

Nº 171
primer trimestre 2019



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla



Epyme celebra el primer curso en el marco de la Mesa de Autoconsumo de Andalucía



FRENO AL INTRUSISMO:
LAS MULTAS SE ELEVAN
**A 6.000.000
DE EUROS**

Las prácticas indebidas en la instalación tendrán multas de entre 60.000 y 6.000.000 de euros

NUESTROS CURSOS

- Electricidad
- Fontanería y Climatización
- Operador de equipos manuales
- Montaje de estructuras tubulares
- Construcción y mtto. de vías férreas
- Mantenimiento de maquinaria y vehículos en obras de construcción
- Instalaciones telecomunicaciones
- Gaseoductos y redes de gases
- Operadores de aparatos elevadores
- Instalaciones, reparaciones, montajes, estructuras metálicas, cerrajería y carpintería metálica.

También disponemos
de toda la
formación para
empresas que no
estén en obra de
construcción

ACTUALIZA TU FORMACIÓN EN P.R.L.

**Obligatorio según el actual Convenio
Estatual del Metal**

LLÁMANOS

EDITORIAL

Por qué sube la luz

Una pregunta difícil, a la que muy pocos saben dar respuesta. Para los profesionales es muchas veces complicado explicar cómo se configura el precio de la luz y por qué en los últimos años, el precio de la luz en España vive una escalada continua.

Si para los profesionales del sector es complicado, para los usuarios y consumidores es un auténtico calvario intentar entender su factura.

Uno de los objetivos que perseguimos desde Epyme es la profesionalización del sector y la educación del consumidor para que sea un usuario proactivo y nos ayude también a incrementar la calidad en el servicio que las empresas instaladoras ofrecen a sus clientes.

Es por esta razón que tanto Epyme, como muchas otras asociaciones del sector, se han adherido a la iniciativa de la Fundación Feníe Energía, la plataforma: **Por qué sube la luz**.

En el manifiesto firmado por las asociaciones del sector, entre ellas Epyme, se resalta cómo en los últimos años se ha venido demostrando que en un mercado marginalista con tan poca competencia como el español siempre hay una excusa para tener precios altos: hay poco viento, hay poca agua, hay una central nuclear parada, el petróleo está caro, el precio en Francia está caro, ha subido el CO₂, etc.

La regulación y un mercado excesivamente concentrado sostienen el elevado precio de la energía y han paralizado la inversión en las

nuevas tecnologías de generación más eficientes, dejando fuera a España durante años del rápido desarrollo de la energía eólica, de la energía solar, de la generación distribuida y descentralizada o del autoconsumo con almacenamiento en baja tensión, que, sin embargo, avanzan en todo el mundo como alternativas más baratas que la energía convencional.

El comportamiento de los mercados mayoristas de España y de toda Europa en los últimos años ha demostrado que la mayor participación de las energías renovables reduce los precios y, por el contrario, la mayor participación del gas y el carbón los encarecen. La regulación, en vez de haber seguido esta tendencia, frenó y descalificó la instalación y el consumo de más energías renovables con normas a la medida del Lobby de los Hidrocarburos.

Si el ahorro de energía favorece la reducción de los costes energéticos a hogares y empresas se debería haber facilitado a los consumidores la gestión de la demanda; por el contrario, la regulación no ha incorporado plenamente las medidas previstas en las directivas europeas de eficiencia energética y de eficiencia energética de los edificios referidas a rehabilitación energética, autoconsumo, contadores inteligentes o edificios de consumo casi nulo porque se ha considerado la eficiencia energética más como una penalización a la economía española que como una oportunidad.

Ante esta situación de subida indiscriminada del precio de la energía, el colectivo **Por qué sube la luz**, propone las siguientes medidas regulatorias para abaratar los costes de la luz a hogares y empresas:

- Eleva la participación de las energías renovables en el mix de generación e integrar las renovables en el urbanismo y electrificar el transporte impulsando un mayor consumo de renovables.

- Fomentar los contratos bilaterales a medio y largo plazo para dar señales de precio que fomenten la inversión en capacidad de nuevos entrantes al sector.

- Definir mecanismos para incrementar la competencia de los mercados energéticos, garantizando la transparencia de los costes y precios de la electricidad y permitiendo la participación de los consumidores, agregadores y organizaciones sociales.

- Eleva los objetivos de eficiencia energética facilitando a los consumidores su acceso a las tecnologías que permitan la gestión de la demanda mediante el desarrollo del autoconsumo, generación distribuida con almacenamiento, digitalización a través de aplicaciones inteligentes, carga de vehículos eléctricos y la rehabilitación energética.

A las puertas de una transición energética es el momento más adecuado para plantearnos cual es el coste de la electricidad que es justo que asuma nuestro país, nuestras empresas y nuestras familias.

RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

	ARAMBURU GUZMÁN		GRUPO ELECTRO STOCKS	
	ASEISA		NEDGIA ANDALUCÍA	
	COSEBA 1986		SALVADOR ESCODA	
	FENÍE ENERGÍA			



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

PUBLICACIÓN TRIMESTRAL
primer trimestre 2019

Edita:

Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja
C/ Américo Vespucio, 25
41092 SEVILLA

Horario de invierno:

Lunes a jueves de 8:00 a 19:00
Viernes de 8:00 a 15:00

Horario de verano:

Del 15 de junio al 15 de septiembre de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064 Fax 954 467 074

www.epyme.es

informa@epyme.org
departamento.formacion@epyme.org
miguelpoo@epyme.org
departamento.juridico@epyme.org
departamento.tecnico@epyme.org

Coordinación General

Miguel Ruiz Poo

Redacción y Fotografía

Miguel Ruiz Poo

Consejo de Redacción

Manuel de Elías Rodríguez
Francisco José Chaves Agüera

Editora de textos

Pepa Ruiz

Impresión

SERVIGRAF

Depósito Legal: SE-640-93

Diseño

Genera Online

Revista de difusión gratuita

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.



TEMA DE PORTADA

4

El intruso lo tendrá más difícil con las nuevas sanciones de Industria

La cuantía de las sanciones por infracciones relacionadas con la instalación podrían llegar a los seis millones de euros.

DENUNCIA



6

Los primeros cursos de autoconsumo se celebran en Sevilla

Fadia edita el Manual e inicia los cursos de autoconsumo que arrancaron en Sevilla y recorrerán toda Andalucía.



8

Presentada Instalcampus: plataforma de formación online

Cuatro asociaciones pioneras lanzan el ambicioso proyecto de formación online para el instalador. El primer curso que se celebrará será un intensivo de RITE.



TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

	Servicios de la Asociación	3
	Taller TAC	10
	Nuevo Presidente de Conaif	12
	Fenie meeting	14
	Formación	20
	Socios Colaboradores	22
	Jornadas	24
	Agenda de Eventos	32
	Novedades del Sector	34
	Bolsa de Trabajo	38
	Biblioteca y Librería	40

DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de asesoramiento y asistencia jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos penal, fiscal, laboral, civil, mercantil y administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones fiscales. Elaboración de contratos, nóminas y boletines de cobro a la seguridad social.

ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle. De lunes a viernes previa cita por la mañana o a partir de las 17:30 y hasta las 20:00h.

Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Pta. Tlf.: 954461220.

DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de reglamentos y normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las compañías suministradoras y las distintas administraciones públicas.

DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

VIDA SALUD > HOGAR > NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes empleados según convenio.

ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con COSEBA, S.L., Correduría de Seguros.

Despacho: Américo Vespucio 25, 41092 Sevilla.

Email: sevilla@coseba.com

Teléfono: 627814553

SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con Aguitec Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS

PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

Acuerdo con AVS para el asesoramiento en materia de prevención de riesgos laborales y medicina del trabajo.

ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

ACUERDO CON OCA's

Acuerdo para realizar inspecciones periódicas en instalaciones de Electricidad (alta, baja tensión, megado de redes, etc), Gas, Aparatos a presión, PPL, RITE, contra incendios y frío industrial, efectuada por un organismo de control Autorizado por la Dirección General de Industria.

TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un coste de 3 euros + IVA.

TARJETA MEDIPLUS

Se entrega gratuitamente a todos los asociados una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad.

De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia siempre que vivan en el mismo domicilio, para otra tarjeta adicional, el precio es de 9 euros anuales.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

En la Asociación, y previa cita, podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrá realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carné autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Estatal Fundae.

Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

-Inscripción de empresas en los distintos registros.

-Obtención del carné de instalador habilitado.

-Certificado de manipulador de gases fluorados.

DOCUMENTACIÓN EN MEDIO AMBIENTE

-Inscripción como pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

-Declaración anual de pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de CONAIF y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

CERTIFICACIÓN DE EMPRESAS INSTALADORAS

La certificación de empresas instaladoras EIC de Fenie es gratuita para los asociados.

ACUERDO CON BANCO SABADELL

Epyme ha llegado a un acuerdo con el Banco Sabadell para que todos nuestros asociados puedan beneficiarse de importantes bonificaciones económicas. Al abrir una cuenta Expansión Negocios PRO, los que no sean clientes de banco Sabadell, y se den de alta este año en Epyme, obtendrán una bonificación de hasta 60 € (en su cuota de inscripción), además del abono de un 10% de la cuota anual de Epyme.

Las empresas que ya sean asociadas y tengan una cuenta en el Banco Sabadell, ya sea anterior o que la abran ahora, recibirán en la misma el abono de un 10% de la cuota anual de Epyme

ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

1,2 cts. /litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 7 cts. /litro adicional sobre fijo en Diesel e+ y 9 cts. /litro Diesel e+10 en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo).

tarjeta gratuita sin ningún coste adicional. Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado.

ACUERDO CON CANON

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Copiadoras Sevilla Dos, S.A., de Canon, con la cual llevamos trabajando satisfactoriamente más de quince años, para ofrecer a sus asociados copiadoras de gran calidad a unos precios especiales y el compromiso del regalo de 5.000 páginas de mantenimiento GRATIS (tónor incluido).

ACUERDO CON TEKPYME

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Sol Tecnologías quien podrá ayudarte tanto con la informática como con las comunicaciones de tu empresa.

CONSULTORÍA - INFORMÁTICA - COMUNICACIONES

ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un 30% de descuento en la suscripción anual del software Infoweb.

CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que solicitar a la Asociación los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los históricos profesionales llegados recientemente.

FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, FENIE y CONAIF, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: www.fenie.es -www.conaif.es

Las infracciones leves pasan a ser graves y tendrán multas de hasta seis millones de euros

Según la nueva normativa de Industria las infracciones leves, que anteriormente tenían una multa máxima de 3.000 euros, pasan a ser graves con multas de entre 60.000 y 6.000.000 de euros. Actividades ilícitas, como la venta de boletines sin haber realizado o revisado la instalación, serán desde ahora castigados duramente por la administración.



Las sanciones pasan de ser leves a considerarse graves

Conaif nos informa de esta importante medida que puede tener un impacto directo en la reducción del intrusismo en el sector.

El BOE publicaba, en fechas recientes, el Real Decreto-Ley 20/2018, de 7 de diciembre, de medidas urgentes para el impulso de la competitividad económica en el sector de la industria y el comercio en España.

Este texto legal, entre otros, ha venido a modificar el Artículo 34 de la Ley 21/1992, de 16 de julio, de Industria que regula las sanciones que pueden imponerse por las infracciones que pueden cometer las empresas instaladoras y mantenedoras que se dedican a los diferentes sectores de actividad (electrici-

dad, gas, calefacción, climatización, frío industria, etc.) que abarcan las empresas asociadas a las asociaciones miembros de Conaif en las materias reguladas en la propia Ley de Industria.

Como seguramente sabéis la Ley de Industria tiene --desde su publicación-- como objetivo fundamental establecer, entre otras, las normas básicas de ordenación de la actividad industrial y, más concretamente, tiene como fin la consecución de la seguridad y la calidad industriales.

Desde esta perspectiva, para la consecución del referido fin, la Ley de Industria relaciona en su Artículo 31 una serie de hechos y/o de actuaciones que --llevados a cabo por la empresa instaladora-- los clasifica como infracción muy grave;

grave o leve, respectivamente, llevando aparejada, correlativamente, una sanción administrativa en forma de multa para el sujeto responsable de aquellas actuaciones.

El ejemplo más claro en el mundo de la instalación es el hecho de realizar un certificado de instalación (boletín), sin haber ejecutado dicha operación.

Miguel Ángel Sagredo, asesor jurídico de Agremia (Asociación de Madrid) nos facilita otros ejemplos:

-La venta o instalación de productos o materiales que no cumplan con los requisitos de la normativa vigente (materiales no homologados, productos no permitidos para un determinado tipo de instalación,

aunque sean aptos para otros tipos de instalaciones, etc...). Por ejemplo, instalar un calentador atmosférico cuando no está permitido por el RITE.

-La puesta en funcionamiento de instalaciones que deban ser objeto de registro o legalización, sin realizar este trámite. Por ejemplo, instalar un equipo de climatización de más de 5 kW y no proceder a su legalización y registro.

-Ejercer una actividad sin tener la consideración de empresa habilitada para esa especialidad (no haber presentado la correspondiente declaración responsable). Por ejemplo, instalar y poner en marcha calderas sin ser empresa instaladora de Gas y APMR, o realizar instalaciones o instalar equipos sin estar dado de alta como empresa instaladora (aunque se esté dado de alta como autónomo en Hacienda y Seguridad Social)

-La expedición de certificados, informes o actas que no se correspondan con la realidad de los hechos (emisión de certificados de instalación, mantenimiento, inspección, etc..., por quien no ha ejecutado dichas operaciones, o cuando la instalación no cumple la normativa vigente en cualquiera de sus aspectos, o cuando no se han realizado o superado las pruebas previas a la puesta en servicio). Por ejemplo, una empresa instaladora X, subcontrata a un autónomo sin la habilitación de empresa instaladora de gas, para que realice una instalación de gas o caldera, para posteriormente la empresa X firmar el certificado de instalación de gas.

