

Nº 170  
cuarto trimestre 2018



Asociación Provincial  
de Empresas Instaladoras de Sevilla



Fundación Epyme y Policía Local  
dan un paso más en la seguridad  
de instalaciones y obras

# EL 2019 ES EL AÑO DEFINITIVO PARA EL AUTOCONSUMO

#AUTOCONSUMOANDALUCIA

UNA TECNOLOGÍA IMPARABLE

El autoconsumo rompe sus cadenas en 2018 y  
ya experimenta un incremento de instalaciones

# EDITORIAL

## Florece en un abismo

Decía el poeta Rafael Cadenas que “Florece en un abismo”. El premio Reina Sofía de Poesía Iberoamericana de 2018 bien podría estar refiriéndose a la situación económica actual.

Después de la devastación de los duros años de crisis en la economía global y específicamente en nuestro sector, continúan los signos de recuperación.

El sector de la construcción, gran remolque de la economía española y nudo del sector instalaciones, crecerá un 4,5 % en 2019, un 3% en el 2020 en el 2021 un 1,4%, según el Instituto de Tecnología de la Construcción de Cataluña.

Estas cifras casi duplican el crecimiento del sector de la construcción en Europa, poniendo de nuevo a España en el ojo del huracán de los inversores.

Cifras para el optimismo que pronto pueden llevarnos a una fe ciega que no nos permita ver los abismos del pasado o los de un futuro próximo.

Las consecuencias de la crisis global ya todos las conocemos y muchos de nuestros socios las han vivido en sus propias carnes, el cierre de empresas, despidos masivos, aumento frenético del paro y colapso generalizado de una economía que a día de hoy está mermada.

Sin embargo, aún se ciernen sobre nosotros nubes incluso más oscuras que aquellas de 2007.

Varios datos comienzan a ser calcados a aquellos previos a la crisis, aquellos números con los que se presumía de que la economía española estaba en *Champions*, esos números que escondían la burbuja inmobiliaria.

Por ejemplo un dato publicado por Reuters según los índices del Instituto Nacional de Estadística hacía saltar las alarmas de los analistas. Es la relación entre ingresos brutos de los hogares y el precio de la vivienda.

En 2018 el precio de la vivienda superó en 7 veces los ingresos brutos de los hogares y estas cifras se están ya acercando a niveles previos a la crisis, unas nueve veces.

Los datos del incremento de precio en la vivienda y el estancamiento en los ingresos en los hogares vaticinan que este coeficiente romperá máximos históricos en el 2020.

Esto, unido a unos tipos de interés 0 (4% instantes previos a la crisis), están creando el caldo de cultivo para la segunda burbuja, tan temida por los mercados y devastadora para la economía de un país.

Los analistas y economistas vaticinan lo que será “La mayor burbuja inmobiliaria que se ha creado en España”, aunque, si

los economistas lo ven venir crece también la posibilidad de que no se produzca. Estar preparados ante este fenómeno será vital para todos y en especial para nuestras empresas tan dependientes del ladrillo.

Muchos instaladores ya han diversificado su actividad, más por supervivencia que por previsión, pasándose al mantenimiento, a la comercialización y asesoramiento energético y trabajos más dedicados a la rehabilitación. La diversificación para no depender nuevamente de la nueva construcción es una buena idea.

Además de la diversificación los especialistas recomiendan tener mucho cuidado con los prestamos de tipos de interés variable, ya que, aunque aún tardarán varios años en subir, esta subida puede coincidir con el estallido de la burbuja y ser letal.

Otro de los consejos de los especialistas es que si se va a realizar una inversión en ladrillo, estás deben hacerse en productos realmente atractivos, ya que productos periféricos podrán convertirse en tóxicos de forma acelerada.

Se trata por un lado de aprovechar el presente ciclo económico y por otro de minimizar los daños futuros, una flexibilidad que deben tener en cuenta nuestras empresas para no verse expuestas a la crisis que viene.

## RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

	ARAMBURU GUZMÁN		FENÍE ENERGÍA	
	ASEISA		GRUPO ELECTRO STOCKS	
	COSEBA 1986		NEDGIA ANDALUCÍA	
				
				



Asociación Provincial  
de Empresas Instaladoras de Sevilla

**PUBLICACIÓN TRIMESTRAL**  
cuarto trimestre 2018

**Edita:**

Asociación Provincial  
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja  
C/ Américo Vespucio, 25  
41092 SEVILLA

**Horario de invierno:**

lunes a jueves de 9:00 a 14:00 y de 16:00 a 19:00  
Viernes de 8:00 a 15:00

**Horario de verano:**

Del 15 de junio al 15 de septiembre de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064 Fax 954 467 074

[www.epyme.es](http://www.epyme.es)

informa@epyme.org  
departamento.formacion@epyme.org  
miguelpoo@epyme.org  
departamento.juridico@epyme.org  
departamento.tecnico@epyme.org

**Coordinación General**

Miguel Ruiz Poo

**Redacción y Fotografía**

Miguel Ruiz Poo

**Consejo de Redacción**

Manuel de Elías Rodríguez

Francisco José Chaves Agüera

**Editora de textos**

Pepa Ruiz

**Impresión**

SERVIGRAF

Depósito Legal: SE-640-93

**Diseño**

Genera Online

**Revista de difusión gratuita**

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.



## TEMA DE PORTADA

4

**Éxito del curso "función inspectora de la Policía Local"**

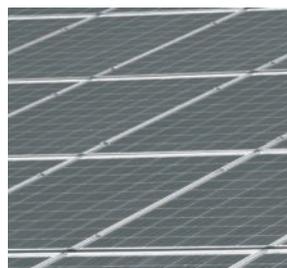
Organizado por el SPPME-A y la Fundación Epyme este curso transmitió conocimientos a los policías locales para que puedan realizar una inspección en cualquier ocupación comercial.



6

**El autoconsumo rompe sus cadenas**

Damos cuenta de la situación del autoconsumo después de la publicación del Real Decreto-ley 15/2018, de 5 de octubre, de medidas urgentes para la transición energética.



8

**Fadla participó en la 3ª reunión de la Mesa para el Autoconsumo**

Como novedad la integración de la Federación Andaluza de Municipios y Provincias en la Mesa para unificar criterios entre ayuntamientos e implementar una estrategia conjunta que favorezca el autoconsumo.



## TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

<b>Servicios de la Asociación</b>	3
<b>Menos restricciones al R-32</b>	10
<b>Congreso Conaif</b>	14
<b>Matelec</b>	16
<b>Formación</b>	20
<b>Socios Colaboradores</b>	22
<b>Jornadas</b>	24
<b>Agenda de Eventos</b>	32
<b>Novedades del Sector</b>	34
<b>Bolsa de Trabajo</b>	38
<b>Biblioteca y Librería</b>	40

EPYME es miembro de FENIE, CONAIF, FADIA, Círculo de Empresarios de Cartuja 93, y ATEAN

#### DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de Asesoramiento y Asistencia Jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos Penal, Fiscal, Laboral, Civil, Mercantil y Administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones Fiscales. Elaboración de Contratos, Nóminas y Boletines de Cobro a la Seguridad Social.

#### ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle. De Lunes a Viernes previa cita por la mañana o a partir de las 17:30 y hasta las 20:00h.

Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Plta. Tlf.: 954461220.

#### DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

#### ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de Reglamentos y Normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las Compañías suministradoras y las distintas administraciones Públicas.

#### DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

#### VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes empleados según Convenio.

#### ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con ATECO BROKERS ASOCIADOS, S.L., Correduría de Seguros.

Despacho: Américo Vespucio 25, 41092 Sevilla.

Email: ateco@atecobrokers.com

Teléfono: 954231011

#### SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con EAG Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS

#### ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

#### ACUERDO CON OCAJES

Acuerdo para realizar inspecciones periódicas en instalaciones de Electricidad (alta, baja tensión, megado de redes, etc), Gas, Aparatos a presión, PPL, RITE, Contra Incendios y Frío Industrial, efectuada por un Organismo de Control Autorizado por la Dirección General de Industria.

#### TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un coste de 3 euros + IVA.

#### TARJETA FAMEDIC

Se entrega gratuitamente a todos los asociados una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad.

De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia siempre que vivan en el mismo domicilio, para otra tarjeta adicional, el precio es de 9 euros anuales.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

#### ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

Todas las tardes de 16:00 a 19:00 H. en la Asociación, previa cita, podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrá realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

#### ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

#### DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

#### DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carné autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Estatal Fundae.

Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

#### DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

- Inscripción de empresas en los distintos registros.
- Obtención del carné de instalador habilitado.
- Certificado de manipulador de gases fluorados.

#### DOCUMENTACIÓN EN MEDIO AMBIENTE

-Inscripción como pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

-Declaración anual de pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

#### LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de CONAIF y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

#### ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

#### CERTIFICACIÓN DE EMPRESAS INSTALADORAS

La certificación de empresas instaladoras EIC de Fenie es gratuita para los asociados.

#### ACUERDO CON BANCO SABADELL

Epyme ha llegado a un acuerdo con el Banco Sabadell para que todos nuestros asociados puedan beneficiarse de importantes bonificaciones económicas. Al abrir una cuenta Expansión Negocios PRO, los que no sean clientes de banco Sabadell, y se den de alta este año en Epyme, obtendrán una bonificación de hasta 60 € (en su cuota de inscripción), además del abono de un 10% de la cuota anual de Epyme.

Las empresas que ya sean asociadas y tengan una cuenta en el Banco Sabadell, ya sea anterior o que la abran ahora, recibirán en la misma el abono de un 10% de la cuota anual de Epyme

#### ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

1,2 cts. /litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 7 cts. /litro adicional sobre fijo en Diesel e+ y 9 cts. /litro Diesel e+10 en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo).

Tarjeta gratuita sin ningún coste adicional. Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado.

#### ACUERDO CON CANON

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Copiadoras Sevilla Dos, S.A., de Canon, con la cual llevamos trabajando satisfactoriamente más de quince años, para ofrecer a sus asociados copiadoras de gran calidad a unos precios especiales y el compromiso del regalo de 5.000 páginas de mantenimiento GRATIS (tóner incluido).

#### ACUERDO CON TEKPYME

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Sol Tecnologías quien podrá ayudarte tanto con la informática como con las comunicaciones de tu empresa.

#### CONSULTORÍA - INFORMÁTICA - COMUNICACIONES

#### ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un 30% de descuento en la suscripción anual del software Infoweb.

#### CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

#### BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que solicitar a la Asociación los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los históricos profesionales llegados recientemente.

#### FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, FENIE y CONAIF, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se pueden consultar en sus páginas web: [www.fenie.es](http://www.fenie.es) -[www.conaif.es](http://www.conaif.es)

## La Policía Local arranca un curso para velar por la seguridad de las instalaciones y obras

Veintidós agentes de las provincias de Sevilla, Cádiz y Huelva inician una formación para desarrollar la “función inspectora de la policía local en actividades empresariales” y que este cuerpo pueda realizar intervenciones en instalaciones en las que se observen irregularidades en materia de seguridad industrial, prevención o prácticas de competencia desleal.



El equipo de la Fundación Epyme junto a miembros del Sindicato y a los alumnos del curso

Organizado por el SPPME-A y la Fundación Epyme este curso transmitió conocimientos a los policías locales para que puedan realizar una inspección en cualquier ocupación comercial, y sepan qué procedimientos seguir; qué documentación solicitar; qué informes se deben confeccionar y a qué organismo se deben remitir dichos documentos.

La acción contó también con la participación de la Agencia Tributaria, la Inspección de Trabajo, la Consejería de Empleo, Empresa y Comercio (Industria), la Consejería de Medioambiente y Ordenación del Territorio y la Dirección General de Consumo para dar al cuerpo de policía una visión transversal de función de inspección en instalaciones.

Durante la apertura del curso Nicolás López, secretario de formación del sindicato SPPME-A, insistió en la gran labor de coordinación entre la Fundación Epyme, el propio sindicato y todos los

organismos participantes para después de un año de trabajo ofrecer esta acción que redundará finalmente en una mayor garantía de seguridad en las instalaciones en la provincia.

Pedro Pablo López Oña, Presidente de la Fundación Epyme, invitó a los agentes a aprovechar de la mejor manera el curso para hacer frente a la economía sumergida, la piratería y la competencia desleal.

Así pues, esta acción formativa aportó conocimientos sobre: consumo, hacienda, medio ambiente, seguridad social, industria, y en especial todo aquello relacionado con estas temáticas y que como policía es necesario conocer para que, llegada una intervención, el policía o policías intervinientes sepan a lo que se enfrentan y que la tramitación del posible atestado o informes policiales estén ajustados a ley.

De esta forma se abre la puerta a que la Policía Local, avalada por la normativa vigente, pueda realizar inspecciones en

determinadas obras para velar por la seguridad y el cumplimiento de la normativa en las actividades empresariales.

El objetivo es que, atendiendo al carácter polifacético de la Policía Local, este cuerpo sea también garante de la seguridad en las obras e instalaciones y pueda identificar prácticas de intrusismo y competencia desleal.

Como ponentes en la formación participaron:

- La Agencia Tributaria
- La Delegación Territorial de Sevilla de la Consejería de Empleo, Empresa y Comercio
- La Inspección de Trabajo del Ministerio de Empleo y Seguridad Social
- La Dirección General de Consumo de la Consejería de Salud
- La Consejería de Medioambiente y Ordenación del Territorio
- La Policía Local de Sevilla



# El Gobierno ya tramita por vía urgente la Ley de autoconsumo de energía

En octubre se publicó el Real Decreto-Ley 15/2018 de 5 de octubre, de medidas urgentes y de protección para los consumidores, para entre otras cosas relanzar el autoconsumo. Posteriormente, a inicios de diciembre, el Gobierno inicia el trámite por vía urgente de las condiciones técnicas y administrativas que regularán el autoconsumo en España y que se prevé esté lista para inicios de 2019.

Todos los indicios confluyen para afirmar "es la hora del autoconsumo". Así lo recoge el Real Decreto-Ley 15/2018 de 5 de octubre y la posterior tramitación de las condiciones técnicas y administrativas por vía urgente por parte del gobierno.

