

Nº 178
cuarto trimestre 2020



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla



Maite Cubero: “La presencia de la mujer en las instalaciones sigue siendo residual”



Epyme se suma al proyecto #eCitySevilla que plantea el desarrollo de un modelo energético 100% sostenible en la Isla de la Cartuja



Produce tu propia energía



Aumenta el valor de tu negocio o vivienda



Despreocúpate de las subidas de la luz

Ahora sí
es momento de apostar por

Autoconsumo

Un nuevo modelo energético es posible, desde Feníe Energía impulsamos nuevos tipos de producción y consumo de energía.



¿Por qué con Feníe Energía?

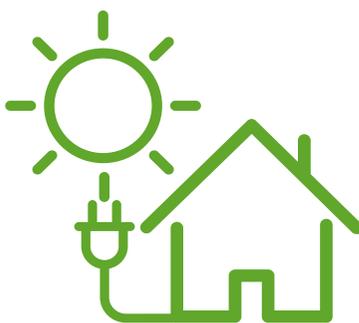
- ✓ Asesoramiento personalizado de tu agente energético
- ✓ Estudio y presupuesto específico para cada instalación
- ✓ Posibilidad de financiación

Se simplifica la legalización

El autoconsumo compartido ya es posible

Se ha derogado el impuesto al sol

Eliminación del segundo contador, abaratando costes



feníe energía

Verás la energía de otra manera

www.fenieenergia.es



Electricidad



Gas



Eficiencia



Movilidad



Autoconsumo

EDITORIAL

Contra la FundéuRAE

No nos engañemos. Ha sido un año duro. Como no podía ser de otra manera la palabra “confinamiento” ha sido elegida como palabra del año por la Fundación del Español Urgente (FundéuRAE) y hemos debido sobrellevar el sufrimiento de muchas familias que han perdido a sus seres queridos o que han tenido una situación económica al límite.

Confinamiento es sinónimo de aislamiento temporal, entonces nos hemos preguntado el papel de la Asociación en un entorno en el que nuestros profesionales están aislados, casi en las antípodas de lo que es Epyme, un espacio para el encuentro, cercano y que siempre se ha caracterizado por la cooperación entre los instaladores.

Y sucedió que los propios socios nos mostraron el camino (una vez más). Cuando todavía no conocíamos muy bien al virus, muchos de nuestros socios se pusieron a trabajar desde otra palabra mucho más agradecida: la solidaridad. Fue así como las iniciativas aisladas de instaladores se convirtieron en propuestas colectivas bajo la etiqueta #instaladoresSolidarios.

Por ejemplo, con la loable iniciativa “Cantillana Imprime vidas” para hacer

pantallas protectores para equipos sanitarios o la acción “Integra tu ayuda” para desinfectar colegios, centros de salud y dependencias de los cuerpos de seguridad de manera altruista.

Epyme colaboró en la donación y logística del material para llevar a otro nivel la acción de nuestras empresas.

Las acciones solidarias en el mundo de la instalación se multiplicaron con el voluntariado energético emprendido por nuestros socios para ofrecer asesoramiento en gas o electricidad a sanitarios o familias vulnerables y cuando algunas de nuestras empresas se volcaron en la atención casi en exclusiva de las instalaciones de unos centros de salud al borde del colapso.

Iniciativas todas, con las que nos hemos sentido orgullosos de formar parte de este colectivo nuestro.

También la Asociación se convirtió en un improvisado centro de compra de material de protección individual (mascarillas y guantes) cuando estos equipos escaseaban y era muy difícil adquirirlos de forma individual, dando otra vez más importancia a las palabras solidaridad o unión.

Sucede entonces que en el año en el que el aislamiento ha sido la tónica, los instaladores hemos estado más juntos que nunca, y no sólo por las acciones solidarias emprendidas.

Justo en el momento en el que era más difícil encontrarnos, surgió un espacio que llevaba un par de años gestándose desde la directiva de la Asociación, la creación de los “Jueves de café con Epyme”.

Estas reuniones con el instalador se están realizando a razón de una al mes, y se han convertido en verdaderos laboratorios para investigar sobre el día a día de nuestras empresas y las propuestas de mejora para el sector, que por medio de la Junta Directiva se convertirán en proyectos y servicios diseñados por los propios socios.

Allí hemos descubierto la calidad y la calidez de nuestros empresarios preocupados por su entorno y por el futuro de una profesión que lleva años reinventándose.

Por eso para el nuevo año pondremos otras palabras, quizás más acordes con nuestro colectivo, porque no estamos confinados ni aislados. Así desde la Asociación os proponemos: solidaridad, unión y acción como palabras del 2020.

RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

	ARAMBURU GUZMÁN		LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL	
	ASEISA		FENÍE ENERGÍA	
	BERNARDO MUÑOZ			
	CSM CORREDURÍA			
	ENVICOR			



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

PUBLICACIÓN TRIMESTRAL
cuarto trimestre 2020

Edita:

Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja
C/ Américo Vespucio, 25
41092 SEVILLA

Horario:

De lunes a viernes de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064

www.epyme.es

informa@epyme.org

departamento.formacion@epyme.org

miguelpoo@epyme.org

departamento.juridico@epyme.org

departamento.tecnico@epyme.org

Coordinación General, Redacción y Fotografía

Miguel Ruiz Poo

Consejo de Redacción

Manuel de Elías Rodríguez

Francisco José Chaves Agüera

Edición de textos

Pepa Ruiz

Impresión

SERVIGRAF

Depósito Legal: SE-640-93

Diseño

Genera Online

Revista de difusión gratuita

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.



TEMA DE PORTADA

4

Epyme se incorpora al proyecto eCity Sevilla

Gracias a este proyecto de iniciativa público-privada la Isla de la Cartuja podrá contar con un suministro energético totalmente renovable, digital y descarbonizado en 2025.



6

El papel de la mujer en la instalación revisado junto a Maite Cubero

En esta entrevista nuestra Vicepresidenta habla además de la empresa familiar, el relevo generacional y los retos post-covid.



8

Arranca "Jueves de café con Epyme" un punto de encuentro para los instaladores

Una vez al mes se ofrece este foro de participación en el que los socios evidencian sus necesidades y lanzan sus propuestas de mejora continua.



TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

Servicios de la Asociación	3
Programa Pree	10
Profesionalización fontanería	12
Cursos Covid	14
Formación	20
Socios Colaboradores	22
Fadia	24
Agenda de Eventos	32
Novedades del Sector	34
Bolsa de Trabajo	38
Biblioteca y Librería	40

DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de asesoramiento y asistencia jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos penal, fiscal, laboral, civil, mercantil y administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones fiscales. Elaboración de contratos, nóminas y boletines de cobro a la seguridad social.

ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle. De lunes a viernes previa cita por la mañana o a partir de las 17:30 y hasta las 20:00h.

Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1YPlta. Tlf.: 954461220.

DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de reglamentos y normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las compañías suministradoras y las distintas administraciones públicas.

DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

- Seguro de Responsabilidad Civil
- Seguro de Vida y Accidentes empleados según convenio.

ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con CSM, S.L., Correduría de Seguros.

Despacho: Américo Vespucio 25, 41092 Sevilla.

SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con Aguitec Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS

PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

Acuerdo con AVS para el asesoramiento en materia de prevención de riesgos laborales y medicina del trabajo.

ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un coste de 3 euros + IVA.

TARJETA COYSALUD

Se entrega gratuitamente a todos los asociados que lo soliciten una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad.

De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia siempre que vivan en el mismo domicilio, para otra tarjeta adicional, el precio es de 9 euros anuales.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

En la Asociación, y previa cita, podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrá realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carné autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Estatal Fundae.

Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

- Inscripción de empresas en los distintos registros.
- Obtención del carné de instalador habilitado.
- Certificado de manipulador de gases fluorados.

DOCUMENTACIÓN EN MEDIO AMBIENTE

- Inscripción como pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.
- Declaración anual de pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de Conaif y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un período máximo de 15 días.

ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

CERTIFICACIÓN DE EMPRESAS INSTALADORAS

La certificación de empresas instaladoras EIC de Fenie es gratuita para los asociados.

ACUERDO CON BANCO SABADELL

Epyme ha llegado a un acuerdo con el Banco Sabadell para que todos nuestros asociados puedan beneficiarse de importantes bonificaciones económicas. Al abrir una cuenta Expansión Negocios PRO, los que no sean clientes de banco Sabadell, y se den de alta este año en Epyme, obtendrán una bonificación de hasta 60 € (en su cuota de inscripción), además del abono de un 10% de la cuota anual de Epyme.

Las empresas que ya sean asociadas y tengan una cuenta en el Banco Sabadell, ya sea anterior o que la abran ahora, recibirán en la misma el abono de un 10% de la cuota anual de Epyme

ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

1,2 cts. /litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 7 cts. /litro adicional sobre fijo en Diesel e+ y 9 cts. /litro Diesel e+10 en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo).

tarjeta gratuita sin ningún coste adicional. Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado.

ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un 30% de descuento en la suscripción anual del software Infoweb.

CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que solicitar a la Asociación los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los históricos profesionales llegados recientemente.

ACUERDO GESYCAL

Asesoramiento en la contratación de obras y servicios con la Administración Pública (licitando directamente o a través de Uniones Temporales de Empresas).

FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, Fenie y Conaif, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: www.fenie.es -www.conaif.es

Epyme se incorpora al proyecto eCity Sevilla para hacer de la Cartuja un espacio 100% sostenible

Gracias a este proyecto de iniciativa público-privada la Isla de la Cartuja podrá contar con un suministro energético totalmente renovable, digital y descarbonizado en 2025, adelantando en veinticinco años los Objetivos 2050 de Acción por el Clima.

Epyme, ligada a la Isla de la Cartuja desde prácticamente el nacimiento del parque tecnológico, ha querido estar presente en este innovador proyecto y para ello ha presentado una solicitud para formar parte del mismo.

De esta forma la Asociación pasará a formar parte de los equipos de trabajo que hacen avanzar el proyecto, basado en las smart cities.

A la vanguardia europea

La Isla de la Cartuja, en Sevilla, puede situarse a la vanguardia de la sostenibilidad energética y convertirse en el primer entorno urbano europeo en cuanto a innovación en energía renovable, transporte sostenible, edificación eficiente, datos abiertos e infraestructura digital.

El proyecto #eCitySevilla, iniciativa de colaboración público-privada liderada por Endesa, el Parque Científico y Tecnológico Cartuja, la Junta de Andalucía y el Ayuntamiento de Sevilla, contempla la posibilidad de generar energía 100% renovable con almacenamiento, además de aumentar en un 35% la eficiencia energética de aproximadamente 50 edificios inteligentes y lograr que el 20% del parque móvil sea totalmente eléctrico en 2025.

Generación fotovoltaica y almacenamiento

Así, la Isla de la Cartuja podría disfrutar de un suministro eléctrico 100% renovable gracias a un parque de generación fotovoltaica y al desarrollo de grandes plantas de almacenamiento. Además, la implementación de edificaciones eficientes y el despliegue de puntos de recarga para fomentar la movilidad sostenible convertirán este



espacio en un entorno socialmente responsable en su totalidad.

Las claves para lograr los objetivos del proyecto #eCitySevilla pasan en primer lugar por la generación de un suministro energético a partir de fuentes de energía renovable, con un planteamiento inicial de instalaciones de autoconsumo y generación fotovoltaica dentro del propio recinto con más de 30 megavatios.

Por otra parte, es necesario complementar este primer aspecto con un parque móvil sostenible, para lo que se contempla instalar 200 puntos de recarga de vehículos eléctricos con el fin de renovar los 2.000 vehículos que circulan a diario por el PCT Cartuja por vehículos eléctricos antes de 2025, además de un rediseño y peatonalización del espacio.

Pero todas estas infraestructuras contempladas en el estudio #eCitySevilla requieren del desarrollo de una Smart Grid o red eléctrica inteligente, a cargo de Endesa.

Estas redes permiten un mayor grado de automatización y control, lo que unido al desarrollo digital del recinto haría posible contar con un sistema abierto de datos para capturar información, intercambiarla y analizarla con tecnologías avanzadas.

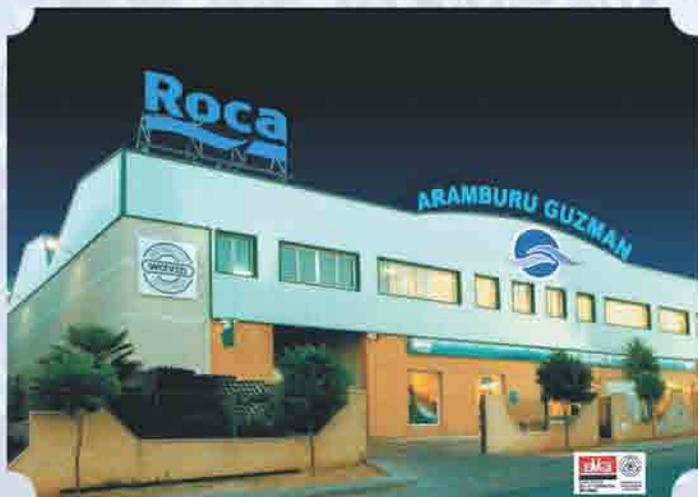
Entidades Participantes

El proyecto es fruto de un convenio suscrito por el Parque Científico y Tecnológico (PCT Cartuja), la Junta de Andalucía (a través de las consejerías de Hacienda, Industria y Energía y de Economía, Conocimiento, Empresas y Universidad), el Ayuntamiento de Sevilla y Endesa. Estas instituciones y entidades abrieron la puerta a las empresas para que se sumaran al proyecto y, a día de hoy, ya lo han hecho medio centenar, entre ellas, Eulen, Isotrol, Mercanza, Telefónica, Wellness Telecom, Inerco, Caixabank, Anda Gestión Global, Power Electronics España, Ayesa, Ingelectus, Puerto Triana, Solum Photovoltaic Innovation, Solutia Innovaworld Technologies, Orange España Zityfy Mobility, Alter Technology Schneider Electric, además de centros universitarios y de negocios, organizaciones empresariales entre las que se encuentra Epyme y otros organismos públicos.



