

Nº 172

segundo trimestre 2019



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla



Doscientos instaladores se forman
en los cursos de autoconsumo en
Andalucía



Récord de asistencia en la XLIII Asamblea
de Epyme con la participación de más de 100
empresarios



Simplemente aire fresco

Aire Acondicionado Junkers

Temperatura perfecta y máxima eficiencia. La gama de aire acondicionado Junkers tiene soluciones para distintas necesidades, es muy eficiente (hasta A++) y respetuosa con el medio ambiente.



A++



A+++ → D

A+



A+++ → D

EDITORIAL

El riesgo de una burbuja se cierne sobre el autoconsumo

La transición ecológica avanza poco a poco y decididamente se ha puesto en la agenda política y en la opinión pública la necesidad de un cambio de modelo energético en nuestro país.

Una medida que favorece al autoconsumo y que ha sido aplaudida por colectivos profesionales, entre ellas Epyme y todo el colectivo de instaladores se regocijan con el Real Decreto 244/2019, de 5 de abril, por el que se regulan las condiciones administrativas, técnicas y económicas del autoconsumo, que de alguna manera facilita y elimina barreras para el desarrollo y la puesta en práctica de estas instalaciones.

Se han creado grandes expectativas en el sector, los instaladores se están posicionando, formándose y reciclándose para acometer este tipo de instalaciones. El autoconsumo importa, prueba de ello es el éxito de todas las convocatorias que están relacionadas con la nueva reglamentación, el tipo de instalaciones y las oportunidades de negocio.

Este desbordado optimismo es sin duda necesario para transformar todo el modelo energético de un país, y se refleja en cada uno de los eslabones de la cadena productiva.

Sin embargo, y al igual que el optimismo, las demandas de licencias para la pro-

ducción de energía también se ha desbordado. Para hacernos una idea el gobierno contemplaba para el 2030 la instalación de 55.000 MegaWatios (Mw) en renovables.

Hasta aquí todo bien, pero es que las demandas de licencias para la producción de energía fotovoltaica, solar, eólica y otras renovables se acercan en junio de 2019 a los 150.000 Mw.

Tanto en el Ministerio de Transición Ecológica, como en la Red Eléctrica de España, sonaron todas las alarmas ante este elevado flujo de demanda, más aún cuando puede ser síntoma de un movimiento especulativo para “inflar” el mercado.

El peligro reside en que según la legislación actual, las empresas pueden obtener estas licencias para luego revenderlas a otras empresas y lucrarse sin haber realizado ningún tipo de instalación. El acaparamiento de estas licencias para realizar luego una gran reventa es un peligro real que además de desvirtuar el mercado pone en riesgo la posterior realización con garantías de calidad y seguridad que estas instalaciones requieren.

Detrás de estos movimientos grandes constructoras del país que buscan posicionarse en el sector, reforzar su posi-

ción e incluso poder llegar a comerciar con las licencias.

También se encuentran grandes fondos de inversión, que han visto nuevamente en las renovables un lugar seguro al que destinar inversiones a largo plazo de las que puedan sacar rédito mientras se continúan hinchando los precios.

Elevar los avales exigidos por kilovatio instalado, o la obligación de presentar determinados reportes sobre previsión de compra de material, emplazamiento de la instalación y monitorización del avance de los proyectos para garantizar su ejecución son algunas de las medidas que se estudian desde el gobierno y que se proponen desde nuestro sector para evitar la especulación en la medida de lo posible.

El balón está de nuevo en el tejado del gobierno que debe atajar de raíz esta crisis de optimismo en los mercados que tanto daño puede hacer al desarrollo de las renovables y el autoconsumo y en definitiva al cambio de modelo energético del país.

También está en el tejado de los instaladores, que ante la avalancha de posibles instalaciones, deben primero garantizar la seguridad y el buen funcionamiento de las instalaciones para evitar que la ansiada transición energética muera de éxito.

RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

	ARAMBURU GUZMÁN		GRUPO ELECTRO STOCKS	
	ASEISA		JUNKERS	
	COSEBA 1986		NEDGIA ANDALUCÍA	
	FENÍE ENERGÍA		SALVADOR ESCODA	



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

PUBLICACIÓN TRIMESTRAL
segundo trimestre 2019

Edita:

Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja
C/ Américo Vespucio, 25
41092 SEVILLA

Horario de invierno:

Lunes a jueves de 8:00 a 19:00
Viernes de 8:00 a 15:00

Horario de verano:

Del 15 de junio al 15 de septiembre de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064 Fax 954 467 074

www.epyme.es

informa@epyme.org

departamento.formacion@epyme.org

miguelpoo@epyme.org

departamento.juridico@epyme.org

departamento.tecnico@epyme.org

Coordinación General

Miguel Ruiz Poo

Redacción y Fotografía

Miguel Ruiz Poo

Consejo de Redacción

Manuel de Elías Rodríguez

Francisco José Chaves Agüera

Editora de textos

Pepa Ruiz

Impresión

SERVIGRAF

Depósito Legal: SE-640-93

Diseño

Genera Online

Revista de difusión gratuita

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.



TEMA DE PORTADA

4

La XLIII Asamblea de Epyme pone al socio en el centro de la ecuación

A principios de abril Epyme repasó su actualidad en una Asamblea de récord con más de 100 empresas asistentes.



10

La Mesa de Autoconsumo de Andalucía celebra su 4ª reunión

Fadia presentó su balance de los primeros cursos de formación para instaladores realizados en toda Andalucía.



11

Fundación Epyme clausuró su tercer programa de formación en gas

El programa en el que se colabora con la Obra Social La Caixa cumple su tercera edición con unas tasas de empleabilidad de más del 80%.



TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

Servicios de la Asociación	3
Congreso Conaif	12
Fenie y el autoconsumo	14
Análisis R-32	18
Formación	20
Socios Colaboradores	22
Jornadas	24
Agenda de Eventos	32
Novedades del Sector	34
Bolsa de Trabajo	38
Biblioteca y Librería	40

DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de asesoramiento y asistencia jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos penal, fiscal, laboral, civil, mercantil y administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones fiscales. Elaboración de contratos, nóminas y boletines de cobro a la seguridad social.

ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle. De lunes a viernes previa cita por la mañana o a partir de las 17:30 y hasta las 20:00h.

Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Pta. Tlf.: 954461220.

DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

ASESORÍA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de reglamentos y normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las compañías suministradoras y las distintas administraciones públicas.

DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes empleados según convenio.

ASESORÍA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con COSEBA, S.L., Correduría de Seguros.

Despacho: Américo Vespucio 25, 41092 Sevilla.

Email: sevilla@coseba.com

Teléfono: 627814553

SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con Agitec Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: **CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS**

PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

Acuerdo con AVS para el asesoramiento en materia de prevención de riesgos laborales y medicina del trabajo.

ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

ACUERDO CON OCA's

Acuerdo para realizar inspecciones periódicas en instalaciones de Electricidad (alta, baja tensión, megado de redes, etc), Gas, Aparatos a presión, PPL, RITE, contra incendios y frío industrial, efectuada por un organismo de control Autorizado por la Dirección General de Industria.

TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un coste de 3 euros + IVA.

TARJETA MEDIPLUS

Se entrega gratuitamente a todos los asociados una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad.

De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia siempre que vivan en el mismo domicilio, para otra tarjeta adicional, el precio es de 9 euros anuales.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

En la Asociación, y previa cita, podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrá realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carné autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Estatal Fundae.

Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

-Inscripción de empresas en los distintos registros.

-Obtención del carné de instalador habilitado.

-Certificado de manipulador de gases fluorados.

DOCUMENTACIÓN EN MEDIO AMBIENTE

-Inscripción como pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

-Declaración anual de pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de CONAIF y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

CERTIFICACIÓN DE EMPRESAS INSTALADORAS

La certificación de empresas instaladoras EIC de Fenie es gratuita para los asociados.

ACUERDO CON BANCO SABADELL

Epyme ha llegado a un acuerdo con el Banco Sabadell para que todos nuestros asociados puedan beneficiarse de importantes bonificaciones económicas. Al abrir una cuenta Expansión Negocios PRO, los que no sean clientes de banco Sabadell, y se den de alta este año en Epyme, obtendrán una bonificación de hasta 60 € (en su cuota de inscripción), además del abono de un 10% de la cuota anual de Epyme.

Las empresas que ya sean asociadas y tengan una cuenta en el Banco Sabadell, ya sea anterior o que la abran ahora, recibirán en la misma el abono de un 10% de la cuota anual de Epyme

ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

1,2 cts. /litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 7 cts. /litro adicional sobre fijo en Diesel e+ y 9 cts. /litro Diesel e+10 en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo).

tarjeta gratuita sin ningún coste adicional. Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado.

ACUERDO CON CANON

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Copiadoras Sevilla Dos, S.A., de Canon, con la cual llevamos trabajando satisfactoriamente más de quince años, para ofrecer a sus asociados copiadoras de gran calidad a unos precios especiales y el compromiso del regalo de 5.000 páginas de mantenimiento GRATIS (tónor incluido).

ACUERDO CON TEKPYME

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Sol Tecnologías quien podrá ayudarte tanto con la informática como con las comunicaciones de tu empresa.

CONSULTORÍA - INFORMÁTICA - COMUNICACIONES

ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un **30% de descuento** en la suscripción anual del software Infoweb.

CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que solicitar a la Asociación los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los históricos profesionales llegados recientemente.

FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, FENIE y CONAIF, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: www.fenie.es [-www.conaif.es](http://www.conaif.es)

Más de 100 empresarios de la instalación asisten a la Asamblea de Epyme más dinámica y participativa

Un nuevo hito de Epyme que ha logrado convocar la Asamblea más dinámica y participativa que se recuerda. Una cita que se inició con una conferencia a cargo del coach Manuel Moncayo, para ceder el protagonismo al equipo de Epyme y a los socios. Durante cerca de tres horas se debatió la actividad de la Asociación y se comentaron los proyectos a medio y largo plazo de Epyme.



Instante durante la Asamblea de Epyme

La XLIII Asamblea de Epyme cumplió las expectativas más optimistas congregando a más de 100 empresarios en el Hotel Barceló Renacimiento a inicios de abril.

La activa participación de los socios ha tocado techo en este 2019, cuando todo el equipo de Epyme y muchos de los socios intervinieron para analizar las actividades presentes y futuras de Epyme.

El evento fue iniciado por el coach y empresario Manuel Moncayo, que en una ponencia llena de optimismo invitó al instalador a caminar hacia sus objetivos con la “voluntad, inteligencia y emoción de la mano” y a buscar “la persistencia creativa, aspecto clave en todos los casos de éxito”.

Acto seguido Miguel Ángel Martín, presidente de Epyme, inició oficialmente la Asamblea recordando la necesidad de poner al socio en el centro de la ecuación de la Asociación.

Igualmente repasó los hitos más relevantes de Epyme durante el 2018, resaltando la

intensa actividad de la Mesa de Autoconsumo en Andalucía.

También indicó el importante reto que supone la digitalización para la pequeña y mediana empresa y para la propia Asociación y cómo la cooperación entre empresas es una palanca clave para el crecimiento y desarrollo del instalador.

Por último agradeció a los patrocinadores del acto, que en el 2019 fueron de récord pasando de ocho a quince, entre los que se encontraban Coseba, Fenie Energía, Grupo Electro Stocks, Nedgia, Ambilamp, Junkers, Saunier Duval, Vaillant, Repsol, Schneider Electric, Helvetia, Toscano, Siemens, AVS Prevención, Salvador Escoda y Ledvance.

Objetivos 2018-2019

Manuel De Elías, Secretario General-Gerente de Epyme, y Joaquín Cañete, Vocal de la Asociación, informaron de las gestiones realizadas para el proyecto “nueva sede Epyme”. Actualmente se negocia con la propiedad el

plazo y la cuantía de las instalaciones a realizar y se ha contado con un “Proyector Manager” que coordine cada uno de los pasos que se vayan tomando para realizar este traslado con total transparencia.

Nuevas incorporaciones 2018-2019

Dentro de los objetivos cumplidos Manuel De Elías explicó los cambios en la configuración del equipo de Epyme, que ha tenido nuevas incorporaciones en los departamentos técnico y de formación ampliando así la plantilla para dar un mejor servicio al socio.

Otra de las modificaciones fue la ampliación del horario de Epyme en el 2019, para lo que se ha ampliado en consecuencia la jornada laboral del departamento de administración.

Manuel De Elías anunció igualmente la contratación por parte de Epyme de dos nuevos servicios externos. En el área de prevención la empresa AVS será el nuevo colaborador de Epyme y en el área de seguros la empresa Coseba toma el relevo de Ateco Brokers.

Un paso más en la digitalización

Siguiendo con los objetivos tomó la palabra Miguel Ruiz, responsable de prensa, que comentó la realización de un plan de marketing digital para Epyme en el segundo semestre de 2019. Para ello se realizarán acciones como optimización de la web y app de Epyme para obtener tráfico orgánico y mejor posicionamiento en motores de búsqueda, realización de campañas específicas de publicidad en Google Ads y redes sociales reforzando la marca "Epyme" como el principal aliado de las empresas instaladoras y la creación de una campaña diferenciada para formación.

Instalampus, plataforma de formación online

Con motivo de la XLIII Asamblea se aprovechó para presentar el pionero proyecto Instalampus, una innovadora plataforma de formación online diseñada para el profesional de las instalaciones.

Para ello tomó la palabra Alberto Serrano, responsable de formación de Epyme, que informó que la Asociación forma parte de este proyecto colaborativo en el que también participan la asociación de Madrid, Agremia, la asociación de Barcelona, Gremi BCN, e Instagui la Asociación de Guipúzcoa. Estas cuatro asociaciones ofrecerán al instalador una herramienta tecnológica de alto valor añadido, pensada para complementar la formación presencial que se imparte en los centros de formación de estas asociaciones.