Gracias a un exhaustivo resumen realizado por nuestra Federación Nacional Fenie podemos conocer las principales novedades de este Real Decreto que ha llegado para romper las cadenas del autoconsumo. Una de las más comentadas novedades es la **eliminación del impuesto al sol** y el reconocimiento de tres principios fundamentales que regirán esta actividad:

- Se reconoce el derecho a autoconsumir energía eléctrica sin cargos.
- Se reconoce el derecho al autoconsumo compartido por parte de uno o varios consumidores.
- Se introduce el principio de simplificación administrativa y técnica, especialmente para instalaciones de pequeña potencia.

## Cargos de aplicación y excedentes

De esta forma además de eliminar cualquier cargo por autoconsumir se favorece el balance neto y así se establece que:

- La energía autoconsumida de origen renovable, cogeneración o residuos estará exenta de todo tipo de cargos y peajes.
- En el caso que se produzca transferencia de energía a través de la red de distribución en el caso de las instalaciones próximas a efectos de autoconsumo se podrán establecer las cantidades que resulten de aplicación por el uso de esa red de distribución.



-La energía vendida a la red tendrá el mismo tratamiento que en el caso de las instalaciones de producción.

-Podrán desarrollarse mecanismos de compensación simplificada (**balance neto**) para instalaciones con potencias no superiores a 100 kW.

## Nuevas modalidades de autoconsumo

Con respecto a la normativa anterior se reconocen diversas modalidades de autoconsumo entre las que se encuentra las modalidades de suministro con autoconsumo sin excedentes, en la que únicamente existirá la figura del sujeto consumidor.

También se incluye las modalidades de suministro con autoconsumo con excedentes en las que existirá la figura del sujeto consumidor y productor.

Igualmente se introduce el concepto de instalaciones próximas a efectos de autoconsumo que deberá desarrollar su reglamentación en los próximos tres meses. Estas, quedarán comprendidas dentro de este tipo de instalaciones:

-Instalaciones conectadas a la red interior de los consumidores asociados.

-Líneas directas.

-Conectadas a la red de baja tensión derivada del mismo centro de transformación.

## Condiciones administrativas y técnicas

-Reglamentariamente se establecerán las condiciones administrativas y técnicas para la conexión a la red de instalaciones de producción asociadas al autoconsumo. En cualquier caso, estos requisitos serán proporcionales a la potencia y modalidad de cada instalación.

## Reglamentación Pendiente en los próximos tres meses.

-Las instalaciones en modalidad de suministro de autoconsumo sin excedentes de hasta 100 kW se someterán exclusivamente a los reglamentos técnicos correspondientes, es decir, la documentación a presentar será exclusivamente la requerida por el REBT para el caso de Baja Tensión.

### Configuraciones de medida

-Las configuraciones de medida que sean de aplicación en las instalaciones de autoconsumo serán definidas por el Gobierno. Reglamentación Pendiente en los próximos tres meses.

### Registro Administrativo de autoconsumo de energía eléctrica

- Se crea en el Ministerio para la Transición Ecológica el Registro Administrativo de autoconsumo de Energía **Eléctrica. (telemático, gratuito y visible)**

-Las CC. AA podrán crear y gestionar los correspondientes **registros territoriales** en los que deberán estar inscritos todos los consumidores acogidos a cualquiera modalidad de autoconsumo.

-Para aquellos sujetos consumidores conectados en baja tensión, en los que la Potencia instalada <100 kW la inscripción **se llevará a cabo de oficio por las CCAA** en sus respectivos registros a partir de la información remitida a las mismas según lo establecido en REBT.

-El Gobierno establecerá la organización y la información necesaria así como el procedimiento de inscripción y comunicación de datos al registro administrativo de autoconsumo de energía eléctrica. Reglamentación **Pendiente en los próximos tres meses.**

-Desde el momento que se haya aprobado el reglamento del punto anterior, el registro administrativo de autoconsumo tendrá que estar operativo en un periodo inferior a 3 meses. Las CC. AA dispondrán de 4 meses desde la aprobación del reglamento del punto anterior para remitir la información.

### Permisos de acceso y conexión a red para generación

Quedan exentas de solicitar los permisos los siguientes tipos de instalaciones:

-Instalaciones acogidas a la modalidad de suministro con autoconsumo sin excedentes.

-Aquellas instalaciones de producción con  $P \leq 15$  kW que se ubiquen en suelo urbanizado que cuente con las dotaciones y servicios requeridos por la legislación urbanística.

### Medidas de protección al consumidor

En un plano más general se amplía la figura del consumidor vulnerable y se crea el **bono social para usos térmicos**. En relación a la pobreza energética el gobierno tiene que publicar en el plazo inferior a seis meses La Estrategia Nacional de Lucha Contra la Pobreza Energética.

Para fomentar el ahorro las comercializadoras de referencia tendrán que informar a los consumidores acogidos a la tarifa regulada de los



ahorros que obtendrían con **el cambio a discriminación horaria**. (envío de simulaciones).

En este sentido las comercializadoras dispondrán de datos de consumo y potencia máxima demandada por los consumidores para poder ofrecer actuaciones a los consumidores. **Reglamentación Pendiente en los próximos tres meses.**

Así mismo la modalidad de **venta de energía "puerta a puerta"** a los consumidores domésticos queda prohibida. (tanto luz como gas).

En el caso de instalaciones de más de 20 años que deseen aumentar la potencia, las

distribuidoras deberán someter la instalación a una verificación, si tras esta verificación no se cumplen las condiciones técnicas de la instalación la empresa distribuidora deberá exigir su adaptación y **emisión de un nuevo boletín** por parte de una empresa instaladora. Dicha verificación no será necesaria para el caso de reducciones de potencia contratada".

### Movilidad sostenible

Por último se incluyen una batería de medidas para favorecer el vehículo eléctrico y la movilidad sostenible como por ejemplo:

-Se liberaliza la actividad de recarga eléctrica, eliminando la figura del gestor de recargas (deroga RD 647/2011). Se modifica la definición del sujeto consumidor en el art. 6 de la ley del sector eléctrico, que, según se aclara en el preámbulo, esta supresión no supondrá en ningún caso una merma de la seguridad de las instalaciones, que deberán cumplir con la normativa correspondiente en el ámbito de la seguridad industrial.

-Se permite la cesión de energía gratuita para la recarga del VE.

-Los servicios de recarga podrán ser prestados por cualquier consumidor debiendo cumplir los requisitos que se establezcan reglamentariamente por el Gobierno. **Reglamentación Pendiente.**

-La prestación de servicios de recarga en una o varias ubicaciones podrá realizarse a través de un tercero, de manera agregada por un titular o por varios titulares a través de acuerdos de interoperabilidad.

-Se llevará un registro de la información de las instalaciones para el seguimiento de la actividad por las administraciones. Estará disponible la información para los usuarios en formato electrónico. Por orden de la Ministra para la Transición Ecológica se determinará la información que deban remitir los titulares de los puntos de recarga y en qué condiciones. **Reglamentación Pendiente.**

-Las empresas distribuidoras podrán ser titulares de último recurso de infraestructuras para la recarga del VE, siempre que tras un procedimiento de concurrencia se resuelva que no existe interés por la iniciativa privada.

## Fadia participa en la 3ª reunión de la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía

La Consejería de Empleo, Empresa y Comercio reunió el pasado 22 de octubre a los principales agentes del sector en el tercer encuentro de la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía, donde se ha presentado un nuevo grupo de trabajo “Municipios y autoconsumo”, liderado por la Agencia Andaluza de la Energía y donde participará la Federación Andaluza de Municipios y Provincias (FAMP).

De esta forma, serán cuatro los grupos de trabajo que conformarán la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía: tramitación, formación, comunicación y municipios.

Los objetivos del nuevo grupo de trabajo son coordinar y unificar criterios entre los representantes de los municipios y entidades locales para el fomento de las instalaciones en autoconsumo en las localidades andaluzas, analizando con los representantes de las mismas las especificidades propias de estas instalaciones y cómo acometerlas, así como identificar cómo se podría promocionar el autoconsumo mediante campañas informativas, bonificaciones fiscales a través de ordenanzas locales, etc. En este sentido, se elaborará una guía de fomento del autoconsumo dirigida a municipios con toda la información que les pueda ayudar en esa labor de promoción.

La reunión ha estado presidida por el Director Gerente de la Agencia Andaluza de la Energía, Aquilino Alonso, quien ha destacado que la aprobación del Real Decreto-Ley 15/2018 supone un gran avance al autoconsumo.

### Avances de los Grupos de Trabajo

En esta tercera reunión se han presentado todos los avances conseguidos por los grupos de trabajo que forman parte de la Mesa: tramitación, formación y comunicación.

El GT de Tramitación, tras 5 reuniones a lo largo del año y tras un intenso trabajo, ha conseguido importantes avances para simplificar la gestión de los nuevos contratos, automatizar los trámites de solicitud y estudio del punto de conexión, así como para disminuir los requisitos técnicos a los míni-



Aquilino Alonso, Director Gerente de la Agencia Andaluza de la Energía, presidió la reunión

mos imprescindibles intentando aprovechar al máximo la infraestructura existente. En este sentido, se está estudiando la creación de un buzón de autoconsumo en las webs de las distribuidoras y Endesa ha iniciado una campaña de formación para el personal de sus oficinas comerciales, para que puedan ofrecer un servicio más personalizado y ágil.

Avances que han tenido su efecto, puesto que Endesa ha registrado en los primeros 9 meses del año más puntos de conexión de autoconsumo que en todo el año 2017 (correspondiente a potencias por debajo de los 10 kW), llegando a 569 puntos de conexión de autoconsumo en toda Andalucía, siendo la provincia de Sevilla la que más solicitudes ha registrado (44%), seguida de Granada (16%) y Málaga (12%).

Posteriormente el presidente de Epyme, Miguel Ángel Martín, fue el encargado de

dar cuenta de los avances del GT de Formación en representación de Fadia.

En este sentido se informó de la realización de una batería de jornadas, organizadas por la Federación en todas las provincias andaluzas y dirigidas a empresas instaladoras encargadas de la tramitación y ejecución de las instalaciones de autoconsumo. En estas sesiones han participado como ponentes la Unión Española Fotovoltaica (UNEF), el Servicio de Energía de la Dirección General de Industria, Energía y Minas, de la Consejería de Empleo, Empresa y Comercio, y la Agencia Andaluza de la Energía.

Tras estas jornadas, se está planteado la realización de cursos específicos para la formación de empresas instaladoras y proyectistas sobre los aspectos concretos de las instalaciones fotovoltaicas en autoconsumo, como su diseño asociado a un perfil de consumo, el análisis de la normativa que lo regula, así

como los pasos y organismos relacionados con la tramitación de las instalaciones, estudios de la rentabilidad de las instalaciones y técnicas de marketing de venta.

Dentro de este programa formativo se incluye también la realización de un “Manual de Autoconsumo” dirigido a todos los instaladores que verá la luz a inicios de 2019.

El GT de Comunicación, en su objetivo de difundir entre la ciudadanía las ventajas del autoconsumo, ha realizado una campaña online en las principales cabeceras de medios nacionales, regionales y provinciales, mediante la cual se difundió un spot de autoconsumo.

Así mismo, ha elaborado un documento temático explicativo que se pondrá a disposición de la ciudadanía a través de las páginas web de todos los integrantes de la Mesa, así como un documento de preguntas frecuentes para ayudar a los ciudadanos en sus dudas sobre esta tecnología.

En la actualidad, cualquier consumidor puede generar y consumir su propia electricidad utilizando instalaciones fotovoltaicas,



Miguel Ángel Martín en representación de Fadia dio cuenta de los avances en el GT de formación

cas, mini-aerogeneradores eólicos o motores de cogeneración.

#### Componentes de la Mesa

La Mesa para el Autoconsumo en Andalucía está constituida actualmente por la Dirección General de Industria, Energía y Minas, la Asociación de Energías Renovables de Andalucía (CLANER), ENDESA, la Asociación

de pequeñas distribuidoras-productoras de energía eléctrica (CIDE), la Unión Española Fotovoltaica (UNEF), la Asociación Española de la Cogeneración (ACOGEN), la Federación de Asociaciones de Instaladores de Andalucía (FADIA), la Federación Andaluza de Municipios (FAMP) y la Agencia Andaluza de la Energía, encargada de su coordinación.

G

GRUPO ELECTROSTOCKS

ELECTROSTOCKS KILOVATIOGALICIA FLUIDSTOCKS

Al servicio del instalador profesional

MATERIAL ELÉCTRICO | AUTOMATIZACIÓN | CLIMATIZACIÓN  
ILUMINACIÓN | FONTANERÍA | RENOVABLES

68

Puntos de venta

Presentes en 29 provincias

900

Colaboradores

+100.000

Referencias

¡Visita nuestro canal online!

<https://ecommerce.grupoelectrostocks.com>



# Conaif y Epyme celebran que instaladores RITE y frigoristas nivel 1 puedan instalar equipos con R-32

En esta interesante nota de Conaif informamos que las empresas instaladoras RITE ya pueden realizar, al igual que las empresas frigoristas nivel 1, la ejecución, mantenimiento, reparación, modificación y desmantelamiento de las instalaciones de sistemas de refrigeración no compactos (splits), que contengan refrigerantes de clase A2L, con carga de refrigerante inferior al resultado de aplicar el factor 1,5 a m1 [m1=Llx4m3] cuyos límites máximos facilitamos en la siguiente tabla elaborada por Conaif.

Así queda recogido en la disposición transitoria segunda del Real Decreto-ley 20/2018, de 7 de diciembre, de medidas urgentes para el impulso de la competitividad económica en el sector de la industria y el comercio en España, que entró en vigor el pasado 8 de diciembre de 2018.

Conaif aplaude esta medida porque recoge una de sus reivindicaciones en materia de climatización/refrigeración que, a su juicio, urgía implementar y que fue incluida dentro de las alegaciones que esta organización empresarial emitió al borrador del Reglamento de Seguridad para Instalaciones Frigoríficas (RSIF): la eliminación de las trabas que impedían a los instaladores RITE y frigoristas nivel 1 instalar aquellos equipos que cargaran refrigerantes de la clase A2L, como el R-32, que en los últimos tiempos y como consecuencia de la directiva F-Gas han sido incorporados por los fabricantes a muchos de los equipos que comercializan, entre ellos las bombas de calor.

