

Nº 160

segundo trimestre 2016



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla



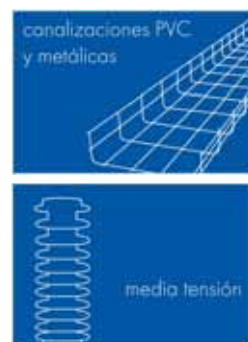
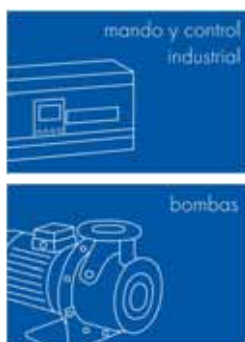
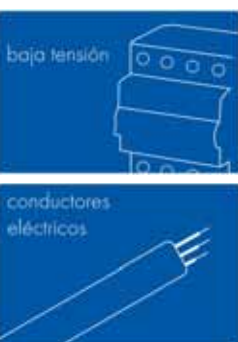
Sevilla se moviliza con los agentes de
Fenie Energía



El futuro de la instalación se dará cita en Matelec
en el Concurso Nacional de Jóvenes Instaladores

Distribuidor de Material para Instalaciones Eléctricas

- Stock permanente de primeras marcas.
- Soporte técnico para cualquier tipo de proyecto.
- Fuerte presencia en Andalucía.



Le esperamos en
nuestras nuevas
instalaciones.



Pol.Ind.Calonge Calle Metalurgia 89
sevilla@dielectromanchecho.com
Tfno: 954 294 004



EDITORIAL

¿Nos suplantarán los robots instaladores?

La primera amenaza que se nos viene a la cabeza cuando pensamos en un futuro dominado por los robots, es un escenario apocalíptico que en el cine tiene su más popular expresión con *Terminator*, pero que es una constante cinematográfica incluso en una de las películas pioneras de la ciencia ficción como *Metrópolis* de Fritz Lang.

Dejando atrás futuros distópicos, vemos que la próxima amenaza robot no será la de una guerra nuclear para someter a la raza humana, la amenaza que viene, o que más bien ya está aquí, tiene que ver con los entornos laborales dominados por robots.

Está claro que en nuestro sector ya existen puestos de trabajo totalmente arrasados por las máquinas. En Estados Unidos por ejemplo, se han erradicado por completo los puestos de trabajo que tienen que ver con la medición de la electricidad ya que la mayoría de los contadores están conectados a red y hoy en día muchos trabajos de monitorización energética son realizados por softwares. En España hoy por hoy no estamos tan lejos de esta tendencia.

Según el panorama que nos dejan los debates del Foro Económico de Davos, en un primer momento, los trabajos manuales y los más repetitivos serán los que más sufrirán la llegada de los robots. Posteriormente, la inteligencia artificial convertirá en obsoletas muchas profesiones cualificadas de los servicios.

Pero tranquilos, los instaladores están en la categoría de nuevos artesanos según un artículo de Raúl Rodríguez de AGIC (Asociación de Gremios de Instaladores de Catalunya) que a su vez se apoya en un artículo del diario New York Times en el que se analizaba el impacto de la tecnología en el medio laboral.

Esta categoría de “nuevos artesanos” lo que nos viene a indicar es que el instalador realiza trabajos muy específicos que combinan destreza manual con una serie de conocimientos de un alto valor añadido que requieren una elevada formación y un elevado manejo de distintos desarrollos tecnológicos.

Así que de momento las máquinas no acabarán con el instalador, pero ¿podemos

dormirnos en los laureles? y la respuesta lógica es no y nunca.

Estos entornos altamente tecnificados suponen amenazas constantes para el instalador que debe estar constantemente actualizado y en los puestos de vanguardia en esta “guerra” tecnológica.

También nosotros, como Asociación y como colectivo, tenemos el gran reto de acompañarnos en el camino y canalizar la información que es prioritaria y debe estar en la mesa del instalador.

Este instalador del futuro, nunca nos cansaremos de repetir, debe estar a la última además de en aspectos tecnológicos, en la experiencia de asesoramiento y cumplimiento de las expectativas del cliente y en el mercado energético. Sólo de esta forma el instalador nunca aparecerá en las listas periódicas de los puestos de trabajo con perspectivas de extinción.

Un puesto que está en el umbral de amenaza máxima es el de procesador de textos y/o escritor técnico, por lo que de aquí a nada quizás esta revista sea digital y esté hecha por una máquina.

RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

 ARAMBURU GUZMÁN ECOTIC ASEISA EFIWIK ATECO BROKERS ELECTRO-STOCKS DIELECTRO MANCHEGO GAS NATURAL



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

**PUBLICACIÓN TRIMESTRAL
segundo trimestre 2016**

Edita:

Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja
C/ Américo Vespucio, 25
41092 SEVILLA

Horario de atención al público:

Lunes a jueves de 9:00 a 14:00
y de 16:00 a 19:00
Viernes de 8:00 a 15:00

Del 15 de junio al 15 de septiembre de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064 Fax 954 467 074

www.epyme.es

informa@epyme.org

departamento.formacion@epyme.org

miguelpoo@epyme.org

departamento.juridico@epyme.org

departamento.tecnico@epyme.org

Coordinación General

Miguel Ruiz Poo

Redacción y Fotografía

Miguel Ruiz Poo

Consejo de Redacción

Manuel de Elías Rodríguez

Francisco José Chaves Agüera

Editora de textos

Pepa Ruiz

Impresión

ARTES GRÁFICAS SERVIGRAF, S.L.

Depósito Legal: SE-640-93

Diseño

Genera Online

Revista de difusión gratuita

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.



TEMA DE PORTADA

4

Sevilla elige su representante para el Concurso Nacional de Jóvenes Electricistas

Roberto Rastrojo, de Salesianos Santísima Trinidad, se lleva el Concurso Provincial después de una reñida competición.



6

El verde de Fenie Energía invadió Sevilla en su II Convención de Ventas

La ciudad de Sevilla acogió a cerca de 500 agentes de la comercializadora, en dos jornadas que combinaron talleres y conferencias.



8

La familia de Epyme conmovida por el último adiós de Juan Sánchez

Amigos y compañeros del Responsable Jurídico de la Asociación se despiden del colaborador de Epyme.



TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

Servicios de la Asociación	3
Cobertura y pólizas R.C.	10
Escoferia 2016	12
Convenio Gas Natural	14
Formación	20
Socios Colaboradores	22
Jornadas	24
Agenda de Eventos	32
Novedades del Sector	34
Bolsa de Trabajo	38
Biblioteca y Librería	40

DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de Asesoramiento y Asistencia Jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos Penal, Fiscal, Laboral, Civil, Mercantil y Administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones Fiscales. Elaboración de Contratos, Nóminas y Boletines de Cobro a la Seguridad Social.

ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle. Horario de tarde de Lunes a Viernes a partir de las 17:30 hasta las 20:00h.

Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Pta. Tf.: 954461220.

DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

ASESORÍA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de Reglamentos y Normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las Compañías suministradoras y las distintas administraciones Públicas.

DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes empleados según Convenio.

ASESORÍA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con ATECO BROKERS ASOCIADOS, S.L., Correduría de Seguros.

Despacho: Américo Vespucio 25, 41092 Sevilla.

Email: ateco@atecobrokers.com

Teléfono: 954231011

RIESGOS LABORALES

Acuerdo con PREVERYS para la implantación y gestión de un sistema de prevención.

SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con EAG Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: CALIDAD-MEDIO AMBIENTE- OHSAS

ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

ACUERDO CON OCA's

Acuerdo para realizar inspecciones periódicas en instalaciones de Electricidad (alta, baja tensión, megado de redes, etc), Gas, Aparatos a presión, PPL, RITE, Contra Incendios y Frío Industrial, efectuada por un Organismo de Control Autorizado por la Dirección General de Industria.

TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un coste de 3 euros + IVA.

TARJETA FAMEDIC

Se entrega gratuitamente a todos los asociados una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad.

De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia siempre que vivan en el mismo domicilio, para otra tarjeta adicional, el precio es de 9 € anuales.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

Todas las tardes de 16:00 a 19:00 H. en la Asociación podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrá realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Clás Suministradoras.

DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carné autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Tripartita.

Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

-Inscripción de empresas.

-Obtención del carné de instalador autorizado.

LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de CONAIF y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

CERTIFICACIÓN DE EMPRESAS INSTALADORAS

La certificación voluntaria de empresas instaladoras EIC de Fenie es gratuita para los asociados.

ACUERDO CON NOTARÍA BALLESTER

Ofrece asesoramiento en operaciones mercantiles, inmobiliarias o fiscales con importantes ventajas para los socios.

ACUERDO CON BANCO SABADELL

Epyme ha llegado a un acuerdo con El Banco Sabadell para que todos nuestros asociados puedan beneficiarse de importantes bonificaciones económicas. Al abrir una cuenta Expansión Negocios PRO, los que no sean clientes de banco Sabadell, y se den de alta este año en Epyme, obtendrán una bonificación de hasta 60 € (en su cuota de inscripción), además del abono de un 10% de la cuota anual de Epyme.

Las empresas que ya sean asociadas y tengan una cuenta en el Banco Sabadell, ya sea anterior o que la abran ahora, recibirán en la misma el abono de un 10% de la cuota anual de Epyme

ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

1,2 cts./litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 7 cts./litro adicional sobre fijo en Diesel e+ y 9 cts./litro Diesel e+10 en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo).

Tarjeta gratuita sin ningún coste adicional. Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado.

ACUERDO CON CANON

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Copiadoras Sevilla Dos, S.A., de Canon, con la cual llevamos trabajando satisfactoriamente más de quince años, para ofrecer a sus asociados copiadoras de gran calidad a unos precios especiales y el compromiso del regalo de 5.000 páginas de mantenimiento GRATIS (tónor incluido).

ACUERDO CON TEKPYME

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Sol Tecnologías quien podrá ayudarte tanto con la informática como con las comunicaciones de tu empresa.

CONSULTORÍA - INFORMÁTICA - COMUNICACIONES

ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado a un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un 30% de descuento en la suscripción anual del software Infoweb.

CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que acercarse a la Asociación para obtener fotocopia de los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los historiales profesionales llegados recientemente.

FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, FENIE y CONAIF, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: www.fenie.es www.conaif.es

Salesianos Santísima Trinidad se lleva el Concurso Provincial de Jóvenes Instaladores de Sevilla

Roberto Rastrojo del Instituto Salesianos se proclamó campeón de Sevilla el pasado 9 de junio en el XIV Concurso Provincial de Instaladores Eléctricos y de Telecomunicaciones. Cuatro institutos compitieron en las instalaciones de Aseisa, en un concurso organizado por la Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla, Epyme y la Federación Nacional de Empresas Instaladoras, Fenie.

Sevilla ya tiene representante para el Concurso Nacional de Jóvenes Instaladores que se celebrará en Madrid durante el mes de octubre en el marco de la Feria MATELEC. Roberto Rastrojo del Instituto Salesianos ha sido el instalador sevillano que ha mostrado un mayor conocimiento práctico de la instalación durante la competición.

Epyme organizó el XIV Concurso en su fase provincial en las instalaciones del almacén de suministros de Aseisa, que ejerció de coorganizador y principal patrocinador.

Participantes

En esta edición, patrocinada por Aseisa, Ateco Brokers, Schneider Electric, Creaciones Copyright y Legrand, participaron Víctor Bautista por el Centro Educativo Altair, Aarón Costales en representación del IES Atenea, Cristian Luque en nombre del IES Camas y representando a los Salesianos Santísima Trinidad, el campeón Roberto Rastrojo.

La prueba

La sede de la empresa Aseisa, fue el escenario donde los jóvenes instaladores, en representación de los centros de FP, realizaron simulaciones de instalaciones eléctricas y de telecomunicaciones que fueron evaluadas por un jurado especializado, formado por empresarios pertenecientes a la Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla Epyme.

Miguel Ángel Martín de la empresa Elecmarba, Pedro Pablo López Oña de López Oña, David Luna de Tecmoluna y Paco Tello de Martevisión fueron los



Manuel Cosano, Presidente de Epyme entregó el trofeo al campeón Roberto Rastrojo

encargados de evaluar el trabajo de los alumnos.

Durante la competición los futuros instaladores realizaron parte de la instalación eléctrica de una vivienda, con una persiana enrollable comandada eléctricamente.

Asimismo, se procedió a la colocación de una toma de TV, cuatro tomas Ethernet, así como un cuadro eléctrico con las protecciones necesarias para tres circuitos, uno de tomas de corriente, otro de alumbrado y otro para la persiana. Todo ello dispuesto sobre un panel de madera.

De Madrid al mundo

Roberto Rastrojo viajará a Madrid en el mes de octubre para representar a Sevilla en la competición nacional organizada por la Federación de Instaladores Fenie. El ganador de la Fase Nacional se asegurará un billete para la competición europea y mundial que se realizarán en el 2017 en sedes por determinar.

Un poco de historia

Roberto Rastrojo intentará emular los éxitos del exalumno de Salesianos Sergio Richarte Pérez, que en 2002 se alzó con el campeonato nacional en Madrid y posteriormente representó a España en el concurso internacional de Jóvenes instaladores que se celebró en 2004 en Odense, Dinamarca, consiguiendo el tercer puesto.

Con dos décadas y media de historia, el Concurso de Jóvenes Instaladores de FENIE, que se celebra de forma bienal, convoca a los Institutos de Formación Profesional Reglada de toda España.

El Concurso de Jóvenes Instaladores de FENIE es uno de los grandes reclamos dentro de la multitud de actividades que desarrolla FENIE en el stand de más de mil metros cuadrados del que dispone durante la Feria de MATELEC, la gran feria del instalador, que se celebra en IFEMA de Madrid durante los días 25, 26, 27 y 28 de Octubre de 2016.