A través de esta plataforma los profesionales del sector de las instalaciones no sólo podrán acceder a vídeos didácticos y animaciones interactivas, sino también seguir sesiones formativas, jornadas técnicas en streaming y offline, e incluso, realizar autoevaluaciones.

Un nuevo ciclo: incremento de socios

También se ofreció a los socios una análisis sectorial en base a la actividad de la Asociación. Entre los datos a destacar la estabilización en el número de socios (rozando las 800 empresas) y el mayor aumento de socios en los últimos diez años. Según el sector de la instalación hay un ligero aumento en gas, RITE, electricidad y telecomunicaciones y un desplome del 5% en contraincendios debido a los cambios en la normativa y al endurecimiento de los requisitos.

XLIII ASAMBLEA GENERAL Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla

PATROCINAN:



En datos administrativos, Pepa Ruiz, responsable del departamento de administración, destacó que el 35% de los socios ya tiene el certificado EIC y que se trabaja "duramente" en comprobar que nuestros socios cumplen todos los requisitos ante Industria.

Una foto de la actualidad

Francisco Chaves, responsable del departamento técnico, intervino durante el acto para destacar lo más relevante de 2018 como por ejemplo la intensa actividad vivida en el autoconsumo, la llegada del Plan nacional 5G y el nuevo dividendo digital, los cambios relativos al R32, los incentivos de la Agencia Andaluza de la Energía y por último la actividad y relaciones con Nedgia, Repsol y Fenie Energía.

Se incrementa la demanda de formación

En el apartado de formación, Antonio Méndez, responsable de este departamento, comentó que con más de 1000 alumnos, 128 cursos y 2.729 horas de formación realizadas en la Asociación se ha tocado techo durante el 2018. Se destaca el curso RITE 220 con 100% de aprobados, APMR, prevención y cursos de autoconsumo.

La Fundación Epyme

Entre los hitos vividos por nuestra Fundación, su presidente Pedro López Oña subrayó el primer curso para policías celebrado en colaboración del sindicato de la Policía Local. Este curso ayudará a los agentes a identificar obras e instalaciones ilegales y a elevar la instancia que proceda al órgano correspondiente.

También se destacó la realización del tercer programa del gas en colaboración con la Obra Social La Caixa, en el que la fundación facilitó teoría y práctica del gas a 10 desempleados.

Durante el 2019 se llevará a cabo como novedad el programa miniagentes en colaboración con la Fundación Fenie Energía. Además se avanzaron nuevas alianzas con la Fundación Fenie Energía, Fundación Naturgy, Fundación Cruzcampo y Fundación Persan.

Fenie Energía un valor seguro

En un pequeño apartado, David Luna como agente energético y directivo de Epyme, presentó los increíbles números de la compañía de los instaladores que en 2018 superó los 400.000 clientes y los 800 millones de facturación con una red de 2.500 agentes energéticos en toda España. Además se puntualizó que la Compañía ha sido premiada como mejor servicio de atención al cliente por segundo año consecutivo.

Fenie, Conaif, Fadia

Las Federaciones andaluzas y nacionales han tenido también su espacio durante la Asamblea de Epyme, informando cada uno de sus portavoces las principales actuaciones en cada uno de los foros como la Mesa de Autoconsumo en Andalucía con Fadia, la actividad en "El mundo del Instalador" de la mano de Fenie, o la frenética actividad de Conaif en materia de gas, fontanería y gases fluorados.

Para completar el orden del día del evento, se realizó la evaluación del informe de cuentas del ejercicio y de los presupuestos de la entidad, que fueron aprobados por unanimidad por los socios asistentes.

La Asamblea finalizó con un cóctel celebrado en el Barceló Renacimiento, en el que la Asociación demostró una vez más que está más viva que nunca.

La Cena de Gala del Sector deja un buen sabor de boca en el mundo de la instalación

Cerca de 300 invitados, principalmente empresarios de las instalaciones, arroparon a Epyme en su cena de gala del sector. Además representantes de los principales fabricantes y empresas de distribución, así como de distintas organizaciones sociales y Federaciones y Confederaciones de la instalación no faltaron a la cita, que como es habitual homenajeó a las figuras más destacadas del año en nuestro sector.

Después de celebrar la Asamblea General, se procedió el pasado 6 de abril, a celebrar la Cena de Gala del Sector evento que reúne a las principales figuras de las instalaciones y que este año contó con 300 invitados.

Representantes de las empresas colaboradoras y asociaciones de instaladores, así como de distintas organizaciones sociales fueron testigo de los tradicionales homenajes y el sorteo de regalos.

Protagonistas de la noche

En la Cena de Gala del Sector se destacó al Socio de Honor así como a los instaladores que pasaban a la jubilación, y los socios con 25 años en Epyme a los que se les hizo entrega de la insignia de oro.

Hicieron sus bodas de plata con Epyme las empresas Inseasa, Electricidad Dosma, Miguel Ramírez Martín, Envicor Servicios Energéticos, Fontanería y Gas Pazos, Juan Antonio Rodríguez González, Confortclima y a la empresa Fonelve Instalaciones y Mantenimientos.

Por su parte los socios que pasaban a la jubilación después de toda una vida en el sector fueron los autónomos Manuel Fernández Domínguez y Ernesto Ramírez Mora.

Más nombres propios

La figura del Socio de Honor de Epyme es una de las más relevantes de la Asociación. Una vez al año se realiza esta distinción a profesionales, que sin ser propiamente instaladores, están muy ligados al sector y su contribución al mundo de los instaladores es de vital importancia.

En la cena de gala, se nombró socio de honor a José Carlos Quintano, socio prin-



Cóctel de la Cena de Gala



Miguel Ángel Martín entrega el diploma de Socio de Honor a José Carlos Quintano

cipal de Ateco Brokers, la correduría de seguros que durante más de 20 años ha asesorado a los instaladores sevillanos y ha trabajado codo con codo con Epyme.

De José Carlos se destacó su vocación de servicio al instalador, creando e innovando a lo largo de dos décadas productos sin competencia en el apartado de seguros para profesionales.

Récord en patrocinios

Las principales empresas del sector estuvieron al lado del instalador en esta importante noche. Prueba de ello es el récord de patrocinios para la Asamblea y la Cena.

Feníe Energía, Grupo Electro Stocks, Helvetia, Coseba, Ambilamp, Nedgia, Junkers, Saunier Duval, Vaillant, Siemens, Ledvance, Repsol, AVS, Schneider, y Toscano, fueron las empresas que hicieron posible ambos eventos.

Una noche mágica

La Gala estuvo presentada por Manuel De Elías, Secretario General Gerente de Epyme y estuvo amenizada por el ilusionista Alexis Melgar que ofreció a los asistentes un show asombrosamente divertido, mezclando magia, humor y música.

Galardonados con la insignia de oro:



Juan Antonio Rodríguez recibe la insignia de oro de Joaquín Cañete



Miguel Ramírez recibe la insignia de oro de David Luna



Manuel Sánchez (hijo) recoge la insignia en representación de su padre



Manuel De Elías entrega a Francisco Javier Pazos su insignia



Rafael Romero recibe de Manuel De Elías la insignia a los 25 años



Enrique Villegas recibe de Manuel De Elías la insignia



Los empresarios que cumplen 25 años como asociados posaron junto a parte de la Directiva



Un auditorio repleto siguió de cerca las actividades propuestas por Epyrne



El equipo de Epyrne posó con la Junta Directiva al finalizar el evento.



Epyrne agradeció a los patrocinadores su compromiso con el instalador. En la imagen, de izquierda a derecha, los representantes de Fenie Energía, Coseba, Helvetia, Siemens, Toscano, Junkers, Epyrne, Saunier Duval, Vaillant y Schneider Electric.

Los socios colaboradores y patrocinadores se vuelcan con la Asociación

Gracias a su participación, como ya viene siendo habitual en las cenas de Epyme, se celebró el tradicional sorteo de regalos que llenó de emoción la noche de los instaladores. Desde la Asociación se agradece especialmente a:



Coseba, Repsol, Ambilamp, Vaillant, Saunier Duval, Efaapel, Junkers, Conaif, Siemens, Grupo Electro-Stocks, Tekpyme, Climalife, Salvador Escoda, Schneider, Legrand, Toscano, Aseisa, Arespapel, Fenie Energía, Grupo Fissa, Ledvance, Salvador Escoda, Bernardo Muñoz, Nexans, Siemens, Soler y Palau, han donado regalos y material para el tradicional sorteo de regalos en la cena de Epyme.

Tarjetas regalo de grandes almacenes, entradas al circuito de Jerez de Moto GP, bicicleta, aires acondicionados, calentadores, experiencias smartbox, cargador para vehículo eléctrico, lámparas vintage, fueron los regalos más deseados de la noche.





Nueve cursos y 200 empresas formadas en los cursos de autoconsumo de Fadia

Fadia (Federación de instaladores en Andalucía) ha explicado el alcance de los cursos de formación en el marco de la Mesa de Autoconsumo de Andalucía. En dicha reunión se analizaron las distintas acciones de los grupos de trabajo de la mesa.

Dos grandes titulares dejó la última reunión de la Mesa de Autoconsumo: La Junta actualiza el manual de tramitación de autoconsumo y finalizan con éxito los primeros cursos de formación.

En la cuarta reunión de la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía la Junta anuncia también que se está adaptando al nuevo procedimiento la herramienta de legalización de instalaciones en autoconsumo.

En el apartado de los cursos de autoconsumo para instaladores, los representantes de Fadia apuntaron que las formaciones se realizan a buen ritmo, teniendo ejecutados hasta el momento nueve cursos en siete provincias andaluzas, llegando a doscientas empresas.

Se han realizado tres de los cursos en la provincia de Sevilla, mientras que con una edición figuran las provincias de Almería, Cádiz, Córdoba, Granada, Málaga y Jaén.

El perfil de los alumnos es principalmente el de profesionales con un FP de Grado Superior, con más de un 50%, seguidos de diplomados y de alumnos de Grado Medio. Más del 90% de la formación ha sido recibida por personal de empresas instaladoras.

Las formaciones han alcanzado una valoración de 8,7 sobre 10, destacando especialmente los contenidos del curso y la alta calidad del profesorado. Estas valoraciones ponen en valor la planificación sectorial del grupo de trabajo de formación de la Mesa de Autoconsumo de Andalucía que ha realizado un estudio sectorial para ofrecer la mejor formación al instalador.

Los principales objetivos de la formación pasan por conocer las normativas y las tecnologías que existen en el mercado, desarrollar capacidades para dimensionar una instalación y realizar estudios de viabilidad y pre-



Antonio Méndez, responsable de formación de Epyme, expuso los avances

supuestos para la posterior venta al cliente, así como conocer las ayudas públicas de la AAE y afrontar la legalización de estas instalaciones.

Para cumplir estos objetivos la acción formativa está dividida en tres bloques: principios de la tecnología solar fotovoltaica, diseño de instalaciones de autoconsumo fotovoltaico y por último tramitación y legalización de instalaciones de autoconsumo.

Grupo de trabajo de tramitación

El Grupo de Trabajo de Tramitación, coordinado por el Servicio de Energía de la Secretaría General de Industria, Energía y Minas, tras un intenso trabajo para agilizar los cambios propuestos por la nueva regulación del autoconsumo (Real Decreto 244/2019 de 5 de abril), ha renovado y publicado en la web de la Junta de Andalucía el Manual para la tramitación administrativa de las instalaciones de generación de energía eléctrica en régimen de autoconsumo en la Comunidad Autónoma de Andalucía.

Dentro de este grupo ya se habían conseguido importantes avances para simplificar la gestión de los nuevos contratos, automatizar los trámites de solicitud y estudio del punto de conexión, así como para disminuir los requisitos técnicos a los mínimos imprescindibles intentando aprovechar al máximo la infraestructura existente.

Ahora, tras la publicación de la nueva regulación del autoconsumo ha sido necesario realizar nuevos esfuerzos en la coordinación de procedimientos de competencia regional. Así, se está adaptando al nuevo procedimiento el aplicativo PUES, herramienta para la legalización de instalaciones, para integrar, entre otros aspectos, la posibilidad de que el solicitante que legaliza su instalación pueda incluir la información necesaria para que la Comunidad Autónoma tramite la inscripción en el Registro de Autoconsumo del Ministerio para la Transición Ecológica de las instalaciones acogidas al Reglamento Electrotécnico de Baja Tensión, una de las novedades del nuevo Real Decreto.

Clausurada la tercera edición del programa de gas de la Fundación Epyme

Este programa se desarrolló en 2018-2019 y estuvo dirigido a once alumnos desempleados para su formación como instaladores de gas y su inmersión en una empresa instaladora.

La 3ª edición del programa del gas desarrolló el itinerario formativo en las instalaciones de Epyme y posteriormente se han realizado prácticas profesionales en las empresas instaladoras asociadas.

El público al que va dirigida la iniciativa está entre los 30 y los 45 años, un rango que según estudios sectoriales se encuentra "huérfano" de ayudas públicas para realizar formación.

Este programa sigue superando expectativas de empleabilidad, manteniendo tasas muy altas de inserción laboral. Por poner un ejemplo, la segunda edición del programa contó con una inserción superior al 90%.



El sector del gas ha sido especialmente seleccionado para el desarrollo de esta iniciativa debido a que es uno de los sectores que en los últimos años ha demandado más mano de obra cualificada. Igualmente es una actividad en la que la carga de trabajo se mantiene equilibrada durante todo el año, lejos de las profesiones más "estacionales" como la climatización o la calefacción.

