

Nº 165
tercer trimestre 2017



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla



La Vuelta a España llega a Sevilla
de la mano de Fenie Energía
#laenergíadelavuelta



Fenie Energía presenta en Sevilla un ambicioso plan de despliegue para duplicar su volumen de negocio en 3 años

G GRUPO
ELECTROSTOCKS

Tu cadena de distribución

- ★ Las mejores marcas.
- ⚡ El mejor soporte técnico.
- 📁 El mejor servicio.



**TODO EL MATERIAL ELÉCTRICO
PROFESIONAL QUE NECESITAS**

DAIKIN

legrand

hager

PHILIPS

Schneider
Electric

Prysmian
Group

simon

S&P

prilux

Televés

pemsa

Top Cable

LEDVANCE

Unex

ABB

TUPERSA

disano

G ELECTROSTOCKS
SEVILLA

Av. de Montes Sierra, 40
41007 Sevilla
T. 954 99 92 60

EDITORIAL

A los instaladores valientes

Desde estas páginas queremos agradecer a los profesionales y compañeros de profesión que hacen un alto en su día a día, una inversión de lo más valioso que tienen, su tiempo, para hacer Asociación, para transmitir y recibir conocimientos junto a otros profesionales y el personal de Epyme.

Nuestro espíritu cooperativo, nuestros inicios reivindicativos y colaborativos, son inherentes hoy en día a la figura del instalador. Debemos seguir avanzando en este sentido para reafirmarnos en nuestros principios y mejorar la colaboración entre empresas, de forma que podamos crecer en red.

Muchos de los proyectos que se emprenden no llegan a buen término, quizás por no ser el momento, quizás se cometieron errores o simplemente había que aprender del tiempo y del yerro para que un proyecto cristalizara y creciera de la mano de los instaladores.

Es muy español, e incluso europeo, avergonzarnos de los fracasos y fustigarnos, incluso la idea del fracaso puede llegar a paralizarnos, la inacción se convierte entonces en oportunidades perdidas para crecer, ya sea desde el éxito o el fracaso. Porque muchas culturas ven el fracaso así, como

una oportunidad más para crecer y como una etapa más del aprendizaje.

Estas oportunidades que no cristalizan, muchas veces no sólo nos encaminan al éxito sino que también lo realzan.

Hace algunos años, cuando se gestó el nacimiento de Feníe Energía muy pocos creyeron en el proyecto. Nuestro sector venía de un período de depresión y era casi una utopía que una pequeña compañía disputara el pastel energético a las grandes empresas de siempre.

Un porcentaje mínimo de instaladores confiaron en la nueva compañía, incluso desde la misma Asociación y aunque desde el inicio apoyamos la iniciativa, a veces mirábamos con recelo y otras veces simplemente sentíamos el vértigo de estar ante una gran oportunidad.

Hoy día, gracias a la impecable gestión de los profesionales de Feníe Energía y a los instaladores que apostaron por dar un paso al frente y convertirse en agentes energéticos, somos un referente entre las comercializadoras independientes con más de 400.000 clientes y más de 2.000 agentes energéticos trabajando en red en toda la geografía española.

De esta forma, haciendo poco ruido, y con mucho trabajo por detrás, se ha ido

construyendo la compañía de todos los instaladores, con los mismos valores de la Asociación, esos valores colaborativos y con alma de cooperativa que nos distingue.













En 2017 Feníe Energía, como dice su presidente Sergio Pomar y su Consejera Delegada Isabel Reija, ha pasado a competir en otra liga.

El primer indicio ha sido que la compañía ya tiene un tamaño considerable como para permitirse invertir en centrales de generación de energía renovable, además de inversiones en imagen de marca y comunicación, rediseñando el logo y uniendo su nombre a la Vuelta ciclista a España para los próximos años.

Feníe Energía ha puesto toda la carne en el asador para llegar al gran público y necesita que los instaladores valientes den de nuevo un paso al frente para poder seguir creciendo.

Esta editorial es en definitiva una invitación a todos los profesionales a formar parte del futuro de nuestra profesión, un futuro en el que la figura de Feníe Energía estará cada vez más presente en nuestro sector, con el agente energético en primera línea.

RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

	ARAMBURU GUZMÁN		GAS NATURAL	
	ASEISA		ILUSPANIA	
	ATECO BROKERS		JUNKERS	
	FENÍE ENERGÍA		SALVADOR ESCODA	
	GRUPO ELECTRO STOCKS			



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

PUBLICACIÓN TRIMESTRAL
tercer trimestre 2017

Edita:

Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja
C/ Américo Vespucio, 25
41092 SEVILLA

Horario de invierno:

lunes a jueves de 9:00 a 14:00 y de 16:00 a 19:00
Viernes de 8:00 a 15:00

Horario de verano:

Del 15 de junio al 15 de septiembre de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064 Fax 954 467 074

www.epyme.es

informa@epyme.org

departamento.formacion@epyme.org

miguelpoo@epyme.org

departamento.juridico@epyme.org

departamento.tecnico@epyme.org

Coordinación General

Miguel Ruiz Poo

Redacción y Fotografía

Miguel Ruiz Poo

Consejo de Redacción

Manuel de Elías Rodríguez

Francisco José Chaves Agüera

Editora de textos

Pepa Ruiz

Impresión

SERVIGRAF

Depósito Legal: SE-640-93

Diseño

Genera Online

Revista de difusión gratuita

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.



TEMA DE PORTADA

4

Epyme da un paso hacia una movilidad sostenible y eléctrica

Gracias a la colaboración de Fenie Energía, la Asociación inicia el proceso de instalación de un punto de recarga para el vehículo eléctrico en la Isla de la Cartuja.



6

Fenie Energía explica el modelo de negocio del agente energético

En una jornada celebrada en Sevilla el pasado 21 de septiembre la Compañía repasó sus tres ejes: autoconsumo, movilidad y agente energético.



10

Epyme y sus socios vibran con la Vuelta a España

La llegada en Tomares de la decimotercera etapa de la Vuelta Ciclista se convirtió en lugar de encuentro para el instalador gracias a Fenie Energía.



TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

	Servicios de la Asociación -----	3
	Convenio del metal -----	16
	Congreso Conaif -----	18
	Congreso Fenie -----	19
	Formación -----	20
	Socios Colaboradores -----	22
	Jornadas -----	26
	Agenda de Eventos -----	32
	Novedades del Sector -----	34
	Bolsa de Trabajo -----	38
	Biblioteca y Librería -----	40

DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de Asesoramiento y Asistencia Jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos Penal, Fiscal, Laboral, Civil, Mercantil y Administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones Fiscales. Elaboración de Contratos, Nóminas y Boletines de Cobro a la Seguridad Social.

ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle. Horario de tarde de Lunes a Viernes a partir de las 17:30 hasta las 20:00h.

Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Pta. Tlf.: 954461220.

DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de Reglamentos y Normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las Compañías suministradoras y las distintas administraciones Públicas.

DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes empleados según Convenio.

ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con ATECO BROKERS ASOCIADOS, S.L., Correduría de Seguros.

Despacho: Américo Vespucio 25, 41092 Sevilla.

Email: ateco@atecobrokers.com

Teléfono: 954231011

RIESGOS LABORALES

Acuerdo con PREVERYS para la implantación y gestión de un sistema de prevención.

SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con EAG Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS

ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

ACUERDO CON OCA's

Acuerdo para realizar inspecciones periódicas en instalaciones de Electricidad (alta, baja tensión, megado de redes, etc), Gas, Aparatos a presión, PPL, RITE, Contra Incendios y Frío Industrial, efectuada por un Organismo de Control Autorizado por la Dirección General de Industria.

TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un coste de 3 euros + IVA.

TARJETA FAMEDIC

Se entrega gratuitamente a todos los asociados una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad.

De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia siempre que vivan en el mismo domicilio, para otra tarjeta adicional, el precio es de 9 euros anuales.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

Todas las tardes de 16:00 a 19:00 H. en la Asociación podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrá realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carné autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Estatal Fundae.

Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

-Inscripción de empresas.

-Obtención del carné de instalador autorizado.

LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de CONAIF y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

CERTIFICACIÓN DE EMPRESAS INSTALADORAS

La certificación de empresas instaladoras EIC de Fenie es gratuita para los asociados.

ACUERDO CON BANCO SABADELL

Epyme ha llegado a un acuerdo con el Banco Sabadell para que todos nuestros asociados puedan beneficiarse de importantes bonificaciones económicas. Al abrir una cuenta Expansión Negocios PRO, los que no sean clientes de banco Sabadell, y se den de alta este año en Epyme, obtendrán una bonificación de hasta 60 € (en su cuota de inscripción), además del abono de un 10% de la cuota anual de Epyme.

Las empresas que ya sean asociadas y tengan una cuenta en el Banco Sabadell, ya sea anterior o que la abran ahora, recibirán en la misma el abono de un 10% de la cuota anual de Epyme

ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

1,2 cts. /litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 7 cts. /litro adicional sobre fijo en Diesel e+ y 9 cts. /litro Diesel e+10 en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo).

Tarjeta gratuita sin ningún coste adicional. Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado.

ACUERDO CON CANON

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Copiadoras Sevilla Dos, S.A., de Canon, con la cual llevamos trabajando satisfactoriamente más de quince años, para ofrecer a sus asociados copiadoras de gran calidad a unos precios especiales y el compromiso del regalo de 5.000 páginas de mantenimiento GRATIS (tónor incluido).

ACUERDO CON TEKPYME

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Sol Tecnologías quien podrá ayudarte tanto con la informática como con las comunicaciones de tu empresa.

CONSULTORIA - INFORMÁTICA - COMUNICACIONES

ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un 30% de descuento en la suscripción anual del software Infoweb.

CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que solicitar a la Asociación los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los históricos profesionales llegados recientemente.

FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, FENIE y CONAIF, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantene- mos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: www.fenie.es -www.conaif.es

Epyme anuncia la instalación de un punto de recarga de vehículo eléctrico en su sede

Durante la Semana Europea de la Movilidad y con motivo de la jornada "Ficha por Fenie Energía", celebrada en el club Antares Sevilla el pasado 21 de septiembre, se anunció la futura instalación de un punto de recarga para el vehículo eléctrico en la sede de Epyme que será gratuito para los socios. Actualmente la Asociación se encuentra a la espera de las autorizaciones administrativas para iniciar las obras de instalación.

Epyme ha dado un paso más en su decidida apuesta por la movilidad sostenible y por explorar nuevas vías de negocio para las empresas asociadas.

En este sentido el vehículo eléctrico se erige como un eje fundamental en ambos sentidos, una opción real de movilidad sostenible con una tecnología contrastada, y al mismo tiempo una oportunidad de negocio para el instalador y agente energético que debe posicionarse como figura fundamental en la instalación y gestión de puntos de recarga para esta tecnología.

Por esta razón la Asociación ha avanzado en los trámites administrativos para la instalación en su sede de un punto de recarga para el uso y disfrute de forma gratuita de todos los instaladores asociados a Epyme.

La instalación se realizará gracias a un acuerdo con **Fenie Energía** que donará la tecnología y aportará su experiencia para que este proyecto vea la luz.

Recargas fácilmente gestionables

Las recargas se podrán gestionar fácilmente desde la App "FENIE Energía Recarga" que se puede descargar desde el teléfono móvil en Play Store (de Android) o en App Store (de IOS), y desde donde los usuarios podrán consultar todos los puntos de recarga a nivel nacional, gestionar la reserva del punto de recarga, realizar la identificación para la



Simulación del futuro punto de recarga de Epyme

carga, ver el estado de los puntos de recarga, localizar los puntos mas cercanos, acceder al historial de recargas, etc.

En un principio el punto de recarga estará disponible sólo para empleados y asociados de Epyme, aunque no se descarta que en un futuro sea un punto abierto a todos los usuarios.

Un proyecto a gran escala

El caso de Epyme no es único, ya que cada vez son más los socios y las Asociaciones que instalan puntos de recarga para vehículos eléctricos.

Muchos socios de Epyme son verdaderos especialistas en este campo y asociaciones como las de Mallorca, Valencia, Zaragoza y Madrid, entre otras, ya tienen sus puntos de recarga operativos.

A la espera de un nuevo Plan Movea

Las ayudas a la compra de vehículos eléctricos del Plan Movea 2017 ya se han agotado, para las motos eléctricas la convocatoria duró tan sólo una hora y para los turistas se agotó en 24 de una asignación total cercana a las 7 millones de euros. Son muchos los que reclaman un sistema de ayudas más estable y definitivo.

La Agencia Andaluza de la Energía subvenciona también la compra de vehículos eléctricos e híbridos para flotas de servicio público. Las ayudas alcanzan hasta el 15% del precio del mercado del vehículo, porcentaje que dependerá de la eficiencia energética del modelo seleccionado. Si se solicita un punto de recarga y el vehículo eléctrico alcanza 100 km de autonomía se apoyará con hasta 5.000 euros.

Fenie Energía ha donado los puntos de recarga y ha facilitado el soporte tecnológico para la instalación.

El punto de recarga de Epyme estará operativo a finales de 2017 y será gratuito para el socio.

Fenia Energía muestra así su apuesta por una movilidad sostenible con el agente energético como protagonista.