El XIV Concurso en imágenes



Representantes Salesianos



Representantes Altair



Representantes Camas



Representantes Atenea



Miembros del jurado y concursantes de izquierda a derecha: Pedro Pablo López, Miguel Ángel Martín, Aarón Costales, Roberto Rastrojo, Cristian Luque, Victor Bautista, Francisco Tello y David Luna



Concursantes junto al representante de Aseisa Nemesio Seguro, de Schneider Javier Fonseca y de Ateco Brokers Antonio Bejarano



Los concursantes contra el reloj



El equipo organizador de Epyme junto a los participantes



Éxito de la competición y del representante de Salesianos Santísima Trinidad Roberto Rastrojo

Fenie Energía celebra su II Convención de Ventas en Sevilla

Los días 15 y 16 de junio tuvo lugar en Sevilla la II Convención de Ventas de Fenie Energía. Las dos jornadas fueron un éxito de convocatoria con cerca de 500 agentes que se involucraron activamente en todo el programa de actividades organizadas a tal efecto. Una gran gincana por la ciudad de Sevilla, talleres específicos, conferencias magistrales, almuerzos y cenas de trabajo fueron los atractivos en ambas jornadas.

El frenético crecimiento de la empresa Fenie Energía ha dejado su huella en la ciudad de Sevilla con la segunda Convención de Ventas.

Agentes e instaladores de todo el país se dieron cita en el hotel Alcora para dar cuenta del amplio calendario de actividades organizadas por la compañía.

En la jornada inaugural se tuvo la ocasión de recorrer el centro de Sevilla como escenario de una competición entre los diferentes grupos de agentes que se formaron bajo la fórmula de gincana. Armados tecnológicamente con una tablet, los distintos equipos debían encontrar pistas en enclaves emblemáticos de la ciudad en una actividad que fomentó el trabajo en equipo y la sana competitividad.

Al día siguiente se iniciaron los talleres de trabajo preparados para la ocasión como el moviliza+e: nueva aplicación Plug&Fun y modelo de negocio para implantación de puntos de recarga; un taller sobre grandes proyectos de iluminación; otro sobre interpretación y explicación de comparativas de Fenie Energía (luz, gas, SAEs); sigue+e, presente y futuro del consumo y producción de energía; y talleres más prácticos como el de utilización de un analizador de redes para venta de SAES.

Un segundo bloque de talleres profundizó sobre el Proyecto Sol; contadores de electricidad; mantenimientos de electricidad y gas; adquisición de conocimientos en electricidad y gas (competencia, licitaciones, gestión de multipuntos, regulación); colaboración en el diseño de nuevos productos que se comercializarán en 2017.

Durante el evento se tuvo también la



Imágenes de los agentes en el hotel Alcora y del equipo ejecutivo de Fenie Energía

suerte de ver y escuchar a Mario Alonso, médico cirujano y profesor de liderazgo, comunicación, coaching, creatividad y gestión del estrés, que transmitió sus conocimientos acerca de la superación personal y la consecución de objetivos.

El evento concluyó con una sesión plenaria de conclusiones, en la que se resumieron los talleres realizados, para dar paso al cierre final de las jornadas por parte de Isabel Reija, direc-

tora de Fenie Energía y Manuel Cosano, Presidente de Epyme y anfitrión.

En el acto final también se entregaron los premios e incentivos a los agentes más activos y con mejores resultados en el último semestre del año.

En un par de cenas y almuerzos de trabajo, los agentes aprovecharon además para estrechar lazos y conocer a los trabajadores de la compañía.



Cóctel de bienvenida de Fenie Energía



Isabel Reija, Directora de Fenie Energía y
Mario Alonso, ponente principal



Imagen de los instaladores sevillanos asistentes a la segunda convención de Ventas de Fenie Energía y de los trabajadores de Epyme.

Durante el evento se congregaron cerca de 100 accionistas y agentes sevillanos, son una de las claves del éxito de la compañía, especialistas en asesoramiento energético y muy próximos al cliente.



Calle Américo Vespucio 25
41092 de Sevilla
ateco@atecobrokers.com

Teléfono 95 423 10 11 Fax 95 423 95 55

Registro Dirección General de Seguros J-435 Contratado Seguro de Responsabilidad Civil, según Ley

ASESORAMIENTO PROFESIONAL E INDEPENDIENTE EN SEGUROS GENERALES

Algunos seguros que ofrece ATECO:

- Todo Riesgo Montaje de Instalaciones
- Energía Solar Térmica y Fotovoltaica
- Responsabilidad Civil Profesional
- Salud / Medicina Privada

- Responsabilidad Civil de Administradores y Directivos (D&O)
- Negocios (naves y locales)
- Accidentes y baja laboral Autónomos

EPYME viene confiando en **ATECO** desde 1996 para el asesoramiento en la contratación de los seguros de responsabilidad Civil y de Accidentes de Convenio de sus Asociados

Epyme se despide de su fiel colaborador y socio de honor Juan Sánchez González

El que estuviese al mando de los Servicios Jurídicos de Epyme durante más de veinte años deja un vacío muy grande en la Asociación. En estas páginas reproducimos lo que fue prácticamente una carta abierta a los instaladores y una despedida, durante su nombramiento como socio de honor. También reproducimos las palabras de compañeros de Epyme y algunas imágenes del que es ya historia viva de Epyme.



Tres momentos de Juan Sánchez a lo largo de su frutífera carrera junto a Epyme

Hacia apenas unos meses era nombrado socio de honor de Epyme y hoy tenemos que lamentar su pérdida. A día de hoy pocos recuerdan una Asociación sin Juan Sánchez como fiel colaborador, consejero y representante legal. Fue uno de los trabajadores que en la época clave de modernización y evolución de Epyme realizó un trabajo fundamental para la evolución del empresariado de la instalación y de la propia Asociación. Dejó estas palabras para todos los socios en la XL Asamblea de Epyme:

Estoy sin palabras. Literalmente no me sale la voz, no me esperaba esto. Particularmente muchos conocen los momentos duros por los que estoy pasando y es en estos momentos en los que uno se da cuenta del cariño y el respeto que se ha ganado. Oye soy una persona querida, sinceramente. No saben la sensación tan placentera que supone el atesorar ese cariño.

En cuanto a vosotros, como Asociación y como colectivo siempre he dicho que yo aunque he sido un colaborador de Epyme, siempre me he sentido como algo más. Cuando yo entré en la Asociación, aprendí unos principios que son los que rigen a la misma. Estos

principios son los de honradez, trabajo, esfuerzo, sacrificio y un cariño especial para todo. Epyme siempre se ha guiado por sus socios en un espacio donde todos tienen cabida y donde la voz del instalador es escuchada sin dejarse influenciar por nadie.

Por encima de todo yo siempre me he declarado un admirador incondicional del instalador, primeramente porque sois una especie de rara avis, sois empresarios, pero también sois operarios, obreros y especialistas, sois vendedores, administrativos y contables. Las veinticuatro horas del día vosotros tenéis la virtud de transformarlas en cuarenta y ocho. Yo que he estado en Epyme durante tantos años lo he visto con mis propios ojos. Una vez que acaba vuestra dura jornada de trabajo y después de organizar la jornada de trabajo del día siguiente, aún tenéis tiempo de reciclarlos con los cursos de formación.

Lo he dicho en multitud de ocasiones, me he emocionado al ver a instaladores al final del día con su mono de trabajo, esforzándose y sacrificándose en aprender cada día más de su profesión y poniéndose a la última en su carrera. Eso amigos míos, no tiene precio.

Tengo que deciros que yo me he sentido siempre instalador, porque el instalador me ha servido de ejemplo, en muchas ocasiones, he sentido hasta cierta envidia sana, envidia porque yo aunque siempre he podido estar al lado de Epyme nunca he podido ser instalador y nunca he podido decir: esta es mi asociación.

Sin embargo hoy puedo decirlo, aunque no me facultan mis capacidades para realizar instalaciones evidentemente, yo hoy por hoy, con esta distinción que me dais puedo decirles que soy instalador y soy un socio de pleno derecho dentro de esta asociación que quiero tanto y que siempre he cuidado como mía.

Amigos los llevo en el corazón, aunque por mis circunstancias hoy en día no estoy tan apegado al trabajo diario de Epyme, si hay una parte de mí en la Asociación, ya que está mi hija trabajando con vosotros para la que pido un poco de paciencia hasta que domine todos los aspectos propios de las empresas instaladoras, la estructura y la formación ya la tiene.

Y desde luego amigos instaladores, siempre contarán con mi experiencia y con mi cariño para lo que quieran y necesiten.

Una de las primeras imágenes de archivo de Juan Sánchez en Epyme. Si bien la imagen no tiene mucha calidad, podemos distinguir a un joven Juan Sánchez junto a su más cercano colaborador José Manuel González. Esta estampa ya no nos abandonaría en los años siguientes ya que ambos se han convertido en la referencia del Departamento Jurídico de Epyme y en aliados estratégicos del instalador.



La estampa de Juan Sánchez junto a José Carlos Quintano, representante de Ateco Brokers, en las Asambleas de Epyme era más que habitual. Sobre Juan Sánchez nos hace llegar José Carlos las siguientes palabras que hacemos también nuestras: "Fue "ayer" en 1995, cuando aparecí por Epyme, que entonces se ubicaba en el moderno barrio sevillano de Los Bermejales, para ofrecer los servicios de Ateco.

Un día, coincidimos y nos presentaron. A primera vista y saludo, parece que congeniamos y así fue.

Después vendrían las cenas anuales de Epyme, las consultas mutuas sobre temas jurídicos y de seguros, sentarnos juntos en las asambleas anuales y un montón de situaciones que ya no volverán. Me has hecho una faena, Juan. ¿Cómo va a salir solamente mi calva en esa traicionera foto por detrás, que anualmente nos hacía Miguel para la revista?



Su esposa y compañera Teresa, no sólo fue su apoyo en lo personal, sino también una aliada en su ejercicio profesional y en el día a día en la Asociación.

Manuel De Elías Secretario General-Gerente de Epyme dijo de Juan Sánchez durante el nombramiento de socio de honor "Es hora de distinguir a todas aquellas personas que sin ser empresario de las instalaciones están especialmente ligados a los instaladores. Con este homenaje simplemente ponemos sobre el papel una realidad, la de la estrecha relación de una persona en concreto con la Asociación y con el mundo de la instalación en general.

En este caso me complace especialmente ya que este homenaje es para alguien como quien dice de la casa y con el que he mantenido una relación profesional y personal muy estrecha a lo largo de los años. Aunque en las cuentas y en los números nos referimos a él como personal externo, realmente ha sido uno más en la Asociación. Su especialización en el asesoramiento dentro del mundo de la instalación ha ayudado a muchos socios y su entrega defendiendo a la Asociación en todos los foros pertinentes ha sido ejemplar. Estoy hablando del abogado Juan Sanchez, el aliado de Epyme en el área jurídica, nuestro compañero y amigo."

Manuel Cosano, Presidente de Epyme, destacó a su vez la importancia de "dejarse la piel en el ejercicio profesional, con entrega y con cariño, para poder cumplir nuestros objetivos, y de trabajar con empeño Juan sabe mucho"

De tu última asamblea, la de este año 2016, donde te hicieron socio de honor de Epyme, no podré olvidar jamás dos cosas: la primera cuando en tus cortas, pero profundas, palabras de agradecimiento, (¡Qué ironía! Si somos todos los que te debemos) dijiste que te sentías instalador.

La otra, el abrazo de despedida, porque eso fue, nuestra despedida cuando volví por el pasillo y te detuviste junto a mí.

Has dado un gran servicio en un amplio abanico de diversas facetas, a Epyme y todos sus asociados y personas integradas de alguna forma en la Asociación. Has sido ejemplo a seguir, de cómo se debe dar ese servicio.

Has dejado un hueco muy grande en lo humano y profesional.

Has enseñado, disertado, trabajado y volcado para hacer más grande a Epyme. Nos has dejado muy pronto, demasiado; pero en tu paso por nuestras vidas y al final de la tuya, nos has dado ejemplo de esperanza, amor, entusiasmo, coraje y fe en la vida.

Por todo lo dicho y por ser un puntal muy importante en la historia de Epyme, creo que todos los que te han tratado y conocido, estarán de acuerdo conmigo en que diga públicamente y de todo corazón **¡¡¡ CHAPÓ JUAN !!!**"

Coberturas y exclusiones en la póliza de RC de Epyme: aeropuertos, puertos y zonas ferroviarias

Hablaremos aquí de una exclusión que se puede considerar común a todas las Cías. del mercado. Se trata de una exclusión general, es decir, que afecta a todas las garantías o coberturas de la póliza, y es la siguiente: la realización de obras y trabajos consistentes en construcción, reparación, instalación y/o ampliación en **aeropuertos, puentes, túneles, puertos, presas, canales y ferrocarriles**, industria aeronáutica y explotaciones nucleares, infraestructuras e instalaciones conexas, así como trabajos de derribo y demolición y cualquier tipo de trabajo subacuático.

Cuando hablamos del seguro de responsabilidad civil para instaladores, debemos saber que todas las compañías, absolutamente todas, especifican en el condicionado de la póliza un listado con todo tipo de riesgos, perances y situaciones que no quedan cubiertas en ningún caso.

La importancia de las exclusiones es vital para los intereses de una empresa, ya que puede suponer la diferencia entre sufrir o no una merma importante en el patrimonio empresarial o incluso personal.

Dentro de estas excepciones, conceptos o situaciones no cubiertas, se encuentran las llamadas "Exclusiones". En el caso de la responsabilidad civil, debemos tener claro que las consecuencias de un hecho del que seamos responsables no desaparecen por no tener cobertura con nuestro seguro, simplemente tendremos que asumirlas nosotros. El caso más evidente de no cobertura puede ser, a priori, una exclusión en nuestra póliza.



Consideramos que ante la acción directa del perjudicado, esta exclusión al tratarse de una delimitación de las coberturas y no una limitación de derechos y al tratarse de una excepción impropia y no una excepción personal, es oponible al perjudicado haciendo inútil la pretensión de cobertura del siniestro.