NUEVA APERTURA EN SEVILLA:
Calle Asunción, 6. 41011 Sevilla
Telf. 954422162
exposevilla@aramburuguzman.com

aramburuguzmán



Tenemos **lo mejor**, somos distribuidores oficiales de:

Roca



SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Carretera Sevilla-Huelva
Km. 637
Tel 959 23 00 50
Fax. 959 22 14 47
huelva@aramburuguzman.com
21007 Huelva

Pol. Ind. El Prado
C/ Valladolid, Parc.R-49
Telf. 924 389 414
Fax: 924 378 399
merida@aramburuguzman.com
06800 Merida (Badajoz)

Parque Empresarial
C/ del Desarrollo
Tel. 956 183 000
Fax. 956 31 32 87
jerez@aramburuguzman.com
Jerez de la Frontera

Gonzalo de Bilbao 29
Tel. 95 442 2162
Fax. 95 442 3863
exposevilla@aramburuguzman.com
41003 Sevilla

Parque Empresarial
P.I.S.A. - C/ Lonja 9
Tel. 95 418 6900
Fax. 95 418 3350
ventas@aramburuguzman.com
41927 Mairena del Aljarafe (Sevilla)

Pol. Ind. Carretera Amarilla Avda. Fernández Murube, 18. 41007 Sevilla. Telf. 639987155 autoservicio@aramburuguzman.com

“Tan sólo el 1% de los instaladores son mujeres”

Entrevista a Maite Cubero, Vicepresidenta de Epyme

Maite Cubero comenta con nosotros su experiencia como Vicepresidenta de la Asociación y el papel de la mujer en el mundo de las instalaciones. Esta Ingeniera Técnica Industrial, se incorporó a Cutemsa al finalizar sus estudios y desde entonces ha desarrollado su carrera en esta empresa familiar. Venir de familia de instaladores ha sido la clave para su entrada en el sector y celebra el creciente protagonismo de la mujer en entornos industriales.



Maite forma parte de Cutemsa y pertenece a la segunda generación de esta empresa familiar

La empresa Cutemsa se caracteriza por realizar proyectos, instalaciones y mantenimiento de calderas y quemadores de gas, gasóleo y fuel, especialmente en el sector industrial. Precisamente en una de estas instalaciones industriales hemos quedado con Maite Cubero para hablar sobre su trabajo y la historia de la empresa

Nos cuenta que el mantenimiento es una de sus principales áreas de negocio con clientes importantes como Heineken (plantas de Jaén y Sevilla), Sanchez Romero Carvajal Jabugo, Grupo Sada, Grupo Nutreco (Agrovic y Nanta), Instituto Español, Ecomcombustibles de Andalucía, Harinera Vilafranca, Haribéricas XXI, Sofitec, y muchos otros dentro del área industrial.

También se desempeñan en Hospitales, grandes almacenes, universidades, colegios, institutos y ayuntamientos.

Aunque recientemente ha sido elegida como Vicepresidenta de la Asociación,

Maite Cubero lleva años trabajando en la Comisión de Gas de Epyme. Hablando de la Asociación comienza nuestro cuestionario:

¿Desde cuándo forma parte de Epyme y cómo fue su acercamiento a la Asociación?

Creo que desde que se fundó la Asociación hemos tenido algún tipo de presencia en la misma, como Cutemsa cumpliremos veinte años en Epyme este 2021. Mi padre tuvo conocimiento de esta asociación y pensó que estaría mejor asesorado y más tranquilo si pertenecía a ella.

¿Qué le motivó a entrar en el mundo de las instalaciones?

Que venga de familia de instaladores desde luego me ha facilitado las cosas para poder ingresar en este mundo. Estudié ingeniería y ya durante la carrera vi como algo natural entrar en el negocio familiar. De mi padre he aprendido los secretos de la instalación y el cariño por esta profesión. También tengo que agradecer a algunos compañeros que me

han acompañado durante mis inicios y en el periodo de formación.

¿Qué la motivó a postularse a la Vicepresidencia?

La relación con el colectivo de instaladores y con la Asociación fue una de mis responsabilidades en la empresa desde mi entrada en la misma. Desde entonces he tenido la suerte de participar mucho en la Asociación, sobre todo en las Comisiones de Gas y en todas las formaciones y jornadas que tienen que ver con esta especialidad.

Desde hace algunos años en nuestra asociación viene ocurriendo un relevo generacional en la directiva y es entonces cuando me he atrevido a dar el paso para trabajar aún más de cerca con los compañeros del sector.

Más de cuarenta años de historia en Epyme y usted es apenas la segunda directiva de la Asociación. ¿Es fiel reflejo de nuestro sector, el de un sector tradicionalmente masculino?

Desde luego el sector de las instalaciones es un sector eminentemente masculino. En un encuentro empresarial en el que participé recientemente comentamos que en nuestro sector sólo existe un 1% de instaladoras. También se analizó el hecho de que la tendencia no parece cambiar de cara al futuro, ya que los datos de alumnos en ciclos de FP de la instalación siguen reflejando una ínfima participación de la mujer en la instalación.

¿Cómo fue su entrada en el sector, tuvo que enfrentarse a muchos estereotipos?

Sinceramente fue difícil. La irrupción de la mujer en el mundo laboral en los últimos años ha significado derrumbar muchos estereotipos, el famoso “techo de cristal” que parece que estamos más cerca de romper. Estos

prejuicios se acentúan por supuesto en ambientes de trabajo en los que tradicionalmente el hombre ha estado muy presente, como es en este caso la instalación.

En mis inicios, muchas veces cuando estaba a cargo de una obra, instalación o avería, el cliente o los colaboradores no se dirigían a mí directamente si no a un compañero o al hombre que me acompañara en ese momento. En este sentido mi opinión, evaluación o mi trabajo siempre debía ser “refrendado” por un hombre. Era muy frustrante y había que trabajar muy duro para poder “ganarte” a clientes y compañeros.

¿Sientes que has sacrificado algo en tu vida personal por desarrollar tu vida profesional?

Por suerte en mi caso no, aunque todos conocemos casos de familiares o amigas que quizás han tenido que renunciar a determinadas cosas en el ámbito familiar o personal. O el caso contrario, que han tenido que “aparcar” su carrera profesional para dedicarse a las tareas del hogar y al cuidado familiar.

Creo que he tenido la suerte de estar en una empresa familiar y este factor ha sido decisivo para que la conciliación personal y familiar haya sido más natural. También he tenido suerte de contar con ayuda externa para las tareas del hogar, aspecto fundamental para poder desarrollarme en el ámbito personal y profesional.

¿Cuáles son los retos de la mujer en el sector de las instalaciones?

Recomiendo a las mujeres que quieran ser instaladoras: formación, valentía y confianza en sí mismas. Son las claves que he seguido durante mi carrera.

Después de varios años de experiencia en la profesión ¿Siente que algo está cambiando con respecto a la incorporación de las mujeres en el sector de las instalaciones?

Por suerte la mentalidad de los clientes y de la sociedad en general ha cambiado bastante. La mujer va avanzando en sus derechos, en su visibilidad y en su presencia en los entornos profesionales. Esto



Proyectar salas de calderas es una de sus obligaciones en la empresa

hace que nuestro trabajo sea realmente tomado en cuenta.

Aún queda mucho por hacer, por ejemplo, en pleno 2020 aún no se tiene una igualdad salarial efectiva y la conciliación aún sigue siendo problemática en muchas empresas para que una mujer pueda desarrollar una carrera profesional. Otro aspecto en el que tenemos que avanzar es en la paridad en el ámbito familiar y del hogar, para que no recaiga sobre la mujer gran parte de la responsabilidad en las tareas del hogar y el cuidado familiar.

Pero como digo estamos cambiando. Cada vez veo más mujeres en el mundo laboral, sobre todo lo he notado en el sector industrial donde hay cada vez más responsables en mantenimiento en instalaciones y eso me gusta. Parece que cada día hay más valientes en nuestro sector.

¿Cómo cree que podemos ayudar las asociaciones de instaladores a la inclusión de la mujer en el sector?

Un pequeño gesto, por ejemplo, podría ser el incluir a la mujer en todo el material publicitario y de marketing emitido por las asociaciones. Curiosamente la mujer tiene mucha presencia en la publicidad de diversas marcas, pero esta presencia es de una mujer ama de casa que disfruta del confort de estos equipos. Por suerte cada vez son menos los casos en los que incluso se usa la mujer como reclamo publicitario con connotaciones sexuales, pero aún pueden conseguirse ejemplos. Sin embargo, pocas veces aparece una mujer instalando un equipo.

También se puede animar desde el colectivo a la mujer en las formaciones técnicas que se dan desde las asociaciones.

Otro aspecto, que desde luego escapa del ámbito de las asociaciones y que es crucial es lograr compatibilizar en el ámbito familiar, este tema es fundamental para que la mujer pueda desarrollar su actividad profesional, más paridad.

Cutemsa, empresa familiar como muchas otras pymes de nuestro sector ¿Cómo afrontó el proceso de relevo generacional?

Realmente aún lo estamos haciendo, está siendo muy progresivo y de momento no hemos recurrido a ninguna asesoría externa por este motivo.

En el seno de una empresa familiar ¿cómo se resuelven los conflictos del día a día?

He de comentar que la empresa continuará siendo familiar tras la jubilación de mi padre, puesto que desde el principio mi marido también trabaja en la empresa y es un gran apoyo para mí.

Según mi opinión, es como todo en esta vida, tiene su lado positivo y negativo. Al ser familiar, las cuestiones, los problemas, y todo lo de la empresa se traspasa al ámbito doméstico, nunca desconectamos.

¿Cuáles son los principales retos de la empresa familiar en las instalaciones de cara al futuro?

Estamos en una situación económica complicada. Sin embargo, en nuestro sector aún no se ha notado una bajada. Algunos sectores como el público, industria farmacéutica o alimentaria están ampliando y ahí los instaladores estamos teniendo un poco más de presencia. Uno de nuestros principales retos es la especialización. Debemos estar alerta a las nuevas tendencias y formarnos para poder aportar valor añadido y no ser simples “montadores” de equipos, además pronto la brecha tecnológica entre la instalación tradicional y el instalador especializado será insalvable para muchas empresas.

“Jueves de Café con Epyme” un espacio para el encuentro y la reflexión de los instaladores

Epyme inaugura este espacio que tiene como objetivo reunir una vez al mes a distintas empresas del sector de las instalaciones para reflexionar sobre el presente y futuro de la profesión y acercar la realidad de las empresas instaladoras a la Asociación. Ya se han realizado dos encuentros en los meses de noviembre y diciembre conducidos por el Presidente de Epyme José Antonio Vizcaíno.

Moderado por el Presidente de Epyme, José Antonio Vizcaíno, el “Jueves de Café con Epyme” ya ha celebrado sus dos primeras fechas constituyéndose como un espacio para la reflexión y la puesta en común de iniciativas.

En el primer encuentro, celebrado el pasado 12 de noviembre, además del Presidente de Epyme han estado presentes Cristóbal Sánchez, gerente de la empresa de electricidad Crimasa, Francisco Pazos representante de la Empresa de mantenimiento Else, Juan Carlos García CEO de la Empresa Actividades Tecnológicas Eléctricas y Servicios, además de Roberto Blanco director de la empresa LCK Instalaciones.

En el segundo encuentro, celebrado el pasado 3 de diciembre, se dieron cita las empresas Atrél Instalaciones, dedicada a los sectores de telecomunicaciones, electricidad y climatización; Siles y Martín, empresa con una larga trayectoria en el sector especializada en instalaciones eléctricas y de climatización; Antenas Gatica, especialista en electricidad y telecomunicaciones.

Titulares

Francisco Pazos, Else "Juntos llegaremos más lejos"

Cristóbal Sánchez, Crimasa "Debemos avanzar sin miedo hacia la digitalización"

Juan Carlos García, Actividades Tecnológicas Eléctricas y Servicios "Formación y unión en nuestro sector."

Roberto Blanco, LCK Instalaciones "Estamos ante un nuevo reto que deben superar nuestras empresas, debemos salir adelante, debemos superarlo".



Imágenes del primer “Jueves de Café con Epyme”

José Gutiérrez (Antenas Gatica): “Que no se nos olvide que las matemáticas son una ciencia exacta y los empresarios debemos tenerlo muy claro.”

José María Martín (Siles y Martín): “Formación, formación y más formación. Hay que estar formado tanto técnicamente como financiera y empresarialmente.”

Eduardo Sánchez (Atrél): “Adquirir conocimientos para poder decir no a determinadas instalaciones, pero al encuentro de los instaladores siempre decir si”

Un sector privilegiado, de momento

Una de las primeras conclusiones del encuentro fue que, tras un semestre de pandemia, al sector de las instalaciones aún no ha llegado lo más duro de la crisis ya que las empresas tienen bastante trabajo.

En este sentido, José María Martín de la empresa Siles y Martín comentó que “somos un gremio privilegiado, de momento estamos teniendo trabajos y estamos cobrándolos. Sin embargo se ven muchas persianas cerradas

y poca gente por las calles de Sevilla. Eso es indicativo de un descenso en la actividad.”

José Gutiérrez, de Antenas Gatica, añadió que no tenemos derecho a quejarnos ya que actualmente está entrando trabajo, aunque también puntualizó “es verdad que nos estamos moviendo en márgenes muy apretados, mucho trabajo con poco beneficio y esto nos puede pasar factura en el futuro”.

Eduardo Sánchez, socio de la empresa Atrél, indicó que en su caso tampoco han visto mermada la actividad “nosotros nos hemos especializado en los mantenimientos industriales y en el sector aeronáutico, en este nicho de mercado aún no se ha visto un descenso significativo”.

Mucha carga de trabajo, poca rentabilidad

En ambas reuniones se coincidió en destacar la elevada carga de trabajo en el sector, un sector que ha estado animado por la obra pública, y que parece no estar aún afectado por el parón económico derivado de la crisis sanitaria.

Sin embargo, algunos de los instaladores apuntan los primeros síntomas de debilidad como la dificultad para rentabilizar las obras, ya que los trabajos se están dilatando en el tiempo con retrasos de dos y tres meses debido a las limitaciones horarias y de movilidad, los retrasos generalizados en los trámites y procesos administrativos, y la pérdida de eficiencia en las empresas como resultado del teletrabajo, ertes y otros factores.