-La inexactitud, falsedad u omisión en cualquier dato o manifestación, de carácter esencial, sobre el cumplimiento de los requisitos exigidos señalados en la declaración responsable o la comunicación



Epyme tiene un amplio historial de lucha contra la venta de boletines. Gracias a querrelas interpuestas por la asociación "firmones" han sido condenados



El pirata siempre en el punto de mira de la Asociación

aportada por los interesados. Por ejemplo, presentar la declaración responsable sin disponer del carné de instalador o sin disponer de la póliza del seguro de responsabilidad civil.

La falta de comunicación a la Administración en el plazo establecido para ello de la modificación de cualquiera de los datos esenciales incluidos en la

declaración responsable. (En la mayor parte de los casos, la reglamentación obliga a comunicar cualquier variación esencial en un plazo no superior a un mes).

Infracciones graves y muy graves

Las infracciones leves que antes de la modificación podían constituir una multa de hasta 3.005, 06€ --con la modificación del Artículo 34 de la Ley de Industria-- pasan a ser infracciones graves con multas de entre 60.000 y 6.000.000€.

Como hemos comentado, las infracciones graves, que llevaban aparejada una sanción con multa desde 3.005,07€ hasta 90.151,82€, desde el día 8 de diciembre de 2018 --con la modificación del Artículo 34 de la Ley de Industria-- han incrementado sus cuantías pasando, ahora, a constituir una multa de hasta 6.000.000€

Y, finalmente, las infracciones muy graves que antes de la modificación podían constituir multa desde 90.151,83€ hasta los 601.012.,10€ --con la modificación del Artículo 34 de la Ley de Industria-- pasan a ser infracciones con multa de hasta 100.000.000€.

La mesa para el autoconsumo en Andalucía celebró el primer curso de formación para instaladores

La experiencia piloto del primer curso de autoconsumo coordinado por Fadia se ha realizado en Epyme. Veintitrés alumnos han iniciado este itinerario formativo que tendrá sus réplicas en todas las capitales de provincia en Andalucía a lo largo del 2019. El curso tiene una duración de 50 horas y está dividido en tres bloques: principios de la energía solar fotovoltaica, diseño de instalaciones y comercialización, tramitación y legalización de instalaciones de autoconsumo.



Todo el equipo de la Federación de Asociaciones de Instaladores Fadia y los miembros de la Mesa de Autoconsumo, asistieron a la inauguración

Fadia con el apoyo de la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía inicia su programa de formación para empresas instaladoras con un primer curso de 50 horas en Sevilla.

Los cursos, organizados por FADIA (Federación de asociaciones de instaladores de Andalucía), coordinador del Grupo de Trabajo de formación de la Mesa, se llevarán a cabo en todas las provincias andaluzas durante el 2019.

Fruto de un análisis sectorial

Una vez realizado un análisis sectorial por parte del grupo de trabajo de formación de la Mesa de Autoconsumo de Andalucía, se ha procedido a la elaboración y diseño de este plan formativo dirigido a las empresas instaladoras con la finalidad de facilitar la comprensión del marco normativo vigente, afianzar los conceptos técnicos, introducir conocimientos financieros, marketing y ayudar a vencer los miedos y dificultades que entraña el autoconsumo.

El programa está dividido en tres bloques

La acción formativa está estructurada en tres bloques en los que se analizarán los principios de la tecnología solar fotovoltaica, el diseño de instalaciones de autoconsumo y la comercialización, tramitación y legalización de este tipo de instalaciones.

En el primer bloque se estudiarán los principios de la energía solar fotovoltaica y el autoconsumo.

Así mismo se pone en contexto al instalador con respecto al marco político del autoconsumo, dibujando un panorama en clave nacional e internacional.

También en este primer bloque se estudiarán los fundamentos de la conversión fotovoltaica y el panel fotovoltaico, su tecnología y evolución en el tiempo.

Por último se iniciarán los estudios en los tipos de instalaciones con paneles solares, viendo por ejemplo las asociaciones

de paneles, inversores solares, sistemas de acumulación, tipos de estructuras y sistemas de monitorización y cableado.

El segundo bloque está enfocado en su totalidad al diseño de instalaciones de autoconsumo fotovoltaico.

Para ello el instalador realizará un estudio de la demanda energética, el dimensionamiento de paneles solares y del inversor y aspectos específicos de la instalación como el cálculo de la energía disponible y el estudio de las pérdidas por sombras.

También se podrán estudiar las herramientas existentes para el diseño de proyectos, realizando ejemplos de dimensionado y el procedimiento de instalación y puesta en marcha de una instalación de autoconsumo.

Para finalizar el bloque dos se enseñará cómo calcular la viabilidad económica de las instalaciones y cómo plantear la amortización y rentabilidad de las mismas.

El último bloque de la formación pone el énfasis en la tramitación y legalización de instalaciones de autoconsumo fotovoltaico.

En este sentido se estudiará el arco normativo nacional del autoconsumo, su normativa y la tramitación administrativa para realizar el procedimiento de conexión de instalaciones y etapas para solicitar la conexión de las mismas.

Las subvenciones e incentivos también serán motivo de estudio, para ello se verán las líneas de incentivo de la Agencia Andaluza de la Energía.

El último punto, aunque no menos importante, indica cómo vender proyectos de autoconsumo y cómo conseguir y ofrecer los ahorros asociados a su instalación.

Presentación del Manual para el Estudio de Instalaciones de Autoconsumo editado por Fadia.

Fadia ha editado y presentado el “Manual Práctico para el Estudio de Instalaciones de Autoconsumo”, libro en el que se recogen las conclusiones del Grupo de Trabajo de Formación y que servirá de seguimiento para los cursos de formación.

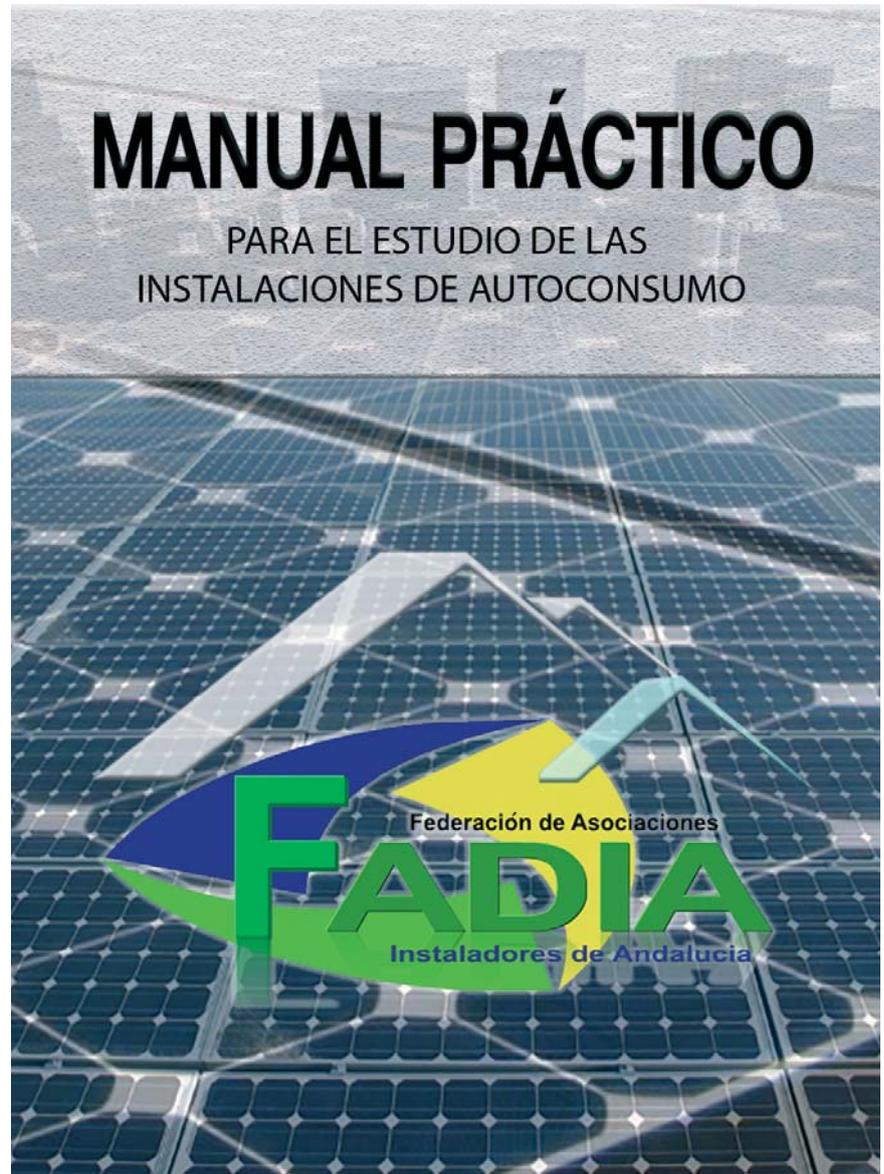
En 128 páginas se realiza un recorrido por los principios del autoconsumo, las tipologías y especificidades de estas instalaciones que año tras año siguen creciendo.

El libro ha sido elaborado por Fadia en colaboración con Pablo Noriega cofundador de la empresa Sindetec Technology, especialista en soluciones de autoconsumo y con amplia experiencia en esta tecnología.

El equipo docente está compuesto por especialistas en la instalación de autoconsumo y en la tramitación de este tipo de instalaciones.

La presentación de este manual se llevó a cabo el mismo 4 de marzo a las 17:00 horas en las instalaciones de Epyme.

El libro ha contado con el patrocinio de empresas de reconocido prestigio en el sector y que se posicionan en el mercado emergente de Autoconsumo. Estas empresas son la Asociación de Distribuidores de



Portada del Manual de Autoconsumo editado por Fadia

Material Eléctrico (Adime), Philips, Kassel, ABB y Toscano.

Mesa para el Autoconsumo en Andalucía

La Mesa para el Autoconsumo en Andalucía está constituida por el Servicio de Energía de la Secretaría General de Industria, Energía y Minas, la Asociación de Energías Renovables de Andalucía (CLANER), ENDESA, la Asociación de pequeñas distribuidoras de energía eléctrica (CIDE), la Unión Española Fotovoltaica (UNEF), la Asociación Española de la Cogeneración (ACOGEN), la Federación de Asociaciones de Instaladores de Andalucía (FADIA) a la que Epyme pertenece, la Federación

Andaluza de Municipios (FAMP) y la Agencia Andaluza de la Energía, encargada de su coordinación.

La misión de la Mesa a través de sus cuatro grupos de trabajo (tramitación, formación, comunicación y municipal) es mejorar el marco de desarrollo del autoconsumo, difundir entre los potenciales usuarios la realidad de la viabilidad de las instalaciones de autoconsumo y mejorar la formación del sector empresarial asociado a esta actividad.

En la actualidad, cualquier consumidor puede generar y consumir su propia electricidad utilizando instalaciones fotovoltaicas, mini-aerogeneradores eólicos o motores de cogeneración.

Cuatro asociaciones de instaladores presentan Instalcampus en la Feria C&R

Epyme, Agremia, Gremi BCN e Instagi son los impulsores de esta iniciativa pionera de formación online en el sector de la instalación. El objetivo de la misma es el de completar la formación presencial que se desarrolla en cada uno de los centros. Es un proyecto abierto a otras Asociaciones y a empresas del sector, que iniciará su recorrido ofreciendo cursos intensivos de RITE.

Durante la celebración del Salón Internacional de Climatización y Refrigeración (C&R) en Ifema, se ha presentado Instalcampus, una innovadora plataforma de formación online diseñada específicamente para el profesional de las instalaciones.

Cuatro asociaciones participantes

Epyme forma parte de este proyecto colaborativo en el que también participan las asociaciones de Madrid, Agremia, la asociación de Barcelona, Gremi BCN, e Instagi la Asociación de Guipúzcoa, una alianza clave para la puesta en marcha de la plataforma.

Estas cuatro asociaciones se han propuesto ofrecer al instalador una herramienta tecnológica de alto valor añadido, pensada para complementar la formación presencial que se imparte en los centros de formación de estas asociaciones, impulsando este proyecto pionero.

Completa plataforma

A través de esta plataforma los profesionales, presentes y futuros, del sector de las instalaciones no sólo podrán acceder a vídeos didácticos y animaciones inter-



Plataforma de formación pionera

activas, sino también seguir sesiones formativas, jornadas técnicas en streaming y offline e incluso, realizar autoevaluaciones.

Proyecto abierto a otras entidades

Durante la presentación, la Directora General de Agremia, Inma Peiró, manifestó que "este ambicioso proyecto es el resultado del trabajo coordinado de cuatro asociaciones durante los últimos años, pero está abierto a la colaboración de otras muchas que esperamos se unan en un futuro muy cercano".

Con los máximos estándares de calidad

Por su parte, Manuel De Elías Rodríguez, Secretario General-Gerente de Epyme, recordó la motivación que llevó a las cuatro asociaciones a crear Instalcampus: "No existen plataformas de calidad para la formación online en nuestro sector; es más, observamos con preocupación cómo están surgiendo otras alternativas que desde nuestro punto de vista no responden al nivel de calidad que las escuelas de las asociaciones sí garantizamos".



Inma Peiró, Directora General de Agremia



Daniel Carrasco, Director del Gremi de Instaladores de Barcelona

Curso intensivo de RITE

Daniel Carrasco, Director del Gremi BCN, explicó que tanto Madrid como Barcelona, Guipúzcoa y Sevilla van a programar cursos ROI (RITE online intensivo) a través de Instalcampus en los próximos meses.

