

Nº 158
cuarto trimestre 2015



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla



Epyme “soluciones para instaladores”
en el Aljarafe. Un formato fresco de
encuentros empresariales



Frenética actividad de Epyme en el último trimestre:
Conaif, Fenie y Fadia grandes protagonistas

EDITORIAL

Nuestro propósito para 2016: estar más cerca del socio

A finales de este año hemos recuperado una de las acciones más demandadas por los socios de Epyme, los encuentros empresariales en las comarcas de Sevilla.

Lo que en el 2013 comenzó como la gira de "Epyme por los pueblos", se empieza a configurar como encuentros empresariales cada vez más dinámicos y útiles para el instalador.

En sus inicios estas reuniones se entendían como una visita a nuestros socios de las distintas comarcas que componen la geografía sevillana. En ellas se presentaban las novedades de la Asociación y al mismo tiempo nos retroalimentábamos con los comentarios y problemáticas de cada comarca, ayudando así a prestar un mejor servicio según las necesidades directas del socio.

Estos encuentros empresariales han avanzado así en su contenido, ofreciendo ponencias cada vez más atractivas e incidiendo en la prospectiva de la empresa instaladora y en las oportunidades de negocio del instalador enfocadas a la cooperación empresarial y a lo que hoy en día llaman la economía verde, donde el instalador tiene aún mucho que decir como prescriptor y técnico de soluciones orientadas a la efi-

ciencia y el ahorro energético en todas sus vertientes.

También entendimos que para llevar por buen cauce estos encuentros debíamos predicar con el ejemplo y que los propios encuentros fueran un ejemplo para la cooperación, además de empresarial, público-privada.

Por esta razón llevamos a cabo una ardua colaboración con entidades locales como asociaciones de empresarios y autónomos, además de con el apoyo de Ayuntamientos, Diputaciones y contando con la coorganización de la Cámara de Comercio.

Pero la cooperación no acaba allí, ya que incorporamos a la hoja de ruta la compañía de empresas de referencia en nuestro sector como Gas Natural Andalucía o Fenie Energía, para lograr aprender de sus procesos y lograr una valiosa transferencia de conocimientos hacia nuestros empresarios.

Nuestros socios también han sido protagonistas al poder intervenir en el debate, aportando su experiencia, sus casos de éxito y su visión de la profesión en general.

Estas iniciativas surgieron con un doble objetivo: por un lado atendiendo a la demanda de nuestros socios de realizar

actividades en las distintas comarcas sevillanas y por otro lado el de acercarnos cada vez más al socio y realizar visitas y encuentros en su propia comunidad.

Es materialmente imposible acompañar a cada uno de nuestros socios en su día a día, sin embargo si nos hemos propuesto seguir caminando en el 2016 en la dirección del encuentro continuo mediante el ciclo de encuentros empresariales.

De esta forma a principios de año ya hay programados dos encuentros, uno en la comarca de la Vega del Guadalquivir, concretamente en el pueblo de San José de la Rinconada, y otro en Alcalá de Guadaíra en la comarca de Los Alcores.

Nuestra voluntad es la de seguir creciendo en organización y en valor añadido para que estos encuentros puedan convertirse en coordenadas de referencia para el emprendimiento no sólo en nuestro sector, sino también en el conjunto de la sociedad favoreciendo las redes de cooperación local.

Les invitamos en el 2016 a participar activamente en estos encuentros con vuestra presencia y vuestros testimonios y no sólo de estos eventos sino también del día a día de nuestra Asociación que afronta el nuevo año con optimismo.

RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

ARAMBURU GUZMÁN

GAS NATURAL

ASEISA

SCHNEIDER ELECTRIC

ATECO BROKERS

ELECTRO-STOCKS



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

PUBLICACIÓN TRIMESTRAL
cuarto trimestre 2015

Edita:

Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja
C/ Américo Vespucio, 25
41092 SEVILLA

Horario de atención al público:

lunes a jueves de 9:00 a 14:00
y de 16:00 a 19:00
Viernes de 8:00 a 15:00

Del 15 de junio al 15 de septiembre de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064 Fax 954 467 074

www.epyme.es

informa@epyme.org

departamento.formacion@epyme.org

miguelpoo@epyme.org

gabinete.juridico@epyme.org

gabinete.tecnico@epyme.org

Coordinación General

Miguel Ruiz Poo

Redacción y Fotografía

Miguel Ruiz Poo

Consejo de Redacción

Manuel de Elías Rodríguez

Francisco José Chaves Agüera

Editora de textos

Pepa Ruiz

Impresión

SERVIGRAF

Depósito Legal: SE-640-93

Diseño

Genera Online

Revista de difusión gratuita

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.



TEMA DE PORTADA

4

Epyme en el nuevo comité ejecutivo de Fenie

Los congresos de Fenie y Conaif o la entrada de Manuel Cosano en el comité ejecutivo de Fenie como tesorero las noticias más destacadas



6

Epyme inaugura un nuevo formato de conexión con el socio con los encuentros empresariales

El evento celebrado en el Aljarafe sevillano contó con el beneplácito de los instaladores en un formato fresco y cargado de optimismo.



8

Seminario sobre la norma UNE 60670 de gas

El departamento de formación organiza un seminario para aclarar las dudas de todo el sector gasista en torno a la nueva normativa.



TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

	Servicios de la Asociación	3
	Novedades fiscales 2016	10
	Congreso Conaif	14
	Congreso Fenie	16
	Formación	20
	Socios Colaboradores	22
	Jornadas	24
	Agenda de Eventos	32
	Novedades del Sector	34
	Bolsa de Trabajo	38
	Biblioteca y Librería	40

DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de Asesoramiento y Asistencia Jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos Penal, Fiscal, Laboral, Civil, Mercantil y Administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones Fiscales. Elaboración de Contratos, Nóminas y Boletines de Cobro a la Seguridad Social.

ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle. Horario de tarde de Lunes a Viernes a partir de las 17:30 hasta las 20:00h.

Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Pta. Tlf.: 954461220.

DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de Reglamentos y Normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las Compañías suministradoras y las distintas administraciones Públicas.

DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Sinistros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes empleados según Convenio.

ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Sinistros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con ATECO BROKERS ASOCIADOS, S.L., Correduría de Seguros.

Despacho: Américo Vespucio 25, 41092 Sevilla.

Email: ateco@atecobrokers.com

RIESGOS LABORALES

Acuerdo con PREVERYS para la implantación y gestión de un sistema de prevención.

SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con EAG Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS

ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

ACUERDO CON OCA's

Acuerdo para realizar inspecciones periódicas en instalaciones de Electricidad (alta, baja tensión, megado de redes, etc), Gas, Aparatos a presión, PPL, RITE, Contra Incendios y Frío Industrial, efectuada por un Organismo de Control Autorizado por la Dirección General de Industria.

TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un coste de 3 euros + IVA.

TARJETA FAMEDIC

Se entrega gratuitamente a todos los asociados una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad.

De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia siempre que vivan en el mismo domicilio, para otra tarjeta adicional, el precio es de 6 € anuales.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

Todas las tardes de 16:00 a 19:00 H. en la Asociación podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrán realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carné autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Tripartita.

Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

-Inscripción de empresas.

-Obtención del carné de instalador autorizado.

LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de CONAIF y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

ACUERDO CON BANCO SABADELL

El Banco Sabadell pone a disposición de todos nuestros asociados una selección de servicios financieros exclusivos, adaptados a tu actividad profesional y a tu economía personal. El primer paso para beneficiarte de estos servicios es abrir una Cuenta de Colectivos en cualquiera de sus oficinas, sin comisiones ni gastos de administración (excepto cuentas inoperantes por un año, y aquellas cuyo saldo sea igual o inferior a 150) que también le permite acceder a descuentos y otras condiciones exclusivas.

ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

o 1,2 cts. /litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 3,6 cts. /litro adicional sobre fijo en Diesel en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo) o Tarjeta gratuita sin ningún coste adicional.

Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado

ACUERDO CON CANON

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Copiadoras Sevilla Dos, S.A., de Canon, con la cual llevamos trabajando satisfactoriamente más de quince años, para ofrecer a sus asociados copiadoras de gran calidad a unos precios especiales y el compromiso del regalo de 5.000 páginas de mantenimiento GRATIS (tóner incluido).

ACUERDO CON TEKPYME

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Sol Tecnologías quien podrá ayudarte tanto con la informática como con las comunicaciones de tu empresa.

CONSULTORÍA - INFORMÁTICA - COMUNICACIONES

ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado a un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un 30% de descuento en la suscripción anual del software Infoweb.

CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que acercarse a la Asociación para obtener fotocopia de los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los historiales profesionales llegados recientemente.

FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, FENIE y CONAIF, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: www.fenie.es -www.conaif.es

Un nuevo comité ejecutivo ha sido elegido en Fenie para impulsar la *#fenieevolucion*

El empresario balear Jaume Fornés será el presidente de Fenie para los próximos cuatro años. Fornés, que también está al frente la Asociación de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y de Telecomunicaciones de Mallorca (ASINEM), se ha rodeado de un renovado y experimentado equipo para iniciar una nueva etapa en la Federación con ambiciosos proyectos en el horizonte.

El empresario mallorquín Jaume Fornés (Palma, 1966) ha sido elegido nuevo presidente de la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y Telecomunicaciones de España (FENIE) para los próximos cuatro años.

Su nombramiento fue ratificado en el transcurso de la Asamblea Extraordinaria Electoral de FENIE, junto al resto de los miembros del Comité Ejecutivo de la Federación, que estará formado por el vicepresidente primero, Sergio Pomar (Asociación ASELEC Valencia); el vicepresidente segundo, Miguel Ángel Gómez (Asociación ASPRINELPA Palencia); el secretario, August Serra (AGIC) y el tesoro, Manuel Cosano (EPYME Sevilla).

Jaume Fornés asume su nuevo cargo con varios retos ambiciosos en el horizonte y "rodeado de un equipo humano y técnico de primer nivel, representativo de las diferentes sensibilidades de nuestra Federación y, sobre todo, plagado de ilusión", según ha declarado tras su elección.

Los nuevos retos

El nuevo Comité Ejecutivo se ha marcado como principal objetivo potenciar el perfil público de FENIE y aumentar su presencia en las principales mesas de diálogo de todas aquellas cuestiones que afectan al colectivo de la instalación en España.

Para ello, tratará de incrementar su presencia pública en los foros de debate de asuntos tan relevantes como la movilidad eléctrica, las energías renovables o pobreza energética, entre otros muchos. Sin olvidar otros proyectos actualmente en marcha como la certificación de empresas instaladoras; conti-

nuar con los trabajos que se desarrollan en la plataforma contra la morosidad; mantener y desarrollar los acuerdos actualmente en vigor y, en definitiva, dar continuidad a las iniciativas impulsadas durante años por el anterior equipo directivo.

Finalmente, se buscarán acuerdos con organizaciones similares como CONAIF y FENITEL al objeto de aunar acciones en aquellos objetivos comunes, se intensificarán las relaciones con la compañía de los instaladores Fenie Energía SA para aprovechar su enorme potencial en materia humana y de medios para el desarrollo de proyectos comunes en beneficio del colectivo de instaladores asociados y se tratará de aprovechar el potencial de las más de 14.000 empresas que forman la Federación, para la consecución de acuerdos colectivos que mejoren las condiciones económicas de las empresas, entre otras medidas.

Jaume Fornés compaginará la presidencia de FENIE con la de ASINEM, la Asociación de Empresarios Instaladores de Electricidad y Telecomunicaciones de Mallorca, y con la de la Comisión de Industria y Transportes de la Confederación de Asociaciones Empresariales de Baleares (CAEB), la patronal empresarial de Baleares.

El adiós de Francisco Paramio

Por su parte, Francisco Paramio, es presidente de Fenie desde 2007 y ha concluido este año su segundo mandato, no renovando el cargo al frente de la Federación. Paramio cuenta con una larga trayectoria como directivo, en diferentes responsabilidades.

Jaume Fornés.
Presidente de
Fenie.
Asinem Mallorca.



Sergio Pomar.
Vicepresidente primero de Fenie.
Aselec Valencia.



Miguel Ángel Gómez
Vicepresidente segundo de Fenie.
Asprinelpa Palencia.



August Serra
Secretario de Fenie.
Agic Barcelona.



Manuel Cosano Hidalgo
Tesorero de Fenie.
Epyme Sevilla.



Éxito del encuentro del Aljarafe “soluciones para instaladores” organizado por Epyme

El Alcalde de Espartinas, José María Fernández Martín, inauguró un acto en el que se buscó redefinir la figura de la empresa instaladora en el mercado actual. Gas Natural Andalucía presentó las oportunidades de negocio del instalador en la provincia. La Cámara de Comercio de Sevilla ofreció a las empresas sus herramientas: Aprendeafinanciarte, Innocámaras y Ecoinnocámaras.



De izquierda a derecha: Antonio Aguilar Cruz, Gas Natural Andalucía, Manuel Cosano Hidalgo, Epyme, José María Fernández Martín, Alcalde de Espartinas, Luis Cordero Palomo, Cámara de Comercio.