Veamos un ejemplo: Un instalador realiza un trabajo en un Aeropuerto para AENA y causa un daño al equipo informático de esta empresa. AENA, puede reclamar dicho daño directamente a la Cía. Aseguradora. En ese caso, la Cía. no puede negarse a cubrir el siniestro alegando alguna excepción personal (por ejemplo, el impago de una prima de renovación). Sin embargo, si podrá oponer una excepción impropia, como el hecho de la exclusión de cobertura de trabajos en Aeropuertos, y por lo tanto será el instalador el que tenga que correr con los gastos de la reparación y las consecuencias económicas de dicho daño material causado a AENA.

Solución Ateco: Pensando en los instaladores que realizan trabajos en alguna de estas localizaciones (Aeropuertos, Puertos y Zonas Ferroviarias), se ha llegado a un acuerdo con METROPOLIS para dar cobertura (con limitaciones) a aquellas empresas que realizan trabajos de forma habitual en estas zonas. Inevitablemente, dicha cobertura también tiene sus exclusiones, basadas en aquellos daños más graves que normalmente deben cubrirse por un seguro específico para trabajos en zonas restringidas de estas localizaciones. Si tienes interés en solicitar el suplemento que otorga la cobertura, debes ponerte en contacto con Ateco Brokers, para su gestión con la Cía. METROPOLIS.

La Agencia Internacional de la Energía pone de manifiesto que España penaliza el autoconsumo

Los impuestos por el uso de baterías o por la energía que se deja de consumir de la red, los límites en la potencia y la no remuneración de la energía generada son las principales trabas legislativas que desalientan el autoconsumo eléctrico en España. El estudio de la Agencia Internacional de la Energía compara las ventajas y deficiencias de los modelos de implantación de autoconsumo en 20 países de todo el mundo, entre ellos España

¿Cuáles son los principales escollos que un ciudadano español tiene que salvar si quiere implantar un sistema de autoconsumo energético en su casa, a diferencia de lo que ocurre en otros 19 países de todo el mundo? Según lo que se desprende de un estudio realizado por la Agencia Internacional de la Energía, las principales trabas con las que se encuentran los consumidores españoles son los impuestos que gravan la energía que no se consume de la red y la implantación de baterías, los límites en la potencia contratada y la falta de remuneración por la energía excedente generada que vuelve a la red.



Y esto ocurre a pesar de que España es uno de los 16 países analizados en los que se ha alcanzado ya la paridad de red, es decir, que en nuestro país el coste prome-

dio de la producción de electricidad de una instalación de autoconsumo a lo largo de toda su vida útil es igual que el precio que tendría la electricidad consumida de la red. El informe de la Agencia Internacional de la Energía analiza de forma comparativa la situación del autoconsumo en 20 países de todo el mundo, entre ellos Estados Unidos, Alemania o España. El objetivo de este estudio es comprobar cuáles han sido los modelos de implantación de las instalaciones de autoconsumo en diferentes países, contrastar sus diferencias y ver cuáles son sus potenciales de mejora.



Dielectro Manchego
Material Eléctrico

Distribuidor de Material Gewiss para Instalaciones Eléctricas

- Stock permanente.
- Soporte técnico.
- Alta calidad de servicio.

Pol. Ind. Calonge Calle Metalurgia 89
sevilla@dielectromanchego.com
 Tfno: 954 294 004

Smart [3] LED



1000 mm
1000 mm
500 mm

CIPAL

CERTIFICADO CE

LIBRETA A POSICIÓN DE LAS LUMINARIAS

IP65

Pot. Energía = Mayor Rendimiento

• 18000h / 100.000 h • 100W • 230V • -25°C - +35°C

Smart [4] LED



1000 mm

• 10000h / 100.000 h • 100W • 230V • -25°C - +35°C

• Chasis de aluminio libre de cobre

THERMO ICE - WIFI



SMARTPHONE

Gestión mediante App gratuita



GEWISS
DOMOTICS POWER BUILDING LIGHTING

Escoferia de Salvador Escoda celebró su segunda edición en el mes de mayo

Tras el gran éxito del 2015, Salvador Escoda celebró la segunda edición de Escoferia el pasado 20 de mayo, en el almacén logístico de la empresa, ubicado en la Calle Río Viejo, número 20, de Dos Hermanas. Escoferia contó este año con más de 35 expositores y cerca de 1.000 asistentes. Epyme pudo disfrutar de uno de los stands en calidad de expositor.



De izquierda a derecha: Manuel De Elías, Secretario General-Gerente de Epyme; Javier López, Delegado de Andalucía Salvador Escoda; Salvador Escoda, Presidente Ejecutivo de Salvador Escoda; Manuel Cosano, Presidente de Epyme

Escoferia, de Salvador Escoda, se supera a sí misma albergando más de 1.000 asistentes venidos de toda Andalucía y parte de Extremadura.

La empresa de distribución ha logrado establecer uno de los principales puntos de encuentro entre los profesionales de la prescripción y la instalación. En esta ocasión treinta y cinco fabricantes, entre ellos varios socios colaboradores de Epyme, departieron con los instaladores y profesionales del sector en sus stands y presentaron las principales novedades aplicadas al sector de la instalación.

Además de las áreas de exposición, los asistentes pudieron disfrutar de ponencias, demostraciones y jornadas técnicas realizadas simultáneamente en aulas habilitadas.

Estas jornadas se desarrollaron en bloques de cerca de una hora, tratando temas de actualidad relacionados con distintos campos de la instalación.

Ponencias

Se desarrollaron ponencias relacionadas con equipos de climatización y frío, ahondando por ejemplo en nuevas soluciones para frío industrial, equipos de aerotermia, control de ventiladores, sistemas radiantes, sistemas zonificados, cámaras frigoríficas, soluciones a los sistemas de condensación de agua y novedades Mundoclimate 2016.

Otro de los temas desarrollados por las jornadas técnicas tuvo como protagonista a los conductos de la instalación. De esta forma se estudiaron los materiales en redes de conductos, sistemas de conductos no metálicos, conductos resistentes al fuego, aislamiento térmico, multicapa en las instalaciones de Gas, dimensionamiento de redes y recirculación de A.C.S., entre otros.

Socios Colaboradores

Nuestros socios colaboradores también estuvieron presentes en

Escoferia. Concretamente las empresas Daikin, Siemens, Testo y Baxi tuvieron su stand propio y presentaron al instalador su oferta y novedades.

Paella Gigante

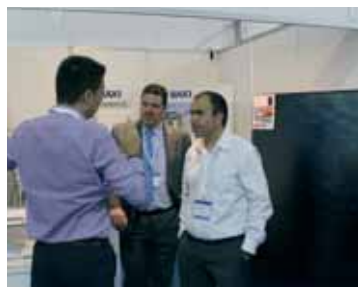
Como viene siendo habitual Escoferia ofreció un área de esparcimiento para los asistentes, en el que los instaladores disfrutaron de una exquisita paella gigante y compartieron experiencias en un ambiente ideal para el networking y el intercambio de conocimientos.

Epyme presente en el evento

Epyme contó un año más con un espacio habilitado en el que informó a los instaladores de las distintas novedades normativas y formativas del sector, estando presente una vez más en las grandes citas del sector.



Mistaqua innovando en climatización



Baxi, lugar de encuentro



Siemens a la vanguardia



Mucha aceptación de las jornadas técnicas



Daikin se centra en el ahorro



Testo referencia en medición



Mundoclíma ofrece una de las mayores muestras



Stand de Epyme en Escoferia



La última tecnología presente



Una de las vistas de la feria

El instalador, principal aliado de Gas Natural en la presentación de su Oferta Pública

El pasado 4 de mayo tuvo lugar en Epyme una interesante jornada técnica a cargo de nuestro Socio Colaborador Gas Natural Andalucía. La Jornada fue impartida por Francisco Herrera y Antonio Aguilar Delegados de Sevilla Ciudad-Huelva y Sevilla Municipios-Cádiz de Gas Natural Andalucía, respectivamente.

Manuel De Elías, Secretario General- Gerente de Epyme presentó la jornada técnica "Gas a la Primera: modificaciones UNE 60670 y nuevo proceso de inspección periódica", que la Empresa Distribuidora organizó en colaboración con Epyme.

La jornada estuvo centrada en el nuevo proceso de inspección periódica, que permite que los usuarios puedan elegir un instalador que revise su instalación, fruto de la nueva normativa que entró en vigor a principio de 2016.

Otro de los puntos fuertes de la jornada fue el de la seguridad en las instalaciones y la nueva campaña de la compañía centrada en lograr la siniestralidad cero.

El evento sirvió también para explicar las directrices de lo que se llamó el "Momento Cliente", en el que se fijan los altos estándares de calidad que



Jornada muy concurrida la de Gas Natural Andalucía

deben tener las empresas asociadas a Gas Natural para con los clientes.

Finalmente, se comentó con los instaladores los beneficios de colaborar con Gas Natural en su nueva Oferta Pública.

Epyme, un año más, colaborará con Gas Natural Andalucía para la incorporación de los instaladores a dicha oferta.

Guía "Gas a la Primera"

Además, al finalizar la jornada, se entregó a los asistentes el manual "Gas a la Primera", editado por Gas Natural, que recoge las principales características de la UNE, que en el 2016 es de aplicación obligatoria a las instalaciones de gas natural en los sectores doméstico, comercial e industrial.

Gas Natural Andalucía y Epyme siguen apostando por la expansión del gas natural en la provincia de Sevilla

El Presidente de la Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla (Epyme), Manuel Cosano, el Delegado en Sevilla de Gas Natural Andalucía, Francisco Herrera, y el Delegado de Sevilla municipios, Antonio Aguilar, renovaron antes del inicio de la jornada el acuerdo de colaboración para facilitar el acceso de cerca de 800 pequeñas y medianas empresas instaladoras a la Oferta Pública de la Distribuidora y promover la captación de puntos de suministro de gas natural.

Gas Natural Andalucía lanza cada año una oferta pública dirigida a profesionales y empresas instaladoras y con este acuerdo con Epyme busca extenderla a través de

los gremios y asociaciones de instaladores.

Para cumplir sus objetivos, Gas Natural Andalucía y Epyme realizarán jornadas formativas en las que informarán de las principales novedades y cuestiones técnicas relacionadas con el gas natural y la situación actual y evolución de la expansión del ámbito de la distribución de este combustible.

Relevante presencia en Sevilla

Gas Natural Andalucía, filial distribuidora de GAS NATURAL FENOSA en esta Comunidad autónoma, invirtió casi 12,7 millones de euros en la provincia de Sevilla durante 2015 para continuar con su plan de expansión y desarrollo de infraestructuras (principalmente en la zona del Aljarafe) y mejorar las redes y servicios



que presta en las 29 localidades donde está presente.

Durante el año pasado, la compañía incrementó en casi 5.400 sus puntos de suministro en la provincia y aumentó en 50 kilómetros su red de distribución, superando los 1.610 kilómetros de red. Sevilla se consolida como la primera provincia de la comunidad autónoma en número de usuarios.

Epyme firma un convenio de colaboración con el Club Antares

Este convenio se firma con la voluntad por ambas partes de impulsar eventos empresariales, reuniones y otros foros de opinión sobre la actualidad económica y empresarial de los instaladores sevillanos, así como favorecer la participación activa del colectivo de Epyme en las instalaciones del Club Antares.

Luis Cordero, en representación del Club Antares y Manuel De Elías Rodríguez, como Secretario General-Gerente de Epyme, han suscrito el presente convenio que beneficiará el acercamiento entre ambas entidades y propiciará un lugar de encuentro entre profesionales y empresarios sevillanos.

Igualmente, bajo el presente convenio, los socios de Epyme y sus trabajadores podrán beneficiarse de condiciones preferenciales en el uso y disfrute de los distintos servicios y de las instalaciones del Club Antares.



ELECTROSTOCKS SEVILLA Polígono Industrial Carretera Amarilla
Avenida Montes Sierra, 8
41007 Sevilla
Tel. 954.999.260

TODO EL MATERIAL ELÉCTRICO PROFESIONAL QUE NECESITAS

REGÍSTRATE

PARA EL PROFESIONAL. DISFRUTA DE TODAS LAS VENTAJAS A UN SOLO CLICK

NUEVA WEB ECOMMERCE

<http://ecommerce.grupoelectrostocks.com>



El alcalde de Valladolid inaugurará el congreso de CONAIF 2016

Óscar Puente Santiago, alcalde de Valladolid, ha confirmado su participación en la jornada inaugural de la 27 edición del Congreso de CONAIF, que se celebrará en el auditorio 2 de la Feria de Valladolid los días 20 y 21 de octubre de 2016. La sesión presidida por el alcalde contará también con la presencia del presidente de CONAIF y de la asociación anfitriona (Avain-Incafo) Esteban Blanco.

Respecto al programa de ponencias, la periodista y escritora Marta Robles volverá a presentar y moderar, como en la edición anterior, las distintas sesiones del congreso en las que ya han confirmado su participación, entre otros, los conferenciantes Víctor Küppers, reconocido "coach" y escritor; el mediático Josef Ajram, el reputado orador Juan Mateo y el economista José Carlos Díez, habitual de los medios de comunicación audiovisuales.

Víctor Küppers, se referirá en su intervención a la metodología sobre técnicas de ventas, satisfacción de clientes y fidelización. Licenciado en ADE y Doctor en Humanidades, es profesor en la Universidad de Barcelona y ESADE.

Josef Ajram transmitirá sus vivencias y conocimientos sobre el mundo del deporte y los aplicará al mundo empresarial. Es el primer español en acabar la carrera Ultraman de Canadá y Hawai. Trabaja en Bolsa como "trader" y participa como deportista amateur en pruebas de resistencia como triatlón, ciclismo, bicicleta de montaña o maratones.

José Carlos Díez hablará de Economía desde la perspectiva de pymes y autónomos. Es profesor de Económicas en la Universidad de Alcalá de Henares (Madrid). Participa como tertuliano habitual en programas de televisión como "La Sexta Noche" y "Al Rojo Vivo", radiofónicos (Onda Cero y la SER) y colabora en prensa escrita con los diarios El País, The Economist y Financial Times.