Respaldo del sector

Jesús María Gómez, Gerente de Instagi, desveló que esta novedosa plataforma cuenta con la colaboración y apoyo de toda la cadena de valor del sector de las instalaciones y la energía, asegurando que "pronto firmarán nuevas alianzas".

Futuros cursos online

Además del curso de RITE, se tiene previsto a largo plazo la realización de los cursos de instalador de gas, agente de puesta en marcha, gases fluorados y prevención.

Otras aplicaciones

Aunque la formación es uno de los objetivos primordiales de Instalcampus, también tendrá otras aplicaciones prácticas para el instalador y las asociaciones. Por ejemplo, se activará un portal de noticias y novedades del sector auspiciadas por las principales empresas del panorama nacional e internacional.

Igualmente se podrán realizar retransmisiones en streaming de jornadas técnicas y eventos realizados en cada asociación.

Un paso más en la digitalización

Epyme da un paso más en la digitalización participando de forma activa en esta plataforma y entendiendo que desde hace muchos años existía un vacío en este sentido en el apartado de la formación.

Después de un estudio sectorial, se identificó la necesidad de crear esta plataforma ante la inexistencia de soluciones que garantizaran una formación con garantías en el área de las instalaciones.

Asociaciones de referencia en el país

Epyme formará equipo con las principales asociaciones sectoriales de España, tanto por número de socios como por calidad y volumen de servicios. Un factor común a las cuatro asociaciones es su vocación con la innovación y la necesidad de proponer soluciones imaginativas a los problemas del sector.



Jesús María Gómez, Gerente de Instagi, resaltó el respaldo de todo el sector



Manuel De Elías durante la presentación de la Plataforma

Agremia es una organización empresarial cuyos orígenes se remontan a 1977, que agrupa a más de 2.000 empresas, lo que supone algo más del 85% de las que se dedican en la Comunidad de Madrid al Sector de las Instalaciones y de la Energía.

INSTAGI, es la Asociación Empresarial de Instaladores y Mantenedores de Gipuzkoa, nace el 14 de diciembre de 2005 como resultado de la fusión de la Unión Guipuzcoana de Industriales Electricistas y de Telecomunicaciones, UGIE y la Asociación Empresarial de Fontanería, Gas, Calefacción y Afines de Gipuzkoa, ITURGI.

El **Gremi de Barcelona** fue fundado en 1907 y acumula más de 100 años de historia. Se trata de una asociación de instaladores, que representa a más de 1.100 empresas del sector.

Con los mejores aliados tecnológicos

El desarrollador del proyecto es la empresa

Structuralia, líderes internacionales en el campo de la formación especializada en ingeniería, arquitectura, energía e infraestructuras, en cualquiera de las metodologías para el aprendizaje. El grupo colabora con las instituciones y universidades de mayor prestigio a nivel nacional e internacional para la formación de nuestros programas superiores.

Otro de los colaboradores del proyecto es **Alecop**, empresa encargada del desarrollo del material audiovisual que acompañará a la plataforma. Alecop es una empresa de la Corporación Mondragón, líder en el desarrollo de proyectos formativos y de equipamiento didáctico dentro del mercado español. Es el resultado de la experiencia puesta en marcha en los años 60 por José María Arizmendiarieta, fundador del movimiento cooperativo Mondragón, como respuesta a la necesidad de capacitar a las personas para cubrir las demandas del sistema productivo y de servicios.

Epyme participa en los talleres TAC de la Feria Climatización y Refrigeración 2019

El TALLER TAC (Técnicas Aplicadas a la Climatización), fue en esta ocasión organizado con la colaboración de la Asociación Epyme Sevilla, la Asociación Agremia de Madrid, la Escola Gremial D'Installadors de Barcelona y la Asociación Asinem de Mallorca. El objetivo de estos talleres fue el de mostrar a modo de "Masterclass" algunas de las actividades formativas de los centros de formación de las escuelas.

Concretamente en esta Feria, Epyme estuvo muy presente en el Taller TAC en torno a cuatro demostraciones sobre temas de interés en los sectores de la Climatización, Calefacción – ACS y Ventilación/Extracción.

La Asociación colaboró en esta edición aportando una bancada con un equipo split en funcionamiento con gas R-32.

Los talleres versaron sobre las siguientes temáticas:

-CLIMATIZACIÓN: Al tratarse de una de las actividades que originan mayor interés entre expositores y visitantes por novedades técnicas y cambios normativos, se realizaron dos exposiciones:

• **MANIPULACIÓN DE EQUIPOS FLUORADOS, según RD 115/2017:** con una duración aproximada de 30 minutos y la ponencia versó sobre los cambios técnicos y modificaciones normativas que el nuevo Real Decreto 115/2017 de manipulación ha traído consigo, haciendo especial hincapié en el control de fugas y los procedimientos documentales con trazabilidad necesarios. La exposición fue realizada por un especialista sobre un soporte o carro demostrativo de un equipo partido de climatización doméstica en funcionamiento con todos los elementos y equipamiento para realizar una correcta manipulación (recuperadora, bomba de vacío, báscula, puentes de manómetros, busca fugas, termómetros digitales, etc).

• **RECICLAJE A NUEVOS SISTEMAS DE CLIMATIZACIÓN ECOLÓGICOS:** En este caso se hizo referencia a los nuevos sistemas de climatización sustitutos en parte o totalmente de fluorados como se establece



Imágenes de uno de los talleres celebrados en C&R

en la formación de reciclaje profesional que determina el RD 115/2017 para todos los profesionales acreditados (6 horas de duración). Esta demostración, de 45 minutos de duración, se configuró como un avance o adelanto resumido de lo que todos los profesionales de la climatización tienen que realizar como reciclaje formativo en un **periodo máximo de 4 años desde la entrada en vigor del RD 115/2017** (febrero 2017), durante la celebración de la feria quedará la mitad de este plazo aproximadamente, por lo que los profesionales que no lo hubieran realizado deberán plantearse realizarlo antes de febrero 2021.

En Epyme se pueden celebrar todos los cursos de reciclaje de gases fluorados para instaladores.

La demostración se realizó sobre 3 soportes o carros que contenían cada uno una

instalación completa y en funcionamiento de los siguientes tipos:

-Instalación doméstica de R-32.

-Instalación doméstica de Propano R-290.

-Instalación doméstica mediante sistema evaporativo con ausencia de gas refrigerante.

Se destinaron 15 minutos en cada exposición para explicar sus características técnicas, así como sus métodos de instalación, mantenimiento y manipulación con su equipamiento específico.

-CALEFACCIÓN Y A.C.S.: En este caso se pretendió mostrar a los visitantes los avances tecnológicos existentes hacia el consumo nulo o cero en los edificios, en la partida que representa el mayor consumo energético de un edificio tanto en calefacción como en ACS, para ello se propuso la utilización de varios tipos de energía renovable interconectadas o híbridadas entre sí para conseguir



Cada una de las asociaciones aportaba distintos elementos

este objetivo de consumo cero. De esta forma se desarrollaron las ponencias:

•**CONSUMO CERO MEDIANTE HIBRIDACIÓN DE AEROTERMIA, GEOTERMIA Y ENERGÍA SOLAR FOTOVOLTAICA:** la finalidad de esta exposición fue demostrar a los visitantes a la Feria que ya es posible conseguir técnicamente el consumo cero o casi cero en edificios de viviendas mediante la combinación de varios tipos de energías renovables, hemos apostado por la geotermia y la aerotermia, la segunda como solución general cuando no sea posible la instalación geotér-

mica y en ambos casos con el apoyo energético de instalaciones solares fotovoltaicas que proporcionen la energía renovable necesaria para hacer funcionar todo el sistema.

La demostración se llevó a cabo en 45 minutos y se realizó con un soporte consistente en una doble

instalación de geotermia y aerotermia con sistema partido (en el caso de la geotermia se simuló con maqueta el pozo), hibridadas en ambos casos con una instalación solar fotovoltaica que funcionó con aplicación de luz artificial mediante potentes focos adaptados.

-**SISTEMAS DE VENTILACIÓN - EXTRACCIÓN.:** para finalizar las sesiones de exposición se valoró que una debida ventilación y renovación de aire en los locales usados por personas, además de una obligación derivada de la aplicación del

Reglamento de Instalaciones Térmicas en los Edificios (RITE) es una necesidad si queremos realizar instalaciones térmicas verdaderamente eficientes energéticamente, por ello se programó la exposición:

•**SISTEMA DE VENTILACIÓN - EXTRACCIÓN CON RECUPERACIÓN DE CALOR:** el objetivo de la demostración fue mostrar a los asistentes las grandes diferencias y ventajas que existen entre un sistema de ventilación y extracción convencional y otro dotado con recuperador de calor, desde el punto de vista de la eficiencia energética final y el confort de las personas. La exposición fue llevada a cabo sobre un soporte doble en el que se montó una instalación de ventilación convencional, según los parámetros mínimos marcados por el RITE y otra en el reverso con un sistema dotado con recuperador de calor, ambas instalaciones estuvieron en funcionamiento durante el desarrollo de la Feria y de la propia Exposición.

FLUIDSTOCKS SEVILLA

El nuevo modelo de Punto de venta especializado en **fontanería y climatización**

Queda muy poco para descubrir el nuevo modelo...

"Fluid Service"

Fluid Stocks Sevilla · P.I. Ctra. Amarilla, Av. Montses Sierra 40, 41007 Sevilla



Francisco Alonso nuevo presidente de Conaif

Francisco Alonso Gimeno ha sido elegido presidente de CONAIF para un mandato de cuatro años en la Asamblea General Extraordinaria Electoral de esta organización empresarial, celebrada el pasado 8 de marzo en Madrid.

Al nuevo presidente le acompaña un renovado Comité Ejecutivo, que ha quedado integrado de la siguiente manera: Francisco Alonso, Presidente, Asociación de Valencia (ASEIF); Jaume Alcaide, Vicepresidente 1º, Federación Catalana (FEGICAT); Luciano Valle, Vicepresidente 2º, Asociación de Cantabria (Energía Cantabria); Esteban Blanco, Vicepresidente 3º, Asociación de Valladolid (Avain-Incafo); Antonio Pantoja, Secretario, Asociación de Toledo (Asetife-Conaif); Joan Fornés, Tesorero, El Gremi de Lleida.

Además, otras dos personas se incorporan a dicho Comité designadas por el presidente en calidad de invitadas: José Marcos en representación de la asociación de Córdoba (Aefico) y Carlos Cestero en representación de la asociación de Guipúzcoa (Instagi).

Francisco Alonso es el Presidente de la Asociación de Empresas Instaladoras de Valencia (ASEIF), a la que representa en la Junta Directiva de CONAIF. Instalador valenciano con más de 30 años de experiencia, es gerente de Sima Servicios Integrales Alonso, S.L. empresa instaladora valenciana con delegaciones en Tarragona, Madrid, A Coruña, Pontevedra y Alicante.

A lo largo de su trayectoria ha destacado por su implicación en el desarrollo del movimien-



De izquierda a derecha Antonio Pantoja, Joan Fornés, Luciano Valle, Francisco Alonso, Esteban Blanco, Jaume Alcaide y José Marcos.

to asociativo empresarial, en especial del vinculado a las instalaciones. En CONAIF forma parte de la Junta Directiva, ha sido Vicepresidente 2º y miembro de la Comisión de Gas, entre otros cargos. En la actualidad es el tesorero de la Federación Metalúrgica Valenciana (Ferneval), vocal de CEV Valencia e integrante del Pleno de la Cámara de Comercio de Valencia. También preside desde 2018 la sociedad conjunta constituida por CONAIF y la Asociación Española del Gas (SEDIGAS), "CONAIF-SEDIGAS Certificación", dedicada a la certificación de instaladores.

Francisco Alonso ha manifestado: "me siento orgulloso de presidir esta gran Confederación Nacional, que es la principal referencia en España del sector de las instalaciones, gracias al respaldo a mi candidatura de los compañeros de Junta Directiva".

"El presidente y los compañeros que me acompañan en el Comité Ejecutivo – ha dicho como conclusión - vamos a seguir trabajando desde CONAIF por las Asociaciones, Gremios y Federaciones de Asociaciones de Instaladores, para que tanto ellas como sus empresas instaladoras asociadas puedan encarar con garantías los tiempos de cambios y grandes desafíos que se nos presentan".

Tras su nombramiento adelantó varias líneas de trabajo que orientarán su gestión al frente de CONAIF, como la voluntad de colaboración con otros agentes del sector, el afianzamiento del liderazgo de CONAIF, el lanzamiento de nuevos servicios y proyectos de los que se beneficie todo el colectivo, así como una apuesta clara por la digitalización y las nuevas tecnologías como retos del presente y futuro para las empresas instaladoras.

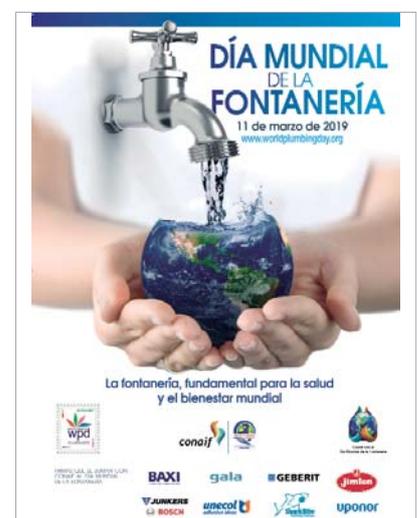
Conaif celebra el día mundial de la fontanería

El 11 de marzo tuvo lugar el Día Mundial de la Fontanería por iniciativa de World Plumbing Council, organización internacional representada en España por CONAIF.