- El encuentro planteó la transformación del instalador tradicional a asesor energético
- Se analizaron oportunidades de negocio comercializando electricidad y gas natural
- El acceso a financiación para pymes fue otro de los puntos destacados

El evento se celebró el pasado 12 de noviembre en la localidad de Espartinas. En él, José María Fernández Martín, Alcalde de Espartinas, acompañado por Manuel Cosano Hidalgo, Presidente de Epyme, Luis Miguel Cordero Palomo, Director del Departamento Comercial de la Cámara de Comercio de Sevilla y Antonio Aguilar Cruz,

Delegado de Sevilla Municipios de Gas Natural Andalucía, conformaron la mesa inaugural.

José María Fernández Martín, agradeció la asistencia de los empresarios del Aljarafe y manifestó el compromiso de su Ayuntamiento en fomentar este tipo de eventos que favorecen la cooperación empresarial, la promoción del empleo y la búsqueda de nuevos itinerarios hacia la innovación.

Reinventando la empresa instaladora

Manuel De Elías Rodríguez, Secretario General-Gerente de Epyme, inició las jornadas técnicas indicando la necesidad de transformar al instalador “tradicional” en asesor energético de proximidad.

De Elías reivindicó el papel del instalador en un nuevo mercado orientado claramente hacia la eficiencia y el ahorro energético, la comercialización energética y la cooperación empresarial.



“
Siempre apoyaremos a la empresa en este

tipo de foros que favorecen el desarrollo de nuestra región”

José María Fernández Martín, Alcalde de Espartinas



“
Estamos creando propuestas de interés para el instalador, apuntando a la cooperación empresarial y a nuevos oficios”

talador, apuntando a la cooperación empresarial y a nuevos oficios”

Manuel Cosano Hidalgo, Presidente de Epyme



“
Desde la Cámara de Comercio pondremos herramientas para la innovación y financiación de los instaladores.”

Desde la Cámara de Comercio pondremos herramientas para la innovación y financiación de los instaladores.”

Luis Cordero, Director Comercial Cámara de Comercio



Casos de éxito

Posteriormente las empresas Juan Antonio Rodríguez González S.L. y Atelcom expusieron los principales desafíos de las empresas instaladoras para los próximos años. Según los ponentes estos desafíos pasan por la polivalencia y adaptación de las empresas en un mercado siempre cambiante.

La orientación de la empresa hacia el mantenimiento de instalaciones, el asesoramiento energético y la comercialización de nuevos productos colaborando con empresas como Gas Natural o Fenie Energía, serán escenarios clave para la subsistencia y crecimiento de la empresa instaladora.

También destacaron la importancia del asociacionismo "para lograr una visión de conjunto que oriente la mejora continua de las empresas y propicie la cooperación empresarial y una sana competencia".

Aprendeafinanciarte, Innocámaras y Ecoinnocámaras

La Cámara de Comercio de Sevilla participó posteriormente en el evento para expo-

ner a los empresarios sus distintos programas Aprendeafinanciarte, Innocámaras y Ecoinnocámaras con los que se pretende ofrecer a las pymes asesoramiento en materias de innovación y financiación.

Juan Caballero Morgado, técnico de la Cámara de Sevilla, presentó Aprendeafinanciarte una plataforma web que ayuda y orienta a las pymes en la difícil tarea de conseguir financiación para su negocio o proyecto, en las Comunidades Autónomas de Andalucía, Aragón, Canarias, Castilla la Mancha, Extremadura, Galicia y Murcia.

Por su parte José Ignacio López León, también técnico de la Cámara, comentó la inminente convocatoria para los programas Innocameras y Ecoinnocameras, dentro del programa Operativo I+D+i, iniciativa cofinanciada por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER) y por la Cámara de Sevilla. El objetivo principal de estos programas es apoyar la incorporación de soluciones innovadoras en el ámbito de las Pymes.

Gas Natural una oportunidad para el instalador

Por último, Antonio Aguilar Cruz, Delegado de Sevilla Municipios de Gas Natural Andalucía, ofreció a las empresas la posibi-

lidad de colaborar con su compañía en un mercado que está en plena expansión en la comunidad andaluza.

Durante su intervención, Aguilar destacó el compromiso de Gas Natural Andalucía con la innovación y la evolución de sus procesos, cualidades que la compañía hace extensiva también a sus empresas colaboradoras.

Aguilar recordó el acuerdo suscrito entre Gas Natural Andalucía y Epyme para facilitar el acceso de casi 800 pequeñas y medianas empresas del sector de la instalación a la Oferta Pública de la Distribuidora y promover la captación de puntos de suministro de gas a través de pequeños instaladores.

Cóctel networking

La jornada finalizó con un cóctel-networking patrocinado por Gas Natural Andalucía, durante el cual los empresarios de la zona comentaron las distintas conclusiones en un animado coloquio.

“



Gas Natural Andalucía quiere ser el mejor socio del

instalador en una relación de crecimiento empresarial y económico mutuo”

Antonio Aguilar Cruz, Delegado Municipios Gas Natural Andalucía



“ Queremos transformar la figura del instalador

tradicional en asesor energético de proximidad ”

Manuel De Elías, Secretario General- Gerente de Epyme



“ En JAR nos hemos diferenciado de la competencia ofreciendo nuevos productos energéticos a nuestros clientes ”

“ En JAR nos hemos diferenciado de la competencia ofreciendo nuevos productos energéticos a nuestros clientes ”

Juan Antonio Rodríguez, JAR Instalaciones

Epyme celebró un Seminario de Gas sobre la norma UNE 60670 y los cambios del reglamento

El seminario, desarrollado durante un día, se centró en las principales novedades que introduce en el sector la nueva norma UNE 60670 “Instalaciones receptoras de gas suministradas a una presión máxima de operación (MOP) inferior o igual a 5 bar”, además de las establecidas en el Reglamento de Gas.

Sebastián López del Rosal, principal colaborador de Epyme en materia de formación de gas, fue el docente encargado de llevar a cabo el seminario. Durante el mismo, se analizaron los principales cambios de la normativa, sobretudo en materia de inspecciones y comprobaciones mínimas que se deben realizar en la puesta en marcha de aparatos de gas.

El instalador podrá realizar las revisiones de las instalaciones de gas canalizado

Una de las principales novedades de la norma, es que el instalador adquiere la potestad de poder llevar a cabo las inspecciones quinquenales de las instalaciones receptoras alimentadas desde gas natural canalizado, hasta ahora en manos exclusivas de la empresa suministradora.

En este sentido, el usuario puede elegir libremente cualquier empresa instaladora habilitada en gas para llevar a cabo la inspección. La nueva operativa estipula que la distribuidora comunicará al usuario con una antelación mínima de 3 meses la necesidad de la inspección de su instalación.

Las distribuidoras deben además poner a disposición de los instaladores una plataforma telemática que permita subir los documentos relativos a la inspección antes del 1 de febrero de 2016.

Si el usuario decide hacer la inspección periódica con una empresa instaladora, deberá comunicarlo por correo electrónico a la distribuidora. Tendrá un plazo no inferior a 45 días desde el aviso para llevarla a cabo.

Posteriormente la empresa instaladora, deberá remitir el certificado de la realización de la inspección periódica a la distribuidora. En Epyme se dispone de un modelo en archivo electrónico, así como un talonario autocopiativo que es válido como certificado.



Gran asistencia de público al seminario

El instalador que realice la inspección:

- No puede subsanar defectos encontrados.
- Cobra la inspección a través de la Distribuidora y no directamente al cliente.

Para realizar este tipo de inspecciones las empresas deben disponer de los medios técnicos pertinentes, como lo son el analizador de gases de la combustión y el medidor de CO ambiente, entre otros.

Además, la categoría de la empresa e instalador deben ajustarse al tipo de instalación a inspeccionar. Por ejemplo la categoría C está autorizada sólo para uso doméstico, en el interior de viviendas con MOP inferior o igual a 0,4 bar.

En el caso de la categoría B se incluye el uso doméstico, colectivo, comerciales o industriales con MOP menor o igual a 5 bar.

Para la categoría A se incluye todo lo anterior a cualquier MOP y además, partes de la instalación que discurren enterradas.

Otras modificaciones que se introducen:

- El multicapa y el acero inoxidable corrugado se incluyen como materiales a emplear en las instalaciones receptoras de gas.

- Se amplian las comprobaciones mínimas que el instalador debe realizar en la puesta en marcha de aparatos de gas. Estas exigencias pasan por analizar los productos de la combustión de los generadores de aire caliente, que estén conducidos al exterior, analizar la combustión en ambiente a los aparatos no considerados exteriores: (vitrocerámicas de fuegos cubiertos, generadores de aire caliente, aparatos de tipo B de tiro natural, y de tipo B de tiro forzado, también a los de tipo C estancos) y la comprobación del tiro se limita a los aparatos de tipo B de tiro natural.

-Se aumentan las conexiones permitidas de los aparatos a la instalación receptora.

-Se habilita a los instaladores de categoría B para realizar la adecuación de instalaciones receptoras de gas.

Modificaciones aún más extensas

Los cambios analizados pueden revisarse en las circulares de Epyme 103, 113 y 135 de 2015, en donde además encontrarás enlaces a cada uno de los reglamentos así como distintos modelos de mucha utilidad para el instalador.

El decreto de autoconsumo es llevado por distintas asociaciones al Tribunal Supremo

Varias organizaciones sociales y patronales de renovables han recurrido ante el Tribunal Supremo el real decreto que regula el autoconsumo energético al considerar que vulnera varias leyes e incluso la Constitución. Los recursos fueron presentados el pasado 10 de diciembre, ante la Sala Tercera de lo Contencioso Administrativo del Tribunal Supremo, contra el Real Decreto 900/2015, por el que se regulan las condiciones administrativas, técnicas y económicas de las modalidades de suministro de energía eléctrica y producción con autoconsumo.

Los firmantes de los recursos señalan que el RD 900/2015, además de instaurar el que



se ha denominado "impuesto al sol" y limitar radicalmente la implantación del autoconsumo de energía eléctrica, vulnera la Constitución Española, puesto que la aplicación de peajes al autoconsumo supone una arbitrariedad con respecto a otras tecnologías que también autoconsumen, pero a las que no se les aplica carga alguna.

El Real Decreto aprobado discrimina a las tecnologías renovables en beneficio de las tecnologías fósiles, vulnera el principio constitucional de la libertad de empresa e incurre en el incumplimiento de la Directiva 2009/28/CE de fomento del uso de la energía procedente de fuentes renovables.

Por otra parte, los firmantes entienden que existe una clara vulneración de la Directiva 2009/72/CE del mercado interior de la electricidad, puesto que la norma impone unos peajes discriminatorios, así como medidas antieconómicas y desproporcionadas para los consumidores.

ELECTROSTOCKS SEVILLA
Polígono Industrial Carretera Amarilla
Avenida Montes Sierra, 8
41007 Sevilla
Tel. 954.999.260

TODO EL MATERIAL ELÉCTRICO PROFESIONAL QUE NECESITAS

REGÍSTRATE

PARA EL PROFESIONAL. DISFRUTA DE TODAS LAS VENTAJAS A UN SOLO CLICK

NUEVA WEB ECOMMERCE

<http://ecommerce.grupoelectrostocks.com>



Los instaladores no podrán acogerse en 2016 al régimen de módulos para calcular el IVA y el IRPF

Los profesionales de la instalación tendrán que tributar de manera obligatoria en el régimen de estimación directa a partir de 2016, por lo que conviene tenerlo en cuenta. Los epígrafes 504.1, 2, 3 están excluidos por lo tanto de la estimación objetiva y mejor conocida como por "módulos". Además destacamos las principales novedades para los autónomos como la subida de la base mínima de cotización o las medidas para el fomento de trabajo autónomo y economía social.

Si bien es cierto que ya pocos instaladores se acogían a esta modalidad, ya que la legislación era cada vez más restrictiva, para el 2016 quedarán completamente excluidos de la tramitación por módulos.

En 2016 la reciente reforma endurece los requisitos para poder acogerse al régimen de módulos (estimación objetiva en IRPF y régimen simplificado de IVA). Como consecuencia, muchos empresarios tendrán que pasar al régimen de estimación directa (Directa Simplificada y Régimen General de IVA).

Límites para 2016

Como norma general si durante el ejercicio 2015 se supera alguno de los siguientes límites, se quedará excluido de módulos para el ejercicio 2016:

-Si las ventas totales tanto a empresarios como a particulares superan la cantidad de 150.000 euros anuales.

-Si las ventas a otros empresarios superan los 75.000 euros anuales.

-Si las compras de bienes y servicios (no incluye los bienes de inversión) superan los 150.000 euros anuales. Hasta ahora el límite era de 300.000 euros anuales.

Además de estos límites, también se ha de tener en cuenta que si el cónyuge, descendientes o ascendientes realizan la misma actividad o similar de forma conjunta con el empresario, compartiendo dirección y medios, se deberán sumar ventas y compras.

De igual modo, si se actúa a través de una sociedad civil o de una comunidad de bienes, también se computarán las ventas y compras de estas entidades.