Juan Mateo, por su parte, centrará su intervención en resaltar la importancia

que la colaboración y el trabajo en equipo tienen para las empresas, y su influencia en el alto rendimiento de un equipo. Es licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales (UCM-CEU) y máster en Gestión Financiera.

Además de las ponencias sobre "coaching" empresarial a cargo de los citados ponentes, el Congreso incluirá otras sesiones y mesas redondas de índole técnica, centradas en temáticas de actualidad que afectan a la actividad de las empresas instaladoras. Por áreas, se tratarán temas relacionados con la calefacción, el aire acondicionado y el gas, principalmente.

Programa social

En cuanto a las actividades paralelas, el miércoles 19 de octubre la empresa colaboradora Orkli patrocina una ruta de pinchos por el casco histórico de Valladolid; el cóctel de bienvenida a los congresistas, ofrecido por Gas Natural Fenosa, será el jueves 20 de octubre en el Museo Patio Herreriano. La cena de gala y el espectáculo que ofrece Baxi se celebrarán, el viernes 21 de octubre, en un lugar de Valladolid aún por determinar. Y los almuerzos-cócteles de ambos días del congreso serán ofrecidos, respectivamente, por Redexis Gas y Plug & Gaz en la Feria de Valladolid.

Por último, el sábado 22 de octubre está programada una excursión a Peñafiel (Valladolid), con visita guiada al museo del vino y cata de vinos incluida.

Información e inscripción de congresistas en: www.congresoconaif.es



Oscar Puente Santiago



Marta Robles



Josef Ajram



José Carlos Díez

Fenie ultima su presencia en Matelec para el 2016

El certamen organizado por IFEMA, que se celebrará del 25 al 28 de octubre de 2016, en Feria de Madrid, se presenta ya como la gran convocatoria del sur de Europa para toda la industria sectorial, potenciando el carácter comercializador de nuevos productos y servicios innovadores y novedosos. Más de 20.000 m² netos de oferta y contenido al servicio del sector.

FENIE estará presente en MATELEC 2016, el Salón Internacional de Soluciones para la Industria Eléctrica y Electrónica, que contará con más de 600 empresas participantes, en sus cuatro grandes áreas especializadas: Matelec, Lighttec, Industry y Urbótica.

La presencia de la Federación se hace sentir cada vez más año tras año y este año según el presidente de Fenie Jaume Fornés "queremos dar en esta feria mucha importancia al canal de distribución y que el certamen sea realmente un punto de encuentro para el instalador, que se sienta identificado con ella".

Fornés dejó claro que "es importante que el instalador que venga a MATELEC sepa que existe una federación y una asociación en su territorio que trabajan por el bien de las empresas instaladoras".

"También debemos unirnos y hacer un poco de lobby, tanto a nivel del Ministerio de Industria como de las grandes compañías distribuidoras. Cuanto más fuerte y más referente seamos en el sector, más fácil será cumplir nuestro objetivo" añadió el presidente de la Federación de Instaladores.

Concurso Jóvenes Electricistas

Cada edición, el Concurso de Jóvenes Instaladores de FENIE es uno de los grandes reclamos dentro de la multitud de actividades que desarrolla FENIE en el stand de más de mil metros cuadrados de que dispone durante la Feria de MATELEC, la gran feria del instalador, que se celebra en IFEMA de Madrid durante los días 25 al 28 de Octubre de 2016.

Mención aparte merece el Concurso



Nacional de Jóvenes Instaladores de FENIE, que ya tiene más de veinticinco años de tradición y convoca bienalmente a los Institutos de Formación Profesional Reglada de nuestro país.

El concurso consta de la fase provincial celebrada en las provincias españolas y organizada por las Asociaciones Provinciales y la final nacional, que se celebra durante la feria de MATELEC y cuyo ganador representará a España en el concurso europeo en caso de que se celebre.

Las cuatro áreas de Matelec

MATELEC, que está dedicado a instalaciones eléctricas, telecomunicaciones y redes, apartamentas, mecanismos, cables y conductores, equipamiento de media tensión, electrónica y vehículo eléctrico.

MATELEC INDUSTRY, en el que serán protagonistas expositores vinculados a ámbitos como automatec: automatización en industria, procesos y energía; digital factory; electrónica industrial; instalaciones, electrificación y telecomunicaciones; soluciones de control y gestión energética industrial,

así como otros proveedores de la industria que ofrecerán toda una batería de soluciones para el conjunto del sector industrial de cara a potenciar la reindustrialización 4.0 del sur de Europa.

URBOTICA, que abordará las áreas de la domótica, inmótica y smart cities con toda la oferta de soluciones KNX. LIGHTTEC, donde se podrán ver las novedades en el ámbito de la iluminación y el alumbrado de la mano de más de 100 empresas.

Quando aún restan varios meses para la celebración del Certamen, y finalizado el primer periodo de solicitudes de participación, MATELEC cuenta ya con un 20% más de oferta expositiva que en la última edición. El plazo de participación sigue abierto para todas aquellas empresas que quieran aprovechar una convocatoria sectorial en la que se esperan más de 45.000 visitantes de 80 países, convirtiéndose así en una de las principales plataformas de exportación y comercialización del sur de Europa.

La calefacción por aprovechamiento solar el revolucionario concepto de Iaxxon

IAXXON Energía es una empresa sevillana que sabe cómo implantar a nivel técnico, la tecnología solar térmica de calentamiento de aire para calefacción y agua caliente sanitaria. Su especialización en captadores solares de calentamiento de aire para producción de calefacción, ACS y aplicaciones industriales que requieran aire caliente, los ha llevado a comercializar este novedoso sistema de calefacción por aprovechamiento solar.

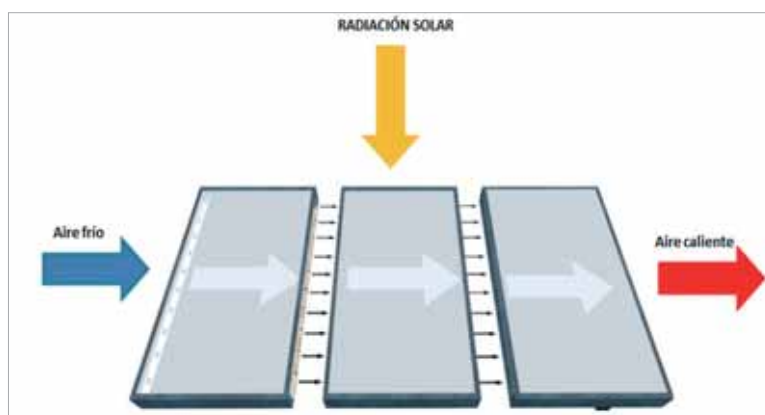
El sistema Iaxxon utiliza captadores solares térmicos para producir calefacción y agua caliente sanitaria en viviendas, edificios, industrias, granjas, piscinas climatizadas, secaderos, etc.

Características principales:

- Se emplea aire como fluido caloportador en el interior de los captadores solares.
- El aire se impulsa mediante un ventilador a través de unos conductos aislados, para minimizar las pérdidas térmicas, y se introduce en el interior del recinto considerado.
- El aire caliente se distribuye por el recinto y el calor se transmite a los muros y cerramientos del edificio que actúan como un acumulador de calor.
- Un sistema de control automático desarrollado por IAXXON Energía, permite alcanzar la solución más óptima posible de confort y consumo de energía. Dicho sistema de control se regula automáticamente según las condiciones ambientales y necesidades de calefacción.
- Es posible la producción de Agua Caliente Sanitaria de manera simultánea a la calefacción.

Elementos principales de una instalación "Solo Calefacción":

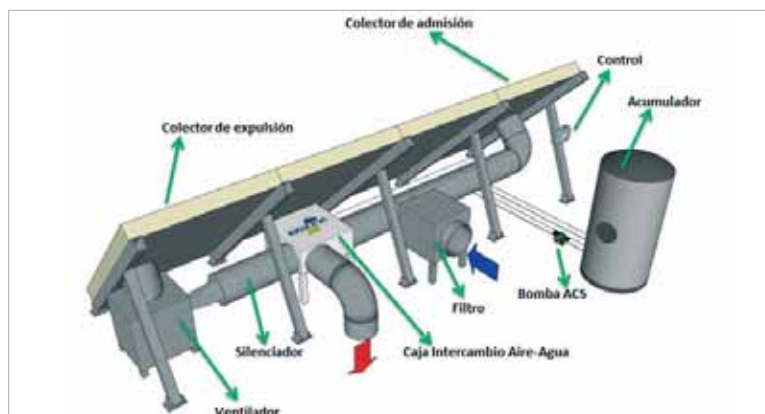
1. Campo colector.
2. Ventilador centrífugo con aislamiento acústico.
3. Silenciador.
4. Filtro.
5. Conductos de aire.
6. Sistema de control.



Principios de funcionamiento

Principales elementos de una instalación completa (C+ACS):

- Colector de expulsión.
- Colector de admisión.
- Colector intermedio.
- Ventilador.
- Silenciador.
- Caja de intercambio Aire-Agua.
- Caja filtrante.
- Bomba ACS.
- Depósito acumulador.

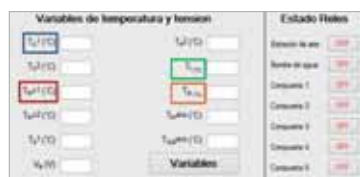


Elementos de la instalación "sólo calefacción"

Control

El sistema de control es el encargado del correcto funcionamiento de la instalación. Toma todas las decisiones de forma autónoma, basándose en el valor de las temperaturas registradas por las sondas de temperatura.

A través de la conexión USB del sistema de control, se podrá acceder al software asociado al mismo.



Interfaz de usuario de sistema de control

Ventajas del sistema

-Gran ahorro económico en el consumo de calefacción y agua caliente. Calefacción y agua caliente prácticamente gratuita.

-Ventilación de aire cálido en el interior del recinto, lo que implica una renovación de aire total varias veces al día empleando un filtro de elevada calidad lo cual favorece un ambiente saludable libre de mohos y humedades.

-Gasto en mantenimiento de la instalación mínimo (limpieza de filtro anualmente).

-Los colectores por aire funcionan a temperatura más baja (mayor eficiencia).

-Los colectores no emplean ningún líquido caloportador: no se corre el riesgo de que el mismo se congele o hierva (no son necesarios los mecanismos de protección).

-Posibilidad de integración a otros sistemas convencionales.

-Precalentamiento de aire y agua para diferentes procesos industriales.

-Sistema sostenible con el medio ambiente: disminución de las emisiones de gases de efecto invernadero y de la dependencia energética al emplear energía limpia.

Prestaciones

-Máximo rendimiento: 89% eficiencia.

-Potencia instantánea ofrecida por 10 captores solares en serie (25m² de campo colector) en condiciones normales de operación: 18KW térmicos, con un consumo aproximado de 0,25KW eléctricos.

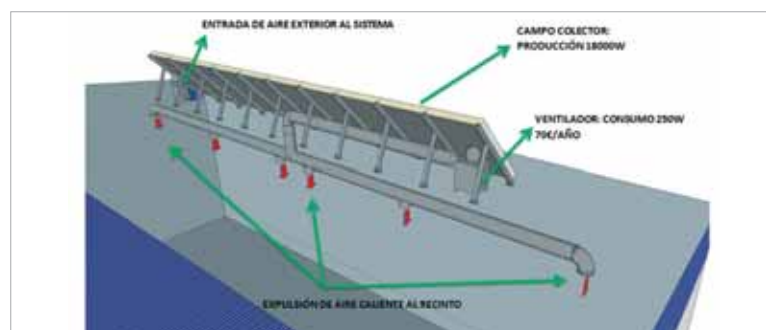
-Tiempo de vida de la instalación: 30 años.

-Tiempo de amortización de la instalación: inferior a 5 años.

-Factor de cobertura solar anual para calefacción: superior al 75%.

-Factor de cobertura solar anual para agua caliente: superior al 70%.

Funcionamiento de la instalación



La transición hacia el agente energético con la formación de Epyme

Cada vez más cerca del asesor energético en una transición del instalador tradicional a un empresario multisectorial y capaz de asesorar a su cliente en la compra de energía y en la gestión eficiente de su instalación. Con este objetivo se han celebrado dos cursos, uno de Asesor Energético de Fenie Energía y otro para comercializadores de gas para Gas Natural.

Allí donde haya una necesidad del instalador, allí donde haya un cambio en el mercado, allí estará la formación de Epyme para actualizar las capacitaciones de sus socios.

Este es el caso de los cursos de Asesor energético de Fenie Energía, o los cursos de habilidades comerciales de Gas Natural.

Con estos cursos Epyme ofrece la posibilidad al instalador de adentrarse en un mercado novedoso que permitirá dar soluciones cercanas y oportunas al cliente, ahondando en su captación y fidelización.

Cursos de estreno en el segundo trimestre

Entre las novedades en cursos en este trimestre destacan varias acciones como por ejemplo el curso de Formación Preventiva de Electricista Minero Exterior y los cursos de comercialización de gas antes mencionados, con lo que se consigue una actualización y ampliación continua de nuestro catálogo de formación.

Homologaciones segundo trimestre

También hay novedades y nuevas homologaciones para el presente año con lo que el área de formación de Epyme podrá abarcar aún más especialidades de la instalación. Uno de las novedades es la acreditación para RITE por Aselar Entidad Certificadora.

Más novedades en el 2016

También durante este curso Epyme seguirá formando a los instaladores para los exámenes de Industria y continuará ampliando su catálogo atendiendo a las necesidades de los socios.