El Día Mundial de la Fontanería supone la defensa del fontanero profesional como elemento clave en la salud de los ciudadanos y en la gestión del agua, para lo que CONAIF ha organizado una jornada técnica.

Esta jornada para fontaneros en el Día Mundial de la Fontanería analizó la Eficiencia en Sistemas Insonorizados y la Norma UNE 149201:2017 sobre el dimensionamiento de instalaciones de agua.

La importancia del trabajo de los fontaneros profesionales es cada vez más tenida en cuenta por su incidencia en el buen uso de los recursos hídricos.



Epyme continúa en Sevilla el programa de "Socios Junior"

Epyme ha visitado este mes de marzo los institutos IES Albert Einstein, IES Politécnico de Sevilla y el IES Bajo Guadalquivir de Lebrija, llegando a más de cien alumnos de distintos ciclos de electricidad, electrónica y fluidos en el marco del programa de Socios Junior.

Este programa, continuación del proyecto Socios Junior, ha sido adoptado por la Federación de Asociaciones de Instaladores de Andalucía, Fadia, para llevarlo a los institutos de toda la comunidad autónoma.

El objetivo del proyecto "Socio Junior" es que las Asociaciones sirvan de mediadores entre las empresas instaladoras y los futuros profesionales de la instalación.

Por un lado las Asociaciones ofrecen en los propios institutos formación relacionada con las salidas profesionales en la instalación, la formación obligatoria



Alberto Serrano llevó a cabo las jornadas realizadas en Sevilla

necesaria y distintos aspectos del día a día de la empresa instaladora.

Por otro lado desde Epyme, en este caso, se fomenta la figura de socio junior, que durante un año podrá disfrutar de algunos de los servicios de Epyme de forma gratuita, creando una cantera de futuros instaladores.

Además se obtiene una importante retroalimentación sobre las necesidades formativas y de mano de obra cualificada en el sector.

El programa de socios junior continuará recorriendo los institutos andaluces durante el 2019.



COSEBA 1986

S.L. Correduría de Seguros

**ESPECIALISTAS EN SEGUROS
DE RESPONSABILIDAD CIVIL
Y ACCIDENTES**

Fenie Meeting 2019, repasó los principales objetivos de la Federación para este año

Una representación de Epyme asistió al Fenie Meeting de Madrid, una cita que año tras año se convierte en un clásico del sector y un punto de encuentro para todos los miembros de la Federación, un espacio propicio para el networking y la puesta al día del instalador. Durante el acto, se informó sobre la celebración del Primer Congreso Nacional de Autoconsumo que organizará Fenie, el Congreso Nacional de la Federación que se celebrará en Santander, e interesantes proyectos para la Formación Profesional y la Transformación Digital.



Registro de los asistentes al Fenie meeting 2019

El pasado jueves 21 de marzo, FENIE, la Federación de Empresarios de Instalaciones de España, ha llevado a cabo su evento más personal, en el que se muestran los objetivos obtenidos en el año anterior y los hitos establecidos para este año.

El evento fue un éxito en asistencia con más de 120 profesionales que se dieron cita en el hotel el Madroño en Madrid, para conocer de primera mano todas las líneas de trabajo en las que, actualmente, está trabajando la Federación.

Hitos y objetivos

La jornada comenzó con el Presidente de FENIE, Jaime Fornes, que quiso agradecer a todos los asistentes su presencia al evento. Después, el Comité Ejecutivo de FENIE, intervino para explicar en detalle todos los objetivos establecidos para este 2019 y los hitos conseguidos en el año anterior.

La actividad de las comisiones de Industria, Telecomunicaciones, Formación, además de las diferentes opciones de comunicación que ofrece FENIE y, por último, la presentación de los eventos que están previstos para este 2019, el Congreso de Autoconsumo, que FENIE llevará a cabo los días 25 y 26 de junio, junto con APPA, la asociación de Empresas de Energías Renovables, y la XIX edición del Congreso de FENIE en Santander, los días 10 y 11 de octubre, fueron repasados en el encuentro.

Vídeo de Formación Profesional

Durante el evento, se presentó en exclusiva, el vídeo de FP. Una iniciativa de la Comisión de Formación, mediante la cual, FENIE y sus Asociaciones, tienen como objetivo potenciar la Formación Profesional como una salida laboral. Una manera diferente de acercarse a un público mucho más joven y de mostrar las oportunidades que ofrece la FP.

TECNALIA, la empresa que realiza los talleres de Transformación digital que FENIE está llevando a cabo en las Asociaciones de la Federación, también tuvo un hueco para explicar de primera mano los resultados que se han obtenido de las formaciones que se han llevado a cabo en los talleres de la Comunidad Valenciana y de Castilla y León.

Por otra parte, Fenie Energía, de la mano de Isabel Reija, Consejera Delegada de Fenie Energía, también tuvo un espacio en el evento, en el que mostraron los diferentes proyectos que van a llevar a cabo durante los próximos meses, así como la evolución que ha tenido la Comercializadora de energía en los últimos años.

Por último, todos los asistentes, pudieron disfrutar después del evento de unos momentos de networking, acompañados de un cóctel, en la cúpula del Hotel El Madroño en Madrid.

DISTRIBUCIÓN
INGENIERÍA
CONSULTORÍA TÉCNICA
POSTVENTA



P.I. CALONGE
C/ METALURGIA Nº19-21
41007 SEVILLA
T. 954367460

P.I. LA PAZ
NAVE 29
21007 HUELVA
T. 959543737

P.I. GUADALHORCE
C/ HEMINGWAY Nº14
29004 MALAGA
T. 952171700



aseisa

www.aseisa.es

Fundación Epyme pondrá en marcha en Sevilla la red de miniagentes de la Fundación Feníe Energía

Desde que se constituyera en 2017, la Fundación Feníe Energía ha llevado a cabo distintas iniciativas, desde acciones para concienciar sobre el uso de las luces en los ciclistas hasta una iniciativa para impulsar la cultura energética entre los más pequeños. En 2019 el programa de miniagentes llegará a Sevilla coordinado por la Fundación Epyme.

Y es que entre los fines de la Fundación Feníe Energía se encuentran sensibilizar a la sociedad en materia de eficiencia energética, promoviendo un uso responsable de los recursos energéticos disponibles, contribuyendo a lograr un mundo más eficiente y sostenible, a través de la educación e investigación en dicha materia, como facilitar a colectivos desfavorecidos, mejorando sus condiciones de vida.

Para conseguirlos se han llevado a cabo distintas iniciativas con el apoyo de la red de agentes de la Compañía de los instaladores. Y es que esta Fundación la han impulsado desde Feníe Energía, que cuenta con una red de agentes energéticos en toda España que están formados en eficiencia energética y alineados con estos objetivos.

Iniciativas

Para crear cultura energética y concienciación de la importancia de adoptar unas costumbres, hábitos y comportamientos energéticamente eficientes al segmento de población más joven, mediante la realización de acciones educativas y de difusión en escuelas a alumnos de infantil y primaria se ha comenzado a desarrollar la 'Red de Mini Agentes'.

Por el momento, esta actividad se ha llevado a cabo en Valencia y en Madrid donde han participado el Colegio Sant Josep de Ontinyent, Colegio Santo Tomás de Villanueva (ambos en Valencia) y el Colegio Cristo Rey en Madrid, La Escuela Infantil 'El Tomillar' en Torreldones (Madrid). Además, se ha desarrollado en el Centro Cáritas Las Rozas donde realizan actividades para los más pequeños.

En total casi 200 alumnos de entre 4 y 5 años a los que desde la Fundación se ha concienciado de la importancia de adoptar



Imágenes del proyecto Miniagentes en la ciudad de Valencia

unas costumbres y comportamientos energéticamente eficientes mediante la realización de acciones educativas y de difusión con la implicación de la red de agentes que voluntariamente han ido a explicarles en cada colegio las actividades.

En esta misma línea de actuación de conseguir un mundo energéticamente más sostenible a través de la concienciación de los más jóvenes, cinco alumnos de 4º de la ESO del Colegio Cristo Rey de Madrid trabajaron como uno más en Feníe Energía. Esta estancia educativa en un entorno laboral la realizaron en distintos departamentos de la compañía aprendiendo cuáles son los valores de la empresa.

Esta actividad que se hace de la mano de la Consejería de Educación de la Comunidad de Madrid en el marco del programa 4º ESO+empresa, se ofrece como un complemento al currículo de los alumnos de 4º de Educación Secundaria Obligatoria.

En el 2019 varios agentes de la compañía llevarán este programa a Sevilla, explicando a los más pequeños iniciativas que pueden llevar a su casa con el fin de realizar un consumo de la energía responsable.

La Fundación Epyme coordina esta iniciativa en Sevilla en lo que constituye la primera colaboración entre ambas fundaciones.

Comprometidos con el ciclismo

Por otro lado, dado que Feníe Energía es patrocinador principal de La Vuelta y está comprometido con el ciclismo para fomentar el uso de una iluminación adecuada en la práctica de este deporte por la noche y contribuir a que se reduzcan los accidentes, la Fundación Feníe Energía ha colaborado en la VII Carrera Cicloturista nocturna en Almazán (Soria). En esta séptima edición participaron 270 corredores. Y se pretende, de cara, al próximo año seguir actuando en este sentido apoyando estas iniciativas.

La Fundación Feníe Energía seguirá trabajando para conseguir sus objetivos en 2019 a través de la solidaridad de sus agentes energéticos en toda España, así como el esfuerzo de esta entidad de conseguir un mundo más concienciado con la eficiencia energética y la lucha contra la pobreza energética o la importancia de una correcta utilización de los recursos energéticos.

Energía
100%
VERDE



fenie energía

LA COMPAÑÍA DE LOS INSTALADORES

¿Eres instalador y quieres dar más valor a tu negocio?

¡¡FICHA POR FENIE ENERGÍA!!

Ahora puedes formar parte de este equipazo, formado por más de 2.500 socios instaladores y más de 350.000 clientes de luz y gas.



900 215 470

www.fenieenergia.es



*205 contactos de Mystery Shopper mediante canales a distancia y 4.000 entrevistas online.
Trabajo de campo realizado entre Mayo y Agosto de 2018. Más información en: www.lideresenservicio.com/metodologia/

Aramburu Guzmán está de enhorabuena, estrena tienda en Sevilla

La firma, líder andaluza de distribución, está de enhorabuena al inaugurar una tienda y exposición de baños en la céntrica calle Asunción 6, ubicada en el barrio de Los Remedios y dirigida al cliente final. Es la sexta tienda de Aramburu Guzmán en Andalucía y Extremadura.



Exterior de la nueva tienda de Aramburu Guzmán

Aramburu Guzmán inauguró durante el primer trimestre del año su sexta tienda de venta al público. Lo ha hecho en Sevilla, en pleno barrio de Los Remedios. Con esta nueva apertura la Compañía cuenta con instalaciones en Mairena del Aljarafe, Sevilla, Huelva, Jerez de la Frontera y Mérida.

La nueva tienda busca acercarse al cliente final para ofrecerles la posibilidad de decorar enteramente su cuarto de baño, cambiar su entorno con los materiales más modernos y vanguardistas del mercado.

Con una colección completa de aparatos sanitarios de todos los estilos y una amplia gama de muebles, espejos, accesorios, mamparas, etc. se puede encontrar la mejor y la más decorativa solución para recuperar y transformar los espacios de cuarto de baño.

Con esta nueva Exposición de Baños los clientes finales podrán ver expuestos todo

lo necesario para la decoración de su cuarto de baño, así como diferentes ambientes decorativos que hacen más cómoda la elección de sus productos.

Entre otros productos se pueden encontrar los más exclusivos muebles de baño, griferías, mamparas, platos de ducha, cerámica y gres, accesorios de baño, porcelana sanitaria, fregaderos, bañeras e hidromasajes, columnas, cabinas y espacios de ducha, Spas. Siempre con la garantía de la firma Roca.

Localización privilegiada

En pleno barrio de Los Remedios, en la calle peatonal Asunción, la tienda disfruta de unas condiciones privilegiadas de fácil acceso, con una amplia oferta de parking público en las inmediaciones y conectado con las líneas de metro y transporte público de la red de transportes urbanos.

Además desde allí se podrá atender a un mercado en auge en todo el eje Triana-Los

Remedios, como es el mercado de la rehabilitación de viviendas antiguas.

Afianzados en Andalucía y Extremadura

Aramburu Guzmán complementa así una amplia oferta que también incluye al profesional de las instalaciones. La sede principal se sitúa en el Parque Industrial PISA de Mairena del Aljarafe (Sevilla), con una nave de 3.000 m² dedicados a almacén, oficinas de administración, mostrador de atención al público, exposición de material de saneamiento y parking de vehículos.

En Sevilla, en la calle Gonzalo Bilbao 29 en el centro de la ciudad, ARAMBURU GUZMÁN cuenta con una tienda de 425 m² en la que se puede encontrar una amplia exposición de sanitarios, grifería, mobiliario, mampara, azulejos y todo lo necesario para decorar su baño.

Las naves de Jerez (Parque Empresarial - C/ del Desarrollo s/n) y Huelva (Ctra. Sevilla-Huelva Km. 637) tienen una super-

ficie de 3.800 m² y 2.700 m² respectivamente, incluyendo en ellas, al igual que en Sevilla, almacén, oficinas de administración, mostrador de atención al público, exposición de material de saneamiento y parking de vehículos en reposo.

Desde las distintas instalaciones, Aramburu Guzmán realiza el suministro de materiales para la construcción, tanto en obra civil como en edificación, abarcando un amplio abanico de productos relacionados con esta actividad, siendo su campo de actuación Andalucía, Badajoz y sur de Portugal donde se efectúan los repartos a través de una flota de camiones propia.