Hasta ahora únicamente los frigoristas nivel 2 podían instalar los equipos con R-32 y otros refrigerantes similares, al tener éstos una clasificación L2. Los instaladores

LÍMITE DE CARGA DE REFRIGERANTE A2L EN SISTEMAS NO COMPACTOS (SPLIT)	
REFRIGERANTES A2L	Kg
 R-32	< 1,842
R-143a	< 1,692
R-1234yf	< 1,734
R-1234ze(E)	< 1,818
R-444 A	< 1,944
R-444 B	< 1,656
R-445 A	< 1,596
R-446 A	< 0,942
R-447 A	< 1,008
R-451 A	< 1,938
R-451 B	< 1,938
R-452 B	< 1,860
R-454 A	< 1,668
R-454 B	< 1,806
R-454 C	< 1,746
R-455 A	< 2,538

con carné RITE y frigoristas nivel 1 que habitualmente trabajan en el mercado doméstico quedaban excluidos de la posibilidad de instalar equipos con dichos refrigerantes.

Con la entrada en vigor del Real Decreto-ley 20/2018 esta circunstancia cambia. Para Conaif se trata de una medida sumamente positiva, reclamada por los instaladores RITE y largamente esperada.

“Consideramos que la entrada en vigor de este Real Decreto-ley, que se anticipa al Reglamento de Frío actualmente en tramitación, es una gran noticia porque elimina las trabas para el instalador de la reglamentación actual”, señala la directora general de Conaif, Ana María García Gascó.

Otra de las novedades dignas de destacar de este Real Decreto-ley es que el titular de la instalación queda exento de poseer un seguro de responsabilidad civil de 500.000 € que cubra los posibles daños derivados de la instalación, siempre y cuando se cumplan determinadas condiciones.

Todas estas medidas son transitorias hasta que se apruebe, según se indica en el propio texto reglamentario, el Reglamento de Seguridad para Instalaciones Frigoríficas y sus ITC, que tendrá lugar previsiblemente en el primer trimestre del

próximo año, tal y como señaló el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo en el último Congreso de Conaif, celebrado en octubre en Las Palmas de Gran Canaria.

El nuevo Reglamento, cuando vea la luz, incorporará ya una nueva clasificación de refrigerantes A2L que podrán ser manipulados por empresas frigoristas nivel 1 y también RITE.

# Upta analizó en Epyme las novedades para 2019 en las cotizaciones de autónomos

La última jornada del año en las instalaciones de Epyme desveló las modificaciones que se avecinan para el 2019 en materia de trabajo autónomo. Upta- Andalucía, un colaborador estrecho de nuestra Asociación, desarrolló el evento en el que se habló del cambio en las cotizaciones de autónomos, la hoja de ruta para cotizar por ingresos reales y el controvertido “paro del autónomo”.

La Unión de Profesionales y Trabajadores Autónomos Andalucía (UPTA Andalucía) celebró en Epyme la última jornada del año.

Desde Upta se valoró positivamente el preacuerdo alcanzado entre el Gobierno central y la Asociación de autónomos sobre la cuantía de la cuota de cotización de autónomo 2019 y el que ésta incluya la protección social universal para los trabajadores y trabajadoras por cuenta propia.

Para las representantes de Upta supone un “hito histórico” para los autónomos y autónomas que, por fin, ven equiparada su protección social a los trabajadores del régimen general de la Seguridad Social.

De este modo, en 2019, los trabajadores tendrán cubiertas las contingencias comunes, las contingencias profesionales, accidentes de trabajo, el cese de actividad y la formación.

Esto supone, en principio, y como mayor novedad, que ya se va a reconocer el accidente de trabajo del trabajador autónomo, por lo que va a poder percibir la correspondiente prestación desde el primer día, y al 100 %, al igual que un trabajador del régimen general.

Otra novedad importante es que en la situación de baja por incapacidad temporal, ya sea por enfermedad común o accidente de trabajo, a partir del segundo mes en situación de baja se va a dejar de pagar la cuota del autónomo por pertenencia al R.E.T.A.

El acuerdo fijará un incremento del 1,25% en la base de cotización y un tipo aplicable de 30% el primer año; el 30,3% el segundo año; un 30,6% el tercero y el 30,90% en el cuarto año. Además, se aplicará el tipo sobre las contingencias señaladas, que será el 0,6% en contingencias profesionales; el 1%



Las representantes de Upta atendieron a todas las preguntas de los socios

para el cese de actividad y el 0,1 % en formación. Este año 2019 la subida será de 60,00 € anuales aproximadamente.

Asimismo, se ha fijado que la conocida como tarifa plana para autónomos se asemejará a la cotización de los contratos de aprendizaje y formación en el régimen general, entendiéndose que esta figura es la que más se aproxima a la de un emprendedor; en consecuencia, el primer año de alta del trabajador autónomo la tarifa plana quedará establecida en un importe de 60,00 mensuales.

### Hacia una cotización por ingresos reales

Otro punto interesante del evento fue la presentación de la propuesta de Upta en su hoja de ruta para que los autónomos coticen en función de sus ingresos reales.

Esta es una reivindicación histórica de los autónomos y ha estado en los últimos años en la agenda política de distintos partidos. Parece que finalmente en 2020 se hará realidad.

Esta propuesta incluye por ejemplo que los autónomos cuyos ingresos sean menores al sueldo mínimo interprofesional paguen una cuota especial reducida.

A partir de ahí se proponen distintos escalones de cotización que van en escalones de hasta 30.000 euros que cotizarían por la base mínima, hasta 40.000 la base estaría en torno a los 15.000 euros anuales, hasta los 50.000 euros cuya base anual sería de 18.000 euros y para los ingresos superiores a los 60.000 euros que pagarían la cuota más elevada con una base de 24.000 euros año.

### ¿Qué falta por conseguir?

Otro de los puntos de la jornada fue los objetivos que desde el colectivo de autónomos aún faltan por conseguir.

Por ejemplo, hacen falta muchas mejoras en la fiscalidad como el poder repercutir los gastos de la vivienda, los gastos de manutención, gastos vehículo parcialmente afecto y agilizar los criterios de IVA de caja.

En el apartado de los autónomos dependientes (Trade), hay aún un largo camino por recorrer desde el propio reconocimiento de esta figura, hasta las actuaciones de inspección para aquellos que incumplan con la normativa, además del establecimiento de relaciones jurídicas claras entre TRADE y empresa.

## Conaif cierra su 29 Congreso reuniendo a 250 asistentes en Las Palmas de Gran Canaria

La 29 edición del Congreso de Conaif, celebrado en el auditorio Alfredo Kraus de Las Palmas los días 18 y 19 de octubre, ha tenido un total de 250 asistentes, de ellos un 80% instaladores procedentes de todas partes de España y una nutrida representación de los principales fabricantes de calefacción, climatización, gas y agua; las compañías distribuidoras de energía, los distribuidores locales de materiales para instalaciones, las asociaciones profesionales del sector y la prensa técnica.

El Congreso, que ha favorecido la interrelación entre todos los colectivos integrantes del sector, ha cumplido las expectativas de Conaif y dejado un buen sabor de boca a la práctica totalidad de los asistentes, según las opiniones finales recogidas.

Ha contado con el apoyo de las asociaciones, federaciones y gremios de instaladores integrados en Conaif - en particular de la asociación anfitriona, Cafongas -, la Federación del Metal de Las Palmas (Femepa), importantes firmas patrocinadoras relacionadas con las instalaciones en general y las instituciones locales e insulares, como el ayuntamiento y el Gobierno de Canarias.

En el acto de clausura, que puso fin a dos días de ponencias sobre los retos que afrontan los instaladores y las novedades reglamentarias que van a repercutir en la actividad, participó el Alcalde de Las Palmas, Augusto Hidalgo, que se refirió al sector de las instalaciones-construcción como estratégico en su ciudad y agradeció a Conaif la elección de la sede del Congreso de este año. La inauguración corrió a cargo Gonzalo Piernavieja, consejero de Industria, Energía y Comercio de Canarias, que destacó las grandes oportunidades que las Islas Canarias ofrecen como destino de congresos, y su oferta de ocio y turismo.

Seguir avanzando en las reivindicaciones de Conaif sobre el procedimiento de inspección en las instalaciones de gas como objetivo inmediato, refuerzo de la relación entre las compañías energéticas y Conaif de la que se benefician los instaladores y la importancia de centrar la venta en el cliente, no en el producto o servicio, han sido conclusiones destacables de este Congreso que ha contado con ponentes de primer nivel.



Asistentes del Congreso Conaif 2018

Entre los distintos temas abordados cabe destacar el monográfico sobre la liberalización de las inspecciones de gas y las oportunidades de la transición energética para las empresas instaladoras, en el que participaron parlamentarios del PP y PSOE, además de la presentadora Alicia Senovilla, y coincidieron en un mismo diagnóstico: la situación actual de las inspecciones de gas en España es injusta y perjudica a las empresas instaladoras.

Respecto a los demás ponentes, Ana Blanco, del grupo Bentas, dijo sobre el arte de la venta que “se han producido grandes cambios en la decisión de compra y ahora ésta va a venir de la emoción que hayamos podido generar en el cliente”. Albert Soriano, de Fegicat-GremiBcn, dijo por su parte que “los recursos hídricos son limitados por lo que es fundamental aprovecharlos y no desperdiciarlos”, refiriéndose a

continuación a la reutilización de las aguas en los edificios. Lluís Gomila, de Guldager, informó de la protección catódica contra la corrosión, haciendo hincapié en las ventajas que este sistema ofrece. Emilio Almazán, del Ministerio de Industria, situó en el primer trimestre del año 2019 la publicación en el B.O.E. del nuevo Reglamento de Seguridad de Instalaciones Frigoríficas e informó de sus novedades. Manuel Gil, de Nedgia, habló de la colaboración con las empresas instaladoras en un mercado del gas natural más saturado en el que necesitan saber qué tipo de cliente hay detrás de cada puerta para poder atenderle mejor y ofrecerle lo que necesita.

El ex jugador de baloncesto Fernando Romay contó que el esfuerzo, el trabajo en equipo, el liderazgo, el orgullo de pertenencia y el valor de la diferencia fueron para él valores fundamentales para alcanzar el éxito.



Fernando Romay y Alicia Senovilla.

Javier Sirvent señaló que la tecnología lo cambiará todo e hizo un viaje sobre las tecnologías más emergentes, innovadoras e incluso desconocidas para la mayoría de los profesionales, y que están llegando a nuestras vidas.

Javier Ferrer mostró cómo provocar la transformación en las organizaciones haciendo que las personas se conviertan en líderes.

#### Actividades paralelas

Además, durante los días del congreso se han celebrado actividades paralelas como una ruta de pinchos por el barrio de Vegueta, un cóctel de bienvenida a los congresistas, una cena de gala y un avistamiento en barco de ballenas y delfines.

Este Congreso ha contado con el patrocinio de Baxi, Junkers, CSM, Redexis Gas, Repsol, Nedgia, Vaillant, Tesy, Testo,



Obdulio Falcón, ex presidente de Cafongas.

Saunier Duval, CONAIF-SEDIGAS Certificación, Sauermann-Kimo, Industrial Llobera, Rafael Márquez Moro y Cía, AFEC-Bomba de Calor, Intergas y ACV. Y con la colaboración de los distribuidores locales Siscocan, Foncal, Famara y Central de Representaciones Canarias.

#### Reconocimientos de Conaif 2018

En la cena de gala del Congreso, Conaif entregó sus premios y reconocimientos 2018 a las siguientes personalidades:

- **Premio "Manuel Laguna 2018"**: Concedido a Jordi Mestres, Director General de BAXI, por su apoyo a los proyectos e iniciativas lanzadas por Conaif y sus asociaciones para dar servicio y beneficiar al colectivo de empresas instaladoras.
- **Insignia de Oro de Conaif**: Concedida a Francesc Balagué, ex Presidente de Conaif y ex Presidente del Gremio de Instaladores



Insignia de Oro de Conaif para Francesc Balagué

de Barcelona (GremiBCN). Ha sido uno de los 9 presidentes que Conaif ha tenido a lo largo de su historia con una altísima valoración, de su persona y labor, por parte de sus compañeros de Junta Directiva.

• **Placa de Conaif** en reconocimiento a toda una trayectoria a Obdulio Falcón, ex Presidente de la Asociación de Empresas Instaladoras de Las Palmas (Cafongas). Miembro histórico de Conaif hasta su jubilación hace unos años. Se reconoce su larga trayectoria y dedicación a Conaif, de más de 15 años, dentro de la Junta Directiva y su labor como impulsor del asociacionismo en Canarias.

Por otra parte, el **presidente de Cafongas** anfitrión del Congreso, Jorge Velasco, hizo entrega al presidente de Conaif, Esteban Blanco, de una placa en agradecimiento a la celebración del 29 Congreso de Conaif en Las Palmas.

#### El director general de Baxi, Jordi Mestres, recibe el premio "Manuel Laguna" de Conaif 2018

Jordi Mestres, director general de Baxi, ha recibido el premio Manuel Laguna 2018 de Conaif en reconocimiento al apoyo prestado a esta organización empresarial de la que forman parte 64 asociaciones, federaciones de asociaciones y gremios de instaladores de toda España.

El presidente de Conaif, Esteban Blanco, hizo entrega del galardón en la cena de gala de la 29 edición del Congreso de Conaif, celebrada en Las Palmas de Gran Canaria los pasados días 18 y 19 de octubre.

Este premio es la máxima distinción de Conaif. Reconoce la labor de aquellas personas que destacan en su trayectoria profesional por el apoyo a los instaladores y al desarrollo profesional de éstos.



# Sevilla se sube al podio en el Concurso Nacional de Jóvenes Instaladores

Emilio Camacho, del I.E.S. Axati de Lora del Río, logra el tercer lugar en el Concurso Nacional de Jóvenes Instaladores. El representante de la Rioja se llevó el triunfo y Valladolid completó el podio con un merecido segundo puesto. El representante sevillano estuvo acompañado en todo momento por su profesor Juan Carlos García, así como por parte del equipo de Epyme y de los socios sevillanos que se acercaron al mundo del instalador para mostrarle su apoyo.

Al igual que en la fase sevillana, el autoconsumo tuvo especial relevancia en el concurso nacional, ya que los participantes tuvieron que simular en su cubículo una instalación de autoconsumo conectada a red.

Además del autoconsumo, se simuló distintas funciones domóticas, eléctricas y de telecomunicaciones para una vivienda o pequeño comercio.

Emilio Camacho, ganador del concurso sevillano, volvió a destacar esta vez en Madrid en la edición con mayor participación y afluencia de público que se recuerda.