Empresas comprometidas con el proyecto

Las empresas pertenecientes a Epyme interpretaron un papel fundamental para cumplir los objetivos del programa ya que realizaron el acompañamiento en prácticas profesionales a los alumnos participantes. Estas fueron: Eurochea del Sur, Conseyma, Gestión y Calor X3, Hogargas, José María Pérez Martínez, Juan Antonio Catalán Muñoz, Uniongas Comercial y Fidel Vargas Jiménez.



Seguros para Autónomos

Subsidios Enfermedad/Accidentes

**La tranquilidad de
tu Baja Laboral**



¡¡ Capital diario desde 18€ hasta 450€ !!

Av. Americo Vespucio, 25
41092 Sevilla
Telf 627 814 553 – 627 814 557

El XXX Congreso Conaif adelanta un programa de lujo para el instalador

El encuentro, que se celebrará en Toledo los días 3 y 4 de octubre, ha confirmado la asistencia de primeras figuras del emprendimiento, el coaching y la comunicación como Alicia Senovilla, Pablo Gimeno, Irene Villa y Pablo Foncillas, además de ponentes de referencia para el sector de las instalaciones.

El Centro Cultural Liberbank de Toledo albergará el XXX Congreso de Conaif, en una de las fechas señaladas para el sector de las instalaciones a nivel nacional.

Se celebrará los días 3 y 4 de octubre, mezclando ponencias técnicas del sector, con presentaciones sobre comunicación, emprendimiento y marketing, además de espacios para el networking y las actividades paralelas.

Ponencias técnicas

Dentro de las ponencias específicas del sector se analizarán las novedades con respecto al Gas Natural y a la eficiencia energética en las instalaciones.

También se dará un repaso a las novedades normativas en el sector de las instalaciones para los próximos años, y Vicente Gallardo, Presidente de FEGECA, desarrollará la ponencia "La industria de la calefacción: pieza clave para la consecución de los objetivos climáticos de la UE".

Ponentes de primer orden

Alicia Senovilla, será nuevamente la presentadora del Congreso. Esta Técnica en Empresas y Actividades Turísticas, no se ha separado de la comunicación, desde su primer contacto con TVE, desarrollando trabajos de producción, coordinación, dirección y presentación de espacios. Hoy por hoy es una de las caras más queridas y reconocibles en los medios de comunicación en España.

Pablo Gimeno ha preparado la ponencia "Sin las empresas y las asociaciones no hay país". Este empresario, analista econó-

mico y presidente del Grupo PGS, una consultora estratégica de inversión con más de 10 años de experiencia en la venta, fusión y adquisición de empresas y la consultoría de franquicias, tiene como objetivo divulgar la excelencia en el mundo empresarial. De esta forma compagina su actividad en Grupo PGS con la labor docente que ejerce como director de la Red de Inversores de la Universidad Francisco de Vitoria (UFV) y con su papel como fundador del think tank 'Líderes económicos 2030'.

Irene Villa intervendrá con la ponencia "Saber que se puede SIEMPRE". Embajadora Europea de la Ciudadanía, can-

didata al Premio Príncipe de Asturias de la Concordia. Licenciada en Comunicación Audiovisual, Psicología y Humanidades, es el mejor ejemplo de superación ante cualquier obstáculo personal o profesional alcanzando triunfos en la alta competición deportiva.

Pablo Foncillas quiere enseñarnos a "Conectar con tus clientes actuales y potenciales utilizando la tecnología como herramienta". Este experto en innovación empresarial y marketing se ha formado en la escuela suiza (habla 4 idiomas) y es licenciado en derecho y MBA del IESE Business School. Compagina su vida en el entorno académico (dos lustros como parte del claustro del IESE), con sus actividades como conferenciante junto con roles directivos y de consultoría en varias industrias.

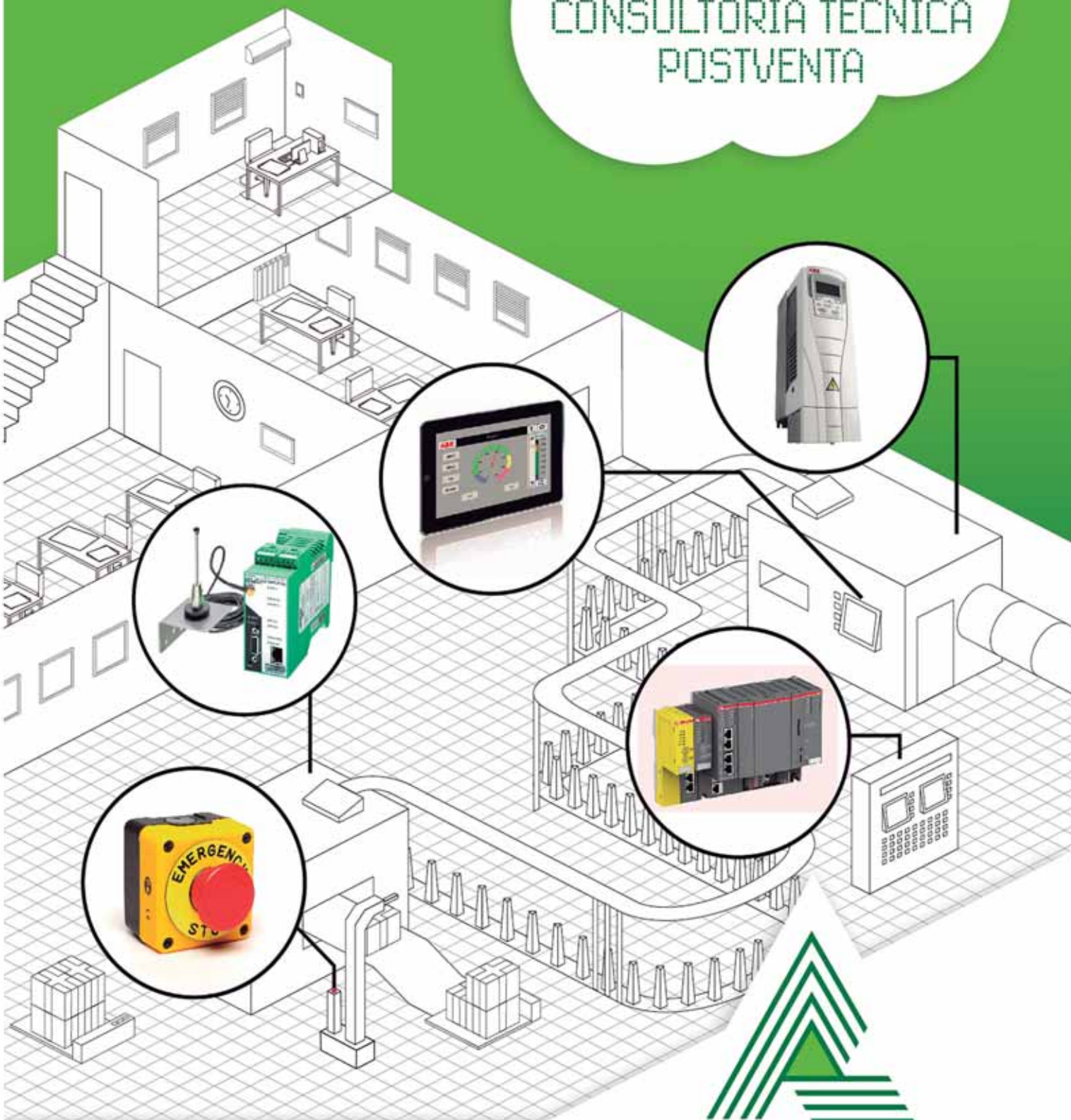
Actividades paralelas

Además de las actividades propias del Congreso y de los espacios preparados para el networking se han organizado distintas actividades paralelas para impregnar a los instaladores y acompañantes con las esencias de Toledo. Para ello se desarrollarán:

- Ruta de Pinchos con visita guiada por la ciudad. Entrada gratuita (obligatorio realizar inscripción).
- Cóctel de Bienvenida ofrecido por NEDGIA. Entrada gratuita (obligatorio realizar inscripción).
- Cena de Gala y espectáculo ofrecido por BAXI. En el Viñedo Cigarral Santa María. Se ruega vestimenta formal.
- Excursión con visita guiada a la Catedral de Toledo y al Alcázar con posterior almuerzo.



DISTRIBUCIÓN
INGENIERÍA
CONSULTORÍA TÉCNICA
POSTVENTA



P.I. CALONGE
C/ METALURGIA Nº19-21
41007 SEVILLA
T. 954367460

P.I. LA PAZ
NAVE 29
21007 HUELVA
T. 959543737

P.I. GUADALHORCE
C/ HEMINGWAY Nº14
29004 MALAGA
T. 952171700


aseisa

www.aseisa.es

Fenie y las asociaciones apuestan por las formaciones sobre autoconsumo

La Federación organizó en Epyme durante el mes de abril una jornada técnica con el objetivo de dar a conocer a los instaladores las novedades del nuevo Real Decreto por el que se regulan las condiciones administrativas, técnicas y económicas del autoconsumo de energía eléctrica. Estas jornadas se realizaron en asociaciones de toda España, llegando a formar a más de 2.000 instaladores.



La jornada ha registrado una de las mayores asistencias del trimestre

El pasado 5 de abril se publicó el Real Decreto por el que se regulan las condiciones administrativas, técnicas y económicas del autoconsumo de energía eléctrica. En este documento han modificado las modalidades de autoconsumo, simplificándose los trámites administrativos y se han incorporado dos nuevas definiciones como son el autoconsumo colectivo y los mecanismos de compensación simplificada.

Para el sector, esta nueva regulación de autoconsumo supone un abanico de oportunidades de negocio, y este es el objetivo de Fenie, la Federación Nacional de Instalaciones de España, y sus asociaciones, que, mediante unas formaciones en sus propias sedes, muestran en detalle todas las oportunidades que esta nueva reglamentación del autoconsumo puede ofrecer.

Epyme ha celebrado una de estas jornadas a las que han asistido una gran can-

tidad de socios, ávidos de conocimientos y de conocer los entresijos de la nueva normativa.

En estas jornadas se han desarrollado todos los aspectos de esta nueva regulación para un mayor conocimiento de los profesionales del sector y, de esta manera, poder actuar en conciencia en sus propias empresas.

Fenie ha elaborado además una presentación para poder explicar más en detalle esta nueva normativa, y tras varias reuniones con el Ministerio de Transición Ecológica compartiendo dicha interpretación, se han cerrado jornadas en las distintas asociaciones para poder mostrar a sus asociados todas las ventajas que este nuevo Real Decreto de autoconsumo puede ofrecer a sus empresas.

La ponencia está disponible en la web de la Asociación en www.epyme.es en el apartado jornadas.

Por ahora, son muchas las asociaciones que se han sumado a esta iniciativa, llegando a formar a más de 2.000 instaladores.

Publicada una guía para la tramitación de estas instalaciones

El Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía, IDAE ha publicado una Guía de tramitación del autoconsumo. En esta Guía se describen los pasos necesarios para la tramitación de instalaciones de generación eléctrica en autoconsumo de cualquiera de las modalidades previstas en la normativa, tanto para instalaciones de autoconsumo individual, como para instalaciones en autoconsumo colectivo.

Está dirigida al público en general, pero más específicamente a las empresas instaladoras de sistemas de autoconsumo.

La guía puede descargarse de forma gratuita en la web del IDAE www.idae.es

STIEBEL ELTRON

SONENKRAFT

Fronius

stecca
Elektronik

ESCOSOL

PVP
Photovoltaik

MIDAC
BATTERIES

Vaillant

CIRCUTOR
Tecnología para la eficiencia energética

Invertek
Drives.es

VISION

IDROGAS

RESOL®

BYD

MUNDOSCLIMA

KIOTO
SOLAR

BAXI
la nueva calefacción

DAIKIN
altherma

**E SALVADOR
ESCODA S.A.®**

Tú proveedor integral de Energía Fotovoltaica Autoconsumo



info@salvadorescoda.com
www.salvadorescoda.com

**E SALVADOR
ESCODA S.A.®**

Provenza 392 pl.2
08025 Barcelona
Tel. 93 4462780

Epyme y el Ayuntamiento de La Puebla de Cazalla firman un acuerdo para la formación y el empleo

Prodepuebla ha firmado un acuerdo de colaboración con Epyme cuyo objetivo es fijar un marco de cooperación entre ambas instituciones para colaborar en los distintos programas que ponga en marcha Epyme dentro de sus fines asociativos.

Fruto de dicho acuerdo, se realizará en las instalaciones de Prodepuebla un curso de "Formación en instalaciones y mantenimientos de Instalaciones Térmicas en Edificios para la Obtención carné profesional RITE" en el último trimestre de 2019.

El presidente de Epyme, Miguel Ángel Martín, firmaba el acuerdo de colaboración junto con Antonio Martín como presidente de Prodepuebla.

Prodepuebla es el Plan Estratégico de La Puebla de Cazalla, una herramienta partici-



Reunión previa a la firma del convenio en el Ayuntamiento de La Puebla de Cazalla

pativa que planifica el futuro de dicho pueblo. En ella, participan Ayuntamiento, Asociaciones, Empresas Locales y vecinos de la localidad. Los objetivos de este plan están enfocados tanto al sector público como al privado.

Con este acuerdo Epyme cumple con una de las peticiones de los instaladores: acercar a los distintos pueblos de la provincia las acciones de la Asociación. Bajo la fórmula de acuerdos concretos de colaboración Epyme seguirá realizando actividades puntuales en los distintos municipios de la provincia.

"Electricidad básica-reparación de electrodomésticos" un proyecto de Epyme y Cámara de Comercio

Cámara de Comercio y Epyme, habituales colaboradores en materia de programas de empleo y asesoramiento a empresas, unen una vez más sus fuerzas para llevar adelante el programa Pice Programa Integral de Cualificación y Empleo, que forma parte de la Estrategia de Emprendimiento y Empleo Joven del Sistema de Garantía Juvenil del Ministerio de Empleo y Seguridad Social, cofinanciado por Fondo Social Europeo.