Incidieron de forma generalizada en el colapso de la administración, que ha dilatado los plazos para los trámites y “hoy más que nunca parecen ir a otra velocidad, para trámites como acreditación de personal y licencias que a lo mejor tardaban dos y tres días, hoy están tardando entre 20 y 25 días”.

“Con estos plazos es muy difícil conseguir rentabilidad en las obras, la productividad de nuestras empresas se está resintiendo y esto se traduce en pérdidas de puestos de trabajo y nos hace más débiles al tiempo que llena de incertidumbre el futuro” apuntan.

Mejorar la productividad

“Como pequeños empresarios debemos tener muy presente que si apretamos mucho y tenemos el más mínimo problema podemos tener complicaciones importantes incluso comprometer la viabilidad de la empresa. Al final nos machacamos a nosotros mismos y reventamos el mercado. Pero esto no es un problema nuevo, es muy difícil de remediar.” comentó José Gutiérrez de Antenas Gatica.

En este orden de ideas José María Martín apuntó “No hay que ser un matemático ni un genio de las finanzas, pero para tener una empresa hay que tener ciertos conocimientos e ideas básicas de gestionar un negocio. Hay falta de conocimiento de lo que cuesta una empresa y un trabajo.”

Por su parte Eduardo Sánchez añadió “en nuestro caso nos hemos especializado y tenemos menos volumen de trabajo pero un mejor rendimiento. Si queremos tener una empresa, no basta ser buenos instaladores, debemos ser buenos empresarios. Una de las claves que he aprendido es la de buscar el equilibrio de la empresa, asegurando su viabilidad pero también aportando algo a la sociedad y desarrollando el capital humano de la misma”.

Los servicios a empresas instaladoras comienzan a resentirse

En el caso de la empresa LCK Instalaciones, que ofrece servicios de asesoramiento técnico y puesta en marcha de instalaciones de telecomunicaciones y domótica a las propias empresas instaladoras, expone que “los servicios a empresas instaladoras y la puesta en marcha de instalaciones han sufrido en el último mes un bajón y es que de 20 o 30 llamadas diarias hemos pasado en la actualidad a prácticamente la inactividad. Este parón son empresas instaladoras que habitualmente trabajan y ahora mismo no están entregando trabajos”.

La otra cara de la moneda la representan las empresas que ejercen mayormente su actividad en el sector industrial y algunas de ellas que trabajan en la instalación y mantenimiento de la industria alimentaria “una de las pocas industrias que no solo no ha parado, sino que actualmente se encuentra en proceso de expansión”.

Futuro de la instalación

En cuanto a la evolución de la figura del instalador se comentaron las nuevas tendencias del sector como los mercados emergentes del vehículo eléctrico, la fotovoltaica, la empresa 2.0, la transformación del mercado eléctrico hacia lo digital, hacia las automatizaciones “en este sentido es imprescindible la formación y el reciclaje de nuestras empresas”.

Igualmente se destacó la necesidad de no perder mercado en sectores como el del autoconsumo en el que “debemos posicionarnos ya que cada vez es más difícil competir en grandes potencias con los gigantes grupos empresariales y para pequeñas instalaciones la distribución nos lleva la delantera si vamos a precio final”.

Los instaladores pusieron el acento en la formación necesaria tanto en las habilidades digitales de los trabajadores como en las habilidades y conocimientos gerenciales “para saber exactamente cómo gestionar nuestras empresas, calcular el coste hora real de nuestras organizaciones y poder crecer tanto individualmente como de forma conjunta”.

Proyectos de Epyme a corto plazo

Recogiendo el guante de los participantes, José Antonio Vizcaíno explicó los dos proyectos que la Asociación está llevando a cabo para los próximos meses. Uno de ellos es el cambio de sede en la Isla de la Cartuja “en un espacio más moderno y mejor equipado para poder elevar el listón en cuanto al servicio al socio se refiere”.

“Por otro lado -comentó José Antonio Vizcaíno- estamos promoviendo un programa superior en gestión y dirección de pymes para nuestros instaladores. Actualmente estamos en conversaciones con Escuelas de Negocios para ofrecer jornadas de presentación online para nuestro colectivo”.

Propuestas de los socios para la Asociación

Por último, los socios lanzaron una serie de propuestas para las comisiones de trabajo y la directiva de la Asociación:

Articular a Epyme y a sus empresas en programas de FP Dual, para formar a las futuras generaciones de instaladores en las propias empresas.

Potenciar una plataforma en la que los instaladores puedan comprar y vender artículos profesionales de segunda mano y material sobrante de las obras.

Crear un espacio digital en el que los socios puedan visualizar las jornadas técnicas y seminarios de Epyme, bien en streaming, bien en diferido.

Alcanzar grandes acuerdos con empresas de reciclado de cobre o de material eléctrico y de energía fotovoltaica con condiciones beneficiosas para el instalador.

Nuevo servicio para gestionar las ayudas e incentivos, para enseñar a presentar y documentar los incentivos de los programas de organismos públicos.

Nuevos servicios de asesoramiento económico y análisis financiero para pequeñas y medianas empresas.

¿Quieres participar en los “jueves de café con Epyme”?

Escríbenos a informa@epyme.org con el asunto “café con Epyme” y te invitaremos para el próximo encuentro. Una vez al mes celebramos estos encuentros con los socios.

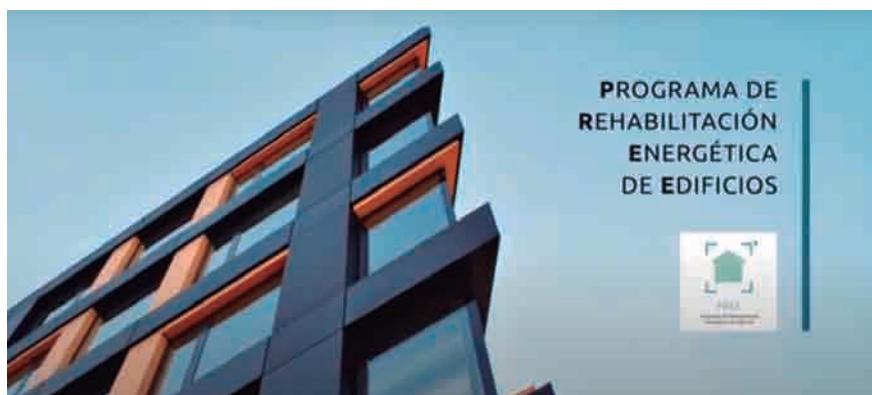
Programa de rehabilitación energética de edificios (PREE) en Andalucía se abrirá el 17 de febrero

El programa dotado con 49,3 millones de euros de presupuesto tendrá su puesta de largo en febrero de 2021 y contempla distintas actuaciones de mejora en la eficiencia energética de edificios enfocadas en la envolvente, uso de energías renovables e iluminación eficiente. El plazo para presentar las solicitudes finalizará el 31 de julio de 2021, o al agotarse los fondos disponibles.

La Junta de Andalucía es consciente de la necesidad de reducir el consumo de energía final en el ámbito edificatorio para abordar de manera activa la lucha contra el cambio climático. Por ello, el 29 de octubre de 2020 se ha publicado en el Boletín Oficial de la Junta de Andalucía (BOJA) la convocatoria para Andalucía del Programa de incentivos a la rehabilitación energética de edificios (PREE), regulado por el Real Decreto 737/2020, de 4 de agosto, del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico.

Este nuevo programa de incentivos, gestionado por la Agencia Andaluza de la Energía, abrirá el plazo para presentación de las solicitudes de incentivos el próximo 17 de febrero de 2021 mediante un procedimiento 100% telemático.

Dotado con 49,3 millones de euros de presupuesto, cofinanciado con el Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER) en el marco del Programa Operativo Plurirregional de España 2014-2020 (POPE) cuando el tipo de actuaciones así lo permita, el Programa contempla las siguientes actuaciones para ciudadanos, autónomos, agrupaciones y comunidades de propietarios, empresas, entidades públicas, comunidades de energía y empresas de servicios energéticos (ESEs), además de empresas explotadoras, arrendatarias o concesionarias de los edificios.



Tres tipos de actuaciones:

- **Actuación 1:** Mejora de la eficiencia energética de la envolvente térmica.
- **Actuación 2:** Mejora de la eficiencia energética y uso de energías renovables en las instalaciones térmicas de calefacción, climatización, refrigeración, ventilación y agua caliente sanitaria.
- **Actuación 3:** Mejora de la eficiencia energética de las instalaciones de iluminación.

Estas actuaciones se llevarán a cabo en edificios existentes (con anterioridad al año 2007) que tengan, al menos, uno de los siguientes usos:

- Edificios de vivienda unifamiliar.
- Edificios de tipología residencial colectiva de vivienda.

• Edificios de cualquier otro uso (administrativo, sanitario, docente, cultural, etc.) de los regulados por el artículo 2.1 de la Ley 38/1999, de 5 de noviembre, de Ordenación de la Edificación (LOE).

Asimismo, se podrán encuadrar en una de las siguientes opciones:

- **Opción A:** Incentivos destinados a intervenciones en edificios completos.
- **Opción B:** Incentivos destinados a intervenciones sobre una o varias viviendas o locales del mismo edificio, consideradas individualmente o como partes de un edificio.

En todo caso, la intervención deberá conseguir una reducción del consumo de energía final de más de un 10 % con respecto a su situación de partida y mejorar -al menos- una letra la calificación energética global del inmueble, pudiéndose optar por

Nota importante:

No se contempla la participación de empresas adheridas colaboradoras, siendo las propias personas o entidades beneficiarias las encargadas de tramitar la solicitud y recibir el 100% del incentivo una vez que éstas presenten la documentación justificativa.

una actuación o la combinación de varias actuaciones.

¿Cómo solicitar los incentivos?

Importe de incentivo

El importe final del incentivo será la suma de una ayuda base y de la ayuda adicional que pudiera corresponder, en su caso, en función del cumplimiento de criterios sociales, de eficiencia energética y de actuación integrada.

Así, las actuaciones se podrán realizar en edificios existentes (con anterioridad al año 2007) como viviendas unifamiliares, edificios residenciales de viviendas colectivas y en otros de uso administrativo, docente, sanitario, cultural, etc., con un incentivo base del 35 % de la inversión si se actúa sobre el edificio completo o de un 25 % si se hace sobre una o varias viviendas/locales del mismo edificio, teniendo un límite máximo de 6.000 euros por vivienda en el caso de los usos residenciales.

Estos porcentajes se podrán incrementar con un incentivo adicional, graduado en función de 3 parámetros: criterios sociales (15% adicional), eficiencia energética (del 5 % al 15 %) o cuando se realicen simultáneamente varios tipos de actuaciones

(del 10 al 20 % adicional), llegando a alcanzar hasta un 85%.

Pasos a seguir para solicitar el incentivo

1. Lee detenidamente la convocatoria de los incentivos para conocer todos los requisitos para ser persona o entidad beneficiaria y la documentación necesaria para optar a las ayudas.

2. Cuando hayas decidido qué actuación de rehabilitación energética vas a acometer en tu vivienda, local o edificio dirígete a una o varias empresas para obtener distintos presupuestos y elegir aquella que más confianza te aporte.

3. Cumplimenta la solicitud de incentivos ajustándote al formulario que se apruebe antes del inicio del plazo de presentación de las solicitudes de incentivos, que encontrarás en la plataforma telemática que se habilitará al efecto. Además debes rellenar las declaraciones responsables requeridas y aportar los certificados necesarios.

4. Presenta tu solicitud -junto a la documentación necesaria- ante el Registro Telemático Único de la Administración de la Junta de Andalucía, mediante el certificado de firma electrónica correspondien-

te a la persona o entidad solicitante. Una vez presentada, y recibida la correspondiente comunicación de inicio a trámite, nuestro personal técnico comenzará el análisis de tu solicitud para verificar que cumple con los requisitos establecidos en las bases reguladoras del programa.

5. Tras la revisión de la solicitud presentada, si todo es correcto, la Agencia Andaluza de la Energía te notificará la resolución de concesión, en la que se indicará, entre otros extremos, el importe del incentivo concedido y los plazos máximos de ejecución y justificación.

Plazos máximos a tener en cuenta

- Para presentar las solicitudes será el 31 de julio de 2021, o agotamiento de los fondos.
- Para la conclusión de las actuaciones (plazo máximo de ejecución) objeto de ayuda será de 18 meses desde la fecha de notificación de la resolución de la concesión de la ayuda.
- La justificación deberá realizarse en un plazo máximo de 3 meses desde la finalización del plazo máximo concedido para la ejecución de las actuaciones.

Cómo obtener más información



Dispone de toda la información y normativa aplicable al Programa de rehabilitación energética de edificios (PREE) en la página web de la Agencia Andaluza de la Energía: www.agenciaandaluzadelaenergia.es/es

Asimismo, si necesita realizar una consulta específica acceda a RESUELVE TUS DUDAS seleccionando el aplicativo de consultas Incentivos 2020-2021: Programa de rehabilitación energética de edificios (PREE).



Fenie y Conaif resaltan la importancia del instalador profesional en la edificación

Junto a otras 48 entidades entregaron un manifiesto al Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana (MITMA), en el que se destaca la necesidad de reconocer la figura del instalador y mantenedor profesional en obra y la regulación de la actividad de la fontanería.

Dirigentes de AISLA¹, CNI² y CONAIF en representación de las 48 entidades adheridas al Manifiesto en favor del Reconocimiento Profesional del Instalador y Mantenedor en Edificación hicieron entrega de éste a D. José Ignacio Carnicero, Director General de Agenda Urbana y Arquitectura del Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana (MITMA).

Tras la lectura del Manifiesto y la mención de las 48 entidades firmantes, se debatió la necesidad de la regulación de distintas actividades como la fontanería que se encuentra desregulada, la modernización y formación de las empresas instaladoras y su incorporación al ambicioso plan de rehabilitación y ahorro energético de las instalaciones.