Por su parte Víctor Terrazas, concursante de la asociación de La Rioja, AIER, consiguió hacerse con el primer premio, una beca de 2.000 euros de formación.

## Un trabajo en equipo

Fenie, trabajando conjuntamente con las asociaciones, ha conseguido que en la fase final del concurso se cuente con representantes de las provincias de Albacete, Álava, Alicante, Asturias, Ávila, Barcelona, Burgos, Cáceres, Cantabria, Córdoba, Castellón, Coruña, Cuenca, Granada, Guadalajara, Ibiza, Jaén, La Rioja, Las Palmas, León, Lleida, Lugo, Madrid, Málaga, Mallorca, Murcia, Navarra, Palencia, Salamanca, Guipúzcoa, Segovia, Sevilla, Soria, Tenerife, Valencia, Valladolid, Zamora y Zaragoza, lo que hace un total de 39 concursantes convirtiéndola en **la fase final con mayor número de participantes**.

El concurso, que durante el año ha celebrado su fase provincial en las sedes de las asociaciones de FENIE, desarrolló su fase final entre los días 13 y 16 de noviembre en el stand "El Mundo del Instalador" en MATELEC.



El equipo de Epyme junto a Emilio Camacho y al profesor Juan Carlos García

La fase provincial celebrada en Sevilla contó con el patrocinio de Aseisa que además prestó sus instalaciones para desarrollar la competición. También colaboró en la fase provincial IKNX School que premió con un curso de KNX al ganador del concurso, así como la Fundación Epyme que coorganizó el evento.

Los concursantes llevaron a cabo durante los cuatro días que dura el concurso, una instalación con multitud de novedades que engloba diferentes tecnologías y aplicaciones gracias a los patrocinadores ABB, ABM – REXEL, AMBILAMP, AS SOLAR – AMARA, CSM, EFAPEL, GRUPO ELECTROSTOCKS, FENIE ENERGÍA, FRONIUS, GENERAL CABLE, INGENIUM, KNX, LEDVANCE, MATELEC, SCHNEIDER, SONEPAR, TELEVÉS, WIHA, CIRCUTOR, IDE, MMCONNECTA, OLFER, SPIT, HILTI, HT, NORMALUX, PEMSA, SVELT, TEKOX y CELO – APOLO.

## Emilio Camacho

El alumno de Lora del Río mostró su satisfacción ante el tercer lugar obtenido en el concurso nacional, después de competir junto a 38 alumnos de toda España.

Emilio Camacho indicó que la prueba fue muy disputada y que al final se decidió por pequeños detalles. Entre ellos se evaluaba el vestuario, la limpieza, el orden, el funcionamiento de la instalación y la situación del cableado y las medidas de la instalación.

El representante de Sevilla, que viajaba por primera vez a Madrid, calificó la prueba de muy exigente "en comparación con la prueba provincial la instalación fue bastante parecida sin embargo el trabajo era mucho mayor, con más paneles que instalar y más conexiones".

El joven recibió como premio a su esfuerzo una caja de herramientas y un taladro con los que en el futuro podrá dar sus primeros pasos en el mundo de la instalación.

## FENIE clausura “El mundo del instalador” con la visita de multitud de profesionales



Concurso Jóvenes Instaladores. Representante de Sevilla. Foto Fenie



Epyme colaboró en las masterclass. Foto Fenie

Fenie ha acogido durante la feria de Matelec 2018, multitud de visitantes en su stand “El mundo del instalador”. Las jornadas del auditorio, el concurso de jóvenes instaladores y las formaciones de masterclass han conseguido congregarse a profesionales del sector interesados en descubrir las novedades del instalador.

El stand, estructurado en varios ambientes, fue punto de encuentro de visitantes a la feria que se han congregado para conocer las novedades del sector en materia de transición energética.

El anfiteatro fue uno de los espacios más multifuncionales del stand con jornadas muy variadas hablando sobre autoconsumo y energías renovables. Un lugar donde profesionales del sector se han concentrado para escuchar las ponencias que han ofrecido Amiitel, Grupo Elektra, Fenie energía, Grupo Electrostocks, Sonepar y Cuadernos de Comunicación.

Fenie quiso poner el broche final con una mesa redonda en la que los representantes de los grupos parlamentarios popular, socialista y ciudadanos hablaron sobre la situación actual del sector y la perspectiva de futuro en materia de transición energética. Un foro único del que extraer relevantes conclusiones.

El concurso de jóvenes instaladores fue el gran atractivo del stand. La fase final, que se celebró durante la feria, estuvo bastante reñida por el gran nivel de trabajo que demostraron todos los concursantes, pero finalmente el título de mejor instalador novel fue para Víctor Terrazas de la asociación AIER de La Rioja. El concurso es un histórico del stand de Fenie que, en esta ocasión ha duplicado el número de participantes con 39 jóvenes que han participado en una edición marcada por la dificultad de la prueba y la innovación digital. Este concurso es, sin duda, una oportunidad de poner en valor la formación profesional.

### **Epyme colabora en las masterclass**

La formación siempre ha sido un pilar fundamental en la estructura de Fenie, y así se ha visto reflejado en su stand. A parte del espacio que ocupa el concurso, la zona masterclass ha sido un añadido para todos aquellos profesionales que han querido aprovechar el salón para ampliar conocimientos con los cursos monotemáticos.

Este área en el que se impartieron píldoras formativas sobre diversos aspectos de la instalación, funcionó a pleno rendimiento durante toda la Feria gracias a un esfuerzo

conjunto de Agremia, Asinem, Gremi de Barcelona y Epyme, que fueron los encargados de planificar las acciones y aportar las bancadas en las que se simulaban distintas instalaciones.

Por ejemplo se analizaron esquemas de conexión para recarga de vehículo eléctrico, sistemas de bombeo y aerotermia con autoconsumo, así como automatismos y control en la vivienda.

La zona de reuniones de Fenie ha conseguido, junto con Fenie Energía, agrupar a un alto volumen de representantes de la Federación. Presidentes, consejeros, secretarios y diversos miembros de las asociaciones han colmado de color, no sólo el mapa del registro, sino también los pasillos del stand.

La fiesta del instalador, como insistió en señalar Raúl Calleja, Director de Matelec, es una fecha importante para que profesionales pongan en común las novedades y las inquietudes del sector. Cuatro días de gran actividad que finalizaron el pasado viernes 16 de noviembre con las palabras de Jaime Fornés, presidente de FENIE, agradeciendo a todos los que han contribuido a hacerlo posible.

## Fadia y Feníe Energía juntos en un stand del Electroclub Partner Day

Cerca de 900 instaladores de toda Andalucía asistieron al Electroclub Partner Day celebrado en la localidad de Alcalá de Guadaíra. Epyme formó parte del stand de Fadia y acompañó a los socios en esta aventura en la que se disfrutó de interesantes jornadas y un espacio distendido para el networking.

Los instaladores andaluces agrupados en Fadia y Feníe Energía participaron en el Electroclub Partner Day, evento celebrado el pasado 4 de octubre en "La Hacienda La Andrada" de Alcalá de Guadaíra.

Allí compartieron con los asistentes una amplia oferta de talleres, jornadas, exposición de autoconsumo y vehículos eléctricos, además de una amplia zona de exposición en el que se congregaron treinta marcas proveedoras de producto y trece empresas distribuidoras del grupo Electroclub.

Fadia dispuso de un stand propio que sirvió de punto de encuentro a todos los instaladores andaluces. Allí se congregaron empresas de distintas provincias y se habilitó un espacio para Feníe Energía en el que informar a los asistentes acerca de las bondades de la Compañía y para debatir las inquietudes de los agentes energéticos de la zona.

Después de Madrid y Pamplona, Sevilla fue la sede del tercero de estos encuentros que culminaron en la ciudad de Barcelona el 25 de octubre.

Ponencias motivacionales, relacionadas con las ventas y el marketing, clases magistrales sobre nuevas normativas y pequeños talleres sobre tecnologías específicas fueron los alicientes de este gran encuentro.

Además de las formaciones y jornadas los instaladores compartieron en el ya conocido Electrochef, la actividad lúdica central del evento; un concurso de cocina por equipos, un equipo por cada empresa Electroclub presente en el evento y formados por clientes, personal interno de los distribuidores y fabricantes.



Miembros de Fadia y Feníe Energía en el Stand



En el stand se asesoró, entre otras cosas, de los beneficios de Feníe Energía

Como si de un programa de televisión se tratara, los equipos competían por confeccionar el mejor menú para un exigente jurado. La empresa Semael se alzó con el triunfo en el encuentro de Sevilla.

La jornada estuvo acompañada durante todo el día por un evento solidario en el que Adolfo de Suministros Eléctricos Jarama (ciclista semi-profesional) volvió a

subirse a la bici en la acción solidaria "Pedalea con nosotros por una buena causa", en beneficio del Pediatric Cancer Center de San Juan de Dios.

Junto a él fueron muchos los asistentes que pedalearon para contribuir a esta buena causa, cambiando sus kilómetros por donativos por parte del grupo Electroclub.

## Fadia y Feníe Energía participan en los encuentros de expertos en Construcción Sostenible

Fadia y Feníe Energía participaron los días 20, 23 y 28 de noviembre en los encuentros organizados por la Agencia Andaluza de la Energía, junto a otros actores del sector para debatir en torno al autoconsumo, las energías renovables y smart lighting.

Los Encuentros, enmarcados en el desarrollo del Plan Integral de Fomento para el Sector de la Construcción y Rehabilitación Sostenible de Andalucía, exploraron la contribución que se puede esperar del ámbito de las energías renovables (energía solar fotovoltaica), la eficiencia energética y la iluminación inteligente en la transición del modelo de la construcción hacia uno sostenible, en términos económicos, sociales y medioambientales.

Desarrollados en una única sesión de trabajo, los encuentros contaron con un enfoque eminentemente práctico: a través de las aportaciones de los expertos participantes se obtuvo información con el objetivo de identificar qué

oportunidades profesionales abren la instalación de energías renovables, qué capacidades requieren y si están atendidas hoy día suficientemente en el mercado de trabajo.

Asimismo, se exploró qué mecanismos son necesarios para atender las necesidades de capacitación, con especial atención a la formación profesional, y a su modalidad dual.

La realización de este tipo de encuentros se contempla en la metodología desarrollada para identificar las capacidades profesionales requeridas en la construcción en Andalucía, atendiendo a las necesidades de las empresas y los trabajadores del sector, proponiendo



los instrumentos más adecuados para aprovechar nuevos nichos de empleo, ayudando a modernizar el sector y aumentando la presencia de las mujeres en el mismo.

En todas las jornadas Fadia participó en el panel número 3 que analizó los retos para los instaladores y mantenedores, servicios de valor añadido y la gestión energética y el autoconsumo. En estos encuentros participó también Feníe Energía, que expuso su visión como experto del sector energético.



# COSEBA 1986

## S.L. Correduría de Seguros

TU NUEVO ALIADO EN

# seguros

**DESIGNADO POR EPYME PARA LA GESTIÓN DE LOS SEGUROS DE:  
RESPONSABILIDAD CIVIL - ACCIDENTES DE CONVENIO.**

**ESPECIALISTAS EN TODO TIPO DE SEGUROS PARA  
INSTALADORES (AUTÓNOMOS Y EMPRESAS)**

NUEVAS OFICINAS EN AMERICO VESPUCIO 25  
TELÉFONO: 627 814 557 - EMAIL: SEVILLA@COSEBA.COM -  
WEB: WWW.COSEBA.COM

## Una emocionante despedida, una grata bienvenida



Ateco Brokers se despide de Epyme después de 25 años de colaboración mutua para dar paso a un nuevo colaborador Coseba 1986. José Carlos Quintano finaliza su actividad profesional y desde la Asociación queremos rendir un sentido homenaje a una persona y a un equipo que han llegado a ser parte de la Familia Epyme.



Equipo de Ateco Brokers cumpliendo 10 años de colaboración con Epyme

Equipo Ateco en la conmemoración de los 20 años de colaboración.

### Emocionante despedida...

Después de 25 años al servicio de esta Asociación y de sus socios, la Correduría de Seguros ATECO BROKERS ASOCIADOS, S.L. deja de estar al frente de la gestión de los seguros de Epyme. Tras muchos años de arduo trabajo, ha llegado la hora de la jubilación para el titular de la correduría, D. José Carlos Quintano Muñoz y por lo tanto, tenemos que despedirnos de su colaboración.

Esta es una despedida emocionante por lo que ha significado para nosotros su profesionalidad, apoyo, ayuda, atención y cariño a esta Asociación.

En estos 25 años, hemos pasado muchos avatares juntos, y siempre hemos encontrado en José Carlos y en todo el equipo de Ateco Brokers el apoyo para superarlos, proponiendo mejoras en las pólizas que es una de las mejores del mercado de seguros.

Podemos decir con orgullo que gracias a la colaboración con Ateco Brokers nuestra póliza de seguros ha sido punta de lanza en el sector, hasta el punto de que

otras asociaciones han importado e implantado estas soluciones en sus organizaciones y nuestros socios han sido los primeros en España en disfrutar de estos éxitos y logros.

Además en los últimos años desde Ateco se han hecho los ajustes de primas necesarios en las peores épocas económicas para aliviar la carga de los socios, convirtiendo a nuestro seguro en uno de los principales atractivos para los nuevos socios, ayudando así a la subsistencia y crecimiento de la propia Asociación.

Cada una de estas mejoras han contribuido a que mantengamos nuestro nivel de servicios a los socios con una atención personalizada y profesional como pocas.

Nuestro reconocimiento y cariño a José Carlos y a todo su equipo, queda hoy palpable en estas líneas y le deseamos lo mejor para su futuro.

Siempre podrán contar con nosotros, sabiendo que siempre podremos contar con ellos.

### Una grata bienvenida...

Con afán de continuidad en los aspectos positivos que mantenía el anterior colaborador y de mejoras en nuevos aspectos que os irán llegando en breve, hemos seleccionado a una de las corredurías más solventes de España y con experiencia en la gestión de colectivos de instaladores, avaladas por su capacidad, conocimiento y propuesta de transición sin cambios drásticos que alteren el servicio a los socios.

Se trata de COSEBA 1986, S.L. Correduría de Seguros. Empresa andaluza que hoy en día cuenta con más de 40 establecimientos en el territorio español y su sucursal en Sevilla la establecerán en la sede de Epyme, como muestra de compromiso con el servicio requerido.