En Mérida (Pol. Ind. El Prado) la empresa cuenta con una nave de 1.800 m², para dar un mejor servicio a los clientes de la zona y ampliar cobertura a toda Extremadura.

En los últimos años y debido al crecimiento obtenido por la diversificación de productos, se han ampliado las instalaciones con dos naves más en las provincias de Huelva y Sevilla de 2000 m² y 700 m² respectivamente, como almacén "pulmón" y dedicados a la distribución de material de Obra Civil.

Una empresa con solera

La empresa nació en 1971 a orillas del Guadalquivir, en la Sevillana Calle Torneo, trasladándose posteriormente a la calle Gonzalo Bilbao dónde se constituyó con el nombre de Tuberías Aramburu. Con el crecimiento del mercado de la construcción se constituyó en el año 1995 Aramburu Saneamientos ampliándose la gama de materiales para obra civil, como polietileno, PVC, fundición o gres para redes de abastecimiento y saneamientos, canalización eléctrica, arquetas, tapas y rejillas de fundición dúctil etc.

En 2001 se constituye ARAMBURU GUZMÁN absorbiendo la actividad de las dos empresas anteriores y contando actualmente con una gama de productos superior a los 20.000 artículos de las mejores firmas del Mercado.



La más amplia exposición de baños en la zona



Proyectos integrales para el baño



Con las mejores calidades para el cliente final

La formación en Epyme supera los 1.000 alumnos en 2018

Los números de 2018 en materia de formación son uno de los más elevados de la historia de la Asociación, superando ampliamente los números del 2017. Ciento noventa y tres alumnos más en este año, un incremento de cerca de 500 horas de formación con respecto a 2017 y treinta y seis cursos más realizados por un departamento que no para de crecer de la mano del instalador.



2729 horas de formación, 1033 alumnos y 128 cursos realizados son los números de la formación durante el 2018 en Epyme.

Un gran incremento de la actividad llevado a cabo por el Departamento de Formación que pone el foco en una formación de calidad y enfocada siempre en el socio.

Como principal novedad la aparición del curso RITE 220 horas. Una nueva modalidad del clásico curso de 450 horas, disminuyendo notablemente el número de horas y el precio del mismo.

Esta novedad ha sido aplaudida por el instalador que se ha apuntado de forma masiva al curso, llegando a celebrar hasta cuatro ediciones del curso en el último cuatrimestre de 2018.

Otro caballo de batalla del Departamento durante el año 2018 fue el de los cursos de reciclaje de Prevención de Riesgos Laborales.

Según el II Convenio Estatal del Sector del Metal (CESM) todas las empresas deben iniciar la regularización de sus cursos de forma obligatoria. A partir del 1 de abril de 2019 todo aquel que tenga su formación en P.R.L. vencida (vencimiento a los 3 años)

debe realizar este curso obligatorio de reciclaje de 4 horas.

Por esta razón, la primera semana de cada mes, la Asociación realiza estos cursos en las especialidades de: instalaciones, reparaciones y montajes (telecomunicaciones); electricidad; y fontanería e instalaciones de climatización.

También como novedad, destacar el curso de actualización de gases fluorados. Según el actual RD 115/2017, de 17 de febrero, sobre la manipulación de gases fluorados, aquellos profesionales que dispongan del certificado de manipulador por la anterior normativa RD 595/2010, deberán realizar en un plazo máximo de cuatro años esta formación complementaria sobre tecnologías alternativas para sustituir o reducir el uso de gases fluorados de efecto invernadero y la manera segura de manipularlos. Dicho plazo finaliza el 20 de febrero de 2021.

Para finalizar, destacar que en el último trimestre del año la Fundación Epyme ha colaborado con la Obra Social La Caixa para una nueva edición del programa gratuito para la formación y el empleo del gas.

Epyme lidera el raking nacional de formación en P.R.L. de Conaif

Los instaladores sevillanos han sido los que más se han formado en prevención según datos de Conaif. Esto dice mucho de la preocupación de nuestros profesionales y de su compromiso con la seguridad en las instalaciones y de los trabajadores y usuarios. En lo que a metal-construcción se refiere, de un total de 125 cursos, Epyme ejecutó 58, lo que representa el 46,4 %.

En cuanto a los alumnos, de 1.073 alumnos certificados desde Conaif se han formado en Epyme 355, lo que supone el 33,08 %.

Por lo que respecta al metal, de 5 cursos realizados en la Confederación se acometieron 3 en la Asociación, lo que supone un 60%.

Cursos celebrados en Epyme en el último trimestre

- RITE 220 horas. ¡NOVEDAD!
- Legionella
- Curso autoconsumo
- Curso de gas fundación "La Caixa"
- Plataformas elevadoras
- Curso PRL 20 horas de Electricidad (x3)
- Curso PRL 20 horas Fontanería (x3)
- Curso PRL 6 horas Electricidad (x3)
- Curso PRL 6 Fontanería (x2)
- Curso PRL reciclaje Electricidad (x4)
- Curso PRL reciclaje Fontanería (x4)
- Curso PRL Reciclaje Operador de Aparatos Elevadores ¡NOVEDAD!
- Curso Gas A
- Curso Gas B y C
- Curso APMR
- Curso Trabajos en Altura (x2)

Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD · PROMOCIÓN

PROFESIONALES

RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA

Bernardo Muñoz Muriel

MECHEROS · BOLÍGRAFOS · PEGATINAS
CAMISETAS · GORRAS
AGENDAS · ABANICOS · LLAVEROS

P. Empresarial «Nuevo Torneo» ·
C/ Acústica 33
41015 Sevilla · Telf. **954 438 169**

J.M. Pérez

Gas

Inspección. Mantenimiento.

TU INSTALADOR DE CONFIANZA

TELÉFONO
601336457

Especialistas
en gas

José M^o Pérez
Tu Instalador de Confianza

Inspección-Revisión, Mantenimiento e Instalación de Gas Natural y Butano.
Instalador Autorizado-Habilitado de gas, Categoría A.
Agente de puesta en marcha -A.P.M.R.
tuinstaladordeconfianza@hotmail.com
www.tuinstaladordeconfianza.com

LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
MONTAJES ELÉCTRICOS

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.

www.leisl.es

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

artesar
ILUMINACIÓN LED

- ILUMINACIÓN INTERIOR
- ILUMINACIÓN EXTERIOR
- ESTUDIOS Y PROYECTOS

DISTRIBUIDOR LED EN SEVILLA:
LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

GRUPO **8+8** SISTEMAS DE SEGURIDAD
"Vigila por ti mismo"

- SISTEMAS DE VIDEO - VIGILANCIA (CCTV)
- SISTEMAS DE INTRUSIÓN / ANTI-HURTO
- SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS

DELEGACIÓN SEVILLA:
LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

EMPRESA HOMOLOGADA POR LA D.G.S.P. Nº 3035

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

ENVICOR SL
Servicios energéticos

"Estamos preocupados por el medio ambiente y por la economía de nuestros clientes"

CONTACTA CON NOSOTROS. TE AYUDAREMOS A REDUCIR TU CONSUMO
cerro inversión - ahorro inmediato
última tecnología

609586731 envicorsl@gmail.com
www.envicorsl.es

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Socios Colaboradores en el



primer trimestre de 2019

Cf^{*}frica S.L.

 **ARISTON**
 **Chaffoteaux**

climalife[®]

EFAPEL[®]


fenie energía

 **finder**[®]
SWITCH TO THE FUTURE

 **JUNKERS**

KTI
NETWORKS

 **LEDVANCE**


REPSOL

 **Sabadell**


SALVADOR ESCODA S.A.

mon

Split Mania
El almacén del profesional

TSO
the south oracle

 **Vaillant**

“Fluid Stocks Sevilla” abrió sus puertas el pasado 11 de febrero 2019

El Grupo Electrostocks inaugura un nuevo modelo de punto de venta dedicado en exclusiva al sector de la fontanería y la climatización en Sevilla. Este nuevo centro, está especializado en el asesoramiento, soporte técnico, venta y suministro de productos de fontanería, clima y refrigeración dirigido al instalador profesional.



Fachada Fluidstocks en su espacio de Sevilla

El pasado lunes 11 de Febrero de 2019 abrió sus puertas el nuevo punto de venta Fluid Stocks Sevilla.

Sexta apertura de Fluid Stocks

Esta es la 6ª apertura Fluid Stocks prevista para el primer trimestre del 2019 que continuará con el plan de expansión previsto para este año.

En este sentido, los establecimientos de Palma de Mallorca y Sevilla, abiertos a principios de 2019, se convierten en la quinta y sexta tienda, respectivamente, de Fluid Stocks, tras la apertura el pasado año de los centros de venta de Leganés (Madrid), Valladolid, Jerez de la Frontera (Cádiz) y Antequera (Málaga).

Fluid Stocks nace con el objetivo de cubrir las necesidades actuales del instalador profesional asegurando un excelente stock y servicio.

Los nuevos Puntos de Venta de clima y fontanería del Grupo Electro Stocks con-

tarán con un equipo altamente cualificado y especializado en la filosofía de servicio integral, asesorando de manera personalizada al cliente y marcando la diferencia en el mercado.

Fluid Stocks cuenta con un amplio portafolio de marcas y productos de los mejores fabricantes del sector que, siguiendo con la política de primeras marcas del Grupo Electro Stocks, basa su estrategia en la calidad, fiabilidad e innovación.

Sin duda se convertirá en un referente para el sector de la distribución de materiales para la climatización y fluidos en Sevilla.

Ubicado en la Carretera Amarilla

Fluid Stocks Sevilla está ubicado en el polígono industrial Carretera Amarilla, en la avenida Montes Sierra, 40, 41007, Sevilla. Allí compartirá espacios con Electro Stocks.

Por su parte el punto de venta de Electro Stocks Sevilla, que estrenó sus instalaciones en 2016, tiene un extenso espacio preparado para dar una respuesta especializada a los empresarios hispanos.

Este punto de venta líder de la capital andaluza, es uno de los de mayor cifra de negocio de la empresa, con un equipo de más de 30 personas.

El punto de venta cuenta con una superficie total de 3.500m² donde presentan el nuevo modelo “Fluid Service”, que ofrece que toda la gama de productos y marcas esté al alcance directo del cliente profesional.

El equipo comercial de Fluid Stocks está formado por 8 personas entre técnicos especialistas, comerciales, personal de almacén y reparto. El principal objetivo es abrir sus puertas con la vocación de dar un servicio especializado inmediato gra-

cias a las más de 30.000 referencias en stock.

Un horario pensado en el cliente

Siguiendo con la política comercial de Grupo Electro Stocks, este nuevo Punto de Venta ofrece dos rutas de entrega de mañana y tarde para asegurar a sus clientes una respuesta ágil y dinámica a las necesidades diarias de su trabajo.

El horario será de 07:00 h a 19:00 h ininterrumpidamente cada día de lunes a viernes.

Acciones de lanzamiento y apertura

Como acción de lanzamiento los 100 primeros clientes que visitaron el Punto de Venta disfrutaron de un fantástico regalo. Además, durante el mes de febrero los clientes disfrutaron de un fantástico desayuno cada día de 8:00h a 10:00h.

Acércate a Fluid Stocks Sevilla durante el mes de febrero y podrás conocer las promociones exclusivas de apertura.

ACERCA de Grupo Electro Stocks:

Grupo Electro Stocks es una cadena de distribución de material eléctrico, automatización, clima y fontanería para profesionales, que dispone en la actualidad de una red de ventas compuesta por 68 centros repartidos por toda España y que, bajo las marcas de Electro Stocks, Kilovatio y Fluid Stocks, se ha convertido durante más de 35 años en una de las referencias en el mundo de la distribución mayorista.

Su especial vocación de actuar como nexo de unión entre los fabricantes y los instaladores, aportando valor añadido y teniendo siempre como centro de su actividad los clientes, a los que ofrece una amplísima variedad de productos y un soporte técnico de alto nivel, le ha permitido ser una de las principales firmas del sector. La Compañía cuenta con una clientela integrada por más de 25.000 instaladores en todo el país.



Una amplia selección de producto de las primeras marcas



El equipo de Fluidstocks listo para atender a las empresas de Sevilla



Conoce las promociones y descuentos de apertura de la tienda

Aseisa presenta las jornadas de formación Gira domótica

Esta formación ofreció conocimientos avanzados en materia de domótica, destacando el System 3.000, los sistemas de intercomunicación Gira y una serie de productos destinados al control de las instalaciones. La domótica, siempre presente en Aseisa, fue el protagonista en lo que se conoció como la "Semana Gira".

Durante el primer día de la "Semana Gira" se realizó la presentación del sistema 3.000. El System 3.000 de Gira ofrece la máxima flexibilidad y la mayor comodidad para un control avanzado de luces y persianas.

Los cinco diferentes módulos de superficie de mando, que pueden utilizarse de manera universal tanto para las luces como para las persianas, ofrecen un manejo sencillo y para cada nivel de comodidad una solución convincente tanto desde el punto de vista funcional como del estético. Los módulos de superficie se destacan además por su manejo intuitivo.

Al día siguiente, se realizó la presentación de eNet: sistema domótico bidireccional RF para el control de la iluminación, persianas, cámaras, audio, Alexa, etc.

Este sistema, pensado para el sector residencial, tiene como objetivo el reequipamiento de domótica de forma inalámbrica.

Activar pulsando una tecla el ambiente de luz adecuado para el trabajo, para una cena agradable o para leer un libro, controlar las persianas de forma automática, encender y apagar los dispositivos de modo centralizado, o desactivar como precaución dispositivos seleccionados o áreas enteras del hogar al salir de casa: también en edificios antiguos pueden integrarse sin problemas las posibilidades de las tecnologías más innovadoras. Gira eNet es de uso especialmente cómodo: el manejo funciona con confirmación e indicación de estado gracias a la transmisión inalámbrica bidireccional.