Con independencia de todo lo anterior, para el 2016, quedarán excluidas de forma



automática de este método, todas las actividades incluidas en la agrupación 50 de los epígrafes del I.A.E. referidas al sector de la construcción y las instalaciones, lo que implica la exclusión de la mayoría de nuestros asociados dedicados a la fontanería, electricidad, gas, etc, así como la carpintería, cerrajería, pintura y otros.

Con respecto a la Ley de fomento y promoción del trabajo autónomo y la economía social las principales ayudas establecidas para el 2016 quedan reguladas de la siguiente manera:

-Fijación de la cuota de la llamada **tarifa plana** para los nuevos autónomos en 50 euros, durante los 6 primeros meses y para aquellos que opten por la cotización mínima.

-Se mantienen los incentivos para los autónomos que inicien una actividad empresarial y contraten empleados.

-Los supuestos de la **Tarifa Plana Especialmente Protegida** se extienden a víctimas del terrorismo y de la violencia de

género, así como a las personas con discapacidad, independientemente de la edad.

- La posibilidad de capitalizar el 100% de la prestación por desempleo mediante un pago único **se extiende a todas las edades**.

- Se ofrece la posibilidad de realizar una aportación al capital social de cualquier tipo de sociedad mercantil de nueva creación, y utilizar parte de la capitalización de la prestación para cubrir gastos de constitución.

-Se ofrece la opción de compatibilizar la prestación por desempleo con el alta en el Régimen de Trabajadores Autónomos (RETA).

- La reanudación de la prestación por **desempleo se amplía hasta los 60 meses** para los profesionales autónomos.

- El incentivo previsto para el alta en la afiliación de familiares colaboradores de autónomos se amplían hasta los 24 meses.

- Los trabajadores autónomos económicamente independientes (**TRADES**) podrán contratar en casos de conciliación de la vida familiar y laboral.

Subida de la base mínima de cotización

Por último los autónomos verán una subida en su base mínima de cotización en el RETA, durante el 2016. La subida de un 1% está planteada en los Presupuestos Generales del Estado.

Con la subida anunciada, estos autónomos tendrán que cotizar por una base mínima de 893,10 euros, es decir, una base anual de 10.717,20 euros.

De esta forma los autónomos habrán visto incrementada su cotización en un 5% en los últimos cuatro años.

Novedades para 2016: cambios en la formación bonificada

Con la aprobación y posterior publicación en el BOE de la Ley 30/2015, de 9 de septiembre, por la que se regula el sistema de Formación Profesional para el empleo en el ámbito laboral, se modifican las condiciones en la que las empresas pueden acceder a la formación para el empleo.

Entre los objetivos de la nueva Ley se encuentran el crear un sistema eficiente de observación y prospección del mercado de trabajo, plantear a las empresas un escenario estratégico plurianual, favorecer un régimen de concurrencia competitiva y establecer nuevos enfoques como los del cheque formación, la cofinanciación privada y la potenciación de la formación on line, todo estos objetivos bajo la preeminencia de un principio de tolerancia cero contra el fraude.

Los principales cambios que introduce la Ley son los siguientes:

Mínimo de duración: En la formación programada por las empresas (bonificaciones), las acciones formativas estarán sujetas a una duración mínima de **dos horas**. En el texto anterior se establece una duración mínima de seis horas.

Temática: Las acciones formativas programadas por las empresas deberán guardar relación con la actividad empresarial. Antiguamente no se realizaba esta especificación.

Confinanciación empresas

Las empresas participarán con sus propios recursos en la financiación de la formación de sus trabajadores según los porcentajes mínimos que, sobre el coste total de la formación, se establecen en función de su tamaño, a excepción de las empresas de 1 a 5 trabajadores que resultan exentas de esta obligación:

- a) De 6 a 9 trabajadores: 5 %.
- b) De 10 a 49 trabajadores: 10%.
- c) De 50 a 249 trabajadores: 20 %.

d) De 250 o más trabajadores: 40%.

Se considerarán incluidos en la cofinanciación privada los costes salariales de los trabajadores que reciben formación en la jornada laboral. A estos efectos, sólo podrán tenerse en cuenta las horas de dicha jornada en las que realmente los trabajadores participan en la formación.

Contrato de encomienda

Lo que antiguamente se conocía como adhesión al convenio de agrupación empresarial pasa a llamarse contrato de encomienda. Las empresas solicitantes de formación deben firmar este nuevo contrato para poder acceder a las bonificaciones.

Costes hora

Se establecen unos máximos para los costes hora de formación. Para la formación presencial el coste hora queda fijado en 13 euros. Para la formación telemática el coste hora será de 7,5 euros. Estos costes se calcularán igual para la formación mixta.

Los costes por organización no podrán superar el 10 por ciento del coste total de la actividad formativa realizada y justificada. Estos costes por organización pueden incrementarse al 15% si la empresa cuenta con entre 6 y 9, o en un 20% si la empresa tiene entre 1 y 5 trabajadores.

Crédito anual

La Ley de Presupuestos Generales del Estado de cada ejercicio establecerá el crédito mínimo de formación en función del nº de trabajadores, crédito que podrá ser superior a la cuota de formación profesio-



nal ingresada por las empresas en el sistema de Seguridad Social.

Reserva créditos formación

Las empresas de menos de 50 trabajadores podrán comunicar, su voluntad de reservar el crédito del ejercicio en curso para acumularlo hasta el crédito de los dos ejercicios siguientes con el objetivo de poder desarrollar acciones formativas de mayor duración o en las que puedan participar más trabajadores. Las cuantías no dispuestas en el último de los ejercicios mencionados se considerarán desestimadas por las empresas y no podrán recuperarse para ejercicios futuros.

Prohibición de la subcontratación para las entidades de formación

La impartición y la organización no podrán ser subcontratadas por parte de las entidades que organizan la formación.

La contratación del personal docente no está contemplado como subcontratación.

Garantías de calidad

Se creará una cuenta de formación del trabajador, para acreditar su historial formativo y orientar la oferta formativa al incremento de la empleabilidad.

Se creará un catálogo de especialidades formativas como instrumento de referente común para trabajadores empleados y desocupados. Se establecerá también un Registro Estatal de Entidades de Formación de acceso público.

Fadia se reúne con la Dirección General de Industria para desbloquear las inspecciones

Las Federación de instaladores andaluces Fadia, se reunió en el mes de octubre con los técnicos de la Dirección General de Industria para tratar, entre otros temas, el asunto de las inspecciones periódicas a comunidades con más de 100 kW en caja general de protección. Ignacio Cáceres Armendáriz, Jefe del Servicio de Industria e Isabel González Cuenca, Jefa del Servicio de Energía de la Dirección General fueron los interlocutores de la DGIEM. Durante la reunión los jefes de servicio comentaron la dificultad de poder conseguir los listados de las comunidades con más de 100 kW contratados para enviarles la cartas informativas sobre la obligatoriedad de realizar las inspecciones periódicas en sus instalaciones.

Desde Fadia se pidió que se hagan avances en este sentido por muy pequeños que sean y que la Federación está abierta para colaborar en cualquier sentido. También desde Fadia se recordó que no se busca una nueva obligación para el ciudadano sino que el mismo cumpla con lo reglamentado por motivos de seguridad, ya que hay muchas instalaciones que ya están obsoletas y/o deterioradas, y ningún profesional verifica su idoneidad, ni siquiera la compañía distribuidora.

Desde la Federación se propuso en ese sentido que aprovechando que el sector de los ascensores está bastante definido, se podrían dirigir a los presidentes de comunidad de los edificios de viviendas con

ascensores y que además tengan un número de viviendas por encima de un número prefijado (como en la Comunidad de Madrid que se fijó como criterio 25 o más viviendas).

Para finalizar desde Fadia se pidió trabajar decididamente en este asunto, por razones de seguridad y también económicas ya que indudablemente esto reactivaría al sector. Se recordó que el sector de la instalación ha sido especialmente vulnerable a la caída de la obra nueva porque no hay cultura del mantenimiento y la inspección. Con los comunicados a los titulares de las instalaciones, sobre las inspecciones periódicas, se estaría trabajando en este sentido, garantizando la viabilidad del sector.

La PMcM publica la lista de las constructoras del IBEX morosas y exige respuesta del Gobierno

Según su presidente, Antoni Cañete, “vamos a trasladar la lista con los respectivos cálculos al Gobierno, y si éste no acomete medidas reales inminentes que frenen estos plazos abusivos lo remitiremos a la Unión Europea para su conocimiento. Asimismo, hemos informado también a los grupos parlamentarios, a quienes les hemos reivindicado que incluyan en sus programas electorales el régimen sancionador, entre otras medidas de lucha contra esta lacra”. De acuerdo con el informe, avalado por la Universidad Pompeu Fabra de Cataluña y el profesor Oriol Amat, que acaba de terminar su mandato de cuatro años como consejero de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV), las seis constructoras del selectivo grupo presentan unos plazos de pago que al menos triplican los 60 días que fija de límite la ley.

Las cantidades alcanzan en el caso de



Antoni Cañete, presidente de la plataforma

Ferrovial los 536 días; en Acciona, 425; Sacyr, 337; FCC, 195; ACS, 188; y OHL, 184. De todas, aumentaron sus plazos de pago en 2014 OHL (11%), FCC (10%), Ferrovial (9%), ACS (3%); mientras que lo disminuyeron Sacyr (-12%) y Acciona (-7%).

Estas cifras distan de los plazos medios en los que estas compañías tardan en cobrar de sus clientes, “mucho más reducidos, poniendo de

manifiesto una vez más que la cadena de cobro se rompe sin fluir el dinero hasta el último eslabón, esto es, los subcontratistas, en su mayoría autónomos y pymes”, denuncia el presidente de la PMcM. Los plazos medios de cobro se sitúan en Ferrovial en 34 días; en Acciona, 68; Sacyr, 125; FCC, 65; ACS, 87; y OHL, 68.

Según el informe de la PMcM, los plazos medios de pago de estas grandes compañías empeoraron de 2013 a 2014, a pesar de que mejoraron sus periodos de cobro.

“Del análisis del cruce de los datos de pago con los de cobro se obtiene el periodo medio de financiación comercial neta de las constructoras del selectivo, que evidencia la trágica realidad: las pymes financian a sus clientes frente a las grandes compañías que se financian a costa de sus proveedores”, asegura Cañete.

La Asociación se reúne con la nueva delegada provincial de Industria de Sevilla

Susana López Pérez, recientemente nombrada Delegada por Sevilla de la Consejería de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo, recibió a los representantes de Epyme en sus oficinas para tener una primera toma de contacto con los representantes de los instaladores.

Los representantes de la Asociación expusieron a la Delegada la problemática que vienen arrastrando los instaladores desde el inicio de la crisis. Entre otros se recordó que la Consejería debería impulsar el programa de inspecciones periódicas para instalaciones con potencia superior a 100 kW. La nueva Delegada comentó que elevaría esta petición a la Dirección General.

Por otro lado se felicitó a la Delegación por su buen funcionamiento actual y se invitó a mantener abiertos los canales de comunicación con la Asociación.



En la imagen la nueva delegada junto a los representantes de Epyme: Pepa Ruiz, Manuel De Elías y Manuel Cosano

Sobre la nueva Delegada

Susana López Pérez (Soria, 1967) es licenciada en Psicología Industrial por la Universidad Pontificia de Salamanca y máster en Dirección General de Empresas. Actualmente era directora provincial de la fundación Andalucía

Emprende en Sevilla, organismo dependiente de la Consejería de Economía.

Anteriormente, fue concejal del Ayuntamiento de Sevilla (2012-2015) y ocupó la Presidencia de la Asociación de Empresarias de Sevilla (2000-2011).

ATECO
BROKERS ASOCIADOS S.L.
Correduría de Seguros

Calle Américo Vespucio 25
41092 de Sevilla

ateco@atecobrokers.com

Teléfono 95 423 10 11 Fax 95 423 95 55

Registro Dirección General de Seguros J-435 Contratado Seguro de Responsabilidad Civil, según Ley

ASESORAMIENTO PROFESIONAL E INDEPENDIENTE EN SEGUROS GENERALES

Algunos seguros que ofrece ATECO:

- Todo Riesgo Montaje de Instalaciones
- Energía Solar Térmica y Fotovoltaica
- Responsabilidad Civil Profesional
- Salud / Medicina Privada
- Responsabilidad Civil de Administradores y Directivos (D&O)
- Negocios (naves y locales)
- Accidentes y baja laboral Autónomos

EPYME viene confiando en **ATECO** desde 1996 para el asesoramiento en la contratación de los seguros de responsabilidad Civil y de Accidentes de Convenio de sus Asociados

Más de doscientos congresistas asisten en Murcia al congreso de CONAIF 2015

El XXVI Congreso de CONAIF, celebrado en el auditorio de la Federación de Empresarios del Metal de Murcia (FREMM), se clausuró el pasado 2 de octubre con la participación de 205 empresarios y un programa con 10 ponencias, de temática técnica y empresarial, desarrollado por destacados ponentes.