El Manifiesto recoge una serie de propuestas, algunas de las cuales se incluyen en el ámbito de trabajo de este Ministerio, como son:

- Impulsar las certificaciones de calidad, los sellos de homologación, los carnets de instalador y las acreditaciones de las empresas de instalación, y fomentar la creación de nuevas certificaciones para sectores de instaladores que aún no disponen de certificaciones de calidad específicas de su actividad.
- Implementar el seguro trienal, ya que aseguradoras y Organismos de Control valorarán positivamente la profesionalización del instalador.
- Valorar al instalador profesional en la contratación



De izquierda a derecha: Luis Vega Catalán, Subdirector General de Arquitectura y Edificación del MITMA, Ana María García Gascó, Directora de CONAIF, Blanca Gómez García-Verdugo, Directora de CNI y Álvaro Pimentel Bolaños, Secretario General de AISLA.

pública, de forma que pueda actuar como contratista principal y no solo como subcontratista, e incorporando siempre en los criterios de adjudicación requisitos de cualificación y experiencia del personal adscrito al contrato que vaya a ejecutar el mismo.

- Recoger la figura del instalador profesional

en el Código Técnico de la Edificación y otras legislaciones aplicables a instalaciones en edificios, desarrollando los requisitos que debe cumplir el instalador e incorporando exigencias que garanticen la correcta instalación y el mantenimiento de las prestaciones.

Las entidades adheridas al Manifiesto tienen planificado próximamente dirigirse a otros Ministerios estrechamente vinculados con la profesión de instalador, como el Ministerio de Industria Comercio y Turismo (MINCO-TUR), Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO), Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital (MINETAD) o Ministerio de Educación y Formación Profesional (MEFP).



Entidades firmantes

¹Aisla: Asociación de Instaladores de Aislamiento, es una asociación profesional de ámbito nacional que agrupa a los instaladores de aislamiento térmico, acústico, impermeabilidad y protección pasiva contra incendios en edificación.

²CNI: Es la Confederación Nacional de Instaladores y Mantenedores

DISTRIBUCIÓN
INGENIERÍA
CONSULTORÍA TÉCNICA
POSTVENTA



P.I. CALONGE
C/ METALURGIA Nº19-21
41007 SEVILLA
T. 954367460

P.I. LA PAZ
NAVE 29
21007 HUELVA
T. 959543737

P.I. GUADALHORCE
C/ HEMINGWAY Nº14
29004 MALAGA
T. 952171700



aseisa

www.aseisa.es

Epyme incluye la formación de P.R.L. frente al Covid-19 en su catálogo

Epyme inicia los cursos de prevención del coronavirus en los espacios laborales. Estos cursos serán gratuitos para los socios autónomos y son de vital importancia para la prevención del virus en entornos profesionales. Las clases se desarrollarán en la sede de Epyme y tendrán dos horas de duración en formato presencial.

Mediante el nuevo itinerario formativo se pretende poner un poco de orden ante la ingente información relacionada con la pandemia. Además se incluyen una serie de conocimientos sobre primeros auxilios y se recuerdan las recomendaciones para evitar el alarmismo, así como la desinformación que se producen ante la impresionante sobresaturación informativa y la aparición de todo tipo de bulos y



Epyme y AVS han llegado a un acuerdo para impartir la formación

fakenews especialmente en las redes sociales.

Para conocer las medidas de prevención contra la Covid-19

Según la Junta de Andalucía la empresa debe poner en conocimiento de los trabajadores los protocolos establecidos para la protección frente a la Covid-19. Este curso de formación ofrece un temario muy com-

pleto para que los trabajadores estén debidamente iniciados en todas las medidas preventivas.

Gratis para los autónomos

La Asociación, consciente de la dificultad que atraviesan nuestras empresas y en especial los autónomos asociados, ha llegado a un acuerdo con la empresa AVS Prevención para realizar la formación a los socios autónomos de manera gratuita.

Cumpliendo estrictos protocolos de seguridad

Esta formación, al ser en materia de prevención, debe realizarse en formato presencial en la sede de Epyme. Para ello hemos adoptado las más estrictas medidas de seguridad en cuanto a limpieza, ventilación y distancia social, para garantizar la salud de los profesores y alumnos.

CSM diseña un seguro específico para proteger al instalador del robo de herramientas

CSM ha diseñado un producto para los instaladores. Un seguro por robo de herramientas en los vehículos comerciales del instalador. Una problemática que desde hace tiempo venían denunciando los instaladores: la creciente inseguridad que se estaba cebando con los profesionales y sus herramientas.

Un problema habitual

Los instaladores deben salir de su casa con la corbata y la caja de herramientas. Los gerentes de las pymes de la instalación deben estar preparados para entrar en faena ante una avería, pero también para una visita comercial o un encuentro empresarial.

Una pequeña parada en el camino para comer y descansar un rato. Una visita comercial a un cliente. Una jornada técnica, un

curso de formación. Es bastante habitual que al finalizar alguno de estos compromisos el instalador se encuentre con una desagradable sorpresa. Su vehículo abierto y costosas herramientas que han desaparecido.

La solución CSM

Para ayudar a los instaladores a sobreponerse a este mal trago CSM ha ideado un seguro específico para vehículos comerciales y pensado para este problema de los instaladores. Un seguro que protege contra el robo de herramientas en los vehículos.

Por sólo 150 euros al año por vehículo las herramientas estarán protegidas y el instalador podrá hacer frente a los desafíos diarios sin preocuparse por la seguridad de sus instrumentos de trabajo.

Sobre CSM

Desde principios de 2020 nuestra Asociación trabaja con una nueva Correduría de Seguros, CSM, que dispone de una persona en nuestras oficinas para atender todas las necesidades del instalador.

El servicio más demandado es el del Seguro de Responsabilidad Civil y Convenio, que la mayor parte de los socios contratan a través de Epyme. Son seguros obligatorios, pero es importante tener las mejores garantías a los mejores precios.

Puedes comunicarte con el departamento de seguros en seguros@epyme.org o de forma telefónica (954467064; Extensión 4), para estudiar las mejores posibilidades del mercado en todo tipo de seguros.



LA CASA DEL INSTALADOR

MÁS DE 40 AÑOS CONTIGO

ASESORÍA TÉCNICA
P.R.L.

ASESORÍA JURÍDICA
OCA'S

LIBRERÍA

FENIE ENERGÍA

INDUSTRIA

JORNADAS

BOLSA DE TRABAJO
REA

INTRUSISMO

TARJETA MEDIPLUS

FORMACIÓN
PUBLICIDAD

EIC

RAEES

EMPLEO

SEGUROS

REPRESENTACIÓN

TARJETA SOLRED

CAMERFIRMA

DESCUENTOS

CALIDAD

INFORMACIÓN

AMÉRICO VESPUCIO 25, 41092 SEVILLA

WWW.EPYME.ES 954467064



Conaif cierra su primer encuentro digital con más de 700 participantes

El pasado 8 de octubre concluyó con notable éxito de participación la I edición de “Conéctate a CONAIF”, el encuentro online para instaladores organizado por CONAIF. Un total de 702 participantes han seguido por “streaming” el evento, en el que han intervenido siete ponentes para tratar los temas de más actualidad en el sector.

La popular presentadora Alicia Senovilla explicó al inicio el motivo de este formato, alternativo al presencial: “CONAIF ha apostado este año fuertemente por el entorno digital debido a la situación extraordinaria que afrontamos por la crisis sanitaria del Covid-19”.

Entre los distintos temas abordados cabe destacar por su actualidad la ponencia relacionada con la contabilización de consumos en calefacción. Luis E. Ruiz, Subdirector Adjunto de Eficiencia Energética en el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, presentó los elementos más relevantes del Real Decreto 736/2020, entre ellos la motivación e impacto de individualizar los costes de calefacción, los requisitos para la obligación de instalar sistemas de medición y control, así como otros aspectos relacionados con los servicios de lectura e información al usuario de su consumo.

El Presidente de FEGECA, Vicente Gallardo, explicó cómo funcionan los sistemas híbridos de calefacción y presentó aquellos que cumplen con las especificaciones del nuevo Código Técnico de la Edificación. Se refirió, en concreto, a soluciones eficientes con instalación solar fotovoltaica, solar térmica, recuperación de calor y con bomba de calor, entre otras.

Pedro Prieto, Director de Ahorro y Eficiencia Energética del IDAE, centró su intervención en el Real Decreto 737/2020, por el que se regula el programa de ayudas para actuaciones de rehabilitación energética en edificios existentes. Señaló que el Programa PREE para la rehabilitación energética de edificios, dotado de 300 millones de euros, tiene el objetivo de dar un impulso a la sostenibilidad de la edificación exis-



Alicia Senovilla fue la encargada de presentar el evento

tente en España, mediante actuaciones que incluyen cambios en la envolvente térmica o la generación eléctrica renovable para el autoconsumo, entre otras.

Francisco Torres, Responsable de Desarrollo de Nuevos Negocios de Nedgia y representante de la asociación española del Gas (SEDIGAS) en el evento, explicó qué es el gas renovable, las medidas de impulso adoptadas por parte de la Administración y los proyectos que ya están en marcha en España. Mencionó que en un contexto como el actual, que obliga reducir las emisiones globales de gases de efecto invernadero para frenar el calentamiento global, el gas renovable aparece como un aliado pues contribuye a la descarbonización de la economía y a la reducción de las emisiones, causantes del cambio climático.

Cecilia Salamanca, Responsable Técnico de la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC), abordó en su ponencia el tema del COVID-19 para poner en valor a la climatización y ventilación como generadoras de entornos saludables. Destacó la importancia

que los sistemas de climatización y ventilación tienen en la reducción de la concentración del virus en el aire interior, contribuyendo con ello a disminuir el riesgo de transmisión sin que exista pérdida del confort térmico. E hizo hincapié en el mantenimiento de las instalaciones como elemento clave en la lucha contra los contagios de COVID-19 y para asegurar la calidad del aire que nos rodea.

“Coaching” empresarial

“Conéctate a CONAIF 2020” incluyó dos ponencias de “coaching” empresarial que complementaron a las técnicas. Alfonso Alcántara habló de motivación para afrontar los retos a los que las empresas se enfrentan día a día, en una ponencia patrocinada por la sociedad “CONAIF-SEDIGAS Certificación”, dedicada a la certificación de personas.

Por su parte, Diego Antoñanzas se centró en la transformación digital en una ponencia ofrecida por Nedgia, en la que reflejó cómo las nuevas tendencias digitales y las nuevas demandas de los clientes implican un cambio permanente en las empresas que éstas han de abordar.

CONAIF se une a la Alianza para la FP Dual

Ana María García Gascó, directora general de la Confederación Nacional de Asociaciones de Instaladores y Fluidos (CONAIF), junto a Juan José Juárez, senior project manager de la Fundación Bertelsmann, han sellado la adhesión de CONAIF a la Alianza para la FP Dual. Además, también ha asistido Luis María Franco, director jurídico, de calidad y formación de la Confederación.

La Alianza es una iniciativa impulsada desde 2015 por la Fundación Bertelsmann, la Fundación Princesa de Girona, la CEOE y la Cámara de Comercio de España, y se configura como una red estatal de empresas, centros educativos e instituciones, compuesta por más de 1.360 miembros, que tiene como objetivo potenciar el desarrollo de la FP Dual en España.

Desde CONAIF se considera que la Formación Profesional Dual es una herramienta estratégica para conseguir una formación de calidad y un elemento imprescindible para mejorar los índices de empleabilidad, sobre todo entre el segmento más joven de la población española que, en definitiva, redunde en una mayor competitividad de las empresas. A raíz de la adhesión a la Alianza, CONAIF se compromete a difundir la FP Dual entre todas las asociaciones y empresas instaladoras pertenecientes a la confederación, así como a desarrollar acciones con el objetivo de impulsar su desarrollo.

Ana María García Gascó, directora general de CONAIF, ha asegurado que “es una gran

satisfacción pasar a formar parte de la Alianza y apoyar de este modo el desarrollo de la FP Dual en España, un modelo que permite a las empresas instaladoras nutrir-



se de mano de obra cualificada, formada en las áreas que demandan”.

Por su parte, Juan José Juárez, senior project manager de la Fundación Bertelsmann, ha destacado que “el sector de las instalaciones es un sector con una gran oferta de empleo de calidad y que demanda cada vez más perfiles especializados que pueden ser cubiertos por aprendices de FP Dual. Además, ha añá-

dido que “la adhesión de CONAIF a la Alianza demuestra el compromiso de la asociación por el impulso del modelo dual en este sector”.

Sobre la Alianza para la Formación Profesional Dual

La Alianza para la Formación Profesional Dual es una red estatal formada por más de 1.360 empresas, centros e instituciones comprometidas con el desarrollo de la FP Dual en España, impulsada por la Fundación Bertelsmann, conjuntamente con la Fundación Princesa de Girona, la CEOE y la Cámara de Comercio de España.

La Alianza para la FP Dual es la apuesta por un nuevo sistema de aprendizaje capaz de contribuir a

que más jóvenes españoles accedan al mercado de trabajo y a que disminuya la elevada tasa de desempleo juvenil. La red pretende aglutinar las mejores iniciativas y experiencias que se están llevando a cabo para que confluyan, se retroalimenten y se extiendan a más empresas, centros e instituciones de nuestro país. www.alianzafpdual.es.

SEVILLA SERÁ LA SEDE DEL

CONGRESO CONAIF DE 2022

UNA OPORTUNIDAD PARA RECUPERAR LA ILUSIÓN

 A promotional banner for the CONAIF 2022 Congress in Seville. The background shows a blurred image of Seville's architecture. On the right, there are two logos: the 'conaif' logo with a colorful wave and the 'Epyme' logo with a green leaf-like symbol.

“FENIE Online 2020”, la primera jornada 100% online de la Federación, un éxito de participación

FENIE, la Federación Nacional de Empresarios de instalaciones de España, convocó el pasado 26 de noviembre, al sector de las instalaciones a ‘FENIE ONLINE 2020’, el primer evento 100% virtual que lleva a cabo la Federación. La jornada fue todo un éxito de participación, y los asistentes pudieron disfrutar de conferencias y mesas debate, abordando desde varias perspectivas el futuro de la empresa instaladora.

El evento, patrocinado por Ambilamp, CSM, Fenie Energía y Televés, comenzó a las 10:00 con la bienvenida de Miguel Ángel Gómez, presidente de FENIE, agradeciendo a todos los espectadores su asistencia al mismo y trasladando un mensaje de continuidad: “hay que seguir en la búsqueda de oportunidades cuyo fin sea establecer puntos de encuentro entre los principales agentes del sector”.