CURSOS CELEBRADOS EN EL SEGUNDO TRIMESTRE

PRL electricidad 6h
Primeros Auxilios
RITE 450 horas
Curso preparatorio examen RITE-07
Curso preparatorio Operador de Calderas
Gases Flurados PF1
Gases Flurados PF3A
Gases Flurados PF8
Curso tramitador PUES
Legionella
Actualización legionella
Agente de puesta en marcha APMR
Asesor Energético Fenie Energía
Cursos Gas Natural

CURSOS PROGRAMADOS PARA EL TERCER TRIMESTRE

Cursos de PRL
Curso tramitador PUES
Agente de puesta en marcha
RITE 07 de 450 horas (fin de semana)
Cursos de gases fluorados: programas formativos: 1, 2, 3A, 3B, 6 y 8
Legionella
Actualización legionella
Energía Solar
Grupos de presión
Alumbrado exterior
Fibra óptica
Curso electricidad básica
Curso electricidad nivel II
Trabajos en altura
Primeros auxilios
Trabajos recintos subterráneos
Curso Módulo GN
Curso sistemas de regulación y control automático
Utilización equipos de medida
Curso puente grúa
Curso construcción de conductos para la distribución de aire
Curso actualización normativa de gas
Curso Asesor Energético Fenie Energía
Mantenimiento y puesta en marcha equipos de gas

Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD - PROMOCIÓN
PROFESIONALES
Bernardo Muñoz Muriel
RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA

HECHEROS BOLIÓGRAFOS PEGATINAS
CAHISEROS DONDES
AGENDAS ABANICOS LLAYEROS

P. Empresarial «Nuevo Torneo» -
C/ Acústica 33
41015 Sevilla - Telf. 954 438 169

BIOCLIMA SUR
Servicios Energéticos

C/ Perú, 49 planta 1ª modulo 9
Edificio Corona Center
Bormujos, Sevilla, 41930
bioclimasur@bioclimasur.es
www.bioclimasur.es

LA ELECTRICA INDUSTRIAL S.L.
MONTAJES ELÉCTRICOS

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.

www.leisl.es

artésolar
ILUMINACIÓN LED

- ILUMINACIÓN INTERIOR
- ILUMINACIÓN EXTERIOR
- ESTUDIOS Y PROYECTOS

DISTRIBUIDOR LED EN SEVILLA:
LA ELECTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

CE

Gas
T.M. Pérez
Instalación y Mantenimiento
TU INSTALADOR DE CONFIANZA

José M.º Pérez
Tu Instalador de Confianza
Inspección-Revisión, Mantenimiento e Instalación
de Gas Natural y Butano.
Instalador Autorizado-Habilitado de gas, Categoría A.
Agente de puesta en marcha - A.P.M.R.
tuinstaladordconfianza@hotmail.com
www.tuinstaladordconfianza.com

TELÉFONO
601336457
Especialistas
en gas

GRUPO 88 SISTEMAS DE SEGURIDAD
"Vigila por ti mismo"

- SISTEMAS DE VIDEO - VIGILANCIA (CCTV)
- SISTEMAS DE INTRUSIÓN / ANTI-HURTO
- SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS

DELEGACIÓN SEVILLA:
LA ELECTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

EMPRESA HABILITADA POR LA U.S.S.P. Nº 3006

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA
miguelpoo@epyme.org

ENVICOR SL
Servicios energéticos

"Estamos preocupados por el medio ambiente y por la economía de nuestros clientes"

CONTACTA CON NOSOTROS. TE AYUDAREMOS A REDUCIR TU CONSUMO
cero inversión - ahorro inmediato
última tecnología

609586731 envicorsl@gmail.com
www.envicorsl.es

e efiwik El aliado del instalador para proyectos de servicios energéticos

modelo ese / edificios eficientes / innovación / autofinanciación / auditoría

Tel. 91 159 37 00 efiwik.com efiwik@efiwik.com

Socios Colaboradores en el



segundo trimestre de 2016

BAXI
la nueva calefacción

Cfrica S.L.

ARISTON
Chaffoteaux

EMMETI
IBERICA

EURO CENSER
GEN ENERGY SOLUTIONS

finder

GROHE

hergom

IAXXON
ENERGIA

JUNKERS
Grupo Bosch

KPS
soluciones en energía

M
Medialectro S.L.

Programación
INTEGRAL

REC|LEC
RECICLADO DE COMPONENTES ELECTRÓNICOS, S.A.

REPSOL

Schneider
Electric

GRUPO
siccis

SIEMENS

Split Mania
El almacén del profesional

Vaillant

Circutor consigue el ahorro y la eficiencia energética con el análisis de la factura eléctrica

Circutor programó una jornada técnica en Epyme para abordar las posibilidades de ahorro y mejora de la eficiencia energética de las instalaciones eléctricas utilizando exclusivamente la factura eléctrica del cliente. De esta forma saber interpretar la factura eléctrica, gestionar la máxima demanda de la instalación y tener claros los conceptos de energía reactiva en la instalación fueron los objetivos perseguidos por la empresa.

La eficiencia energética es un elemento fundamental en la mejora de la competitividad de las empresas. Una base de la misma está en saber interpretar en todo su ámbito las facturas eléctricas, clave para que las empresas instaladoras eléctricas asociadas den un valor añadido al servicio que suministran a sus clientes.

Por esta razón desde Circutor se enseñaron al instalador medidas sencillas para proponer al cliente que generen ahorros en base a la actual factura eléctrica y que no requieran ni auditorías ni estudios complejos.

A la hora de la interpretación de la factura de energía los ponentes se centraron en los aspectos más importantes de la misma como: potencia contratada, tipo de ATR, discriminaciones horarias, etc.

Además se enseñó cómo detectar problemas de reactiva y excesos de potencia. Esta parte finalizó con unos ejemplos prácticos de optimización con facturas reales.

A continuación se mostró al instalador cómo llevar a cabo la gestión máxima de demanda, aclarando conceptos e identificando la detección de penalizaciones.

En este punto se estudió el diseño de soluciones y los pasos a seguir en su implementación, realizando casos prácticos de diseño.

Otra de las áreas en las que se ha puesto énfasis fue en todo lo concerniente a la energía reactiva.

En este sentido se comentaron los tipos de costes en una instalación, tipos de energías, optimización, cálculo de reactiva, efectos de la compensación, partes de baterías,



Los análisis del consumo y las medidas de ahorro entre los temas preferidos del instalador

as, mantenimiento, tipos de batería, ejemplos de cálculo y maquetas.

Presentación WIBEEE

Por último se presentó lo más avanzado en análisis de consumo de la marca Circutor, el dispositivo Wibee.

Este analizador de consumo con conexión inalámbrica vía wi-fi, muestra los datos instantáneos e históricos del consumo eléctrico mediante cualquier dispositivo smartphone, tablet o PC, con la ayuda de su app o del servidor web integrado. Esta herramienta es ideal para hacer eficiente una instalación eléctrica, tomando definitivamente el control de la instalación.

Todo el sistema ha sido diseñado para sincronizar la información mediante redes de comunicación inalámbrica.

Wibeee recoge todos los datos necesarios sobre el consumo eléctrico y ayuda a su interpretación, permitiendo realizar comparativas entre diferentes periodos de tiempo o entre más de un Wibeee.

Instalación sencilla

La instalación de cualquier equipo eléctrico puede ser engorrosa, difícil y además, con peligro de electrocución. Wibeee es extremadamente fácil de instalar, hasta el punto de que el montaje dura diez segundos.

Gracias a su sistema de conexión Zero encaja perfectamente en cualquier cuadro eléctrico sin cablear nada en absoluto.

Además su diseño DIN-Zero no ocupa espacio, pudiendo ser instalado en cualquier dispositivo.

Plug&Gaz presentó sus soluciones en tuberías corrugadas plegables para instalaciones de gas

El pasado 27 de abril tuvo lugar en Epyme una Jornada Técnica a cargo de Plug&Gaz, centrada en la tubería corrugada empleada en las instalaciones de gas. Plug&Gaz es la marca de la sociedad "Culture Energy France", empresa especializada en tuberías corrugadas plegables en acero inoxidable y accesorios, utilizada en aplicaciones de conducción de gas.

El evento fue desarrollado por Azucena García Calvo, Responsable de Internalización y Directora de Plug&Gaz en España.

Respetuoso con la normativa

Uno de los primeros puntos tuvo que ver con la normativa actual y cómo los productos de la empresa se adaptan a la normativa vigente.

La norma europea EN 15266 autoriza la utilización de kits de tubos flexibles corrugados de acero inoxidable para el suministro de gas natural en los edificios, a una presión de servicio inferior o igual a 500 milibares. Esa norma ha sido transpuesta al derecho francés (NF EN 15266) y traducida a través del pliego de condiciones CCH 2007-01, bajo la marca ATG.

Por otra parte, el decreto del 19 de diciembre de 2007 autoriza la utilización del producto en las habitaciones, a través de las prescripciones del decreto del 2 de agosto de 1977, modificado a su vez. El decreto del 23 de enero de 2004 autoriza los kits PLT en los establecimientos que reciben público (ERP).

Igualmente la resistencia al fuego del kit en caso de incendio ha sido probada según la norma EN 1775. La clase de resistencia al fuego de la funda es B-s1-d0. El kit PLT Plug&Gaz está homologada por Certigaz bajo el número ATG-PLT 009.

Este kit Plug&Gaz se puede utilizar con toda seguridad para cualquier trabajo: pasando por la nueva construcción, renovación, ampliación de instalación en red utilizando gas natural o gas propano en red a una presión inferior a 500 mbar.



Francisco Chaves y Azucena García en la presentación del evento



El taller de Epyme contará con un Kit Plug&Gaz

Rapidez, facilidad y comodidad para el instalador

Otro de los puntos a destacar fue la rapidez en la instalación, en la que según la ponente se gana más del 50 % del tiempo en montaje, en comparación con una instalación tradicional.

Esto se debe a la facilidad del sistema sin soldaduras, se entrega en rollo, curvado a mano y no necesita la utilización de herramientas incómodas (cortatubos, cúter, llaves).

Para el montaje el instalador sólo necesita un cortatubos con una cuchilla de corte especí-

fica para el inox y 2 llaves para garantizar el apriete de los racores de latón.

La flexión de los tubos corrugados flexibles sigue siendo una operación fácilmente realizable a mano y con una mayor precisión.

Racores y tomas de gas

También se mostró el funcionamiento de los racores Plug&Gaz que permiten obtener una estanqueidad con un alto nivel de seguridad. Con estos racores Plug&fit de doble hermeticidad se obtiene una doble estanqueidad gracias al perfil interno que combina la conexión metal/metal con una hermeticidad clásica mediante un collar para forjado con junta de nitrilo EN 549. Gracias a la doble estanqueidad, en todos los casos se obtiene una estanqueidad inmediata.

Para finalizar, se enseñó el funcionamiento de las tomas de gas pertenecientes a la empresa que permiten conectar con toda seguridad un aparato de gas tanto en el interior como en el exterior.

Toda la información de producto en la web oficial de la empresa: <http://www.plugandgaz.fr>

Schneider Electric apuesta por la seguridad y la hiperconectividad con Smart Panel

El pasado 11 de mayo tuvo lugar en Epyme una Jornada Técnica sobre el cuadro eléctrico inteligente, el Smart Panel, a cargo del socio colaborador Schneider Electric. Ignacio Aranda, Técnico Comercial EcoExperts de Schneider Electric, fue el encargado de desarrollar la jornada en la que se analizó a fondo el funcionamiento del cuadro eléctrico inteligente y las nuevas funcionalidades que permite al instalador.

Schneider Electric, presentó durante la jornada el Smart Panel, el cuadro de distribución eléctrica que permite gestionar el consumo energético de los edificios. Una solución que aporta inteligencia al cuadro de baja tensión, logrando un mayor ahorro energético en las instalaciones, manteniéndolas seguras y mejor conectadas.

Según el ponente "El funcionamiento de esta solución se basa en conectar los edificios con el ahorro energético en tres pasos: medir, conectar y ahorrar. En primer lugar, al agrupar la mayoría de componentes de medida, control y protección eléctrica, los cuadros eléctricos se transforman en fuentes de datos que se pueden mostrar localmente o enviarlos a través de las redes de comunicación".

Módulos de comunicación integrados

Smart Panel permite disponer de los datos de la instalación permanentemente actualizados. Esto se debe a que los módulos de comunicación integrados en esta solución están listos para ser conectados a plataformas de gestión de energía. El cuadro inteligente cuenta con pantallas de visualización local y módulos de comunicación Modbus y Ethernet integrados en el sistema de comunicación de Schneider Electric Enerlin'X. Por este motivo, la información se transmite de forma segura a través de las redes más eficientes:

- Modbus SL en el interior de los cuadros para comunicación entre componentes.
- Ethernet, por cable o WiFi, en el interior del edificio, conectando el cuadro eléctrico, ordenadores y otros dispositivos a la propia



Los instaladores eléctricos no se perdieron la cita

red de comunicación del edificio.

-Ethernet por DSL o GPRS, para acceso a los servicios on-line de Schneider Electric.

Orientado al ahorro energético

Uno de los pasos se centra en el ahorro, que se consigue a través del control y la supervisión local.

Mediante la pantalla táctil conectada a Ethernet, es posible controlar y comprobar los valores en tiempo real, directamente en el panel frontal del cuadro general. Además, mediante un PC con navegador de Internet estándar, se pueden generar, por ejemplo, notificaciones vía correo electrónico para las alarmas de eventos de la instalación seleccionada, permitiendo el control de varios equipos. Los datos visualizados en gráficos o registrados en archivos tienen un gran interés para optimizar el uso de energía en el edificio. Como ejemplo, permiten validar el cambio en los ajus-

tes de temperatura o la programación de los horarios, ya sea en el sistema de gestión del edificio o en otros dispositivos automatizados.

Servicio integral

Gracias a los servicios on-line de gestión de la energía de Schneider Electric, los datos se transforman en información relevante que permite a los usuarios entender el rendimiento de sus instalaciones de forma continua. Energy Operation aprovecha los sistemas de comunicación existentes en los edificios, permitiendo comunicar resultados avanzados y rendimientos a una amplia comunidad de destinatarios para la comprensión común en todos los ámbitos de la organización.

Para finalizar la jornada se procedió a realizar la demostración de configuración del Smart Panel.