DISTRIBUCIÓN
INGENIERÍA
CONSULTORÍA TÉCNICA
POSTVENTA



. CALONGE
METALURGIA Nº19-21
007 SEVILLA
954367460

P.I. LA PAZ
NAVE 29
21007 HUELVA
T. 959543737

P.I. GUADALHORCE
C/ HEMINGWAY Nº14
29004 MALAGA
T. 952171700



aseisa

“Ficha por Fenie Energía” la jornada que pasa por Sevilla para transformar al instalador

La Comercializadora realizó una parada en Sevilla para celebrar una multitudinaria jornada en la que se habló del Plan de Despliegue de Fenie Energía y de su modelo de negocio. El Club Antares y la Cámara de Comercio de Sevilla colaboraron con un evento en el que se invitó al instalador a participar en los ejes de desarrollo energético que pasan por el autoconsumo y el desarrollo del vehículo eléctrico.

El pasado 21 de septiembre se desarrolló la jornada informativa, donde una nutrida representación de Fenie Energía dio a conocer las oportunidades de negocio que se abren para los instaladores en el Sector Energético.

El evento tuvo lugar en las instalaciones del Club Empresarial, Financiero y de Negocios de Andalucía (Club Antares), perteneciente a la Cámara de Comercio.

Francisco Herrero, Presidente de la Cámara de Comercio, fue el anfitrión en una jornada en la que estuvo acompañado por Isabel Reija, Consejera Delegada de Fenie Energía y Manuel Cosano, Presidente de Epyme.

“En los últimos años Cámara de Comercio y Epyme van de la mano en el sector energético”

Herrero inició el acto dando la bienvenida a todos los instaladores y poniendo a la disposición de todas las pymes de la instalación este Club Empresarial, Financiero y de Negocios.

“En los últimos años Epyme y sus empresas asociadas son nuestros principales aliados en el sector energético y de las instalaciones desarrollando proyectos conjuntos en materia de financiación y asesoría en áreas como los servicios energéticos” comentó Herrero.



Manuel Cosano, Francisco Herrero e Isabel Reija en la presentación de la jornada



Isabel Reija explica a los asistentes la línea de tiempo de Fenie Energía

El presidente de la Cámara de Comercio de Sevilla indicó además que se están acercando posturas con Epyme y con Fenie Energía para potenciar el sector del autoconsumo fotovoltaico con productos innovadores a disposición del instalador y opciones de financiación.

“Miramos al futuro con emoción, el instalador es pieza del cambio y debe aceptar el reto”

Posteriormente Manuel Cosano Hidalgo, tomó la palabra para agradecer a todos los asistentes, el hecho de acercarse y hacer asociación y para enterarse de

“Epyme y Fenie Energía son socios de lujo y referentes de nuestro sector”

Francisco Herrero

“Cámara de Comercio potenciará el autoconsumo fotovoltaico de la mano del instalador”

Francisco Herrero

“Fenie Energía es presente y futuro para el instalador, animo a los que aún no están”

Manuel Cosano



Los instaladores respaldaron el encuentro

cómo estamos cambiando el ejercicio de la instalación de la mano de Fenie Energía.

También agradeció el Presidente de Epyme a Isabel Reija, Consejera Delegada de Fenie Energía, y a todo el equipo de la compañía por hacer posible este importante evento y por trabajar codo con codo con el instalador. Por último felicitó a Francisco Herrero, por ser un socio fundamental de la Asociación en el diseño de las herramientas que facilitan el trabajo de las pymes en nuestra región.

“Gracias al excelente trabajo de los profesionales de Fenie Energía, un equipo que no para de crecer, y a los instaladores que se han convertido en agentes energéticos sin complejos y con paciencia, la Compañía está en el pódium entre las comercializadoras independientes con más de 300.000 clientes y más de 2.000 agentes energéticos” apuntó Manuel Cosano.

Para finalizar, el presidente de Epyme invitó a todos los socios que aún no forman parte de Fenie Energía a adherirse a la Comercializadora en la próxima ampliación de capital que ya está en marcha.

“Hoy somos un referente con más de 300.000 clientes y más de 2.000 agentes energéticos”

Manuel Cosano

“Somos únicos en el mercado y eso debemos aprovecharlo para seguir creciendo”

Finalmente tomó la palabra Isabel Reija, que destacó la importancia del instalador como figura principal y central dentro de la Compañía y uno de los activos vitales de Fenie Energía.

La formación permanente para mantener a la vanguardia al instalador está asegurada en Fenie Energía, así como una red especializada para el soporte a las empresas delegadas.

Para Reija, el valor principal de su empresa es la gran red de agentes que han logrado forjar “ya que no buscamos comerciales como la competencia, buscamos socios que nos ayuden a seguir creciendo, que estén involucrados con nuestra empresa y con nuestros valores”.

Estos valores pasan, según Reija, por la cercanía al cliente, el asesoramiento certero y apoyado por el desarrollo técnico de Fenie Energía y sus experiencias previas en otras instalaciones.

“Tanto nuestros clientes como nuestros agentes quieren estar con nosotros y ese es nuestro principal activo” remarcó.

“Hacemos algo que nadie había hecho antes. El trabajo es duro pero la recompensa es mayor”

Isabel Reija



Isabel Reija presentó y moderó la jornada

También se enfatizó el carácter casi cooperativo que desde el inicio se ha mantenido, donde el trabajo en equipo es capital para el bien de todos y para el éxito de la empresa.

La Consejera Delegada matizó otra de las diferencias de la empresa de los instaladores y de la competencia y es que “nosotros no queremos quedarnos con tus clientes, el instalador los mantiene a lo largo de la prestación del suministro, además no exigimos ningún tipo de exclusividad y el instalador puede mantener los acuerdos comerciales que tenga con otras empresas”.

Esta libertad, continuó Reija, se aplica también a los clientes que no tienen ningún tipo de permanencia y son libres para cambiar de comercializadora cuando deseen.

Estas son algunas de las claves del éxito que hacen que hoy por hoy, los instaladores formen parte de una empresa sólida y con perspectivas de crecimiento.

“No tenemos miedo al futuro ya que estamos haciendo algo que no se había hecho antes, por eso tomamos nuevos caminos midiendo los riesgos pero sin mirar de reojo a la competencia, tenemos también la libertad para forjarnos nuestro propio camino” concluyó Reija.

“Es nuestro carácter cooperativo, es el instalador lo que nos diferencia y hace especiales”

Isabel Reija



Laura Vélez nos habló sobre movilidad eléctrica

El vehículo eléctrico como apuesta de futuro

Laura Vélez, responsable de vehículo eléctrico, inició las ponencias para hablar de movilidad sostenible y de la oportunidad que representa para el instalador.

Durante la presentación se manifestó el compromiso sostenido de Fenie Energía con la movilidad eléctrica ya que “hacia allí apunta el futuro y el instalador debe estar en primera línea para llevar a cabo toda la infraestructura que necesitará esta tecnología”.

Entre las ventajas del coche eléctrico Vélez destacó las ayudas existentes asociadas al plan MOVEA y también en el ámbito autonómico como es el caso de Andalucía; la necesaria reducción de la dependencia de los combustibles fósiles; el mantenimiento más económico y sencillo para el usuario final y las ventajas asociadas como el aparcamiento gratuito o la carga, vías alternativas o acceso gratuito a autopistas de peaje, entre otras.

La responsable de Fenie Energía aseguró que la Compañía asesora en todo momento al instalador en la compra y la realización de la instalación del punto de recarga en vivienda según la normativa (ITC)-BT-52.

En este sentido se destacó la importancia de un estudio personalizado a cada cliente, teniendo en cuenta las necesidades específicas de cada punto de recarga y con el asesoramiento de un instalador experto formado por Fenie Energía y con acceso a financiación.



Javier Bescos explicó el proyecto Sol

Proyecto Sol, la revolución que viene

Para finalizar Javier Bescos, Responsable de Servicios de Ahorro Energético, explicó los próximos pasos de la empresa “a pesar de las barreras administrativas”.

La Compañía es ya representante de cerca de 3.000 plantas fotovoltaicas que realizan la venta de su energía en el mercado eléctrico. Pero no sólo las grandes instalaciones pueden aprovechar la rentabilidad de esta fuente energética y por este motivo desde Fenie Energía se ha desarrollado el producto llamado “Proyecto Sol” que intenta responder a las necesidades de aquellos pequeños consumidores que han decidido apuntarse al autoconsumo, realizando estudios pormenorizados de la rentabilidad, calculando el retorno de la inversión y diseñando soluciones a medida para cualquier tipo de instalación, respaldando al agente energético que participe en el proyecto en todo momento.

Velez finalizó explicando los distintos tipos de puntos de recarga y el software asociado de Fenie Energía para ayudar a gestionar todas las cargas de vehículos eléctricos.

Fenie Energía exitoso modelo de negocio

A continuación Paula Román, Directora de Desarrollo Comercial, tomó la palabra para comentar el día a día que el instalador vive dentro y fuera de la Compañía y cómo los esfuerzos de Fenie Energía se centran en hacer cada vez más fluido y sencillo el trámite del profesional y del cliente, agregando que gran parte de los recursos se centran en la atención al agente que es en definitiva el motor de la compañía.

Román destacó también la necesidad de seguir apostando como compañía por la energía 100% verde, el ahorro energético de los clientes y productos innovadores como el vehículo eléctrico o las distintas fórmulas para el autoconsumo.



Paula Román e Isabel Reija explican el modelo de negocio de Fenie Energía

¿Cómo formar parte de Fenie Energía?

El primer paso para formar parte de Fenie Energía es ser **accionista de la misma**.

A partir de allí el accionista puede convertirse en agente energético si cumple una serie de requisitos:

- Ser empresa instaladora.
- Pertenece a una Asociación (en Sevilla, Epyme) de instaladores federada a Fenie (Federación Nacional de Empresas Instaladoras).
- Ser accionista de Fenie Energía.
- Realizar la formación como Agente Energético.

Esta formación consiste en realizar un curso de Asesor Energético que se imparte en las Asociaciones y que tiene una duración de 28 horas. Al final del curso se realizará un examen que el instalador debe aprobar con al menos un 6 sobre 10.

Finalmente se realiza una formación gratuita en las oficinas de Fenie Energía en Madrid de 10 horas de duración.

¿Por qué Fenie Energía?

Ventajas

- Pertenece a una de las compañías independientes más importantes del sector energético español.
- Tener acceso a las ventajas de pertenecer a un gran colectivo, con descuentos y ofertas exclusivas (pertenecer al Club del Accionista).
- Obtener una rentabilidad por las acciones de la Compañía.

Si se es empresa instaladora además

- Ampliar el negocio con la venta de energía, servicios de ahorro energético y nuevos productos que continuamente se van lanzando, ampliando así la cartera de clientes y la viabilidad del negocio.
- Tener un soporte profesional adaptado a las necesidades del instalador.
- Desarrollo profesional como instalador con cursos de formación y reciclaje periódicamente para tener el mayor conocimiento posible del sector y de los cambios regulatorios.

-Acceder a financiación para implementar las soluciones que se adapten a cada cliente.

Ven a Fenie Energía

En Epyme estamos contentos de formar parte de Fenie Energía y de explicar a los instaladores cómo formar parte del proyecto.

En la Asociación podemos asesorarte sobre **cómo hacerte accionista** y ponemos en tus manos toda la formación disponible para convertirte en agente energético.

En la Asociación ayudamos a los instaladores a contratar para sus clientes suministro con Fenie Energía desde Epyme y en el momento en que se conviertan en agentes realizar la transferencia de la cartera relativa al instalador.

Igualmente por cada cinco contratos de Fenie Energía que el instalador traiga a la Asociación se le bonificará con una cuota gratuita (siempre y cuando los contratos se mantengan como mínimo durante un año).



Calle Américo Vespucio 25
41092 de Sevilla
ateco@atecobrokers.com

Teléfono 95 423 10 11 Fax 95 423 95 55

Registro Dirección General de Seguros J-435 Contratado Seguro de Responsabilidad Civil, según Ley

ASESORAMIENTO PROFESIONAL E INDEPENDIENTE EN SEGUROS GENERALES

Algunos seguros que ofrece ATECO:

- Todo Riesgo Montaje de Instalaciones
- Energía Solar Térmica y Fotovoltaica
- Responsabilidad Civil Profesional
- Salud / Medicina Privada
- Responsabilidad Civil de Administradores y Directivos (D&O)
- Negocios (naves y locales)
- Accidentes y baja laboral Autónomos

EPYME viene confiando en **ATECO** desde 1996 para el asesoramiento en la contratación de los seguros de responsabilidad Civil y de Accidentes de Convenio de sus Asociados

Fenie Energía #damoslavueltaalaenergía, con los más combativos de La Vuelta Ciclista

La comercializadora patrocinó el premio a la combatividad de la Vuelta a España. Epyme fue parte de la fiesta ciclista en la decimotercera etapa con final en Tomares. Manuel Cosano Hidalgo, Presidente de Epyme y en representación de Fenie Energía entregó el premio a la combatividad al corredor del equipo Lotto-Soudal, Thomas de Gendt. Además en cada una de las etapas en el espacio "Parque Vuelta" la compañía dispuso de un gran stand temático sobre movilidad sostenible y energías renovables.

Gracias al acuerdo para los próximos tres años entre Fenie Energía y Unipublic la comercializadora de energía de los instaladores, será el nuevo patrocinador del Premio a la Combatividad de cada etapa, y estará presente en los dorsales de los corredores y en los distintivos de sus bicicletas.