El mismo día se presentó también el Servidor X1 y el módulo de seguridad



Imágenes de la presentación de eNet de Gira



La domótica es una de las especializaciones de Aseisa

S1. Un servidor KNX para el control remoto de la iluminación, persianas, cámara, audio, Alexa, etc. El nuevo Gira X1 hace que la automatización y visualización de una vivienda unifamiliar con instalación KNX sean más fáciles, cómodas y económicas que nunca. Para los usuarios y los habitantes de la casa, esto se traduce en mayor comodidad y seguridad.

Para finalizar la "Semana Gira", el día 21 de febrero, se realizó una ponencia sobre el Sistema de Intercomunicación Gira, un sistema de videoportero con un diseño único integrable en cualquier estética de Gira. Ver quién llama al timbre, mantener conversaciones con la máxima calidad y abrir la puerta cómodamente: el sistema de intercomunicación Gira ofrece soluciones para todos los requisitos en el interior y el exterior.

Maratón Digital, la carrera por la digitalización de Schneider Electric, llega a Sevilla

La cita con la digitalización llegó a Sevilla el pasado 26 de febrero. Maratón Digital recorrerá un total de 42 ciudades durante el 2019 en una campaña multicanal que además de incluir estas jornadas presenciales, cuenta con webinars y promoción de productos con los que el instalador puede acumular "kilómetros digitales" para ganar varios premios entre ellos un viaje a París para presenciar uno de los Maratones más famosos del mundo.

Los instaladores asistieron a su cita con el Maratón Digital de Schneider Electric en Sevilla. El acto tuvo lugar en el Hotel NH Collection Sevilla, asistiendo al mismo cerca de 60 personas.

Inscribiéndose en este evento acumulan kilómetros en su carrera a la digitalización. Los que finalmente logren llegar a la meta participarán en el sorteo de cinco estancias para dos personas en el fin de semana de la Maratón de París.

En Sevilla se congregaron aquellos instaladores que ya han dado el paso hacia la digitalización. Durante el acto se realizaron distintos talleres enfocados a la transformación digital en las instalaciones residenciales y terciarias.

En ellos se pudieron conocer las principales novedades y soluciones de conectividad de la empresa.

Sumar Kilómetros en la carrera digital

Existen diferentes opciones para acumular kilómetros, realizando formaciones on line (hasta 7 km), asistencia a eventos (hasta 7 km), por compras (hasta 30 km) y por compartir casos de éxito (hasta 5 km).

Plataformas y herramientas on line

Los recursos online relacionadas con la promoción son la instalación en el móvil de My Schneider Electrician App, la asistencia a los webinars específicos de novedades Estate en el Portal de Partners Instaladores Electricistas y la utilización del configurador de cuadros on line eDesign. Este software cloud accesible únicamente desde el Portal de Partners ha sorprendido a muchos instaladores.



Maratón Digital de Schneider en Sevilla

Internet of things en Epyme



Ignacio Aranda durante su exposición

También el pasado 28 de marzo Schneider Electric celebró una jornada técnica sobre el internet de las cosas.

Isabel Corrales e Ignacio Aranda, Inside Sales Specialist y KNX & VDI Specialist de Schneider Electric, respectivamente dieron una introducción de como el "internet de las cosas" está influyendo al mundo de la domótica y las instalaciones eléctricas en general. Durante la presentación se realizaron demostraciones sobre el cuadro inteli-

gente 4.0 y los nuevos mecanismos inteligentes completándolo con la explicación de varios casos de éxito.

Además se dio un repaso completo de la domótica general, de toda la gama KNX, sus componentes y su implementación con el software de diseño E-configurare.

Por último, entre los asistentes se realizó el sorteo de un pase para 2 personas a un balcón en la Plaza San Francisco de Sevilla en Semana Santa, gentileza de la Empresa.

TSO presentó en primicia para Epyme la Tarifa Solar Eléctrica

El pasado 21 de marzo el autoconsumo estuvo presente en las aulas de Epyme con la jornada a cargo de nuestro Socio Colaborador TSO. Allí se presentó el producto pionero “tarifa solar eléctrica de TSO” con el que se puede ahorrar hasta un 30% en la factura eléctrica.

La jornada fue presentada por Antonio Calo López y Cristina Vicente Suso, Director General y Directora Comercial de TSO, respectivamente.

En sus inicios se comentaron las ventajas del Real Decreto Ley de autoconsumo, así como los perfiles de consumo eléctrico por sectores y el mercado potencial en España.

La promoción de la energía solar el objetivo

En su misión de socializar la energía solar, TSO, The South Oracle, presentó una solución única en España: la primera Tarifa Solar Eléctrica, con la que el usuario obtiene un ahorro de hasta el 30% en su factura. El concepto es el de ‘tarifa plana’, con la que TSO garantiza a sus clientes un precio fijo y un consumo ilimitado de la energía solar en función de la potencia contratada.

Para ello, TSO presentó siete soluciones diferentes dirigidas al mercado residencial, que se adaptan a las necesidades de cada cliente; y soluciones personalizadas para los sectores comercial e industrial, garantizándoles un ahorro de hasta el 30%. De esta manera, todos los sectores obtienen el gran beneficio de fijar el precio de su consumo energético durante 10 años, olvidando la preocupación constante por el coste de su factura, marcada por los vaivenes del mercado eléctrico convencional.

La Tarifa Solar Eléctrica de TSO es un nuevo concepto para que todos disfruten del autoconsumo, de la eficiencia energética y de la reducción en las emisiones de CO₂. Además, estas se acogen al nuevo Decreto Ley sobre el Autoconsumo en España.

El GRAE de TSO

TSO durante los 10 años de vigencia de la tarifa brindará sus servicios de manteni-



Antonio Calo López durante el inicio de la jornada

miento, conservación y seguro de robo o daños de la planta solar gracias al GRAE. Un coach energético dedicado en exclusiva a garantizar los beneficios del autoconsumo solar en el cliente de TSO. Incluyendo el asesoramiento en la mejora de hábitos óptimos de consumo energético, algo que se consigue con la monitorización a tiempo real de cada planta solar.

Además, TSO ofrece a sus clientes un monitor o tablet en la que comprobar el funcionamiento de la planta, su ahorro energético y la reducción en emisiones de CO₂. El GRAE también hace las funciones de coach, aconsejando al cliente cómo disminuir constantemente su consumo eléctrico, comunicándole las últimas tendencias y tecnologías en ahorro energético, así como las campañas de marketing y difusión para reducir su huella de CO₂. Acompaña y asesora en todo momento al cliente en el camino a la excelencia energética.

El sello ECO20 de TSO

Otro de los hitos presentados en la jornada por TSO, fue su sello ECO20®, el cual ha conseguido mediante su alianza con ECA

Grupo Bureau Veritas que pueda ser certificado en su aplicación a cualquier activo, bajo principios de total objetividad e imparcialidad respecto el consumo ahorrado.

ECO20® es el único sello que garantiza al sector comercial, industrial, residencial y de servicios que el origen de su consumo eléctrico proviene de la energía solar. Este sello sirve para demostrar la clara apuesta por la sostenibilidad ambiental, gracias a su doble función certificadora: por un lado, garantizando el autoconsumo de origen 100% solar; y por otro, testificando con ello la reducción en las emisiones de CO₂.

Además, existen cuatro categorías diferenciadoras de ECO20® para determinar el nivel de autoconsumo de energía solar de cualquier instalación o planta solar. El primero es el sello en sí, destinado a certificar aquellas que no superen el 50% del consumo eléctrico renovable; el segundo, catalogado como ‘Silver’ avala un autoconsumo de hasta el 70%; el tercero, bajo el distintivo ‘Gold’ acredita hasta el 80%; y por último, la categoría ‘Platinum’ que acredita a las instalaciones solares de más del 80%.

La seguridad y la rentabilidad de las soluciones eléctricas de Efapel a examen en Epyme

Las últimas soluciones de la empresa ibérica han sido analizadas en la sede de Epyme junto a los instaladores. Durante la jornada se dio cuenta de las nuevas soluciones para espacios de trabajo, soluciones en cuadros eléctricos y de telecomunicaciones, y distintas apartamentas.

El pasado 13 de marzo tuvo lugar en la sede de la Asociación una Jornada Técnica a cargo de nuestro Socio Colaborador Efapel.

Efapel es un fabricante portugués de productos para instalaciones eléctricas de baja tensión y telecomunicaciones, tales como aparellaje para empotrar, series estanca y de superficie, canales técnicos, sonido ambiente y aparellaje modular para cuadros eléctricos. Además cuenta con un equipo de I+D+i que se dedica exclusivamente a la búsqueda de soluciones que mejor correspondan con las necesidades de sus clientes, teniendo siempre en mente los siguientes principios: relación calidad/precio, facilidad y rapidez de instalación y seguridad y confort para el usuario final.

La jornada fue desarrollada por los ponentes Eduardo Rincón y Manuel Giuli, Director Comercial y Delegado de Efapel, respectivamente.

Entre los aspectos tratados, se desarrollaron las nuevas soluciones para espacios de trabajo (suelo, pared y mesa) que ofrecen facilidades a la instalación.

Igualmente se analizaron las características de los nuevos cuadros de telecomunicaciones presentados por Efapel.

También se vieron los mecanismos de empotrar MEC21; La solución universal y polivalente. Entre ellos las gamas de mecanismos de empotrar adaptables a las series Efapel Logus, Sirius y Apolo, con un alto valor añadido.

Entre otros productos también se comentó con los instaladores los mecanismos Quadro 45.



Los socios conocieron de primera mano las novedades de esta empresa



Nuestras aulas se convirtieron en un almacén improvisado de Efapel

La serie Quadro 45 ha sido diseñada por el prestigioso arquitecto contemporáneo Álvaro Siza Vieira.

Una pieza exclusiva para espacios contemporáneos y vanguardistas disponible en blanco y aluminio.

La jornada se completó con una serie de presentaciones sobre los más destacados elementos electrónicos de Efapel, las

soluciones de sonido ambiente (Jazz Light), los mecanismos de superficie, canales técnicos disponibles para los instaladores y lo último en cuadros eléctricos y apartamentas modular.

Al finalizar el evento se ofreció a los asistentes un cóctel de Efapel.

Gran éxito de asistencia en la conferencia de autoconsumo fotovoltaico de Salvador Escoda

El pasado martes 26 de Marzo, en Sevilla, Salvador Escoda S.A. en colaboración con Epyme, organizaron una Conferencia sobre Energía Solar Fotovoltaica para Autoconsumo Residencial, a la que asistieron 386 profesionales de la instalación.

La jornada, fue inaugurada por Miguel Ángel Martín, Presidente de EPYME, haciendo una introducción sobre la gran oportunidad que tienen los instaladores con la energía solar fotovoltaica.

Después, dio entrada a Pedro García, Jefe de División Energías Renovables en Salvador Escoda S.A., quien explicó, qué es el autoconsumo y las oportunidades de negocio sin “el impuesto al Sol”. Además, mostró diferentes ejemplos de instalaciones con su retorno económico y consideraciones técnicas.

Antonio José Palacio, de la Secretaría General de Industria, repasó la normativa actual, haciendo hincapié en la facilidad de tramitación de las instalaciones de menos de 15kW y esbozó algunas novedades de la nueva normativa que está por aprobarse.

A continuación fue el turno de Francisco Heredia, Technical Advisor en Fronius España, quien dio a conocer la historia de esta empresa austriaca, repasando después la gama de inversores de red y los rasgos diferenciales de calidad y tecnología patentada.

Después de esta exposición, se continuó hablando de tecnología, en este caso de módulos fotovoltaicos. Walter Daxer, Sales Manager Spain & Portugal en Sonnenkraft, introdujo su empresa de fabricación Austriaca y explicó el portfolio de producto y gama en módulos policristalinos, monocristalinos, bifaciales, con impresión en vidrio y tecnología PERC, Deflect y Smart.

Para finalizar el ciclo de ponencias, Miguel Rubio, Product Manager Heating



El éxito de convocatoria reafirma el interés de los instaladores por el autoconsumo



Miguel Ángel Martín presentó la ponencia rodeado de especialistas de autoconsumo

en Daikin, explicó la interesante opción de hibridación de energía solar fotovoltaica con aerotermia, mostrando las posibilidades de conexión entre ellas, a través de sus módulos de gestión integrados y opcionales.

Al final de la jornada, se realizó una rueda de preguntas que se extendió en más de una hora, debido al interés que generaban los contenidos ofrecidos. Para cerrar con un buen sabor de boca, Salvador Escoda, ofreció un cóctel que dio pie al networking entre los profesionales.