Ecotic explicó a los socios el programa Ecoinstaladores y la correcta gestión de residuos

La actividad de formación forma parte de la nueva edición del programa Ecoinstaladores que impulsa Fundación ECOTIC, y que tiene como objetivo sensibilizar al colectivo profesional sobre la importancia de la correcta gestión de los residuos de los aparatos de climatización para evitar su potencial impacto negativo sobre el medio ambiente. La jornada contó además con la colaboración de otro de nuestros socios colaboradores, la empresa gestora de residuos electrónicos RECILEC.

A lo largo de la actividad se trataron varios bloques de contenidos, a través de los que se repasaron aspectos como el despliegue normativo del nuevo Real Decreto 110/2015 sobre residuos de aparatos eléctricos y electrónicos (RAEE), los requisitos de tratamiento de los equipos de climatización, o la obliga-



Inicio y presentación de la jornada

ción de los instaladores de entregar los residuos en gestores autorizados que puedan garantizar su adecuada gestión.

En relación a estos temas, los asistentes pudieron conocer de primera mano las numerosas ventajas que ofrece el programa Ecoinstaladores, como la recogida gra-

tuita de los residuos en las instalaciones del empresario, la compensación que pueden obtener por los costes de logística inversa y almacenaje, y la obtención de la acreditación que reconoce las buenas prácticas de los profesionales.

La jornada contó con la participación de Andrea Bastida, Técnico del Departamento de Adheridos y Proyectos de ECOTIC, José Suárez, responsable de Calidad, Medio Ambiente y PRL de RECILEC, y Diego Morilla, Teniente Jefe del Servicio de Protección de la Naturaleza de la Guardia Civil (SEPRONA), quienes se encargaron de desarrollar los numerosos temas tratados.

Para más información sobre el programa Ecoinstaladores: www.ecoinstaladores.com

soporte@ecotic.es 900 103 281

CAMBIA DE AIRE
ACRÉDITATE COMO **ECOINSTALADOR**

CON EL RECICLAJE, TÚ GANAS
Protege el medio ambiente con una desinstalación responsable
Obtén una compensación económica por reciclar los equipos
Recibe la acreditación que reconoce las buenas prácticas ambientales

ecoINSTALADORES

Epyme
Asociación Profesional de Instaladores de Climatización de España

ecotic
RECICLANDO PARA CREAR

900 103 281
soporte@ecotic.es
ecoinstaladores.org

KPS Soluciones ofreció una jornada sobre eficiencia energética y calidad de la energía

El nuevo socio colaborador de Epyme celebró su primera jornada en la Asociación sobre eficiencia energética y calidad de la energía. Se trataron con los socios los aspectos generales para verificar e inspeccionar instalaciones según el REBT, la calidad de la energía eléctrica y las promociones de KPS en el 2016. También se realizaron ejercicios prácticos e interpretaciones de los resultados.

Durante el acto el Reglamento Electrotécnico de Baja Tensión tuvo mucho protagonismo, estudiando sus aspectos generales en lo que respecta a la verificación e inspección de instalaciones.

A continuación se analizaron las distintas aplicaciones existentes para la medición de instalaciones y cómo realizar la interpretación de los resultados que arrojan las distintas mediciones.

Entre otras se estudiaron las medidas de continuidad de los conductores de protección, las medidas de la resistencia de aislamiento de los conductores y de la resistencia de aislamiento de suelos y paredes, cuando se utilice este sistema de protección.

También se actualizaron conceptos como el de medida de la rigidez dieléctrica, comprobación del funcionamiento de la instalación, medida de la impedancia de bucle.

Para finalizar el bloque de medición e interpretación se realizó la comprobación de la secuencia de fases.

Calidad de la energía eléctrica

Posteriormente se analizó el concepto de calidad de la energía eléctrica, entendida como el indicador del nivel de adecuación de la instalación para soportar y garantizar un buen funcionamiento de sus cargas. También se estudió el concepto de perturbación eléctrica que puede afectar a la tensión, a la corriente o a la frecuencia.

Dichas perturbaciones eléctricas pueden originarse en las instalaciones del usuario, las cargas del usuario o la compañía eléctrica.

Los costes producidos por un mal suministro eléctrico pueden ser importantes oca-



Instante de la presentación de la jornada

sionando pérdidas de producción, productos dañados y costes energéticos.

En KPS se ofrece a los instaladores una amplia gama de instrumentos para el análisis de la calidad de energía eléctrica destinados a la localización y solución de problemas, las tareas de mantenimiento preventivo y el registro y análisis a largo plazo en aplicaciones industriales y redes de suministro.

Finalmente, se realizaron ejemplos prácticos del funcionamiento de este tipo de equipos.

Plan renove de equipos

Para finalizar se presentó el Plan Renove de KPS para equipos Metrel y concretamente para el MI 3100 SE EurotestEASI.

Este es un instrumento de medida multifunción rápido, preciso y fácil de usar que realiza todas las pruebas necesarias para verificar una instalación de BT acordes a la IEC/EN 61557. Además el MI 3100 SE EurotestEASI permite monitorear la tensión online, pruebas

de secuencia de fase y mediciones de resistencia de tierra. EurotestEASI esta equipado con las características de fusibles y RCD's para la evaluación de los resultados mediante el test PASA / NO PASA. También se presentaron a los socios las últimas promociones en Kits de herramientas para REBT.

Sobre KPS

KPS Soluciones nace con la misión de diseñar, desarrollar y fabricar productos con el máximo nivel de calidad y competitividad, estando especializados en eficiencia energética y soluciones industriales.

Está formado por un equipo de profesionales de dilatada experiencia en el mercado eléctrico e industrial durante más de 20 años. Personal tanto técnico, de proyectos como comercial.

La empresa presta todos los servicios de aprovisionamiento, gestión del stock y suministro a clientes.

La importancia del instalador en el modelo ESE a análisis con Efiwik

Cómo las empresas instaladoras pueden participar en el modelo de los servicios energéticos de la mano de Efiwik, fue uno de los principales puntos de la jornada informativa en la que se indicaron las nuevas posibilidades aún abiertas para el desarrollo de este negocio en Andalucía.



Javier Martín y Enrique Villegas durante la jornada

Mucho se ha oído hablar sobre las bondades de los servicios energéticos en los que usualmente al cliente se le propone un proyecto de reducción de consumos y eficiencia energética ligado a sus instalaciones, estando asociado el pago a la obtención de ahorros.

Este modelo, de entrada muy atractivo para el cliente, viene estando vetado al instalador tradicional pues el Proveedor de Servicios Energéticos suele financiar o gestionar la financiación del proyecto y muchas veces el instalador queda fuera del circuito de financiación o tiene dificultades para acceder a ella.

En este sentido la empresa Efiwik celebró una jornada informativa a finales de junio en la sede de Epyme, en la que explicó a los instaladores en qué consiste un proyecto de eficiencia energética, basado en la obtención real de ahorros de energía, como condición al pago de los servicios

prestados (modelo ESE), y destacó la importancia de la colaboración de las empresas de servicios energéticos con las empresas instaladoras y mantenedoras para el buen desarrollo del mismo.

La apertura de la jornada corrió a cargo de Manuel de Elías, Secretario General Gerente de la Asociación y, en ella participaron como ponentes, por parte de Efiwik, Javier Martín (CEO) y Roberto Pardal (Director Técnico).

Cerró la jornada Enrique Villegas, responsable comercial de Efiwik para Andalucía Oeste.

Durante el evento se habló de la importancia de la innovación y sostenibilidad como palanca de cambio en el sector de la eficiencia energética.

Esta innovación pasa por la gestión energética inteligente implementada en un edificio o grupo de edificios, a través de un sistema inteligente de gestión y una

plataforma online. En este proceso se realiza la monitorización de todas las instalaciones controlando los resultados en tiempo real y de forma centralizada, aplicando sistemas de autodiagnóstico, que permiten incluso conocer el consumo de forma anticipada.

La medición es otra de las piezas clave en el servicio energético integral, con los mecanismos de medición se pueden conseguir los informes del comportamiento energético de cada edificio por zonas, pisos, etc., permitiendo adecuar los hábitos de consumo y realizar los correctivos pertinentes.

El servicio facilita las labores de mantenimiento del edificio, detectando medidas de ahorro continuado y activando un mantenimiento preventivo que reduce costes y maximiza la eficiencia de la instalación.

Autofinanciación

Efiwik puede financiar todas las innovaciones tecnológicas implantadas, a través de un vehículo financiero, que recupera la inversión con los ahorros producidos por las mejoras implantadas, ofreciendo la posibilidad de transformar cualquier inmueble en un edificio eficiente sin invertir recursos propios.

Este recurso supone una gran innovación de carácter financiero dentro del sector de la eficiencia energética.

Además, la eficiencia energética es un sector prioritario dentro de los objetivos de la Unión Europea por lo que cuenta con importantes incentivos y financiación.

Las instalaciones eléctricas en atmósferas explosivas explicadas por el Grupo Siccis

El pasado 30 de junio se cerraron las jornadas formativas del segundo trimestre en las instalaciones de Epyme con una interesante jornada sobre instalaciones eléctricas en atmósferas explosivas de la mano de nuestro socio colaborador el Grupo Siccis, SA. Marta Gracia Pérez, Directora Comercial de la empresa, fue la encargada de desarrollar el contenido de la actividad.



Francisco Chaves junto a Marta Gracia en la presentación del acto

La jornada comenzó con la definición de atmósferas explosivas que se entiende por toda mezcla, en condiciones atmosféricas, de aire y sustancias inflamables en forma de gas, vapor o polvo en la que, tras la ignición, se propaga la mezcla no quemada.

Tipos de atmósferas

Se distinguen dos tipos de atmósferas ATEX:

-Atmósferas de gas explosivas: mezcla de una sustancia inflamable en estado de gas o de vapor con el aire, en la que, en caso de ignición, la combustión se propaga a toda la mezcla no quemada.

-Atmósfera con polvo explosivo: mezcla de aire, en condiciones atmosféricas, con sustancias inflamables bajo la forma de polvo o fibras, en la que, en caso de ignición, la combustión se propaga al resto de la mezcla no quemada.

No se incluye en la definición de ATEX el riesgo de explosión de sustancias inestables, tales como los explosivos, material pirotécnico y peróxidos orgánicos o cuando las mezclas explosivas están sometidas a condiciones no consideradas como atmosféricas normales, como es el caso de mezclas sometidas a presión.

Marco reglamentario

También se explicó el marco reglamentario que deben cumplir los equipos eléctricos y no eléctricos que se instalan en lugares donde se pueden formar Atmósferas Explosivas. Estos equipos deben cumplir unos requisitos, obtener una certificación y ser marcados conforme a las disposiciones dictadas por el Real Decreto 400/1996 que transpone la Directiva 94/9/CE (ATEX 100).

Además están incluidos el Real Decreto 681/2003 sobre protección de la salud y seguridad de los trabajadores expuestos a

los riesgos derivados de la presencia de atmósferas explosivas en el lugar de trabajo (Trasposición de la Directiva 99/92/CE) y la Ley 31/1995 de Prevención de Riesgos Laborales (Art. 43 Ley 31/1995 LPRL).

Dentro de las exigencias normativas se explicó la función y elaboración del documento de protección contra explosiones, así como la clasificación de las áreas de riesgo.

Igualmente se mostró la importancia de la ventilación y la extracción en las estancias con riesgo de explosión.

Para finalizar se comentó el procedimiento de clasificación de zonas para gases y vapores, así como el procedimiento de clasificación de zonas para polvo, explicados ambos con distintos ejemplos.

Grupo Siccis

El Grupo Siccis, lleva más de cuatro décadas trabajando en el sector eléctrico, fabricando y comercializando productos destinados a la protección de instalaciones eléctricas y a la estanqueidad de pasos de cable.

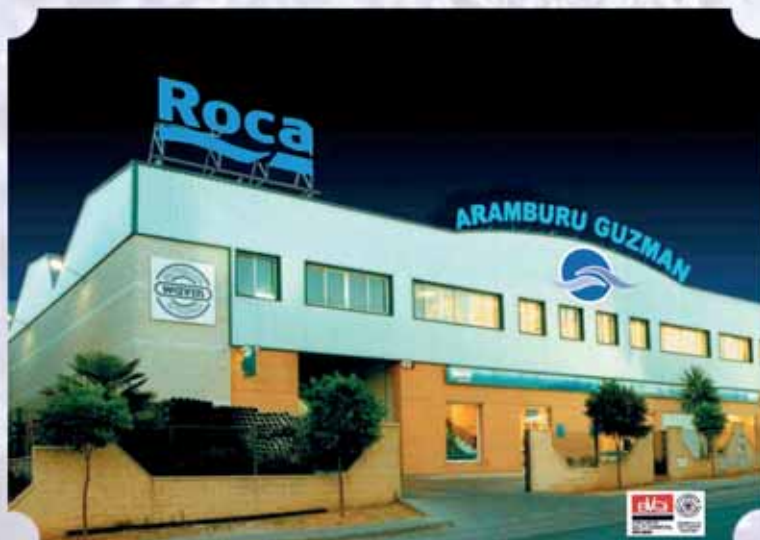
Actualmente, representa en el territorio español a importantes fabricantes extranjeros de material eléctrico antideflagrante con certificado ATEX y ofrece a sus clientes una amplia gama de productos (iluminación fija y portátil, cajas, mandos de control, prensaestopas, calefacción, etc.) para zonas clasificadas. Grupo Siccis es capaz, no sólo de ofrecer productos especializados, sino que también puede facilitar soluciones a medida para el instalador.



NUEVA APERTURA EN SEVILLA:
Pol. Ind. Carretera Amarilla Avda. Fernández Murube, 18. 41007 Sevilla
Telf. 639987155
autoservicio@aramburuguzman.com

aramburuguzmán

Una solución para cada instalación



Tenemos **lo mejor**, somos distribuidores oficiales de:

Roca

Ferrolí
el mejor grifo siempre

GROHE

aquatherm

Thermor GRUPO **URALITA**

TERRAIN SDP

JUNKERS
Grupo Bosch

COINTRA

Saunier Duval

GEBERIT

uponor

Belgicast
Internacional, s.l.