Un punto de vista empresarial

El primer bloque de la jornada, enfocado a las empresas instaladoras en tiempos de coronavirus, se centró desde un punto de vista empresarial, con la conferencia de Antonio Garamendi, y desde un punto de vista sectorial, con la mesa debate moderada por August Serra, presidente de la Comisión de Climatización de FENIE, en una visión clara del futuro esperanzador del sector y de los problemas a los que se enfrentan y cómo abordarlos, como en el nuevo marco de la morosidad.

Una nueva Ley de Telecomunicaciones

El segundo bloque, enfocado a las instalaciones de telecomunicaciones, comenzó con la intervención de María Teresa Arcos, directora general de telecomunicaciones y ordenación de los servicios de comunicación audiovisual, exponiendo las principales novedades de la nueva ley general de telecomunicaciones, situando a la empresa instaladora como un elemento clave en el desarrollo de esta norma: “necesitamos a las empresas instaladoras para que todo llegue a buen puerto”.

En la mesa debate que tuvo lugar a continuación, Enric Fraile, presidente de la comisión de telecomunicaciones de FENIE,



El evento se celebró en un auditorio virtual

fue el encargado de moderar un debate centrado en la falta de personal, en la actualización de las normativas actuales y en la posibilidad del mantenimiento obligatorio en las instalaciones de telecomunicaciones, entre otras cuestiones.

La transición energética a debate

El tercer bloque del encuentro, enfocado en la transición energética, comenzó con la intervención de Miriam Bueno, subdirectora general de prospectiva, estrategia y normativa en materia de energía, que hizo un repaso por las principales magnitudes del PNIEC, plan nacional integrado de energía y clima, en el que resaltó el papel “crucial” que desempeñarán las empresas instaladoras en este plan nacional.

La última mesa debate de la jornada, moderada por Jaume Fornés, vicepresidente 1º de FENIE, se centró en cómo los diferentes agentes del sector representados en el debate, empresa instaladora, distribuidor de material, comercializadora y distribuidor de energía eléctrica, se han

adaptado para asumir su rol dentro de esta transición energética.

Para terminar este tercer bloque, Joan Groizard, director del IDAE, expuso las distintas líneas de ayuda que actualmente tiene abiertas el IDAE. Además de recalcar la importancia del sector en esta transición energética: “El sector de los instaladores es clave en sistemas que permitan al usuario mejores posibilidades para gestionar su energía”.

Al finalizar la jornada, FENIE quiso dedicar un espacio a la motivación con la charla de Víctor Tasende, “Motivación positiva, cambio y actitud”.

Por último, Jesús Román, Secretario General de FENIE, concluyó el evento con el mensaje de seguir trabajando para el sector en general y la empresa instaladora en particular: “tenemos todos los mimbres para seguir creciendo”.

Sin duda, un evento dinámico y enriquecedor, en el que la empresa instaladora ha sido la protagonista.

El sector eléctrico pide que el plan de recuperación para Europa sea "verde"

Nuestra federación Fenie entre las organizaciones firmantes de un comunicado que solicita al Gobierno trabajar en el marco europeo de la recuperación atendiendo a cuatro ejes: reducción de emisiones de carbono, así como de impulsar la economía verde y digital para la recuperación económica y el crecimiento futuro.



El pasado 21 de julio, los dirigentes de la Unión Europea aprobaron un plan de recuperación dotado con 750.000 millones de €, llamado Next Generation EU, para ayudar a la UE a hacer frente a la crisis provocada por la pandemia.

Además del paquete de recuperación, los dirigentes de la UE llegaron a un acuerdo sobre el marco financiero plurianual para 2021-2027.

Entre otras cosas, se apoyará la inversión en las transiciones digital y ecológica y en resiliencia.

Este acuerdo refuerza la visión de convertir al continente europeo en el primero neutral de carbono en 2050, a la vez que incentiva el crecimiento económico en sectores que aportan innovación, empleo y eficiencia energética.

Las organizaciones empresariales se unen

Coordinados con las principales organizaciones empresariales representativas del sector de material eléctrico, ADIME,

AFME, ANFALUM, FACEL y FENIE estamos decididos a trabajar en línea a lo comprometido en el marco europeo con el claro objetivo de contribuir en la reducción de emisiones de carbono, así como de impulsar la economía verde y digital para la recuperación económica y el crecimiento futuro.

Cuatro medidas que pide el sector

Por ello, se ha enviado a distintos Ministerios del Gobierno de España, patronales y diversos organismos, un comunicado solicitándoles, como representantes de nuestro sector a nivel nacional que:

- Incrementar los objetivos de reducción de emisiones de carbono en España al menos al 55% para el 2030, con el objetivo de acercarnos a la neutralidad de carbono en 2050.

- Simplificar la normativa y procesos administrativos para la canalización de los fondos incluidos en el Plan de Recuperación para Europa, a través del

Plan Nacional de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

- Vigilar y controlar la utilización de los fondos en proyectos innovadores y sostenibles, priorizando la presencia de productos fabricados por la Industria nacional con centros productivos en nuestro país y Europa, así como la reducción de emisiones de carbono.

- Canalizar la inversión pública y la iniciativa privada hacia resultados centrados en un crecimiento verde y digital.

Una hoja de ruta clara para el futuro del sector

El comunicado pretende mostrar el apoyo y colaboración del sector de material eléctrico en la creación del Plan Nacional de Recuperación, además de pedir que, desde el Gobierno de España, establezcan una hoja de ruta clara y de futuro que respalde las inversiones que alienten el desarrollo de tecnologías limpias e incentiven la demanda de bienes y servicios bajos en carbono.

Últimos meses para realizar los cursos de actualización de gases fluorados / Cursos gratuitos de Fenie

Desde Conaif nos recuerdan a los instaladores de RITE y de Frío Industrial con certificado de manipulador de gases fluorados anterior a 2017, que disponen ya de poco más de un mes de plazo, hasta el 19 de febrero de 2021, para realizar la formación complementaria en gases alternativos a la que el Real Decreto 115/2017 sobre gases fluorados obliga en su disposición adicional décima.

Dicha disposición sobre la formación complementaria en gases alternativos contempla: "Los profesionales que dispongan del certificado de manipulación de equipos con cualquier carga [...] así como los profesionales que dispongan del certificado de manipulación de equipos con sistemas frigoríficos de carga inferior a 3 kg de gases fluorados [...], deberán en un plazo de cuatro años (es decir, hasta el 19-2-2021 porque se publicó en 2017) realizar formación complementaria sobre tecnologías alternativas para sustituir o reducir el uso de gases fluorados de efecto invernadero y la manera segura de manipularlos".

Para obtener esta formación – ofrecida a los instaladores por la mayoría de las asociaciones y gremios de CONAIF, que atienden las solicitudes en cualquier comunidad autónoma y la mayor parte de las provincias - se debe realizar un curso de formación con un mínimo de 6 horas (5 horas de curso teórico y 1 hora de examen) en el que se dan a conocer las tecnologías alternativas pertinentes para sustituir o reducir el uso de gases fluorados de efecto invernadero y la manera segura de manipularlos.

Ahora en Epyme en formato online

Epyme viene realizando un operativo especial de formación para la actualización de gases fluorados en el Aula Virtual de la Asociación.

En el último trimestre se han celebrado 14 cursos de actualización de gases fluorados, formando a más de 250 alumnos.

Solicita los últimos cursos de actualización de gases fluorados en el **954467064** o escribiendo a:

departamento.formacion@epyme.org



Curso de construcción de conductos



Curso online actualización de gases fluorados

Cursos gratuitos en febrero 2021

Epyme ha obtenido a través de la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones de España, FENIE, una subvención para impartir cuatro cursos gratuitos de Autómatas Programables, Domótica y Prevención de Riesgos Laborales (en las especialidades de Electricidad y otro de Operador de Equipos Manuales).

Los autónomos y trabajadores en régimen general son colectivos preferentes para estas formaciones ya que van dirigidas a trabajadores ocupados, sin embargo también pueden inscribirse desempleados. **Consulta en el departamento de formación si hay aún alguna plaza disponible para estos cursos.**

Cursos en el cuarto trimestre

- Autoconsumo.
- PRL Covid-19
- PRL Nivel Básico 60 horas (2)
- PRL Electricidad 20 horas (3)
- PRL Font. y climat. 20 horas (3)
- PRL Electricidad 6 horas (2)
- PRL Font. y climat. 6 horas (3)
- PRL Instalación y Montaje 20 horas
- PRL Instalación y Montaje 6 horas
- PRL Nivel Básico 60 horas (2)
- Plataformas Elevadoras 8 horas (3)
- Trabajos en Altura (2)
- Reciclaje de Trabajos en Altura (2)
- Grupos de presión.
- Gases Fluorados PF1
- Examen gases fluorados PF2.
- Actualización Gases Fluorados (14)
- Repaso de gas A, B y C .
- Reparación de calentadores y calderas.
- Trabajos en recintos subterráneos.
- Construcción Conductos.

Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD · PROMOCIÓN

PROFESIONALES

BW
PUBLICIDAD

Bernardo Muñoz Muriel

MECHEROS · BOLÍGRAFOS · PEGATINAS
CAMISETAS · BORRAS
AGENDAS · ABANICOS · LLAVEROS

P. Empresarial «Nuevo Torneo» ·
C/ Acústica 33
41015 Sevilla · Telf. **954 438 169**

RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA

J.M. Pérez

Gas

Mantenimiento

TELÉFONO
601336457

Especialistas
en gas

TU INSTALADOR DE CONFIANZA

José M^a Pérez
Tu Instalador de Confianza

Inspección-Revisión, Mantenimiento e Instalación
de Gas Natural y Butano.
Instalador Autorizado-Habilitado de gas, Categoría A.
Agente de puesta en marcha -A.P.M.R.
tuinstaladordeconfianza@hotmail.com
www.tuinstaladordeconfianza.com

LA ELECTRICA INDUSTRIAL,S.L.
MONTAJES ELÉCTRICOS

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla

Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.

www.leisl.es

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

ENVICOR SL
Servicios energéticos

“Estamos preocupados por el medio
ambiente y por la economía de
nuestros clientes”

CONTACTA CON NOSOTROS. TE
AYUDAREMOS A REDUCIR TU CONSUMO
cero inversión - ahorro inmediato
última tecnología

609586731 envicorsl@gmail.com
www.envicorsl.es

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Socios Colaboradores en el

BAXI
LA NUEVA CLIMATIZACIÓN

Cámara
Sevilla

Cfrica S.L.

CSM
CORREDURÍA DE SEGUROS

DAIKIN

ecotic
RECICLANDO PARA CREAR

GESYCAL
GESTIÓN Y CALIDAD

GREE

INARTEC
Ingeniería y Arquitectura

Programación
INTEGRAL

REC|LEC
RECICLADO DE COMPONENTES ELECTRÓNICOS, S.A.

REPSOL

Schneider
Electric

SIEMENS

simon

Split M
El almacén del p

cuarto trimestre de 2020



Adime se incorpora al comité organizador de COFIAN

La Asociación Nacional de Almacenistas Distribuidores de Material Eléctrico, ADIME, estará muy presente en la primera Feria y Congreso de Instaladores de Andalucía que tendrá lugar los días 6 y 7 de octubre de 2021 en Sevilla.

FADIA, en colaboración con la empresa organizadora de eventos sectoriales Fevymar, promueven COFIAN 2021, el primer congreso y feria de los instaladores andaluces, al que se ha sumado recientemente Adime, dentro del Comité Organizador.

La cita, que tendrá lugar los días 6 y 7 de octubre de 2021, cuenta con el respaldo institucional de la Junta de Andalucía, IDAE, y el Ayuntamiento de Sevilla.

El encuentro empresarial se convertirá en la referencia regional para el sector eléctrico, electrónico y de telecomunicaciones, así como la climatización, calefacción, ventilación, etc. Más de 5.000 metros cuadrados orientados al profesional que quiera desarrollar su futuro en las energías renovables, el autoconsumo, movilidad sostenible, Industria 4.0, etc.



COFIAN estará respaldada por las marcas líderes de todo el mercado ofreciendo el mayor abanico de soluciones en conectividad, productividad industrial, climatización, eficiencia energética y sostenibilidad. Serán 2 días en los que tanto expositores como visitantes pondrán el foco en la transformación del negocio y en plantear los nuevos paradigmas que definan el futuro de las instalaciones en Andalucía.

Creación de un atractivo programa

La federación andaluza FADIA en breve presentará el programa del congreso, en el que se dará cabida a todos los temas que interesan a su público objetivo. De igual modo, y en colaboración con las entidades y asociaciones colaboradoras, se está defi-

niendo el espacio de networking y de exposición que ofrezca la solución óptima para todos los actores participantes de la feria y congreso andaluz.

La edición 2021, primera de este gran evento sectorial, tendrá lugar en el Palacio de Congresos y Exposiciones de Sevilla, FIBES, con un servicio de catering durante los dos días de celebración en el mes de octubre de 2021. También contarán los visitantes con varias salas de conferencias que complementarán la formación y demostraciones comerciales con la agenda oficial de ponencias y reuniones del congreso de la Federación Andaluza FADIA.

Página web disponible

La página web que recoge toda la información previa sobre COFIAN 2021 ya está operativa: www.cofian.es, e incluye todos los detalles previos de la gran cita para el sector de las instalaciones andaluz, de interés tanto para las empresas que quieran reservar su stand corporativo como para el registro previo de profesionales que se inscriban.

Fadia y E-Distribución analizan en una jornada las Normas Particulares de la Compañía

A petición de nuestra Federación Andaluza, FADIA, E-Distribución realizó una jornada online sobre la entrada en vigor de las nuevas Normas Particulares y Proyectos Tipo de ENDESA Distribución Eléctrica SLU.

El evento fue celebrado el pasado 27 de noviembre a las 10:00 de mañana, bajo el formato de jornada técnico-formativa en la modalidad de seminario web.

Durante el encuentro se procedió a la presentación de las Normas Particulares de Endesa Distribución, y se dieron a conocer las nove-



dades y funciones del Portal Web de la Compañía y los trámites que pueden realizar los instaladores en el mismo.

Otro de los temas tratados fue el del despliegue por parte de E-Distribución de las redes inteligentes y de telegestión, y el papel de los instaladores en un entorno "smart".