De este modo, Fenie Energía acogió uno de los premios favoritos del público, el de la combatividad, que recompensa al ciclista más luchador de cada etapa. Un galardón muy particular, pues es además el único que eligen directamente los espectadores, y que a partir de la 72 edición de la Vuelta, identificó al ciclista premiado con un dorsal verde que lucirá en la etapa posterior.

Epyme presente en la Vuelta

La Asociación vibró con el paso de La Vuelta por la provincia de Sevilla y muchos de sus socios y representantes asistieron al evento en su llegada a Tomares (etapa 13) y en su salida desde Écija (etapa 14).

Así Manuel Cosano Hidalgo, Presidente de Epyme y miembro del Consejo de Accionistas de Fenie Energía, fue el encargado de entregar el premio a la combatividad de la decimotercera etapa de la Vuelta en el podium de Tomares.

El galardón recayó en el ciclista Thomas de Gendt del equipo Lotto-Souda, después de protagonizar la escapada de la jornada que saltó a más de 180 kilómetros de Tomares y que fue neutralizada a 14 kilómetros de meta.



Thomas de Gendt en el podio de Tomares



Los agentes de Fenie Energía y socios de Epyme voluntarios del "Parque Vuelta"



Los socios de Epyme y agentes de la Comercializadora participaron como voluntarios en las distintas actividades que Feníe Energía diseñó para la vuelta.

Concretamente en el “parque vuelta” los socios acompañaron a los aficionados al ciclismo en un gran stand en el que los asistentes pudieron completar un circuito en bicicleta eléctrica, concienciando al público de la importancia de la movilidad sostenible en las ciudades y de las soluciones existentes.

Igualmente se ofreció una actividad dirigida a los más pequeños de la casa en la que mediante una ruleta se podían conocer las distintas soluciones de eficiencia energética y de energías renovables en la vivienda.

Balance positivo

Feníe Energía hace un balance positivo en su primer año de patrocinio de La Vuelta. Y es que ha habido una gran participación en la carrera con una estimación de más de 2,5 millones de personas disfrutando de la competición y muchos de ellos se han acercado a la carpa de nuestra compañía.

Según la agencia de análisis de medios Kantar Media La Vuelta 2017 tuvo un gran impacto publicitario con 16.786 noticias en medios de comunicación, por lo que se ha estimado se ha llegado a unos 93,5 millones de euros de impacto publicitario.

Feníe Energía ha estado muy presente en la competición repartiendo más de 32.000 unidades de merchandising. Además, hemos contado con 1.050 invitados en las zonas vip de La Vuelta de los que el 11,5% son agentes y el 45% son agentes con clientes, disfrutando de las actividades.

Por otro lado, durante las retransmisiones televisivas la marca de Feníe Energía ha destacado en las vallas sobre todo en las zonas de montaña en donde ha tenido una gran repercusión. Los anuncios han sido protagonistas, así como los faldones que han aparecido durante las etapas TV.

El colofón del patrocinio de este año ha sido la entrega del premio a la Combatividad patrocinado por Feníe Energía a Alberto Contador en su última competición como ciclista profesional.



El premio de la combatividad fue entregado a Alberto Contador en su última vuelta a España



Feníe Energía muy presente en la Vuelta



El parque vuelta también tuvo un espacio interactivo sobre energías renovables para los más pequeños de la casa

Fundación Epyme y Obra Social La Caixa activan una nueva edición de formación y empleo en el gas

Ambas fundaciones renuevan su compromiso por la formación y el empleo en el sector del gas y firman un acuerdo para celebrar la segunda edición de este proyecto de formación dual. Los beneficiarios del programa podrán disfrutar de becas de estudios en el centro de formación de Epyme en la especialidad del gas y posteriormente pasarán a realizar formación en el puesto de trabajo de la mano de empresas asociadas.

Después del éxito de la primera edición del programa de formación y empleo en las instalaciones del gas, Fundación Epyme y obra social La Caixa añaden de nuevo esfuerzos para trabajar por la empleabilidad en el sector.

Los resultados de esta primera edición indicaron que el 92% de los alumnos formados en el programa lograron su posterior inserción laboral.

Las buenas sensaciones que generó esta edición tanto en los doce alumnos participantes, como en las diez empresas instaladoras que colaboraron con el proyecto también fueron clave para renovar esta segunda edición.

El objetivo de la iniciativa será el de repetir el éxito en el porcentaje de contratación de la edición anterior.

Más horas de prácticas en empresas

Como novedad, esta nueva edición tendrá más horas de formación práctica en el puesto de trabajo de mano de las empresas instaladoras.

A petición de las empresas y los alumnos participantes se ampliarán así las horas de contacto de los participantes en el día a día de la instalación del gas. La duración total del proyecto será de 260 horas (5 meses aproximadamente), de las que las prácticas profesionales conforman 168 horas totales.

Formación dual

El presente Proyecto sigue el concepto de la formación dual, en el que se combina la formación en las aulas con las prácticas profesionales activas en empresas de gas.



Imágenes de la primera edición del curso

En la formación teórico-práctica, se realizará un itinerario formativo de la especialidad: "Instalador Autorizado de Gas Categoría C".

Esta formación se desarrollará durante 72 horas en las instalaciones de Epyme (aula de teoría y taller de prácticas), trabajándose el módulo de instalador de gas reforzado por un módulo de Prevención de Riesgos Laborales específico del sector de veinte horas.

Diez alumnos

10 personas desempleadas mayores de 31 años y menores de 45 años, serán los beneficiarios de esta actividad.

Para poder inscribirse en el programa deben disponer de formación reglada básica o graduado de estudios primarios y encontrarse en situación de desempleo y poder acreditarlo.

Atendiendo a las necesidades del sector

Desde la Fundación Epyme se ha realizado un análisis del sector instalaciones concluyendo que el sector del gas es una de las

especialidades de la instalación en donde se registra poca temporalidad y bastante estabilidad en la contratación a lo largo de todo el año.

Quizás esta sea una de las razones de que las empresas del gas tengan en nuestra Asociación un porcentaje muy alto de fidelidad a la Asociación, una representatividad muy alta en relación a la provincia de Sevilla y una resistencia ante la crisis con un índice muy bajo de despidos, características que lamentablemente no comparten otros sectores.

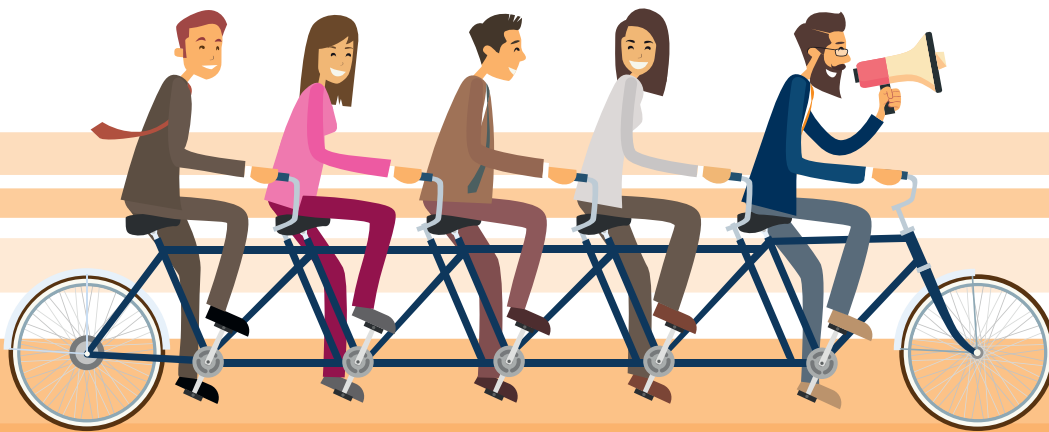
Las empresas asociadas implicadas en el estudio coincidieron también en demandar un personal cualificado con una formación específica en el sector.

Gracias a todos estos indicativos la Fundación Epyme y La Obra Social La Caixa emprendieron este proyecto a finales de 2016 y se ha firmado la reedición del programa en el último trimestre del año.



¿Quieres que tu negocio crezca?
Súmate a nosotros para avanzar juntos.

Adhiérete a la Oferta Pública 2017
y colabora con nosotros.



Si tienes una empresa instaladora de gas natural y quieres que siga creciendo y avanzando, te ofrecemos una nueva oportunidad de negocio: ya está disponible la **Oferta Pública 2017** para colaborar con Gas Natural Distribución.

Ventajas de colaborar con nosotros:



Aportación
económica



Formación



Fuerza
de marca



Herramientas
de apoyo

No lo dudes, todo son ventajas, y adherirse es muy sencillo.
Entra en nuestra web y sigue el tutorial para rellenar tus datos.



www.gasnaturaldistribucion.com/adhesion

Más información en:

www.gasnaturaldistribucion.com/canalacerca
900 500 405

El Congreso CONAIF 2017 se celebrará en Córdoba a mediados de octubre

El Rectorado de la antigua facultad de Veterinaria de Córdoba acogerá la 28 edición del Congreso de CONAIF, los días 19 y 20 de octubre de 2017. El programa mantiene la tónica de las últimas ediciones, pues incluye ponencias técnicas y de actualidad del mundo de las instalaciones combinadas con otras de tipo transversal más enfocadas al desarrollo personal del instalador como empresario.



Silvia Leal, Javier Luxor y David Meca serán los principales ponentes de un congreso presentado por Alicia Senovilla

La parte técnica estará dedicada, entre otros temas, al mercado del gas, las novedades en refrigeración que se han producido últimamente y las oportunidades de negocio que las innovaciones tecnológicas en áreas como la climatización ofrecen al instalador.

La parte de "coaching" empresarial - que complementa a la técnica - incluirá ponencias que tratarán sobre la venta y la negociación comercial, la transformación digital, la motivación como clave del éxito de las empresas y las técnicas de persuasión que facilitan el incremento de las ventas.

La periodista Alicia Senovilla será la moderadora y presentadora de las jornadas de ponencias en las que está confirmada la participación de los siguientes ponentes:

-David Meca es el nadador internacional más importante de todos los tiempos en aguas abiertas. Ha sido 28 veces campeón del mundo.

-Silvia Leal, experta en inno-liderazgo y transformación digital. Doctora en Sociología y apasionada por la tecnología. Reconocida

como una de las diez expertas más influyentes de España.

-Javier Luxor, es uno de los mentalistas corporativos más reconocidos del mundo. Ganador del Premio Mejor Mentalista Iberoamericano en 2015 y el Premio Nostradamus de Bronce al Mejor Mentalista en Europa.

Networking

El Congreso de CONAIF 2017 cuenta, asimismo, con un completísimo programa social, de carácter opcional, para favorecer la relación - networking entre los asistentes. Incluye una ruta de tapas por el centro histórico de Córdoba, una visita nocturna a la mezquita de Córdoba, el tradicional cóctel de bienvenida de Gas Natural que irá precedido por un espectáculo ecuestre en las Caballerizas Reales, la cena de gala y el espectáculo ofrecido por Baxi en el Real Círculo de la Amistad, además de una excursión a Medina Azahara.

CONAIF y la asociación anfitriona, AEFICO, se han esmerado para lograr la excelencia en

este Congreso, eligiendo para los asistentes los mejores lugares donde se celebrarán los distintos actos programados.

Información e inscripción de congresistas en:
www.congresoconaiif.es

Ubicaciones:

El auditorio de la antigua facultad de veterinaria será la sede de los actos centrales, el cóctel de bienvenida se dará en las Caballerizas Reales y en el Real Círculo de la Amistad se realizará la cena de gala.

Patrocinadores

Categoría oro: BAXI, JUNKERS, GAS NATURAL DISTRIBUCIÓN, CEPSA, CSM-Correduría de Seguros, REDEXIS Gas.

Categoría plata: HITACHI, VAILLANT, TESY, TESTO.

Categoría bronce: ACV, MITSUBISHI ELECTRIC, SAUERMANN-KIMO, RAFAEL MÁRQUEZ MORO Y CÍA.

Medios colaboradores: Ingeniería del Gas (IDG), Tecnoinstalación, Clima Noticias, Climaeficiencia, Sanitaristas, El Instalador.



NUEVA APERTURA EN SEVILLA:
 Pol. Ind. Carretera Amarilla Avda. Fernández Murube, 18. 41007 Sevilla
 Telf. 639987155
 autoservicio@aramburuguzman.com

aramburuguzmán

Una solución para cada instalación



Tenemos lo mejor, somos distribuidores oficiales de:

Roca

Ferrolli
 el mejor grado congegado

GROHE

aquatherm

Thermor GRUPO URALITA

TERRAIN SDP

JUNKERS
 Grupo Bosch

COINTRA

Saunier Duval

GEBERIT

uponor

Belgicast
 Internacional, s.l.