NORINCO
IBERICA

ESPA

IBP

ISOLTUBEX

Gonzalo de Bilbao 29
Tel. 95 442 2162
Fax. 95 418 3863

exposevilla@aramburuguzman.com
41003 Sevilla

SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Carretera Sevilla-Huelva
Km. 637
Tel. 959 23 00 50
Fax. 959 22 14 47
huelva@aramburuguzman.com
21007 Huelva

Pol. Ind. El Prado
C/ Valladolid, Parc.R-49
Telf. 924 389 414
Fax. 924 378 399
merida@aramburuguzman.com
06800 Merida (Badajoz)

Parque Empresarial
C/ del Desarrollo
Tel. 956 183 000
Fax. 956 31 32 87
jerez@aramburuguzman.com
Jerez de la Frontera

Parque Empresarial
P.I.S.A. - C/ Lonja 9
Tel. 95 418 6900
Fax. 95 418 3350
ventas@aramburuguzman.com
41927 Mairena del Aljarafe (Sevilla)

RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS



ABRIL

				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

MAYO

						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

JUNIO

			1	2	3	4
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30			

EN EL SEGUNDO TRIMESTRE DEL AÑO 2016

1	Asamblea General de Epyme	20	Reunión Secretarios Fenie Energía		
5	Curso PRL 6 horas Electricidad	21	Reunión Secretarios Fenie		
14	Día General del Accionista Fenie Energía	25	Curso Gases Fluorados PF8		
14	Junta General Accionistas Fenie Energía	26	Reunión Fadia-Adime		
18	Curso Electricidad Básica	26	Jornada Circutor		
19	Junta Directiva Epyme	27	Jornada PlugandGaz		
19	Curso Preparatorio RITE	27	Webinar Fenie Energía		
20	Curso Electricidad Nivel II	27	Jornada estrategia energética andaluza		
20	Comité Ejecutivo Fenie	27	Reunión Asociaciones Conaif		
4	Curso PRL 6 h. Telecomunicaciones	18	Reunión Agencia Andaluza de la Energía		
4	Jornada Gas Natural	18	Comité Ejecutivo Fenie		
5	Reunión Agencia Andaluza de la Energía	20	Escoferia de Salvador Escoda		
5	Reunión Epyme-Preverys	23	Reunión Agencia Andaluza de la Energía		
6	Curso PUES	30	Curso actualización Legionella		
9	Cursos Gases Fluorados PF1+PF3A				
10	Reunión Agencia Andaluza de la Energía				
11	Jornada Schneider Electric				
12	Reunión Agencia Andaluza de la Energía				
6	Curso Alumbrado Exterior	14	Curso Utilizacion Equipos de Medida		
6	Curso Gases Fluorados PF6	15	Convención de ventas Fenie Energía		
7	Comité Ejecutivo Fenie	18	Curso Conductos		
7	Junta Directiva Fenie	20	Curso Legionella		
7	Asamblea General Fenie	22	Jornada KPS		
8	Certificación Servigas	28	Junta Directiva Epyme		
8	Jornada Ecotic-Recilec	28	Jornada Efiwik		
9	Concurso Jóvenes Electricistas	30	Jornada Grupo Siccis		
10	Curso Fenie Energía Bloque I	30	Junta Directiva y Asamblea de Fadia		

MasterChef vuelve a confiar en GROHE

MasterChef, el concurso culinario más popular de la televisión, arrancó en TVE su cuarta edición, centrada en el fomento de la gastronomía sostenible. Tras el éxito conseguido en las últimas tres temporadas, más de 20.000 candidatos se presentaron al casting, del cual únicamente 15 fueron seleccionados.

Un año más, el equipo de producción de MasterChef ha confiado en GROHE como principal firma de grifería del programa. La exitosa colaboración de GROHE en las pasadas ediciones del concurso ha hecho de la grifería Minta Touch un elemento indispensable de las cocinas del talent culinario.

Los concursantes deberán defender sus habilidades en los



fogones ante el jurado formado por los reconocidos chefs Pepe Rodríguez, Samantha Vallejo-Nágera y Jordi Cruz. Para ello, contarán con la inestimable ayuda de las innovadoras griferías GROHE Minta Touch, que gracias a su accionamiento con un suave toque en el caño, les permitirá no perder ni un segundo en las exigentes pruebas a las que se enfrentarán.

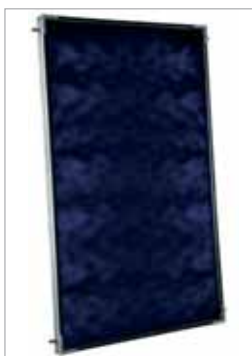
En esta edición, el jurado inculcará a los aspirantes la filosofía 'Slow Food', que defiende la producción tradicional, promueve una nueva gastronomía que emplea respetuosamente los recursos disponibles y busca recuperar los sabores de toda la vida. Además, los espectadores podrán vivir su pasión por la cocina como si fuesen auténticos aspirantes al programa,

pues el talent lanza el #RetoMasterChef, un divertido juego en el que pasarán por pruebas similares a las de los concursantes. Una cuarta edición que vuelve cargada de sorpresas y con las fuerzas renovadas, presentando nuevos retos, lecciones y consejos de la mano de profesionales tan reputados como Carme Ruscalleda, Ángel León y Diego Guerrero, entre otros, sumando más de 50 estrellas Michelin. De nuevo, el ganador obtendrá un premio de 100.000 euros, la publicación de su libro de cocina y un Máster en Cocina, Técnica y Producto impartido en la Facultad de Ciencias Gastronómicas Basque Culinary Center.

BAXI presenta el panel solar "Mediterráneo Slim"

BAXI, la compañía líder y referente en sistemas de climatización, ha presentado el colector solar térmico Mediterráneo Slim, de muy bajo espesor y peso reducido. La compañía consigue con su nuevo producto superar los inconvenientes actuales en la instalación de los paneles solares por su tamaño y peso frecuentes, posicionando el Mediterráneo Slim como el más delgado y ligero del mundo.

Diseñado en España por el Centro de Referencia Europeo en Energía Solar del grupo BDR Thermea, al que pertenece BAXI, el Mediterráneo Slim supone un nuevo concepto de panel solar con un espesor de tan sólo 46 mm y 26 Kg de peso, cuando lo habitual son colectores de unos



85-90 mm de espesor y unos 40 kg de peso.

Gracias a su ligereza, este colector facilita sustancialmente su instalación, haciendo que sea posible realizarla con una sola persona, algo impensable con los captadores solares convencionales, los cuales requieren de varias personas para el montaje.

Junkers lanza su nueva gama de termos eléctricos Elacell



Junkers, marca de la división Bosch Termotecnia perteneciente al Grupo Bosch, presenta su nueva gama de termos eléctricos con una amplia variedad de capacidades desde los 15 hasta los 500 litros en agua acumulada y desde los 3,4 hasta los 13,1 litros por minuto en agua instantánea y numerosas posibilidades de ubicación, que suponen una solución efectiva para el calentamiento del agua cuando la energía disponible es la eléctrica.

Gracias a su amplia variedad, que incluye modelos horizontales, verticales y reversibles, dimensiones estándar y versiones 'slim', además de controles mecánicos y electrónicos, estas soluciones son capaces de ajustarse a las necesidades individuales de cada hogar. Asimismo, se caracterizan por un diseño moderno y una instalación y funcionamiento tan sencillos que refuerzan su elección por parte de usuarios e instaladores.

Gran éxito de la 4ª edición del Electro FORUM organizado por Grupo Electro Stocks

El Certamen Tecnológico multidisciplinar, celebrado en Santiago y dirigido al instalador profesional, un año más ha tenido una gran acogida, superando los 2.500 asistentes profesionales.

El Palacio de Congresos y Exposiciones de Santiago acogió la cuarta edición de Electro FORUM (www.electroforum.es) el certamen sectorial dirigido a profesionales de la instalación organizado por una de las cadenas líderes nacional de distribución de material eléctrico, automatización, clima y fontanería Grupo Electro Stocks (www.grupoelectrostocks.com)

La asistencia ha superado las previsiones iniciales con más de 2.500 asistentes profesionales de las zonas de Galicia, que participaron activamente en la jornada formativa y reci-



bieron la puesta al día de las últimas tendencias en eficiencia energética, nuevas oportunidades de negocio y novedades de producto en materia de iluminación, baja tensión, automatización, control y clima.

Los visitantes pudieron disfrutar de los 75 stands con las

últimas novedades de los fabricantes más relevantes del sector eléctrico y de las 36 conferencias basadas en 4 ejes temáticos: eficiencia y ahorro energético, nuevas oportunidades de negocio, experiencias y soluciones de éxito y futuros escenarios más eléctricos.

Los 4 ciclos de conferencias tuvieron una asistencia media de 112 personas por sala, pasando en total por todas las ponencias 4.032 asistentes. El contenido de las conferencias en torno a la eficiencia energética y las últimas tendencias tecnológicas, fue uno de los atractivos de la jornada, que combinado con la exposición de producto y las demostraciones prácticas que presentaron los fabricantes confirieron el éxito del congreso.

El acto fue conducido por el presentador y humorista Miki Nadal, que presentó sus particulares conclusiones "ELECTRIZANTES" que aportó la nota de diversión al certamen. Finalmente el experto en economía y consultor de empresas, Emilio Duró, clausuró la jornada.

Vaillant, patrocina el V Congreso ESES

Un año más Vaillant ha sido patrocinador del V Congreso de Servicios Energéticos ESES, celebrado en Madrid y que este año bajo el lema 'Eficiencia Energética, nuestra principal energía', ha contado con la presencia de multitud de profesionales interesados en la promoción del sector de los servicios energético en nuestro país.

En esta ocasión, la marca alemana ha participado en la mesa redonda 'Construyendo un caso. Complejo hotelero', en la que Jaime Ruiz, responsable de Canal VIP, ha sido el encargado de tratar el tema de la generación de calor para cale-



facción y climatización de piscinas. En su intervención ha quedado patente que la solución más adecuada para una instalación con altos consumos en calefacción, refrigeración y agua caliente sanitaria que requiera un servicio simultáneo de todas ellas es, desde el punto de vista de la eficiencia, ahorro y sostenibilidad, la que emplea la energía geotérmica.

Temporizador digital multifunción con programación NFC

Finder ha ampliado su gama de componentes programables mediante Smartphone con tecnología NFC con el lanzamiento del nuevo SMARTimer, un temporizador multifunción con 2 canales (2 CO de 16A) independientes.

El SMARTimer cuenta con una amplia pantalla LCD retroiluminada para una óptima visualización de los parámetros de funcionamiento, tales como: el tiempo fijado, tiempo parcial, indicador de la temporización en curso, estado de las entradas, estado de las salidas.

Programación flexible, que permite la creación de funciones específicas, combinando



las 25 funciones disponibles en cada canal. Acceso a la programación protegido con PIN de seguridad.

El SMARTimer, con su amplio abanico de funciones y escalas de tiempo, desde décimas de segundo, segundos, minutos y horas, ofrece gran precisión y la posibilidad de programar temporizadores desde 0,1 segundos hasta 9.999 horas, más de 1 año!!

Schneider Electric desvela las fábricas 4.0



La compañía se reunió con un grupo de periodistas especializados el pasado 25 de abril en Barcelona, donde detalló las oportunidades de negocio que se generan con la digitalización de la energía y la aplicación del Internet de las Cosas a la industria.

"Una nueva energía en 3D", así definió Francisco Barceló, vicepresidente de Energy en Schneider Electric España, la

visión de la compañía para el futuro del sector energético en un encuentro con prensa especializada el pasado 25 de abril. Este enfoque abarca tres 'D': descarbonización (eficiencia energética y uso de renovables), digitalización (integración del Big Data y el Internet de las Cosas) y descentralización (participación más activa del consumidor, o prosumer).

Epyme y Banco Sabadell renuevan su acuerdo

Epyme ha llegado a un acuerdo con El Banco Sabadell para que todos nuestros asociados puedan beneficiarse de importantes bonificaciones económicas.

Al abrir una cuenta Expansión Negocios PRO, los que no sean clientes de banco Sabadell, y se den de alta este año en Epyme, obtendrán una bonificación de hasta 60 € (en su cuota de inscripción), además del abono de un 10% de la cuota anual de Epyme. Las empresas que ya sean asociadas y tengan una cuenta en el Banco Sabadell, ya sea anterior o que la abran ahora, recibirán en la misma el abono de un 10% de la cuota anual de Epyme.

La cuenta Expansión Negocios PRO, además no tiene coste de



mantenimiento, dispone de tarjetas gratis, terminal TPV, además de una financiación en condiciones preferentes. Dichas condiciones se mantendrán mientras se cumplan los requisitos establecidos en el contrato. Como mínimo se debe cumplir uno de los siguientes requisitos: un cargo en concepto de emisión de nómina; un cargo en concepto de seguros sociales; un cargo en concepto de impuestos; dos cargos en concepto de recibos (uno puede ser la cuota de Epyme).

Daikin presenta sus equipos de climatización con R-32



Además de ser un referente en el ámbito de la climatización, Daikin también fabrica refrigerantes de última generación. Esta faceta le permite mantenerse a la vanguardia y diseñar equipos de alta eficiencia y más respetuosos con el medio ambiente. Éste es el caso de las unidades para entorno doméstico Ururu Sarara, Emura II y Serie M.

Esta gama de equipos de bomba de calor destacan por funcionar con el avanzado

refrigerante R-32, cuyo potencial de calentamiento atmosférico (GWP) es tres veces inferior al R-410A, uno de los refrigerantes más utilizado. Además, el R-32 es más asequible, fácil de reciclar y eficiente ofreciendo rendimientos mayores que rondan el 4% en frío y el 5% en calefacción, debido esencialmente a que tiene una mayor conductividad térmica que el R-410A.

Ecotic incrementa un 18% la recogida de RAEEs en 2015

Fundación ECOTIC, gestionó a través de su Sistema Colectivo de Responsabilidad Ampliada del Productor un total de 76.843.266 kilogramos de residuos durante el año 2015, cifra que supone un incremento del 18% respecto a las cantidades registradas en el ejercicio anterior.

