Nº 167 primer trimestre 2018



Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla



Fadia representará a los instaladores en la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía



Los instaladores, reunidos en la Asamblea General de Epyme, se conjuran para consolidar el crecimiento del sector



Queremos que cada año sea el año del

AUTOCONSUMO

Ayúdanos con tu experiencia en la mesa de #autoconsumoandalucía

EDITORIAL

#autoconsumoandalucía

Este es el hashtag o etiqueta que durante el 2018 identificará a todas las actuaciones de comunicación de la Mesa por el Autoconsumo en Andalucía.

Bajo este paraguas se pretenden agrupar todas las informaciones en torno al autoconsumo en nuestra región para concienciar al profesional y al consumidor sobre la necesidad de desarrollar esta tecnología.

Finalmente los profesionales de la instalación estarán sentados a la mesa, gracias al trabajo de Fadia, la Federación de Asociaciones de Instaladores, que ha solicitado expresamente el poder trabajar codo con codo con la Administración y demás agentes del sector.

¿Cómo puede participar "el instalador de a pie" en esta mesa? Por un lado nuestros socios pueden comunicarse con la Asociación para informar de todas las trabas y dificultades administrativas así como problemas en general que se han encontrado a la hora de realizar o de plantear este tipo de instalación.

Por otro lado pueden comunicarse los casos inversos, los casos de éxito de instalaciones de autoconsumo realizadas por instaladores en la comunidad autónoma y que sirvan de ejemplo para futuras actuaciones.

El objetivo principal es clarificar en primer lugar al consumidor que el famoso impuesto al sol no le afecta si quiere realizar una instalación de hasta 10kW.

Este tipo de instalación cada vez tiene una tecnología más asequible y con periodos de amortización cada vez más cortos.

Además la Agencia Andaluza de la Energía, promotor principal de esta mesa, ofrecen hasta un **45% de incentivo para nuevas instalaciones** de generación eléctrica para autoconsumo.

Pero no sólo se realizarán actuaciones en materia de comunicación. La mesa maneja otros dos grupos de trabajo claves para el desarrollo de la tecnología. El grupo de tramitación y el grupo de formación.

Desde el grupo de tramitación se pretende aligerar todo el trámite administrativo, incluso eliminar las trabas y clarificar la reglamentación para que tramitar las instalaciones de autoconsumo no sea un calvario.

En este grupo la Dirección General de Industria Energía y Minas Ilevará la voz cantante, escuchando la problemática de los instaladores, las distribuidoras, los fabricantes y demás participantes.

Desde el grupo de formación se busca identificar las carencias formativas de los profesionales del sector para así diseñar un itinerario que pueda dotar al profesional de todas las herramientas técnicas necesarias para poder llevar a cabo una instalación de autoconsumo.

Al iniciar el trabajo, en Epyme hemos podido identificar un par de cosas que ya intuíamos: hay mucha desinformación en el sector ya que incluso los profesionales capacitados técnicamente no saben a ciencia cierta qué instalaciones pueden o no pueden realizar según normativa o cuáles están sometidas al "impuesto al sol" y cómo debe realizarse el cálculo de amortización para el diseño de estas instalaciones.

También hemos podido constatar las pocas instalaciones que se realizan de autoconsumo en Sevilla, y es que podemos contar con una mano las empresas asociadas que han realizado alguna instalación de autoconsumo.

A pesar que desde la Agencia Andaluza de la Enegía se contabilizan cerca de **500 actuaciones en curso** en materia de autoconsumo, estas actuaciones aún no tienen calado en el consumidor y son *rara avis* en el día a día del instalador.

Iniciamos nuestro trabajo en este grupo esperanzados y con el objetivo de que se refleje en nuevas instalaciones de autoconsumo para ser parte del cambio y revertir nuestro modelo energético, siendo los instaladores agentes fundamentales en el proceso.

RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

ARAMBURU GUZMÁN

ASEISA

ATECO BROKERS

FENÍE ENERGÍA

GRUPO ELECTRO STOCKS

JUNKERS

NEDGIA ANDALUCÍA

SALVADOR ESCODA

GROHE

EPYME Nº 167 sumario



PUBLICACIÓN TRIMESTRAL primer trimestre 2018

Fdita

Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja C/ Américo Vespucio, 25 41092 SEVILLA

Horario de invierno:

lunes a jueves de 9:00 a 14:00 y de 16:00 a 19:00 Viernes de 8:00 a 15:00

Horario de verano:

Del 15 de junio al 15 de septiembre de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064 Fax 954 467 074

www.epyme.es

informa@epyme.org departamento.formacion@epyme.org miguelpoo@epyme.org departamento.juridico@epyme.org departamento.tecnico@epyme.org

Coordinación General

Miguel Ruiz Poo

Redacción y Fotografía

Miguel Ruiz Poo

Consejo de Redacción

Manuel de Elías Rodríguez Francisco José Chaves Agüera

Editora de textos

Pepa Ruiz

Impresión

SERVIGRAF

Depósito Legal: SE-640-93

Diseño

Genera Online

Revista de difusión gratuita

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.





TEMA DE PORTADA

4

La XLII Asamblea de Epyme y los retos de la postcrisis

Los socios se reúnen en su Asamblea General para plantear los retos de un futuro en el que la figura del profesional de las instalaciones está más vigente que nunca.



8

La cena de Gala del Sector une a los instaladores andaluces

Con una importante presencia de Asociaciones andaluzas, por segundo año consecutivo la fiesta de los instaladores pone de relieve la importancia de la unión de todos los profesionales.



12

Arranca la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía

Con la presencia de los instaladores, la Junta de Andalucía y demás actores del sector se pone en marcha esta iniciativa para promocionar el autoconsumo en la región.



TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

Servicios de la Asociación 3
Coleccionable 14
Novedades Conaif-Fenie 16
Nuevo seguro de RC18
Formación20
Socios Colaboradores22
Jornadas24
Agenda de Eventos 32
Novedades del Sector34
Bolsa de Trabajo38
Biblioteca y Librería40

EPYME es miembro de FENIE, CONAIF, FADIA, Círculo de Empresarios de Cartuja 93, y ATEAN

DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de Asesoramiento y Asistencia Jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos Penal, Fiscal, Laboral, Civil, Mercantil y Administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones Fiscales. Elaboración de Contratos, Nóminas y Boletines de Cobro a la Seguridad Social.

ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgir-le. De Lunes a Viernes previa cita por la mañana o a partir de las 17:30 y hasta las 20:00h.

Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Plta. Tlf.: 954461220.

DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de Reglamentos y Normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las Compañías suministradoras y las distintas administraciones Públicas.

DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

- -Seguro de Responsabilidad Civil
- -Seguro de Vida y Acciden<mark>tes empleados</mark> según Convenio.

ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con ATECO BROKERS ASOCIADOS, S.L., Correduría de Seguros.

Despacho: Américo Vespucio 25, 41092 Sevilla.

Email: ateco@atecobrokers.com

Teléfono: 954231011 RIESGOS I ABORALES

Acuerdo con PREVERYS para la implantación y gestión de un sistema de prevención.

SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con EAG Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS

ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros cocios.

ACUERDO CON OCA's

Acuerdo para realizar inspecciones periódicas en instalaciones de Electricidad (alta, baja tensión, megado de redes, etc), Gas, Aparatos a presión, PPL, RITE, Contra Incendios y Frío Industrial, efectuada por un Organismo de Control Autorizado por la Dirección General de Industria.

TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un coste de 3 euros + IVA.

TARJETA FAMEDIC

Se entrega gratuitamente a todos los asociados una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad.

De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia siempre que vivan en el mismo domicilio, para otra tarjeta adicional, el precio es de 9 euros anuales.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

Todas las tardes de 16:00 a 19:00 H. en la Asociación, previa cita, podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrá realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carné autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Estatal Fundae.

Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

- -Inscripción de empresas en los distintos registros.
- -Obtención del carné de instalador habilitado.
- -Certificado de manipulador de gases fluorados.

DOCUMENTACIÓN EN MEDIO AMBIENTE

- -Inscripción como pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.
- -Declaración anual de pequeño productor de residuos tóxicos y peligrosos.

LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de CONAIF y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

CERTIFICACIÓN DE EMPRESAS INSTALADORAS

La certificación de empresas instaladoras EIC de Fenie es gratuita para los asociados.

ACUERDO CON BANCO SABADELL

Epyme ha llegado a un acuerdo con el Banco Sabadell para que todos nuestros asociados puedan beneficiarse de importantes bonificaciones económicas. Al abrir una cuenta Expansión Negocios PRO, los que no sean clientes de banco Sabadell, y se den de alta este año en Epyme, obtendrán una bonificación de hasta 60 € (en su cuota de inscripción), además del abono de un 10% de la cuota anual de Epyme.

Las empresas que ya sean asociadas y tengan una cuenta en el Banco Sabadell, ya sea anterior o que la abran ahora, recibirán en la misma el abono de un 10% de la cuota anual de Epyme

ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

1,2 cts. /litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 7 cts. /litro adicional sobre fijo en Diesel e+ y 9 cts. /litro Diesel e+10 en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo).

Tarjeta gratuita sin ningún coste adicional. Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desolosado.

ACUERDO CON CANON

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Copiadoras Sevilla Dos, S.A., de Canon, con la cual llevamos trabajando satisfactoriamente más de quince años, para ofrecer a sus asociados copiadoras de gran calidad a unos precios especiales y el compromiso del regalo de 5.000 páginas de mantenimiento GRATIS (tóner incluido).

ACUERDO CON TEKPYME

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Sol Tecnologías quien podrá ayudarte tanto con la informática como con las comunicaciones de tu empresa.

CONSULTORÍA - INFORMÁTICA - COMUNICACIONES

ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado un acuerdo con la empresa INFOR-MEL por el que los socios tendrán un 30% de descuento en la suscripción anual del software Infoweb.

CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que solicitar a la Asociación los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los historiales profesionales llegados recientemente.

FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, FENIE y CONAIF, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: www.fenle.es --www.conaif.es

El reto de crecer en la "post-crisis" en la XLII Asamblea General y Cena de Gala de Epyme

Los instaladores de Epyme celebraron su gran cita el pasado 9 y 10 de marzo. La Asamblea General de la Asociación contó con la participación de más de 50 socios y cerca de 300 invitados asistieron a una cena de gala que fue respaldada por instaladores, comercializadoras, fabricantes y representantes de asociaciones andaluzas.

El pasado 9 de marzo tuvo lugar la XLII Asamblea de Epyme en la que más de cincuenta socios se dieron cita para estudiar las actividades realizadas durante el 2017 y planificar las acciones de cara al 2018.

El autoconsumo en el camino del instalador

Manuel Cosano Hidalgo recordó que nuestro colectivo debe marcar la diferencia en subsectores como el autoconsumo, la movilidad sostenible y la comercialización energética. "Estos son espacios en los que el instalador debe mostrar su valía y posicionarse estratégicamente, aquí nos jugamos nuestro futuro".

El presidente agradeció a los socios y a todo el equipo de Epyme, el gran trabajo realizado durante tantos años para llegar a convertir a Epyme en "La casa del instalador". Así mismo aprovechó el evento para despedirse de la presidencia y de la Junta Directiva de la Asociación recalcando que seguirá trabajando por la colaboración empresarial.