NORINCO IBERICA

ESPA

IBP

ISOLTUBEX

Gonzalo de Bilbao 29

Tel. 95 442 2162

Fax. 95 442 3863

exposevilla@aramburuguzman.com

41003 Sevilla

SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Carretera Sevilla-Huelva

Km. 637

Tel 959 23 00 50

Fax. 959 22 14 47

huelva@aramburuguzman.com

21007 Huelva

Pol. Ind. El Prado

C/ Valladolid, Parc.R-49

Tel. 924 389 414

Fax. 924 378 399

merida@aramburuguzman.com

06800 Merida (Badajoz)

Parque Empresarial

C/ del Desarrollo

Tel. 956 183 000

Fax. 956 31 32 87

jerez@aramburuguzman.com

Jerez de la Frontera

Parque Empresarial

P.I.S.A.- C/ Lonja 9

Tel. 95 418 6900

Fax. 95 418 3350

ventas@aramburuguzman.com

41927 Mairena del Aljarafe (Sevilla)

Novedades del II Convenio Estatal del Sector del Metal (CESM)

El 19 de junio del presente año se ha publicado el II Convenio Estatal del Sector del Metal (CESM) cuya entrada en vigor fue el pasado 1 de octubre de 2017, según el acta de la Comisión Paritaria del pasado septiembre. Todas las empresas deben iniciar la regularización de sus cursos de forma obligatoria.

Entre las novedades se acuerda establecer una formación mínima obligatoria, en materia de prevención de riesgos laborales, para todos los trabajadores del Sector del Metal, incluso las empresas que no trabajen en obras de construcción. Igualmente se destaca que para todos los tipos de acciones que enumeraremos a continuación, excepto la de los trabajadores con funciones preventivas de nivel básico, se incorpora la formación sobre Seguridad Vial.

Nuestra Confederación Nacional Conaif elaboró el análisis II Convenio Colectivo Estatal de la Industria, la Tecnología y los Servicios del Sector del Metal, del que resaltamos los siguientes cambios.

Antes de profundizar en ellas hay que tener claro que en el II CESM hay diferenciación entre cursos para empresas del sector del Metal que trabajen o no en obras de construcción. Desde la propia FMF (Fundación del Metal) nos aclaran que podría entenderse como obra de construcción aquella que lleve proyecto y estudio de seguridad (no definido claramente).

Novedades formativas. SÓLO METAL

Sobre la formación de directivos

-Comprenderá contenidos relativos al papel de la dirección en la integración de la prevención en la empresa, la organización y planificación preventiva y la prevención como factor de competitividad de la empresa.

-Tendrá una duración mínima de 6 horas.

-Podrá ser presencial o en teleformación.

Sobre la formación de personal de oficina

-Deberá transmitir los riesgos y la adopción de medidas preventivas propias de este lugar de trabajo para evitarlos.

-Tendrá una duración mínima de 6 horas.

-Podrá ser presencial o en teleformación.

Sobre la formación de trabajadores de oficios del área de producción y/o mantenimiento

-Se establece el contenido mínimo en formación en riesgos laborales para cada una de las 32 profesiones del sector.

-Tendrá una duración mínima de 20 horas.

-La modalidad de impartición será presencial.

-Estará compuesta de una parte común o troncal (12 horas de duración) y una parte específica (8 horas de duración). En este último supuesto (8 horas) en el caso de que la actividad principal del trabajador esté formada por varias actividades vinculadas a diferentes oficios, se impartirá aquel módulo formativo que aglutine el mayor porcentaje o tiempo de la prestación, debiendo complementarse en el plazo de 3 años el contenido formativo de las distintas actividades que conforman la prestación general del puesto de trabajo.

Sobre la formación de trabajadores con funciones preventivas de nivel básico

-Tendrá una duración mínima de 50 horas.

-Dentro de este módulo se impartirán en la modalidad presencial, según el caso, los contenidos relativos a la actividad de los trabajadores del área de producción o/y mantenimiento con una duración de 20 horas, pudiendo impartirse el resto de horas (30) en modalidad de teleformación.

Exigencia de la formación

Las empresas deberán cumplir con esta formación mínima obligatoria para sus trabajadores en un plazo máximo de 3 años, a razón de, al menos, un 1/6 de sus plantillas por cada semestre.

Formación	Modalidad	Duración
Directivos	Presencial/ Teleformación	6h.
Personal de oficina	Presencial/ Teleformación	6h.
Producción y/o MTTTO.	Presencial	20h. 12h. común y 8h. específico
Preventivo nivel básico	Presencial/ Teleformación	50h. 20h. presencial y 30h. teleformación
Reciclaje	Presencial/ Teleformación sólo directivos y oficinistas	4h.

Tarjeta Profesional del Sector del Metal (TPM) SÓLO METAL

Esta tarjeta es el documento expedido por la FMF que constituye una forma de acreditar, entre otros datos, la formación específica recibida por el trabajador en materia de prevención de riesgos laborales. Igualmente, se acredita con ella la categoría o grupo profesional y los periodos de ocupación en las distintas empresas en las que vaya ejerciendo su actividad.

Funciones de la TPM

Entre sus funciones destacan la de acreditar la formación recibida en materia de prevención de riesgos laborales, la categoría o grupo profesional de su titular y su experiencia profesional y la formación de todo tipo recibida por su titular.

Podrán solicitar la TPM

-Los trabajadores del Sector del Metal en alta, o en situación de incapacidad temporal,

a excepción de los que presten servicios en obras de construcción.

-Los trabajadores en desempleo siempre que tengan acreditados en actividades del sector al menos 30 días de alta, en el período de 36 meses inmediatamente anteriores a la solicitud.

-Los trabajadores desempleados que dispongan de la formación establecida en el II CESM y pretendan incorporarse por primera vez al mercado laboral del sector, podrán solicitar previamente a la contratación, un certificado expedido por la FMF que tendrá validez equivalente a la TPM hasta que le sea expedida la misma, siempre y cuando la empresa abone el importe de la TPM en el plazo de 1 mes posterior a la contratación.

Procedimiento de solicitud de la TPM

Se seguirá el mismo procedimiento vigente en la actualidad para la solicitud de la TPC Sector Metal. **En Epyme puedes gestionar este trámite si lo deseas.** Recordamos que por sentencia judicial las tarjetas originadas en los convenios de construcción y de metal no son obligatorias, pero sí la formación.

Caducidad

La TPM caducará a los 5 años de su emisión. Transcurrido dicho plazo el titular podrá renovarla siempre que acredite, al menos, 30 días de alta en empresas del Sector del Metal en el periodo de 36 meses inmediatamente anteriores a la solicitud de renovación.

Reciclaje. PARTE COMÚN

Duración

-Tendrá una duración mínima de 4 horas que será impartida cada 3 años.

-También se impartirá, antes de la incorporación al puesto de trabajo, en el caso de que el trabajador haya estado de manera continuada alejado del sector durante al menos un año.

Modalidad y esquema formativo

-La formación se impartirá de manera presencial, si bien se permitirá la modalidad de teleformación para las acciones de reciclaje de directivos y personal de oficina.

-El esquema formativo será el mismo que el establecido para la formación mínima (6 horas) de directivos, personal de oficina o la parte específica (8 horas) de la formación de

los trabajadores del área de producción y/o mantenimiento según corresponda.

Actividades vinculadas a varios oficios

En el supuesto de que el trabajador tenga varias actividades y sus respectivos cursos de oficios, deberá realizar sus reciclajes de 4 horas por cada uno de ellos.

Reciclaje para trabajadores en obra

Obligatoriedad

Será obligatoria para responsables y técnicos de ejecución de la actividad; mandos intermedios; administrativos; personal de oficios.

Modalidad

Se impartirá de manera presencial, si bien se permitirá la modalidad de teleformación para los administrativos.

Plazo para exigir esta formación

Si a la fecha de entrada en vigor del II CESM, hubieran transcurrido 3 años desde la finalización de la formación en materia preventiva recibida por el trabajador, las empresas deberán cumplir con la obligación de la formación de reciclaje en un plazo máximo de 18 meses a contar desde la fecha citada.

Dirigido a:	Contenido
Responsables de ejecución	P.R.L. Riesgos en obras. Técnicas preventivas
Mandos intermedios	El señalado para el oficio de su actividad establecido en el Anexo VI
Administrativos	Técnicas preventivas. Medios auxiliares, equipos y herramientas.
Personal de oficio	Anexo VI para la parte específica.

Equivalencia

La formación recibida por los trabajadores del Sector del Metal antes de la entrada en vigor del II CESM, será equivalente a la formación mínima obligatoria en P.R.L. cuya actividad no se realice en obras de construcción siempre que aquella abarque los contenidos formativos y la duración de ésta.

Reconocimiento y validación

Reconocimiento de la formación

Con el fin de evitar duplicidades en la formación de los trabajadores, los que la hayan recibido sobre la consideración del lugar de trabajo como obra de construcción, y realicen su actividad en un lugar de trabajo distinto, o al contrario, se procederá a un reconocimiento de dicha formación según el cuadro:

Formación origen	Acceso a	Requisito previo
Curso nivel básico metal. (50 h.)	Curso nivel básico construcción.(60h)	Módulo de 14 horas troncal
Curso nivel básico metal. (50 h.)	Curso oficio construcción. (20 horas)	Módulo específico oficio.6h.
Curso nivel básico construcción.(60h)	Curso nivel básico metal. (50 h.)	Convalidación automática
Curso nivel básico construcción.(60h)	Curso oficio metal. (20 h.)	Módulo específico oficio.8h.
Curso oficio construcción. (20 horas)	Curso oficio metal. (20 h.)	Módulo específico oficio.8h.
Curso oficio metal. (20 h.)	Curso oficio construcción. (20 horas)	Módulo específico oficio.6h.

Validación de la formación

En el supuesto de que los trabajadores reciban una formación preventiva superior a la formación mínima establecida en el II CESM, se podrá solicitar a la FMF, mediante escrito debidamente razonado, su validación.

Excepciones al II CESM

Las empresas que cuenten con convenio propio de empresa, antes de la publicación del II CESM (19 de junio de 2017), quedarán exceptuadas, en todo o en parte, de lo dispuesto en el mismo, si así lo acuerdan, de conformidad con la legislación vigente, y lo manifiestan de forma expresa.

La Asociación está a tu disposición para cualquier aclaración.

Fenie invita a todos los instaladores a su Congreso Nacional XVIII. ¿Te lo vas a perder?

El evento tendrá lugar los días 26 y 27 de octubre, en el Palacio de Congresos de Zaragoza. En esta ocasión, FENIE pone a disposición de las empresas instaladoras e interesados una amplia oferta de actividades: talleres, demostraciones de producto, mesas redondas, visitas a fábricas, concursos y muchas sorpresas más.



La Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y Telecomunicaciones de España celebrará su Congreso Nacional FENIE XVIII. Un evento marcado por la #fenievolucion que llega también al tradicional Congreso de la Federación. Un nuevo planteamiento del acontecimiento del año de FENIE, en el que "Seguimos haciendo sector".

Los días 26 y 27 de octubre, el Palacio de Congresos de Zaragoza abrirá sus puertas al público a las 9:00 horas y, tras la acreditación, se procederá a la bienvenida, en el espléndido auditorio.

Desde ese momento, los congresistas podrán disfrutar de las sorpresas y actividades que la Federación tiene preparadas: Ocho talleres, de una hora de duración, impartidos por grandes marcas del sector, de manera simultánea. Las franjas horarias de impartición de talleres serán de 10:00 a las 12:00 horas y de 15:00 a 18:00 horas.

En concordancia con la premisa de la Red EIC, de capacitar a las empresas instaladoras con la mejor formación para los profes-

sionales que las componen, Circutor, Fenie Energía, Ledvance, Mitsubishi, Philips, Schneider, Siemens y Televés aceptan el reto. Su compromiso y dedicación estarán destinados a presentar al colectivo sus soluciones más eficaces y novedosas.

Una zona de showroom, donde los stands de los mejores fabricantes, distribuidores y empresas de servicios estarán esperando con regalos y novedades.

Cuatro mesas redondas, repartidas en los dos días de celebración, en las que los "primeros espadas" del sector eléctrico y telecomunicaciones contarán las experiencias y expectativas de futuro de sus empresas. Las temáticas más actuales y de mayor interés para los instaladores como Autoconsumo, Industria 4.0, Telecomunicaciones y El Futuro del Sector Eléctrico. Las mismas se llevarán a cabo de 12:00 a 13:00 horas y de 17:00 a 18:00 horas, repitiéndose el modelo ambos días.

Habrà una àrea de descanso en la que recargar fuerzas y la batería de su móvil, disfrutar de juegos tradicionales e interac-

tivos o, simplemente, de una conversación distendida entre colegas.

Igualmente se dispondrá de una exposición de vehículos eléctricos, posibilidad de ganar suculentos premios a través de nuestros sorteos, programación propia para acompañantes que incluye visita a Zaragoza y al emblemático "Monasterio de Piedra", ofertas de congresistas y de hoteles adaptadas a las necesidades de nuestros visitantes.

Los asistentes podrán también disfrutar de una degustación gastronómica a cargo de del grupo de restauración "El Cachirulo". Tanto en los horarios de almuerzo, de 13:00 a 15:00 horas, como en la Cena de Gala.

La tradicional Cena de Gala, presente en todos los congresos de FENIE, tendrá lugar el viernes 27 de octubre, a partir de las 21:00 horas, en la "Finca Sansui. El jardín del agua". Espacio idílico, ideal para albergar el broche de oro del Congreso Nacional FENIE XVIII.