La jornada, que tuvo una duración de cuatro horas, contó con la asistencia del personal de

la propia Distribuidora, con el fin de lograr una unificación de criterios en las distintas zonas del territorio.

El evento finalizó con un espacio de ruegos y preguntas en el que desde E-Distribución se dio respuesta a las dudas planteadas por los instaladores andaluces.

Recoge tu libro gratuito con las Normas Particulares en Epyme

Fadia y Adime han editado y publicado un libro con las Normas Particulares y lo ponen a disposición de los socios eléctricos de Epyme de manera gratuita.

El mundo de las instalaciones da el último adiós a Sergio Pomar

La Familia de Epyme se despide del empresario de las instalaciones Sergio Pomar, que nos dejó hace pocos días. Una gran pérdida para el sector, siendo Sergio un profesional lleno de vitalidad que impregnaba de optimismo y valores todas aquellas iniciativas en las que se involucró.

A continuación reproducimos el comunicado oficial de la Fundación Fenie Energía:

Desde Fenie Energía lamentamos tener que comunicar la triste noticia del fallecimiento de Sergio Pomar Montahud, Presidente de la Fundación Fenie Energía y Ex Presidente de Fenie Energía.

Sergio ha llevado a cabo una labor fundamental impulsando el proyecto de la Fundación de la que tan orgullosos nos sentimos. Ha conseguido contagiar su luz y compromiso social a todos los que hacemos Fenie Energía y siempre con el objetivo de mejorar la vida de los demás.

Por otro lado, su figura ha sido fundamen-



tal para el devenir de Fenie Energía, demostrando siempre su vocación de ser-

vicio, preocupación y capacidad de trabajo. Su labor contará siempre con la admiración y el reconocimiento de esta compañía.

Todo el equipo humano que hace Fenie Energía y su Fundación manifiesta su más profundo pesar ante esta noticia y quiere trasladar su calor, afecto y cariño a familiares, allegados y a los compañeros de INEL, en estos momentos tan complicados.

Su huella siempre quedará en nosotros y seguiremos luchando por todo aquello que impulsó y nos inculcó.

Sergio Pomar, descanse en paz.

La Fundación de Fenie Energía estrena web

La nueva web, más intuitiva e interactiva, recoge todos los proyectos en los que está involucrada la Fundación, definiendo su carácter y personalidad propia.

Fenie Energía pretende a través de su Fundación devolver a la sociedad parte de lo que ésta aporta a la Compañía, contribuyendo a la construcción de un mundo más justo, sostenible y eficiente.

La Fundación Fenie Energía estrena web (www.fundacionfenieenergia.es) reforzando su identidad propia y apuntalando la apuesta de la compañía por la acción social, la eficiencia energética y la sostenibilidad ambiental. Tras dos años desde su creación, la Fundación Fenie Energía quiere dar mayor visibilidad a sus acciones, a la vez que amplificar la llamada a la acción a sus grupos de interés y a la sociedad en su conjunto.



Fenie Energía es la comercializadora de energía 100% Verde creada por los instaladores eléctricos para dar servicio cercano y de calidad a sus clientes. A través de su Fundación, quiere crear conciencia social entorno a una cultura energética eficiente y respetuosa con el medio ambiente, impulsar el desarrollo profesional de los jóvenes en el ámbito de la transición ecológica, y canalizar la solidaridad de empleados y Agentes Energéticos a través de programas de voluntariado corporativo.

El lanzamiento de la web viene acompañado del estreno de la Fundación Fenie Energía en redes sociales. Contará con perfil en Facebook y en Twitter. Dos de las herramientas con mayor alcance social que existen y que desde la Fundación esperan que sirvan para aumentar la repercusión de las acciones que llevan a cabo y para llamar a la participación de todo aquel que sienta el mismo compromiso.

La colaboración de todos los actores es clave para garantizar el éxito de las campañas que hasta ahora se ha basado en la unión de todos sus grupos de interés: accionistas, empleados, clientes, asociaciones y fundaciones colaboradoras y voluntarios ajenos a la compañía que han decidido aportar su granito de arena. Por ello, la llamada a la acción es tan fundamental.

El patronato de la Fundación Epyme hace balance de un año atípico

La Fundación Epyme repasó las principales actividades realizadas en el 2020, así como los proyectos para 2021. Durante todo el año la fundación hizo hincapié en apoyar las acciones solidarias de los instaladores aportando distintos recursos. Igualmente se presentó la principal apuesta de la entidad para 2021: un programa Superior en Gestión y Dirección de Empresas para empresarios de la instalación.

Entre las actuaciones más relevantes de la fundación en 2020 destacan las actividades solidarias realizadas en colaboración con empresas del sector, para ofrecer ayuda a diversas entidades.

#CantillanaImprimeVidas

Por ejemplo la actuación dentro del programa "Cantillana Imprime Vidas" en la que la Fundación Epyme ha donado hojas de metacrilato para la elaboración de viseras protectoras destinadas al personal sanitario y cuerpos de seguridad.

Esta iniciativa ciudadana, apoyada por un grupo de empresas y particulares, confeccionó y distribuyó más de 16.000 pantallas protectoras y 24.000 salva orejas.

Estas viseras y salva orejas, fundamentales para la protección de los sanitarios, han ido a parar entre otros al Hospital Virgen del Rocío, Hospital de Utrera, Hospital de Osuna, Hospital de Constantina, varias residencias de ancianos, centros médicos y cuerpos de seguridad.

#IntegraTuAyuda

La Fundación Epyme colaboró también con el proyecto solidario #IntegraTuAyuda realizando la donación de material Sanitario, en concreto 400 unidades de guantes de nitrilo azul, destinados al personal de la empresa Integra que realizaba la labor de desinfección de manera altruista en edificios públicos.

Instaladores solidarios

También es de destacar la labor de instaladores que ofrecieron sus servicios de manera altruista a distintos colectivos, como a los trabajadores sanitarios o a familias en riesgos de exclusión social o a responsables de mantenimiento de los hospitales andaluces.



El patronato de la Fundación Epyme durante la reunión



Proyecto Miniagentes

Proyecto Miniagentes

Antes de la llegada de la pandemia, la Fundación Epyme lanzó el proyecto Miniagentes de la Fundación Fenie Energía en Sevilla. Las empresas Elecmarba, Artrael y Genertel Solar se han adherido a este programa y en enero y febrero de 2020 iniciaron las visitas a distintos centros de enseñanza.

Proyecto Socio Junior

Por último, en el 2020 se han realizado en Sevilla 5 visitas a institutos de FP de las familias de la instalación. Con estas accio-



Proyecto Cantillana Imprime Vidas

nes se ha llegado a más de 300 alumnos en el año. Han participado en este programa los institutos Virgen de los Reyes, Ostippo, Safa Écija, Bajo Guadalquivir y Federico Mayor Zaragoza.

Proyectos para el 2021

En el 2021 la Fundación Epyme se volcará en la formación de los instaladores. Para ello se ha llegado a un acuerdo con Instituto de Formación Financiera para ofrecer un programa Superior en Gestión y Dirección de Empresas para empresarios de la instalación.

Atean celebró su ciclo de martes técnicos en modalidad online

La Asociación de Técnicos en Energía de Andalucía ha inaugurado, en el último trimestre del año, su ciclo de martes técnicos esta vez en modalidad online.

En total se han celebrado cuatro martes técnicos durante los meses de octubre, noviembre y diciembre de 2020.

Las empresas Carrier, Trane, LG y Danfoss han sido los ponentes, que en estos encuentros por vídeo conferencia han llegado a cerca de 400 profesionales.

Como es tradición, los martes técnicos abordaron distintas temáticas del sector de la climatización y la calefacción.

En concreto se desarrollaron los temas de la calidad del aire en el interior de los edi-



Juan Carlos Durán, presidente de Atean, durante la presentación de uno de los martes técnicos

ficios, el control de las obras en instalaciones de VRF, la electrificación del calor y los beneficios del equilibrado por temperatura en los circuitos de ACS.

El ciclo de martes técnicos continuará durante el 2021 y gracias a un acuerdo entre Epyme y Atean los instaladores pueden asistir a los mismos de forma gratuita.

LA CORREDURÍA DE SEGUROS DEL INSTALADOR

CSM

CORREDURÍA DE SEGUROS

Contacta con nosotros en:

 **954 46 70 64**

 **seguros@epyme.org**

 **Epyme**
Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla

Seguros contratados a través de CSM Correduría de Seguros, inscrita en la D.G.S. nº J-0148, con seguros de R.C. y Caución según legislación vigente

Epyme se suma al programa de transformación digital impulsado por Conaif

Conaif emprende este ambicioso proyecto de la mano de socios estratégicos como Vaillant, Saunier Duval y MásMóvil con la finalidad de ayudar a las empresas instaladoras en la transición digital. Epyme se ha adherido al proyecto también abierto a todas las Asociaciones pertenecientes a la Confederación.



La Confederación Nacional de Asociaciones de Instaladores y Fluidos (CONAIF) anuncia la puesta en marcha de un importante proyecto, a nivel nacional, de transformación digital para sus 19.000 empresas instaladoras y las 65 asociaciones, gremios y federaciones de asociaciones a las que están adheridas.

Se trata de una iniciativa única, pionera e innovadora en el mundo de las instalaciones orientada a la mejora de las empresas, los autónomos y las organizaciones empresariales en las que se integran.

Con su desarrollo, CONAIF busca que su colectivo de empresas y asociaciones de instaladores entre de lleno en la senda de la digitalización, optimice su agilidad y eficacia e incremente con ello la competitividad.

Alianzas estratégicas

Para llevarlo a cabo, el proyecto cuenta con dos alianzas estratégicas: Vaillant y Saunier Duval como socios estratégicos; y Grupo MásMóvil, con su marca MásMóvil Negocios, como colaborador preferente.

Ambas firmas facilitarán, en función de sus niveles de patrocinio, la financiación necesaria de las acciones previstas en las tres fases que comprende el proyecto. En la primera de ellas se establecerá un diagnóstico del grado de digitalización en el colectivo de CONAIF mediante la realización de encuestas, test masivos y talleres especializados en transformación digital. Los resultados serán analizados en una segunda fase que culminará con un plan de acción. En la última fase se presentará una memoria con los resultados obtenidos.

El proyecto de transformación digital, que inició su andadura el pasado 11 de noviembre, está impulsado por la comisión de nuevas tecnologías de CONAIF y desarrollado por Business and Decision (B&D), consultora internacional especializada en Data & Digital.

Epyme con la transformación digital

Desde el 2019, la Asociación desarrolla un plan de marketing digital para estar más cerca de los socios, mejorar la atención al cliente, incrementar los activos digitales de Epyme y mejorar la reputación online de la entidad.

Ahora desde la Asociación se da un paso más para, de la mano de Conaif, hacer de la digitalización una realidad y ayudar a las empresas instaladoras a entrar de lleno en el siglo XXI con el conocimiento y el despliegue digital que necesitan para ser más competitivos.

La certificación de empresas instaladoras es ahora gratuita



**Con la participación
de Fenie.**

**Creando imagen
de marca.**

**Reconocimiento
de los
consumidores y
usuarios.**

**Garantía de
calidad y
excelencia en el
servicio.**

Más del 50% de nuestros socios ya la tiene.

**Solicítala en las
oficinas de Epyme**

954467064

The logo for Epyme, featuring a stylized white graphic of three curved lines on the left, followed by the word 'Epyme' in a white, italicized serif font.

Simon Soluciones de carga USB

En el mercado existen diferentes tipos de cargadores USB, y en el presente artículo se indicarán algunas de las características principales de cada uno. Podemos encontrar dos tipos de cargadores USB, cableados e inalámbricos. Varias de las soluciones de carga USB incluyen la tecnología Smartcharge, un chip inteligente que maximiza la compatibilidad de los dispositivos para hacer el proceso más seguro, rápido y eficiente.



Los cargadores USB con cable, que son la mayoría de los cargadores que encontraremos en el mercado tienen una carga estándar, es decir, la tensión 5V y corriente de 1A a 2.4A.

El conector más habitual es el tipo A, aunque también ya encontramos modelos con el tipo C, y alguno de ellos puede ser con carga inteligente y también con carga rápida.

Los cargadores con carga rápida suministran corriente a los dispositivos con mayor rapidez que los de carga convencional, eso sí, es necesario que el dispositivo sea compatible con la opción carga rápida.

Los cargadores inalámbricos cargan por inducción electromagnética aunque la velocidad de carga es más lenta que la conexión por cable 5W (5V/1A).

Hay que decir que no todos los dispositivos del mercado disponen del protocolo de carga inalámbrica.

A continuación, os explicamos en qué consiste la carga inteligente o smartcharge

Smartcharge: El factor clave

Varias de las soluciones de carga USB incluyen la tecnología Smartcharge, un chip inteligente que maximiza la compatibilidad de los dispositivos. De esta forma, el proceso de carga se vuelve más seguro, rápido y eficiente.

Es importante subrayar que, se trate del dispositivo del que se trate, y cuente con el sistema operativo con el que cuente, la carga siempre se va a producir con la corriente que se requiera en cada caso, sea 1.4, 1.8 o 2.1A.

Sin el chip inteligente, un dispositivo con sistema operativo Android se cargará con la corriente que necesite, pero si utiliza iOS, solo se cargará, como máximo, a 1A. El smartcharge también está disponible para el cargador USB de 2.1 A carga rápida.

Aquí os dejamos unas indicaciones sencillas de instalación para la colección de cargadores USB Simon 100.

Fácil instalación

Reemplazar una base de enchufe convencional por una base de enchufe con cargador USB es una operación fácil y sencilla.

Dispone de bornes de puenteo para facilitar la instalación con otros mecanismos en la misma caja.

simon

Dispositivo	Corriente salida (Con chip)	Corriente salida (Sin chip)
Smartphone Android	Corriente que requiere el dispositivo (hasta 2.1A)	Corriente que requiere el dispositivo (hasta 2.1A)
Iphone	Corriente que requiere el dispositivo (hasta 2.1A)	1A
Tablet Android	Corriente que requiere el dispositivo (hasta 2.1A)	Corriente que requiere el dispositivo (hasta 2.1A)
Ipad	Corriente que requiere el dispositivo (hasta 2.1A)	1A



Cargador Usb

Cuadro cargadores Usb

Simon 100 base de enchufe con cargador USB.