Entre los asistentes se encontraban representantes de muy diversas áreas y actividades, tales como responsables de las asociaciones y federaciones de asociaciones de CONAIF, empresas fabricantes y distribuidoras, compañías energéticas, organizaciones empresariales del sector e instaladores procedentes de las Islas Canarias, Galicia, Asturias, País Vasco, Navarra, Castilla y León, Aragón, Cataluña, Islas Baleares, Comunidad Valenciana, Madrid, Castilla-La Mancha, Extremadura, Andalucía y Murcia, estos últimos los más numerosos por ser los anfitriones.

Al margen de los datos de participación, las valoraciones a posteriori del congreso, realizadas por personas asistentes, reflejan altos grados de satisfacción.

La clausura corrió a cargo de la Directora General de Energía y Actividad Industrial y Minera de Murcia, Esther Marín y del Presidente de la Federación de Empresarios del Metal de Murcia – FREMM –, Juan Antonio Muñoz, que en su intervención felicitó a CONAIF por el congreso y destacó la importancia del asociacionismo para que las empresas puedan seguir adelante.

En el acto de inauguración el Alcalde de Murcia, José Ballesta, dio una calurosa bienvenida a los congresistas y reconoció la labor de los empresarios “del día a día, con cara y ojos” que con sacrificio, esfuerzo e implicación han sacado a flote a las empresas que lo han pasado mal durante la crisis y, con ello, han contribuido también a sacar adelante a España. El consejero de Desarrollo Económico, Turismo y Empleo de la Región de Murcia, Juan Hernández Albarracín, dijo que el congreso de CONAIF



Momentos previos a la inauguración del Congreso



Auditorio principal de la FREMM



El economista Gay De Liébana uno de los ponentes más esperados

empresas de cara a los retos que se presentan y anunció la puesta en marcha en Murcia de dos líneas de acción para apoyar la eficiencia energética y las energías renovables. Por su parte, el presidente de Confemetal, Antonio Garamendi, felicitó a CONAIF por haber alcanzado la cifra de 26 ediciones del congreso y, frente al término “emprendedor” tan de moda, reivindicó sin complejos la figura del empresario, al que definió como aquel que crea empresas y genera empleo. Se refirió, asimismo, a la morosidad y el intrusismo como dos de los principales problemas de las empresas en la actualidad, a las ventajas que tiene la unidad de mercado y al necesario apoyo a los autónomos por parte de las organizaciones empresariales.

Como hecho destacado de esta edición cabe señalar que sirvió de escenario para el anuncio de una noticia de gran calado: la venta por parte de Repsol de gran parte de su negocio de gas canalizado a Gas Natural Fenosa y Redexis Gas. Directivos de las tres compañías energéticas se desplazaron hasta Murcia para comunicar la noticia a los instaladores asistentes al congreso.

La próxima edición del congreso de CONAIF, la vigésimo séptima, se celebrará el año 2016 en Valladolid, previsiblemente en el mes de octubre, según informó el presidente Esteban Blanco.

Variedad temática

Las ponencias técnicas estuvieron centradas en los reglamentos y normas que han entrado en vigor en 2015 o van a hacerlo próximamente. Así, se trataron los reglamentos de ecodiseño y etiquetado energético, la nueva norma UNE 60670, la modificación de la ley de Hidrocarburos y la transposición de la Directiva de Eficiencia Energética.

Otras ponencias trataron sobre el proyecto eCONAIF de repartidores de costes de calefacción, la financiación de las comunidades de propietarios mediante el acuerdo que CONAIF mantiene con Bankinter, la venta y la negociación comercial, la gestión del talento en las empresas y las medidas y actitudes que el instalador ha de tener en cuenta para no perder su hueco en el mercado futuro.

Martín Agenjo galardonado por CONAIF con el premio Manuel Laguna 2015



Martín Agenjo recibió emocionado el galardón

El ponente de la Comisión de Agua de CONAIF, Martín Agenjo Ortiz, ha recibido el premio “Manuel Laguna” 2015 de CONAIF en reconocimiento a su larga trayectoria de dedicación de más de 30 años, dentro de esta organización empresarial, al progreso y mejora de los instaladores de toda España.

El premio fue entregado en la cena de gala de la última edición del congreso de CONAIF, celebrado en Murcia los pasados días 1 y 2 de octubre.

Martín Agenjo, natural de Madrid y residente en Torrejón de Ardoz, es miembro de la Asociación de empresas instaladoras de Madrid (Asefosam) y vocal de su Junta Directiva.

Forma parte de Conaif desde el año 1985, cuando ingresó como asociado en Asefosam. Desde entonces ha desempeñado diversos cargos en varias de las comisiones de trabajo, como las de Gas y Combustibles Líquidos, pero su vínculo principal con CONAIF está en la Comisión

de Agua, en la que lleva más de 25 años al frente como ponente.

En sus inicios dio clases a los alumnos que querían obtener el carné de fontanería, según las Normas Básicas del Agua de la época. Y coordinó en el seno de CONAIF distintos cursos de instalador de gas, calefacción y fontanería.

Defensor del asociacionismo, prefiere hablar más de gremios que de asociaciones. Es fontanero e hijo de fontanero, como suele repetir cuando se le pregunta por su profesión y se siente orgulloso de tal condición.

Forma parte de la última generación de instaladores que aprendió el oficio por transmisión de conocimientos de padres a hijos.

Máxima distinción de CONAIF

El premio “Manuel Laguna”, constituido en 1997, es la máxima distinción de la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas de Fontanería, Gas, Calefacción, Climatización, Protección contra Incendios, Electricidad y Afines (CONAIF).

Reconoce la labor de aquellas personas que destacan en su trayectoria profesional por el apoyo al sector de las instalaciones y el desarrollo de éste.

Los premiados reciben una escultura original, realizada en bronce expresamente para los galardonados por el escultor madrileño Isidro Fernández González. Simboliza el trabajo y la amistad, los 2 valores principales del premio.

Congreso de FENIE 2015, nuevos modelos de negocio para el instalador

El presidente de Fenie, Francisco Paramio, clausuró con éxito, el pasado 23 de octubre, el XVII Congreso Nacional de esta Federación que reunió en Ávila a un buen número de profesionales procedentes de todos los puntos de la geografía española interesados en abordar las cuestiones que suscitan mayor interés para el colectivo de empresas instaladoras representadas por Fenie.

En la inauguración del día 22 de octubre, Antonio Garamendi, presidente de la Confederación Nacional de las Pequeñas y Medianas Empresas, Cepyme y de Confemetal, se mostró optimista de cara al futuro económico y la creación de empleo y también calificó de “estacionales” los datos de la Encuesta de la Población Activa, recién publicada. Garamendi resaltó también el papel de los pequeños y medianos empresarios, “los que están en el día a día” y consiguen que “España vaya hacia arriba”. También aludió a la mejora de los datos del consumo y la del poder adquisitivo.

Así, tras la inauguración del Congreso, protagonizada también por los presidentes de Fenie, y Adepa, Francisco Paramio y Angel Iglesias respectivamente, se dio paso a la primera de las mesas redondas de esta jornada centrada en la eficiencia energética en las instalaciones eléctricas. En ella participaron Salvador Castellá, director comercial de CIRCUTOR, que avanzó las novedades de la compañía en cuanto a gestión de energía; la compañía de iluminación PHILIPS, que habló a través de su Director Técnico, Santiago Erice, de las ventajas del LED en el alumbrado público de las ciudades, en concreto en Ávila, sede del Congreso; Fenie Energía, cuyo responsable en eficiencia energética, Javier Bescós, explicó los pormenores de esta empresa que, formada por los propios instaladores, ha logrado hacerse con su hueco importante en el mercado gracias a su vocación de competir en igualdad de condiciones a la hora de comercializar la energía.

Xavier Gol, responsable de servicios técnicos comerciales de General Cable, destacó el avance experimentando por los cables de esta multinacional y como esas ventajas



Junta Directiva de Fenie



Javier Capitán conductor del evento

repercuten en la propia eficiencia de las instalaciones en que están presentes.

La otra de las mesas redondas del día estuvo protagonizada por la formación, interviniendo en la misma Valle Molinero, directora de Programas de Formación de la Fundación Confemetal, y Daniel Carrasco, director del Centro de Formación del Gremi de Instaladores de Barcelona. Concluyó la jornada con la ponencia sobre ‘Novedades del marketing digital y redes sociales’, a cargo de Juan Merodio.

Al día siguiente, viernes 23 de octubre, la jornada se inició con una interesante mesa redonda en la que se comentaron las posibilidades de negocio que abre el Autoconsumo, una actividad que ha sido finalmente regulada, tras haber aprobado finalmente el Gobierno el R.D. de Autoconsumo 900/2015 con el clamor en contra de la totalidad de los agentes implicados.

Javier García Breva, presidente de N2e, desglosó al detalle los pros y contra de esta normativa que sigue contemplando unas tasas e

impuestos que encarecen innecesariamente la puesta en marcha de estas instalaciones. Pere Soria, de Circutor; Pedro Gil, de la Plataforma de Autoconsumo, y Francisco Paramio, presidente de Fenie, completaron el plantel de expertos que debatió sobre esta temática tan de actualidad. Calificativos como "irracional", "anomalía histórica" o "inútil" sirvieron para describir la nefasta redacción del reciente Real Decreto de Autoconsumo, que incumple varias directivas europeas e incluso alguna norma nacional, como la Ley de Rehabilitación, Regeneración y Renovación Urbanas. Todos coincidieron en la mezcla de ineptitud, torpeza y ausencia de visión de futuro del citado Real Decreto, que parece al dictado de los intereses de las compañías eléctricas, que ahora sí opinan que el autoconsumo es beneficioso.

En la siguiente mesa redonda el protagonista fue el vehículo eléctrico y, consecuentemente, sus infraestructuras de recarga. Dialogaron sobre la proyección presente y futura de esta forma de movilidad Arturo Pérez de Lucía, de Aedive; Marcelino Herrero, de la Junta de Castilla y León; Luis Valerio, de Renault, y Paula Román, de Fenie Energía.

Tras concluir esta animada mesa, hubo tiempo para adentrarse, de la mano de Emilio Duró, en la realidad que rodea al crecimiento de las empresas, antes de dar paso a una charla coloquio abierta en la que se abordó con mayor intensidad toda esta temática en la que, además del propio Duró, intervinieron Tomás González, presidente de la Asociación de Instaladores de Murcia; Enrique del Valle, en representación de una empresa instaladora, e Isabel Reija, de Fenie Energía.

Tras el animado coloquio, se dio paso a la lectura de las conclusiones que pusieron el broche de oro a un encuentro en el que se abordaron al detalle las realidades conectadas de todo aquello que afecta en mayor medida al sector de las instalaciones.

Presentación de Matelec 2016

MATELEC, Salón Internacional de Soluciones para la Industria Eléctrica y Electrónica, aprovechó la convocatoria del Congreso Nacional de la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y Telecomunicaciones de España, FENIE, para dar a conocer su pró-



Antonio Garamendi, Presidente de Cepyme y Confemetal en la inauguración del acto



Representantes andaluces entre el público



Cena de gala y visita a la Fundación las Edades del Hombre como actividad paralela



xima edición, organizada por IFEMA del 25 al 28 de octubre de 2016, en la Feria de Madrid.

Una Feria que, junto con los certámenes VETECO, CONSTRUTEC y el nuevo de URBÓTICA, integran ePower&Building, la mayor convocatoria del sur de Europa relacionada con el mundo de la edificación, la construcción y la industrialización.

Programa Paralelo

Por si fuera poco, el programa del Congreso de Fenie contó con una serie de actividades paralelas, como la visita a la Fundación las Edades del Hombre.

Al día siguiente se realizó una ruta por el legado de los palacios de Ávila, en un paseo arquitectónico del último gótico al renacimiento en sus distintas fases sin olvidar la pervivencia de la tradición islámica a través del mudéjar.

Por último se disfrutó de una excursión por el Castañar del Tiemblo, este bosque de castaños es el más extenso del Sistema Central y es famoso por la cantidad de árboles centenarios que alberga en su interior. Esta actividad finalizó con una visita a las bodegas de la zona.

Utilidad de un sistema de comunicación para cuadros de distribución eléctrica

Los usuarios finales de edificios o de infraestructuras, ya sean directamente los propietarios o bien los responsables de mantenimiento de las instalaciones, están buscando continuamente mejores soluciones en el campo de la gestión de la energía. Para dar respuesta a sus principales preocupaciones, Schneider Electric ofrece interesantes soluciones a los clientes en este sentido.

Muchos usuarios alguna vez se han presentado con distintas dudas en relación con su instalación, como por ejemplo:

- Entender el consumo de energía (electricidad, gas, agua...) mediante el acceso a información detallada.
- Gestionar el consumo de energía a través de un control de cargas optimizado (iluminación, climatización...).
- Mejorar la disponibilidad de la energía desde el origen hasta la distribución, especialmente en aplicaciones en las que la seguridad de las personas y de los datos es crítica.

Las necesidades de gestión de la energía de los usuarios finales pueden satisfacerse con aplicaciones de supervisión y control basadas en un principio fundamental: las acciones adecuadas requieren de información adecuada. Por esa razón, los cuadros de distribución eléctrica están evolucionando para incluir la comunicación hasta en los circuitos finales de los mismos. De esta manera, hoy en día ya es posible comunicar con interruptores automáticos, diferenciales, contactores, telerruptores, mandos motorizados y contadores de energía de cualquier calibre que se instalen en un cuadro eléctrico.