Visita la web del Congreso y conoce toda la oferta: <https://congresofenie2017.com/>

Grupo Electro Stocks, Elektra Andalucía y Epyme invitan a los socios al Congreso de Fenie

En total 17 asociados han sido invitados al Congreso de Fenie en Zaragoza. Grupo Electro Stocks, Elektra Andalucía y Epyme han ofrecido a los socios distintos Paks de Congresista para poder facilitar la asistencia del profesional a una de las citas del año para el instalador. Los Paks de Congresista se componen de billetes de AVE, una noche de hotel y la invitación para disfrutar de un día de Congreso. Grupo Sonepar también realizó una invitación especial a sus clientes de confianza.

Grupo Electro Stocks, Elektra Andalucía y la Asociación han hecho un esfuerzo para facilitar a los socios su asistencia al congreso y para esto se han sorteado entre los inscritos en la promoción 17 Packs Congresistas para que los agraciados puedan disfrutar de alojamiento, transporte y la entrada de un día para el XVIII Congreso Nacional de Fenie.

El sorteo se realizó en las instalaciones de Epyme, extrayendo de una urna las papeletas con las 17 empresas que asistirán a Zaragoza para realizar una inmersión en la actualidad del sector.

Grupo Sonepar por su parte, premió a sus mejores clientes en los últimos meses con invitaciones al Congreso de Fenie en Zaragoza.

Con este paso, el sector de la distribución se posiciona al lado del instalador como aliado clave una vez más y **Grupo Electro stocks, Elektra Andalucía y Grupo Sonepar** abanderaron esta iniciativa.

La visita al Congreso se realizará el próximo 27 de octubre y los instaladores serán acompañados y asesorados por representantes de ambos almacenes, así como por representantes de Epyme.

Grupo Electro Stocks, con más de 35 años de éxito, se fundó en 1981 en Barcelona. En la actualidad, mantiene una presencia amplia en toda la geografía española mediante sus tres enseñas comerciales



De izquierda a derecha: Manuel De Elías, David Luna, Manuel Cosano y Pepa Ruiz durante uno de los sorteos

(Electro-Stocks, Candía Eléctrica y Kilovatio Galicia), 1 centro logístico, 60 puntos de venta y un colectivo de más de 700 colaboradores que le permiten cubrir las necesidades de sus clientes en 28 provincias.

Elektra Andalucía nació en Sevilla a comienzos de 2014 con el respaldo de Grupo Elektra, una apuesta que ha permitido a todo el grupo fortalecer su red comercial, ampliar su presencia a nivel nacional y ofrecer un servicio global a clientes de ámbito local y nacional. En

2017 refuerza su posicionamiento con la apertura de un nuevo punto de venta en la provincia de Málaga.

Sonepar Ibérica consolida fiscalmente 7 empresas y 8 marcas (Sonepar Ibérica, Guerin, Hispanofil/Dimel Castilla, Dielectro Canarias, Dielectro Balear, AME Material Eléctrico, Dielectro Industrial y Sonibética), totalizando a esos efectos 1.594 empleados y 131 puntos de venta repartidos a la largo de todo el territorio español.



Las novedades en el último trimestre del año ponen en valor las nuevas tecnologías y la empleabilidad

La Asociación planifica su sprint final en formación para ofrecer al socio más y mejores cursos. Para el tercer trimestre se innova en el área de domótica realizando un curso de Smart Home en colaboración con Loxone y se renueva el programa de formación empleo que ponen en marcha la Fundación Epyme y la obra social la Caixa



Formación de asesor energético de Fenie Energía

Además Epyme, en colaboración con Fenie Energía, ayuda al instalador a dar el salto profesional para convertirse en agente energético. De esta forma a finales del mes de junio se impartió en la Asociación el curso de introducción para convertirse en agente de Fenie Energía.

Estas formaciones se espera que aumenten en los próximos meses debido a la ampliación de capital y plan de despliegue de la firma que quiere aumentar de forma exponencial su número de agentes energéticos.

Smart Home de Loxone

Otra alianza importante que comienza a dar sus frutos es con el nuevo socio colaborador Loxone.

Gracias a este acuerdo los instaladores realizarán la formación para convertirse en partners de la firma y ofrecer el servicio integrado de Smart Home.

Fundación Epyme

Por último, el departamento de formación celebra el nuevo acuerdo entre la Obra Social la Caixa y la Fundación Epyme por el que 10 alumnos podrán realizar una formación dual en empresas instaladoras.



Aula magna de Epyme

CURSOS CELEBRADOS EN EL TERCER TRIMESTRE

- Curso Módulo GN
- Curso Gas A
- Curso Gas B y C X2
- Plataformas elevadoras
- PRL Operadores de Aparatos Elevadores
- Gases Fluorados PF1
- Gases Fluorados PF6 para PCI
- PRL Electricidad 20h.
- PRL Electricidad 6h.
- PRL Fontanería y clima 20h.
- PRL Fontanería y clima 6h.

CURSOS PROGRAMADOS PARA EL CUARTO TRIMESTRE

Cursos de PRL

- Agente de puesta en marcha APMR RITE 07 de 450 horas (fin de semana)
- Cursos de gases fluorados: programas formativos: 1, 2, 3A, 3B, 6 y 8
- Legionella
- Actualización legionella
- Grupos de presión
- Trabajos en altura
- Trabajos verticales
- Primeros auxilios
- Trabajos recintos subterráneos
- Utilización equipos de medida
- Construcción de conductos
- Curso Asesor Energético Fenie Energía
- Instalaciones eléctricas en viviendas
- Trabajos en Tensión para BT
- Plataformas elevadoras
- Automatas programables
- Finanzas para no financieros
- Técnicas de venta
- Hablar en público
- Curso Smart Home Loxone
- Analizador de redes
- Carretillero

Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD · PROMOCIÓN

PROFESIONALES RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA

Bernardo Muñoz Muriel

MECHEROS · BOLÍGRAFOS · PEGATINAS
CAMISETAS · GORRAS
AGENDAS · ABANICOS · LLAYEROS

P. Empresarial «Nuevo Torneo» ·
C/ Acústica 33
41015 Sevilla · Telf. **954 438 169**

Gas

J.M. Pérez

TELÉFONO
601336457

Especialistas
en gas

TU INSTALADOR DE CONFIANZA

José Mº Pérez
Tu Instalador de Confianza

Inspección-Revisión, Mantenimiento e Instalación de Gas Natural y Butano.
Instalador Autorizado-Habilitado de gas, Categoría A.
Agente de puesta en marcha -A.P.M.R.
tuinstaladordeconfianza@hotmail.com
www.tuinstaladordeconfianza.com

LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
MONTAJES ELÉCTRICOS

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.

www.leisl.es

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

artesar
ILUMINACIÓN LED

- ILUMINACIÓN INTERIOR
- ILUMINACIÓN EXTERIOR
- ESTUDIOS Y PROYECTOS

DISTRIBUIDOR LED EN SEVILLA:
LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

GRUPO **8+8** SISTEMAS DE SEGURIDAD
"Vigila por Usted"

- SISTEMAS DE VIDEO - VIGILANCIA (CCTV)
- SISTEMAS DE INTRUSIÓN / ANTI-HURTO
- SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS

DELEGACIÓN SEVILLA:
LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8.
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

EMPRESA HOMOLOGADA POR LA D.G.S.F.P. Nº 3039

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

ENVICOR SL
Servicios energéticos

"Estamos preocupados por el medio ambiente y por la economía de nuestros clientes"

CONTACTA CON NOSOTROS. TE AYUDAREMOS A REDUCIR TU CONSUMO
cero inversión - ahorro inmediato
última tecnología

609586731 envicorsl@gmail.com
www.envicorsl.es

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Socios Colaboradores en el



aramburuguzmán



BROKERS ASOCIADOS S.L.
Correduría de Seguros



Baeza
(1914)



LOXONE



simon

tercer trimestre de 2017

BAXI
LA NUEVA CLIMATIZACIÓN

Cámara
Sevilla

Cfrica S.L.

ecotic
RECICLANDO PARA CREAR

EMMETI
IBERICA

fenie energía

GROHE

hergom

IAXXON
ENERGIA

testo

JUNKERS

KPS
soluciones en energía

Programación
INTEGRAL

RECLEC
RECICLADO DE COMPONENTES ELECTRÓNICOS, S.A.

REPSOL

SAGA
Soluciones TECNOLÓGICAS

Schneider
Electric

SIEMENS

Split Mania
El almacén del profesional

Vaillant

Cámara de Comercio y Epyme firman un acuerdo para facilitar la financiación de las Pymes

Manuel Cosano, presidente de Epyme y Francisco Herrero presidente de la Cámara de Comercio de Sevilla, firman este acuerdo para hacer extensivo al colectivo de Epyme el acceso a las herramientas de financiación que la Cámara de Comercio destina a distintos proyectos, entre ellos los de actuaciones en eficiencia y ahorro energético de edificios.



Manuel Cosano y Francisco Herrero tras la rúbrica

Colaborar en la promoción de actuaciones de Servicios Energéticos en la Provincia de Sevilla es el principal objetivo del convenio firmado el pasado 20 de julio por los presidentes de Epyme y la Cámara de Comercio de Sevilla.

Avanzar en los apartados de financiación, tramitación y difusión, serán las acciones que ambas entidades avanzarán en los próximos meses para poder dar asistencia a los instaladores y facilitar de esta manera la instauración del modelo de negocio ESE en Sevilla.

Para Manuel Cosano, Epyme debe convertirse en la bisagra del cambio en el sector de las instalaciones y liderar el paso del instalador tradicional al agente energético de proximidad.

Bajo esta figura, indicó el presidente de Epyme, las pymes del sector instalaciones tendrán una herramienta clave para reactivar el mercado y diferenciarse de la competencia desleal.

Por su parte Francisco Herrero comentó que La Cámara de Comercio de Sevilla desde siempre ha estado preocupada por

los temas energéticos no solo porque entre sus empresas están algunos de los principales operadores del sistema, sino porque entiende que una gestión inteligente del coste energético puede ser un factor de competitividad del empresariado sevillano. Por todo ello, la Cámara cuenta con una dilatada historia de colaboraciones con empresas vinculadas con la prestación de servicios energéticos y en la búsqueda de una ciudad más eficiente.

En este sentido la Cámara de Comercio de Sevilla y Epyme realizarán distintas acciones encaminadas a la captación de proyectos en donde los servicios energéticos tengan un principal protagonismo.

También se pretende interconectar a todos los instaladores y empresas de Servicios Energéticos en la provincia para favorecer y facilitar la colaboración empresarial y la viabilidad de la ejecución de este tipo de proyectos por parte de la pequeña y mediana empresa de la instalación.

Igualmente ambas entidades se comprometen a realizar distintas actividades entre las que destacaron jornadas de promoción conjuntas, campañas publicitarias y de marketing directo, así como la difusión de las mismas en sus canales de comunicación habituales.

La promoción de los proyectos de Servicios Energéticos el principal objetivo del convenio

Asesorar a las pymes en la financiación, tramitación y difusión serán las líneas maestras del acuerdo

Interconectar a las empresas instaladoras y promover la colaboración entre empresas es otro de los fines



Su proveedor integral de productos para instalaciones



VENTILACIÓN
AISLAMIENTOS



CLIMATIZACIÓN
AIRE ACONDICIONADO



RENOVABLES
CALDERAS



CALEFACCIÓN
AGUA



REFRIGERACIÓN
GASES



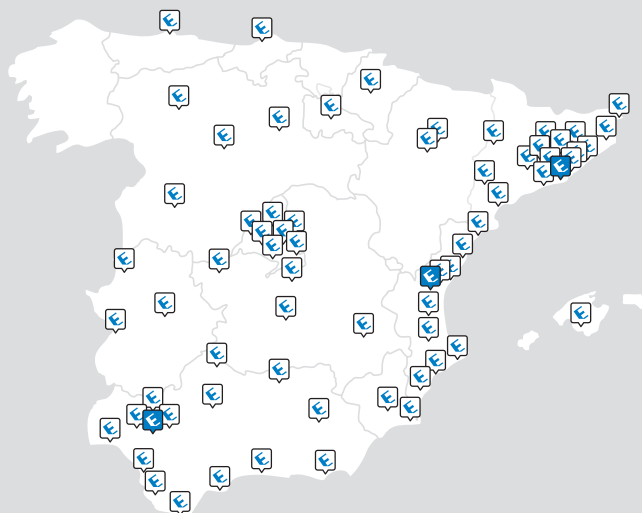
...a tu
servicio

Más de 50.000 referencias en stock

La mayor gama de producto del mercado

70 Puntos de Venta en toda España

La red comercial más amplia



www.salvadorescoda.com

Delegaciones en Almería, Cádiz, Córdoba, Granada,
Huelva, Jaén, Málaga y Sevilla

Deleg. SEVILLA:

Pol. Ind. Store, C/. Nivel, 10
41008 Sevilla
Tel. 95 499 97 49
sevilla.store@salvadorescoda.com

Deleg. SEVILLA - Bollullos:

PIBO, Av. Valencina p. 124-125
41110 Bollullos de la Mitación
Tel. 95 499 97 49
bollullos@salvadorescoda.com

Deleg. SEVILLA - Dos Hermanas:

Pol. Ctra. Isla, C/. Río Viejo, R-20
41703 Dos Hermanas
Tel. 95 499 97 49
laisla@salvadorescoda.com

Deleg. SEVILLA - Mairena:

Pol. PISA, C/. Desarrollo, 11
41927 Mairena de Aljarafe
Tel. 95 499 97 49
mairena@salvadorescoda.com



Red Comercial
Salvador Escoda S.A.