Pasado y presente

Manuel De Elías Rodríguez, Secretario General-Gerente de Epyme, repasó también las actividades celebradas durante el 2017 y las previstas para 2018, destacando la participación de la Asociación en distintos foros como la Mesa por el Autoconsumo en Andalucía y la futura Mesa de Seguridad Industrial en Andalucía, así como el dinamismo de Epyme en la formación, realizando más de 100 cursos en el 2017.

Nueva Junta Directiva

También se procedió a la renovación de la Junta Directiva de Epyme mediante el



El hotel Al-andalus albergó nuevamente el encuentro de los instaladores sevillanos



voto de los empresarios asistentes quedando configurada por Miguel Ángel Martín, Miguel Ramírez, Antonio Borrás, David Luna, Antonio Gutiérrez, Joaquín Cañete, José Antonio Vizcaíno y Francisco Sierra.

Los directivos salientes, Manuel Cosano Hidalgo, Juan Alba y Francisco Lara recibieron un cuadro conmemorativo en agradecimiento a su servicio dentro de la Asociación. Al finalizar el acto se realizó un pequeño homenaje a Manuel Cosano Hidalgo por su paso por la presidencia de Epyme, homenaje que se hizo extensivo a todos los expresidentes de la Asociación a los que se les hizo entrega de un exclusivo bolígrafo.

Patrocinadores

Mención aparte merecen los patrocinadores del evento, empresas siempre cercanas a la Asociación, encabezados por Ambilamp, Ateco Brokers, Junkers, Feníe Energía, Grupo Electrostocks, Nedgia Andalucía, Repsol, Saunier Duval, Schneider Electric, Simon y Vaillant.



Una Asamblea en la que los socios se expresaron mediante el voto



Eligiendo y/o renovando a cuatro nuevos directivos, de izquierda a derecha: Antonio José Gutiérrez Vasco, David Luna Gordillo, Joaquín Cañete Román y José Antonio Vizcaino Espigares.



Y despidiendo a los tres directivos salientes de izquierda a derecha: Francisco Lara Bullón , Manuel Cosano Hidalgo y Juan Alba Muñoz.



Incluyendo al presidente Manuel Cosano Hidalgo que dedicó unas palabras de agradecimiento a socios y trabajadores

Manuel De Elías resaltó el dinamismo de Manuel Cosano al frente de Epyme, implicándose a fondo en el día a día de la Asociación, multiplicándose para así compaginar esta actividad con sus compromisos profesionales al frente de su empresa. "Además no sólo se ha implicado en la Asociación, su labor ha ido más allá representando al instalador como vicepresidente de Fadia, la Federación de Asociaciones Andaluzas. Pero también en el ámbito nacional, desde Fenie nuestra Federación, Manuel Cosano ha formado parte del comité ejecutivo que ha realizado la fenie evolución dinamizando también a todos los instaladores españoles. Por todo ello muchas gracias Manolo, tu labor ha hecho mejor a la profesión y ha acercado un poco más a los instaladores. Seguiremos haciendo juntos este sector" concluyó el Secretario General-Gerente de Epyme.



Recibiendo un homenaje que también se hizo extensivo a todos los presidente de Epyme desde 1990 con el regalo de un bolígrafo conmemorativo. De izquierda a derecha: Enrique Villegas, Francisco Tello, Manuel Cosano, Juan Antonio Algarín, Justo Delgado y Pedro Pablo López.

Así queda configurada la nueva Junta Directiva de Epyme

Después de las votaciones de la Asamblea General quedó configurada la nueva Junta Directiva de Epyme, que cuenta con nuevo presidente, un nuevo vicepresidente y un nuevo tesorero, además de tres nuevos integrantes y un candidato reelegido.



MIGUEL ÁNGEL MARTÍN Presidente de Epyme Empresa Elecmarba Sector: industrial



MIGUEL RAMÍREZ Vicepresidente de Epyme Empresa Autónomo Sector: fontanería



ANTONIO BORRÁS
Tesorero de Epyme
Empresa Ingemática instalaciones BBL
Sector: electricidad, teleco y contraincendios



DAVID LUNA Vocal de Epyme Empresa Tecmoluna Sector: electricidad, gas



FRANCISCO SIERRA Vocal de Epyme Empresa Autónomo Sector: electricidad, teleco, gas



JOSÉ ANTONIO VIZCAINO Vocal de Epyme Empresa Orvi Sotolor Sector: multisectorial



JOAQUÍN CAÑETE Vocal de Epyme Empresa Guadalclima Sector: industrial y RITE



ANTONIO JOSÉ GUTÍERREZ Vocal de Epyme Empresa Alfasel Sector: multisectorial



MANUEL DE ELÍAS Secretario General-Gerente de Epyme Empresa Epyme Sector: servicios

Miguel Ángel Martín nuevo presidente de Epyme

El empresario de Sevilla ha sido elegido en la última Junta Directiva de Epyme como presidente de la Asociación. Gerente de la empresa Elecmarba, ya había participado como directivo de Epyme en los puestos de vocal y tesorero.

Miguel Ángel Martín, empresario sevillano y gerente de la empresa Elecmarba, será el séptimo presidente de Epyme desde la ampliación de sus estatutos en 1990. El nuevo presidente ha sido elegido por sus compañeros de Junta Directiva el pasado 22 de marzo. Miguel Ángel Martín, cumple además cerca

de seis años como miembro de la Junta Directiva desempeñando los cargos de vocal y tesorero, y supera los diez años como socio de Epyme.

La historia de la empresa Elecmarba se inicia en el año 2005 a través del Programa

Andalucía Emprende, desde donde despega este negocio dedicado a los servicios técnicos del sector industrial, logrando a día de hoy ser una compañía considerada como un valor al alza.

El presidente de Epyme forma parte de una nueva generación de instaladores que toman el relevo al frente de la Asociación, además es el primer presidente cuya especialidad no es uno de los sectores "tradicionales" de la instalación al dedicarse a la ingeniería eléctrica y mecánica, especializada en la automatización y control de máquinas y diversos procesos productivos, en industrias como la química, agroalimentaria, automovilística, etc.

Habitual de una multitud de foros empresariales, ferias y congresos, Martín es además un convencido de la innovación y el desarrollo en el seno de la empresa y de la diversificación de los instaladores

como medio de subsistencia. Prueba de ello es su apuesta por iniciativas como Feníe Energía y la formación del instalador como agente energético.

Desde la presidencia de Epyme tendrá la responsabilidad de dar continuidad a diversos retos ya emprendidos por la Junta Directiva, como profundizar en la diversificación y excelencia empresarial de los socios, promover la cooperación empresarial y trabajar por el desarrollo de sectores estratégicos para el instalador como el asesoramiento energético, el autoconsumo y la movilidad sostenible.





Calle Américo Vespucio 25 41092 de Sevilla ateco@atecobrokers.com Teléfono 95 423 10 11 Fax 95 423 95 55

Registro Dirección General de Seguros J-435 Contratado Seguro de Responsabilidad Civil, según Ley

ASESORAMIENTO PROFESIONAL E INDEPENDIENTE EN SEGUROS GENERALES

Algunos seguros que ofrece ATECO:

- Todo Riesgo Montaje de Instalaciones
- Energía Solar Térmica y Fotovoltaica
- Responsabilidad Civil Profesional
- · Salud / Medicina Privada

- Responsabilidad Civil de Administradores y Directivos (D&O)
- Negocios (naves y locales)
- · Accidentes y baja laboral Autónomos

EPYME viene confiando en ATECO desde 1996 para el asesoramiento en la contratación de los seguros de responsabilidad Civil y de Accidentes de Convenio de sus Asociados



La Cena de Gala del Sector celebra la buena sintonía de todos los instaladores andaluces

Entre los cerca de 300 invitados no faltaron los representantes de todas las asociaciones integrantes de Fadia la nueva Federación Andaluza, que dedicaron un improvisado homenaje a Manuel Cosano Hidalgo por su despedida de la presidencia de Epyme. La buena sintonía entre instaladores reflejaron en definitiva los valores por los que lucha la Asociación y sin los que es posible la cooperación empresarial y el engrandecimiento de la profesión.

Un día después de la Asamblea General, el 10 de marzo, Epyme celebró la Cena de Gala del Sector evento que reunió a cerca de 300 invitados entre instaladores, representantes de las empresas colaboradoras y asociaciones de instaladores. Distintos homenajes se dieron cita junto al tradicional sorteo de regalos.

Homenaje a los socios

La gran fiesta de los instaladores sirvió para homenajear a los socios que pasaban a la jubilación, para entregar la insignia de oro a los 25 años de socio y para constatar que el instalador es pieza clave ante un futuro que año tras año augura mejores presagios.

Los jubilados homenajeados fueron Joaquín Contreras, autónomo; Antonio López, de Instalaciones Antonio López, S.L.; y Manuel Fernández, de Instalaciones Ferdelis, S.L.

Por su parte la insignia de oro por cumplir 25 años en Epyme correspondió a las empresas Electro Isla Sur, Teseaa, Montajes Eléctricos Riegos y Varios, Triana Fontanería del Sur y Montrel Ingeniería Electrica.



Cóctel de la Cena de Gala

Homenaje a Manuel Cosano

El momento emotivo de la noche se vivió cuando la Federación y Confederación nacional de instaladores Fenie y Conaif y todas las asociaciones andaluzas pertenecientes a Fadia rindieron homenaje a Manuel Cosano Hidalgo en su despedida como presidente de Epyme.

Esteban Blanco, presidente de Conaif, August Serra, secretario de Fenie, y todos los compañeros de las asociaciones de Andalucía destacaron de Manuel Cosano su carácter conciliador, su dinamismo en los distintos foros de la instalación y su férrea lucha por la unión e integración de todos los instaladores.

Baile y regalos

El evento finalizó con un baile amenizado por la orquesta Amanecer y con el tradicional sorteo de regalos.



Los patrocinadores de la Asamblea y Cena de Epyme recibieron un recuerdo de su valiosa participación en el evento



Joaquín Contreras, autónomo y uno de los empresarios jubilados



López se jubiló en 2018



Antonio López, Instalaciones Antonio Manuel Fernández, de Instalaciones Ferdelis otro de los jubilados



Francisco Lama, de Electro Isla Sur recibe la insignia de oro 25 años



Joaquín Salado, de Montajes Eléctricos, Riegos y Varios, recibe la insignia de oro



Antonio Camino, de Tesea recibe la insignia de oro a los 25 años



Sur recibe la insignia de oro



Feliciano Bejarano de Triana Fontanería Consuelo Víu Blanch, de Montrel Ingeniería Eléctrica recibe la insignia de oro



August Serra, Secretario de Fenie se unió al homenaje a Manuel Cosano



Esteban Blanco, Presidente de Conaif, dedicó también unas palabras a nuestro expresidente



Rafael Gandía, Presidente de Fadia encabezó el homenaje de la Federación Andaluza



Manuel Cosano Hidalgo recibió un caluroso homenaje de los representantes de las Asociaciones de Málaga, Córdoba, Huelva, Granada y Almería, además de la Federación Fadia, recibiendo el traje típico cordobés, un muñeco de luz y distintas placas e insignias

Las principales empresas del sector se unen a la fiesta del instalador

Como ya viene siendo habitual en las cenas de Epyme, principales empresas del sector formaron parte de la cena de Gala con sus aportaciones para el tradicional sorteo de regalos. Gracias a:

















































Los socios fueron también protagonistas en la celebración de nuestra profesión, junto a los invitados y demás colaboradores de la Asociación en una noche mágica. Debemos agradecerles también su entusiasmo y su deseo de seguir haciendo asociación.