Las soluciones de carga USB de Simon se adaptan a los espacios según nuestras necesidades, con diversas soluciones de carga que actualmente ya están integradas en las colecciones de mecanismos.

Soluciones para el hogar

Organiza el hogar teniendo en cuenta la estética y la comodidad. Cualquier estancia es buena para cargar los dispositivos: el dormitorio, la sala de estar, la cocina e incluso el baño.

Soluciones para espacios de trabajo

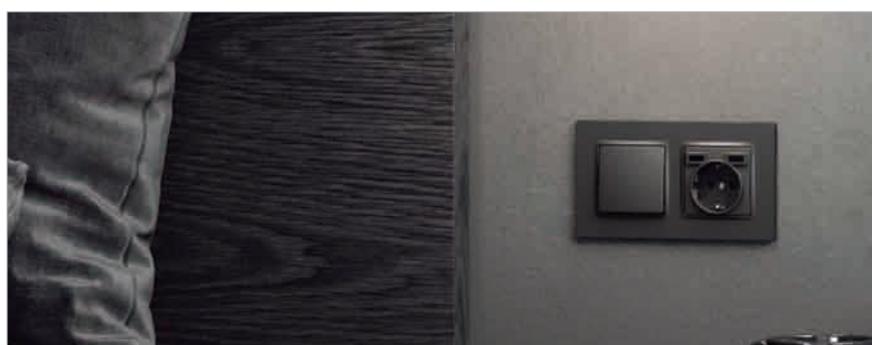
Nuestros sistemas se integran en elementos constructivos y mobiliario, facilitando la carga de cualquier dispositivo en cualquier espacio, tanto público como privado. Los KITS Simon permiten cargar el teléfono móvil en la sala de reuniones o en la mesa de trabajo.

Soluciones para hoteles

La carga se universaliza, ya no es necesario pensar en qué base de enchufe se utiliza en cada lugar del mundo. Además, con Simon es posible cargar más de un dispositivo a la vez con la potencia que necesita para ser eficiente.

Soluciones para espacios públicos

Las salas de espera de los aeropuertos, o los bares, resultarán lugares perfectos para cargar los dispositivos. Los momentos de espera con la tableta o el teléfono móvil permitirán a cada uno aprovechar el tiempo a su manera.



RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS



OCTUBRE

			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

NOVIEMBRE

						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

DICIEMBRE

			1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13		
14	15	16	17	18	19	20		
21	22	23	24	25	26	27		
28	29	30	31					

EN EL CUARTO TRIMESTRE DEL AÑO 2020

1	Junta Directiva de Epyme	7	Encuentro Online Conaif	22	Reunión patronato Fundación Epyme
1	Reunión AAE	9	Seminario Junkers	22	Reunión Consejo Consultivo
1	Curso P.R.L. Fontanería y clima	13	Seminario Daikin	22	Seminarios Telematel, Climalife y Conaif
2	Junta Directiva de Conaif	15	Seminario Daikin	22	Seminario
5	Curso P.R.L. Nivel Básico	15	Comisión emprendimiento Cámara de Comercio	23	Seminario Junkers y Schneider
5	Curso reciclaje P.R.L.	15	Seminario Fenie	26	Curso P.R.L. 20 y 6 horas
6	Reunión AAE	16	Seminario Junkers	26	Curso Actualización Gases
6	Reunión Cofian	19	Seminario Daikin	27	Seminario EfaPel
6	Seminario Web Aseisa	19	Curso Autoconsumo	28	Seminario Siemens
6	Curso Asesor Energético Fenie Energía	19	Curso Grupos de presión	30	Seminario Junkers
3	Curso Actualización gases	10	Curso Gases Fluorados Cualquier Carga	19	Seminarios Siemens y Fenie
3	Seminario Siemens	11	Seminario Conaif	23	Curso Actualización Gases
6	Seminario Siemens y Bosch	12	Un café con Epyme	23	Cursos PRL y Trabajos en Altura
6	Curso Plataformas Elevadoras	13	Seminarios Siemens y Junkers	24	Reunión Cofian
6	Reunión instalcampus y reunión cambio sede	13	Reunión Fadia	24	Seminarios Ariston, AAE y Siemens
9	Curso Actualización Gases	16	Curso Actualización Gases	24	Martes Técnico Atean
9	Curso reciclaje P.R.L.	17	Seminarios Siemens y Fenie	26	Encuentro Fenie Online
10	Comisión formación Fenie	18	Reunión Conaif	27	Seminarios Fadia y Siemens
10	Seminario Siemens y Fenie	18	Reunión Cámara de Comercio	30	Curso Actualización Gases
10	Martes Técnico Atean	19	Reunión AAE	30	Curso PRL nivel Básico
1	Curso Actualización Gases Fluorados	9	Seminarios web: Siemens, Daikin	14	Seminario web Moves
1	Curso Reciclaje P.R.L.	10	Junta Directiva de Epyme	15	Seminarios web: Junkers, Fenie, Moves, Daikin
1	Seminarios web: Siemens, Daikin, Moves	10	Seminario web: Fenie	14	Seminario web Moves
1	Seminarios web: Conaif, Daikin	11	Curso Actualización Gases Fluorados	17	Curso P.R.L. Oficios
3	Un café con Epyme	11	Seminario web: Siemens	17	Curso Trabajos Verticales
4	Exámenes Conaif-Sedigas	14	Curso Actualización Gases Fluorados	17	Curso Trabajos Altura
4	Curso Plataformas Elevadoras	14	Curso Construcción Conductos	21	Curso Actualización Gases Fluorados
4	Seminario web: Siemens	14	Curso P.R.L. Covid	23	Curso P.R.L. Covid
7	Curso PRL nivel Básico	14	Curso P.R.L. Oficios	28	Curso Actualización Gases Fluorados
9	Curso Actualización Gases Fluorados	14	Curso Actualización Gases Fluorados	29	Curso recintos subterráneos

Autoconsumo fotovoltaico en el balcón con Salvador Escoda

Hasta la fecha parecía que la energía solar fotovoltaica y su ahorro, era una tecnología reservada a viviendas unifamiliares, que disponían de superficie en tejado o terreno. Con la aparición de los microinversores, este escenario cambia, creando un nuevo paradigma.

El Real Decreto 244/2019, no solo se permite la opción de compensar los excedentes en factura, sino que además da la posibilidad de realizar instalaciones colectivas. En el caso residencial, podemos tener una única instalación en cubierta, repartiendo después la energía generada por cada piso, en función de un coeficiente preestablecido. Hasta aquí nada nuevo, pero no siempre es fácil poner-



se de acuerdo con el vecino... ¿Qué otras opciones existen para un particular que vive en un bloque comunitario?

Si tenemos la ventaja de disponer de un balcón soleado, ya se puede generar electricidad renovable a partir de un módulo. Hablamos de un equipo que puede producir electricidad con un solo módulo, pudiendo encadenar hasta en una misma serie diez módulos en una línea estándar de 16A.

Los sets solares para autoconsumo Escosol con microinversores han sido dimensionados según los consumos eléctricos típicos de un piso. Facilitando su elección a aquellas personas que quieren ahorrar en la factura eléctrica de forma sencilla y rápida en sus pisos, terrazas, fachadas, vallas, pérgolas, tejados, etc. Gracias al uso de microinversores la instalación de los módulos fotovoltaicos es apta para muchas viviendas.

Únicamente con un módulo fotovoltaico y el micro-inversor, transformaremos la energía solar captada por el módulo y ya se verterá a nuestra red eléctrica interna, en frecuencia y voltaje según las condiciones de suministro de la Compañía Eléctrica.

Los electrodomésticos y luces de nuestra vivienda que requieran de consumo en ese instante aprovecharán esa energía renovable generada y en el caso que no sea suficiente, el resto la cogerán de la red eléctrica. En caso de que tengamos excedentes existen muchas opciones, pero la más simple será si nos acogemos a la compensación simplificada, así esa energía nos la descontarán de la factura a final de mes.

Efapel presenta sus novedades eléctricas en formato online



El pasado 27 de octubre tuvo lugar esta sesión online dirigida a instaladores de baja tensión y telecomunicaciones sobre soluciones eléctricas EFAPEL seguridad y rentabilidad en instalaciones.

En la jornada se conocieron de primera mano las novedades y lanzamientos de nuevos productos de EFAPEL, repasando además la amplia gama de productos y soluciones de la marca para el mercado español.

Por ejemplo las distintas tomas eléctricas con tapa y protección, puestos de trabajo empotrados y en superficie y canaletas sin halógenos.

Además del amplio catálogo de mecanismos, cuadros y canaletas que se ponen a disposición del instalador.

Además se resolvieron en este formato online las dudas o consultas técnicas que plantearon los instaladores asistentes.

BAXI participa en la edición más sostenible de Rebuild



BAXI ha participado como Global Partner en una nueva edición de Rebuild, que tuvo lugar del 29 de septiembre al 1 de octubre en el Centro de Convenciones Internacional de Barcelona.

En el marco de Rebuild, tuvo lugar el Congreso sobre Arquitectura Avanzada y Construcción 4.0, que reunió a 4.637 profesionales de la edificación, resaltando la participación de más de 260 expertos de la industria de la edificación.

En este contexto, resaltamos la presentación a los medios de la

nueva caldera de Hidrógeno lanzada por BDR Thermea Group, una caldera cuyo objetivo es conseguir la descarbonización de la calefacción doméstica. El acto fue presentado por Jordi Mestres CEO de BAXI durante una rueda de prensa.

Baxi participó como conferenciante en las ponencias sobre Edificación de Edificios de Consumo Casi Nulo, sobre eficiencia energética y sobre la sensorización y la nueva domótica para el consumo cero de los edificios.

Schneider Electric lanza una nueva versión de eDesign

Schneider Electric ha anunciado que su herramienta web eDesign, dirigida a electricistas y disponible sólo para proyectos residenciales, ahora también permitirá diseñar cuadros eléctricos en pequeños negocios.



El nuevo lanzamiento ofrece una experiencia muy real que hace que el diseño del cuadro eléctrico de un edificio pequeño sea extremadamente fácil y 100% en la nube.

Schneider Electric ha simplificado todo el proceso con el objetivo de ahorrar tiempo a los usuarios, que, al disponer de toda la información necesaria en un único lugar, pueden buscar, añadir y validar productos en unos pocos clics. Cada paso lleva al siguiente de forma auto-

mática y siguiendo un flujo lógico, permitiendo a los usuarios empezar a usarla sin apenas formación. Además, cuenta con múltiples funciones que guían al profesional en el proceso, ayudándole a completar su tarea rápidamente. Además, con eDesign los electricistas pueden acercar las imágenes de los productos para verificar los detalles, incluso en un cuadro ya montado, lo que les proporciona una experiencia muy real y les permite compartir antes el presupuesto con sus clientes.

Oferta de Cloud Gestión a los asociados a Epyme

Este año 2020 está resultando diferente y desafiante para todos, con unas dificultades desconocidas hasta la fecha; y que hemos tenido que sortear con habilidad y decisión.

En Cloud Gestion son conscientes de que situaciones nuevas requieren soluciones nuevas, y por ello han elaborado una nueva modalidad de suscripción mensual a Cloud Gestion para que resulte más asequible. Este nuevo formato para la contratación de su software es

una promoción exclusiva para los asociados de EPYME: 20 euros /mes (1 usuario) y usuario extra 5 euros/mes.

De esta forma, se pueden aprovechar las ventajas de Cloud Gestion sin tener que realizar un desembolso importante en el momento de la compra.

Comienza a gestionar tu negocio de forma más eficiente y organizada con una herramienta a un precio extremadamente asequible.

Nuevos nombramientos en las áreas Comercial y Marketing de Ledvance España

Ledvance acaba de renovar las áreas de Marketing y Ventas para avanzar en sus objetivos estratégicos y fortalecer la capacidad de la Compañía para responder a los retos futuros. El hasta ahora director de Marketing, Alberto Casado, ha sido nombrado nuevo Responsable Regional de Ventas para la Comunidad de Madrid, Castilla-La Mancha, Extremadura, Islas Canarias y parte de Castilla y León. La dirección del departamento de Marketing pasa a manos de Macarena Morodo, quien ha



Alberto Casado

desarrollado toda su carrera profesional en la Compañía.

Alberto Casado ha desempeñado las funciones de director de Marketing durante tres años, periodo en el que ha aportado una renovada gestión de esta área con la puesta en marcha de exitosas campañas y estrategias de lanzamiento de producto.



Macarena Morodo

Nueva directora de Marketing

Por su parte, Macarena Morodo liderará a partir de ahora la estrategia de marketing de la Compañía para dar mayor visibilidad y notoriedad a la marca. Morodo ha desarrollado toda su carrera profesional en el departamento de marketing de Ledvance, participando en

grandes hitos como el rebranding de OSRAM a Ledvance. En sus más de cinco años en la empresa, la nueva responsable del área ha entablado una estrecha relación con el producto y las ventas, adquiriendo amplio conocimiento del sector.

Graduada en Economía por la Universidad Carlos III de Madrid, Morodo acepta el reto de dirigir el departamento con el objetivo estratégico de seguir potenciando el área de proyectos, y continuar apoyando a distribuidores, instaladores y consumidores finales.

Carlos Sanchez Madiedo, Jefe de Ventas de Junkers zona Sur



Junkers ha nombrado a Carlos Sanchez Madiedo como nuevo jefe de Ventas de la Zona Sur. Así, desde septiembre se encarga de liderar el equipo comercial del área residencial de Junkers para Extremadura y Andalucía, e impulsar las gamas de productos Junkers donde la marca ya destaca como un referente en el mercado del agua caliente.

Tras más de 20 años en el área

comercial, el nuevo jefe de ventas vincula su experiencia principalmente al mercado sanitario, con 14 años de gestión de redes de distribución en marcas líderes en este segmento. Asimismo, cuenta con una amplia experiencia en el campo de la edificación. Ahora, asume su nueva posición en Junkers con el desafío de consolidar la marca en la zona.