Un sistema de comunicación para aparata modular es un elemento clave en esta infraestructura de gestión de la energía ya que hace posible recibir la información de las protecciones de la distribución final del cuadro eléctrico en un sistema central y permite desde éste transmitir órdenes a las cargas.

La posibilidad de establecer una comunicación con las cargas finales se alinea con la



Sistema de comunicación en sistemas modulares

visión del negocio de la distribución eléctrica de Schneider Electric que nos permite pasar "de la distribución de electricidad a la distribución de información & electricidad", con el siguiente enfoque estratégico:

- Abrir el camino a la supervisión, el control y la comunicación permanente con toda la distribución final con sistemas que permiten implementar soluciones y servicios de eficiencia energética.
- Luchar contra la banalización de los productos de distribución final ofreciendo un sistema de monitorización y control para los mismos de manera que permita impulsar la utilización de la aparata modular añadiendo a la misma un valor diferencial.

Mercados y aplicaciones

Un sistema de comunicación para aparata modular está dirigido a instalaciones de cualquier segmento de mercado

en las que se requiera la implementación de un sistema de gestión centralizado hasta el nivel de la distribución final. Puede tratarse de un gran sistema de gestión tipo BMS (Building Management System) o SCADA, o bien un sistema pequeño basado en PLC dependiendo del tamaño del edificio y de las cargas eléctricas instaladas, y deberá ser diseñado para cumplir con los requerimientos de disponibilidad de la energía así como de ahorro de consumo a través de la información obtenida directamente de los circuitos finales de la distribución. El sistema escogido debe comportarse como un facilitador, como una solución abierta que permita la interacción con cualquier sistema de gestión de la energía y a la vez, su integración en el mismo.

Más allá de la propia función de comunicación, el sistema de comunicación utili-

zado para la apareamiento modular incluye funciones de supervisión, de control y de medida. Todas estas funciones son necesarias para implementar las aplicaciones de los usuarios finales que permitan aumentar la eficiencia energética de sus instalaciones. Consideramos tres categorías principales en las aplicaciones de un sistema de comunicación para distribución eléctrica:

- Gestión de costes
- Gestión de la red eléctrica
- Mantenimiento preventivo

Todas estas aplicaciones tienen que ver con la gestión de la energía para asegurar la eficiencia y la disponibilidad de la distribución eléctrica.

Segmentos de mercado, funciones y aplicaciones del sistema de comunicación

Un sistema de comunicación para cuadros de distribución eléctrica tiene que tener tres funciones principales que permiten configurar un cuadro de baja tensión inteligente: la supervisión, el control y la medida. Se pueden colocar las funciones y aplicaciones de acuerdo a las necesidades de los usuarios finales:

- En instalaciones en las que haya un régimen de alquiler, como hoteles, la gestión del consumo de energía es una necesidad fundamental para el propietario que se cubre a través de la medida de los consumos de las diferentes salidas del cuadro de distribución. El sistema de comunicación debe cumplir únicamente funciones de medida en la instalación.
- En sectores como los edificios de oficinas, comercio, educación y salas de hospitales, las necesidades están más equilibradas. Tanto el ahorro de energía como la disponibilidad de la misma son importantes, pero no son críticos. Las funciones de monitorización, control y medida proporcionadas por el sistema de comunicación están presentes.
- En infraestructuras, quirófanos, edificios públicos y centros de proceso de datos, la disponibilidad de la energía es de una importancia crítica y la supervisión de la apareamiento de



los cuadros de distribución es prioritaria. La función de monitorización es fundamental y, en menor medida, la función de control.

El sistema de comunicación Acti9

El Sistema de Comunicación Acti 9 está basado en tres pilares:

1. Apareamiento modular de la gama Acti 9 de Schneider Electric con auxiliares de comunicación específicos del tipo Ti24 para el intercambio de información entre el dispositivo particular y el sistema de gestión global de la instalación.
2. Un elemento central de proceso, intercambio y almacenaje de información llamado Smartlink con canales para cada uno de los dispositivos que se desean comunicar y una salida de comunicación Modbus serie para ser recogida por el sistema de gestión.
3. Cables prefabricados para simplificar y garantizar la correcta conexión de los elementos.

Sobre los productos de la gama Acti 9 se pueden implementar funciones de supervisión, control y medida de parámetros eléctricos. Además, Smartlink permite la conexión a sistemas de supervisión y

control universales. Cabe destacar también que los cables prefabricados mejoran las soluciones de cableado tradicional para recoger el estado de las protecciones asegurando la conectividad, reduciendo el tiempo de cableado y favoreciendo las ampliaciones o modificaciones en la instalación.

Sobre Schneider Electric

Como especialista global en gestión de la energía y con operaciones en más de 100 países, Schneider Electric ofrece soluciones integrales para diferentes segmentos de mercado, ocupando posiciones de liderazgo en infraestructuras y compañías eléctricas, industria y fabricantes de maquinaria, automatización y gestión de edificios, centros de proceso de datos y redes, así como en el sector residencial. A través de su compromiso de ayudar a las personas y a las organizaciones a maximizar el uso de la energía de manera más segura, más fiable y más eficiente; los más de 140.000 colaboradores de la compañía alcanzaron un volumen de negocio de 24.000 millones de euros en 2012.

Los alumnos de Epyme suben la media en los exámenes de Industria

Los instaladores que han sido preparados por Epyme al menos duplican los aprobados de aquellos que no realizan su formación en la Asociación. Los datos se desprenden de la última convocatoria a exámenes de industria para las especialidades de RITE y gas. En gas 7 de cada diez instaladores aprueban su examen, mientras que sólo 1 de cada diez logra aprobar si no es formado por la Asociación.

Como es habitual en época de exámenes de Industria, mucha de nuestra formación va enfocada a formar y preparar a los instaladores.

También se recoge el fruto de este esfuerzo a la hora de comprobar los resultados. Para la categoría C de gas, por ejemplo, sólo logran aprobar 1,5 por cada diez instaladores que se presentan sin pasar por la formación de Epyme. Por contra, siete de cada diez de nuestros alumnos aprueban.

Para RITE, y aunque los resultados obtenidos no han sido tan buenos como otros años, se ha logrado un 43% de aprobados, cifra muy superior de los que realizan el examen por libre o se forman en otros centros de los que sólo alcanzan aprobar el 21%.

Novedad del año en formación propia

Dejando al margen la preparación de exámenes, ha sido un final de año frenético para el Departamento de Formación.

Entre los cursos organizados resalta el curso de Grupos de Presión, del que se han realizado 4 ediciones durante el 2015 convirtiéndose en una revelación para socios sobretodo de las especialidades de gas y fontanería.

Recta final en P.R.L.

También destacaron en la recta final del año los cursos de P.R.L. Muchos socios se apresuraron en cumplir con la formación antes de que finalizara 2015 ya que se encontraban ante la última oportunidad para poder realizar parte de la formación a distancia.



CURSOS CELEBRADOS EN EL CUARTO TRIMESTRE

- PRL fontanería 6h (2 ediciones)
- PRL electricidad 6h (4 ediciones)
- PRL telecomunicaciones 6h
- PRL nivel básico
- PRL aparatos elevadores
- PRL estructuras tubulares
- Fenie: montaje de split
- Fenie EIC: tecnología LED
- RITE 07 de 450 horas
- RITE preparatorio
- Agente de puesta en marcha
- Seminario de gas
- Módulo GN Gas Natural
- Legionella (2 ediciones)
- Actualización Legionella
- Trabajos en altura (2 ediciones)
- Gases Fluorados P.F.1
- Gases Fluorados P.F.6
- Electricidad básica
- Grupos de presión (2 ediciones)
- Utilización equipos de medida
- Plataformas elevadoras

CURSOS PROGRAMADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE

- Cursos de PRL
- Curso tramitador PUES
- Agente de puesta en marcha
- Seminario Gas
- RITE 07 de 450 horas
- RITE 07 de 220 horas
- Cursos de Gases Fluorados: Programas formativos: 1, 2, 3A, 3B, 6 y 8
- Legionella
- Actualización Legionella
- Energía Solar
- Grupos de Presión
- Alumbrado Exterior
- Fibra óptica
- Trabajos en altura
- Primeros auxilios
- Trabajos recintos subterráneos
- Normas Endesa
- Trabajo en tensión B.T.
- Preparación exámenes: gas, RITE, PPL, operador de calderas.

Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD · PROMOCIÓN

PROFESIONALES RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA

BW
PUBLICIDAD

Bernardo Muñoz Muriel

HECHEROS · BOLÍGRAFOS · PEGATINAS
CAMISETAS · GORRAS
AGENDAS · ABANICOS · LLAVEROS

P. Empresarial «Nuevo Torneo» ·
C/ Acústica 33
41015 Sevilla · Telf. **954 438 169**

BIOCLIMA SUR
Servicios Energéticos

C/ Perú, 49 planta 1ª modulo 9
Edificio Corona Center
Bormujos, Sevilla, 41930
bioclimasur@bioclimasur.es
www.bioclimasur.es

LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
MONTAJES Y REPARACIONES

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.

www.leisl.es

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

artesar
ILUMINACIÓN LED

- ILUMINACIÓN INTERIOR
- ILUMINACIÓN EXTERIOR
- ESTUDIOS Y PROYECTOS

DISTRIBUIDOR LED EN SEVILLA:
LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

GRUPO SISTEMAS DE SEGURIDAD
"Vigila por Usted"

- SISTEMAS DE VIDEO - VIGILANCIA (CCTV)
- SISTEMAS DE INTRUSIÓN / ANTI-HURTO
- SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS

DELEGACIÓN SEVILLA:
LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

EMPRESA HOMOLOGADA POR LA D.G.S.P. Nº 3036

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

ENVICOR SL
Servicios energéticos

"Estamos preocupados por el medio ambiente y por la economía de nuestros clientes"

CONTACTA CON NOSOTROS Y TE AYUDAMOS A REDUCIR TU CONSUMO
cero inversión - ahorro inmediato
última tecnología

609586731 envicorsl@gmail.com
www.envicorsl.es

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Socios Colaboradores en el



aramburuguzmán



BROKERS ASOCIADOS S.L.
Correduría de Seguros



Island by



I+D ENERGÍAS
Ingeniería y Desarrollo



Bae

(1914)



TECNICA DE AGUAS



EUROENSER
GEN ENERGY SOLUTIONS



Fluitronic

FLUKE

www.fluitronic.es

gasNatur
fe



Ingeniería y Arquitectura



Grupo Bosch



Medialec



Programación
INTEGRAL



RECICLADO DE COMPONENTES ELECTRÓNICOS, S.A.



REPSOL

Saba

SIEMENS **simon**

cuarto trimestre de 2015



La figura del agente energético se afianza en Sevilla con Fenie Energía

La comercializadora aprovechó el evento para analizar sus cinco años de vida y explicar las novedades entre sus agentes. Destaca como novedad la incursión de la compañía en el mercado del gas y los agentes sevillanos ya podrán comercializar este producto entre sus clientes. Igualmente se invitó a los instaladores que aún no forman parte de la compañía a introducirse en el negocio de la comercialización energética.

Isabel Reija, Directora General de Fenie Energía, acompañada por parte de su equipo y por el presidente de Epyme, Manuel Cosano, fue la encargada de hacer balance de la compañía durante la jornada celebrada en la Asociación.

En la inauguración del acto, el presidente de Epyme Manuel Cosano, resaltó la importancia y la buena salud del proyecto que pone a la figura del instalador en valor con su evolución hacia el agente energético.

Durante el evento se ratificó el objetivo de continuar promoviendo un nuevo modelo de comercialización de la energía en el cual son los instaladores, los que dan asesoramiento y un trato directo y cercano a sus clientes.

Gracias a este modelo de negocio se ha podido tener un rápido crecimiento apoyado en los agentes-instaladores.

De esta forma se ha superado la cifra de los 230.000 clientes asesorados por más de 1730 agentes en todo el país.

En Sevilla, Fenie Energía cuenta con 74 agentes y más de 8.600 clientes, siendo Epyme además Asociación Delegada de la Compañía en Sevilla.

Por su parte en Andalucía, Fenie Energía cuenta con cerca de 36.000 contratos y 275 agentes, que constituyen el 16% de los clientes totales de la compañía.

Comercialización de gas

Una de las novedades de la compañía pasa por la apertura a la comercialización de gas, con lo que los agentes dispondrán de un nuevo producto para ofrecer a sus clientes, ampliando así su cartera de productos-servicios.



Fenie Energía se abre paso en su quinto aniversario

Con esta novedad Fenie Energía se abre paso como una comercializadora energética integral, ocupando cada vez un mayor espacio entre las comercializadoras españolas.

Los agentes protagonistas

Durante la jornada también intervinieron los agentes, que desde el principio del proyecto han tenido un protagonismo fundamental.

Uno de los agentes llamado a intervenir fue el socio de Epyme Matias Molina Molina.

Molina es un caso de éxito dentro de la Comercializadora ya que ha logrado ubicarse en la primera posición del ranking nacional de contratos realizados con un total de 1.331.