La cena de Gala culminó con el reconocimiento a los patrocinadores y con el tradicional sorteo de regalos que premia también a los asistentes afortunados imprimiendo diversión y alegría a una noche que ya de por sí invitaba al optimismo.











































Los instaladores estarán presentes en la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía

La Consejería de Empleo, Empresa y Comercio ha reunido a los principales agentes del sector para impulsar las primeras líneas de actuación para facilitar el desarrollo del autoconsumo en Andalucía. El segundo encuentro de la Mesa para el Autoconsumo en Andalucía se ha centrado en cómo mejorar la tramitación administrativa de estas instalaciones, cómo mejorar la comunicación y difusión entre la ciudadanía y los sectores productivos y en las necesidades formativas que este sector requiere para ser competitivos.



Fadia luchará junto a los demás actores del sector por la promoción del autoconsumo

Los instaladores estarán presentes por medio de Fadia en esta iniciativa que pretende promover y desarrollar el autoconsumo en Andalucía. Los instaladores además coordinarán el grupo de trabajo de formación en esta materia.

Cada una de estas líneas de actuación será abordada en un grupo de trabajo especializado y estará coordinado por uno de los miembros de la Mesa. Constituida el pasado mes de noviembre, podrá irse ampliando en función del resultado obtenido y las nuevas necesidades u oportunidades detectadas en el proceso.

La reunión ha estado presidida por el director gerente de la Agencia Andaluza de la Energía, Aquilino Alonso, quien ha destacado que, "la Mesa se concibe como punto de contacto y coordinación de la administración andaluza y el sector empresarial y como herramienta capaz de concretar actuaciones de interés común en aquellas

líneas que se determinen prioritarias para fomentar el desarrollo de las instalaciones para autoconsumo en Andalucía. Así, se procura un compromiso de alto nivel de los participantes y se establecen grupos de trabajo técnico para el desarrollo de las líneas prioritarias de actuación".

En este sentido, tal y como ha referido Alonso, la misión de la Mesa a través de los diferentes grupos de trabajo que hoy se han constituido es "mejorar el marco de desarrollo del autoconsumo, difundir entre los potenciales usuarios la realidad de la viabilidad de las instalaciones de autoconsumo y mejorar la formación del sector empresarial asociado a esta actividad". "Debemos superar las barreras impuestas al desarrollo del sector por el Gobierno de la Nación, a través de todos los instrumentos a nuestro alcance", ha aseverado.

Todo ello, en línea con los cinco principios definidos en la Estrategia Energética de Andalucía 2020 y con el fin último de alcanzar los objetivos establecidos en este documento que marca la política energética de la Junta de Andalucía, muy especialmente el objetivo 3, que propone autoconsumir el 5% de la energía eléctrica generada con fuentes renovables.

Mejora de la tramitación

De esta forma, el grupo de trabajo de Tramitación, coordinado por la Dirección General de Industria, Energía y Minas, busca la mejora y agilización de los trámites necesarios para la ejecución y puesta en marcha de una instalación en autoconsumo, así como para su legalización. Así, llevará a cabo medidas orientadas a simplificar los trámites con la empresa distribuidora, la comercializadora y con la administración. Por ejemplo, la simplificación y automatización del trámite de solicitud y estudio del punto de vertido; fomentará la creación de



Antonio Manuel Méndez responsable de formación de Epyme será uno de los coordinadores

una información específica por parte de distribuidoras y comercializadoras; y disminuirá los requisitos técnicos a los mínimos imprescindibles intentando aprovechar al máximo la infraestructura existente.

En este sentido, realizará un análisis de todo el procedimiento de legalización de las instalaciones de autoconsumo con todos los agentes implicados para detectar puntos débiles y de mejora y así definir los objetivos a poner en marcha. Además, estudiará la posibilidad de mejorar el procedimiento de concesión de ayudas a este tipo de instalaciones en el marco de la Orden de Incentivos gestionada por la Agencia Andaluza de la Energía e identificará otras fuentes de financiación.

Adecuación de la formación a la demanda

El grupo de trabajo de Formación persigue que instaladores y empresas se formen adecuadamente sobre las especificidades de las instalaciones en autoconsumo, así como sobre el marco normativo actual en el que se encuentran. A través de la Federación de Asociaciones Instaladores de Andalucía (FADIA), se identificarán las carencias técnicas, normativas, de tramitación, comerciales, etc. que pueden tener las empresas instaladoras con el fin de dotarlas de las herramientas necesarias y de que adquieran las habilidades específicas para poner en

marcha instalaciones de autoconsumo eléctrico, ofreciendo fiabilidad y garantía a la ciudadanía. Para ello, se diseñará una formación específica.

Informar a la ciudadanía

Por su parte, el grupo de trabajo de Comunicación que coordina la Agencia Andaluza de la Energía en colaboración con todas las entidades integrantes de la Mesa, propondrá y llevará a cabo, entre otras, medidas orientadas a comunicar v difundir información para facilitar la comprensión de cualquier consumidor sobre que puede generar y consumir su propia electricidad gracias a las instalaciones de autoconsumo, explicar cuáles son los trámites necesarios para poner en marcha una instalación de autoconsumo y proporcionar al sector empresarial asociado a esta actividad información clara y concisa sobre lo que necesitan saber para trabajar con calidad.

Como ha explicado Aquilino Alonso "queremos abrir los ojos al ciudadano y al pequeño y mediano empresario informándole de que el autoconsumo es algo viable porque por el tamaño de sus instalaciones (hasta 10 kW) el impuesto al sol no le va a afectar, porque están exentas de las tasas impuestas por el Estado. El autoconsumo puede ser una opción para reducir su factura eléctrica y producir energía limpia aprovechando los recursos renovables de Andalucía".

En la actualidad, cualquier consumidor puede generar y consumir su propia electricidad utilizando instalaciones fotovoltaicas, mini-aerogeneradores eólicos o motores de cogeneración.



Participantes en la Mesa del Autoconsumo

La Mesa para el Autoconsumo en Andalucía está constituida actualmente por la Dirección General de Industria, Energía y Minas, el Clúster Andaluz de Energías Renovables (CLANER), Endesa Distribución Eléctrica, la Asociación de pequeñas distribuidoras-productoras de energía eléctrica (CIDE), la Unión Española Fotovoltaica (UNEF), la Asociación Española de la Cogeneración (ACOGEN), la Federación de Asociaciones de Instaladores de Andalucía (FADIA), la Federación Andaluza de Municipios (FAMP) y la Agencia Andaluza de la Energía, encargada de su coordinación. No se trata de un conjunto cerrado, sino que en la filosofía de la Mesa se encuentra la posibilidad de incorporar nuevos componentes o colaboradores que aporten valor en el análisis de temas específicos.

La Federación de Asociaciones de Instaladores de Andalucía (FADIA), está presente en todas las mesas de trabajo y tiene especial protagonismo en el grupo de formación donde coordina las acciones de cara a la planificación de los cursos en autoconsumo en Andalucía.

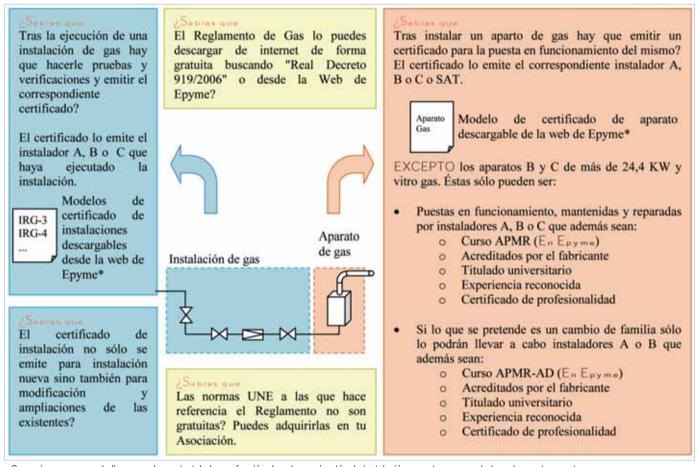
Incentivos para el autoconsumo

La Junta de Andalucía ya apoya las instalaciones de autoconsumo, a través del Programa de Incentivos para el Desarrollo Energético Sostenible que gestiona la Agencia Andaluza de la Energía, lo que mejora ampliamente su rentabilidad. Así, ofrece ayudas para instalaciones básicas aisladas o conectadas a red, instalaciones aisladas de más de 10 kW o conectadas con alto grado de autoconsumo e instalaciones singulares aisladas o conectadas avanzadas o con muy alto grado de autoconsumo.



Aclaración técnica con respecto a la adecuación de aparatos por el cambio de familias de gas

El Departamento Técnico explica los cambios que traen las modificaciones en el Reglamento del Gas con respecto a quién puede realizar la adecuación de aparatos por cambio de familia de gas. Igualmente facilitamos sendos gráficos que ejemplifican las operaciones que puede llevar a cabo un instalador en función de sobre qué elemento actúa y las aclaraciones sobre las inspecciones periódicas.



Operaciones que puede llevar a cabo un instalador en función de sobre qué actúa: la instalación receptora por un lado y el aparato por otro.

En la circular 135/15 se informaba de la publicación del Real Decreto 984/2015 que entre otras cosas aclaraba el procedimiento a seguir en las inspecciones periódicas quinquenales así como de modificaciones en el Reglamento de Gas (Real Decreto 919/2006).

Una de estas modificaciones hace referencia a quién puede realizar la adecuación de aparatos por cambio de familia de gas. Tras este Real Decreto la adecuación de aparatos por cambio de familia lo puede llevar a cabo un instalador tipo A y B.

Anteriormente el tipo B no podía hacerlo. Pero debemos aclarar que para llevar a cabo este tipo de labor no basta con ser tipo A o B sino poder acreditar ante la Administración competente (Industria) una de las siguiente situaciones:

- ·Poseer una certificación por entidad acreditada. Lo que en Epyme se conoce como superar el examen de APMR-AD.
- ·Tener una experiencia reconocida por la Administración.
- ·Estar acreditados por el fabricante.

- ·Poseer alguna titulación universitaria adecuada.
- ·Disponer de un certificado de profesionalidad adecuado.

Es importante señalar que el técnico de APMR o APMR-AD no podrá realizar instalaciones, ni reparaciones, ni puesta en marcha, ni revisiones de gas si no dispone, además, del certificado de instalador correspondiente (A, B o C), y esté en el seno de una empresa instaladora habilitada de gas.

Además el instalador de gas habilitado está facultado para llevar a cabo las revisiones e inspecciones de las instalaciones receptoras, cada 5 años. Hablamos de revisión cuando la instalación receptora se alimenta desde envasado. Y hablamos de inspección cuando la instalación receptora se alimenta desde una red de distribución. Términos distintos aunque las operaciones de comprobación a llevar a cabo sean las mismas. La diferencia fundamental aquí esta en el procedimiento:

Revisión (Gas envasado)	Inspección (Gas canalizado)
La empresa que revisa puede subsanar los posibles defectos.	La empresa que inspecciona debe ser diferente a la que subsana los posibles defectos.
La revisión se cobra in situ.	La inspección se cobra por transferencia a través de la distribuidora.
Es el titular de la instalación el que, cada 5 años, debe buscar a una empresa instalado- ra para que lleve a cabo la revisión.	Es la Distribuidora la que cada 5 años, avisa al titular de que debe buscar una empresa instaladora para que lleve a cabo la inspección. Si no lo hace, la inspección la llevará a cabo la propia Distribuidora.