A lo largo de sus diez años de actividad, ECOTIC ha logrado financiar y gestionar un total acumulado de 435.600.569 kilogramos de RAEE, con lo que se consolida como la entidad de referencia a nivel nacional en el ámbito del reciclaje electrónico. Este notable incremento de los resultados se ha visto impulsado por la voluntad de colabora-



ción de ECOTIC con todos los agentes del sector del reciclaje. En este sentido, la entidad ha mantenido un diálogo fluido con las administraciones, gestores de residuos y empresas productoras y distribuidoras de aparatos eléctricos y electrónicos, para apoyarles en el despliegue del nuevo Real Decreto 110/2015, que ha propiciado una importante transformación del sector a lo largo del último año.

Narciso Prieto, nuevo director de Gas Natural Andalucía

El hasta ahora director, Raúl Suárez, pasa a dirigir el área de Gestión del Sistema de Distribución de Gas de la compañía. La Dirección General de Negocios Regulados de GAS NATURAL FENOSA ha nombrado a Narciso Prieto como nuevo Director de Gas Natural Andalucía, filial distribuidora de la multinacional energética en esta comunidad. Prieto continuará con la estrategia de expansión desarrollada por el hasta ahora director, Raúl Suárez, quien ha pasado a ocupar la Dirección de Gestión del Sistema de Distribución de Gas. Narciso Prieto es ingeniero superior Industrial por la Universidad Politécnica de Madrid y Programa de Desarrollo Directivo (PDD) por



el IESE-Sao Paulo. Inició su carrera en el Grupo en el año 1992 e, inicialmente, desempeñó diferentes posiciones en la unidad de Ingeniería y Dispatching. Posteriormente, se trasladó a Brasil, donde trabajó en los Servicios Técnicos y Servicios Comerciales, y a continuación dirigió los Negocios Regulados en Italia. En su última etapa ha dirigido la unidad del Modelo Global de Distribución en la Dirección Técnica de Distribución.

Nuos Plus de Ariston, anticipando el futuro

Las bombas de calor para agua caliente sanitaria NUOS PLUS de ARISTON crean nuevos estándares de eficiencia ya que utilizan el calor del aire como fuente renovable para obtener el máximo confort y un elevado ahorro energético. Se caracterizan por su diseño elegante, por sus medidas compactas, por su silenciosidad y por ser muy fáciles de instalar.

NUOS PLUS, versátil y fácil de instalar, representa la evolución ecológica del calentador de agua tradicional y es fruto de la intensa actividad de investigación y desarrollo de Ariston, dedicada a mejorar el rendimiento energético y la facilidad de uso de los productos en los que es líder mundial.

NUOS PLUS no tiene comparación en el mercado. Ya está pre-



parada para la Clase de eficiencia A+ (nuevos límites ErP 2017).

NUOS PLUS se adapta tanto a usos domésticos (producción de ACS) como para usos comerciales o industriales, es decir, para instalaciones que necesitan grandes cantidades de Agua Caliente Sanitaria como peluquerías, albergues, residencias, alojamientos B&B, restaurantes y tantas otras).

SIMON inaugura la exposición Interfaces, un recorrido a lo largo de 100 años de diseño

Simon, principal fabricante de interfaces y material eléctrico, además de creador de soluciones de tecnología para entornos domésticos y profesionales, ha inaugurado la exposición Interfaces coincidiendo con el centenario de la compañía y en el marco de la Barcelona Design Week (BDW). Según Luis Lopezbarrena, CEO de Simon Holding, 'se trata de una exposición que invita al visitante a hacer un recorrido a lo largo de los 100 años de la compañía para detenerse y analizar la evolución del diseño industrial a través de algunos de los productos más icónicos de

SIMON.' Y añade, 'además también permitirá al visitante a reflexionar sobre la aplicación de la tecnología con la finalidad de humanizar y redefinir la forma que nos relacionamos con nuestro entorno.'

Salvi Plaja, Director de Diseño en Simon, explica 'los diseños de la exposición están organizados por tipologías, formatos, materiales y zonas geográficas que definen la manera como el usuario ha interactuado con la luz. Así se descubre el valor que han ido adoptando estos diseños al usuario que están llamados a encender



mucho más que luz en un futuro próximo.'

El acto de apertura de la exposición ha contado con la presencia de Pau Herrera, presidente de BCD, e Isabel Roig, directora general del BCD, además del periodista Josep Puigbó, maestro de ceremonias

en esta ocasión, quién ha narrado la visita guiada a la exposición que podrá verse de forma gratuita hasta el 30 de julio en el Disseny Hub Barcelona y que se trasladará en octubre en el Centro Cultural Conde Duque de Madrid.

Bienvenida a los nuevos socios de Epyme

- BLANCO MURCIA, DAVID
- CARRERA CLIMATIZACION, S.L.
- CARRILLO ORTIZ, DAVID
- FLORES CUADRADO, ENRIQUE JOSE
- FONELECA2012, S.L.
- GARCIA NARANJO 65, S.L.U.
- GENERAL DE SERVICIOS DE A/A, S.L.
- HOYA COTO, FRANCISCO CARLOS
- INSTALACIONES FONTARUIZ, S.L.
- J3 SERVICE 1999, S.L.
- MAIL FLOW, S.L.
- MARCHENA CEJUDO, JOAQUIN
- MORENO RODRIGUEZ, MIGUEL ANGEL
- OLIVAR RODRIGUEZ, ANTONIO JOSE
- ROLDAN FERRUSOLA, JOSE ANTONIO
- SALADO ALONSO, DAVID
- SANZ GARCIA, DANIEL
- SERVICIOS ELEC. Y MANT. LOPEZ, S.L.
- TELEVISION Y TECNICA, S.L.

Estos socios ya podrán disfrutar de nuestros servicios:

- Asesoramiento técnico y jurídico
- Representación del instalador
- Altas en Industria.
- Seguros a precios inigualables.
- Formación adaptada a la empresa instaladora.
- Y mucho más.....

Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículum publicado, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a informa@epyme.org. Una vez seleccionado publicaremos un extracto con diversos perfiles. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

Adrián Bohórquez Artillo

Tlf: 665903504 Sevilla

Formación: 1. FP. Instalaciones Eléctricas y Automáticas. 2. Curso "Habilidades lingüísticas en inglés".

Experiencia Profesional: Ayudante de instalador de sistemas de climatización. Peón de Albañilería y mantenimiento de hogar. Instalador de Telecomunicaciones. Técnico, renovación IP y telecomunicaciones. Ayudante de montaje de sistemas de videovigilancia. Instalador de baja tensión en obra industrial, reformas y edificación.

Manuel Jesús Pavón Ortega

Tlf: 667 848 987 Dos Hermanas

Formación: 1. Curso de prevención de riesgos Laborales específicos para la construcción 2. Tarjeta profesional de la Construcción. 3. Curso teórico-práctico de F.P.E. de fontanero. 4. Curso de instalador de gas obtención de carnet tipos C y B.

-Experiencia Profesional: amplia experiencia en fontanería y albañilería en general. Experiencia en empresas instaladoras de gas, en labores de mantenimiento e inspecciones.

María Luisa Escobar Regajo

Tlf: 620346174 Sevilla

Formación: 1. Técnico Superior en Administración y Finanzas, en la actualidad. 2. Grado en Psicología. UNED, cursando actualmente. 3. Especialista universitario en criminalidad y seguridad pública. 4. Curso en Administración electrónica. 5. Curso Excel avanzado.

-Experiencia Profesional: Prácticas de Técnico Superior en Administración y Finanzas. Auxiliar administrativa en Gestoría.

Manuel García Franco

Tlf: 626416732. Sevilla

Formación: 1. -Técnico Auxiliar de Electrónica. F.P.I. 2 Montajes Industriales Eléctricos. 15. 3 TPM. Aula Permanente o Nivel Inicial. 8 horas. 4 TPM. Especifico Electricidad. 20 horas. 5 Carretillero. 6 P.R.L.

Experiencia Profesional: Amplia experiencia como instalador eléctrico para todo tipo de instalaciones. Experiencia de mantenimiento, en salones de celebración, viveros, con nociones de fontanería y albañilería. Manejo de carretilla frontal, plataformas elevadoras y brazos telescópicos.

Francisco José Conde Caleyá

Tlf: 607 11 29 27 Sevilla

-Formación y cursos:

1. F.P.II. Electricidad y Electrónica. Especialidad: Sistemas Electrotécnicos y Automatizados. 2. Curso mantenimiento de autómatas programables. 3. Curso básico de Prevención de Riesgos Laborales. 4. Carné electricidad instalador autorizado. 5. Curso de mantenimiento máquinas eléctricas.

Experiencia Profesional: mantenimiento, instalación y reparación de instalaciones de airbus military con más de diez años de experiencia.

Mantenimiento, Instalación, Reparación de cuadros eléctricos en nuevas instalaciones de distintas empresas.

Cinco años de experiencia en la instalación de obra nueva en vivienda, locales comerciales y plantas industriales.

Otros:

Carnet de conducir: Coche (B)

Vehículo Propio: Sí

Francisco Del Valle Hidalgo

Tlf: 687 266 885 Umbrete

Formación: 1. Grado Medio de Instalaciones eléctricas y automáticas. Marcelo spinola. 2. Curso F.P.O. Experto en gestión de salarios y seguros sociales. 3. Curso Administrativo Polivalente para PYMES. 4. Curso de Microsoft Windows 98, Office e Internet.

-Experiencia Profesional: 1. Como electricista en la empresa Nuevo Sol todo tipo de iluminación, Yesero y Escayolista profesional. Vendedor y Repartidor de diversos productos. Técnico de limpieza en el Ayuntamiento de Umbrete. Peón de albañilería en el Ayuntamiento de Umbrete.

Juan Carlos Terrón Tena

Tlf: 625591695 Almensilla

Formación: 1. Grado Superior de Sistemas Electrotécnicos y Automatizados 2. Grado Superior de Sistemas de Telecomunicaciones e Informática. 3. curso FPE de Técnico de sistemas microinformáticos.

-Experiencia Profesional: experiencia en mantenimiento de telefonía de oficinas; instalación, fusión y certificación de fibra óptica y cableado, instalación, certificación y mapeado de FTP.

Ana Dilia Smith Rivas

Tlf: 632 012 935 Sevilla

Formación: 1. Técnico Superior en Administración y Finanzas. 2. Curso de Informática Avanzada – Contabilidad Contaplus. 3. Aplicaciones Informáticas de Gestión. 4. Administrativo comercial.

-Experiencia Profesional: Experiencia como empleado administrativo en el Ayuntamiento de Carmona. Experiencia como auxiliar y técnico administrativo en distintas empresas.

Ser socio de



Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 800 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

NUEVO SOCIO COLABORADOR:



Si en vez de socio colaborador quiere ser socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Asesoría en Calidad y Prevención
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desocupados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2016

Socio adherido	25 euros / mes
Autónomo (solo)	40 euros / mes
Empresa de 2 personas	44 euros / mes
Empresa de 3 a 5 personas	58 euros / mes
Empresa de 6 a 14 personas	65 euros / mes
Empresa de 15 personas en adelante	72 euros / mes
Socio colaborador	700 euros / año

Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

Las cuotas de socio están exentas de IVA.

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a informa@epyme.org

Novedades del sector



Curso de Instalador de Calefacción, Climatización y Agua Caliente Sanitaria 16ª Edición

Autor: Conaif

Editorial: Conaif

ISBN: no disponible

Precio: 46,24 € + IVA (precio socios)

Venta: Epyme



Selección de normas UNE del RITE

Autor: Conaif

Editorial: Conaif-Aenor

ISBN: no disponible

Precio: 51,52 € + IVA (precio socios)

Venta: Epyme



Libro de mantenimiento de Alta Tensión

Autor: Epyme

Editorial: Epyme

ISBN: no disponible

Precio: 15 € + IVA

Venta: Epyme



Plan Integral de Fomento para la Construcción y Rehabilitación Sostenible de Andalucía

Autor: Agencia Andaluza de la Energía

Editorial: Agencia Andaluza de la Energía

Precio: gratuito

Descarga:

www.agenciaandaluzadelaenergia.es/documentacion

Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Talonario Certificados de instalación y mantenimiento de gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

NOTA: Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completas del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en www.epyme.es en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

Electricidad

Telecomunicaciones

Fontanería

Varios

Climatización, calefacción y ACS

Frío Industrial

Protección Contra Incendios

Energías Renovables

Gas

Productos Petrolíferos Líquidos

Aparatos a Presión

NOTA: Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.

Te ayudamos a crecer

Sumamos esfuerzos para avanzar juntos

Con Gas Natural, tu negocio notará la diferencia. Para nosotros, tu colaboración es fundamental para llegar a más hogares, negocios e industrias y mantener el liderazgo en el sector energético. Por eso ofrecemos a los instaladores colaboradores todas las ventajas y facilidades, además de asesorarlos de forma permanente. Acógete a la Oferta Pública 2016 y colabora con Gas Natural, tu negocio notará la diferencia.

Juntos obtenemos más beneficios para todos.

Conviértete en un nuevo colaborador de Gas Natural llamando al:



900 500 405

Más información en:
www.gasnaturaldistribucion.com/soyinstalador



gasNatural
Andalucía

Hecho y dicho

Ven a verlo

Aseisa Domótica ha reservado un espacio en sus instalaciones para que sus clientes, instaladores y proyectistas, puedan conocer una aplicación real y en funcionamiento de sus productos y sistemas. Más de 65 m2 con sensores meteorológicos, detectores de presencia y alarmas, donde la iluminación y la climatización están completamente reguladas para ofrecer el mayor confort ambiental. El control de todo el sistema es sencillo y puede realizarse con interfaz telefónico o TCP/IP (internet).



Con inteligencia
y energía

+ ahorro energético

+ bienestar y confort

+ seguridad

+ comunicación y control



andaluza de suministros
eléctricos e industriales, s.a.*