Esperamos que la relación sea tan larga y fructífera como con Ateco, lo que mostrará que la elección ha sido la correcta y de que el nivel de satisfacción de la Asociación y los socios es la requerida y deseada para avanzar hacia un futuro próspero para todos.



## A punto la 3ª edición del programa gratuito de gas para desempleados “Fundación Epyme”

Tras el éxito de la anteriores ediciones, en enero se iniciará este programa formativo. Está financiado por la Fundación Epyme y la Obra Social La Caixa, cuyo objetivo principal es mejorar la formación y empleabilidad de 10 personas en situación de desempleo con edades comprendidas entre los 31 y los 45 años, con la finalidad de facilitar su inserción sociolaboral. Para ello, se articulará una programación a través de un itinerario formativo y prácticas en empresas.



Imagen de la última edición del Programa de Empleo Fundación Epyme

El programa consta de una primera fase con una duración de 92 horas en las que se guiará a los alumnos por un itinerario teórico con el fin de convertirlos en instaladores autorizados de gas categoría C, con una completa for-

mación en prevención de riesgos laborales.

En una segunda fase que consta de 168 horas se procederá a la realización de prácticas en empresas del sector del gas.

Este programa se inspira en los modelos de formación dual en el que la instrucción en el puesto de trabajo adquiere una importancia fundamental, incluso por encima de la formación teórica.

Para que este modelo funcione es necesaria la implicación de las empresas instaladoras que desde el minuto uno han apoyado esta iniciativa contribuyendo en la formación y empleabilidad de los futuros instaladores. En esta tercera edición se formará a 10 alumnos en situación de desempleo, entre 31 y 45 años.

En anteriores ediciones este programa ha conseguido un alto grado de contratación, convirtiéndose en una de las iniciativas estrella en el marco de la empleabilidad en el sector de las instalaciones.

## Último trimestre para actualizar la P.R.L.



Te recordamos que si realizaste tu formación de oficios antes de octubre de 2014, tienes hasta el 31 de marzo de 2019 para realizar el curso de actualización obligatorio según el nuevo convenio. Epyme, por medio de nuestra Confederación Nacional Conaif, está homologada para impartir la formación según la Fundación del Metal para la formación, cualificación y el empleo.

### Cursos celebrados en Epyme en el último trimestre

- RITE 220 horas. (x3) ¡NOVEDAD!
- P.R.L. Trabajos de mecánica, mantenimiento y reparación de equipos electromecánicos. ¡NOVEDAD!
- Curso Policía Local. ¡NOVEDAD!
- Tecnologías alternativas en gases fluorados. ¡NOVEDAD! (X2)
- Plataformas elevadoras. (x3)
- Trabajos en altura. (X2)
- Operador Industrial de calderas.
- Instalador gas A.
- Instalador gas B y C.
- APMR
- APMR AD.
- Preparatorio RITE.
- Gases fluorados PF1.
- Gases fluorados PF6. (X3)
- Gases fluorados PF8.
- Asesor energético Fenie Energía.
- P.R.L. Electricidad 20 h. (X3)
- P.R.L. Fontanería y climatización 20h. (X3)
- P.R.L. Carpintería metálica 20 h.
- P.R.L. Electricidad 6 h. (X4)
- P.R.L. Fontanería y climatización 6 h. (X3)
- P.R.L. Carpintería metálica 6 h. (X2)
- P.R.L. Reciclaje Electricidad 4 h. (X3)
- P.R.L. Reciclaje Fontanería 4 h.
- P.R.L. Reciclaje Climatización 4 h.
- Gama blanca.
- Iniciación legionella.
- Actualización legionella.
- Construcción de conductos.
- Primeros auxilios.

# Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD · PROMOCIÓN

PROFESIONALES

RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA

**Bernardo Muñoz Muriel**

MECHEROS · BOLÍGRAFOS · PEGATINAS

CAMISETAS · GORRAS

AGENDAS · ABANICOS · LLAVEROS

P. Empresarial «Nuevo Torneo» ·  
C/ Acústica 33  
41015 Sevilla · Telf. **954 438 169**

J.M. Pérez

Gas

Inspección. Mantenimiento.

TU INSTALADOR DE CONFIANZA

TELÉFONO  
601336457

Especialistas  
en gas

José M<sup>o</sup> Pérez  
Tu Instalador de Confianza

- Inspección-Revisión, Mantenimiento e Instalación de Gas Natural y Butano.
- Instalador Autorizado-Habilitado de gas, Categoría A.
- Agente de puesta en marcha -A.P.M.R.

tuinstaladordeconfianza@hotmail.com  
www.tuinstaladordeconfianza.com

**LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.**

MONTAJES ELÉCTRICOS

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8  
41007 - Sevilla

Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.

www.leisl.es

**Epyme**

Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

**artesorar**  
ILUMINACIÓN LED

- \* ILUMINACIÓN INTERIOR
- \* ILUMINACIÓN EXTERIOR
- \* ESTUDIOS Y PROYECTOS

DISTRIBUIDOR LED EN SEVILLA:

**LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.**

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8  
41007 - Sevilla

Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es  
www.leisl.es

GRUPO **8+8** SISTEMAS DE SEGURIDAD

"Vigila por Usted"

- \* SISTEMAS DE VIDEO - VIGILANCIA (CCTV)
- \* SISTEMAS DE INTRUSIÓN / ANTI-HURTO
- \* SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS

DELEGACIÓN SEVILLA:

**LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.**

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8.  
41007 - Sevilla

Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es  
www.leisl.es

EMPRESA HOMOLOGADA POR LA D.G.G.S.P. Nº 3039

**Epyme**

Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

**ENVICOR SL**  
Servicios energéticos

"Estamos preocupados por el medio ambiente y por la economía de nuestros clientes"

CONTACTA CON NOSOTROS. TE AYUDAREMOS A REDUCIR TU CONSUMO  
cero inversión - ahorro inmediato  
última tecnología

609586731 envicorsl@gmail.com  
www.envicorsl.es

**Epyme**

Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

**Epyme**

Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

**Epyme**

Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

# Socios Colaboradores en el



# cuarto trimestre de 2018

**mara**  
evilla

**Cfrica** S.L.

**ARISTON**  
**Chaffoteaux**

**dimalife**

**finder**  
SWITCH TO THE FUTURE

**nedgia**  
Andalucía  
grupo Gas Natural Fenosa

**GESYCAL**  
GESTION Y CALIDAD

**INFORMEL**  
DATA

**INARTEC**  
Ingeniería y Arquitectura

Be sure. **testo**

**LEDVANCE**

**LOXONE**

**OPPLE**  
LIGHTING.

**Sabadell**

**E**  
SALVADOR ESCODA S.A.

**Saunier Duval**  
Siempre a tu lado

**Split Mania**  
El almacén del profesional

**TSO**  
the south oracle

**Vaillant**

## Feníe Energía presenta oficialmente su producto de autoconsumo

Tras una fase piloto en la que se han realizado más de 1.300 ofertas a cliente y se han ejecutado más de 100 instalaciones, se ha presentado formalmente un producto específico de autoconsumo.

En el actual contexto en el que el mercado mayorista de la electricidad está marcando precios muy altos y sostenidos en el tiempo, provocando inseguridad tanto para clientes domésticos como para las empresas, desde Feníe Energía se plantea el autoconsumo como una alternativa.

Con unas condiciones regulatorias que se ven favorables ante la eliminación del Impuesto al Sol, la simplificación de los trámites en las instalaciones de menos de 100kW, y la llegada del autoconsumo colectivo, desde Feníe Energía se ofrece a los clientes un producto personalizado y adaptado a las necesidades de cada cliente bajo el lema 'Decide que el Sol sea tu energía'.

Desde instalaciones aisladas en las que el cliente no está conectado a la red eléctrica



El autoconsumo una solución de Feníe Energía para sus agentes y clientes

hasta el autoconsumo interconectado con batería o sin batería donde el cliente está conectado a la red eléctrica. También se lleva a cabo un tipo de instalación que sería exclusivamente para el sector agrícola y los depósitos de ciudad, como es el autoconsumo de bombeo solar donde la energía solar permite que se bombee el agua para regar o para almacenarla en depósitos.

Con este nuevo producto, se ofrece un servicio personalizado adaptado a las necesida-

des de consumo y a las condiciones de la vivienda, empresa o industria. Y, además, se ofrece al cliente información sobre cuáles son las posibilidades en cuanto a la instalación, cuándo se amortiza y cuánto se ahorra con el cambio al abastecerse con placas solares fotovoltaicas.

Un servicio ofrecido por la amplia red de más de 2.500 agentes con el apoyo de Feníe Energía en la financiación, asesoramiento y análisis del proyecto.

## Feníe Energía servicio de atención al cliente del año

Feníe Energía ha sido elegida, por segundo año consecutivo, mejor Servicio de Atención al Cliente del año 2019 en la categoría de proveedores de energía en el Certamen de Líderes en Servicio. Esto se debe al trato personalizado y cercano y una atención a los clientes basada en la confianza. Este galardón es una iniciativa que identifica a las empresas que ofrecen la mayor calidad de atención al cliente por sector de actividad.

Este reconocimiento, por segundo año consecutivo, supone que la compañía mantiene un alto estándar en su servicio de atención al cliente contando con un call center propio y una red de 2.500 agentes en toda España que conocen las necesidades de los consumidores.



El equipo de Feníe Energía en la entrega del galardón

La Calidad de Servicio obtenida por Feníe Energía supone la mejor valoración respecto al total de empresas evaluadas en su categoría y, también, respecto al total del certamen, por este motivo, se convierte en el ganador de la categoría.

El galardón se ha conseguido gracias al trabajo de los agentes con el apoyo, el esfuerzo y la gran calidad del equipo del departamento de atención al cliente, que es propio y que trata siempre de estar a la vanguardia en las novedades del sector.

## Upta celebró la III Edición de los Premios “Coraje de I@s autónom@s andaluces”

El Teatro Central acogió el pasado 30 de octubre estos premios que reconocen las iniciativas más destacadas de Andalucía en materia de trabajo autónomo y en distintas categorías que pasan por autónomo de la Provincia, mujer autónoma y emprendedora, autónom@ joven, iniciativa emprendedora, diversidad emprendedora, autónom@ de la cultura, fomento del trabajo autónomo y premio a toda una trayectoria, entre otros galardones.

UPTA Andalucía, para conmemorar el quinto aniversario de la firma del Pacto para la Promoción del Trabajo Autónomo en Andalucía, organizó la III Edición de los Premios “Coraje de I@s autónom@s andaluces” para seguir visibilizando, promocionando y reconociendo a los trabajadores y trabajadoras autónomos andaluces y a Andalucía como tierra de emprendedores y bandera del diálogo y la concertación social en nuestro país. Los galardonados fueron:

**Autónom@ joven**, para Jose Antonio Sanchez Espinel, fundador del Grupo Odontológico Espinel; **Mujer autónoma y emprendedora**, para Blanca Vera Núñez, de Alaire Pilotos; **La Iniciativa de trabajo autónomo**, fue otorgado a Cristina Mateos Santos, que ha desarrollado la app “Mercado del Pescado”; María Contreras



Susana Díaz formó parte de la mesa inaugural del evento

Gila, fue premiada con la **Trayectoria destacada** con más de veinte años al frente de un obrador de panadería en la localidad de Albanchez de Mágina (Jaén).

En la categoría **Diversidad emprendedora**, destacó Malake Akbour, con la pastelería árabe Almenara; **La Autónoma de la Cultura**,

ha sido en esta ocasión Maribel Rodríguez Achutegui, creadora de Espiral Animación de Patrimonio; el apartado **Divulgación del trabajo autónomo**, fue a parar a Informativos de Canal Sur TV; y la iniciativa Gira Mujeres se llevó el título de **Fomento del trabajo autónomo y la cultura emprendedora**.

## Escoferia visitó Mérida en su edición de 2018

El pasado 8 de noviembre se celebró EscoFeria en el Instituto Ferial de Mérida (IFEME). El evento contó con más de 40 expositores que mostraron las novedades a través de sus productos y líneas de negocio.

En su edición de 2018, EscoFeria ha logrado reunir firmas de prestigio internacional, en un espacio expositivo en el que los profesionales del sector compartieron un gran número de experiencias alrededor de un mercado en continuo cambio.

Al mismo tiempo, contó con un ambicioso programa de ponencias para ayudar a todos estos profesionales a afrontar con garantías los nuevos retos del sector. En paralelo a las jornadas y a la exposición, se llevaron a cabo



Foto de familia Escoferia 2018

demostraciones prácticas, en un espacio habilitado con equipos premontados. Distintos

espacios en una feria en la que el objetivo principal fue el de generar networking.

## Bosch participa en un encuentro sobre seguridad e iluminación conectadas

El encuentro se celebró el pasado 18 de octubre en la Isla de la Cartuja y en él también participaron las empresas LEC, Uvax y Axión. Las cuatro empresas realizaron presentaciones breves a lo largo de la mañana que dieron paso a una mesa redonda en la que se resolvieron las dudas de los asistentes, para culminar en un espacio de networking y demo tecnológica.

Nuestro socio colaborador Robert Bosch participó el pasado 18 de octubre en una jornada sobre tecnología B-PLC, sistema de inyección de datos en el cable eléctrico para aplicaciones de seguridad, celebrada en el salón de actos de la Tecnoincubadora Marie Curie ubicada en el PCT Cartuja.

La jornada titulada "Seguridad & Iluminación conectadas" dio inicio con la ponencia "Cámaras como sensores para espacios inteligentes" a cargo de Alejandro García Martín, Sales District Manager de Bosch.

Con esta ponencia se comentó con los asistentes cómo, utilizando la analítica de vídeo de las cámaras Bosch, estas pueden actuar como sensores inteligentes aportando información muy valiosa como afluencia de personas o vehículos, distinguiendo además el número de personas y el tipo de vehículo, así como la velocidad de circulación y sentido de la misma.

Esta información puede ser de vital importancia para control de aforo de edificios y espacios públicos, aplicaciones relacionadas con la seguridad, reconocimiento de vehículos, matrículas o facial, control de áreas de aparcamiento y mobiliario urbano y muchas otras.

También se explicó el proyecto "Bosch Smart Cities Partner" que utiliza esta tecnología para proyectos promovidos por ayuntamientos, mancomunidades y diputaciones provinciales, teniendo como primer objetivo los 255 municipios andaluces con población superior a 5.000 habitantes.



Imagen de la jornada

De forma paralela se formó a 17 empresas andaluzas de la región para llevar a cabo esta iniciativa.