Dentro del programa se organizó un curso de electricidad básica y reparación de electrodomésticos que benefició a 22 alumnos en situación de desempleo y participantes del Plan de Garantía Juvenil.



Los alumnos en una sesión práctica en el taller de Epyme

El curso se celebró en Epyme, constando de 90 horas de formación teórico-práctica, que aprovechan el alto grado de especiali-

zación de las aulas de la Asociación y del personal docente en el área de las instalaciones.

Los Agentes Energéticos de Feníe Energía se congregan en Málaga en su V Convención

Los días 22 y 23 de mayo Feníe Energía celebró uno de sus eventos más importantes del año: la convención de agentes energéticos en Málaga, que este año llevó por lema "Bajo un mismo Sol".

Dos días repletos de talleres de formación y actividades en torno a la ciudad, como un paseo en torno a la figura de Picasso o una cena en El Balneario Baños del Carmen que sirvió de broche de oro al encuentro.

Entre los talleres que se ofrecieron a los agentes destacaron distintas píldoras formativas desarrollando temas como el autoconsumo, la movilidad eléctrica, herramientas disponibles para agentes, pool energético, finanzas para Pymes y Plan de Publicidad Compartida.

Además de toda la formación los agentes energéticos disfrutaron de la ciudad, conocieron y se fotografiaron con las cofradías



Representación de agentes de Sevilla en la V Convención de Málaga

de Málaga, realizaron actividades en equipo en la plaza Picasso y junto a la estatua del pintor universal dibujaron un cuadro en grupo.

Los agentes de Feníe Energía disfrutaron así de dos días cargados de conocimientos, emociones y actividades lúdicas. Iniciativas

que contribuyen a formar estrechos vínculos entre agentes y marcar los objetivos estratégicos de la Compañía de cara a los retos del futuro.

Con el evento, Feníe Energía ha vuelto a congregarse "Bajo un mismo sol" el sentir de los instaladores.

La 2ª Edición del Taller de Reflexión Estratégica reúne a dos docenas de ejecutivos del sector

El Salón LBK 99 acogió el pasado jueves 6 de junio, en Madrid, la Segunda Edición del Taller de Reflexión Estratégica, en el que participaron dos docenas de ejecutivos del sector eléctrico, tanto del ámbito de la instalación primordialmente, como también de la fabricación, la distribución, el reciclaje o los certámenes profesionales.

Patrocinado por la Fundación Ecolum, Grupo Electro Stocks, Grupo Elektra, Ledvance, Matelec, Retelec, Rexel y Sylvania, la jornada profundizó en algunos de los retos pendientes para el asociacionismo en el ámbito de la instalación eléctrica: proximidad al asociado, comunicación interna y externa, digitalización y retorno de la inversión. Su desarrollo estuvo



Directivos del sector de las instalaciones se dieron cita

organizado a través primero de un trabajo individual y, a continuación, de una labor colectiva en grupos establecidos entre los participantes, que luego expusieron sus conclusiones ante

todos para generar un enriquecimiento de ideas y luego una síntesis de conclusiones finales. Manuel De Elías Rodríguez estuvo presente en representación de Epyme.

El instalador y el desafío de los refrigerantes A2L

La problemática en torno a los refrigerantes fluorados está ocasionando un estado de confusión entre los profesionales que los manipulan. Andrés Mateos Capita, instalador y profesor colaborador de Epyme, nos aclara el panorama en este artículo.

El calendario establecido por la UE para la reducción de los gases fluorados, está llevando a las empresas fabricantes de éstos a buscar alternativas eficientes, que no sean ni tóxicos, ni inflamables, pero que además sean respetuosos con el medio ambiente.

En este sentido, la aprobación de una nueva categoría A2L (refrigerantes no tóxicos y poco inflamables como por ejemplo R -32, R-454^a, R-459B, etc), y la publicación de la disposición transitoria segunda del RD 20/2018 de 8 de diciembre, abre la posibilidad a las empresas frigoristas de nivel 1 y a las empresas RITE a la ejecución, mantenimiento, reparación modificación y desmantelamiento de instalaciones de equipos que utilizan estos refrigerantes, cumpliendo con las siguientes premisas:

Para sistemas de refrigeración no compactos (partidos) con carga de refrigerante inferior al resultado de aplicar el factor 1,5 a m1 (m1= LII x 4m3). Es decir, 1,5 x el índice inferior de inflamabilidad del refrigerante x 4m3. En reconocimiento de que estos refrigerantes tienen una velocidad de combustión bajas, lo que conlleva una reducida posibilidad de ignición, la empresa instaladora deberá entregar al titular un certificado con los datos de la empresa instaladora, marca, modelo, año, número de serie, carga y denominación del refrigerante.

Esta documentación es independiente de la entrega del documento B del Anexo VI del RD 115/2017 de manipulación de gases fluorados.

Para instalaciones con carga igual o superior al resultado de aplicar el factor 1,5 a m1, cuyos equipos utilicen refrigerantes A2L que no tengan ningún sistema con potencia eléctrica instalada en los compresores superior a 30 Kw, o la suma total de las potencias eléctricas instaladas en los compresores frigorí-



Andrés Mateos Capita en el taller

cos, no excedan de 100Kw y que no enfrien ninguna cámara de atmósfera artificial, deberán comunicar a la Comunidad Autónoma la siguiente documentación:

Memoria técnica firmada por el instalador frigorista o por técnico titulado competente, análisis de riesgo, certificado de la empresa frigorista, certificado de la instalación eléctrica que incluya la parte correspondiente a la instalación frigorífica, declaración de conformidad de los equipos a presión y del sistema de tubería, contrato

de mantenimiento, y cuando se trate de un equipo compacto, la declaración de conformidad CE de la instalación como conjunto.

En definitiva, las empresas frigoristas de nivel 1 y las empresas RITE pueden manipular los equipos con refrigerantes A2L siempre que cumplan lo expuesto anteriormente.

REFRIGERANTES "ECOLÓGICOS" ALTAMENTE INFLAMABLES

Desde la entrada en vigor del impuesto de gases fluorados en 2014, algunos "profesionales" de los sectores de la refrigeración, climatización y automoción, han optado por sustituir los HFC por unos refrigerantes que están compuestos básicamente por hidrocarburos, que los hace altamente inflamables, y por tanto, muy poco seguros, tanto en su manipulación como, en su utilización, que se comercializan sin autorización del Ministerio de Energía, Comercio y turismo, y por tanto, tampoco están regulados por el RD 138/2011 (Reglamento de Seguridad de Instalaciones Frigoríficas).

Hay que señalar que al no ser gases fluorados no tienen que cumplir con lo estipulado en el RD 115/2017 sobre la comercialización, manipulación y utilización de

LÍMITE DE CARGA DE REFRIGERANTE A2L EN SISTEMAS NO COMPACTOS (SPLIT)	
REFRIGERANTES A2L	Kg
R-32	< 1,842
R-143a	< 1,692
R-1234yf	< 1,734
R-1234ze(E)	< 1,818
R-444 A	< 1,944
R-444 B	< 1,656
R-445 A	< 1,596
R-446 A	< 0,942
R-447 A	< 1,008
R-451 A	< 1,938
R-451 B	< 1,938
R-452 B	< 1,860
R-454 A	< 1,668
R-454 B	< 1,806
R-454 C	< 1,746
R-455 A	< 2,538

Fuente: Conaif

gases fuorados, ni tienen que tributar el impuesto de gases fluorados.

Tanto lo expuesto en el apartado anterior como, el desconocimiento y la osadía de estos “profesionales” ha permitido la proliferación de estos gases.

En base a todo lo expuesto anteriormente, la CEOE y un distribuidor de gases de gran presencia en España, remitieron al Ministerio una consulta acerca del uso de estos gases, y la respuesta fue una nota informativa que decía lo siguiente:

“El Ministerio de Industria, Comercio y Turismo podrá autorizar a petición de parte interesada la autorización de otros refrigerantes, o sus mezclas, no incluidas en el apéndice 1, previa determinación de cuantas características de prueba y uso sean precisas según lo requerido en las prescripciones establecidas en el Reglamento de seguridad para instalaciones frigoríficas y en sus instrucciones técnicas comple-



mentarias que lo desarrollen”.

Los refrigerantes FREEZE + Refrigerante 100% Orgánico, FREEZE + 22, ECOFREEZE ECO-134, ECOFREEZE ECO22, ECOFREEZE ECO 404, HISPALER-REFRISOL- AIRCOSOL y FROSTY COOL 12 que, según indica la Asociación de Empresas de Frio y sus

Tecnologías (AEFYT), en su escrito de 5 de junio presentado en este Departamento Ministerial, se están comercializando y se están usando para rellenar sistemas que originalmente funcionan con HFC clasificados en el grupo L1 de Alta Seguridad, no figuran en la citada tabla A ni han sido autorizados por este Departamento Ministerial y, por tanto, está prohibido su uso en instalaciones frigoríficas de climatización y refrigeración del ámbito del Real Decreto 138/2011, de 4 de febrero.

Resumiendo, podemos utilizar Refrigerantes A2L con las condiciones expuestas anteriormente, y está totalmente prohibido el uso de los denominados gases “ecológicos”.

Desde estas páginas queremos hacer una llamada a la responsabilidad y a las buenas prácticas de los profesionales que manipulen gases refrigerantes para que nuestra profesión sea cada día más segura y respetuosa con el medio ambiente.

FLUIDSTOCKS SEVILLA

El nuevo modelo de Punto de venta
especializado en **fontanería y climatización**

Queda muy poco para descubrir el nuevo modelo...

“Fluid Service”

Fluid Stocks Sevilla · P.I. Ctra. Amarilla, Av. Montses Sierra 40, 41007 Sevilla



Epyme realiza itinerarios de inserción sociolaboral en un proyecto con la Cruz Roja de Sevilla

La formación de Epyme toma su vertiente más social para realizar cursos de trabajos verticales destinados a beneficiarios de protección internacional, en colaboración con la Cruz Roja de Sevilla. Con este curso Epyme da un paso más en su compromiso con distintas organizaciones sociales, para hacer de la formación específica en nuestro sector un pilar fundamental para la reinserción laboral de colectivos que puedan estar en riesgo de exclusión social.



Curso de trabajos verticales

La formación de la Asociación comienza a realizar alianzas estratégicas con ONG's y distintas organizaciones sociales, para llevar a este campo cursos especializados en el sector de las instalaciones.

Ejemplo de estas alianzas es el curso de trabajos verticales realizado a petición de la Cruz Roja para solicitantes de asilo.

Con esta formación la Asociación se enorgullece de colaborar en el mejoramiento de las aptitudes profesionales de colectivos en riesgo de exclusión que buscan una nueva oportunidad en nuestro país.

En este sentido se buscarán nuevas acciones de la mano de la Cruz Roja y también del Centro de Acogida a Refugiados dentro del programa de la Red Ariadna con el objetivo de capacitar a los solicitantes de formación en un sector que actualmente vive un repunte en la demanda de mano de obra.

Trabajos verticales, gas, P.R.L. y electricidad y autoconsumo, son las formaciones que actualmente se preparan de cara al cuarto trimestre de 2019.

La formación en autoconsumo se dispara

Epyme ha organizado tres cursos de autoconsumo en este 2019. Esta formación, que se inscribe en el marco de la Mesa de Autoconsumo de Andalucía, ha llegado sólo en Sevilla a más de sesenta instaladores.

Epyme es la Asociación adscrita a Fadia (Federación Andaluza de Asociaciones de Instaladores) que más formaciones en autoconsumo ha realizado.

Esto ha sido posible gracias a la amplia respuesta y aceptación de los socios que se han volcado con esta formación. Prueba de ello es que a pesar de haber realizado ya tres cursos aún hay lista de espera para las próximas ediciones.

La Asociación no sólo ha liderado la formación en Sevilla, también ha realizado una contribución capital a la coordinación del Grupo de Trabajo de Formación de la Mesa de Autoconsumo de Andalucía.

El RITE es tendencia entre los instaladores

Otro de los cursos más solicitados por los empresarios de la instalación ha sido el

RITE de 220 horas, que Epyme viene organizando desde el 2018.

A pesar de ser una de las formaciones de mayor duración y que requieren además un mayor esfuerzo económico, los empresarios eligen cada vez más este curso para ampliar su empleabilidad o líneas de negocio.

Varios factores se han sumado a esta amplia demanda, entre ellas la necesidad del sector de mano de obra cualificada o la comodidad de realizar el examen en las instalaciones de Epyme, además de los cambios normativos en gases fluorados.