El instalador se dirigió a sus compañeros con el fin de evidenciar el importante momento que vive actualmente la comercializadora y las posibilidades de negocio que ofrece al instalador.

Matías Molina exhortó a sus compañeros a creer en este proyecto ya que "aún queda un gran mercado por explorar, un mercado en el que caben todos los instaladores que puedan ofrecer al cliente mejoras energéticas en sus instalaciones a precios competitivos.

Para este agente, la instalación de baterías de condensadores y la tecnología LED han sido "una revelación" ya que económicamente son "muy rentables" tanto para el instalador como para el cliente que consigue importantes ahorros energéticos.

Apertura a nuevos agentes

Durante la jornada también se invitó a los instaladores a formar parte de Fenie Energía en la próxima ampliación de capital de la firma. Los requisitos para pertenecer a Fenie Energía y comercializar con todos los servicios que ofrece son principalmente ser instalador, estar dado de alta en una asociación del sector (Epyme en Sevilla), y obtener la acreditación mediante la formación de la Escuela de Eficiencia Energética de la Compañía.

Fluitronic Fluke celebra dos jornadas técnicas sobre termografía en Sevilla

Fluitronic Fluke sigue formando a los instaladores con dos seminarios celebrados en el último trimestre. En el primero de ellos se analizó cómo detectar el desaprovechamiento energético en las instalaciones. Posteriormente se ofreció a los socios formación especializada en el manejo de hardware y software para el análisis termográfico.

El desaprovechamiento energético representa un problema fundamental en las instalaciones de todo el mundo. Muchas veces estos problemas son difíciles de identificar y sin embargo descubrir una pérdida de energía y corregirla puede suponer un gran ahorro energético. Por esta razón, Roberto Poyato, Responsable de Soporte Técnico de Fluke para España, demostró a los instaladores una amplia gama de instrumentos que permiten la obtención de datos para fundamentar las decisiones y las acciones de reducción del consumo de energía y aumento de la eficiencia energética.

Con estos instrumentos de medida se comentaron con los socios los distintos puntos de verificación en una instalación que pasan por supuesto por el sistema eléctrico, máquinas eléctricas –motores y accionamientos-, además de los sistemas mecánicos y los mecanismos de vapor y aire comprimido.

Pero el desaprovechamiento energético puede ubicarse igualmente en los sistemas de climatización o incluso la propia envoltura del edificio, por lo que se realizaron distintas pruebas para detectar en cada momento y sistema la pérdida energética y las posibles acciones de mejora.

Hardware y software termográfico

La segunda jornada desarrollada por Fluitronic y dirigida por Francisco Gómez Cabello, Director Técnico de Fluitronic, se centró en el manejo de herramientas de análisis termográfico.

Durante el acto se profundizó con los socios en la interpretación de la termografía, haciendo hincapie en las diferentes



Roberto Poyato durante una de las jornadas



Fluitronic de la mano de Fluke ofrecen al instalador la más completa gama de equipos

aplicaciones más generalizadas que actualmente existen a nivel industrial, así como las funciones y trucos que permiten sacar el máximo provecho a su cámara termográfica.

Por ejemplo, punto por punto se explicó el uso del software para cámaras termográficas para determinar distintos problemas en las instalaciones.

Igualmente se estudiaron los diferentes fallos reales, forma de detectarlos y uso de herramientas para determinar problemas con exactitud.

Por último se expusieron distintos ejemplos de aplicaciones de baja, media y alta tensión, edificación, elementos mecánicos, motores y en definitiva cada uno de los elementos que inciden en la eficiencia de la instalación.

Junkers presentó sus nuevos productos adaptados a la ErP a más de 600 profesionales andaluces

Con un evento celebrado en Sevilla, Junkers, marca de la división Bosch Termotecnia perteneciente al Grupo Bosch, presentó sus novedades bajo el lema “Bienvenidos a un mundo más sencillo, ¿Quieres formar parte de él?” a más de 600 profesionales de la instalación andaluces que se dieron cita en el Palacio de Congresos de Sevilla. Se trata de una nueva generación de productos innovadores, eficientes, atractivos y tecnológicos, según Alicia Escudero, Directora de Marketing y Producto de Bosch Termotecnia Iberia, quien añadió: “Porque el cambio resulta más sencillo si estás acompañado de una marca líder, capaz de dar una respuesta y asesoramiento eficaz, rápido y de calidad”.

Con el acto, que finalizó con una cena-espectáculo, la compañía continuó su gira nacional que durante los meses de septiembre a noviembre llevó a varias ciudades del país las últimas novedades de la compañía.

Entre los productos presentados se encuentran:

- La nueva gama de calderas de condensación CerapurExcellence Compact, CerapurComfort y Cerapur, que se caracterizan por su innovación, versatilidad, óptimo diseño y sencillez de instalación gracias a su tecnología avanzada. Todas las referencias de su gama poseen la clasificación energética A, que les permiten alcanzar altos niveles de eficiencia (A+) en combinación con los nuevos controladores Junkers.
- La nueva gama de controladores modulares y módulos adicionales, entre los que se encuentran Junkers Easy, termostato modulante con Wifi para control remoto a través del móvil, CW400, cronotermostato modulante a dos hilos con sonda y exterior para gestión de sistemas complejos, MZ100, módulo de control para la gestión de tres zonas diferenciadas de una vivienda mediante bomba o válvulas de dos vías y CW100/CW100RF, cronotermostato modulante con control de calefacción por sonda exterior.
- La nueva caldera de pie de condensación a gasóleo SuprapurCompact, que cuenta con un display único de control frontal, un tamaño compacto que permite mayor integración y destaca por su gran capacidad que le permite una gran producción de A.C.S.



- SupraecoExcellence y SupraecoComfort, las bombas de calor aire/agua de Junkers con tecnología Inverter DC, reversibles frío/calor y A.C.S. mediante módulo interior AWM, refrigerante ecológico R410a y silenciosos.
- El nuevo calentador inteligente HydroCompact 6000i, el primer calentador que se puede controlar cómodamente a distancia con un smartphone y que dispone de una pantalla táctil y un frontal de cristal.
- Junkers también amplía su gama de soluciones en agua caliente doméstica con Elacell, Elacell Slim, Elacell Comfort y Elacell Excellence, los nuevos térmicos eléctricos con diseño moderno, depósito de acero vitrificado, gran capacidad de aislamiento gracias a su aislamiento de poliuretano sin CFC, están disponibles en diferentes capacidades para adaptarse a todas las necesidades.

Adaptados a las Directivas ErP y ELD que han entrado en vigor el 26 de septiembre.

Esta nueva gama de productos están adaptadas a las nuevas normativas que

han entrado en vigor el pasado 26 de septiembre en todos los países de la Unión Europea: la Directiva ErP sobre diseño ecológico, y la Directiva ELD de etiquetado ecológico. La primera define los requisitos mínimos en materia de eficiencia energética, emisiones y niveles de ruido para todos los equipos productores de calor, depósitos y calderas. La segunda señala la obligatoriedad de incluir la etiqueta de clasificación energética en estas soluciones.

ErP Tool y Simulador de producto

Además, la marca perteneciente a Bosch Termotecnia, aprovechó el acto para anunciar algunos de los servicios que completan su programa de apoyo al profesional y usuario final en la nueva etapa de la ErP, en este caso las herramientas ErP Tool y Simulador de producto, que nacen con la intención de facilitar el proceso de transición a las Directiva de Etiquetado Ecológico.

La protección y supervisión de instalaciones pieza clave para Schneider Electric

La multinacional visitó Epyme para informar a los socios acerca de las novedades en lo referente a supervisión energética y protección modular avanzada. Ignacio Aranda y Raúl Romero, comercial EcoExperts y Product Manager de Schneider Electric, respectivamente, fueron los ponentes de la jornada.



Schneider Electric presentó tecnología de vanguardia para el instalador

El pasado 29 de octubre, nuestro socio colaborador Schneider Electric, llevó a cabo una formación sobre supervisión energética y limitadores de sobretensiones.

La compañía desplegó toda una serie de soluciones para la supervisión energética, desde soluciones básicas para realizar medidas a pequeña escala con parámetros básicos de consumo, hasta soluciones avanzadas para realizar mediciones de un gran número de parámetros de las instalaciones eléctricas para hacer una gestión energética completa.

Igualmente introdujeron su nuevo sistema EfiBox: una solución Plug&Play que hace más sencilla la supervisión energética.

Se destaca de EfiBox su fácil y rápida instalación que permite al instalador iniciar la supervisión energética en cualquier lugar. La comunicación integrada de la solución EfiBox proporciona al usuario información de su instalación desde cualquier dispositivo, con datos coherentes y con informes

preconfigurados que permiten la explotación del sistema sin necesidad de programación por parte del usuario, identificando las mejores posibilidades de ahorro.

Para finalizar el primer bloque de la jornada se presentó la web www.ondaelectric.com una herramienta donde el instalador encontrará catálogos, tutoriales, videos prácticos paso a paso, y todas las novedades en este ámbito.

Protección modular avanzada: sobretensiones y continuidad de servicio

Posteriormente se dio paso a realizar una presentación de las novedades en protección modular avanzada.

En este apartado se analizaron los limitadores de sobretensiones, poniendo al día a los instaladores sobre la normativa actual y las soluciones según tipo de instalación. Para ayudar a los profesionales en este proceso Schneider Electric ha desarrollado una nueva APP para la elección del limitador.

También se detuvieron los ponentes en las nuevas soluciones para garantizar la continuidad de servicio que pasan por la protección diferencial avanzada, la selectividad y la reconexión automática.

Software configurador de cuadros Ecoreal

Ecoreal Quick Quotation, es una herramienta online que permite configurar cuadros eléctricos hasta 630 A.

Se trata de una herramienta concebida para optimizar el diseño de cuadros eléctricos, ahorrando tiempo, reduciendo al mínimo los posibles errores y creando soluciones optimizadas a nivel técnico.

Asimismo, al ser online, permite el acceso en cualquier momento y lugar desde un PC o una tablet. La aplicación, basada en la nube, ha sido diseñada para aportar valor al negocio de distribuidores, cuadristas, instaladores y electricistas. Es un configurador en línea que permite simplificar el diseño de cuadros eléctricos hasta 630 A, generar un listado de material y obtener valoraciones en poco tiempo.

Una vez elegidas las principales características del cuadro eléctrico, Ecoreal Quick Quotation propone al usuario la solución más adecuada para su sistema. A continuación, el software verifica toda la aparatada necesaria, optimiza la solución y propone el cuadro eléctrico. Permite la visualización en tres dimensiones y dando la opción de agrandar, desplazar e inclinar la imagen. Ecoreal Quick Quotation también contiene múltiples comodidades, como la posibilidad de descargar la vista frontal del cuadro eléctrico en un fichero, así como el listado de materiales. También es posible grabar y gestionar el proyecto.

Cirprotec da un paso al frente en materia de protección contra sobretensiones

La empresa especialista en protección contra sobretensiones ofreció a los socios una completa jornada técnica sobre el dimensionamiento e instalación de equipos protectores contra sobretensiones. Ariel Spina y Antonio Vázquez fueron los ponentes de una jornada en la que se analizó la normativa actual en torno a los sistemas de protección y los parámetros exigibles a estos sistemas. El evento se llevó a cabo el pasado 18 de noviembre en la sede de la Asociación.

¿Cómo diseñar y dimensionar instalaciones contra sobretensiones? ¿En qué casos son obligatorias estas instalaciones? ¿Cómo seleccionar los equipos? Estas y muchas dudas surgen al instalador a raíz de que en 2002 el REBT reflejara la obligatoriedad de proteger las instalaciones contra sobretensiones.

Para ofrecer respuestas al instalador sobre estas y otras cuestiones Cirprotec como empresa especializada y con una amplia experiencia en este campo, asesoró a los socios de Epyme.

Una de las primeras premisas de la empresa fue la de presentarse como el partner ideal del instalador en materia de protección. No en vano, Cirprotec es pionera en el diseño y fabricación de dispositivos de protección contra el rayo y las sobretensiones, produciendo desde hace más de 20 años soluciones y productos de alta calidad utilizando las tecnologías más innovadoras.

Protección Integral

Después de hablar de los conceptos básicos, se presentó el sistema de protección integral contra sobretensiones (protección externa, interna y sistema de tierras).

El hecho de proteger de forma integral contra sobretensiones alarga la vida útil de los equipos en más de un 20%, lo que permite reducir notablemente el volumen de residuos electrónicos.

Asimismo, reduce el consumo eléctrico de las instalaciones y todo ello se traduce en ahorro económico y sostenibilidad medioambiental.



Manuel De Elías introduce a los representantes de Cirprotec

Por ello, un sistema eficaz se compondrá de un sistema de protección externa contra el rayo para captar y conducir de forma segura el rayo a tierra, protecciones contra sobretensiones para la protección de los equipos eléctricos y un buen sistema de tierras para derivar de forma controlada las sobretensiones a tierra.