A continuación José Antonio Teixeira Vitienes, Director General de Expansión y Serafín Tamarit Rausell, Account Manager, ambos de la empresa UVAX desarrollaron la ponencia "B-PLC, banda ancha en el cable eléctrico".

En este apartado se dio cuenta de la solución implantada por UVAX, por la que las ciudades pueden modernizar sus sistemas de alumbrado tradicional, convirtiéndolos en verdaderas autopistas de información, capaces de ofrecer los más avanzados servicios de Smart Cities a los ciudadanos y consiguiendo amplios ahorros en costes energéticos de las ciudades y en el mantenimiento de infraestructuras.

Otro de los bloques tuvo como protagonista "El alumbrado como activo de seguridad" a cargo de Enrique Briehl Tamayo, Director Comercial y Marketing, LEC.

La empresa LEC es la primera fábrica de luminarias LEDs de Andalucía. Ubicada en

Barbate (Cádiz) en 2007 se convirtió en la primera empresa de Europa en iluminar una ciudad con tecnología LED telegestionada y en 2011 ha recibido el Premio a la Innovación de la Universidad de Sevilla.

La última ponencia corrió a cargo de Pablo Echevarría Arnaiz, Director de Desarrollo de Negocio de la empresa Axión.

En la misma se presentó la "Plataforma Smart: seguridad e iluminación inteligente". Se trata de una red de telecomunicaciones central para la conexión de estos dispositivos y una plataforma digital Smart de coordinación y control que sirve a un sistema de cámaras y alumbrado público. Entre otras funciones se puede controlar el aforamiento de la vía pública y mediante las grabaciones analizar y detectar objetivos, así como ofrecer seguridad.

Al finalizar las presentaciones, se realizó una mesa redonda en la que se atendieron a las preguntas de los asistentes.

El encuentro concluyó con una demostración tecnológica de las distintas soluciones presentadas.

# Apdi celebra en Epyme una jornada sobre diseño en la iluminación

El pasado lunes 19 de noviembre tuvo lugar en la sede de la Asociación una sesión monotemática sobre el diseño en la iluminación protagonizado por Apdi, Asociación Profesional de Diseñadores de Iluminación. La celebración de esta jornada es una de las primeras actividades llevadas a cabo en el marco del Protocolo General para el Impulso de la Eficiencia Energética y el Diseño de la Iluminación en el que participan, además de Apdi, Fadia y la Agencia Andaluza de la Energía.

En mayo de 2018 con, nuestra federación andaluza Fadia y Apdi firmaron el Protocolo General para el Impulso de la Eficiencia Energética y el Diseño de la Iluminación en el Ámbito de la Construcción Sostenible en Andalucía, dentro de la Estrategia Energética de Andalucía 2020, con presencia de Aquilino Alonso, Director Gerente de la Agencia Andaluza de la Energía como testigo.

Varios son los objetivos de este protocolo entre ellos apostar por el uso de tecnologías energéticamente eficientes en las instalaciones de iluminación de edificios y del propio paisaje, yendo así en consonancia con los objetivos del Plan Integral de Fomento para el Sector de la Construcción y Rehabilitación Sostenible de Andalucía, aprobado por Consejo de Gobierno en 2015.

Del Protocolo se desprenden actuaciones específicas como el taller impartido por Rafael Gallego, presidente de APDI, el pasado 19 de noviembre en Epyme.

Uno de los principales puntos de la jornada fue el de explicar la función del diseñador de iluminación y su importancia como asesor y mediador junto a los actores de un proyecto.

Este profesional es capaz de establecer un proceso de comunicación visual del espacio arquitectónico con el ser humano a través de la luz de forma creativa, innovadora, eficiente y sostenible.

Su función mediadora, independiente de la industria, entre el arquitecto y el ingeniero de instalaciones, le permite interpretar las intenciones del arquitecto y hacerlas realidad a través del diseño de la iluminación.

Para el ponente el diseñador de iluminación puede ser un gran aliado para el instalador ya



Imágenes de la firma del Protocolo General para el Impulso del Diseño de la Iluminación

que este profesional tiene en cuenta, además de los parámetros técnicos, energéticos y normativos, otros aspectos como la calidad de la luz que se produce en el espacio según la temperatura de color de las fuentes de luz, la dirección de la luz, el confort visual, la intensidad, la sombra o la penumbra, para percibir sensaciones, referencias visuales, calidad de materiales y volumetrías.

Otra de las facetas donde el diseñador es fundamental, es en los aspectos de sostenibilidad y clasificación energética de los edificios ya que el tipo de iluminación escogido afecta al uso general de la energía y de recursos en los espacios. Sin olvidar su aportación fundamental en el control del presupuesto de obra.

En definitiva, la participación del diseñador de iluminación es clave para el éxito de un proyecto de iluminación contemporáneo ya que asegura la calidad de la luz, y el cumplimiento de las necesidades de confort, eficacia y sostenibilidad, desde el punto de vista normativo, económico y energético.

## Sobre Apdi

La Asociación Profesional de Diseñadores de Iluminación APDI es una plataforma que aúna a los profesionales de la iluminación arquitectónica que destacan por un desarrollado sentido visual y por la capacidad de satisfacer las necesidades estéticas y funcionales de un proyecto.

APDI busca fomentar la profesión del diseño de iluminación y establecer criterio y responsabilidad profesional para mejorar la iluminación de nuestras ciudades y espacios y lograr la óptima expresión del diseño arquitectónico, además del adecuado empleo de los recursos energéticos y el bienestar de los usuarios.

Las más destacadas empresas del sector de la iluminación, caracterizadas por ofrecer una respuesta seria, avalada por programas de investigación y desarrollo, constituyen el Círculo de Patrocinadores de esta Asociación.

# Nedgia celebra un taller sobre Gas Natural vehicular y Booking-Gas

En el evento, celebrado el 21 de noviembre en Epyme, Nedgia analizó las posibilidades del Gas Natural como solución de movilidad sostenible, explicando usos y ventajas del mismo. En la segunda parte del evento se realizó una formación enfocada a informar sobre la herramienta Booking-Gas para instaladores adheridos a la Oferta Pública de la Compañía, comentando su evolución y las novedades que se esperan de la misma.

La primera parte de la jornada fue impartida por Francisco Bueno Nieto, Delegado de Gran Consumo y GNV de Nedgia Andalucía, que comentó con los instaladores la situación actual del Gas Natural Vehicular.

Según el ponente, esta es una de las aplicaciones más interesantes y con más campo por desarrollar, el transporte y la movilidad sostenible utilizando como combustible el Gas Natural.

Una de las principales razones expuestas es que el Gas Natural reduce drásticamente las emisiones contaminantes en el transporte, siendo al mismo tiempo muy competitivo desde el punto de vista económico.

Según algunos ejemplos expuestos el ahorro en el coste de combustible, por kilómetro recorrido, con respecto al diesel es del 25% y el 50% con respecto a la gasolina. Además de las reducciones que se obtienen en el coste por estacionamiento en zonas reguladas habituales, en los peajes de las autopistas y en el importe del impuesto de vehículos.

En cuanto a los beneficios medioambientales se destacó la reducción a “casi-cero” de los contaminantes de referencia de la calidad del aire que afectan a la salud: elimina casi el cien por ciento en emisiones NO<sub>2</sub> y el 96% de partículas volátiles PM.

Además reduce las emisiones de dióxido de carbono (CO<sub>2</sub>) hasta en un 30% y son particularmente silenciosos, una característica especialmente importante en las ciudades.

## Booking-Gas

Acto seguido Macarena Fernandez Ramiro, gestora de Demandas para Sevilla de Nedgia Andalucía, explicó a los asistentes



Imágenes de la presentación del taller celebrado en Epyme

la herramienta Booking-Gas, cómo marcha y las últimas novedades introducidas.

Se indicó a los asistentes que el proyecto Booking Gas es creado por Nedgia para facilitar una ventaja competitiva y una oportunidad de negocio para ayudar a los instaladores adheridos a la Oferta Pública a crecer en su negocio.

Esta herramienta es un portal que le ayuda a las empresas de gas a tener visibilidad y estar más cerca del cliente.

En este portal las empresas pueden ser encontradas con su imagen, sus datos, y sus ofertas específicas.

Esta plataforma ya cuenta con más de 400 empresas registradas y activas atendiendo a sus clientes y aumentando su captación por medio de un nuevo canal que Nedgia pone a disposición de los instaladores.

## Ampliación de la oferta pública a 2019

También se informó de que Nedgia ha cambiado la dinámica de su oferta pública para las empresas instaladoras y amplía la vigencia de la campaña de este año hasta el 30 de junio de 2019.

Con este cambio de dinámica, la compañía busca reducir las gestiones y simplificar los procesos que las empresas colaboradoras tienen que hacer a principios de año para que puedan aprovechar al máximo los meses de invierno, que es la etapa más productiva para la captación de nuevos puntos de suministro.

Nedgia, que mantiene una apuesta decidida por la expansión del gas natural, es consciente del enorme potencial de crecimiento que tiene el negocio de las nuevas instalaciones para sus empresas colaboradoras. Por ello, la compañía quiere aportar una mayor estabilidad y reforzar la relación de confianza que tiene con los instaladores y darles una mayor seguridad para planificar sus acciones comerciales a largo plazo.

Las condiciones de las ofertas y retribuciones de 2018 se mantendrán hasta el primer semestre de 2019. Las empresas que hayan firmado la oferta pública de este año no tendrán que hacer ninguna gestión, ya que se renovarán automáticamente, y en el verano de 2019 se lanzará una nueva oferta pública que ya no será necesario renovar cada año.

# KPS analiza los pasos previos a la certificación de cuadros e instalaciones eléctricas

En una jornada celebrada el pasado 27 de noviembre, KPS Soluciones en Energía, S.L. analizó las distintas situaciones a las que se enfrenta el instalador previa a la certificación de cuadros e instalaciones eléctricas. Para ello se comentaron los principales puntos de la normativa IEC 60439-1 para cuadros eléctricos y el REBT en su ITC-5 correspondiente a verificaciones e inspecciones.

La jornada se centró principalmente en la normativa a cumplir por los cuadros eléctricos (norma IEC 60439-1) así como en su certificación.

Por otro lado se analizaron cada una de las pruebas que desde el punto de vista del REBT hay que hacer a una instalación eléctrica de baja tensión antes de certificarla.

La jornada estuvo a cargo de Julio César Pérez López, Category Manager en instrumentación de medida de KPS Soluciones en Energía, S.L., quien a lo largo de poco más de una hora desarrolló el contenido de la misma.

## Qué verificar

En el evento se llevaron a cabo distintas prácticas donde se explicaron las pruebas eléctricas para la certificación de los cuadros.

Éstas pasan por la continuidad entre las partes activas expuestas y el circuito de protección, la rigidez dieléctrica a frecuencia industrial o la resistencia de aislamiento entre otras.

La comprobación práctica de las pruebas eléctricas se pudo realizar en un cuadro simulado utilizando los equipos Metrel.

## Sobre el REBT

También se realizaron las comprobaciones necesarias para la certificación de instalaciones eléctricas según el REBT.

Las aplicaciones de este reglamento y su interpretación por parte de los profesionales fue uno de los temas destacados.

Por ejemplo se explicó la clasificación de las empresas instaladoras en baja tensión, las obligaciones de las empresas instaladoras y los medios técnicos necesarios que exige el reglamento.



Segunda jornada celebrada por KPS en el 2018

A continuación se analizaron las distintas aplicaciones existentes para la medición de instalaciones y cómo realizar la interpretación de los resultados.

Posteriormente se analizó el concepto de calidad de la energía eléctrica, entendida como el indicador del nivel de adecuación de la instalación para soportar y garantizar un buen funcionamiento de sus cargas.

También se estudió el concepto de perturbación eléctrica que puede afectar a la tensión, a la corriente o a la frecuencia.

## Soluciones KPS

En KPS se ofrece a los instaladores una amplia gama de instrumentos para el análisis de la calidad de energía eléctrica destinados a la localización y solución de problemas, las tareas de mantenimiento preventivo y el registro y análisis a largo plazo en aplicaciones industriales y redes de suministro.

Estas y otras comprobaciones pueden realizarse fácilmente por medio de los kits REBT de Metrel promocionados por KPS

que se ajustan a las distintas necesidades de los profesionales, desde el modelo básico (que permite cubrir prácticamente todos los requisitos del REBT 2002) al completo, que cumple íntegramente con las exigencias que impone la citada norma en las categorías técnicas.

## Oferta Metrel

Por último se presentaron las ofertas y promociones que KPS y Metrel ponen a disposición de los instaladores.

Por ejemplo en el apartado de calidad de la energía con sistemas de compensación de energía reactiva en baja y media tensión, con un alto control de todo el proceso, desde la fabricación del film de polipropileno hasta las baterías de condensadores.

Y por supuesto la instrumentación de medida compuesta por pinzas, multímetros y toda una gama de instrumentos para el día a día de la instalación eléctrica.

Al finalizar la jornada se procedió al sorteo de un instrumento de medida gentileza de KPS Soluciones en Energía, S.L..

## Gree ofreció a los profesionales de Sevilla una visión sobre la climatización del futuro

El objetivo de Gree es compartir los conocimientos técnicos y la experiencia del primer fabricante mundial de sistemas de climatización, su visión del mercado, así como de las principales tendencias de futuro y de cómo influirán en la actividad de los profesionales del sector. Uno de los principales temas a tratar aborda los cambios en la reglamentación que afectan a las características técnicas, documentales y requisitos legales para el uso del gas refrigerante R-32.

Gree ha puesto en marcha un ambicioso programa de formación dirigido a profesionales y técnicos de instalaciones de climatización, cuyo objetivo es facilitar la transición de estos profesionales a las nuevas tecnologías que están transformando el sector de la climatización. Entre las jornadas previstas, la compañía realizó una jornada en las oficinas de Epyme en Sevilla para sus asociados con el objetivo de compartir sus conocimientos técnicos y su experiencia.

De acuerdo con el programa, las primeras sesiones informativas y formativas abordan cuestiones relativas a los cambios en la reglamentación; cuestiones que afectan a la manipulación y compra-venta del gas refrigerante ecológico R-32, sus características técnicas y en qué productos puede encontrarse el nuevo gas.