Cursos celebrados en Epyme en el último trimestre

- Curso Gas B y C (repaso).
- Curso Gas AD.
- Curso PRL reciclaje electricidad.
- Curso PRL 20 horas Fontanería x3
- Curso PRL 20 horas de Electricidad x3
- Curso PRL 6 horas Electricidad x3
- Curso PRL 6 horas Fontanería x3
- Curso PRL Trabajos de mecánica
- RITE 220 horas. X2
- Curso preparatorio RITE
- Curso Montaje Split.
- Plataformas elevadoras. X2
- Curso Agente de Fené Energía
- Curso gases fluorados PF1 X2
- Curso actualización gases fluorados x3
- Curso electricidad básica y gama blanca
- Curso autoconsumo
- Curso trabajos en proximidad
- Curso trabajos en altura
- Curso trabajos verticales X2
- Curso actualización legionella

Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD · PROMOCIÓN

Bernardo Muñoz Muriel

HECHEROS · BOLÍGRAFOS · PEGATINAS
CAHISSETAS · GORRAS
AGENDAS · ABANICOS · LLAVEROS

P. Empresarial «Nuevo Torneo» ·
C/ Acústica 33
41015 Sevilla · Telf. **954 438 169**

PROFESIONALES RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA

Gas

TU INSTALADOR DE CONFIANZA

José Mª Pérez
Tu Instalador de Confianza

Inspección-Revisión, Mantenimiento e Instalación de Gas Natural y Butano.
Instalador Autorizado-Habilitado de gas, Categoría A.
Agente de puesta en marcha -A.P.M.R.
tuinstaladordconfianza@hotmail.com
www.tuinstaladordconfianza.com

TELÉFONO
601336457

Especialistas
en gas

LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
MONTAJES ELÉCTRICOS

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.

www.leisl.es

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

artesar
ILUMINACIÓN LED

- ILUMINACIÓN INTERIOR
- ILUMINACIÓN EXTERIOR
- ESTUDIOS Y PROYECTOS

DISTRIBUIDOR LED EN SEVILLA:

LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

CE

GRUPO 88 SISTEMAS DE SEGURIDAD
"Vigila por ti"

- SISTEMAS DE VIDEO - VIGILANCIA (CCTV)
- SISTEMAS DE INTRUSIÓN / ANTI-HURTO
- SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS

DELEGACIÓN SEVILLA:

LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

EMPRESA HOMOLOGADA POR LA D.G.S.R. Nº 3039

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

ENVICOR SL
Servicios energéticos

"Estamos preocupados por el medio ambiente y por la economía de nuestros clientes"

CONTACTA CON NOSOTROS. TE AYUDAREMOS A REDUCIR TU CONSUMO
cero inversión - ahorro inmediato
última tecnología

609586731 envicorsl@gmail.com
www.envicorsl.es

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Socios Colaboradores en el



segundo trimestre de 2019



Escoferia Sevilla ratifica su éxito en Fibes con 2.500 visitantes

Los días 29 y 30 de Mayo tuvo lugar la EscoFeria 2019, en el Palacio de Congresos y Exposiciones de Sevilla (FIBES). El evento, que se ha convertido en uno de los más importantes del sector de la instalación en España, cumplió las expectativas más optimistas, con la asistencia de más de 2.500 personas y el perfecto desarrollo de la feria, y sus actividades: conferencias, demostraciones prácticas, photocall, servicios de catering y paellas gigantes.

Epyme y Conaif representaron al instalador con sendos stands en la Escoferia 2019. Este fue punto de encuentro para los socios, fabricantes, representantes de Salvador Escoda y representantes de la Junta de Andalucía, entre ellos Francisco Javier Loscertales, Delegado Territorial de Empleo, Formación, Trabajo Autónomo, y Economía, Conocimiento, Empresas y Universidad y Ángel Andrés Moreno, Jefe de Servicio de Industria, Energía y Minas.

En dos intensas jornadas repletas de demostraciones de producto, zonas de networking, ponencias y jornadas técnicas y demás actividades lúdicas, Salvador Escoda logró congrega a más de 2.500 profesionales.

Entre los expositores, empresas líderes en el sector de la climatización, entre ellos algunos socios colaboradores de Epyme, como el propio Salvador Escoda, Baxi, Daikin, Siemens y Ecotic que además de la exposición realizaron demostraciones prácticas.

Por su parte las ponencias técnicas desgarraron durante dos días los puntos calientes en el sector de las instalaciones como la regulación y normativa en torno al Gas Natural, el autoconsumo como una nueva oportunidad de negocio, las innovaciones de Mundoclimate, la bomba de calor aerotérmica, además de la nueva normativa de filtración de gases.

Mención aparte merece la mesa redonda sobre gases refrigerantes en la que participó Andrés Mateos, docente de Epyme, para hablar sobre su experiencia con la utilización del R-32 en climatización.

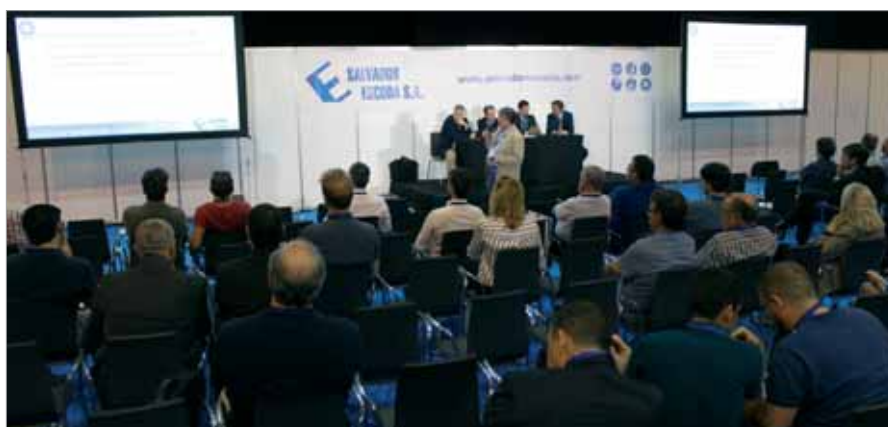
La clausura de Escoferia 2019 la realizó Emilio Duró Pamies, empresario, profesor y conferenciante, que desarrolló su ponencia motivadora "No vale rendirse".



Escoferia cada año sobrepasa sus hitos entre los instaladores y fabricantes.



El stand de Epyme fue visitado por Francisco Javier Loscertales, Delegado Territorial de Empleo, Formación, Trabajo Autónomo, y Economía, Conocimiento, Empresas y Universidad



Andrés Mateos, profesor de Epyme, fue una de los ponentes de gases fluorados en Escoferia 2019



fenie energía

LA COMPAÑÍA DE LOS INSTALADORES

¿Eres instalador y quieres dar más valor a tu negocio?

¡¡FICHA POR FENIE ENERGÍA!!

Ahora puedes formar parte de este equipazo, formado por más de 2.500 socios instaladores y más de 350.000 clientes de luz y gas.



900 215 470

www.fenieenergia.es



KTI Networks convoca a los instaladores de Andalucía en Epyme

KTI Networks, fabricante de switches y convertidores industriales Ethernet, y su distribuidor Tekpyme para Andalucía, imparten una jornada de formación en la Asociación Epyme con los principales clientes de la zona sur. En el evento, celebrado el pasado 21 de mayo, se analizaron los requisitos y necesidades de las comunicaciones industriales en Andalucía.

La presentación estuvo a cargo de David Amorós, Area Manager Europe & LatAm de KTI Networks, Gonzalo Sánchez Sales Assistant de KTI Networks y Alberto Blanco Area Manager de Tekpyme. Durante la misma se vieron casos de éxito y modelos de integración de los equipos ethernet de KTI en las soluciones de seguridad, transporte, energías renovables, smart cities, subestaciones eléctricas, etc.

KTI ha puesto mucho énfasis en que su estandarte es la calidad de sus equipos, pero también en simplificar y facilitar la introducción de sus equipos en las diferentes soluciones. En el proceso de fabricación, los productos se someten a 7 estrictos controles de calidad, que garantizan unos índices de fiabilidad del 99,75%. David Amorós (KTI) detalló paso por paso esta cadena de producción de los equipos, haciéndola valer frente a soluciones del mercado de precios más competitivos, pero sin duda con índices de fiabilidad inferiores.

KTI apoya a sus clientes, facilitando acometer proyectos antes impensables para ellos.

En el apartado de soluciones, KTI ha introducido una serie de ilustraciones y esquemas de instalaciones tipo muy didácticas, para explicar el funcionamiento de sus equipos. Gonzalo Sánchez (KTI) explicó las aplicaciones de los switches con PoE, los anillos de fibra óptica y los distintos niveles de gestión y control de manera que los asistentes pudieran trasladarlo a sus casos particulares. De especial interés fueron las referencias a las certificaciones relevantes para cada sector (ferroviario, subestaciones eléctricas, vibración, etc.)

Por otra parte, Alberto Blanco (Tekpyme) mostró como desde KTI se aporta más



Inicio de la jornada de KTI Networks



Muestrario de productos de KTI Networks en Epyme

robustez y seguridad en la red frente a ataques cibernéticos que puedan comprometer la continuidad de los sistemas.

“La seguridad de las infraestructuras y comunicaciones no es solo un elemento, sino la suma de varios, entre ellos, una electrónica de red adecuada, y como no, la concienciación de los propios usuarios. Desde Tekpyme aportamos la solución técnica integrando todos los elementos para ello.”

“En KTI Networks aportamos como valor agregado la calidad de nuestros productos, la total integración en las soluciones y la posibilidad de adaptación del producto, según la necesidad de cada proyecto”, concluyó David Amorós.

KTI y Tekpyme agradecen a la Asociación Epyme su gran disposición al desarrollo de este tipo de jornadas tan valoradas por sus socios instaladores.

Saunier Duval imparte una clase teórico-práctica sobre calentadores estancos con bajo NOx

Saunier Duval visitó el pasado 5 de junio la sede de Epyme para responder a todas las dudas del instalador con respecto a los calentadores estancos y toda la polémica que ha generado el cambio en el RITE en torno a estos equipos. Además de la normativa se explicó con una demostración práctica cómo se debe realizar una instalación de esta tecnología y los distintos pasos para su puesta en marcha.



En el taller de Epyme se “destriparon” los calentadores estancos

En la jornada, José Luis Mesa Torres y José Cristóbal Salas Sánchez, delegado comercial y responsable técnico SAT para Andalucía Occidental, respectivamente, desarrollaron un programa teórico-práctico en el que el calentador estanco fue el principal protagonista, realizando un exhaustivo estudio de los mismos en el taller de Epyme.

Al inicio del evento se puso sobre la mesa la modificación del Reglamento de Instalaciones Térmicas en los Edificios (RITE) que entró en vigor el pasado 13 de abril de 2018 y que prohíbe la instalación de los calentadores atmosféricos (a gas de tiro natural) y en su lugar obliga a la instalación de calentadores estancos para nueva instalación o para reposición de equipos antiguos, sin importar el tipo de caudal.

Igualmente se estudió a fondo el funcionamiento de los calentadores estancos, los distintos tipos de configuración de evacuación de humos, longitudes máximas, etc.

La principal diferencia en el funcionamiento de éstos con relación a los calentadores atmosféricos, es que los estancos tienen la cámara de combustión aislada del entorno en el que está instalado. Por ello, requieren conductos de evacuación especiales tanto de admisión como de expulsión de gases.

Distintos modelos estancos

En este contexto, Saunier Duval presentó sus distintas soluciones para calentadores estancos que pasan por la gama Fast, gama Segurtec y gama Opalia F.

Dentro de la gama Fast se destacó el sistema START&HOT microfast 2.0, exclusivo de Saunier Duval, siendo la única tecnología en el mercado que ofrece una disponibilidad inmediata y real de agua caliente, manteniéndola constante desde el primer momento incluso en demandas simultáneas y caudales mínimos.

En cuanto a la gama Segurtec, los calentadores incorporan tecnología de última

generación con más de 32 funciones de seguridad y control ofreciendo eficiencia y estabilidad en la temperatura, con tecnología de calefacción Saunier Duval.

La gama Opalia por su parte es la elección ideal si lo que se busca es un aparato robusto, eficiente y funcional que, a su vez, ofrece la seguridad de la combustión estanca. Esto garantiza que los humos procedentes del calentador siempre serán expulsados al exterior de la vivienda, evitando así cualquier riesgo de intoxicación.

Instalación de los equipos in situ

La segunda parte de la jornada fue celebrada en el taller de Epyme, en donde los instaladores pudieron ver y tocar los equipos de Saunier Duval.

De esta forma se procedió a la instalación y puesta en marcha de dos modelos de calentador estanco, a la regulación de los diferentes parámetros y a la solución a las incidencias más comunes.

Siemens recorre España para mostrar las nuevas tendencias de la digitalización

Siemens está mostrando al mundo las ventajas y las nuevas tendencias de la digitalización y el futuro de la Industria 4.0, así como sus nuevas funcionalidades en control de movimiento avanzado. En esta ocasión, lo realizó a través del Innovation Tour 2019, un recorrido por hasta 11 ciudades españolas, que arrancó en Sevilla el 21 de mayo, en el que presentó a clientes y actores especializados del mundo industrial las novedades de la Fábrica Digital.

El tour inició el 21 de mayo, en el Hotel Alfonso XIII de Sevilla, y pasó el 22 de mayo por el Pabellón de las Artes de Granada, el 23 de mayo por el Auditorio Santiago Grisolia de la Ciudad de las Artes y las Ciencias de Valencia, el 28 de mayo por el Museo de la Ciencia de Valladolid, el 30 de mayo por el Palacio de Congresos de Murcia, el 4 de junio por el Estadio de San Mamés de Bilbao, el 6 de junio por el Hotel Pazo — Los Escudos de Vigo, el 11 de junio por la Feria de Muestras de Gijón, el 12 de junio por el restaurante Aura de Zaragoza, y remató tanto el 18 de junio en el Camp Nou de Barcelona como el 20 de junio en el Estadio Santiago Bernabéu de Madrid.

Todas las jornadas contaron con la misma agenda. A las 9.30 se dio una breve bienvenida para iniciar la jornada. Se estructuraron distintos bloques temáticos en los que se exploró todo el camino que queda por recorrer en la Cuarta Revolución Industrial.

El primero de estos bloques temáticos hizo referencia a la conectividad de dispositivos y la integración entre redes informáticas (IT) e industriales (OT). Resulta imprescindible aprovechar todas las oportunidades de la mayor conectividad de las fábricas, y las soluciones de conectividad de Siemens, como la gama de productos Scalance y el sistema de gestión de redes SINEC NMS que permitirán tener unas redes industriales optimizadas y funcionar de acuerdo a los preceptos de la Digital Enterprise, reduciendo factores como el time to market en un 30 por ciento e incrementando la productividad más de un 20 por ciento, mejorando paralelamente la personalización y la eficiencia energética.