Fenie y Matelec se reúnen para avanzar en los preparativos de "El Mundo del Instalador"

Los representantes de FENIE, Miguel Ángel Gómez y Javier Expósito, mantuvieron una reunión el pasado viernes, 16 de marzo de 2018, con Raúl Calleja, Director de Certámenes en IFEMA y Santiago Díez, Director Comercial de MATELEC (Salón Internacional de Soluciones para la Industria Eléctrica y Electrónica).

La misma cumplió el objetivo de avanzar en los preparativos de la presencia de la Federación en la próxima edición de MATE-LEC, la cual se celebrará del 13 al 16 de noviembre, en IFEMA.

"El Mundo del Instalador" nombre que recibe el stand de FENIE en MATELEC desde su presentación en 2016, volverá a contar con una superficie de más de mil metros cuadrados y pretende, nuevamente, ser un referente para el sector en ésta su Feria más relevante.



Representantes de Fenie y Matelec durante la reunión

Mesas redondas, charlas, concursos, formación, food-trucks y muchas sorpresas más, en un espacio único pensado por y para los profesionales de las empresas instaladoras.

Como es tradición, en este espacio se desarrollará la fase nacional del "Concurso de Jóvenes Instaladores". Una competición en la que alumnos aventajados de formación profesional en materia de instalación eléctrica, de cada provincia de España, se esfuerzan por convertirse en el mejor joven instalador del país.

Durante los cuatro días que dura la Feria, estos desarrollan una prueba práctica y una teórica, que los visitantes de MATELEC y "El Mundo del Instalador" pueden seguir en directo acudiendo al stand de FENIE.

Fenie acude al Ministerio de Educación para perfilar un acuerdo de colaboración

Fenie se ha reunido con Soledad Iglesias, Subdirectora General de Formación Profesional del Ministerio de Educación, Cultura y Deporte, quien ha estado acompañada por su equipo.

La reunión ha supuesto el primer encuentro entre ambas partes y ha sentado las bases de un posible acuerdo de colaboración, cuyas líneas de trabajo primordiales serían las siguientes:

- Introducción de FENIE en las competiciones nacionales de "Spainskills".
- Colaboración del Ministerio de Educación en el "Concurso de Jóvenes Instaladores", organizado por la Federación.

En otro orden de cosas, el citado Ministerio



Fenie y el Ministerio de Educación seguirán avanzando en su colaboración

ha propuesto a FENIE participar en la revisión de los títulos de Formación Profesional, vinculados al colectivo de Instaladores.

Prometedora reunión, en la que la Federación ha estado representada por Jesús Román, Secretario General, Miguel Ángel Gómez, vicepresidente 2º de FENIE y representante en materia de Formación, así como por José Rubio, experto en Skills de la Comunidad Valenciana.

"Los instaladores habilitados son esenciales para la contabilización individualizada de consumos"

La propuesta de Conaif al Ministerio de Energía, Turismo y Comercio también incluye la instalación de válvulas termostáticas en las instalaciones así como un plazo de tres años para llevar a cabo la transformación de las instalaciones térmicas.

Ante la próxima publicación del Real Decreto por el que se regula la contabilización de consumos individuales en instalaciones térmicas, que actualmente prepara el Ministerio de Energía, Turismo y Agenda Digital, Conaif considera que la instalación de repartidores de costes de calefacción debe ser realizada siempre por instaladores habilitados RITE, ha de ir acompañada por la instalación de válvulas termostáticas que permitan la regulación de la temperatura y se ha de contar, además, con un plazo de tres años para poder cumplir con la obligación de instalarlos en las viviendas con calefacción centralizada.

Estas tres propuestas resumen una respuesta más global y completa dada por Conaif al Ministerio, que ha solicitado su colaboración directa para conocer la opinión de los instaladores españoles al respecto.

Sin entrar a valorar la complejidad ni el contenido de los trabajos de instalación de sistemas de repartidores de costes, Conaif defiende que sean realizados por instaladores habilitados con carné en vigor de instalaciones térmicas (RITE), "los mejor capacitados — dice el presidente Esteban Blanco — para realizar estas operaciones que a menudo requieren una revisión completa de la instalación y cuyas instalaciones quedan amparadas bajo la cobertura del seguro de responsabilidad civil que están obligados a suscribir".

Junto a ello, la patronal española de instaladores reclama un mayor control por parte de la Administración mediante la **supervisión de los certificados de las instalaciones de este tipo**, que deberían estar sellados y entregados en Industria como forma de tener legalizadas las instalaciones centralizadas.



El instalador vital en el proceso para Conaif

Además, la propuesta de Conaif al Ministerio incluye la obligación de instalar otros dispositivos complementarios que resultan clave para cumplir el objetivo de incrementar el ahorro y la eficiencia energética en las viviendas. "Proponemos que la instalación de repartidores de costes de calefacción vaya acompañada de válvulas con cabezal termostático como sistema de regulación de las instalaciones de calefacción", señala el presidente de CONAIF. Estos dispositivos son - a su juicio - el mejor complemento para obtener el mejor rendimiento en un sistema de calefacción individual.

Respecto al plazo recomendable para implementar en España la obligación de instalar repartidores de costes en viviendas con calefacción centralizada, el Ministerio ha pedido igualmente opinión a CONAIF. "Es evidente que un cambio de esta magnitud requiere de un cierto margen para realizar las adecuaciones en cada instalación. Consideramos que tendría que ser de 3 años para poder conseguir una implantación del sistema asumible y equilibrada", dice el presidente Esteban Blanco.

Sin obligación hasta ahora

Hasta que no se publique y entre en vigor el referido Real Decreto, la instalación de contadores de consumo o repartidores de costes en España es voluntaria. La trasposición de la Directiva Europea de Eficiencia Energética 2012/27/UE al ordenamiento jurídico español se realizó parcialmente puesto que quedó pendiente todo lo relativo a este apartado.

Ahora se retoma este asunto, con las autoridades dispuestas a completar una trasposición que es obligada al estar recogida en una Directiva Europea.

Conaif siempre ha defendido, no obstante, la conveniencia de instalar estos dispositivos como medida de ahorro en los hogares con calefacción centralizada. Así lo ha transmitido a su colectivo de 44 asociaciones de instaladores y más de 19.000 empresas instaladoras porque además de favorecer el ahorro de energía representa una clara oportunidad de negocio.



Renovación del seguro de responsabilidad civil con Ateco Brokers

De nuevo, como cada año, en el mes de Marzo se produce la renovación de las pólizas de seguros de Responsabilidad Civil negociadas en exclusiva para los socios de Epyme. Varios son los cambios con respecto al 2017 como por ejemplo el cambio de compañía aseguradora o la eliminación de los costes extra para las empresas que soliciten el certificado exigido por la distribuidora Nedgia.

Este año hemos cambiado de Aseguradora. Este hecho se debe a que la anterior compañía ha vendido su cartera de seguros no vida a otra Aseguradora. Con esa nueva Cía. no llegamos a un acuerdo satisfactorio para el colectivo.

Desde Ateco, con el visto bueno de Epyme, se llegó a un acuerdo con la Cía. Helvetia basado en varios aspectos:

- -Oferta de seguro. En coberturas y en prima.
- -Experiencia y solvencia. Siendo una Cía. internacional de largo recorrido en España.
- -Cercanía y profesionalidad: Con sede central en Sevilla y un equipo profesional amplio y con buena disposición.

Referente al seguro que nos ocupa, la oferta es básicamente la misma que teníamos el año pasado, tanto en coberturas como en primas. De nuevo consideramos que la relación calidad / precio es, como poco, de las mejores del mercado actual en España. Entre otras condiciones, tenemos las siguientes:

- -Límite de cobertura (póliza individual): 3.000.000 € por siniestro y año.
- -Sublímite por víctima: 300.000 €.
- -Coberturas tradicionales (patronal, cruzada, post-trabajo 48 meses, RC de profesionales, etc.) y coberturas especiales (empresas suministradoras, daños a objetos confiados, UTEs, Inhabilitación Profesional, etc.)
- -Franquicia general: 250 €.
- -Prima Total (incluido seguro accidentes de convenio): 117 € por trabajador y/o autónomo, con descuentos para empresas a partir de 26 trabajadores.



Los instaladores están protegidos por las mejores coberturas del mercado

Garantías y coberturas

Se mantienen igualmente las garantías de contratación opcional para actividades secundarias o para el incremento de sublímite por víctima.

También se mantiene la emisión de cobertura (a petición expresa del socio que lo requiera) en situaciones de riesgo especiales (Puertos, Aeropuertos y Ferrocarriles), sin coste adicional.

Tan solo se ha cambiado, para mejor, respecto a las empresas que solicitaban el certificado que exigía la empresa Nedgia que en esta anualidad ha dejado de tener un coste extra para los socios de Epyme que lo soliciten.

A todo esto, como siempre, hay que añadir el servicio personal y especializado de la Correduría Ateco Brokers.

Además del seguro de Responsabilidad Civil y el de Accidentes de Convenio de los traba-

jadores, durante el año pretendemos negociar otros productos de seguros especiales para los socios de Epyme que contengan ventajas (en primas y/o coberturas) de los cuales daremos la oportuna información según se vayan poniendo a disposición de los socios, mediante información enviada por la Asociación o publicaciones en su web o en la aplicación de móvil de Epyme.

Como siempre el equipo de Ateco Brokers está a disposición del instalador para cualquier consulta en materia de seguros, siempre con el compromiso de ofrecer al empresario el mejor servicio y la mayor profesionalidad.

Visítanos en la sede de Epyme, calle Américo Vespucio 25, en la Isla de la Cartuja o llámanos al 954231011



Último año para actualizar tu formación en materia de P.R.L. según el Nuevo Convenio del Metal

Marzo de 2019 es el plazo máximo para todas las empresas que deben actualizar su formación en prevención de riesgos laborales según el II Convenio Estatal del Sector del Metal (CESM). En Epyme te ofrecemos todas las facilidades para poder realizar los cursos de tu especialidad. Ofertamos cursos cada mes.

Epyme, por medio de nuestra Confederación Nacional Conaif, está homologada para impartir la formación según el II Convenio Colectivo Estatal de la Industria, la Tecnología y los Servicios del Sector del Metal. Todas las empresas deben iniciar la regularización de sus cursos de forma obligatoria, realizando como mínimo cursos de reciclaje de 4 horas por cada oficio.

Como te comentamos en anteriores artículos, si tu formación ha vencido (validez de 3 años) antes del 1 de octubre de 2017 tendrás 18 meses para realizar los cursos de reciclaje. Si ha vencido después del 1 de octubre debes actualizar tu formación cuanto antes para cumplir con la normativa.

Las empresas deberán cumplir con esta formación mínima obligatoria para sus trabajadores en un plazo máximo de 3 años, a razón de, al menos, un 1/6 de sus plantillas por cada semestre. La formación mínima obligatoria es de 20 horas por oficio, siendo electricidad oficio preferente. Una vez realizadas las 20 horas la formación para cada oficio adicional será de 6 horas, exceptuando electricidad que siempre será de 20 horas.

Si no tienes ninguna formación: debes realizar las 20 horas de tu oficio (siendo electricidad oficio preferente) y 6 horas por cada oficio adicional.

Si dispones de formación de mayor rango: por ejemplo nivel básico, intermedio o técnico superior en prevención, sólo debes realizar las 6 horas por cada oficio.