STIEBEL ELTRON

SONNENKRAFT

Fronius

stecca
Elektronik

ESCOSOL

PVP
Photovoltaik

MIDAC
BATTERIES

Vaillant

CIRCUTOR
Tecnología para la eficiencia energética

Invertek
Drives.es

VISION

IDROGAS

RESOL®

BYD

MUNDOSCLIMA
Soluciones

KIOTO
SOLAR

BAXI
La nueva calefacción

DAIKIN
altherma

E SALVADOR
ESCODA S.A.®

Tú proveedor integral de Energía Fotovoltaica Autoconsumo



info@salvadorescoda.com
www.salvadorescoda.com

E SALVADOR
ESCODA S.A.®

Provenza 392 pl.2
08025 Barcelona
Tel. 93 4462780

RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS



bkbol

	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			



cb_obol

				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28			



j^owl

				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31



EN EL PRIMER TRIMESTRE DEL AÑO 2019

10	Curso gas Fundación Epyme	31	Plataformas elevadoras		
14	Comisión de Estatutos y R.R.I.	31	Comisión de electricidad		
16	Reunión SAE-Epyme				
23	Curso RITE				
28	P.R.L. 20 horas electricidad				
28	P.R.L. 20 horas fontanería				
29	Auditoría calidad Aenor				
30	P.R.L. 6 horas electricidad				
31	P.R.L. 6 horas fontanería				
1	Comisión de formación de Conaif	25	Curso PRL Reciclaje Electricidad		
6	Jornada incidencias Endesa	25	Reunión Edes Sevilla		
7	Junta Directiva Epyme	26	Curso PRL reciclaje fontanería		
12	Curso Legionella	26	Trabajos en altura		
19	Reunión Instalcampus	26	Jornada Maratón Schneider		
19	Mesa Autoconsumo Andalucía	26	Feria Climatización 2019		
20	Curso Gas B y C	27	Presentación Instalcampus		
21	Mesa Técnica Endesa	28	Consejo de Dirección Fenie Energía		
25	Reunión Instalcampus	28	Reunión de Secretarios y Gerentes de Conaif		
4	Presentación Manual Autoconsumo	13	Jornada Efael	26	Comisión de Estatutos y R.R.I.
4	Curso Autoconsumo	15	P.R.L. reciclaje electricidad	26	Asamblea General Círculo Cartuja 93
4	P.R.L. 20 horas electricidad	19	P.R.L. reciclaje fontanería	26	Jornada Salvador Escoda
4	P.R.L. 20 horas fontanería	19	Curso gas A	26	Curso trabajos en altura
6	Reunión Comisión Electricidad	20	P.R.L. reciclaje electricidad	28	Junta Directiva Fadia
6	P.R.L. 20 horas electricidad	21	Jornada TSO	28	Jornada Schneider
8	Asamblea General Conaif	21	Junta Directiva Fenie y Fenie meeting	28	Reciclaje fontanería
12	Junta Directiva de Epyme	25	Reunión Epyme-Agencia Andaluza de la Energía	29	Junta Directiva de Epyme
11	P.R.L. reciclaje electricidad	25	P.R.L. reciclaje fontanería	29	Reciclaje electricidad
13	Reunión seguimiento red EIC	25	P.R.L. reciclaje electricidad	29	APMR

Daikin inaugura un nuevo centro de formación en Sevilla

Daikin, compañía del ámbito de la climatización, ha inaugurado su nuevo centro de formación situado en Sevilla, en el que se impartirán cursos para todos los clientes de la compañía localizados en la zona de Andalucía. El nuevo centro de formación está integrado dentro de las nuevas oficinas de Daikin con un diseño corporativo alineado a la imagen de la Compañía en el resto de delegaciones.

Este centro es un ejemplo de la firme apuesta que realiza Daikin por la formación como vía para la mejora en diferentes aspectos. Los asistentes a este nuevo centro tendrán a su disposición instalaciones



diseñadas específicamente para las actividades de carácter teórico y de carácter práctico. La temática de los cursos abarcará todas las áreas

de producto: doméstico, Sky Air, calefacción, VRV, enfriadoras, climatizadores y fan coils.

En palabras de Paloma Sánchez-Cano, Training & CD Senior Manager: "La formación no va a cambiar el mercado, va a cambiar a las personas que lo harán, por ello, es esencial una formación continua para nuestros clientes. Sólo así se comprenderá nuestro producto, se transmitirá de la forma adecuada y llegará a nuestros consumidores finales".

A través de este centro y la variedad de cursos que se ofrecen, el Departamento de Formación y Desarrollo Corporativo (T&CD) de Daikin continúa trabajando para hacer de la formación una de las claves de su estrategia de diferenciación.

Ariston celebra su convención anual de ventas en Barcelona



La reconocida marca italiana especializada en productos para el confort térmico ha celebrado su Convención Anual de Ventas en Barcelona, donde estuvo presente toda la red de ventas tanto de España como de Portugal.

En este sentido los pasados días 23, 24 y 25 de enero, Ariston reunió en Barcelona a todo su equipo comercial con el fin de hacer balance del ejercicio anterior y exponer las líneas de actuación y nuevos proyectos para 2019.

El encuentro ha servido para analizar los resultados del último año, plantear y estudiar las perspectivas, objetivos y planes comerciales y de marketing del próximo ejercicio, además de consolidar y fortalecer la imagen y la actividad de la marca en ambos mercados. También se ha aprovechado la ocasión para compartir con todo el equipo las importantes novedades de producto que se lanzarán a lo largo de 2019 y que reforzarán la posición de liderazgo de Ariston en el mercado.

Soluciones LED de Ledvance para aplicaciones industriales



LEDVANCE, uno de los principales proveedores a nivel mundial de iluminación general para profesionales y consumidores finales, ofrece un amplio espectro de soluciones de iluminación de alta gama especialmente diseñadas para fábricas, talleres, almacenes y centros logísticos.

Su portfolio de soluciones para entornos industriales incluye las campanas inteligentes High Bay DALI con las que la compañía amplía su familia de productos de potentes luminarias de gran altura.

Esta gama puede ampliarse con sensores externos DALI de luz y presencia. Esto supone un ahorro de energía aún mayor, alcanzando una elevada eficacia luminosa de 140 lúmenes por vatio.

Otra novedad son también las Campanas High Bay DALI CLO, que consiguen un flujo luminoso constante durante todo su ciclo de vida.

Esto facilita la planificación a largo plazo, ya que pueden confiar en que los productos mantengan los mismos niveles de brillo a lo largo de toda su vida útil de hasta 50.000 horas.

Otras de las novedades son las luminarias estancas para aplicaciones especiales, y el TruSys, sistema de carril flexible para una instalación rápida.

Baxi comercializará bombas de calor de media y gran potencia



BAXI, especialista en la fabricación de equipos de climatización para el hogar, aprovecha la celebración de la Feria Climatización y Refrigeración para presentar a todos los profesionales su gama de bombas de calor de aerotermia de alta potencia con la que entra en un segmento de mercado nuevo para la Compañía. Las gamas BHP y BCH están pensadas para instalaciones centralizadas de climatización en

edificios tanto de viviendas como del sector terciario.

Según Jordi Mestres, CEO de BAXI, “con la entrada en el negocio de bombas de calor de media y gran potencia, BAXI demuestra una vez más su apuesta por la aerotermia y su compromiso con la Directiva europea EPBD. De esta manera BAXI consolida su presencia en un mercado que presenta un crecimiento del 70% en 2018 en viviendas de nueva construcción”.

Estas gamas incluyen modelos que van desde los 36 hasta los 250 kW y que pueden funcionar individualmente y en cascada, generando tanto calor como frío.

Ecoinstaladores presentó sus novedades en C&R2019



Fundación ECOTIC estuvo presente entre los expositores del Salón Climatización y Refrigeración 2019, para acercar a los instaladores y distribuidores de aparatos eléctricos y electrónicos y material eléctrico las soluciones integrales para el reciclaje de residuos que ofrece el programa Ecoinstaladores.

Este programa, que inició su andadura en el año 2011, ofrece una solución integral para el reciclaje de los residuos de aparatos eléctricos y electrónicos (RAEE), garantizando que los residuos reciben un adecuado tratamiento ambiental, y asegurando el cumplimiento de las obligaciones legales de instaladores y distribuidores.

Programación Integral presenta su solución en movilidad más innovadora en Climatización 2019

Programación Integral, empresa especializada en el desarrollo de software profesional, lanza en Climatización 2019 PiConec Pro, la solución en movilidad que permite la conexión eficiente entre empresa, clientes y empleados; la herramienta E-commerce con integración total con los ERP's de Programación Integral y la nueva versión de sus programas de gestión comercial y contable.

PICONEC PRO, con el slogan “El control de tu negocio está en tu mano”, presenta la versión profesional de la aplica-

ción multiplataforma que facilita la conexión entre empresa, clientes y empleados desde cualquier dispositivo con conexión a internet (ordenador, tablet, smartphone...). Una herramienta extraordinaria para las empresas que realizan trabajos de instalación y mantenimientos, en la que el cliente puede registrar un aviso y realizar el seguimiento o descargarse una factura u otros documentos remitidos por la empresa. El empleado gestiona los avisos asignados y actualiza la información de

clientes y obras. Y los administradores planifican avisos, envían documentación al cliente y tienen geolocalizado a todo el personal.

E-COMMERCE, herramienta de comercio electrónico desarrollada por Programación Integral, es una solución global llaves en mano, con un elevado grado de personalización y 100% integrada con la aplicación ERP. Permite crear de forma rápida y sencilla una plataforma de comercio electrónico con la información que contiene su programa de gestión; permite publicar auto-



máticamente los productos registrados en el ERP de Programación Integral, gestionar pedidos y clientes tipo B2B y B2C, publicar condiciones de precios especiales según clientes, medios de cobro, promociones, presentar la disponibilidad de stock en tiempo real, gestionar devoluciones (RMA), publicar albaranes y facturas, etc.

Exitosa participación de Salvador Escoda en Eficam 2019



Salvador Escoda S.A. participó en la Feria Eficam los pasados 27 y 28 de Marzo en Madrid, bajo las marcas MUNDOCLIMA y SONNENKRAFT.

Eficam es una Feria impulsada por la Asociación Madrileña de Empresarios Instaladores (APIEM) y en esta edición ha contado con más de 90 expositores, una asistencia de más de 500 profesionales en los talleres técnico-prácticos organiza-

dos y una afluencia total de más de 3.900 visitantes, suponiendo un crecimiento del 12% respecto de años anteriores.

Además de con un stand dividido en dos gamas de producto: Climatización y energía solar fotovoltaica, Salvador Escoda estuvo presente en la Feria gracias a la aportación de Pedro García, que impartió una ponencia sobre Autoconsumo Fotovoltaico.

Simon Brico se integra dentro de la web de simonelectric.com



En este proyecto que se inició en 2018, se ha trabajado tanto a nivel de contenidos, diseño e imágenes, como en la creación de una base de datos actualizada, e incluye toda la oferta de Simon Brico en cuatro familias: accesorios eléctricos, automatización del hogar, iluminación de hogar y control de plagas. Asimismo cada familia tiene

diversas categorías de producto para identificar mejor cada necesidad, y dentro de estas categorías se incluyen las englobadas bajo la marca Coati.

Esta plataforma aporta nuevos contenidos como instrucciones y manuales de producto, imágenes, fichas de producto, tutoriales y videos, entre otros.

La Escuela de Energía de la Fundación Naturgy forma a más de 250 personas en Andalucía

La Escuela de Energía de la Fundación Naturgy cumple un año y medio con más de 11.000 personas formadas, entre familias en situación de vulnerabilidad energética y técnicos de entidades del Tercer Sector y de la administración en toda España. La entidad ha ofrecido más de 1.000 sesiones de asesoramiento energético en 10 comunidades autónomas.

Martí Solà, director general de la Fundación Naturgy, destaca que "desde su puesta en marcha en junio de 2017, la Escuela de Energía es una de las principales iniciativas lanzadas dentro del Plan de



Vulnerabilidad de la compañía, lo que demuestra que hemos cubierto una necesidad que había en el entorno de las familias vulnerables".

"Esta iniciativa es posible gracias a la colaboración de unos experimentados compañeros de viaje como son las adminis-

traciones públicas, y los profesionales y voluntarios de ONGs como Cruz Roja y Cáritas, y de otras muchas entidades sociales que hacen una gran labor en municipios de toda España", según Solà.

Las más de 11.000 personas formadas han mostrado un alto

grado de satisfacción, cifrado en un 9,2 sobre 10. Las sesiones de la Escuela de Energía son prácticas y participativas, y en ellas se explican los principales conceptos de la factura energética, las ayudas a las que pueden optar los clientes más vulnerables, como el bono social, así como consejos para mejorar los hábitos y hacer un consumo más eficiente de la energía.

El objetivo es mejorar la calidad de vida de las familias vulnerables, minimizando el impacto en su factura energética, ayudándoles a reducir su consumo e incrementando las condiciones de eficiencia energética en sus viviendas.

El enrollable Thorsman de Schneider Electric gana el prestigioso iF DESIGN AWARD 2019

Schneider Electric, líder en la transformación digital de la gestión de la energía y la automatización, ha anunciado que su enrollable compacto Thorsman ha sido premiado en los iF DESIGN AWARD 2019, cuyo jurado está formado por 67 expertos independientes de todo el mundo. El enrollable de Schneider Electric ha competido con más de 6.400 productos candidatos, enviados desde 50 países distintos.

El enrollable Thorsman competía en la categoría



“Producto”, en la que finalmente se alzó con el primer premio. El producto ha sido diseñado siguiendo innovadoras líneas ergonómicas y características versátiles que ofrecen un confort superior y

funcionalidades inteligentes, con luz LED, asas ergonómicas para enrollar y transportar fácilmente, protección de corte térmico y tapas IP44.

El enrollable compacto Thorsman cumple con los

valores de diseño estratégicos de Schneider Electric: es fiable, fácil de usar e innovador.

Es compacto, pequeño y ligero, siendo así fácil de llevar y transportar y apropiado para el uso en interiores. Se trata de una gama especialmente pensada para aficionados al bricolaje en entornos residenciales o para profesionales que trabajan en proyectos pequeños y que ofrecen servicios. También se trata de un modelo clásico: el sencillo y tradicional carrete de cable de 20m para proyectos de interior.

Nueva campaña de publicidad “Mi caldera es Saunier Duval”

Saunier Duval comienza el mes de febrero con un nuevo Plan Renove de 125 € para todos aquellos usuarios finales que instalen alguna de las calderas eficientes y conectadas de la marca. Una promoción, que ayudará a los profesionales del sector a prescribir la marca, y que va a estar acompañada de una campaña de publicidad con un gran despliegue en medios masivos a nivel nacional.