El Hotel Alfonso XIII sirvió de marco para el arranque de Innovation Tour

El segundo de los bloques habló de la obtención de datos y extraerles valor. Una vez preparadas las redes con una conectividad apropiada, se pueden extraer y analizar todos esos datos que generan para conseguir un beneficio real para los negocios industriales. La generación y el análisis de datos es fundamental: se calcula que el 90 por ciento de los datos existentes se han generado durante los dos últimos años. Y, lo que es más importante, apenas el 0,5 por ciento han sido analizados.

Un tercer bloque describió la interacción entre los mundos físicos y virtuales. Es aquí donde Siemens menciona conceptos como el Virtual Commissioning (o puesta en marcha virtual) y su innovador Gemelo Digital, una réplica virtual de una máquina, línea o planta de producción (funciona a los tres niveles, desde los componentes materiales de un robot hasta la logística completa de una fábrica) que permite hacer una simulación de lo que, después, se tendrá en el mundo real. Gracias a esto, se puede aumentar la eficiencia, reduciendo el tiempo de puesta en marcha de la máquina.

El penúltimo bloque hizo un repaso a la tecnología en Motion Control, hablando de las soluciones robóticas y cinemáticas más complejas. Gracias a tecnologías Siemens como el PLC Simatic S7-1500, se pueden simplificar y estandarizar los procesos robóticos. Y otras como el TIA Portal, la interfaz estandarizada y global de Siemens, se pueden mezclar todas las soluciones industriales en un asistente gráfico común para todas las tecnologías.

Finalmente, en el quinto bloque temático, Siemens dedicó un espacio a hablar de tecnologías y tendencias del futuro. Es fundamental conocer cuáles son las principales inclinaciones de la industria, incluso aunque todavía estén empezando a aparecer e implantarse. Así, Siemens mencionó la Inteligencia Artificial para enseñar a las máquinas a anticiparse a posibles errores, paradas, fallos o que sepan actuar ante estos imprevistos: las fábricas del futuro serán fábricas inteligentes. También se habló de la tecnología del Edge Computing Industrial: una solución que permite utilizar todas las virtudes de la nube y el Internet de las Cosas.

La biomasa aterriza en Epyme de la mano de Neobiosur y La Nórdica-Extraflame

El pasado 10 de junio a las 18:00 tuvo lugar en la sede de la Asociación una Jornada Técnica a cargo de nuestro Socio Colaborador Neobiosur, distribuidor oficial de La Nórdica-Extraflame sobre la biomasa como solución de calefacción y las particularidades de las estufas de pellet y de leña.

Alessandro Stevan, Export Manager de La Nórdica-Extraflame y Jaime Manrique, Técnico de Neobiosur desarrollaron una ponencia en la que comentaron con los instaladores las distintas soluciones en torno a la biomasa para sistemas de calefacción.

En la primera parte de la exposición se mostró a los instaladores la amplia gama de estufas de pellets y leña que Nórdica-Extraflame trabaja en el mercado español.

Por ejemplo desde hace años produce y comercializa estufas de leña cada vez más eficientes y evolucionadas. Innovaciones que permiten una perfecta combustión de la leña, disminuyendo drásticamente los desperdicios, una modernización tecnológica constante para la gestión óptima del producto siempre atenta a las demandas del mercado.

Por otro lado las estufas de pellets inteligentes de última generación La Nórdica-Extraflame se distinguen por su tecnología que permite un menor gasto de energía, un encendido rápido y una combustión óptima del combustible.

Las calderas de leña LNK, calderas de pellet HP: Energía Natural, tienen un "alma ecológica" ya que han sido proyectadas y realizadas con tecnologías de calefacción de vanguardia y calientan toda la casa con un excelente rendimiento calórico, un bajo consumo de leña y de pellet dentro del más absoluto respeto por el medioambiente.

Termoprodutores

La Nórdica-Extraflame, gracias a la amplia gama de termoestufas, termococinas y termochimeneas, brinda la solución más indi-



Los socios conocieron primera mano las novedades de esta empresa

cada para calentar las viviendas de modo eficiente y ecológico. De hecho, estos productos diseñados y realizados con la tecnología más avanzada, calientan toda la casa con un rendimiento calórico óptimo, un consumo reducido de leña y pellets y respetando el medio ambiente.

Además las certificaciones obtenidas por los sellos de calidad de mayor prestigio hacen que la adquisición de un producto La Nórdica-Extraflame, se convierta en una garantía absoluta tanto en Italia como en el extranjero. Contar con dichos sellos de calidad significa ser capaz de respetar las rigurosas disposiciones de calidad general, rendimiento térmico y respeto de los parámetros de emisión de monóxido de carbono a la atmósfera, exigidos por las normas europeas más restrictivas.

Para finalizar la jornada, se comentaron las soluciones que Neobiosur puede aportar al instalador integrando las tecnologías de calefacción por biomasa a las instalaciones.

Sobre Neobiosur

Empresa especialista en sistemas de biomasa ubicada en Dos Hermanas, Sevilla. Se basa en su experiencia de asesoramiento y suministro de aparatos de calefacción por biomasa. Llevada por el idealismo y por el transcurso de los acontecimientos, NEOBIOSUR, comenzó a asesorar y difundir la entonces desconocida fuente de energía que suponen los pellets de madera, un tipo de aglomerados en forma de pastilla.

Sobre La Nórdica-Extraflame

El grupo La Nórdica-Extraflame, del noreste Italiano, destaca por la innovación y la investigación constante de los productos incluso en un sector "tradicional" logrando un progresivo aumento de la cuota de mercado y de distribución en 50 países. Nacido en 1968, el grupo ha pasado de las simples estufas a los productos evolucionados y diversificados de alto contenido tecnológico, como estufas de leña y pellet, estufas con horno, cocinas de leña, chimeneas y calderas.

Nedgia presenta su nueva oferta pública en las instalaciones de Epyme

Nedgia celebró en Epyme una jornada informativa para dar a conocer la Oferta Pública 2019 en la que la Empresa Instaladora Habilitada en Gas puede formar parte y beneficiarse de un mercado en crecimiento. Epyme mantiene su convenio con Nedgia para realizar el trámite administrativo de las nuevas altas que tramitan los instaladores asociados que participan en la Oferta Pública.

Nedgia continúa con su expansión en toda la Comunidad y quiere hacer partícipes a las empresas instaladoras asociadas a Epyme de los beneficios que esta actividad pueda traer.

Por esta razón organizó una jornada en la que se analizó la nueva Oferta Pública de la Compañía y las beneficiosas condiciones para el instalador.

Normalmente la presentación de la Oferta Pública de Nedgia se realizaba en el mes de enero, sin embargo la Compañía ha modificado la dinámica, para reducir las gestiones y simplificar los procesos que las empresas colaboradoras tienen que hacer a principios de año para que puedan aprovechar al máximo los meses de invierno, que es la etapa más productiva para la captación de nuevos puntos de suministro.

Con esta medida Nedgia quiere aportar una mayor estabilidad y reforzar la relación de confianza que tiene con los instaladores y darles una mayor seguridad para planificar sus acciones comerciales a largo plazo.

Bonificaciones para el instalador y el cliente

Entre los contenidos se destacó la aportación económica de las empresas instaladoras según el tipo de contrato, así como las ofertas y subvenciones a las que se pueden acoger los clientes finales del instalador.

Igualmente se explicaron algunas de las herramientas online de soporte al instalador.

Por ejemplo la aplicación "Booking Gas" creada por Nedgia para facilitar una ventaja competitiva y una oportunidad de negocio



La seguridad en las instalaciones uno de los primeros temas tratados durante la jornada

para ayudar a los instaladores adheridos a la Oferta Pública a crecer en su negocio.

Esta herramienta es un portal que ayuda a las empresas de gas a tener visibilidad y estar más cerca del cliente.

En este portal las empresas pueden ser encontradas con su imagen, sus datos, y sus ofertas específicas.

Esta plataforma cuenta con más de 500 empresas registradas y activas atendiendo a sus clientes y aumentando su captación por medio de un nuevo canal que Nedgia pone a disposición de los instaladores.

Otra de las herramientas analizadas es la llamada "Quiero Gas", una plataforma en la que los instaladores pueden darse de alta para añadir códigos postales de interés para sus empresas. Posteriormente cuando el cliente contacta con Nedgia, la empresa suministrará las empresas según los códigos postales.

Nedgia y Epyme renuevan su acuerdo de colaboración

Ambas entidades han renovado el acuerdo de colaboración para facilitar el acceso de cerca de 250 pequeñas y medianas empresas instaladoras a la Oferta Pública de la Distribuidora y promover la captación de puntos de suministro de gas natural.

Nedgia Andalucía lanza cada año una oferta pública dirigida a profesionales y empresas instaladoras y con este acuerdo con Epyme busca extenderla a través de los gremios y asociaciones de instaladores locales.

Para cumplir sus objetivos, Nedgia y Epyme realizarán jornadas formativas sobre las principales novedades y cuestiones técnicas relacionadas con el gas natural, y la situación actual y evolución de la expansión del ámbito de la distribución de esta energía.

ÚLTIMA HORA: En el momento de imprimir la revista se ha conocido que Naturgy ha paralizado la actividad de la distribuidora Nedgia en cuanto a la captación y puesta en servicio de instalaciones. La actividad relativa al mantenimiento de sus redes sigue activa. Esto implica que por el momento no se puedan dar de alta nuevos puntos de suministro alimentados por gas canalizado.

Junkers convocó a los instaladores sevillanos a dos jornadas sobre calentadores estancos

La formación se llevó a cabo los días 19 y 25 de junio, en las instalaciones de Junkers en el Centro de Formación en Sevilla en el Polígono Pagusa. Ambas jornadas tuvieron una duración de seis horas en las que el instalador pudo ver el proceso completo de instalación y puesta en marcha de estos equipos.

Manuel Santiago e Israel Guijarro, Delegado Comercial de la Zona Sur e Ingeniero de la empresa Junkers respectivamente, acompañaron a los instaladores en esta formación sobre calentadores estancos.

Las jornadas siguieron una metodología teórico-práctica para definir el funcionamiento del aparato, la normativa vigente aplicable y la resolución de problemas habituales en este tipo de instalaciones y equipos.

En el apartado práctico se pudo entrar en contacto con los equipos estancos en el taller de formación de Junkers, para realizar un conocimiento en profundidad del producto.

Acto seguido se realizaron las pruebas de evacuaciones de estos equipos que tienen sus particularidades según la normativa.

Los calentadores de gas estancos, a diferencia de otros equipos de agua caliente sanitaria, necesitan aire del exterior para funcionar correctamente. Por ello, requieren conductos de evacuación especiales tanto de admisión como de expulsión de gases.

Estos tubos pueden ser concéntricos (Ø 80/199) o independientes (Ø 80/80), por lo que la instalación de un calentador de gas estanco siempre debe realizarla un profesional acreditado, tanto por la seguridad como para el funcionamiento correcto del equipo.

Otro de los ámbitos de estudio fue la realización de ajustes básicos en las calderas, así como la puesta en marcha de las mismas.



Los instaladores visitaron las instalaciones de Junkers

Calentadores estancos y de condensación

En el catálogo de calentadores estancos se analizaron los equipos más innovadores: desde tecnología termostática para ajustar la temperatura grado a grado, hasta conectividad móvil para poder controlar el confort desde cualquier lugar de la instalación.

En esta categoría también se encuentran calentadores de condensación, que permiten reaprovechar la energía liberada durante la combustión para calentar el agua de un hogar, haciendo un consumo mucho más eficiente.

Además, Junkers cuenta con calentadores diseñados para altos volúmenes de consumo de agua caliente (hasta 27 litros por minuto), o que permiten ahorrar hasta 60 litros de agua al día y hasta el 35% de la factura de gas.

Calentadores estancos de bajo NOx

La gran experiencia de Junkers y la capacidad innovadora de Bosch, se han unido para diseñar productos de nueva generación.

Es el caso de los nuevos calentadores de agua a gas de bajo NOx Hydronext Junkers-Bosch, la gama más amplia y completa del mercado, capaz de cubrir todas las necesidades de agua caliente sanitaria.

Estas calderas están equipadas además con la tecnología punta y diseño innovador, siendo un sólido pilar sobre los que acometer el cambio de normativas, liderando al mismo tiempo la transformación digital.

Triángulo Nexum Junkers

La gama de calentadores de bajo NOx Junkers-Bosch se adapta a cualquier necesidad por su facilidad de instalación, manteniendo las conexiones triangulares Junkers de siempre (Triángulo Nexum Junkers).

Esta conexión en triángulo permite la posición óptima de las conexiones para la fácil sustitución de calentadores antiguos Junkers por los nuevos calentadores Junkers estancos Hydronext.

RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS



ABRIL

1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

MAYO

			1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12	
13	14	15	16	17	18	19	
20	21	22	23	24	25	26	
27	28	29	30	31			

JUNIO

					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

EN EL SEGUNDO TRIMESTRE DEL AÑO 2019

1	Curso Gas B y C (repaso)	22	Curso P.R.L. 20 horas fontanería	30	Jornada Cámara de Comercio
1	Curso Reciclaje P.R.L.	22	Curso montaje de Split		
3	Curso preparatorio RITE	24	Reunión Fenie-EIC		
4	Curso plataformas elevadoras	24	Curso P.R.L. 6 h. electricidad		
5	Asamblea General de Epyme	25	Junta de accionistas de Fenie Energía		
6	Cena de gala del sector	25	Inauguración Electrofil		
11	Reunión Instalcampus	25	Curso actualización gases fluorados		
22	Curso gases fluorados PF1	26	Curso RITE 220h.		
22	Curso P.R.L. 20 horas electricidad	29	Jornada autoconsumo Fenie		
3	Curso plataformas elevadoras	20	Comisión Estatutos de Epyme	22	Convención de ventas Fenie Energía
6	Recepción COGITISE Feria de Sevilla	20	Curso gases fluorados PF1	23	Convención de ventas Fenie Energía
8	Firma constitución Instalcampus	21	Consejo de accionistas de Fenie Energía	23	Curso autoconsumo
14	Reunión Actúa	21	Jornada Siemens	24	Curso trabajos en proximidad
14	Congreso Material Eléctrico Admeco	21	Firma de convenio Ayuntamiento de La Puebla	27	Curso P.R.L. oficios 20h.
15	Reunión con Cruz Roja Huelva	21	Jornada KTI	27	Curso trabajos en altura
15	Curso actualización Legionella	21	Curso gas AD	29	Escofería 2019
17	Curso agente de Fenie Energía	22	Curso Electricidad Básica Cámara de Comercio	29	Curso P.R.L. electricidad 6h.
17	Cena del Gremi	22	Reunión Secretarios Generales Fenie	30	Curso P.R.L. fontanería y clima 6h.
4	Junta Directiva de Epyme	13	Curso actualización gases fluorados	24	Comisión Estatutos
5	Reunión Instalcampus	14	Mesa Autoconsumo Andalucía	24	Curso trabajos verticales
5	Junta Directiva de Fadia	14	Cena Patronal Agremia	24	Curso P.R.L. 20 h. oficios
5	Jornada Saunier Duval	15	P.R.L. reciclaje electricidad	25	Consejo Consultivo Epyme
5	Curso P.R.L. Telecomunicaciones 6h.	14	Curso RITE 220h.	25	Patronato Fundación Epyme
6	Taller Instaladores 2.0	17	Comisión Estatutos Epyme	25	Jornada Junkers
10	Jornada Neobiosur	17	P.R.L. 20h. fontanería y climatización	25	Noche de la Cámara de Comercio
11	Junta Directiva Fenie	18	Reunión con Cáritas	26	Curso P.R.L. 6h. oficios
11	Visita Efapel	19	Jornada Junkers	27	Curso actualización gases fluorados
12	Presentación Oferta Pública Nedgia	21	Junta Directiva Conaif	27	Curso P.R.L. Trabajos de mecánica

La conectividad de Junkers, seña de identidad en sus soluciones

Conocedores de la importancia de la conectividad, Junkers, la marca de la división Bosch Termotecnia, perteneciente al Grupo Bosch, lleva tiempo ofreciendo soluciones conectadas en línea con la apuesta del Grupo Bosch por la conectividad en la vida de las personas para elevar su nivel de confort de forma eficiente y sencilla.

Ante una alta demanda de conectividad en el sector doméstico, la compañía ha aplicado sus componentes de innovación a sus soluciones de calefacción y A.C.S., en una clara apuesta por avanzar hacia un modelo de aparatos digitalizados y conectados.



Ejemplos claros de este compromiso por facilitar de manera conectada las mejores soluciones para los clientes son las bombas de calor aire/agua para climatización con la gama Supraeco, en sus dos versiones Hydro y Frigo, que gracias a la

App oficial Junkers puede ser controlada de manera remota, permitiendo al usuario cambiar desde su smartphone parámetros como la temperatura de consigna, los programas de climatización o producción de agua caliente sanitaria, así como visualizar mensajes del estado del equipo.

Por otro lado, gracias a su memoria inteligente, se puede programar periodos de vacaciones mediante la App, consultar el estado de los circuitos, tanto de calefacción como de A.C.S., y conocer la recopilación histórica de datos de manera sencilla.

Destacan también los calentadores estancos de bajas emisiones NOx Hydronext 6700i S,

capaces de combinar la tecnología más puntera con conectividad WiFi integrada y frente de vidrio y display táctil a color y la Hydronext 5700 S, amplio rango de modulación y conectividad Wifi con la ayuda de un accesorio que, además están siempre conectados gracias a la App Junkers Water.

Todas estas apuestas por soluciones conectadas, son hoy una realidad general en la sociedad, demostrando que Junkers es líder en el sector de la climatización y A.C.S. ofreciendo aparatos domésticos que ofrecen los máximos niveles de eficiencia, calidad y confort a un usuario inmerso de lleno en la digitalización.

Schneider Electric en el top 5 de las cadenas de suministro



Schneider Electric, anunció que ha subido dos lugares hasta llegar al puesto número 5 en Las Mejores 15 Cadenas de Suministro de Europa en 2018 de Gartner.

Gartner anunció las clasificaciones de Europa en su "Conferencia ejecutiva anual sobre cadenas de suministro" en Londres, Reino Unido.

"Estamos muy contentos de entrar en los mejores 5 de la lista de Europa de Gartner. Este último año ha significado para nosotros una transformación digital intensa, especialmente

acelerada con nuestras implementaciones de Smart Factory en Europa como parte de nuestro viaje a la cadena de suministro de Tailored Sustainable Connected 4.0. Este premio se debe enteramente a los esfuerzos incansables de nuestros empleados de la cadena de suministro global y su contribución individual para proporcionar excelencia en la cadena de suministro y calidad al cliente", dijo Mourad Tamoud, vicepresidente ejecutivo de Operaciones de la Cadena de Suministro Global de Schneider Electric.

Ecotic junto a los instaladores en Escoferia 2019



Fundación Ecotic participó con un stand en la Escoferia 2019 de Salvador Escoda.

Allí atendió a los visitantes, sobre todo instaladores, a los que explicó cómo realizar una correcta gestión de residuos y la dinámica del programa Ecoinstaladores.

Sobre Ecoinstaladores

Ecoinstaladores es una pionera iniciativa para reconocer el esfuerzo de los instaladores y empresas del sector que se impliquen en la adecuada

gestión de los residuos de los equipos de aire acondicionado y otros electrodomésticos al final de su ciclo de vida útil.

La nueva edición de Ecoinstaladores incorpora una importante novedad. Mediante su adhesión al programa, los instaladores también pueden gestionar a través de ECOTIC los residuos de calderas, luminarias y lámparas, y de otros electrodomésticos como lavadoras, neveras, etc.

Simon patrocinó el Symposium Nacional de Alumbrado



El Symposium Nacional de Alumbrado, que organiza el Comité Español de Iluminación, celebró su XLV edición del 8 al 10 de mayo en Pamplona con el patrocinio de Simon, contando con la presencia de más de 300 profesionales que participaron en numerosas ponencias y mesas redondas en torno a la actualidad del sector.

Entre otros temas se debatieron la eficiencia energética, las ciudades inteligentes, la incidencia de la iluminación en la salud y el bienestar, la iluminación interior, la iluminación conectada, los sistemas de control y equipos auxiliares o la contaminación lumínica en las ciudades y sus posibles soluciones.

Daikin lanza su nueva Tarifa de precios para 2019



Daikin, compañía líder en el ámbito de la climatización, presenta su nueva Tarifa 2019, un catálogo en el que los profesionales del sector pueden encontrar las principales novedades de la compañía para este año. Así, Daikin apuesta un año más por la sostenibilidad y el cuidado del medio ambiente a través del uso de refrigerantes

de nueva generación, como el R-32, en sus equipos para garantizar la prestación de un servicio de climatización cada vez más eficiente.

Las novedades más destacadas de la Tarifa Daikin 2019 en el ámbito doméstico, comercial, industrial y control puedes descargarlas en <https://fileshare-emea.bm.com/fl/TfSEFLE72t>

Nedgia promueve el uso eficiente del Gas Natural entre 6.000 alumnos de primaria y ESO

Nedgia, en colaboración con la Fundación Naturgy, inicia una nueva edición del programa itinerante educativo Fungastic, una iniciativa que enseña de forma didáctica y lúdica, a alumnos de primaria y secundaria, cómo hacer un correcto uso de la energía, y en concreto del gas natural, a la vez que fomenta la eficiencia energética.

Fungastic hace mención a tres ejes principales de la propuesta: la diversión, el aprendizaje de la energía del gas y las nuevas tecnologías aplicadas a la educación. La iniciativa, en la que par-

ticiparán más de 6.000 alumnos de educación primaria y secundaria de toda España, incluye diversas actividades adaptadas a las diferentes etapas para también dar a conocer los usos del gas natural como la movilidad sostenible o el gas renovable.

Actividades y retos

Los alumnos de 1º a 6º de primaria participan en diversas dinámicas para concienciarles sobre la limitación de los recursos energéticos, que puedan adquirir buenas prácticas sobre el consumo del gas natural en el hogar y, a la vez, mejorar la cali-



dad del aire que respiramos. Por otra parte, a los alumnos de 1º a 4º de la ESO se les plantea un enigma en cuatro partes, estilo *scape room*, para que intenten responder a los retos energéticos del futuro y luchar contra el cambio climático, contando con herramientas de realidad virtual y realidad aumentada.

Después de pasar por otras regiones, en junio Fungastic llega a Andalucía, en concreto a los municipios de Dos Hermanas, Sevilla, Córdoba y Jerez de la Frontera. En total, 1.400 alumnos andaluces participarán este año en el programa educativo ideado por Nedgia.

Recilec cumple 15 años de compromiso con el reciclaje



Durante el mes de mayo de 2019 se conmemoró el 15 aniversario del nacimiento de Reciclado de Componentes Electrónicos (Recilec).

En el año 2004 y en previsión de la transposición de la Directiva Europea RAEE al Estado Español se constituyó Recilec con el fin de dar una solución integral al reciclaje de

residuos eléctricos y electrónicos en la zona sur de España, principalmente Andalucía, Extremadura, Ceuta y Melilla.

Recilec gestiona actualmente 240 millones de kilos de residuos de aparatos eléctricos y electrónicos, pilas y acumuladores, aplicando la última tecnología en sus procesos.

Baxi entra en el mercado de la ventilación



BAXI, especialista en la fabricación de equipos de climatización para el hogar, ha incorporado a su catálogo sistemas de ventilación de propio desarrollo para satisfacer las necesidades globales de sus clientes.

Este lanzamiento, que se presentó durante la feria de Climatización y Refrigeración de este año en Madrid, supone la introducción de BAXI en el sector de la ventilación. Su gama doméstica, denominada

SILA, está compuesta por equipos recuperadores de calor con eficiencias de hasta el 93% y ventilación mecánica controlada (VMC) de simple flujo, cuya comercialización será exclusivamente a través de su canal profesional.

Según Jordi Mestres, CEO de BAXI en España y Portugal, "el sector doméstico presenta un claro crecimiento de los equipos de recuperación de calor de alta eficiencia, no solo por temas normativos, sino que hay otros factores como el ahorro, la salud y el confort, que harán que este sistema sea una tendencia de mercado a corto plazo, como ya lo es en el resto de países de la Unión Europea".

Abierto el plazo para solicitar ayudas a la contratación

La Cámara Oficial de Comercio, Industria, Servicios y Navegación de Sevilla ayudará con 4.950 euros a las empresas de la provincia que contratan jóvenes menores de 30 años, con inscripción activa en Garantía Juvenil y participantes en el Programa Integral de Cualificación y Empleo (PICE).

Este programa está cofinanciado por el Fondo Social Europeo y se enmarca en el Sistema Nacional de Garantía Juvenil del Ministerio de Empleo y Seguridad Social, a través del Programa Operativo de Empleo Juvenil 2014-2020.



lizado. Deberán ser a tiempo completo y tener una duración mínima de seis meses, pudiendo optar por cualquier tipo de contrato (indefinidos, temporales, en prácticas o para la formación y el aprendizaje). Las y los jóvenes tendrán que estar previamente dados de alta en el Sistema Nacional de Garantía Juvenil y haber finalizado, al menos, la fase de orientación

vocacional del Plan de Capacitación que contempla el Programa PICE.

La convocatoria se puede consultar en la web de la Cámara de Sevilla. Las empresas interesadas pueden solicitar las ayudas para 2019 hasta el 31 de diciembre o hasta agotar la disponibilidad presupuestaria, dirigiéndose al registro de la Cámara de Comercio de

Sevilla, situado en la Plaza de la Contratación número 8; de manera telemática a través de <https://sede.camara.es/sede/sevilla/tramites>.

Ayudas al emprendimiento

Por otro lado, quien decida crear su propio negocio, si forma parte del Sistema Nacional de Garantía Juvenil y ha finalizado la orientación vocacional dentro del Plan de Capacitación del PICE, podrá recibir una ayuda de 600 euros. Independientemente de la forma jurídica que se elija, la actividad empresarial o profesional deberá permanecer de alta en el IAE y en el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos al menos durante un año.

Feníe Energía impulsa una Cátedra de Transformación Energética en la ciudad de Málaga

Feníe Energía y la Universidad de Málaga (UMA) han firmado un convenio para impulsar una Cátedra de Transformación Energética. Esta cátedra 'Feníe Energía de Transformación Energética', tiene como misión impulsar redes inteligentes en torno al acceso universal, la eficiencia energética, la sostenibilidad o las energías renovables.

La Universidad de Málaga, a través del Departamento de Ingeniería Eléctrica, será ahora la encargada de la creación de esta cátedra conjunta que ten-



drá entre sus objetivos específicos, garantizar el acceso universal a servicios energéticos asequibles, fiables y modernos, aumentar considerablemente la proporción de ener-

gía renovable en el conjunto de fuentes energéticas y duplicar la tasa de mejora de la eficiencia energética.

Con este acuerdo, Feníe Energía refuerza uno de sus

objetivos, que es conseguir un cambio de modelo energético a través de la formación y la divulgación de conocimiento sobre el mercado energético.

Como consecuencia de esta actuación, Feníe Energía ha recibido el reconocimiento de la Oficina de Transferencia de Resultados de la Investigación de la Universidad de Málaga (OTRI) por su labor de mecenazgo de la cátedra.