Si dispones de toda la formación de oficios: debes realizar cada tres años un curso de reciclaje de 4 horas. Esta formación de reciclaje también es obligatoria para aquellas personas que hayan estado alejadas de la actividad profesional en el sector durante al menos un año de forma continuada.



Curso celebrado en Epyme durante el primer trimestre del año

Continúa la formación del gas

Igualmente desde el Departamento de Formación se encara la recta final para el segundo programa de formación para profesionales del gas organizado por la Fundación Epyme y la Obra Social La Caixa.

Una vez realizada prácticamente toda la formación teórica-práctica en la Asociación, los diez alumnos participantes en el programa se preparan para encarar su formación en el puesto de trabajo de la mano de las empresas instaladoras.

Solicita tu curso de P.R.L. para:

- -Electricidad.
- -Fontanería y climatización.
- -Operador de equipos manuales.
- -Montajes de estructuras tubulares.
- -Construcción y mtto, de vías férreas.
- -Instalaciones de telecomunicaciones.
- -Gaseoductos y redes de gases.
- -Mantenimiento de maquinaria y vehículos en obras de construcción.
- -Personal de oficina.
- -Directivos.
- -Telecomunicaciones.
- -Estructuras tubulares.
- -Operadores de Aparatos Elevadores (plataformas).

Recordemos que estos programas cuentan con un porcentaje de contratación de más del 90% una vez terminados los estudios.

Novedades formativas en 2018

Desde la Asociación se realiza un trabajo constante por mantener actualizada toda la oferta de cursos en función de las necesidades de formación. Así se materializan las novedades de 2018 que pasan por los cursos de reciclaje de prevención de riesgos laborales, los cursos de reparación y mantenimiento de gama blanca, o los ya citados cursos en materia de autoconsumo que preparan sus ediciones próximamente.

Cursos en el último trimestre

- -Preparatorio RITE.
- -P.R.L. Electricidad 6 h. X3
- -P.R.L. Electricidad 20 h. X3
- -P.R.L. Fontanería y climatización 6 h. X3
- -P.R.L. Fontanería y climatización 20h. X2
- -Trabajos en Altura.
- -Aire acondicionado y gama blanca.
- APMR.
- -Instalador gas A.
- -Instalador gas B y C.
- -Plataformas Elevadoras X2.
- -Reciclaje Trabajos verticales.

Datos de contacto de empresas del sector























Socios Colaboradores en el







































primer trimestre de 2018









































La Agencia Andaluza de la Energía explica en Epyme la Hoja de Ruta de la movilidad eléctrica

Durante el encuentro, destinado a empresas instaladoras y entidades colaboradoras del Programa para el Desarrollo Energético Sostenible de Andalucía, la Agencia Andaluza de la Energía se ha centrado especialmente en los incentivos para la infraestructura de recarga de vehículos eléctricos, tema de interés para los asistentes.

Según ha explicado Gema Cantero, del Departamento de Promoción de Actuaciones Energéticas de la Agencia "la línea Redes Inteligentes recoge incentivos que van desde un 35% hasta un 80% de la inversión para la instalación de puntos de recarga de vehículos eléctricos, tanto convencionales como con instalación de generación de energías renovables asociadas, pudiendo acceder a ellos ciudadanos, empresas y entidades locales".

Otra de las actuaciones en el ámbito de la movilidad que se incentiva es la sustitución de vehículos para servicio público o para transporte colectivo público, con un porcentaje que va del 30% hasta el 40% de la inversión. También en el caso de que se adquieran vehículos a través de renting, los incentivos van desde un 35% hasta un 55% para infraestructuras de recarga o la renovación de vehículos públicos.

El sector empresarial cuya principal actividad es la instalación eléctrica desarrolla un papel clave en el desarrollo de la infraestructura de recarga, ya que son prescriptores de este nuevo concepto de movilidad.

Para poder solicitar los incentivos, la empresa instaladora debe de ser colaboradora del Programa para el Desarrollo Energético Sostenible de Andalucía y estar inscrita en el Registro de Entidades Colaboradoras de la Agencia Andaluza de la Energía previamente a la realización de la actuación.

Desde el 25 de septiembre del año pasado se pueden solicitar los incentivos de la línea Redes inteligentes, que destina más de 20 millones de euros de los 27 con los que cuenta, a la instalación de



Gema Cantero desgranó para los instaladores la línea de redes inteligentes

puntos de recarga por parte de ciudadanos, empresas y entidades locales, así como para la renovación de flotas o vehículos públicos.

Es la tercera línea, junto con Construcción Sostenible y Pyme Sostenible, que conforman el Programa para el Desarrollo Energético Sostenible de Andalucía, cofinanciado con Fondos FEDER.

Hoja de ruta de la movilidad eléctrica en Andalucía

La Hoja de Ruta de la Movilidad Eléctrica en Andalucía aglutina todos los proyectos y herramientas de impulso a la movilidad eléctrica que se gestionan desde la Consejería de Empleo, Empresa y Comercio a través de la Agencia Andaluza de la Energía y pretende el desarrollo de las infraestructuras de recarga aprovechando el enorme potencial de Andalucía en cuanto a recursos energéticos renovables.

Además de dichas infraestructuras y del apoyo a la movilidad sostenible en las flotas públicas, también se van a fomentar electrolineras promovidas por las entidades locales (de uso compartido público-privado, con sistemas interoperables y pago universal) y el impulso a una señalética compartida en los diferentes municipios.

Además, para promover la movilidad eléctrica en zonas de especial interés turístico y ambiental, Andalucía colaborará con Portugal en el estudio de la viabilidad de incorporar el vehículo eléctrico en las rutas turísticas verdes que discurran entre el Algarve y Andalucía y en los parques naturales y ayuntamientos de ambas regiones.

También se elaborarán mapas GIS de puntos de recarga de vehículos eléctricos en itinerarios verdes y rutas turísticas o culturales andaluzas.





Nedgia Andalucía celebró sendas jornadas sobre criterios técnicos y comercialización del gas

La empresa, perteneciente al grupo Gas Natural Fenosa, celebró el 13 de marzo una jornada técnica para presentar a los instaladores las novedades de la Oferta Pública 2018 y los criterios técnicos del gas. El 14 de marzo se llevó a cabo un taller con las empresas adheridas a la oferta pública con el fin de aclarar las dudas de los instaladores así como explicar los nuevos productos Quiero Gas y Booking Gas.

Bajo el título "Los 10 criterios de actuación básicos en las instalaciones de gas y Presentación de la Oferta Pública 2018" Nedgia Andalucía llevó a cabo en Epyme una jornada técnica el pasado 13 de marzo.

El llamado contacto seguridad y el momento cliente fueron dos de los puntos que sirvieron de introducción al evento con el fin de concienciar a los instaladores de la necesidad de cumplir con los más altos estándares de seguridad y de obtener la máxima satisfacción. Acto seguido se realizó la Presentación de la Oferta Pública 2018. En ella se aclararon a los socios distintos conceptos como la retribución y oferta para el mercado residencial, así como para el mercado industrial y de grandes consumos.

También se explicaron la nueva aplicación Booking Gas y la retribución de demandas, así como las herramientas de apoyo y la operativa de adhesión a la Oferta Pública.

10 Criterios de actuación para el instalador

Para finalizar el ponente Carlos González, explicó la documentación a entregar en un alta de gas, tanto en instalaciones nuevas como en las ya existentes.

También ahondó en los tipos de certificados de gas y los datos mínimos a rellenar en ellos.

Posteriormente el ponente se adentró en aplicaciones prácticas de instalaciones como por ejemplo en la explicación de las instalaciones con tubo multicapa UNE 53008 parte 2 o los criterios a tener en cuenta en locales comerciales y en salas de máquinas.



El sector del gas ha dinamizado la instalación en los últimos años

Por último se dio cuenta de las principales anomalías en una IRI, que impiden la puesta en servicio a la primera, o cómo poner en servicio una instalación sin aparatos.

Talleres prácticos

Un día después, el 14 de marzo, María Mercedes Robles, gestora de demandas para Sevilla-Huelva-Cádiz de Nedgia Andalucía impartió un interesante taller sobre demandas.

Este fue el primero de una serie de talleres que a lo largo de 2018 Epyme y Nedgia desarrollarán para enseñar y reforzar aquellos conceptos y procedimientos relacionados con la Oferta Pública de Nedgia.

En el evento, celebrado en las instalaciones de Epyme, se conoció la nueva herramienta **Booking Gas** una experiencia digital que permite contratar servicios online de forma inmediata.

Allí se comentó con el instalador los pasos para el alta en la plataforma y la visión del

cliente de la misma, así como las posibilidades y campañas a las que puede acceder el profesional y el funcionamiento del proceso de captación cliente-instalador.

También se enseñó a los instaladores la forma de adherirse a **Quiero Gas**, un registro para realizar instalaciones para clientes captados por Nedgia Andalucía S.A.

En una explicación detallada los socios aprendieron cómo operar con el programa Quiero Gas, los plazos establecidos, reporte de visitas, informe de resultados, autorizaciones, bonificaciones por nivel de servicio y muchas más particularidades del programa.

Epyme y Nedgia grandes aliados

Epyme colabora con Nedgia Andalucía asesorando a los instaladores en todas las gestiones de adhesión a la Oferta Pública y tramitación de instalaciones. Gracias a este acuerdo cada vez son más los instaladores que se benefician de colaborar con Nedgia Andalucía.



¿Eres instalador y quieres dar más valor a tu negocio?

HEICHA POR FENIE ENERGIAN

Ahora puedes formar parte de este equipazo, formado por más de 2.500 socios instaladores y más de 300.000 clientes de luz y gas.





Grupo Electrostocks profundiza en casos reales de instalaciones de autoconsumo

El pasado 7 de marzo los instaladores disfrutaron de una jornada en la sede de la Fundación Valentín de Madariaga, sobre Energía Solar Fotovoltaica organizada por Grupo Electro Stocks. El evento desarrolló sobre todo la normativa actual sobre autoconsumo y en base a ella cómo realizar el cálculo, dimensionado y amortización utilizando un caso de éxito real.

Desde las nueve de la mañana y hasta pasadas las 18 de la tarde, se celebró el curso que estaba enfocado a dar una formación completa a todos los instaladores presentes sobre las instalaciones de autoconsumo.

Más de 100 instaladores pasaron por el aula de la Fundación Valentín de Madariaga para participar en este Curso Técnico de Instalaciones de autoconsumo que organizó Grupo Electro Stocks en colaboración con Epyme.

Tipos de instalaciones y soluciones fotovoltaicas aisladas

La jornada se inició explicando los tipos de instalaciones fotovoltaicas aisladas y los productos disponibles actualmente en el mercado. Estos sistemas permiten disponer de electricidad en lugares alejados de la red de distribución eléctrica.

De esta manera, se puede suministrar electricidad a casas de campo, refugios de montaña, bombeos de agua, instalaciones ganaderas, sistemas de iluminación o balizamiento, sistemas de comunicaciones, etc.

Los sistemas aislados se componen principalmente de captación de energía solar mediante paneles solares fotovoltaicos y almacenamiento de la energía eléctrica generada por los paneles en baterías.

En el transcurso del evento se explicó cómo se realiza el cálculo de una instalación de fotovoltaica aislada y la programación de estas instalaciones aisladas con equipos Victron Energy, empresa holandesa referente mundial en productos relacionados con las energías renovables.



Más de 100 profesionales acompañaron a Electrostocks en la jornada

Normativa

Uno de los principales puntos a desarrollar fue todo lo referente a la normativa actual, del Real Decreto de autoconsumo 900/2015.