Esta campaña de comunicación incluye cuñas en los programas de radio matinales de mayor audiencia, presencia en las principales plataformas digitales y buscadores de



internet y video marquesinas de metro para que todos los usuarios conozcan las ventajas de confiar en las calderas de Saunier Duval, la marca líder en tecnología, confort, ahorro y servicio.

Más información en www.saunierduval.es

Feníe Energía la “100% verde” que más energía suministra



Feníe Energía es la comercializadora, que más energía vendió en 2018, de las comercializadoras que suministran energía 100% verde. Con más de 400.000 clientes comercializó 6.132 GWh con garantía de origen 100% verde en el pasado año. Además, continúa siendo la comercializadora independiente que más crece, la séptima entre todas las comercializadoras de España en el segmento doméstico y la cuarta en Pymes.

En el informe, que publica anualmente la Comisión Nacional de los Mercados y la

Competencia (CNMC) sobre el etiquetado de electricidad, se certifica que Feníe Energía en el 2018 comercializó el total de su energía verde. La compañía de los instaladores desde que comenzara a comercializar toda su energía renovable en 2016, ha suministrado 10.564 GWh de energía verde a sus clientes. Además, en este informe destacó porque de las 96 comercializadoras que suministran energía 100% verde, se situó en la primera posición en venta de energía.

AHORRO, EFICIENCIA Y SUFICIENCIA, S.L.
 ANELEC INSTALACIONES Y MONTAJES, S.L.
 ANTONIO HIDALGO INST. ELECTRICAS, S.L.
 BEJARANO DE LARA, SANTIAGO
 BEJARANO GRANADO, FRANCISCO JAVIER
 BORREGUERO GARCIA, PABLO LUIS
 BORRERO GALVEZ, ALBERTO LUIS
 C.E.S.A. COMERCIAL, S.L.
 CABAÑAS REYES, JOSE MARIA
 CIVIL DE CONSTRUCCION, MANTENIMIENTO Y SERVICIOS, S.L.
 CLIMATEMP SUR 8490, S.L.
 CLIMELEX, S.C.

COLOME BIZCOCHO, PEDRO JOSE
 CUADRADO FERNANDEZ, AGUSTIN
 DIAGO HERNANDEZ, ANTONIO JESUS
 DUEÑAS PRIETO, JOSE
 ELYTE ANDALUCIA, S.L.
 FONTANERIA MARTINEZ & CUEVAS, S.L.L.
 GARCIA DELGADO, ANTONIO
 HERNANDEZ DE GUZMAN, IGNACIO
 INSTALACIONES RUIZ QUESADA, S.L.
 JUAN CARLOS GARCIA PEREZ INSTALACIONES Y SERVICIOS, S.L.
 LOBO ROMAN, RAFAEL
 LUNARCLIMA INSTALACIONES, S.R.L.

MANRIQUE PLAZA, JAIME
 MANSERVI TELECOMUNICACIONES, S.L.L.
 MARTIN REY, LUIS
 MONTAJES ELECTRICOS GALVEZ Y MARTIN, S.C.P. (GALMAR)
 MORENO ALEGRE, DAVID
 NARVAEZ ROMERO, DIEGO
 ROMAN SOSA, CRISTOBAL
 RUIZ-GALAN RABANAL, MANUEL JAVIER
 SOLIDO INGENIERIA INDUSTRIAL, S.L.
 VEGA REPISO, MANUEL

Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículum publicado, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a informa@epyme.org. Una vez seleccionado publicaremos un extracto con diversos perfiles. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

José Manuel Barreda Guijarro

Tlf: 654138598 Sevilla

Formación: 1. Curso de Operador industrial de calderas. 2. Montaje y Mto. de Energía Solar Térmica. 3. Formación en P.R.L... 4. Curso de Instalador y Mantenedor de Calefacción y ACS. 5. Carné autorizado de Fontanería y Gas. 6. Título Técnico Auxiliar Electricidad-Electrónica.

Experiencia Profesional: Más de treinta años de experiencia en el mundo de las instalaciones como Oficial de 1ª Fontanería, Gas, Calefacción, ACS y PCI; Mantenimiento en piscinas gestionando la energía solar térmica entre otras; Peón y oficial de 2ª en el sector de fontanería, gas y albañilería.

Agustín Carrasco Vargas

Tlf: 664 472 409 Lebrija

Formación: 1. Cursando 1ª de Grado Superior de sistemas electrónicos y automatizados. 2. Título de Grado Medio de Instalaciones Eléctricas y Automáticas. 3. Curso de "Informática de usuario"

-Experiencia Profesional: Experiencia como Oficial de 2º de Ferralla; Peón cualificado de albañilería; Peón escayolista.

Manuel Cepello Cobos

Tlf: 605 288 004 Sevilla

Formación: 1. Técnico en Instalaciones Eléctricas y Automáticas. 2. Carné de carretillero actualizado en 2017 y P.R.L. de carretillas elevadoras eléctricas. 3. Completa formación en P.R.L.

-Experiencia Profesional: más de veinte años de experiencia en el sector de las instalaciones. Desde 2016 realizando labores exclusivamente de instalación eléctrica. Experiencia como personal de mantenimiento del ayuntamiento. Amplia experiencia en el sector de la carpintería metálica.

Alejandro José Martín Prados

Tlf: 650.02.22.25 Molvizar

Formación: 1. Grado Medio.Técnico de Equipos e Instalaciones Electrotécnicas. 2. Certificado Electricidad, montaje y mantenimiento de instalaciones eléctricas de alta y baja tensión.3. Formación Básica en Socorros y Emergencias.

Experiencia Profesional: Experiencia como peón de la construcción, peón agrícola, conductor de camiones, operario en diversas empresas, vigilante de seguridad.

Javier Pérez Díez

Tlf: 656424205 Sevilla

-Formación y cursos: 1. Maestría Industrial especialización en Electrónica Industrial. 2. Inglés nivel medio. 3. Manejo y conducción de carretillas elevadoras y miniexcavadora.4. Carné de máquinas elevadoras y dumper. 5. Curso de trabajos en altura.

Experiencia Profesional: amplia experiencia como Electromecánico de Mantenimiento general máquinas. Labores de mecánica, electricidad, electrónica, neumática y autómatas. Máquinas de inspección y control de calidad

José Miguel Vergara Caro

Tlf: 657800912 Sevilla

Formación: 1 Ciclo formativo grado superior en sistemas electrotécnicos y automatizados.

Experiencia Profesional: experiencia en prácticas en empresa de sistemas electrotécnicos y automatizados. Operario de producción en Empresa. Técnico de mantenimiento en industria.

José Tomás Jiménez Pérez

Tlf: 677283685 Sevilla

Formación: 1. Técnico de Plantas Satélite de GNL-Tipo A. 2 - Instalador de gas, categoría C.3 Instalador de gas categoría B. 4. Agente de puesta en marcha y adecuación de aparatos a gas (APMR + AD). 5. Instalador de tuberías, en general. 6 Amplia formación en riesgos laborales.

Experiencia Profesional: Experiencia como mozo de Almacén y Encargado de Almacén. Experiencia en Empresa de Fontanería, Mantenimiento y Piscinas.

José Pineda Maya

Tlf: 695.434.201 Sevilla

Formación: 1. Carné de Instalador de Energía Solar Térmica. 2. Instalador autorizado de gas IG-1 e IG-II. 3. Agente de Puesta en Marcha Tipo APMR. 4. Curso de Diagnostico de Averías en Calentadores y Calderas a Gas. 5 Técnico en Operaciones de Servigas. 6 Formación en P.R.L.

-Experiencia Profesional: Cerca de 25 años de experiencia en los sectores de electricidad y gas realizando labores de mantenimiento e instalación.

Vanessa Robledo González

Tlf: 677283685 Sevilla

Formación: 1. Curso Gestión de la Calidad.2. Nóminas y Nominaplus. 3. Técnicas eficaces del Secretariado. 4. Curso Acces básico. 5. Word Avanzado.

Experiencia Profesional: Quince años de experiencia como administrativa en empresas y consultorías de los sectores de la construcción y las instalaciones.

Ser socio de



Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 800 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

Nuevos socios colaboradores:

EFAPEL®

Si en vez de socio colaborador quiere ser socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Asesoría en Calidad y Prevención
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desempleados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2019	
Socio adherido	25 euros / mes
Autónomo (solo)	41 euros / mes
Empresa de 2 personas	45 euros / mes
Empresa de 3 a 5 personas	59 euros / mes
Empresa de 6 a 14 personas	66 euros / mes
Empresa de 15 personas en adelante	73 euros / mes
Socio colaborador	700 euros / año

Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

Las cuotas de socio están exentas de IVA.

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a informa@epyme.org

Novedades del sector



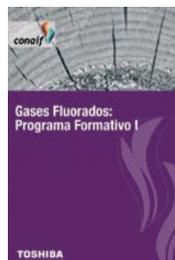
Manual Práctico para el estudio de las instalaciones de autoconsumo

Autor: Pablo Noriega

Editorial: Fadia

ISBN: 978-84-09-08886-7

Venta: Solo para alumnos del curso de Autoconsumo.



Gases Fluorados: Programa Formativo I

Autor: Andrés Mateos Capita

Editorial: Conaif

ISBN: 978-84-09-06919-4

Venta: Solo para alumnos del curso de Autoconsumo.



Reglamento Técnico de Distribución y Utilización de Combustibles Gaseosos y sus Instrucciones Técnicas Complementarias.

Autor: Conaif

Editorial: Conaif

ISBN: no disponible

Precio: 10,58 euros + I.V.A. (precio socios)

Venta: Epyme



CD Instalaciones para almacenamiento y suministro de carburantes y combustibles líquidos. Normas Une + Instrucciones Técnicas MI-IP03 y MI-ip04 + R.D. 1523/1999, de 1 de octubre

Autores: Aenor Ediciones.

Editorial: Aenor Ediciones.

ISBN: no disponible

Precio: 61,75 euros + I.V.A. (precio socios)

Venta: Epyme

Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Talonario Certificados de instalación y mantenimiento de gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

NOTA: Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completas del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en www.epyme.es en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

Electricidad

Telecomunicaciones

Fontanería

Varios

Climatización, calefacción y ACS

Frío Industrial

Protección Contra Incendios

Energías Renovables

Gas

Productos Petrolíferos Líquidos

Aparatos a Presión

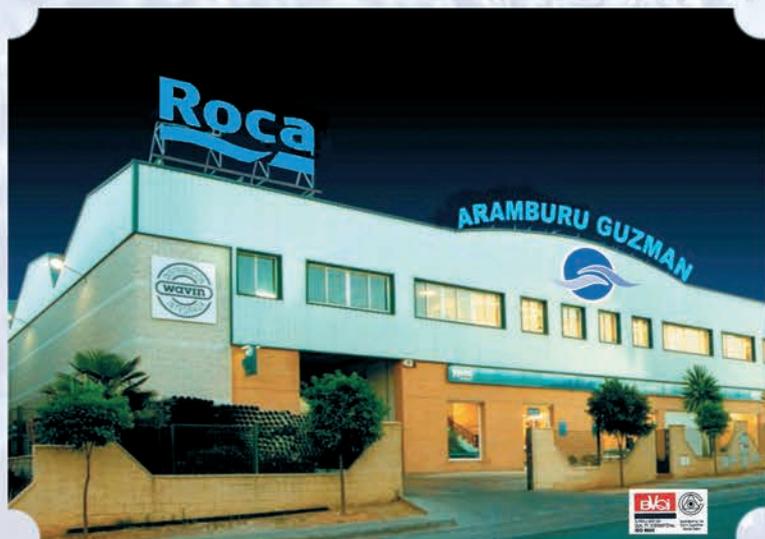
NOTA: Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.



NUEVA APERTURA EN SEVILLA:
 Pol. Ind. Carretera Amarilla Avda. Fernández Murube, 18. 41007 Sevilla
 Telf. 639987155
 autoservicio@aramburuguzman.com

aramburuguzmán

Una solución para cada instalación



Tenemos **lo mejor**, somos distribuidores oficiales de:



SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Gonzalo de Bilbao 29
 Tel. 95 442 2162
 Fax. 95 442 3863
 exposevilla@aramburuguzman.com
 41003 Sevilla

Carretera Sevilla-Huelva
 Km. 637
 Tel. 959 23 00 50
 Fax. 959 22 14 47
 huelva@aramburuguzman.com
 21007 Huelva

Pol. Ind. El Prado
 C/ Valladolid, Parc.R-49
 Telf. 924 389 414
 Fax. 924 378 399
 merida@aramburuguzman.com
 06800 Merida (Badajoz)

Parque Empresarial
 C/ del Desarrollo
 Tel. 956 183 000
 Fax. 956 31 32 87
 jerez@aramburuguzman.com
 Jerez de la Frontera

Parque Empresarial
 P.I.S.A. - C/ Lonja 9
 Tel. 95 418 6900
 Fax. 95 418 3350
 ventas@aramburuguzman.com
 41927 Mairena del Aljarafe (Sevilla)

Juntos tenemos más oportunidades de crecer

Adhiérete a la Oferta Pública
2018-2019

Comercialización · Demandas · Instalaciones

Si ya estás adherido
a la Oferta Pública
2018, la renovación
es automática hasta
el 30/06/2019



Si aún no colaboras con nosotros...

No lo dudes, todo son **ventajas**, y es muy sencillo.
Entra en nuestra **web** y **sigue** el tutorial para
rellenar tus datos: www.nedgia.es/adhesion

Ventajas de colaborar con Nedgia:



**Aportación
Económica**



Formación



**Fuerza
de marca**



**Herramientas
de apoyo**

Más información en:
www.nedgia.es/canalacerca
900 500 405