Los jóvenes, enganchados a las luces LED inteligentes

Los consumidores jóvenes muestran más interés por la tecnología LED y la iluminación inteligente, y dan más valor al diseño de lámparas y luminarias que los consumidores mayores, que dan más importancia al precio y la sostenibilidad de los productos. Estas son algunas de las conclusiones extraídas del Estudio Internacional del Consumidor 2018, realizado por LEDVANCE en colaboración con Research Now en nueve países.

Otra de las conclusiones que revela el estudio hace referencia al desconocimiento de los consumidores sobre el sector de la iluminación ya que solo el 50% de los encuestados responde de forma correcta a qué es un kelvin o un lumen, unidades de medida de la



temperatura del color o de la cantidad de luz total, respectivamente. En cambio, el concepto de vatios, que alude al consumo de energía, sí que es más conocido al tener un 80% de respuestas positivas.

Algo diferente sucede con las distintas tecnologías de luz. Tres de cada cuatro afirman conocer la diferencia entre las principales, como las halógenas, las fluorescentes, las incandescentes, las LED y las LED inteligentes, así como sus ventajas y sus inconvenientes.

Würth Electrical Wholesale adquiere a Grupo Electro Stocks



El pasado 7 de junio, Apex Partners alcanzó un acuerdo por el que Grupo Electro Stocks formará parte de Würth Electrical Wholesale. Con este acuerdo se inicia una nueva etapa en el entorno de un grupo industrial familiar, internacional, con solidez financiera y una clara vocación de crecimiento y liderazgo. El Grupo Würth es una empresa familiar con 75 años de historia, con una facturación de 13.620 millones de euros y más de 77.000 empleados en 2018.

Grupo Electro Stocks formará parte de la división de material

eléctrico (Würth Electrical Wholesale o "WEG"). Un proyecto ambicioso, que tiene por objetivo ser el tercer grupo europeo de distribución de material eléctrico.

En esta nueva etapa, GES mantiene su identidad y autonomía, con la continuidad del equipo gestor liderado por Ricard Vilella, CEO en los últimos 12 años.

Formar parte de esta nueva familia, permitirá a GES acceder a más recursos para acelerar el desarrollo del proyecto en España.

A&P ELEC., A.A. Y TELECOMUNICACIONES,
ANDALUZA DE MONT. ELEC. CALDERON
CARBAJO MAYO, DAVID
CARDENAS QUIROS, JUAN FRANCISCO
CLIMATIZACION ORTEGA.
DELGADO MOLERO, JOSE
ELECTRO UTRERA.
ELECTRO-FRANSAL.
FLORIN LUQUE, ANDRES
GORDILLO BERMESTA, JULIO MANUEL
GUTIERREZ RECACHA, RAUL

HERNANDEZ CABALLERO, RAFAEL
INERKA INS. INDUSTRIALES ESPAÑA.
INSELSUR INSTALACIONES INDUSTRIALES,
JIMENEZ SOLANO, ANTONIO
LEAL GARCIA, JOAQUIN
LINARES CABELLO, JAVIER
LOZANO CONEJERO, JUAN ANTONIO
MARTINEZ ROGERIO, FRANCISCO JAVIER
OGALLA PEREZ, SALVADOR
ORTIZ FERNANDEZ, JOSE
ORTIZ GOMEZ, FELIPE CARLOS

Bienvenida a los nuevos socios

PEREIRO BELTRAN, FRANCISCO
REINA LARA, ANTONIO
ROMAN GARRIDO, MIGUEL JESUS
SAERGY SERVICIOS ENERGETICOS.
SAYAGO SANCHEZ, MANUEL
SISTEMAS CONSTRUCTIVOS Y ORGANIZATIVOS
TECNICA GENERAL DE FRIO.
TECNOLOGIA MURUANTECH.

Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículo publicado, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a informa@epyme.org. Una vez seleccionado publicaremos un extracto con diversos perfiles. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

Marcos Antonio Méndez Fernández

Tlf: 633 83 40 88 Sevilla

Formación: 1. Bachiller Industrial, mención Electrónica Industrial. 2. Operario de mantenimiento básico de electricidad, fontanería y energías renovables. 3. SimaticS7. 4. P.R.L. oficio electricidad 5. Autocad.

Experiencia Profesional: Cerca de veinte años de experiencia en el sector de las instalaciones, realizando funciones de Análisis. Elaboración de ofertas comerciales y cotizaciones para proyectos Ingeniería, Planificación coordinación actividades, manejo seguimiento y diseño de proyectos, elaboración de trabajos asociados con el análisis, preparación, seguimiento, diseño mecánico y eléctrico de proyectos.

Javier Ramírez Bueno

Tlf: 600862238 Utrera

Formación: 1. Ciclo formativo de grado medio: Técnico en equipos e instalaciones electrónicas 2. Automatismos con control programable. 3. Curso electricista de mantenimiento. 4. Curso ETS KNX. 5. Curso P.R.L. 60 horas. 6. Curso P.R.L. especialidades electricidad e instalaciones. 6. Curso plataforma elevadora y carretilla elevadora.

-Experiencia Profesional: Experiencia de trece años de experiencia en el sector, en empresas de electricidad y como mantenedor general de instalaciones.

Noelia Méndez Rojas

Tlf: 679734397 Sevilla

Formación: 1. Técnico en Comercio. 2. Curso Fundamentos del Plan de Marketing en Internet. 3. Seguridad Informática y Firma Digital. 4. Secretariado de Dirección.

-Experiencia Profesional: Doce años de experiencia como administrativa en el sector del transporte. Amplia experiencia en distintos sectores como comercial, ventas y atención al público.

Antonio López Caballero

Tlf: 638 38 05 25 Sevilla

Formación: 1. Curso básico de electricista. 2. Informática básica.

Experiencia Profesional: Experiencia como instalador eléctrico. Experiencia en el mantenimiento general de instalaciones. Realización de trabajos de atención al público, almacenaje, control de stock, manejo de caja, atención a proveedores, facturación, realización de tareas administrativas, agente comercial, seguimiento postventa y prospección de nuevos clientes.

Inés González Díaz

Tlf: 626486629 Dos Hermanas

-Formación y cursos: 1. Grado Superior de Transporte y Logística. 2. Técnicas de Ventas y Fidelización de Clientes. 3. Aplicaciones informáticas de gestión. 4. Gestión Medioambiental de Empresas. 5. Curso Auxiliar Administrativo.

Experiencia Profesional: 1. Técnico Transporte y Logística. 2. Formación en Telemarketing. 3. Auxiliar Administrativa: Contabilidad, facturación, gestión de compra y venta.

Jesús Enri Carmona

Tlf: 638889484 Alcalá de Guadaira

Formación: 1. Grado Superior de Sistemas Electrotécnicos y Automatizados. 2. Prevención de Riesgos Laborales en electricidad, montaje y mantenimiento de instalaciones. 3. Procesos en infraestructuras comunes de telecomunicaciones. 4. KNX ETS.

Experiencia Profesional: experiencia en montajes e instalaciones eléctricas de baja tensión, montaje de alumbrado público, prevención y mantenimiento de oficinas.

José Manuel Carmona Cabrera

Tlf: 657765667 Sevilla

Formación: 1. Curso Instalador de Gas 2. PRL 2º Ciclo Fontanería e Instalaciones de Climatización.

Experiencia Profesional: Experiencia como instalador de gas. Peón Albañil y Jardinería. Operario Pintura y Peón de Ferralla. Operario de Mantenimiento y Limpieza.

María Esther Aguilar González

Tlf: 695.434.201 Sevilla

Formación: 1. Ciclo formativo grado superior en alojamiento. 2. Curso de experto en gestión de nóminas y seguros sociales.. 3. Prevención de Riesgos Laborales.

-Experiencia Profesional: Experiencia como dependienta, recepcionista administrativo, labores comerciales en distintas empresas de diversos sectores.

Rafael Arbide Pozo

Tlf: 663 809 832 Sevilla

Formación: 1. Técnico Superior en Comercio Internacional. 2. Master de Experto en Comercio Internacional. 3. Prevención de Riesgos Laborales. 4. TOEIC Business English Exam.

Experiencia Profesional: Experiencia como supervisor logístico y contable, Supervisor de Compras y Ventas, Técnico de Comercio internacional en empresas de diversos sectores.

Ser socio de

Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 800 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

Nuevos socios colaboradores:



Si en vez de socio colaborador quiere ser socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Asesoría en Calidad y Prevención
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desempleados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2019	
Socio adherido	25 euros / mes
Autónomo (solo)	41 euros / mes
Empresa de 2 personas	45 euros / mes
Empresa de 3 a 5 personas	59 euros / mes
Empresa de 6 a 14 personas	66 euros / mes
Empresa de 15 personas en adelante	73 euros / mes
Socio colaborador	700 euros / año

Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

Las cuotas de socio están exentas de IVA.

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a informa@epyme.org

Novedades del sector



Actualización Gases Fluorados

Autor: Profesorado Epyme.

Editorial: Conaif

ISBN: no disponible

Venta: En Epyme

Precio: 12 euros + I.V.A. (precio socios)



Gases Fluorados: Programa Formativo I

Autor: Profesorado Epyme.

Editorial: Conaif

ISBN: 978-84-09-06919-4

Venta: En Epyme

Precio: 15,20 euros + I.V.A. (precio socios)

Gratuitos



Guía de Tramitación del Autoconsumo

Autor: Idae. Eneragen.

Editorial: Idae. Eneragen.

ISBN: no disponible

Descarga: <https://www.idae.es/publicaciones/guia-de-tramitacion-del-autoconsumo-version-preliminar>



Informe Economía Andaluza

Autor: Observatorio Económico de Andalucía.

Editorial: Observatorio Económico de Andalucía.

ISBN: no disponible

Descarga: <https://camaradesevilla.com/2019/05/14/informe-economia-andaluza-4/>

Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Tcionario Certificados de instalación y mantenimiento de gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

NOTA: Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completas del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en www.epyme.es en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

Electricidad

Telecomunicaciones

Fontanería

Varios

Climatización, calefacción y ACS

Frío Industrial

Protección Contra Incendios

Energías Renovables

Gas

Productos Petrolíferos Líquidos

Aparatos a Presión

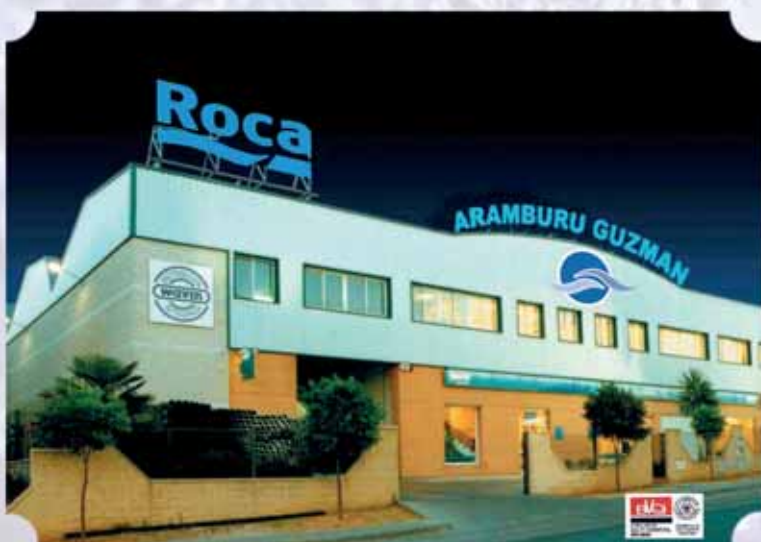
NOTA: Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.



NUEVA APERTURA EN SEVILLA:
Pol. Ind. Carretera Amarilla Avda. Fernández Murube, 18. 41007 Sevilla
Telf. 639987155
autoservicio@aramburuguzman.com

aramburuguzmán

Una solución para cada instalación



Tenemos **lo mejor**, somos distribuidores oficiales de:

Roca

Ferrolli
el mejor gasista certificado

GROHE

aquatherm

Thermor GRUPO **URALITA**

TERRAIN SDP

JUNKERS
Grupo Bosch

COINTRA

Saunier Duval

GEBERIT

uponor

Belgicast
Internacional, s.l.

NORINCO
IBERICA

ESPA

IBP

ISOLTUBEX

SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Gonzalo de Bilbao 29
Tel. 95 442 2162
Fax. 95 442 3863
exposevilla@aramburuguzman.com
41003 Sevilla

Carretera Sevilla-Huelva
Km. 637
Tel. 959 23 00 50
Fax. 959 22 14 47
huelva@aramburuguzman.com
21007 Huelva

Pol. Ind. El Prado
C/ Valladolid, Parc.R-49
Telf. 924 389 414
Fax. 924 378 399
merida@aramburuguzman.com
06800 Merida (Badajoz)

Parque Empresarial
C/ del Desarrollo
Tel. 956 183 000
Fax. 956 31 32 87
jerez@aramburuguzman.com
Jerez de la Frontera

Parque Empresarial
P.I.S.A. - C/ Lonja 9
Tel. 95 418 6900
Fax. 95 418 3350
ventas@aramburuguzman.com
41927 Mairena del Aljarafe (Sevilla)

Juntos tenemos más oportunidades de crecer

Adhiérete a la Oferta Pública
2018-2019

Comercialización · Demandas · Instalaciones

Si ya estás adherido
a la Oferta Pública
2018, la renovación
es automática hasta
el 30/06/2019



Si aún no colaboras con nosotros...

No lo dudes, todo son **ventajas**, y es muy sencillo.
Entra en nuestra **web** y **sigue** el tutorial para
rellenar tus datos: www.nedgia.es/adhesion

Ventajas de colaborar con Nedgia:



**Aportación
Económica**



Formación



**Fuerza
de marca**



**Herramientas
de apoyo**

Más información en:

www.nedgia.es/canalacerca
900 500 405