Loxone realiza su puesta de largo en Epyme con una ponencia sobre Smart Home

El pasado 19 de septiembre el nuevo socio colaborador de Epyme visitó nuestras instalaciones para transmitir a los profesionales de Epyme su visión “la de convertir todas las casas en Smart Homes” con un alto componente tecnológico y sistemas cada vez más asequibles para propietarios y usuarios, además de flexibles y fáciles de controlar.

En una presentación de carácter técnico, la empresa mostró las aplicaciones del sistema y la dinámica de programación para comprobar la facilidad y rapidez que incorpora Loxone.

La presentación se dividió especialmente en tres bloques para explicar el concepto Loxone Smart Home y sus funcionalidades, aproximación al hardware, e introducción al software Loxone Config.

Solución 360º

El sistema Loxone, es una solución domótica 360º, con el que controlar cualquier aspecto de casa, ya sea calefacción, iluminación y persianas hasta gestión energética, seguridad y audio.

Desde Loxone incentivan el concepto de “piloto automático”: una casa que funciona prácticamente sola. Al ser una instalación completamente integrada, los dispositivos detectan y piensan las acciones y procesos que deben realizar.

Sin embargo, uno de los puntos fuertes de Loxone Smart Home es que se puede escoger exactamente qué automatizar. Desde tener el control inteligente de la calefacción y las persianas hasta automatizar la casa entera con funciones integradas de audio y carga del coche eléctrico.

La Smart Home funciona de forma automática pero se puede intervenir manualmente, sin complicaciones, activando o desactivando funciones y regularlas desde el Smartphone, mandos o pulsadores.

Miniserver inteligente

Desde Loxone explican su funcionamiento comparándolo con el sistema nervioso de una persona. Dentro de este sistema ner-



Francisco Chaves presentó la jornada desarrollada por Francesc Cazorla

vioso el Miniserver sería el cerebro, el núcleo que se comunica con los componentes individuales así como la iluminación, sombreado, calefacción, pulsadores. Gracias a esta conexión, el Miniserver transfiere hábitos, deseos y necesidades del usuario.

Este aparato se puede instalar en dos variantes, la primera el Miniserver clásico con instalación en el armario eléctrico e ideal para obra nueva y el Miniserver Go que puede ubicarse en cualquier lugar y es idóneo para las rehabilitaciones.

Un sistema flexible y ampliable

Otra de las facilidades de Loxone es que disponen de una gran gama de extensiones para facilitar la integración de diferentes tecnologías e interfaces, así como el Loxone Tree, Loxone Air, DALI, DMX, IR, Modbus, entre otras. Cada Smart Home de Loxone precisa de un Miniserver, o Miniserver Go.

El software otra de las claves

El software de configuración Loxone Config permite programar la Smart Home de forma completa y personalizada. Mediante los bloques de funciones predefinidos, la programación del Miniserver y sus funciones inteligentes se realiza de forma fácil.

Con miles de proyectos de Smart Homes realizados, el software ha ido evolucionando hasta tener más de 100 bloques de funciones predefinidas que cubren todas las tareas en la Smart Home, como las necesidades de la temperatura adecuada o la activación de la música en el momento o acción precisos.

Para saber trabajar con el software Loxone Config no se precisan de elevados conocimientos en programación. Su manejo intuitivo a través de bloques de funciones, con una dinámica de arrastrar y soltar, hacen de él un sistema fácil y cómodo.



fenie energía

LA COMPAÑÍA DE LOS INSTALADORES

¿Eres instalador y quieres dar más valor a tu negocio?

¡¡FICHA POR FENIE ENERGÍA!!

Ahora puedes formar parte de este equipazo, formado por más de 2.500 socios instaladores y más de 300.000 clientes de luz y gas.



900 215 470

www.fenieenergia.es

LA VUELTA

PATROCINADOR PRINCIPAL

fenie Energía

Abierta la línea de incentivos Redes Inteligentes de la Agencia Andaluza de la Energía

El 25 de septiembre se abrió la convocatoria a la línea de incentivos Redes Inteligentes, dotada con un presupuesto de 27 millones de euros. Con 11 tipos diferentes de actuaciones se impulsará la transformación de las ciudades andaluzas hacia un modelo inteligente, que redunde en un desarrollo equilibrado y energéticamente sostenible de la región. Esta línea se enmarca dentro del Programa de Incentivos para el Desarrollo Energético Sostenible de Andalucía 2020 "Andalucía es más".

A partir del 25 de septiembre se abrió el plazo para solicitar las ayudas de la línea 'Redes Inteligentes', con coberturas de hasta el 80% de las inversiones. Se prevén unas 3.000 actuaciones y la instalación de unos 400 puntos de recarga para vehículos eléctricos.

El consejero de Empleo, Empresa y Comercio, Javier Carnero, ha informado al Consejo de Gobierno sobre la línea de ayudas 'Redes Inteligentes' que apoyará proyectos como la infraestructura de recarga de vehículos alternativos (como los eléctricos) o la mejora de la calidad del suministro eléctrico. El plazo para la presentación de solicitudes se abrió el pasado 25 de septiembre y contará con 27 millones de euros. Las bases de la convocatoria se publicaron el 3 de agosto en el Boletín Oficial de la Junta de Andalucía.

La Agencia Andaluza de la Energía, entidad adscrita a la Consejería de Empleo, Empresa y Comercio, será la encargada de gestionar estos incentivos dirigidos a impulsar la transformación de las ciudades andaluzas hacia un modelo de ciudad inteligente desde el punto de vista energético. A las ayudas pueden acceder ciudadanos particulares, autónomos, empresas, administraciones públicas y otras entidades.



Redes Inteligentes la última de las líneas abiertas

Qué se incentiva:

Las ayudas a Redes Inteligentes incluyen 16 medidas de apoyo a las inversiones verdes, aquellas para la infraestructura de recarga de vehículos alternativos para ciudadanos, empresas y ayuntamientos; el desarrollo de infraestructuras eléctricas, desde las nuevas redes inteligentes, denominadas Smart Grids, hasta aquellas necesarias para la mejora de la calidad del suministro de energía y la integración de las energías renovables.

Entre las actuaciones de desarrollo de las redes inteligentes, Smart Grids, medidas como la realización de estudios sobre la demanda energética y de implantación de herramientas TIC para la gestión de dicha demanda, o la inversión para la incorporación de sistemas propios de las redes inteligentes (equipos, líneas o instalaciones).

La mejora de la calidad del suministro eléctrico es otro de los puntos importantes de esta línea, incentivando inversiones para un desarrollo de las infraestructuras de red en las zonas que presentan un peor índice de calidad, especialmente en zonas rurales, facilitando así una infraestructura básica para las actividades productivas y urbanísticas, así como un servicio continuo de energía a empresas y ciudadanos.

Contarán con mayor incentivo aquellas infraestructuras que permitan la generación de energía mediante fuentes renovables, haciendo que el sistema eléctrico sea más eficiente.

En relación a las medidas para la descarbonización del transporte, su apoyo se centra en la infraestructura de recarga de vehículos alternativos (a gas, eléctrico o hidró-

A partir del 25 de septiembre se pueden solicitar los incentivos para redes inteligentes

Smart Grids e infraestructura de vehículos eléctricos los principales vectores del programa

Los incentivos van del 20 al 80% del total de la inversión realizada según el caso y la tecnología implementada

geno) para ciudadanos, empresas y ayuntamientos y en la adquisición o transformación de vehículos energéticamente eficientes (a gas o GLP, híbridos, híbridos enchufables, eléctricos, de pila de combustible o que usen biocombustibles) para flotas públicas (servicios de seguridad, limpieza, servicios sociales, educativos, sanidad, etc), especialmente las que prestan servicios de transporte de pasajeros.

Qué porcentaje de incentivo tendré:

Los incentivos van del 20% al 60% para inversiones mínimas de 3.000 euros. Cuanto más completas o integrales sean las actuaciones, mayor porcentaje de ayuda. Los municipios de menos de 20.000 habitantes podrán recibir hasta un 80% de incentivos.

Tres ejes energéticos

La línea de apoyo que ahora se abre es la tercera de las que componen el Programa para el Desarrollo Energético Sostenible de Andalucía 2017-2020. La primera, 'Construcción Sostenible' se puso en marcha el pasado 15 de mayo y la segunda, 'Pyme Sostenible', el pasado 30 de junio. Estos tres bloques de ayudas suponen una aportación pública inicial de 227 millones de euros, cofinanciada en un 80% por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional, que se sumará a los 400 ya invertidos desde 2009. Su despliegue conllevará la creación de unos 23.500 empleos hasta 2020.

Este programa es una de las piezas fundamentales de la Estrategia Energética de Andalucía. Entre otros objetivos, este documento plantea aportar con fuentes renovables el 25% del consumo final bruto (actualmente alrededor del 20%); reducir en un 25% consumo de energía primaria; descarbonizar el consumo en un 30% respecto a 2007; autoconsumir el 5% de la energía eléctrica generada con fuentes renovables (actualmente 0,4%), y mejorar en un 15% la calidad del suministro.

El desarrollo de las medidas para alcanzar estos objetivos permitirá consolidar el tejido empresarial e industrial vinculado al sector energético, en su mayor parte pequeñas y medianas empresas. Andalucía contabiliza actualmente más de 6.500 empresas vinculadas a la energía, de las que casi 1.500

desarrollan su actividad en el ámbito de las renovables. El empleo asociado supera los 110.000 puestos, el 41% directos.

Experiencias recogidas en BUILD2LC

La Agencia Andaluza de la Energía, lidera y coordina desde abril de 2016 el proyecto europeo BUILD2LC enmarcado en el programa INTERREG EUROPE 2014-2020 y que busca promover la rehabilitación energética de edificios en las regiones participantes.

En el marco de dicho proyecto se ha editado una Guía de Buenas Prácticas que hasta el momento ha recopilado **62 casos de éxito** detectados a nivel europeo en el ámbito de la construcción y la rehabilitación sostenible.

Cinco de estas buenas prácticas se localizan en Andalucía. Se hace referencia al proceso de colaboración público - privada que dio como fruto la puesta en marcha y gestión del Programa de Impulso a la Construcción Sostenible en Andalucía, que contó con la participación de más de 8.000 empresas colaboradoras (la mayoría pequeñas empresas o autónomos) quienes facilitaron el procedimiento de solicitud de incentivos a los beneficiarios y contribuyeron a que las actuaciones llegasen a todos los puntos de la comunidad.

El objetivo del Programa de Impulso a la Construcción Sostenible en Andalucía era facilitar la rehabilitación de edificios existentes a través de medidas de ahorro y eficien-

cia energética y el uso de energías renovables y promover un cambio de cultura en el sector de la construcción, enfocado a la construcción y rehabilitación sostenibles.

La Guía de Buenas Prácticas incluye también el funcionamiento del procedimiento simplificado y 100% online para la solicitud y justificación de los incentivos de construcción sostenible, el sistema de verificación y monitorización de las actuaciones incentivadas, el proceso participativo y de gobernanza con el que se gestionó el Programa o la existencia de un catálogo cerrado de medidas de mejora energética que eran las que podían realizarse con los incentivos.

Uno de los objetivos principales de los proyectos Interreg Europe es la detección y el intercambio de buenas prácticas que puedan ser replicables en el resto de Europa, y es precisamente por su replicabilidad en sus países y regiones por lo que el resto de socios de BUILD2LC (la Agencia de Desarrollo e Inversiones Públicas de Lituania, la Agencia de Energía del Sureste de Inglaterra y Gales, la Agencia de Desarrollo Regional de Polonia, el Instituto Andaluz de Tecnología, la Agencia Energética del Noroeste de Croacia, la Región de Jämtland Härjedalen de Suecia y la Agencia Energética Local de Gorenjska, en Eslovenia) han destacado esta actuación llevada a cabo por Andalucía como un caso de éxito entre todos los analizados.



European Union
European Regional
Development Fund

Fenie presenta en Sevilla las novedades de la red EIC y del autoconsumo

El pasado 28 de septiembre, miembros de la Federación Nacional presentaron las novedades de la red EIC que se abre a todas las especialidades de la instalación. Igualmente se informó sobre la labor que desde Fenie se lleva a cabo para la promoción del autoconsumo eléctrico realizando reuniones con políticos al más alto nivel. Por último se dieron algunas pinceladas sobre su próximo Congreso, punto de encuentro de todos los instaladores españoles. Esta iniciativa forma parte del Plan de Asistencia que ha llevado a los representantes de Fenie de gira por las Asociaciones de toda España.

Los representantes de Fenie aprovecharon su visita para analizar la trayectoria del certificado de empresa EIC. En este sentido se presentó el nuevo formato de la Red EIC, en el que finalmente se podrán certificar todas las empresas asociadas, incluyendo todas sus actividades, y no sólo la de electricidad como venía sucediendo hasta el momento. Con esta medida se pretende impulsar esta certificación para convertirla en el "carné del instalador" a nivel nacional.

El Servicio de Empresa Instaladora Certificada (EIC) es un sistema impulsado por la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y de Telecomunicaciones, FENIE con el apoyo de ABM Rexel y AMBILAMP.

Dentro del plan de formación del certificado EIC, Epyme organizará tres cursos de formación, el primero dirigido al estudio del autoconsumo como nueva oportunidad de negocio; mercado emergente: recarga de vehículo eléctrico y por último un curso de infraestructuras comunes de telecomunicaciones.

