epyme.



Curso de Mantenedor, 5ª edición.
Autor: Conaif. Patrocina Thermor.
Editorial: Conaif.
Precio: 41,56 euros + I.V.A.
Venta: Epyme.

Actualizaciones

Reglamento RITE versión consolidada, 4ª edición.
Autor: Conaif. Patrocinado por Vaillant.
Editorial: Conaif.
ISBN: No disponible.
Precio: 10,58 euros + I.V.A.
Venta: Epyme

Selección de normas UNE del reglamento de instalaciones térmicas en edificios. 3ª edición
Autor: Conaif. Patrocina Totalenergies
Editorial: Conaif.
ISBN: No disponible.
Precio: 85 euros + IVA.
Venta: Epyme

Publicaciones Propias

1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
2º Talonario Certificados de instalación y mantenimento de gas
3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

NOTA: Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

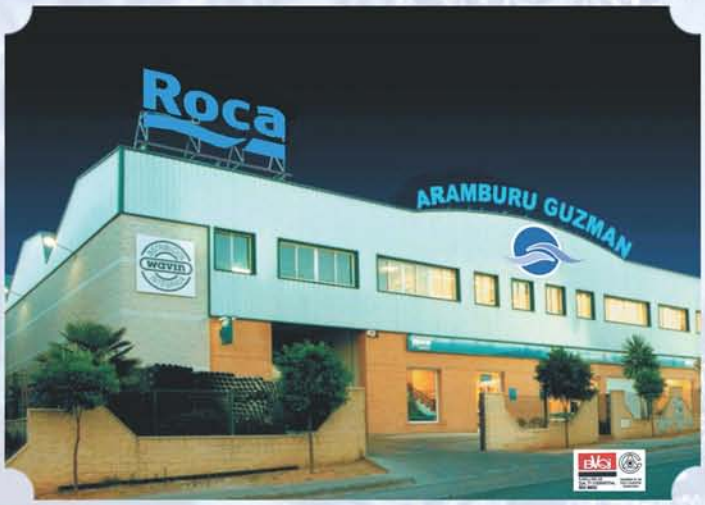
Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completas del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en www.epyme.es en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

- Electricidad
- Fontanería
- Climatización, calefacción y ACS
- Protección Contra Incendios
- Gas
- Aparatos a Presión
- Telecomunicaciones
- Varios
- Frío Industrial
- Energías Renovables
- Productos Petrolíferos Líquidos
- Gases Fluorados

NOTA: Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.

NUEVA APERTURA EN SEVILLA:
Calle Asunción, 6. 41011 Sevilla
Telf. 954422162
exposevilla@aramburuguzman.com

aramburuguzmán



Tenemos lo mejor, somos distribuidores oficiales de:

Roca

Ferroli

GROHE

aquatherm

Thermor

GRUPO URALITA

TERRAIN SDP

JUNKERS Grupo Bosch

COINTRA

Saunier Duval

GEBERIT

uponor

Belgicast Internacional, s.l.

NORINCO IBERICA

ESPA

IBP

ISOLTUBEX

SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Gonzalo de Bilbao 29
Tel. 95 442 2162
Fax. 95 442 3863
exposevilla@aramburuguzman.com
41003 Sevilla

Carretera Sevilla-Huelva
Km. 637
Tel 959 23 00 50
Fax. 959 22 14 47
huelva@aramburuguzman.com
21007 Huelva

Pol. Ind. El Prado
C/ Valladolid, Parc.R-49
Telf. 924 389 414
Fax. 924 378 399
merida@aramburuguzman.com
06800 Merida (Badajoz)

Parque Empresarial
C/ del Desarrollo
Tel. 956 183 000
Fax. 956 31 32 87
jerez@aramburuguzman.com
Jerez de la Frontera

Parque Empresarial
P.I.S.A.- C/ Lonja 9
Tel. 95 418 6900
Fax. 95 418 3350
ventas@aramburuguzman.com
41927 Mairena del Aljarafe (Sevilla)

Pol. Ind. Carretera Amarilla Avda. Fernández Murube, 18. 41007 Sevilla. Telf. 639987155 autoservcio@aramburuguzman.com

Produce tu propia energía

Aumenta el valor de tu negocio o vivienda

Despreocúpate de las subidas de la luz

Ahora sí es momento de apostar por

Autoconsumo

Un nuevo modelo energético es posible, desde Fenie Energía impulsamos nuevos tipos de producción y consumo de energía

¿Por qué con Fenie Energía?

- ☑ *Asesoramiento personalizado de tu Agente Energético*
- ☑ *Estudio y presupuesto específico para cada instalación*
- ☑ *Posibilidad de financiación*

Se simplifica la legalización

Se ha derogado el impuesto al sol

Eliminación del segundo contador, abaratando costes

El autoconsumo compartido ya es posible

fenie energía

Verás la energía de otra manera

www fenieenergia es

Electricidad · Gas · Eficiencia · Movilidad · Autoconsumo