Mini VRV5 de Daikin mejor producto del año

Daikin, como compañía líder en el ámbito de la climatización, ha lanzado las nuevas unidades Mini VRV 5, unas soluciones que se suman a la familia VRV de Daikin, sistemas que llevan proporcionando confort y bienestar a los usuarios durante más de tres décadas. En este contexto, la serie Mini VRV 5 de Daikin, que se caracteriza por su diseño sencillo e innovador, ha sido recientemente galardonada en los Premios AUNA 2020, en la categoría de 'Mejor Producto del Año'.

En su edición de 2020, los premios han vuelto a batir récord de participación, con 97 productos presentados de



95 empresas, que recibieron más de 158.000 votaciones online. Tras las sucesivas fases de selección y la decisión de los 5 finalistas en cada categoría, un jurado de expertos determinó que en el apartado de Fontanería, Climatización y Calefacción, el galardón de Mejor Producto 2020 fuera para la solución Mini VRV 5 de Daikin.

Simon promueve una intervención artística donde se unen creatividad, tecnología y luz en Matadero Madrid



El centro de creación contemporánea Matadero Madrid ha presentado en Intermediae, espacio dedicado a las prácticas artísticas socialmente comprometidas, desde la investigación y la innovación cultural, la instalación "Pista de baile". La intervención forma parte de "Ciudad Bailar Exagerar" programa dedicado a la idea de solidaridad, comunidad y colaboración a tra-

vés del baile con laboratorios, performances y encuentros radiofónicos que se inauguró los días 6 y 7 de noviembre, y que culminará en julio de 2021.

Santomá ha transformado la nave de Intermediae proponiendo otro espacio totalmente diferente. El resultado es una estructura autoportante que simula una gran cubierta de arena, como si fuera un negati-



vo de la arquitectura original en la que se integra. El objeto-lugar, concebido por el artista internacional, adquirirá movimiento, vida o, incluso, consciencia propia al ser habitado.

El proyecto está basado en la idea de que no existe una distinción rápida entre el mundo espiritual y el físico, y en que el alma, espíritu o sensibilidad, existe también en otros ani-



males, plantas, piedras, montañas o ríos, así como en este paisaje humano. De ese modo, esta pieza de 'no-arquitectura', puede definirse también como paisaje o como escultura; una investigación conjunta de Guillermo Santomà con Simon sobre las posibilidades de transformación continua de los espacios a través de la luz.

Nedgia mejora la experiencia digital de los instaladores con el lanzamiento de una nueva área privada en su web

Nedgia sigue avanzando en la digitalización de la relación con sus colaboradores con el lanzamiento de una nueva área de privada de colaboradores en www.nedgia.es/colaboradores. Esta nueva plataforma forma parte de un nuevo e-commerce, MarketGas, que se lanzará próximamente y con el que la Compañía quiere facilitar a sus clientes la contratación online de instalación y suministro de gas natural.

Con esta plataforma, la empresa quiere agilizar y



simplificar las comunicaciones entre instaladores y clientes, ya que, dentro de un único espacio, el colaborador podrá recibir directamente las solicitudes de los clientes y presentar un presupuesto.

En esta área privada, más visual e intuitiva, los gremios e instaladores podrán ver los datos del potencial de los puntos de suministros y subir y ver el estado de sus solicitudes de alta de gas y certificados de instalación, como hacían hasta

ahora. Como novedad, los colaboradores contarán con su espacio propio, su ficha de empresa, en la que podrán configurar cómo quieren que les vean los clientes que accedan al nuevo e-commerce MarketGas y publicar sus tarifas y ofertas.

Los colaboradores podrán realizar todas sus consultas sobre la nueva área privada a través del Canal Acerca, la plataforma de apoyo a las empresas colaboradoras (900 500 405 o canalacerca@nedgia.es).

Ecotic y Salvador Escoda se alían para impulsar el reciclaje



En el marco del programa Ecoinstaladores, ambas entidades han firmado un acuerdo para instalar puntos de recogida selectiva de residuos de aparatos eléctricos y electrónicos (RAEE) en las delegaciones de Salvador Escoda, en los que los instaladores podrán depositar los residuos de aparatos de aire acondicionado de forma completamente gratuita.

De esta forma, se han instalado contenedores de recogida selectiva en los delegaciones de Salvador Escoda en Badalona, Barberá del Vallès y Sant Boi de Llobregat, San Fernando de Henares, Paterna, Sevilla, Málaga y Jerez de la Frontera.

Próximamente se irán añadiendo nuevos puntos de recogida Ecotic en el resto de delegaciones Salvador Escoda,

aroTHERM plus de Vaillant, Producto más sostenible 2020



bomba de calor aire agua compacta, aroTHERM plus.

La aroTHERM plus de Vaillant ha tenido una gran acogida entre los profesionales del sector desde su lanzamiento el pasado mes

de junio. Supone una revolución en el mercado de las bombas de calor por su tecnología exclusiva de refrigerante natural, que hace ella un equipo hasta 225 más sostenible que los equipados con R32, con un Potencial de Calentamiento Atmosférico, PCA 3. Además, esta nueva bomba de calor aerotérmica, Clase A+++ (Clima cálido s/EN14825) y proporciona hasta un 50% más de ACS, lo que garantiza el máximo confort a sus usuarios.

Auna Distribución celebró su Gala anual, la primera de manera virtual, en la que dieron a conocer los galardonados en su Premios anuales, que en esta edición 2020 han batido récord tanto de participantes, con 95 empresas y 97 productos presentados, como de votantes con más de 180.000 votaciones online. La gala fue seguida por casi 500 invitados.

Tras superar diferentes fases de selección, Vaillant se alzó con el premio al Producto más Sostenible 2020, con su nueva

ASLAMIENOS GALLARDO
AGUILERA, S.L.

BORREGO MATAS, EDUARDO

MARTIN PEREZ, DAVID

MULTIELECTRIC Y SERVICIOS
INTEGRADOS, S.L.

PALOMO ESPINO, JOSE
MANUEL

PROYCLISA ANDALUCIA, S.L.U.

SEIND JPJ, S.L.

T&M IMOPSI, S.L.

TECNOBRACIV, S.L.

TODO GAS HUELVA, S.L.

Bienvenida a los nuevos socios

Conoce las ventajas de pertenecer a una de las organizaciones profesionales más representativas de Andalucía.

Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículum publicado, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a informa@epyme.org. Una vez seleccionado publicaremos un extracto con diversos perfiles. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

José Manuel Valverde García

Tif: 637615493 Sevilla

Formación: 1. Carné RITE. 2. Manipulador de Gases Fluorados hasta 3Kg de Carga. 3. Instalaciones Electrotécnicas. 4. Técnico Electrónico en Telecomunicaciones. 5. Montaje de Estructuras Aeronáuticas. 6. Domótica. Mantenimiento De Viviendas Inteligentes. 7 Cursos diversos: PRL, mantenimiento higiénico-sanitario de instalaciones, riesgo eléctrico, trabajos en altura, etc.

Experiencia Profesional: Experiencia como electricista realizando actuaciones correctivas de inspecciones OCA en cuadros eléctricos, luces de emergencias, etc. Amplia experiencia como instalador eléctrico y de telecomunicaciones en gran variedad de instalaciones. Experiencia como responsable de mantenimiento en climatización, baja tensión, PCI, estanterías, muelles, puertas basculantes, carretillas eléctricas.

Otros:

-Permiso de conducir B1

-Inglés nivel A3 – English Language Institute Sevilla

Lorenzo José Ruiz Illanes

Tif: 606882842 Sevilla

Formación: 1. FP II equipos informáticos.

Experiencia Profesional: Técnico de nodo de la red de BT. Realizando trabajos de instalación y mantenimiento de los equipos de red de BT, así como coordinación de los técnicos y trabajos de área. Gestión de proyectos de instalaciones de clientes interactuando con grupos de varios países (WIFI, site survey, LAN refresh, new sites, etc), desde el trato con el project manager para la implementación, gestión con 3rd party o recursos propios, petición de materiales, soporte a los técnicos de campo para realizar los trabajos, incluso de idioma (ingles) en el caso de trabajos internacionales.

Otros: Carné de conducir tipo B y coche propio. Ingles nivel medio.

José Manuel Barreda Guijarro

Tif: 654138598 Sevilla

Formación: 1. Curso preparatorio examen de gas de categoría A, B y C. 2. Curso de Operador industrial de calderas. 3. Montaje y Mantenimiento de Energía Solar Térmica. 4. Formación en Prevención de Riesgos Laborales. 5. Curso para la obtención de TPC. 6. Curso de Instalador y Mantenedor de Calefacción y ACS. 7. Curso de Instalador de Fontanería y Gas. 8. Carnés autorizados: instalador y mantenedor de calefacción y ACS. Carné de instalador autorizado de agua. Carné de instalador autorizado de gas IG-II. 9. Título de Técnico Auxiliar Electricidad – Electrónica.

Experiencia Profesional: Amplia experiencia como instalador de fontanería, gas y climatización realizando las funciones de instalaciones de gas domésticas, comerciales e industrial, instalación y mantenimiento de salas de calderas, instalación de sistemas de extracción y aporte de aire mediante tubería de chapa, instalación y mantenimiento de sistemas de agua caliente sanitaria, instalaciones de calefacción y energías renovables.

Otros: Carné de conducir tipo B. Coche propio.

Joaquín Rojas Garcia

Tif: 654388304 Sevilla

Formación: 1. Instalador de gas tipo C.

Experiencia Profesional: Experiencia en el sector del gas. Mantenimiento del butano así como cambiar gomas de elastómero y reguladores.

Otros: Disposición horaria total. Gestión de cuentas y materiales. Vehículo propio.

Antonio Rodríguez Pradas

Tif: 633 10 43 74 Sevilla

Formación: 1. Técnico en sistemas electrotécnicos y automatizados. 2. Técnico en instalaciones eléctricas y automáticas. 3. Técnico en montaje de instalaciones de frío climatización y producción de calor. 4. Certificado KNX. 5. Curso sobre "reglamento electrotécnico para baja tensión". 6. Carnés profesionales: carné de instalador y mantenedor de instalaciones térmicas en edificios con el carné profesional RITE, manipulador de gases fluorados, carne de BT, curso de prevención de riesgos laborales.

Experiencia Profesional: ayudante de mantenimiento en fábrica, Técnico en instalaciones eléctricas y automáticas, Técnico instalador de instalaciones de frío, aprendiz de peón carpintería de aluminio.

Otros: Manejo de los programas informáticos:

AUTOCAD 2016, Programación mediante autómatas programables Siemens, omrom... etc., S7200, microwin, LOGO, KNX, PC Simu, XLpro3, Paquete Office (Word,Excel,etc).

Ana del Pilar Angulo Gayoso

Tif: 651892503 Sevilla

Formación: 1. Técnico Superior en Administración y Finanzas. 2. Título de Grado Medio de Gestión Administrativa.

Experiencia Profesional: experiencia como administrativa, auxiliar administrativa y en atención al cliente.

Otros: Nivel usuario avanzado:Paquete office(Exel, accel, word, power poins),outlook, gmail, drive. Conceptos y conocimientos de Contaplus, Factusol, Fincaspro y mediagenia.

Ser socio de

Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 800 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

Si en vez de socio colaborador quiere ser socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Asesoría en Calidad y Prevención
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desempleados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2021	
Socio adherido	25 euros / mes
Socio de Formación	25 euros / mes
Autónomo (solo)	41 euros / mes
Empresa de 2 personas	45 euros / mes
Empresa de 3 a 5 personas	59 euros / mes
Empresa de 6 a 14 personas	66 euros / mes
Empresa de 15 personas en adelante	73 euros / mes
Socio colaborador	700 euros / año

Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

Las cuotas de socio están exentas de IVA.

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a informa@epyme.org

Gratuitos



La Bomba de Calor. Fundamentos, Tecnología y Casos Prácticos (Ebook)

Autor: AFEC.

Editorial: AFEC.

Precio: 9,02 euros.



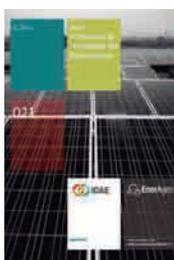
Cambio climático. Bases científicas y cuestiones a debate

Autor: Fundación Naturgy.

Editorial: no disponible.

Descarga: <https://www.fundacionnaturgy.org/publicacion/cambio-climatico-bases-cientificas-y-cuestiones-a-debate/>

Librería



Guía profesional de tramitación del autoconsumo

Autor: Idae.

Editorial: Idae.

ISBN: no disponible.

Precio: gratuito

Descarga: <https://www.idae.es/publicaciones/guia-profesional-de-tramitacion-del-autoconsumo>



Guía Técnica. Contabilización de consumos individuales de calefacción en instalaciones térmicas de edificios RD 736/2020

Autor: Idae.

Editorial: Idae.

ISBN: no disponible.

Precio: gratuito.

Descarga: <https://www.idae.es/publicaciones/guia-tecnica-contabilizacion-de-consumos-individuales-de-calefaccion-en-instalaciones>

Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Talonario Certificados de instalación y mantenimiento de gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

NOTA: Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completas del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en www.epyme.es en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

Electricidad

Telecomunicaciones

Fontanería

Varios

Climatización, calefacción y ACS

Frío Industrial

Protección Contra Incendios

Energías Renovables

Gas

Productos Petrolíferos Líquidos

Aparatos a Presión

Gases Fluorados

NOTA: Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.

6 Y 7 DE OCTUBRE COFIAN

I CONGRESO Y FERIA
DE LOS INSTALADORES DE ANDALUCÍA



FIBES, Palacio de Congresos y Exposiciones Sevilla



#cofian2021

ORGANIZA



I CONGRESO DE LOS INSTALADORES DE ANDALUCÍA

www.cofian.es

CONFIANZA

INSTALADOR
AUTORIZADO

ES EL MOMENTO DE REFORZAR LA CONFIANZA, RECUPERAR LA ILUSIÓN Y MEJORAR LA CALIDAD DE VIDA EN NUESTROS HOGARES.

Adapta tu vivienda a las necesidades de salubridad y confort con firmas de total confianza e instaladores habilitados. Por su tranquilidad y la tuya estos profesionales siguen un protocolo de actuación, con medidas de prevención frente al covid-19, para hacer sus **intervenciones con total seguridad.**

Instaladores, almacenistas, compañías energéticas, firmas de calefacción, climatización y fontanería estamos a tu lado para hacer de tu hogar un lugar más eficiente y confortable.