Normativa específica

A continuación se presentaron los parámetros clave de un protector seguro y eficaz. Se explicaron las normas IEC 61643 y UNE-EN 50550 POP: La primera regula los requisitos de funcionamiento de los dispositivos de protección contra sobretensiones transitorias de baja tensión y la segunda regula los protectores contra sobretensiones permanentes "Dispositivos de protección contra sobretensiones a frecuencia industrial para usos domésticos y análogos (POP).

Soluciones para iluminación LED

También durante el evento se presentaron soluciones específicas para equipos y líneas de alumbrado exterior LED (cuadro de alumbrado, poste y luminaria).

En este sentido Cirprotec propone una amplia gama de soluciones para cualquier tipo de equipo e instalación de alumbrado exterior, tanto para instalación dentro de la luminaria, en báculo o en el cuadro de alumbrado.

Por último se explicó la forma de dimensionar y diseñar la protección contra sobretensiones en diversas instalaciones como:

- Protección avanzada de una vivienda.
- Equipos y líneas de alumbrado exterior LED.
- Instalaciones fotovoltaicas.
- Continuidad de servicio en instalaciones terciarias.

Los instaladores se vuelcan con el seminario “en busca del éxito” organizado por Grupo Electro Stocks

El pasado 19 de noviembre, el Grupo Electro Stocks, visitó Sevilla para llevar a los instaladores distintas claves que encaminarán a la empresa hacia el éxito. La cadena de distribución de material eléctrico, automatización industrial y climatización, inició el pasado mes de octubre un ciclo de más de 50 conferencias en sus centros de venta de Electro Stocks, Candía y Kilovatio en las que se presentarán los principales factores que aportan ejes de mejora en la gestión, técnicas comerciales, oportunidades de negocio y las nuevas tendencias en eCommerce, adaptadas al sector de las instalaciones.

Grupo Electro Stocks inició en el mes de octubre un interesante Ciclo de Seminarios Empresariales sobre las últimas tendencias para la mejora de la gestión, la productividad, el desarrollo comercial y las nuevas oportunidades de negocio, adaptado al sector de las instalaciones.

El objetivo de esta novedosa iniciativa es aportar al instalador nuevos enfoques que le ayuden a evolucionar en su negocio, con nuevas ideas, puntos de vista y las últimas tendencias. Nos enfrentamos a nuevos desafíos energéticos y digitales que se abordan en estas ponencias desde la óptica del negocio.

La conferencia fue impartida en Sevilla por Juan José Catalán, experto consultor con amplio conocimiento del sector eléctrico. La ponencia de una hora y media de duración abordó tres atractivas temáticas:

EFICIENCIA COMPETITIVA del negocio

“el MANAGEMENT” La evolución de la instalación a la gestión energética. En este punto se mostraron los factores clave para competir y crecer en el sector de las instalaciones, así como los principales puntos del negocio para optimizar los resultados y mejorar la rentabilidad.

EFICIENCIA COMERCIAL en la venta

“el CLIENTE” Conquistar. Ampliar. Fidelizar la cartera de clientes. En el siguiente bloque se explicaron las técnicas, métodos y herramientas que permitan aumentar la venta y rentabilidad comercial, mejorando la gestión y la captación de clientes, centrado en la atención y el servicio como mejor referencia.



EFICIENCIA DIGITAL en eCommerce

“el FUTURO” La herramienta clave para el instalador en la nueva era digital. Por último se analizó la situación del comercio electrónico On Line en Europa, el actual cambio de hábitos de compra por internet, la situación de nuestro país y las amplias ventajas que aporta al instalador la nueva web eCommerce para el profesional.

Grupo Electro Stocks quiere con esta iniciativa seguir aportando valor a sus clientes, creando herramientas que ayuden a prosperar y mejorar al instalador en su día a día, no sólo en las áreas técnicas de producto donde ya han realizado distintos ciclos de conferencias sobre la eficiencia

energética, sino en el área del negocio con este ciclo de eficiencia empresarial.

Estos seminarios son gratuitos para los profesionales, que deberán inscribirse en su punto de venta o telefónicamente al 93 603 66 88.

Todos los asistentes recibieron un mouse y alfombrilla y entraron en el sorteo de una estación meteorológica Oregon, además de disfrutar de un cóctel al finalizar la conferencia.

Con esta acción, Grupo Electro Stocks confía reunir a más de 3.000 profesionales en toda España, a los que dará un contenido basado en el servicio y centrados en la excelencia logística, el soporte técnico y la atención comercial.

Finder visita Sevilla para hablar de dispositivos que permiten un ahorro energético

La compañía desplegó su amplia oferta en dispositivos para instalaciones que propician y facilitan el ahorro energético de los usuarios finales. Desde los interruptores crepusculares y horarios, pasando por automáticos de escalera, detectores de movimiento, dimmers y telerruptores, que colocan a Finder con uno de los catálogos más completos del mercado. Cómo realizar la instalación de cada uno de los dispositivos y sacar el mayor provecho de cada uno de ellos fue el principal objetivo de la jornada celebrada el pasado 25 de noviembre en las instalaciones de Epyme.



Remigio Ros durante una de las demostraciones de producto de Finder

Remigio Ros y Juan Francisco Gutiérrez, Product Manager y Delegado Comercial de la zona Sur de Finder respectivamente, fueron los encargados de transmitir los conocimientos a los socios.

Interruptores horarios

En este apartado Finder propone un paso adelante para una programación más sencilla, flexible e inmediata, directamente desde el smartphone con tecnología NFC y App Android " FINDER TOOLBOX".

Esta tecnología incluye interruptores horarios astronómicos semanales, capaces de calcular los horarios de alba y ocaso en función de la fecha y las coordenadas geográficas (latitud/ longitud).

Este tipo de interruptor es ideal para aplicaciones de alumbrado público (calles, plazas, monumentos, fuentes...) jardines, aparcamientos, escaparates de tiendas,

rótulos luminosos, instalaciones de riego, instalaciones de calefacción y acondicionamiento.

Dentro de los interruptores, están también los horarios digitales semanales, aptos para el control de cargas en franjas horarias a determinados días de la semana.

Este tipo de instalaciones es utilizada en instalaciones de riego, calefacción y acondicionamiento, rótulos luminosos y accionamientos de puertas.

Detectores de movimiento

A continuación se presentó la Serie 18, una nueva generación de detectores de movimiento. La Serie se complementa con 3 nuevos detectores de movimiento y presencia aptos para aplicaciones específicas, según el tipo de movimiento, la forma de los espacios o los ángulos de detección que se necesiten.

Telerruptores y dimmers

Cuando la exigencia es el apagado centralizado de la instalación con un único pulsador colocado normalmente en la entrada de la casa, los telerruptores 13.61 son la solución más sencilla de instalar y conectar.

El 13.61 puede programarse con una de las 4 funciones disponibles: telerruptor, telerruptor temporizado, relé monoestable y luz fija. En las dos funciones como telerruptor, el 13.61 tiene la propiedad de apagado (reset) centralizado, desconectando con un único pulsador todas las cargas encendidas o bien de encendido centralizado, conectando todas las cargas con un solo pulsador.

Por su parte los dimmer ofrecen una solución sencilla, flexible y potente, gracias a la combinación de Master y Esclavo.

El componente de mando Master Dimmer tipo 15.10 genera una señal 0 -10V proporcional al valor de luz deseado, que unido al Dimmer Esclavo tipo 15.11 variará la luminosidad de las lámparas según las necesidades de cada instalación.

Sobre Finder

Finder es una multinacional con una dilatada experiencia en la fabricación de una amplia gama de productos para uso industrial y residencial, nos presenta una relación de componentes de materiales eléctricos de fácil instalación y manejo, para obtener un ahorro energético de una forma asequible y sencilla, con una tecnología avanzada, incluso a través del smartphone.

El equipamiento: soluciones integrales y oportunidad de negocio

El socio de Epyme, Eurocheca del Sur, ofreció a los instaladores una oportunidad de colaborar para ofrecer a los clientes soluciones integrales y financiación en materia de climatización, calefacción y agua caliente sanitaria. El evento corrió a cargo de Eusebio Chocero Catalán, José Vicente Asencio Rubio y Federico Robles Fera, Director Gerente, Controller y Responsable de Proyecto de Eurocheca del Sur, respectivamente.



Epyme siempre en la búsqueda de nuevas oportunidades de negocio para el instalador, organizó junto a Eurocheca del Sur, una jornada sobre el modelo de negocio del equipamiento y las soluciones integrales.

De esta forma se ofrece la posibilidad al instalador de colaborar con la empresa obteniendo importantes beneficios económicos.

El modelo de negocio pasa por ofrecer al usuario final soluciones “todo incluido” en climatización, calefacción y/o agua caliente sanitaria, gracias a un acuerdo con una empresa comercializadora.

Climatización

El producto básico que se ofrece incluye financiación de entre cuatro y dos años (con el pago en la factura del equipo y la

instalación en cómodas cuotas), servicio de asistencia en menos de 24 horas e instalación profesional incluida.

Para aire acondicionado, por ejemplo, se ofrece la instalación de equipos Inverter de alta calidad y máxima eficiencia de fabricantes de referencia, con el respaldo de una instalación realizada por profesionales habilitados.

Calefacción

Este mismo modelo se ofrece para la instalación de calderas de alta calidad y máxima eficiencia, de fabricantes líderes.

En este caso, además al instalar una caldera de condensación o bajo NOx se ofrece la posibilidad de mejorar la eficiencia energética de la vivienda, ahorrando hasta un 30% en el consumo de gas.

Estas soluciones contemplan pagos y garantías de tres a cinco años (según fórmula de pago), realizando el pago cómodamente con la factura del gas.

Esta fórmula también incluye la instalación profesional, el mantenimiento preventivo y la inspección quinquenal obligatoria.

Calentador

Esta misma modalidad está también disponible para la instalación de calentadores para la producción de agua caliente sanitaria. Como en las demás opciones incluye equipos de primeras marcas y de máxima eficiencia.

Incluye garantías y pago de tres a cinco años según la modalidad elegida, igualmente en cómodas cuotas con la factura del gas.

RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS



OCTUBRE

			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	



NOVIEMBRE

						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						



DICIEMBRE

		1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13	
14	15	16	17	18	19	20	
21	22	23	24	25	26	27	
28	29	30	31				



EN EL CUARTO TRIMESTRE DEL AÑO 2015

1	Congreso Conaif	16	Curso APMR	26	Curso Trabajos en Altura
8	Jornada Fluitronic	19	Reunión Dirección General de Industria	29	Curso Gas Natural
8	Jornada Fenie Energía	19	Curso Gases Fluorados	29	Jornada Schneider
9	Curso RITE	19	Curso Legionella	29	Curso Actualización Legionella
13	Curso PRL Electricidad 6	21	Curso Gas Natural		
13	Curso RITE preparatorio	21	Encuentro profesionales Cartuja		
14	Curso Instalación de Aire Acondicionado	21	Congreso Fenie		
14	Curso PRL Telecomunicaciones	22	Curso Gas Natural		
15	Curso PRL Fontanería y Clima	23	Curso Gas Natural		
5	Jornada ANERR	16	Curso Módulo Complementario GN	26	Reunión Fenie
5	Curso Fenie (RED EIC): Tecnología LED	17	Mesa de trabajo RAEES	27	Curso Plataformas Elevadoras
9	Reunión Delegada de Industria	18	Curso PRL Telecomunicaciones	27	Curso PUES
11	Jornada Fluitronic	18	Jornada Cirprotec	30	Curso Grupos de Presión
12	Epyme visita Espartinas	18	Curso Electricidad Básica		
12	Examen RITE Conaif-Sedigas	19	Reunión Asociaciones Conaif		
12	Curso PRL Operadores de Aparatos Elevadores	19	Jornada Iberdrola		
13	Curso PRL Electricidad	19	Jornada Electro-Stocks		
16	PRL Montaje de Estructuras Tubulares	25	Jornada Finder		
1	Curso Utilización de Equipos de Medida	9	Curso PRL Nivel Básico	28	Curso PRL 6 H. Electricidad
1	Curso Grupos de Presión	9	Curso Plataformas Elevadoras	29	Curso PRL 6 H. Fontanería y Clima
1	Jornada Eurochecha	11	Junta Directiva de Conaif	30	Curso PRL 6 H. Telecomunicaciones
2	Examen APMR Conaif-Sedigas	14	Curso Norma de Endesa		
2	Junta Directiva de Epyme	15	Junta Directiva de Fadia		
3	Consejo Consultivo de Epyme	15	Seminario normas de gas		
3	Patronato Fundación Epyme	16	Consejo de Dirección Fenie Energía		
4	Curso Carretillas	17	Asamblea General Fenie		

Schneider sorprende con sus precios netos

Hasta finales de marzo los instaladores podrán disfrutar de la promoción de precios netos de Schneider Electric.

La promoción incluye los sistemas de supervisión de energía, sistemas de gestión de energía diseñados, que permiten analizar y supervisar en tiempo real, aislar problemas, ver tendencias y controlar cargas y generadores.

Entre los productos destacan los analizadores de redes, contadores de energía y soluciones compactas para supervisión.

Contacta con los canales de venta habituales y disfruta de la promoción.

Promoción de precios netos No pierdas ni un minuto más...

¡¡No dejes escapar esta oportunidad!!