Autoconsumo

También se informó del plan de Fenie para poner en valor el autoconsumo eléctrico. En este sentido se informó que se ha trasladado a Daniel Navia, Secretario de Estado de Energía, las propuestas de los instaladores para impulsar el suministro y la producción de energía eléctrica con autoconsumo, entre ellas las modificaciones al Real Decreto 900/2015 que regula las condiciones administrativas, técnicas y económicas del autoconsumo.



Inicio de la presentación del congreso de Fenie

Al mismo tiempo, desde Fenie se cerraron un ciclo de reuniones con los grupos parlamentarios con mayor representación en el Congreso de los Diputados, a los que se les trasladó la petición del instalador y los beneficios del autoconsumo para el sistema energético español.

Congreso de Fenie

El Congreso de Fenie, que se celebrará el 26 y 27 de octubre de 2017, en el Palacio de Congresos de Zaragoza, también fue protagonista en una jornada con la que la Federación quiere acercarse a todas las asociaciones participantes. En concreto y durante el mes de septiembre se visitaron las principales asociaciones andaluzas pasando por Almería, Málaga, Cádiz, Granada y la propia Sevilla.

Jesús Román, secretario general de Fenie, compartió con los asistentes todas las novedades del Congreso, que en cada edición busca renovarse. La #fenievoluciona-

plicada, ahora, al que se perfila como "el evento del año".

En el congreso, se pondrá a disposición de las empresas instaladoras una amplia oferta de actividades: talleres, showroom, mesas redondas, visitas a fábricas, concurso y muchas sorpresas más.

Entre los talleres profesionales se destacaron las principales temáticas y áreas de conocimiento que actualmente preocupan al sector como lo imprescindible sobre autoconsumo y recarga de vehículo eléctrico, taller de experto en la factura eléctrica enfocado en el cliente, eficiencia energética y ahorro de costes, así como la evolución digital en el cuadro eléctrico.

También serán objeto de estudio las principales tecnologías específicas bomba de calor aerotérmica y el éxito de los instaladores en los proyectos de iluminación en Ayuntamientos.



XXXVIII

CONGRESO CONAIF CÓRDOBA

19 Y 20 DE OCTUBRE DE 2017

www.congresoconaif.es

ORGANIZAN:



Colabora:



Patrocinadores:



RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS



JULIO

					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

AGOSTO

	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

SEPTIEMBRE

				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

EN EL TERCER TRIMESTRE DEL AÑO 2017

4 Junta Arbitral de Consumo

12 Curso PRL Operadores de Aparatos Elevadores

14 Curso Plataformas Elevadoras

17 Curso Gases Fluorados PF6 para PCI

17 Curso Módulo GN

4 Curso Gas B&C

22 Curso APMR

13 Junta Directiva EPYME

25 PRL Fontanería y Electricidad 20H

14 Junta Directiva FENIE

26 Curso Gas A

15 Curso Gas B y C 2ª edición

27 PRL Electricidad 6H

19 Junta Directiva FADIA

28 PRL Fontanería 6H

19 Jornada Loxone

28 Jornada Congreso Fenie

20 Consejo de Dirección Fenie Energía

29 Curso de gases fluorados PF1

21 Plan de despliegue Fenie Energía

Javier Cervera, Director Financiero de LG, nuevo Presidente de Ecotic

Javier Cervera, Director Financiero de LG Electronics España, ha sido nombrado como nuevo Presidente de Fundación ECOTIC. Como máximo representante del Patronato, el nuevo Presidente afronta en su gestión el reto de la transformación que la nueva regulación de residuos impone a los productores y distribuidores de material eléctrico y electrónico.

Javier Cervera es licenciado en Ciencias Empresariales por la Universidad Complutense, cuenta con estudios de posgrado en International MBA por ESCP Europe (Madrid, Oxford y París) y es PDG por el IESE (Campus de Madrid). Su



larga trayectoria se ha visto ligada a la multinacional japonesa NEC Corporation, hasta que en 2009 se unió a LG Electronics España para hacerse cargo de la Dirección Económica y Financiera.

Como grandes líneas estratégicas a desarrollar durante su

mandato, cabe mencionar el hecho de dar continuidad a la política de cumplimiento de los objetivos de reciclaje fijados por la Administración, así como el impulso de la comunicación de las actividades propias de la Fundación para lograr la involucración y sen-

sibilización de todos los actores de la cadena de compra de aparatos eléctricos y electrónicos. Por otra parte, Javier Cervera seguirá impulsando los esfuerzos de ECOTIC orientados a la sensibilización ciudadana sobre la necesidad de mejorar el reciclaje y la reutilización de los aparatos eléctricos y electrónicos.

El nuevo Presidente toma en el relevo en el cargo en sustitución de Pablo Enríquez, Director Financiero de Samsung España, quien cierra su ciclo de 4 años como máximo representante del Patronato de ECOTIC.

Datapac sigue creciendo de la mano de principales fabricantes



Gracias al interés de los usuarios de Datapac, el producto sigue creciendo, incluyendo fabricantes de primer nivel como Beg Hispania (Luxomat) o Abrasivos Sait.

En la base de datos de Ferretería y suministros industriales el fabricante de abrasivos Sait aporta un completo catálogo de discos, cintas y productos abrasivos.

Por otra parte el sector eléctrico de Datapac se amplía con el fabricante de detectores e iluminación inteligente B.E.G. Hispania– Luxomat.

En los dos casos la tarifa de precios vigentes y las imágenes de producto y catálogo son consultables desde la versión de escritorio de Datapac y también la versión online Datapac Cloud.

Temporizador digital con programación NFC 84.02 SMARTimer



Finder ha ampliado su gama de componentes programables mediante Smartphone con tecnología NFC con el lanzamiento del nuevo SMARTimer, un temporizador multifunción con 2 canales (2 CO de 16A) independientes.

El SMARTimer cuenta con una amplia pantalla LCD retroiluminada para una óptima visualización de los paráme-

tros de funcionamiento, tales como: el tiempo fijado, tiempo parcial, indicador de la temporización en curso, estado de las entradas, estado de las salidas.

Además de una programación flexible, que permite la creación de funciones específicas, combinando las 25 funciones disponibles en cada canal. Acceso a la programación protegido con PIN de seguridad.

El SMARTimer, con su amplio abanico de funciones y escalas de tiempo, desde décimas de segundo, minutos y horas, ofrece gran precisión y la posibilidad de programar temporizados desde 0,1 tercer hasta 9.999 horas, más de 1 año!!

Aseisa ofreció una jornada de formación de Steinel



El almacén sevillano celebró en sus instalaciones una jornada de formación junto con el fabricante de detectores y controladores de iluminación Steinel con gran afluencia de público.

Además se contó con la presencia de Andreas Giese (responsable del departamento técnico de Steinel) y Edwina Leonhard (responsable comercial en la central para España) que desarrollaron la jornada junto a los profesionales del sector.

Durante el acto se generó un clima de debate muy productivo y del que tanto los alumnos como las profesoras sacaron provecho.

Desde Aseisa se realizó además un especial agradecimiento a Manuel Benítez y a Rafael Rodríguez, ambos representantes de la firma, por su colaboración junto al representante de Aseisa Alberto Rubio para la celebración de esta jornada, y a todos los asistentes por su presencia.

KPS presenta su promoción de lanzamiento en equipos Metrel



Desde KPS Soluciones en Energía presentan las novedades en analizadores de alta tensión Metrel, con dos equipos de altas prestaciones:

- Analizador de Tierra MI 3290
- Analizador de Transformadores MI 3280.

Para incluir al instalador en el lanzamiento KPS los ofrece a unos precios inigualables sólo hasta el 31 de diciembre de 2017.

Analizador de Tierra MI 3290

El usuario puede escoger entre diferentes métodos

desde la medición clásica de resistencia de tierra con 3 hilos hasta el método de una o cuatro pinzas para medir torres eléctricas. Tiene la opción de medir con diferentes métodos de frecuencia.

Analizador de Transformadores MI 3280.

Diseñado para el diagnóstico de la relación de transformación, la desviación de fase y la corriente de excitación de transformadores monofásicos y trifásicos y la resistencia de bobinado de transformadores monofásicos y trifásicos.

Bosch convierte el coche conectado en un asistente personal

Tener acceso a Internet en el coche es algo más que una simple función adicional para los conductores. Hace que la conducción sea más eficiente, más segura y menos estresante. Así lo está demostrando Bosch con una serie de funciones de red y sistemas de asistencia en su ShowCar 2016. El coche da vida a un nuevo tipo de comunicación entre los seres humanos y la tecnología y proporciona información importante al conductor en el momento preciso sin distraerlo. En el ShowCar, el cuadro de mandos y el panel central se combinan en una pantalla totalmente electrónica. Su contenido se adapta, por



ejemplo, al entorno del vehículo. Si un peatón se acerca desde la derecha, una luz emergente sirve de advertencia. Además, también es posible mostrar el calendario y las preferencias personales del conductor. Si se cancela una cita, por ejemplo, el coche muestra automáticamente la ruta al siguiente destino fijado en el calendario. Por otro lado,

si el piloto automático está activado, es posible que el conductor llegue a su destino más relajado.

El coche del futuro es capaz de mucho más. Se conecta a la casa inteligente para que funciones como controlar la temperatura o el sistema de seguridad se pueden controlar en todo momento. Si un mensajero está en la puerta, por ejemplo, sólo

con tocar la pantalla del automóvil permitirás que el transportista entre y confirme la entrega del paquete. Así de cómoda, versátil y seguro puede ser interactuar con la tecnología.

El sistema de información y entretenimiento en red guía el conductor no sólo a través del tráfico, sino también a través de la vida cotidiana. Proporciona acceso a servicios en línea y aplicaciones de teléfonos inteligentes y, lo que es más importante, puede ser controlado mediante gestos y palabras, al igual que si fuera un pasajero más. De esta manera, el coche se convierte en el asistente personal del conductor.

Soluciones Salvador Escoda para el proyectista

Salvador Escoda presentó en el Colegio de Ingenieros Técnicos de BCN, una muestra de sus soluciones para instalaciones de A/A, ventilación y producción de ACS, junto con la librería BIM.

Desde sus inicios en 1974, la empresa ha ido creciendo de la mano del instalador. Después de 43 años de experiencia, se da un paso más para estar también con el proyectista.

El Dpto. de Prescripción, es el encargado de asesorar sobre las marcas y soluciones de Salvador Escoda a cualquier otro agente implicado en el diseño de las instalaciones.

El primer paso, ha sido crear un catálogo en formato Presto, 3.600 productos repartidos entre nuestras 15 marcas.



En una segunda fase, se ha complementado la información técnica de los principales productos, con la creación de sus bloques en sistema de dibujo AutoCAD.

Actualmente, se está trabajando en una tercera fase del catálogo, complementando la información de los principales productos en archivos REVIT, adaptándonos así, a las próximas demandas del sector y, facilitando al proyectista, el diseño de sus proyectos en sistema de trabajo BIM.

Recilec trata en 2016 un 33% más de RAEES



La planta, ubicada en la localidad sevillana de Aznalcóllar, ha tratado en 2016 un 33 por ciento más de residuos de aparatos eléctricos y electrónicos, hasta 5.200 toneladas en el pasado año, frente a las 3.900 toneladas anteriores.

Así lo dio a conocer Recilec con motivo de la visita a la planta de medio centenar de alumnos y profesores de cinco nacionalidades que se han dado cita en el marco del

programa 'Sustain.me' del proyecto europeo Erasmus. Una iniciativa que tiene como eje central "la sostenibilidad en diferentes facetas, como alimentación, residuos, construcción, moda y viaje" y que incluye a profesores y alumnos sevillanos y otros procedentes de diferentes colegios ubicados en Arles (Francia), Roma (Italia), De Panne (Bélgica) y Hamburgo (Alemania).

Con D-Life Schneider Electric mira al futuro

Según los requerimientos del proyecto, D-Life puede integrar cuatro niveles de funcionalidades: desde las funciones eléctricas más básicas, pasando por las aplicaciones sencillas de los mecanismos electrónicos y la conectividad vía bluetooth, hasta la integración de funciones avanzadas gracias a los mecanismos domóticos.

Mecanismos convencionales
D-Life ofrece una amplia oferta de mecanismos convencionales que dan respuesta a las necesidades de suministro, pulsetería y conectividad de los más exigentes.

Mecanismos electrónicos

Los mecanismos electrónicos de D-Life permiten mejorar



de forma sencilla el confort de los usuarios, y disminuir el consumo energético.

Bluetooth Smart home

D-Life incorpora soluciones tecnológicamente innovadoras que permiten presentar como primera el control eléctrico doméstico vía Smartphone o Tablet.

KNX Domótica

La nueva generación de interfaces KNX es el complemento

perfecto para las instalaciones más exigentes en materia de diseño y funcionalidad.

Para aquellas aplicaciones más complejas, el confort viene de la mano de la domótica KNX.

Fusion es la nueva generación de interfaces KNX: combina una operativa intuitiva y una amplia funcionalidad y flexibilidad, sin renunciar al diseño elegante. Las modernas y nuevas interfaces son un complemento per-

fecto para las instalaciones KNX más exigentes en materia de diseño y funcionalidad con dos alternativas de uso: la clásica pulsación con el Pulsador KNX Pro, o la navegación gestual y táctil a través de pantallas, con el Multitouch KNX Pro.