Aquí se regulan las condiciones administrativas, técnicas y económicas de las modalidades de suministro de energía eléctrica con autoconsumo y de producción con autoconsumo.

Un decreto que para muchos de los presentes aunque busca el objetivo de promocionar las energías renovables, en la práctica hace totalmente lo contrario.

Entre los puntos dearrollados destacaron la definición que se hace de autoconsumo, de tipo 1 para consumidores y de tipo 2 para consumidores-productores.

Otro de los puntos en el que se detuvo el ponente fue en el uso de baterías de almacenamiento, que están explícitamente permitidas en el Real Decreto.

Por supuesto el famoso "impuesto al sol" también fue debatido durante la ponencia por los instaladores.

Por último se recordaron las graves sanciones que se han impuesto a las instalaciones de autoconsumo no registradas y el requirimiento de que las instalaciones de autoconsumo existentes se adapten al nuevo Real Decreto en los seis meses siguientes a su publicación.

Casos de éxito

Uno de los últimos puntos de la jornada tuvo que ver con el análisis de distintos casos de cálculo, dimensionado y amortización de instalaciones existentes de autoconsumo.

Para finalizar se mostró el funcionamiento de distintas instalaciones de bombeo solar, una solución perfecta para poder realizar extracciones de agua desde pozos o estanques de manera independiente y sin tener que pagar por el servicio ni en gasoil ni en electricidad.





Juntos tenemos más oportunidades de crecer



Si tienes una empresa instaladora de gas natural y quieres que siga creciendo y avanzando, te ofrecemos una nueva oportunidad de negocio: ya está disponible la **Oferta Pública 2018** para colaborar con Nedgia.

Ventajas de colaborar con nosotros:



Aportación Económica



Formación



Fuerza de marca



Herramientas de apoyo



No lo dudes, todo son ventajas, y adherirse es muy sencillo. Entra en nuestra web y sigue el tutorial para rellenar tus datos.

www.nedgia.es/adhesion

Más información en:

www.nedgia.es/canalacerca 900 500 405



Aljarafesa celebra unas jornadas de fomento de individualización de contadores

Aljarafesa renueva en el 2018 su campaña por la individualización de los contadores de las instalaciones de agua y para ello redobla sus esfuerzos en cuanto a subvenciones, financiación y apoyo técnico se refiere. Esta fue una de las principales conclusiones sacadas de la jornada celebrada por la Compañía dirigida a instaladores y consumidores en general.

Dentro de las campañas de uso responsable de agua, Aljarafesa ha querido celebrar el Día Mundial del Agua, compartiendo con los responsables de los ayuntamientos, los administradores de fincas, los presidentes de comunidades y los instaladores de fontanería, las nuevas medidas adoptadas por la empresa en cuanto a individualización de contadores.

Desde 2002, la empresa pública del agua del Aljarafe, viene incentivando la instalación de contadores individuales en todas y cada una de las viviendas y locales existentes en las poblaciones a las que presta servicio.

Fruto de estas medidas es que, en la actualidad, restan poco más de 400 edificios en altura o urbanizaciones con abastecimiento a través de contadores colectivos, que abastecen a un total de 8.000 viviendas, es decir, menos del 7% del total de suministros a cargo de Aljarafesa.

Se duplican las ayudas

Con el ánimo de reducir aún más ese porcentaje, Aljarafesa ha duplicado sus ayudas destinadas a la individualización de contadores durante 2018, con el objetivo de conseguir una mayor eficiencia en el consumo, que redundará en un mayor ahorro para el usuario.

En este sentido, Aljarafesa ha aprobado una serie de medidas extraordinarias limitadas a un total de 1.400 viviendas y/o locales, que serán atendidas en el orden en que lleguen las solicitudes para el acceso a subvenciones a fondo perdido de 200 euros por vivienda y/o local individualizado.



Imágenes de la jornada celebrada en Aljarafesa

Financiación y bonificación

Adicionalmente, se facilitará la financiación sin intereses, con un tope de 600 euros, del resto de la cuota que corresponda de cada vivienda o local en las obras que deba acometer la Comunidad, que sería reintegrable mediante su inclusión en las facturas de consumo trimestrales durante los tres años siguientes a la instalación.

Así mismo, se bonificará hasta un 100% de la cuota de contratación del contrato individual, y se asumirá por Aljarafesa, la totalidad del coste de reforma de la acometida cuando ello sea necesario.

Una medida para el ahorro

Entre las ventajas de la individualización de contadores se destacó:

- -Acceso a bonificaciones y ayudas sociales.
- -Renovación de la instalación interior.

- -Se minimiza el riesgo de fugas.
- -Contrato individual.
- -Mayor control del consumo.
- -Adecuación a la normativa vigente.
- -Subvención de parte de la obra.
- -Asesoramiento técnico y administrativo.

El hecho de disponer de un contador individual conlleva una serie de ventajas para los vecinos, como pueden ser el control del consumo real y la detección rápida de fugas, lo que puede traducirse en un ahorro importante en el consumo de su vivienda/local lo que repercute en el importe de la factura.

Se calcula que sólo por la instalación de un contador individual se puede producir un ahorro del 25% en la factura de los consumidores.

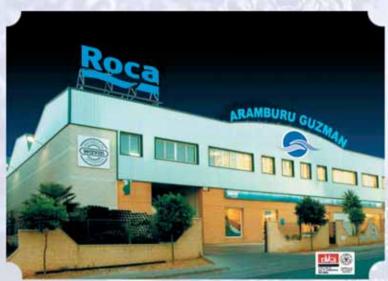
NUEVA APERTURA EN SEVILLA:

Pol. Ind. Carretera Amarilla Avda, Fernández Murube, 18, 41007 Sevilla Telf. 639987155

autoservcio@aramburuguzman.com

aramburuguzmán

Una solución para cada instalación

















Ferroli





Tenemos lo mejor, somos distribuidores oficiales de:

























Tel. 95 442 2162 Fax. 95 442 3863 exposevilla@aramburuguzman.com 41003 Sevilla

Gonzalo de Bilbao 29

Carretera Sevilla-Huelva Km. 637

Tel 959 23 00 50 Fax. 959 22 14 47 huelva@aramburuguzman.com

21007 Huelva

Pol. Ind. El Prado C/ Valladolid, Parc.R-49 Telf. 924 389 414 Fax. 924 378 399

SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

merida@aramburuguzman.com 06800 Merida (Badajoz)

Parque Empresarial C/ del Desarrollo Tel. 956 183 000 Fax. 956 31 32 87 jerez@aramburuguzman.com Jerez de la Frontera

Parque Empresarial P.I.S.A.- C/Lonja 9 Tel. 95 418 6900 Fax. 95 418 3350

ventas@aramburuguzman.com 41927 Mairena del Aljarafe (Sevilla)

RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS











ENERO

 18 24 25 26

FEBRERO

12 13 19 20 26 27

M<mark>ARZO</mark>

 16

EN EL PRIMER TRIMESTRE DEL AÑO 2018

3 Reunión Mesa Autoconsumo Andalucía		
17 Reunión Delegación Industria		
17 Jornada Agencia Andaluza de la Energía		
Presentación Mesa Autoconsumo de Andalucía		
30 Comisión de electricidad		
31 Junta Directiva de Epyme		
on a second to approximately the second to approximately t		
1		
Reunión Epyme-Cogitise		
Comisión de gas		
Jornada Nedgia	_	
Junta Directiva de Epyme		
Plan de relaciones Asociaciones Fenie Energía	_	_
Reunión Dirección General de Industria		
Junta Directiva de Epyme	_	
_		
_	_	
	_	
Consejo de Dirección Fenie Energía	13 Reunión Mesa seguridad industrial	28 Curso Plataformas elevadoras
Junta Directiva y Asamblea General CONAIF	14 Reunión Fadia-Endesa	29 Curso Plataformas elevadoras
5 Asamblea General Círculo de Empresarios	14 Taller Nedgia	
6 Reunión Epyme-Nedgia	15 Junta Directiva y Asamblea General Fenie	
7 Jornada Electrostocks	19 Reunión Agencia Andaluza de la Energía	
9 Asamblea General de Epyme	21 Curso PRL	
10 Cena de Gala del Sector	22 Junta Directiva de Epyme	
12 Reunión Mesa Autoconsumo Andalucía	26 Reunión Mesa Autoconsumo Andalucía	

Escoferia 2018 se prepara para recibir a los instaladores

EscoFeria es una de las ferias más importantes del sector de la Instalación en España, la cual se celebrará durante el día 10 de Mayo en el Centro de Convenciones Internacional de Barcelona.

Esta edición contará con más de 60 expositores de marcado renombre sectorial, que mostrarán las últimas novedades a través de sus productos y nuevas líneas de negocio.

En sus ediciones anteriores EscoFeria ha logrado reunir en este encuentro firmas de prestigio internacional, para que clientes, proveedores, prescriptores etc. puedan compartir el mayor número de experiencias alrededor de un mercado en continuo cambio.



EscoFeria será una plataforma para dar a conocer las innovaciones y novedades del sector, consiguiendo que esta feria sea un punto de encuentro referente para

fabricantes, instaladores, prescriptores, etc.

EscoFeria cuenta con un ambicioso programa de ponencias que ayudará a todos estos profesionales a afrontar con garantías los nuevos retos del sector. Estas jornadas técnicas serán desarrolladas por prestigiosos profesionales de las compañías que se darán cita durante la feria.

En esta nueva edición de la EscoFeria, Salvador Escoda S.A. ofrecerá una variada oferta de conferencias de gran interés.

Además de las Masterclass en Energías Renovables, Gases Refrigerantes, Climatización, Ventilación... se hablará de temas de actualidad como la importancia de la motivación del personal de la empresa y la transformación digital en los negocios.

Aseisa celebró un seminario sobre sistemas de iluminación



El seminario, sobre el protocolo de control de iluminación DALI, fue impartido por el responsable técnico de la empresa Domótica, eficiencia energética e iluminación DEEI control, Francisco Simón.

DALI, es uno de los protocolos más extendidos en cuanto a control de iluminación en edificios, habiéndose convertido en un estándar.

Ideal para grandes edificios e instalaciones, es además uno de los preferidos por los profesionales de la instalación debido a su facilidad a la hora de implementarlo así como a su escalabilidad.

Además de estar disponibles en una amplia variedad de productos, es integrable en otras pasarelas como por ejemplo KNX.

Siemens presentará sus últimas soluciones 4.0 en Hannover



Siemens, compañía global líder en tecnología, participará el próximo 23 de abril en la feria de la industria más importante del mundo, Hannover Messe, en Alemania. El encuentro, que se celebrará hasta el 27 de abril, reunirá a las principales compañías de sector. Siemens presentará sus últimas soluciones digitales para la industria 4.0 donde demostrará a través de ejemplos prácticos cómo los usuarios pueden aprovechar el potencial de la Industria 4.0

implementando su tecnología de Digital Enterprise en todo el ciclo de vida del producto. Se podrán observar los ejemplos clave para el sector aeroespacial, automoción, alimentación y bebidas, electrónica y construcción de maquinaria, así como para la industria química, fibra y petróleo y gas.

Estos ejemplos o demostraciones ilustrarán cómo las compañías de cualquier tamaño de cualquier sector pueden incrementar su competitividad con soluciones digitales individuales, consiguiendo una mayor flexibilidad, eficiencia y calidad a la vez que una importante reducción del time to market.