También se analizaron los distintos reglamentos que afectan a los gases refrigerantes, entre ellos el Reglamento Europeo 517/2014 sobre los gases fluorados de efecto invernadero que prevé la eliminación de dichos gases de forma gradual en la Unión Europea debido al elevado impacto medioambiental.

También se comentaron las principales disposiciones del real decreto 115/2017 por el que se regula la comercialización y manipulación de gases fluorados. Dicho Real Decreto recuerda la necesidad de realizar la formación en gases fluorados y estar en el seno de una empresa instaladora habilitada para poder instalar y mantener los equipos de climatización. Entre otras novedades también establece un registro unificado nacional con la colabo-



Gree celebró una de las jornadas más concurridas del trimestre

ración de las CCAA que incluirá: profesionales certificados, organismos de formación y una sección de cesiones y ventas entre distribuidores.

Por último se estudió con los instaladores el Reglamento de seguridad para instalaciones frigoríficas.

Gree es el primer fabricante mundial de sistemas de climatización y quiere ofrecer su visión del mercado, de las principales tendencias de futuro y de cómo éstas influirán en la actividad de los profesionales del sector.

El objetivo de Gree es acercar la compañía y sus productos a un gran número de profesionales en España, así como también mostrar su innovación, servicios y productos. Además, quiere dar a conocer su puntera tecnología, que la convierte en referente mundial, y su gran apuesta por la sostenibilidad y la eficiencia energética.

### Acerca de GREE

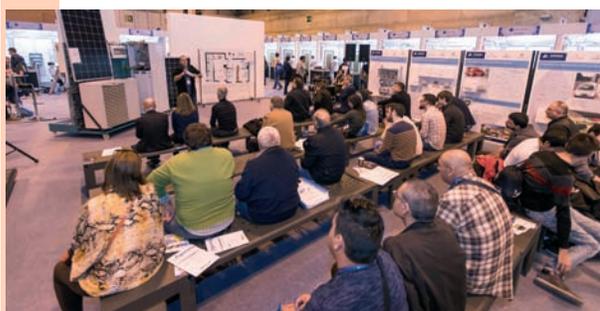
Gree Electric Appliances Inc., es el mayor fabricante del mundo de aparatos de aire

acondicionado. Fundada en 1991 en Zhuhai, China, es la única marca de aire acondicionado en China clasificada como 'World Brand'. Cuenta con 52 centros de I+D+i, 9 centros de desarrollo de productos, 630 laboratorios, más de 8.000 ingenieros y 9 plantas de producción -en China, Vietnam, Pakistán y Brasil- capaces de fabricar anualmente 60 millones de unidades, para el mercado residencial y comercial al año. Además, GREE produce, desarrolla y fabrica los componentes internos de sus equipos para mantener la coherencia de sus sistemas, optimizarlos y mejorar su calidad.

1 de cada 3 equipos de aire acondicionado del mundo es Gree. Un éxito basado en la capacidad de innovación de la marca, que destina el 5% de sus ventas a I+D+i. La historia de Gree está marcada por las grandes cifras, desde 1991 es el número 1 en el mercado mundial y desde hace 8 años figura entre las 100 mejores compañías chinas del ranking de la revista Fortune.



# RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS



## OCTUBRE

1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

## NOVIEMBRE

			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

## DICIEMBRE

					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

# EN EL CUARTO TRIMESTRE DEL AÑO 2018

3	Junta Directiva de Epyme	25	Reunión Secretarios Generales Fenie Energía
4	Congreso Electroclub	26	Reunión Secretarios Generales Fenie Energía
15	Comisión de Estatutos y R.R.I.	30	Tercera edición Premio Coraje Autónomos
18	Junta Directiva de Conaif		
18	Congreso Conaif		
19	Congreso Conaif		
22	Reunión Epyme-Asit		
23	Martes Técnico de Atean		
25	Mesa Autoconsumo de Andalucía		
5	Curso Fundación Epyme-Policía Local	23	Jornada Autoconsumo A.A.E.
7	Consejo de Dirección Fenie Energía	26	Comisión de Estatutos y R.R.I.
13	Matelec	27	Reunión Epyme-Eticom
14	Matelec	27	Jornada KPS
15	Matelec	28	Jornada Eficiencia Energética A.A.E.
16	Matelec	29	Jornada Gree
19	Jornada Epyme-Apdi		
20	Jornada Smart Lighting A.A.E.		
21	Jornada Nedgia		
10	Comisión de Estatutos y R.R.I.		
11	Junta General Accionistas Fenie Energía		
12	Junta Directiva Epyme		
14	Junta Directiva y Asamblea de Conaif		
18	Jornada Upta Andalucía		
19	Junta Directiva Fenie		
20	Junta Directiva Fadia		

## La caldera mural de gas, la solución elegida por los españoles para combatir el frío

Según datos del I Barómetro de la Energía de Junkers - marca de la división Bosch Termotecnia perteneciente al Grupo Bosch- la caldera mural a gas se impone como la más instalada en los hogares españoles, con un 36.7% de media. Este tipo de soluciones destacan por ser una de las más completas y que mejor se adaptan a las necesidades de confort de los hogares. Además, actualmente las calderas de condensación sobresalen por sus altos índices de eficiencia y ahorro energético.

Además, la caldera proporciona calefacción y agua

caliente sanitaria de forma instantánea, por ello es una de las soluciones más indicadas en las regiones con inviernos fríos, donde es necesario un uso más intenso y continuado. Por ese motivo, no es de extrañar que La Rioja (68%), Asturias (63.6%) y Castilla y León (60%) sean las tres regiones donde más se opte por ellas. En el lado contrario, por su parte, se sitúan Canarias (1.4%), Murcia (7%) y Comunidad Valenciana (11%), con un clima más cálido.

En el caso de las calderas murales a gas de condensación, los mencionados índices

de eficiencia y ahorro energético pueden verse incrementados en función de cómo se gestione la instalación. Por eso, Junkers aconseja la combinación de caldera de condensación con un termostato modulante, con el que se consigue que la eficiencia energética de la instalación pase de A a A+ de una forma muy sencilla, al obtenerse una eficiencia adicional de hasta un 4%.

Las calderas Cerapur Comfort y Cerapur Excellence Compact de Junkers, con una eficiencia de hasta el 94%, logran una eficiencia A+ como sistema en combina-



ción con los controladores Junkers CW 100 RF con control por sonda exterior, así como con el modelo de controlador Junkers Easy CT100. Gracias a ese 4% extra de eficiencia energética que aportan estos modelos al rendimiento de estas calderas, se produce un ahorro de hasta un 30% de combustible respecto a las instalaciones convencionales.

## Schneider Electric lanza la campaña Maratón Digital

La nueva campaña Maratón Digital ofrece a los profesionales múltiples actividades y acciones – eventos, webinars, apps, descargas, etc. – para ayudarles a avanzar hacia su transformación digital.

Cada evento o actividad de la campaña permite acumular “kilómetros digitales”. Entre todos los que hayan alcanzado los 42 km digitales, se sortearán 5 viajes para dos personas a la Maratón de París 2019.

Asistir a webinars especializados a través del Portal de Partners de Schneider Electric y usar las herramientas digitales incluidas en el programa - como My Schneider Electrician App o el configurador de cuadros online eDesign-, son algunas de las acciones que



se traducen en kilómetros digitales. También suma kilómetros la compra de productos como New Unica, IC40, y Unica System, así como explicar casos de éxitos realizados con estas soluciones.

Además, la Maratón Digital incluye un tour de eventos, que arrancó en octubre, y que recorrerá 42 ciudades en toda la geografía española. De esta forma Schneider Electric visitará Sevilla en el 2019. Más información en:

<https://maraton-digital.es/online>

## Programación Integral presenta su solución más innovadora



Programación Integral, empresa especializada en el desarrollo de software profesional, lanza en Matelec 2018 PiConec Pro, la solución en movilidad que permite la conexión eficiente entre empresa, clientes y empleados; la herramienta E-commerce con integración total con los ERP's de Programación Integral y la nueva versión de sus programas de gestión comercial y contable que incorpora más de 150 novedades.

En los más de 100 m<sup>2</sup> de espacio de Programación Integral,

sus consultores mostraron el resto de soluciones desarrolladas por la compañía, que tienen como objetivo la optimización de recursos y la eficiencia en la gestión tanto del pequeño negocio como de la gran empresa. Tales como DATAPAC, el banco de tarifas y catálogos de los principales fabricantes de electricidad, fontanería y ferretería; SAT, el software de gestión de mantenimientos o los programas de esquemática y boletines, entre otros.

Asimismo, la herramienta Visión Artificial también fue protagonista en Matelec 2018, consolidándose como la solución imprescindible para cientos de empresas, aportando a la empresa rentabilidad instantánea.

## Nuevo servicio Vaillant Contigo



Vaillant acaba de poner en marcha su nuevo servicio para instaladores Vaillant Contigo, gracias al cual a través de un número de teléfono único - 910 77 11 11 / 930 18 68 00 (atención en catalán)- los instaladores pueden acceder a los servicios que más útiles les resultan para realizar su trabajo día a día.

### Vaillant ofrece:

**Soporte técnico:** para cualquier consulta o duda técnica que los profesionales deseen realizar antes, durante o después de la instalación de un producto/sistema Vaillant.

**Formación Vaillant Academy:** toda la información sobre los cursos en vigor y los que se celebrarán próximamente.

**Fidelización y Promociones:** cualquier duda o consulta sobre el club Vaillant Premium así como promociones de la marca.

**Consultas APP y Web:** resuelven cualquier duda o consulta sobre accesos a la web de la marca y a la App de Vaillant.

**Financiación:** para consultar el estado de alguna operación realizada con la financiación Vaillant o para recibir información general.

## Informel presentó sus novedades en Matelec 2018



Informel Data estuvo presente en Matelec 2018 que se celebró entre el 13 y el 16 de noviembre en IFEMA, feria de Madrid.

Informel presentó sus últimas novedades, la nueva plataforma de descarga de tarifas Infordat Online, la aplicación móvil de partes de trabajo y las actualizaciones en software de gestión.

En el stand de la compañía se mostraron las últimas novedades en las aplicaciones de ges-

ción y banco de datos, el lanzamiento de Infordat Online, la nueva aplicación móvil destinada a la gestión de partes de trabajo y la versión InfCOPY Cloud para mantener seguros los datos empresariales.

Con un stand en el pabellón 5, stand 5G15, Informel mostró todas las novedades, obsequiando además a los visitantes con una suscripción gratuita del Plan Starter de Infordat Online.

## Nedgia recuerda que la prohibición de comercializar “puerta a puerta” no afecta a la actividad de distribución de gas

Nedgia recuerda que el Real Decreto-Ley, de 5 de octubre, de medidas urgentes para la transición energética y la protección de los consumidores, no prohíbe la acción comercial que vienen realizando las empresas distribuidoras de gas en casa de los potenciales clientes que todavía no disponen de gas natural.

El Real Decreto-Ley prohíbe a los comercializadores de gas y electricidad la actividad comercial a través de visitas domiciliarias no solicitadas por los clientes para la contratación del suministro de electricidad o de



gas natural, pero no hace referencia a la distribución de gas.

Esta distinción se debe a que la actividad de las compañías distribuidoras de gas es diferente a la que realizan las comercializadoras. Las compañías distribuidoras se encargan de gestionar la red de distribución y de conectar nuevas viviendas para que puedan consumir esta ener-

gía, como es el caso de Nedgia, por lo que la instalación del usuario siempre estará conectada a la misma compañía.

Sin embargo, las comercializadoras se encargan de comercializar la energía y son las que realizan ofertas de contrato del suministro de gas natural y facturan el consumo a los clientes finales, compitiendo entre ellas.

Nedgia distribución, desarrolla una importante actividad que incluye “el puerta a puerta” con el objetivo de promover el uso del gas natural como energía para el hogar en aquellas fincas y viviendas, de todo el territorio nacional, que todavía no cuentan con este servicio.

Esta actividad dentro de las viviendas es básica, ya que los potenciales usuarios reciben un asesoramiento personalizado sobre la posibilidad de disponer de gas natural, así como sobre la instalación y la seguridad necesaria en su vivienda.

## Baxi muestra sus novedades en Rebuild

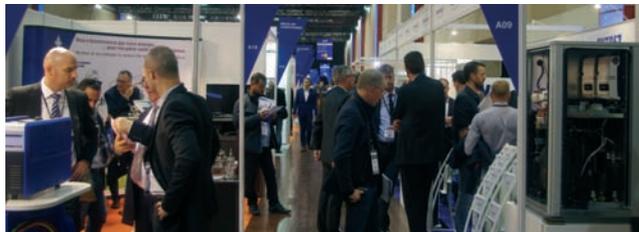
Baxi participó como Global Partner en Rebuild respaldando la celebración de esta primera edición de la feria que pretende dinamizar el sector de la construcción de obra nueva y rehabilitación, donde asistieron más de 9.100 profesionales. En este escenario, Baxi también participó en el Congreso de Arquitectura y Construcción 4.0 con tres ponencias sobre eficiencia energética.

Durante la celebración de la feria, Baxi, con una apuesta clara por la innovación, presentó algunas de las novedades del sector de la climatización y que ya están marcando la tendencia en obra nueva



como el termostato Baxi Connect, el único del mercado que controla la temperatura del hogar a través del wi-fi, y Baxi WICA, un programa de cálculo online que permite dimensionar instalaciones de climatización. Además, Baxi también mostró en Rebuild sus novedades en bombas de calor, un producto adaptado a las necesidades de la vivienda vertical de obra nueva.

## Climalife presente en el Salón Sifa de Lyon



El Salón Interprofesional del Frío y sus Aplicaciones, donde se dan cita todos los agentes del sector del frío se celebró a finales de noviembre en la Cité des Congrès de Lyon. Una serie de conferencias y expositores permitieron hacer balance sobre las novedades y los retos del sector. Allí estuvo Climalife en el stand D44, atendiendo a los asistentes, además Climalife participó en varias ponencias temáticas.

Entre ellas:

- ¡Fin de los fluidos con alto PCA!  
¿Pronto usaremos solo CO2, HC o NH3? ¿Qué eficacia tendrán?
- ¿Cómo se usan los refrigerantes A2L? ¿Cuáles son las nuevas moléculas disponibles para climatización?
- EN378 y ERP: ¿Qué se permite? ¿Cómo está la normativa?
- Anticiparse a las fugas en sistemas de refrigeración y soluciones inteligentes y conectadas.