SmartHome

SmartHome es una solución de domótica básica, que aprovecha la conectividad Bluetooth, para controlar los sistemas de iluminación y persianas, desde tu smartphone. Schneider Electric pone al alcance del usuario las ventajas de la domótica, sin los requerimientos de instalación de la misma y aprovechando la red eléctrica convencional existente.

#HazDaikinEsteVerano recorre las costas andaluzas para 'cambiar el calor por diversión'

Bajo el lema 'Cambiamos el calor por diversión', la firma ha recorrido la costa del sureste de España para repartir miles de flashes y pelotas de playa, además de dar consejos a los veraneantes para combatir las altas temperaturas y evitar golpes de calor.

En concreto, la compañía ha estado entre el 15 de julio y el 15 de agosto con esta divertida acción proponiendo a los bañistas que compartieron sus fotos en redes sociales con el hashtag #HazDaikinEsteVerano en diferentes playas de Andalucía, Región de Murcia,



Comunidad Valenciana y Cataluña, como Cádiz, Marbella, La Manga, Denia, Peñíscola o Playa de Aro, entre otras.

Entre estas dos fechas la campaña ha visitado la provincia de Cádiz, en concreto la capital (16 de julio), Conil de la Frontera (17 de julio) y

Chiclana de la Frontera y Sotogrande (18 de julio). En la provincia de Málaga realizó parada en Estepona (19 de julio), Marbella y Fuengirola (20 de julio), Benalmádena y Torremolinos (21 de julio) y, por último, Nerja.

Esta original campaña se enmarca dentro de un conjunto de acciones de Street Marketing con las que la firma de climatización busca tanto incrementar su notoriedad de marca como llegar al usuario final de una forma cercana y divertida.

Catálogo tarifa de Saunier Duval 2017

La firma presenta su catálogo con la más amplia gama de productos sostenibles, conectados y eficientes para cada necesidad.

El catálogo incluye calderas de condensación a gas y agua caliente sanitaria; aerotermia y sistemas híbridos, energía solar, aire acondicionado, suelo radiante y tuberías plásticas.

También presentan un nuevo ecosistema de dispositivos y servicios digitales para hacer su oferta más eficiente y mejor conectados, con acceso a toda la información de los equipos Saunier Duval desde cualquier dispositivo con internet y la posibilidad de controlar los equipos desde cualquier lugar mediante smartphone, tablet o PC.



Entre otras opciones se puede realizar la programación de la climatización por parte del usuario de forma fácil e intuitiva a través de una app con los últimos avances en diseño y usabilidad, monitorizar el consumo y ofertas online de alto valor añadido para el usuario.

Gas Natural e ING firman el primer crédito sostenible

GAS NATURAL FENOSA firmó con ING Wholesale Banking un crédito sostenible por un importe total de 330 millones de euros a 4 años con posibilidad de uno adicional, en el cual el coste está parcialmente indexado al comportamiento ambiental, social y de gobierno corporativo de la Compañía.

La medición de la categoría sostenible en el crédito suscrito con ING está validada por la agencia de rating Sustainalytics, una entidad independiente que emite un informe y calificación al respecto y otorga la certificación.

De acuerdo con ésta, la puntuación de Gas Natural Fenosa en materia medioam-

biental, social y de gobierno corporativo es alta. La compañía se encuentra entre las 20 mejores utilities de todo el mundo, lo que demuestran los altos estándares que desarrolla entre los que destaca su gestión responsable de la cadena de suministro, sus códigos de conducta, las políticas anticorrupción, el significativo descenso de sus tasas de accidentabilidad, su información fiscal y su reporting de responsabilidad corporativa.

El compromiso en este ámbito es firme y constante por lo que la indexación a este índice es cómoda y permite reducir los costes de financiación.

Bienvenida a los nuevos socios de Epyme

- ALMAZARA EL PINALEJO, S.L.
- ALTATEN ENERGIA, S.L.
- ALVARO CASTAÑO, JOSE
- AMAYA LORA, CARLOS
- BARRIOS SANCHEZ, FRANCISCO JOSE
- BAYON RAYA, DAVID
- BERNAL FERNANDEZ, JOSE MARIA
- CARRASCO VARGAS, AGUSTIN
- CESIIM, S.L.
- CORDERO JURADO, JOSE ANTONIO
- CORTES CARRERA, ANTONIO
- CRESPILO GARCIA, ALEJANDRO
- DIAZ FERNANDEZ, ERNESTO JOSE
- ELECTROCLIMA LUCAS, S.L.
- FAJARDO ROSALES, ALVARO
- FONTANERIA LA PAZ, S.L.
- GALLARDO DE LA ROSA, ANTONIO JESUS
- GARCIA FERNANDEZ, JOSE ALBERTO
- GARCIA JURADO, JOSE JOAQUIN
- GOMEZ MARTINEZ, JESUS
- GRANADO CORDERO, MANUEL
- GRUPO SECOFRA, S.L.U.
- GUERRERO RODRIGUEZ, RAUL
- HERNANDEZ CALVO, ANGEL
- HIERRO VARELA, JUAN PEDRO
- HNOS. ROSA GESTION OBRAS Y SERVICIOS
- INERKA INSTALACIONES INDUSTRIALES,
- INSTALACIONES SEVIBARNA, S.L.
- MARIN GOMEZ, JUAN JESUS
- MARTINEZ ALCON, ANGEL
- MONGE RAMIREZ, FRANCISCO JAVIER
- MONTAJE Y MATTO DE REFRIGERACION,
- MULTINERGIA SERVICIOS GENERALES,
- MUÑOZ RUIZ, JESUS
- NOGUERA LOPEZ, BENITO
- PEREZ GARRIDO, JESUS
- RAMOS RAMOS, JESUS
- RODRIGUEZ ROSA, JOSE MARIA
- ROMAN RODRIGUEZ, RAFAEL DAVID
- SANCHEZ CABALLERO, JOSE LUIS
- SANCHEZ GRANADO, JUAN LUIS
- SANCHEZ ROMERO, MANUEL
- SANCHEZ-RAMADE PEREZ, FRANCISCO
- VAZQUEZ GUTIERREZ, SERGIO
- VELAZQUEZ PEREZ, JOSE

Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículum publicado, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a informa@epyme.org. Una vez seleccionado publicaremos un extracto con diversos perfiles. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

Francisco Javier Fuentes Díaz

Tlf: 653477304 Sevilla

Formación: 1. Formación Profesional Grado I. Electricidad y Electrónica. 2. Curso de 450 horas de tubero industrial. 3. Formación en prevención de riesgos laborales varios niveles.

Experiencia Profesional: Amplia experiencia en instalaciones y servicios eléctricos, como oficial 1º electricista. Experiencia en instalaciones de telecomunicaciones realizando despliegue de fibra óptica. Experiencia en instalaciones de placas solares.

Bernardo Fernández Contero

Tlf: 617493941 Sevilla

Formación: 1. Título de formación en carpintería de madera. 2. Curso instalador electricista industrial.

-Experiencia Profesional: Experiencia como oficial de primera de todo tipo de carpintería de madera. Experiencia como peón de construcción y montajes eléctricos y monturas metálicas. Experiencia en mantenimiento general de edificios.

José Manuel Peña Rodríguez

Tlf: 653352787 Carmona

Formación: 1. Técnico especialista de electricidad y electrónica. 2. Curso multidisciplinar de riesgos laborales. 3. Curso electricista de mantenimiento. 4. Curso sistemas frigoríficos. 5. Curso de trabajos en altura. 6. Curso de automatismos.

-Experiencia Profesional: experiencia en mantenimiento preventivo y correctivo de maquinaria industrial. Experiencia como mantenimiento en general, frío industrial, calderas, bombas. Experiencia en instalaciones de frío industrial y climatización.

Miguel José Barrera Toro

Tlf: 620035899 Sevilla

Formación: 1. Instalador de gas C y B. 2. P.R.L. 20 horas. 3. Cursos de: atención al cliente, marketing publicitario, dirección de empresas, fidelización del cliente.

Experiencia Profesional: Prácticas de instaladora de gas. Experiencia de 14 años como Gerente de empresa dedicada al sector de belleza y salud. Amplia experiencia como comercial y vendedor en distintos sectores empresariales.

Lorenzo Barragán Paz

Tlf: 657424708 Sevilla

-Formación y cursos: 1. Titulación de Instalador de Gas. 2. Titulación de APMR

Experiencia Profesional: Experiencia como Auxiliar de Ayuda a Domicilio, en diferentes particulares y funciones. Experiencia como mozo de almacén desempeñando las funciones de gestión del almacén, y transporte de la mercancía a los diferentes proveedores.

Elías Soriano

Tlf: 607738995

Formación: 1 Grado Medio de instalaciones eléctricas y automáticas. 2. Certificado instalador de gas B y C. 3. Curso de P.R.L. Fontanería y Climatización. 4. Curso de energías renovables.

Experiencia Profesional: Seis años de experiencia en mantenimiento integral de edificios, Experiencia en obra como oficial de maquinaria y construcción, experiencia como instalador de electricidad y fontanería.

David García Sánchez

Tlf: 646928199 Sevilla

Formación: 1. Curso verificador aeronáutico. 2 Curso montador de vehículos y elementos mecánicos. 3 Curso especialista aeronáutico. 4 Montaje de estructura aeronáutica, laminación y lean manufacturing. 5 Grado Superior de Sistemas de automatización y robótica industrial. 6 Grado Medio de electromecánica de vehículo.

Experiencia Profesional: Mecánico en el ayuntamiento de Lucena. Práctica de grado medio en taller. Práctica de grado superior en Heineken España.

José Luis De Medina Moragas

Tlf: 684034097 Sevilla

Formación: 1. Título de grado medio de Técnico en instalaciones frigoríficas y de climatización. 2. Curso de prevención de riesgos laborales.

-Experiencia Profesional: experiencia en puesto de mantenimiento, como peón, realizando labores de fontanería, albañilería, electricidad. Prácticas de empresa de climatización comercial e industrial.

Isaac Marcos Fernández

Tlf: 60024262 Sevilla

Formación: 1. Mantenedor de edificios. 2. Frigorista en instalaciones comerciales. 3. Carné RITE. 4. Manipulador gases fluorados. 5. P.R.L. fontanería y climatización.

-Experiencia Profesional: experiencia como autónomo en los sectores de RITE, frío industrial y electrodomésticos. Amplia experiencia como oficial de mantenimiento integral. Experiencia en la instalación eléctrica y de aire acondicionado.

Ser socio de

Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 800 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

NUEVO SOCIO COLABORADOR:



Si en vez de socio colaborador quiere ser socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Asesoría en Calidad y Prevención
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desempleados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2017

Socio adherido	25 euros / mes
Autónomo (solo)	41 euros / mes
Empresa de 2 personas	45 euros / mes
Empresa de 3 a 5 personas	59 euros / mes
Empresa de 6 a 14 personas	66 euros / mes
Empresa de 15 personas en adelante	73 euros / mes
Socio colaborador	700 euros / año

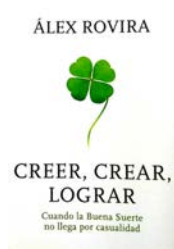
Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

Las cuotas de socio están exentas de IVA.

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a informa@epyme.org

Novedades de nuestra biblioteca



Creer, crear, lograr

Autor: Álex Rovira

Editorial: no disponible

ISBN: no disponible

Venta: Epyme



Guía para el instalador. Esquemas de conexión.

Autor: Finder

Editorial: Finder

ISBN: no disponible

Precio: Gratuito. En Epyme hasta finalizar existencias y online en web de Finder.

Novedades de nuestra librería



Complemento normativo para instaladores de gas A

Autor: Canopina

Editorial: Canopina

ISBN: 978-84-16338-23-8

Precio: 23 € + IVA (socios)

Venta: Epyme



REBT 5ª Edición 2015

Autor: Creaciones Copyright

Editorial: Creaciones Copyright

ISBN: 9788415270348

Precio: 17.10 € + IVA (socios)

Venta: Epyme

Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Talonario Certificados de instalación y mantenimiento de gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

NOTA: Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completas del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en www.epyme.es en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

Electricidad

Telecomunicaciones

Fontanería

Varios

Climatización, calefacción y ACS

Frío Industrial

Protección Contra Incendios

Energías Renovables

Gas

Productos Petrolíferos Líquidos

Aparatos a Presión

NOTA: Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.

Junkers plus crece contigo

Juntos somos más grandes



Eres parte indispensable de esta gran familia. Puede que aún no lo sepas, pero perteneces a una gran familia, ya que, por confiar en Junkers, has confiado también en el Grupo Bosch. Unidos queremos presentarte el club para profesionales Junkers plus, renovado de la mano de Bosch con beneficios



BOSCH

adicionales para hacer tu día a día más fácil. Por eso ahora, juntos somos todavía más grandes.

Hazte socio en junkersplus.es, llamando al **902 747 032** o descárgate la **App de Junkers plus** en tu smartphone.

Congreso Nacional FENIE XVIII

*Seguimos haciendo
sector*

Del 26 al 27 de octubre

PALACIO DE CONGRESOS

ZARAGOZA

Liderando la evolución contigo

Talleres, Showroom,
Actividades, Charlas