Simon, en el festival de luz de Barcelona Llum BCN 2018



Los días 16, 17 y 18 de febrero, la ciudad de Barcelona se iluminó con espectáculos e instalaciones artísticas, mostrando también las propuestas experimentales de los alumnos de las escuelas de arte, diseño, iluminación y arquitectura. El festival se trasladó por primera vez al barrio de Poblenou.

Simon, principal fabricante de material eléctrico y creador de soluciones de tecnología para entornos domésticos y profesionales, ha mantenido siempre una estrecha relación con Barcelona. La firma instaló en 1951 su fábrica en el barrio de Poblenou, y actualmente el espacio se ha rehabilitado para convertirse en el show room interactivo Espacio Simon 100, que abrió sus puertas el año pasado con motivo del centenario de la Compañía.

El compromiso de Simon con la ciudad de Barcelona se materializa en su participación y patrocinio de su festival de iluminación Llum BCN por segundo año consecutivo, que además este año cambia su ubicación habitual en Ciutat Vella para trasladarse precisamente al barrio de Poblenou.

Sistema modular Dimmer Serie 15 de Finder



¿Cuál es el ingrediente que marca la diferencia? El sistema modular Dimmer Serie 15 de Finder. Un sólo Máster admite la conexión de hasta un total de 32 slave y el sistema permite regular todo tipo de lámparas, desde las tradicionales hasta las más modernas a LED o de bajo consumo.

En un restaurante, todo es importante, no sólo la calidad de los platos y sus ingredientes. También la iluminación adecua-

da, que haga sentirse cómodo al cliente, como en su propia casa, en un ambiente cálido y acogedor por la noche, y vivo y relajante por el día, todos los días y en todas las estaciones. Esta es la receta del sistema modular Dimmer Serie 15 de Finder.

Tipo 15.10 - Master Dimmer

- •4 funciones mediante selector rotativo frontal: variación de la intensidad luminosa, con memoria para el uso con lámparas CFL y la nueva función automático de escalera con preaviso de apagado.
- •15 pulsadores luminosos
- •Alimentación 110/230 V AC
- •Puede gobernar directamente balastos de lámparas dotadas con control pertinente 0-10 V / 1-10 V.

Gas Natural Fenosa lanza Nedgia Andalucía

Gas Natural Fenosa ha lanzado Nedgia Andalucía, la nueva marca para su actividad de distribución de gas en esta comunidad autónoma que sustituye a Gas Natural Andalucía y mantiene la tradicional denominación territorial que siempre ha caracterizado al negocio de distribución de gas del grupo energético. Con este cambio de marca, Nedgia inicia una nueva etapa enfocada en el crecimiento y la transformación de su actividad con el objetivo de aportar bienestar a 10,7 millones de usuarios en España, a través de más de 5,3 millones de puntos de suministro de los

que más de 420.100 se encuentran en Andalucía.

Nedgia, aúna dos conceptos fundamentales para la compañía: la innovación unida a la experiencia y solvencia que aporta pertenecer al grupo energético Gas Natural Fenosa y haber desarrollado durante los últimos 25 años la expansión del gas natural en España.

La marca, permite reflejar las raíces de la empresa pero apuesta por un futuro en el que hay que dar respuesta a nuevos retos energéticos como el gas natural vehicular y el gas renovable, trabajando por la mejora de la calidad del

aire y la innovación.

Además de la marca, la distri-

buidora de gas del grupo energético en Andalucía también cambia su denominación social a Nedgia Andalucía S.A, y de la del resto de distribuidoras de gas del grupo, que continuarán desarrollando la actividad de distribución de gas con las condiciones de calidad, vocación de servicio y estándares de seguridad que siempre han definido y diferenciado a la compañía.

Con la nueva marca, el grupo profundiza en el cumplimiento



del principio de separación de actividades establecido en la Directiva 2009/73/CE de 13 de julio de 2009, sobre normas comunes para el mercado interior del gas natural.

La nueva marca representa la globalidad de la energía distribuida, así como la inmensa red que la distribuye de forma eficiente y sencilla. El nombre, por su raíz etimológica está asociado al entorno energético y a la vez al desarrollo y las conexiones.

Baxi publica su Catálogo-Tarifa 2018

Baxi, especialista en la fabricación de equipos de climatización para el hogar, acaba de presentar su Catálogo-Tarifa 2018, una herramienta cuyo objetivo es facilitar su uso por parte de los profesionales instaladores.

Desde BAXI, Jaume Alcover, Director de Marketing, señala que "hemos realizado un importante esfuerzo para adelantarnos a las nuevas exigencias sobre los edificios de consumo casi nulo (nZEB) y ofrecer soluciones completas para las nuevas instalaciones con bombas de calor de aerotermia". Baxi presenta una nueva y más amplia gama de bombas de calor, junto con diferentes opcio-



nes de emisión por suelo radiante y por fancoils, todo ello gestionado con nuevos equipos en el apartado de regulación y control. Con este catálogo, Baxi se convierte en el proveedor de climatización con la oferta más amplia.

El Catálogo-Tarifa 2018 de Baxi reúne los lanzamientos de este año y toda la información actualizada de la oferta de marca.

Bosch profundiza en servicios de movilidad conectada

Bosch continúa impulsando su transformación para convertirse en un proveedor de servicios de movilidad. Su nueva división Connected Mobility Solutions reunirá a más de 600 empleados para desarrollar y vender servicios de movilidad digital. Incluyen el uso compartido de vehículos, el viaje compartido y los servicios basados en la conectividad para los conductores de automóviles. "La conectividad cambiará la forma en que nos desplazamos de un lugar a otro, y ayudará a resolver los problemas actuales de tráfico. La estamos utilizando para hacer realidad nuestra visión de una movilidad libre de emisiones, libre de estrés y libre de acciden-



tes", dijo Dr. Volkmar Denner, presidente del Consejo de Administración de Bosch.

La conectividad ofrece un tremendo potencial comercial. En 2025, habrá más de 470 millones de vehículos conectados circulando por las carreteras de todo el mundo (fuente: PwC). En cuatro años, el mercado de servicios de movilidad y servicios digitales asociados alcanzará un valor de 140 mil millones de euros (fuente: PwC).

Ledvance ilumina a la Universidad Europea del Atlántico

Ledvance, uno de los principales proveedores a nivel mundial de iluminación general para profesionales y consumidores finales, e Hispanofil, empresa referente del sector de la distribución de material eléctrico en España, han desarrollado con éxito el proyecto de iluminación de las nuevas instalaciones deportivas del campus de la Universidad Europea Atlántico en Santander. El proyecto comprende la iluminación exterior de dos pistas de paddle y una de voley playa, así como un pabellón interior que alberga las pistas de atletismo y baloncesto. Como partner de este proyecto, Hispanofil ha depositado su confianza en Ledvance,



quien, además de ejecutar los correspondientes estudios lumínicos y económicos, ha ofrecido soporte técnico y asesoramiento comercial desde el inicio.

A la hora de escoger las luminarias que mejor se adaptaban a la aplicación, se optó por los proyectores LED Floodlight de 200 W y 50 W, que destacan por su capacidad anti-deslumbramiento, algo especialmente valorado en las aplicaciones deportivas. Tal como apunta Alberto Núñez, Delegado de Hispanofil Santander "Las instalaciones deportivas poseen unos requerimientos muy específicos tales como la necesidad de disponer de una luz muy homogénea y sin deslumbramientos que faciliten el desarrollo de las activi-

dades deportivas de forma óptima y segura. La resistencia a impactos, así como al agua y al polvo, especialmente indicado en aplicaciones exteriores, fueron otros de los factores que tuvimos en consideración".

Con la instalación de los proyectores LED de Ledvance, proyecto que está previsto que se amortice en menos de 3 años, la propiedad apuesta por un sistema de iluminación eficiente, tanto en términos energéticos, como de costes, y verá reducidos de forma considerable los costes de consumo eléctrico, mantenimiento y reposición, entre otros. Feníe Energía y Nissan firman un acuerdo para la promoción del vehículo eléctrico

La Consejera Delegada de Feníe Energía, Isabel Reija y el director de Marketina de Nissan, Christian Costaganna han firmado este viernes un acuerdo de colaboración para poner en marcha nuevas infraestructuras de recarga de vehículo eléctrico e instalaciones de autoconsumo con almacenamiento de energía. Con este acuerdo, ambas marcas cooperarán para contribuir al despliegue definitivo del vehículo eléctrico y para poner las bases hacia el autoconsumo de energía, que permitirá un sistema energético más eficiente e inteligente.

Feníe Energía y Nissan persiquen favorecer la implantación de la movilidad eléctrica. ampliando la actual red de recarga. Actualmente, más de la mitad de los puntos de carga rápidos son Nissan y Fenie Energía opera la mayor red de puntos de recarga públicos semirrapidos en España. Nissan aportará toda su fuerza como gran marca dentro del sector como parte de la campaña de marketing v del apovo a sus ventas de vehículos eléctricos. Feníe Energía aportará toda su experiencia en la instalación, mantenimiento y operación de puntos de recarga.



La mayoría de los puntos estarán inicialmente conectados a la plataforma "Feníe Recarga" y posteriormente, se integrarán en el sistema de conectividad de Nissan.

En el caso de clientes de Nissan que no tengan un garaje en propiedad se colaborará para que puedan comprar un coche eléctrico y tener a su alcance una infraestructura de recarga fuera de su vivienda.

Con este acuerdo, Feníe Energía y Nissan buscan conseguir un doble objetivo: mejorar la vida de los clientes de vehículo eléctrico y reducir las emisiones de CO₂ a través del cambio de modelo energético que supone el autoconsumo y la movilidad eléctrica.

El club Myteam de Ariston renueva su imagen

Ariston lanza su nueva web My Team para los socios del Club de instaladores de Ariston. Los socios podrán seguir realizando las gestiones que ya realizaban hasta la fecha, pero de una forma más sencilla y visual.

Además, al ser una web responsive se puede visualizar desde cualquier dispositivo móvil, iPad, Tablet, ...

A través de esta nueva web los instaladores tendrán siempre a mano toda la información del Club, así como promociones exclusivas para ellos, información sobre nuevos lanzamientos, eventos y campañas de la marca.

También podrán estar continuamente conectados al reto



Ariston Comfort Challenge y conocer todas las novedades que deparará durante el año.

Además, cada socio puede consultar la información relativa a su cuenta de una manera sencilla y rápida.

Gracias a esta nueva actualización, podrán continuar realizando las mismas operaciones que se pueden llevar a cabo desde la APP.

Así, a través del área privada de la web, podrán introducir sus pruebas de compra, consultar el saldo o solicitar los regalos, entre otra acciones.

Vaillant apuesta por el confort en cualquier parte del mundo

Vaillant pone en marcha su nueva campaña de comunicación con una historia que llega desde Suecia. Concretamente, a 235 km al norte del Círculo Polar Ártico, en la localidad de Naimakka (Suecia). Aquí, vive Ake, un hombre 80 años, único habitante de este frío lugar cuyas temperaturas en invierno suelen rondar los -40°C.

La calefacción es parte de su vida. Durante años, Ake ha analizado cómo utilizar y optimizar la calefacción. Por ello, Vaillant le ha encargado la tarea de presentar y de dar a conocer, a nivel internacional, las bombas de calor Vaillant.