## Ledvance, uno de los protagonistas destacados de MATELEC

Ledvance, uno de los principales proveedores a nivel mundial de iluminación general para profesionales y consumidores finales, ha recogido unos datos inmejorables tras su paso por MATELEC LIGHTING, el más importante encuentro de profesionales de la iluminación del sur de Europa. Con una ubicación privilegiada y de máxima visibilidad en el recinto de Feria de Madrid, **el stand de Ledvance se convirtió en uno de los más transitados y alabados por clientes**, instaladores y público en general. Más de **2.000 visitantes** recorrieron el espacio de su característico color naranja donde pudieron conocer y experimentar todas las novedades pre-



sentadas por la marca en el ámbito de la **tecnología LED**.

En el marco de la Feria, **Ledvance y Fenie**, procedieron a la renovación del convenio de colaboración, dejando constancia de la importancia que tiene para la compañía el contacto directo y cercano con las más de 15.000 empresas instaladoras representadas por las

Asociaciones Provinciales que agrupa la Federación.

También se destacó desde Fenie el sólido compromiso de Ledvance con la formación profesional, siendo uno de los patrocinadores del **XV Concurso de Jóvenes Instaladores**.

A lo largo de los cuatro días del certamen ha sido desarrollada

una intensa agenda de encuentros y jornadas profesionales en las que Ledvance ha protagonizado diferentes momentos como la **Mesa Redonda del Lighting Forum** organizada por Anfalum; la Mesa redonda "la digitalización, las nuevas directivas y su repercusión en las organizaciones"; y la Mesa redonda "Más allá del LED: conectividad en iluminación y HCL".

Como broche de oro a esta edición de Matelec, Ledvance ha tenido el honor de recibir el **Premio a la Innovación y Eficiencia Energética por su tubo LED SubstiTUBE T8 Universal** en la categoría de Iluminación y Alumbrado.

## GMV5 Home de GREE, aerotermia para todos

La familia de sistemas de aerotermia GMV5 Home de GREE, el principal fabricante de equipos de climatización del mundo, traen al mercado residencial esta tecnología sostenible que aprovecha la energía del aire para ofrecer la máxima eficiencia energética y reducir el consumo eléctrico.

Los GMV5 Home llevan a los hogares las últimas innovaciones en calefacción, agua caliente sanitaria (ACS) y refrigeración, combinando la aerotermia de última generación para la calefacción y la producción del ACS y los sistemas de refrigeración por aire tipo



VRF, conformando una oferta integral que ofrece la mejor respuesta a las diferentes necesidades de los usuarios.

La gama incluye un generador de ACS y una innovadora tecnología de recuperación de calor en sistemas de expansión directa a dos tubos, que permite ofrecer ACS y climatización frío o calor por expansión directa. Además, el nuevo generador de ACS, junto a un depósito de

agua de 185 litros, permite reducir sensiblemente el coste total del sistema en configuraciones que no incluyen suelo radiante. El nuevo sistema de generación de ACS de GREE, hace mucho más competitivos los sistemas basados en la aerotermia híbrida, ofreciendo una solución integral: ACS, frío y calor, lo que supone un paso más allá en la eficiencia energética y el ahorro doméstico.

Por su parte, la Hydro Box está preparada para generar tanto ACS como calefacción por suelo radiante.

Los sistemas (VRF) que existen actualmente, son de dos o de tres tubos. Los primeros proporcionan frío o calor pero no ambos a la vez, los segundos, permiten proporcionar simultáneamente frío y calor, aunque en este caso, la instalación es compleja y costosa. GMV5 Home une las ventajas de ambos sistemas, la simplicidad en la instalación de los equipos VRF de dos tubos y la eficiencia de la recuperación de calor de sus equipos VRF de tres tubos.

## Grupo Electro Stocks volvió a la cita de Matelec 2018

Bajo el lema "Transforming the way we build a Green World", este año las temáticas se centraron en sostenibilidad, innovación y tecnología, en cuatro jornadas repletas de formación, durante las cuales se celebraron diferentes workshops, talleres, congresos o jornadas técnicas. Grupo Electro Stocks participó activamente de la mano de Fenie en su espacio "El mundo del instalador".

También Iñaki Aramburu, Director de Marketing de Grupo

Electro Stocks, presentó las últimas novedades de la compañía, y junto con Borja Pellicer -Director Comercial de BET SOLAR- ofreció una ponencia sobre el autoconsumo de energía fotovoltaica titulada: "Ahora sí, es la hora del autoconsumo" una de las ponencias de mayor interés de la jornada.

Grupo Electro Stocks participó además en la mesa redonda "Más allá del LED: Conectividad en iluminación y HCL".

## 21 Empresas sevillanas reciben las ayudas del PICE



La **Cámara de Comercio de Sevilla** ha ayudado con 4.950 euros a las empresas que han contratado en total a 23 jóvenes menores de 30 años, con inscripción activa en Garantía Juvenil y participantes en el Programa Integral de Cualificación y Empleo (PICE). Este programa está cofinanciado por el Fondo Social Europeo y se enmarca en el Sistema Nacional de Garantía Juvenil del Ministerio de Trabajo. Desde que se abriera la convocatoria el

pasado 17 de abril, publicada en el BOP, se han presentado un total de 21 solicitudes, que se traducen en 23 contrataciones. Cada empresa sevillana recibirá una ayuda directa de 4.950 euros por contrato formalizado. Deberán ser a tiempo completo y tener una duración mínima de seis meses, pudiendo optar por cualquier tipo de contrato (definidos, temporales, en prácticas o de formación). La convocatoria se puede consultar en <http://en.camaradesevilla.com/>

BEJARANO DE LARA, SANTIAGO

CARDENAS QUIROS, JUAN FRANCISCO

CLIMTEL INSTALACIONES.

CORTES RUIZ, DIONISIO

CRUZ ROMO, PEDRO JOSE

DE LA RUBIA MOYANO, JUAN PEDRO

FLORES CARMONA, DIEGO

FONAGAS INSTALACIONES.

HERRERA JIMENEZ, ENRIQUE

INNOVACION Y TECNOLOGIA EN BATERIAS

JIMENEZ ALFARO, ANTONIO

JIMENEZ SANCHEZ, SAMUEL

JUAN ANGUAS TALLER ELECTROMECHANICA

MARIN CALDERON, ANTONIO JOSE

MARTIN REY, LUIS

MORENO RODRIGUEZ, MANUEL

MORILLO MORILLO, ANTONIO

PEREZ ROMAN, ANTONIO JESUS

ROALES MALLÉN, JESUS

SABIN VELAZQUEZ, ERNESTO

SOLUCIONES ENERGETICAS DEL ALJARAFE

TORAL NUÑEZ, FERNANDO

## Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículum publicado, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a [informa@epyme.org](mailto:informa@epyme.org). Una vez seleccionado publicaremos un extracto con diversos perfiles. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

### Fernando Bueno Martínez

Tif: 625 50 50 82 Sevilla

**Formación:** 1. Formación Profesional 1º Grado (Electricidad- Electrónica). 2. Curso trabajo en altura en instalaciones eléctricas. 3. Curso de Soldadura Básico. 4. Carnet Carretilero. 5. Curso P.R.L. electricidad. 6. F.P. Grado Medio en Instalaciones Electrotécnicas y Automáticas. 7. Plataformas Elevadoras.

**Experiencia Profesional:** más de 25 años de experiencia en el sector realizando labores de: instalación alumbrado público, conexiones puestos de red, instalaciones eléctricas en general, interpretación de planos, tirado de cableado y conexionado.

### Manuel Cepello Cobos

Tif: 605 288 004 Mairena del Aljarafe

**Formación:** 1. FPI de Técnico en Instalaciones Eléctricas y Automáticas. 2. Carné de carretilero y P.R.L. de carretillas elevadoras eléctricas. 3. Amplia formación en P.R.L.

**-Experiencia Profesional:** Experiencia como carpintero metálico de 2º, como oficial electricista realizando todo tipo de instalaciones y como operario de mantenimiento especializado en sistemas de riego manual y automático y en reparaciones de fontanería.

### Francisco Javier Ríos Rodríguez

Tif: 637.039.225. Huelva

**Formación:** 1. Técnico en Equipos e Instalaciones electrotécnicas de grado medio. 2. Certificado de cualificación individual C.C.I. 3. Curso de P.R.L. y riesgo eléctrico. 4. Curso de medidas de emergencias y primeros auxilios. 5. Curso de trabajos en Altura.

**-Experiencia Profesional:** Amplia experiencia como electricista en distintas empresas del sector.

**-Otros:** Permiso de conducir tipo B y vehículo propio. Disponibilidad inmediata y completa.

### Juan José Galván Naranjo

Tif: 611-435-283 Utrera

**Formación:** 1. Técnico Especialista Electricidad y Electrónica- Electrónica de Comunicaciones. 2. Técnico superior en sistemas de telecomunicaciones e informáticos. 3. Técnico Auxiliar Electricidad- Electrónica. 4. Técnico equipos electrónicos de consumo. 5. Habilitación PR5. Gases fluorados. 6. Curso P.R.L.

**Experiencia Profesional:** Experiencia como electricista en montaje, reparación y mantenimiento eléctrico y electrónico, telecomunicaciones, contraincendios. Experiencia en departamento de ingeniería de empresa ferroviaria. Experiencia como docente de electrónica, tecnología industrial y electrotecnia.

### Antonio Rodríguez Pradas

Tif: 633 10 43 74 Sevilla

**-Formación y cursos:** 1. Técnico en sistemas electrotécnicos y automatizados. 2. Técnico en instalaciones eléctricas y automáticas. 3. Técnico en montaje de instalaciones de frío climatización y producción de calor. 4. Técnico en montaje de instalaciones de frío climatización y producción de calor. 5. Certificado "KNX Installer". 6. Carné de RITE y de B.T.

**Experiencia Profesional:** dos años de experiencia como técnico en instalaciones eléctricas y automáticas. Tres años de experiencia como técnico en instalaciones de frío. Experiencia como mantenedor integral de edificios.

### Francisco Cuevas Muñoz

Tif: 666308734 Sevilla

**Formación:** 1. Grado Superior: Sistemas Electrotécnicos y Automatizados. 2. Grado Medio: Instalaciones Eléctricas y Automáticas. 3. Curso de Prevención de Riesgos Laborales. 4. Curso Soluciones para Redes de Distribución Eléctrica de Media Tensión.

**Experiencia Profesional:** experiencia en la instalación eléctrica del cableado de un vivienda unifamiliar completa, mecanizado, cableado y montaje de cuadros eléctricos.

### Adrián Alexis Rodríguez Naranjo

Tif: 622080229 Montequinto

**Formación:** 1. Ciclo Formativo de Grado Medio en Montaje y Mantenimiento de Instalaciones de frío, climatización y producción de calor. 2. Competencias como Instalador de Gas. Categoría C. 3. Curso PRL. 4. Carné de Instalador de RITE-07. 5. Certificado de Manipulador de Gases Fluorados para cargas inferiores a 3 kilos.

**Experiencia Profesional:** Propietario del comercio "Autorecambios RAM". Propietario del Taller mecánico "Hnos. Rodríguez Naranjo". Prácticas en empresa instaladora del Grado Medio en Montaje y Mantenimiento de Instalaciones de frío, climatización y producción de calor.

### Rubén Rodríguez Molera

Tif: 687185201 Camas

**Formación:** 1. FP. Técnico en gestión administrativa.. 2. FP. Técnico Superior Administración y Finanzas. 3. Grado Finanzas y Contabilidad.

**-Experiencia Profesional:** Amplia experiencia en diversos ámbitos y empresas como administrativo en el sector sanitario, autoescuela, supermercado y en empresa de construcción.

### Manuel Jesús Galindo Hurtado.

Tif: 619.136.068 Gines

**Formación:** 1. Grado Superior Administrativo y Comercial. 2. Curso de Administrativo Contable. 3. Curso de Técnico en Prevención de Riesgos Laborales.

**Experiencia Profesional:** Cerca de veinte años de experiencia como administrativo en diversos sectores.

# Ser socio de

Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 800 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

Nuevos socios colaboradores:





Si en vez de socio colaborador quiere ser socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Asesoría en Calidad y Prevención
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desempleados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

## CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2019

Socio adherido	25 euros / mes
Autónomo (solo)	41 euros / mes
Empresa de 2 personas	45 euros / mes
Empresa de 3 a 5 personas	59 euros / mes
Empresa de 6 a 14 personas	66 euros / mes
Empresa de 15 personas en adelante	73 euros / mes
Socio colaborador	700 euros / año

Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

**Las cuotas de socio están exentas de IVA.**

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

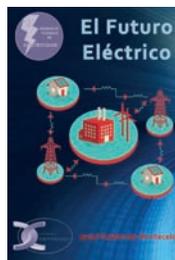
Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a [informa@epyme.org](mailto:informa@epyme.org)

## Novedades del sector



### El futuro de la Energía en 100 preguntas

**Autor:** Pedro Fresco  
**Editorial:** NOWTILUS  
**ISBN:** 9788499679709  
**Precio:** 16,95 euros  
**Venta:** Librerías



### El Futuro Eléctrico. Tomo I

**Autor:** Jesús Trashorras Montecelos  
**Editorial:** Creaciones Copyright  
**ISBN:** 978-84-15270-37-9  
**Precio:** 17 euros  
**Venta:** Epyme



### La Bomba de Calor. Fundamentos, Tecnología y Casos Prácticos

**Autor:** AFEC  
**Editorial:** AFEC  
**ISBN:** no disponible  
**Precio:** 13,50 euros + I.V.A. (precio socios)  
**Venta:** Epyme



### Guía de cálculo y diseño de conductos para ventilación y climatización

**Autores:** Jaume Ribot Martín y Josep M<sup>a</sup> Nacenta Anmella  
**Editorial:** Ediciones Experiencia.  
**ISBN:** no disponible  
**Precio:** 19 euros + I.V.A. (precio socios)  
**Venta:** Epyme

## Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Talonario Certificados de instalación y mantenimiento de gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

**NOTA:** Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completas del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en [www.epyme.es](http://www.epyme.es) en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

[Electricidad](#)

[Telecomunicaciones](#)

[Fontanería](#)

[Varios](#)

[Climatización, calefacción y ACS](#)

[Frío Industrial](#)

[Protección Contra Incendios](#)

[Energías Renovables](#)

[Gas](#)

[Productos Petrolíferos Líquidos](#)

[Aparatos a Presión](#)

**NOTA:** Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.