Bajo el lema 'Confort en mi hogar, y en cualquier parte del mundo', la marca alemana explica a profesionales del sec-



tor y consumidores las ventajas y beneficios que proporcionan sus bombas de calor tanto geotérmicas como aerotérmicas.

Durante los próximos meses, Vaillant estará presente en los principales medios online y en sus canales de redes sociales demostrando cómo si en uno de los lugares más fríos del mundo es posible climatizar un espacio con una bomba de calor Vaillant, es posible hacerlo en cualquier parte del mundo.

nuevos socios y bolsa de trabajo Bienvenida a los nuevos socios

ADREX ELECTRICIDAD Y TELECOMUNICA-CIONES, S.L.

C.E.S.A. COMERCIAL, S.L.

CALERO GARCIA, JOSE ANTONIO

CARRILLO ANDRADE, JOSE ANGEL

CEPERO BUSTO, DIEGO

DALUZ MULTISERVICIOS, S.L.

DIAZ DE LOS SANTOS, ALEJANDRO

ELECTRO REYES, S.L.

ESTUDIOS CLIMATICOS DEL SUR, S.L. (ECLI-SUR)

FERNANDEZ ALVARO, CARLOS

FERNANDEZ ARREBOLA, FEDERICO

FRESCO PINTO, JAVIER

FRIO INDUSTRIAL CARRETERO, S.L.

GALVEZ REGUERA, JUAN PEDRO

GARRIDO DAMAS, RAUL

GOMEZ ONTANILLA, JUAN

GUILLEN CRESPO, JOSE

HERNANDEZ MARTINEZ. RAFAEL

IMAGEN Y SONIDO GA.GU.BA., S.L.

INCALGRAJA, S.L.

INSTALACIONES SIERRA MORENA DE SEVI-LLA, S.L.U.

JIMENEZ JIMENEZ, MIGUEL ANGEL

JIMENEZ NAVARRO, MIGUEL FEDERICO

LOPEZ GARCIA, JUAN VICENTE

LOZANO CONEJERO, JUAN ANTONIO

LUQUE LUQUE, JOSE CARLOS

Martinez diaz, manuel Jonatan

MAYA MARQUEZ, VICTOR MANUEL

MERLO MOREJON, ANDRES

MONTIEL ESQUINARDO, MANUEL JESUS

MULTINERGIA SERVICIOS GENERALES, S.L.

NUÑEZ SALGUERO, RAUL EDUARDO

ORTEGA DOMINGUEZ, JUAN FRANCISCO

PUELLES OLIVER, ANTONIO LUIS

RUBEÑA DE ELECTRIFICACIONES, S.C.

SINDETEC TECHNOLOGY DEVELOPEMENT

URBANTECH TITANIA, S.L.

VARGAS JIMENEZ, FIDEL

Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículo publicado, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a informa@epyme.org. Una vez seleccionado publicaremos un extracto con diversos perfiles. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

Manuel Rodríguez Navas

Tlf: 639730929

Sevilla

Formación: 1. Certificado de agente de puesta en marcha, mantenimiento y reparacion de aparatos de gas -(APMR). 2. Diploma de instalador A. B v C. 3. Certificado de seguridad y salud laboral del sector del metal 4. Titulación de fontanero. 5. Diploma carretillas

Experiencia Profesional: Cerca de un año de experiencia en empresa instaladora de das realizando las labores de Instalaciones y trabajos de gas natural, butano, revisiones.

José Joaquín Sánchez Piedra

Tlf: 653759926

Villnueva del Ariscal

Formación: 1. Carnet de Instalador Electricista Autorizado. 2. Auxiliar de electricidad. 3. Técnico en Electricidad de grado medio. **4.** Curso de trabajos en altura. **5.** Prevención de Riesgos Laborables T.P.C. específico de electricidad y general. 6. Electricista Industrial.

-Experiencia Profesional: Más de diez años de experiencia (siete en empresa instaladora y tres como autónomo) en el sector de las instalaciones eléctricas realizando todo tipo de labores de instalación y mantenimiento en general.

Antonio Garrido Muñoz

Tlf: 662479500

Formación: 1. Curso Superior en Programación de Aplicaciones con Tecnologías Java en Cloud. 2. Certificado de Desarrollo de Proyectos de Instalaciones Eléctricas en el entorno de Edificios con fines Especiales. 3. Formación Profesional Grado Superior Sistemas Electrotécnicos y Automatizados. 4. Carnet de Operador Carretilla Elevadora 5. Carnet de Operador de Plataforma Elevadora.

-Experiencia Profesional: Dos años de experiencia en el sector de las instalaciones realizando obra nueva, reforma y manteni miento y en el desarrollo de proyectos de eficiencia energética.

Guadalupe De Guindos López

Tlf: 696462647

Marchena

Formación: 1. -Técnico especialista en administración 2. Alto conocimiento Facturaplus, Contaplus, Monitor informática y paquete Office. 3. Conocimiento en trámites telemáticos en la Agencia Tributaria, Seguridad Social, Siltra, Ceres, RMC. Gescontrata, Bancos,

Experiencia Profesional: Cerca de veinte años de experiencia en empresas instaladoras, de servicios auxiliares y de construcción en el área administrativa.

Angel Carrero Rosales

Tlf: 631768845

Castilleia de la Cuesta

-Formación y cursos: 1. Técnico de grado medio en equipos e instalaciones electromecánicas. 2. Curso de mantenimiento correctivo de los equipos EDAR. 3.Curso de mantenimiento de instalaciones automatizadas controladas por autómatas

Experiencia Profesional: En activo desde 2005 realizando el montaje de instalaciones eléctricas en locales y viviendas, opera-rio de mantenimiento y más de diez años de experiencia como operario de planta de depuración de aguas residuales

Jairo Rufo Moreno

Tlf: 693329913

Palomares del Río

Formación: 1 Técnico de instalaciones eléctricas y autómatas. 2. Técnico instalador de energías renovables. 3. Paquete

Experiencia Profesional: Tres años de experiencia como instalador eléctrico realizando la instalación, reparación y mantenimiento de líneas de distribución eléctrica, equipos eléctricos, autómatas, cableados, mantenimiento en general de instalaciones

Maribel Panduro Alemán

Tlf: 658482288

Formación: 1. Técnico especialista administrativo. 2 Curso F.P.O. Aplicaciones informáticas. 3 Curso Administrativo-

Espartinas

Secretarial. 4 Curso Facturaplús. 5. Curso Ofimática

Experiencia Profesional: Quince años de experiencia en empresas de todo tipo realizando diversas tareas como Recepción de llamadas e incidencias; gestión de albaranes, facturas y presupuestos; elaboración de rutas y cuadrantes; reclamación de incidencias; control de gastos y control de proveedores v clientes.

Miguel Rus Rodríguez

Tlf: 620439456

Formación: 1. Ingeniería Superior Industrial. 2. Seminario "Creación de Empresas".3. Ciencias Medioambientales.4. Formación complementaria en AUTOCAD, Trafficware SYNCHRO, Adobe PHOTOSHOP, Crystal Reports, Visual Studio, BD Posgree

-Experiencia Profesional: quince años de experiencia como Ingeniero de Organización en diversas empresas. En los últimos cuatro años empresa de técnica de proyectos, implantaciones, instalaciones y procesos

José Tomás Jiménez Pérez

Tlf: 677 28 36 85

Formación: 1. Técnico de Plantas Satélite de GNI -Tino A 2. Instalador de gas, Categoría C. 3. "Soldadura con electrodos revestidos y Soldadura heterogénea.4. Auditorías Sistemas en Prevención de Riesgos Laborales y P.R.L. nivel básico.5. Operador Industrial de Calderas (formación en curso)

Experiencia Profesional: Experiencia como mozo y encargado de almacén en distintas empresas. Experiencia como transportista y repartidor en empresas de diversa índole. Coordinador de seguri

Ser socio de



Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 800 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.

- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

NUEVO SOCIO COLABORADOR:





Si en vez de socio colaborador quiere ser socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Asesoría en Calidad y Prevención

- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desempleados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2018				
Socio adherido	25 euros / mes			
Autónomo (solo)	41 euros / mes			
Empresa de 2 personas	45 euros / mes			
Empresa de 3 a 5 personas	59 euros / mes			
Empresa de 6 a 14 personas	66 euros / mes			
Empresa de 15 personas en adelante	73 euros / mes			
Socio colaborador	700 euros / año			

Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

Las cuotas de socio están exentas de IVA.

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a informa@epyme.org

EPYME Nº 167 librería y biblioteca

Novedades de nuestra librería



Reglamento Técnico de Distribución y Utilización de Combustibles Gaseosos y sus Instrucciones Técnicas Complementarias.

Autor: Conaif Editorial: Conaif ISBN: no disponible Precio: 10,45 + iva

Venta: Epyme



Reglamento de Instalaciones Térmicas en los Edificios R.I.T.E. 3ª Edición

Autor: Conaif
Editorial: Conaif
ISBN: no disponible
Precio: 10,45 + iva
Venta: Epyme



Selección de normas UNE del reglamento de instalaciones térmicas en edificios. 2ª Edición.

Autor: Conaif
Editorial: Conaif
ISBN: no disponible
Precio: 85 + iva
Venta: Epyme



REBT con tests y ejemplos de cálculo 2ª edición

Autor: Canopina
Editorial: Canopina
ISBN: 978-84-16338-27-6

Precio: PVP descuento especial Epyme.

Venta: Epyme

Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Talonario Certificados de instalación y mantenimento de gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

NOTA: Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completas del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en www.epyme.es en el área correspondiente. Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

Electricidad	Telecomunicaciones
Fontanería	Varios
Climatización, calefacción y ACS	Frío Industrial
Protección Contra Incendios	Energías Renovables
Gas	Productos Petrolíferos Líquidos
Aparatos a Presión	

NOTA: Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.

Agua caliente para cualquier espacio.

¿BUHARDI— A? ¿APARTAMENT ¿EST_DIO? ¿P_SITO?



Nueva gama de termos eléctricos Junkers. Desde 15 hasta 500 litros.

Variedad de modelos para cada necesidad de caudal y cualquier tipo de instalación: vertical, horizontal o reversible. También en formato Slim de 39 cm de diámetro.

Tu vida y la de tus clientes un poco más fácil. **junkers.es**

Confort para la vida





...a tu servicio!

Su proveedor integral de productos para instalaciones







RENOVABLES CALDERAS



CALEFACCIÓN AGUA



REFRIGERACIÓN HOSTELERÍA



GAS ELECTRICIDAD



Más de 70.000 referencias en stock

La mayor gama de producto del mercado



73 Puntos de Venta en toda España

La red comercial más amplia





Delegaciones en Almería, Cádiz, Córdoba, Granada, Huelva, Jaén, Málaga y Sevilla Deleg. SEVILLA:
Pol. Ind. Store, C/. Nivel, 10
41008 Sevilla
Tel. 95 499 97 49
sevilla.store@salvadorescoda.com

Deleg. SEVILLA - Bollullos: PIBO, Av. Valencina p. 124-125 4110 Bollullos de la Mitación Tel. 95 499 97 49 bollullos@salvadorescoda.com Deleg. SEVILLA - Dos Hermanas: Pol. Ctra. Isla, C/. Río Viejo, R-20 41703 Dos Hermanas Tel, 95 499 97 49 laisla@salvadorescoda.com

Deleg. SEVILLA - Mairena: Pol. PISA, C/. Desarrollo, 11 41927 Mairena de Aljarafe Tel. 95 499 97 49 mairena@salvadorescoda.com



Red Comercial