Contadores de energía

Monofásicos



40€

> **A9MEM2010**

- Hasta 10 A
- Display
- Salida por pulsos.



55€

> **A9M17067**

- Hasta 83 A
- Display LCD
- Salida por pulsos.

Trifásicos



154€

> **A9MEM3155**
Directa 83 A

> **A9MEM3255**
TI externo

> **A9MEM3355**
Directa 125 A



122€

> **A9MEM3110**
Directa 63 A

> **A9MEM3210**
TI externo

> **A9MEM3310**
Directa 125 A

ModBus

- Voltaje, Intensidad, Energías, Potencias, Reactivas...
- Display LCD
- ModBus o salida de pulsos
- Medidas directas de 83 A o 175 A a través de transformadores de intensidad.

Analizador de redes



95€

> **METSEPM1200**

- Voltaje, Intensidad, Energías, Potencias, Reactivas
- Trifásico
- Display LED
- ModBus
- Instalación en panel (96x96)

Solución compacta para supervisión



815€

> **EFIBOX**

- Solución compacta con el equipamiento necesario para conocer el consumo de instalaciones.
- Sin montaje previo de componentes: simplemente conectar y medir.
- No precisa de un software adicional de lectura: webserver integrado.
- Tratos de intensidad (IIs) no incluidos.

¡Pregunta en el mostrador!

* Promoción válida hasta el 31/03/2015 o el próximo cambio de tarifa.
 ** Schneider Electric se reserva el derecho a modificar las bases de la promoción sin previo aviso.
 *** No se aplican a otras promociones u ofertas con las mismas condiciones. IVA no incluido.
 * Precios netos, excluyendo IVA e Ictadador.



Saunier Duval galardonada a la excelencia empresarial 2015



Este premio lo recibe Saunier Duval de manos de su Director Gorka Barañano por el proyecto InstalXPERT, este proyecto que ha revolucionado el mercado de la calefacción busca la satisfacción del usuario final y de toda la cadena de valor hasta el mismo, intentando llegar a la excelencia. Esta red ha sido creada para lograr los estándares de calidad

y servicio tal y como plantea su lema "servicio es una actitud". En la recepción del premio su director recordó los más de 100 años de la marca y como con las dos redes del servicio técnico, propio de la marca y la sociedad con instaladores InstalXPERT, el usuario queda cubierto y atendido en todas las necesidades y vida de su producto.

Aquanext Facile: bomba de calor para A.C.S.



Chaffoteaux amplía su gama de productos y soluciones para la calefacción y el calentamiento del agua con Aquanext Facile.

La bomba de calor de suelo para agua caliente sanitaria Aquanext Facile está adaptada a las nuevas normativas que han entrado en vigor en todos los países de la Unión Europea, la Directiva ErP sobre diseño ecológico, y la Directiva ELD de etiquetado ecológico.

La bomba de calor Aquanext Facile es de tipo monobloc. A diferencia del sistema Split, no necesita la conexión del gas refrigerante (R134A). El circuito del refrigerante es cerrado y está integrado en el producto.

Alcanza temperaturas de hasta 55°C en modo bomba de calor y de 75°C con resistencia eléctrica para disponer de la máxima cantidad de agua caliente. Tiene un C.O.P. nominal hasta 3,1 que garantiza al máximo el aprovechamiento de la energía.

Aquanext Facile se instala como un termo eléctrico (entrada de agua fría y salida de agua caliente, además de una salida para los condensados) y se transporta fácilmente gracias a las correas integradas.

Junkers entra en el mercado ErP con nuevas calderas y controladores de alta eficiencia A+

Junkers, marca de la división Bosch Termotecnia perteneciente al Grupo Bosch, ha presentado su nueva y amplia gama de soluciones de calefacción de alta eficiencia y la mejor tecnología, que incluyen las nuevas calderas murales y los sistemas de regulación y control. Los dos combinados permiten alcanzar la clasificación energética A+ en calefacción. Con esta nueva gama, la compañía encuentra la solución perfecta a las necesidades y confort de cada vivienda.

Adaptadas a las ErP y ELD

La nueva gama de calderas de condensación Junkers se caracteriza por su innovación, versatilidad, óptimo diseño y sencillez de instalación gracias a su tecnología avanzada. Posee la clasificación energética A, permitiéndole alcanzar



altos niveles de eficiencia. Además, está adaptada a las Directivas Ecodesign (ErP) y Ecolabelling (ELD) que entraron en vigor el 26 de septiembre y que implican un cambio en las normas legislativas del mercado de los equipos productores de calor, calderas y depósitos de A.C.S. Estos reglamentos exigen mejoras progresivas hasta el año 2019 en términos de eficiencia, reducción de emisiones NOx y ruido.

La nueva gama de calderas Junkers es compatible con

sistemas solares y cuenta con hasta 94% de rendimiento, permitiéndole alcanzar una clasificación A+ en combinación con controladores de la marca.

Poseen un intercambiador de calor de aluminio-silicio, material diseñado y fabricado con tecnología Bosch que mejora hasta 14 veces la conductividad térmica del acero, generando de esta manera altos valores de eficiencia.

Las calderas, además, están diseñadas de manera vanguardista y uso sencillo, gracias a sus controles digitales y a su montaje modular en dos pasos, que permite su instalación a un solo profesional.

Dentro de la gama de calderas murales de condensación se encuentran:

- CerapurExcellence Compact
- CerapurComfort
- Cerapur

Calderas de pie integrable en muebles de cocina

SuprapurCompact es la nueva y elegante caldera combi de condensación de pie a gasóleo Junkers. Cuenta con un display único de control frontal que facilita su ajuste y un tamaño compacto que hace posible instalarla en muebles de cocina. SuprapurCompact destaca por su gran capacidad que le permite una gran producción de A.C.S. y es compatible con una amplia gama de controladores y sistemas solares que hacen de ella una caldera cómoda y eficiente.

Nuevos interruptores horarios y astronómicos NFC. serie 12

Un paso adelante para una programación más sencilla, flexible e inmediata. Directamente desde un smartphone. Con tecnología NFC y App Android "FINDER TOOLBOX"

Tipo 12.A1 y 12.A2:

Interruptores horarios astronómicos semanales. Son capaces de calcular los horarios de alba y ocaso en función de la fecha y las coordenadas geográficas (latitud / longitud)

Aplicaciones: alumbrado público, jardines, aparcamientos, escaparates de tiendas, rótulos luminosos, instalaciones de riego, instalaciones de calefacción y acondicionamiento.



Tipo 12.61 y 12.62:

Interruptores horarios digitales semanales. Son aptos para el control de cargas en franjas horarias a determinados días.

Aplicaciones: instalaciones de riego, instalaciones de calefacción y acondicionamiento, escaparates de tiendas, rótulos luminosos, accionamientos de puertas.

Nuevas soluciones Simon para recarga de vehículo eléctrico

Simon da un nuevo paso con su gama de soluciones de recarga para vehículos eléctricos.

El laboratorio homologado Applus Idiada Automotive de Tarragona ha otorgado dos nuevos certificados a las soluciones Simon para los modelos Mitsubishi Outlander Híbrido y Hyundai Kia Soul EV. Estos se unen a los de otros automóviles eléctricos como el certificado ZE Ready de Renault. Concretamente, estas licencias certifican las nuevas soluciones de formato Wallbox con manguera integrada de 4 m con conectores M3T2 (Mennekes) y M3T1 (Yazaki).

La apuesta de Simon por la constante innovación en solu-



ciones para vehículos eléctricos se ha visto reforzada con la obtención de estas dos nuevas certificaciones oficiales. Esto supone un avance para la compañía, y muestra el camino a seguir para continuar aportando nuevas mejoras en este sector. Estar certificado por los fabricantes de automóviles de tecnología eléctrica e híbrida enchufable más relevantes es uno de los principales objetivos de la compañía.

Chint España estrena nuevas oficinas en Andalucía

La filial de la multinacional Chint Electric inaugura sus nuevas oficinas para Andalucía, en la localidad sevillana de Bormujos.

La nueva sede, que viene a sumarse a las oficinas de que dispone la compañía en Málaga, está dentro del complejo empresarial Corona Center.

Un moderno edificio que confirma el posicionamiento y consolidación de Chint en el mercado andaluz, y otorga una mayor representatividad a la multinacional. La compañía, que celebra en 2015 su 5º aniversario, sigue demostrando la capacidad de liderazgo y de progreso imparables en el mercado nacional ofreciendo soluciones para el mercado



eléctrico, más allá del producto y la tecnología.

Sobre CHINT Electric S.L.

El Grupo CHINT es el tercer fabricante internacional líder en material eléctrico de baja tensión, y un referente en media y alta tensión, transmisión y distribución de energía, medida y control, etc. La multinacional tiene 30.000 empleados y presencia en los cinco continentes.

Plan de Invierno de Vaillant #mejorconunasonrisa



En Vaillant quieren que el mayor número posible de usuarios conozca las ventajas y beneficios que proporciona instalar un Set SMILE (caldera de condensación + termostato modulante inalámbrico + instalación + puesta en marcha). Por ello, han creado una serie de sorteos en Facebook que, de forma divertida, ayudará a difundir este mensaje a través de las redes sociales.

El Plan de Invierno de Vaillant, consiste en sorteos semanales de diferentes planes (entradas de cine, descuentos en comida a domicilio, alquiler de películas online, escapadas).

Cualquiera puede participar y compartir con amigos y conocidos. El ganador/ganadores saldrán entre todas las participaciones recibidas de martes a lunes y se publicarán en las RRSS.

Buderus ayuda a cambiar a calderas más eficientes

Buderus, marca de la división de Bosch Termotecnia perteneciente al Grupo Bosch, ha desarrollado una completa infografía sobre Logasoft E+, programa que permite a ingenieros e instaladores calcular el ahorro energético derivado del cambio de la caldera actual por una nueva caldera con un rendimiento mayor. Esta infografía pretende acercar y hacer más sencilla la aplicación, el funcionamiento, las características y los beneficios de este software para los profesionales.

Logasoft E+ es un programa desarrollado por Buderus que realiza cálculos de forma automática y permite conocer el



ahorro energético y económico que se obtendrá mediante la sustitución de una caldera por un nuevo equipo, la inversión necesaria y el periodo de retorno de la misma. Todo ello, a través de gráficos visuales, funcionales y sencillos.

Fundación Gas Natural Fenosa analiza eficiencia y calidad

El consejero de Territorio y Sostenibilidad de la Generalitat de Cataluña, Santi Vila, y el director general de la Fundación Gas Natural Fenosa, Martí Solà, inauguraron en Barcelona el seminario "La eficiencia energética como herramienta de calidad ambiental. La trasposición de la Directiva Europea 2012/27/UE." La jornada, que contó con la asistencia de más de 140 profesionales de empresas, ingenierías, universidades y administraciones públicas, fue clausurada por la directora del Instituto Catalán de Energía (ICAEN), Mercè Rius.

Durante el encuentro, los expertos analizaron las oportunidades económicas que supondrá la trasposición de esta directiva, que establece acciones concretas para fomentar la eficiencia energética y reducir en un 20% las emisiones en el conjunto de los estados miembros en 2020. Del mismo modo, se explicó que en España, según la estrategia a largo plazo para la rehabilitación energética en el sector de la edificación, durante este periodo se rehabilitarán más de 350.000 viviendas, lo que supondrá un ahorro energético de más de 1.000 ktep y una reducción de 2,6 millones de toneladas de CO2.

Circutor participó en el XVII Congreso de Fenie

Circutor participó en el evento más importante de la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y Telecomunicaciones de España, los pasados 22 y 23 de octubre 2015 en Ávila. Como especialista en soluciones para la Eficiencia Energética Eléctrica, la compañía presentó nuevas soluciones para la monitorización y gestión de energía, autoconsumo y equipos para la recarga vehículo eléctrico.

Además también estuvo presente el nuevo analizador de consumos Wibeee, como producto innovador para la medida de consumos energéticos y parámetros eléctricos. Todo ello junto a los kits de eficiencia energética, combinando el gestor energético EDS junto con el



nuevo CVM-Net4+ como solución para la medida distribuida, combinando la posibilidad de medir líneas monofásicas y trifásicas en un mismo equipo o junto con el nuevo regulador de energía reactiva Smart III, que incorpora un sistema de instalación inteligente. En el apartado de la recarga de vehículo eléctrico Circutor mostró la nueva envolvente eHOME, ofreciendo un equipo con la mejor relación costes/características del mercado.

Medialectro nuevo socio colaborador de Epyme

Te informamos que la empresa Medialectro ha comenzado a formar parte de la gran familia Epyme, en la figura de socio colaborador.

Medialectro es una empresa al servicio de las empresas instaladoras, que proporciona formación, asesoramiento, estudios y suministros de materiales de telecomunicaciones.

Dada la dilatada y reconocida experiencia en el sector de Televisión, Infraestructuras Comunes de Telecomunicaciones, Circuitos Cerrados de TV, Redes de Datos, Fibra Óptica, de su alma mater, su personal, se obtienen las mejores soluciones con los



distintos materiales de los diversos fabricantes, ya que el diseño de una instalación se compone de los materiales necesarios sin tener que estar sujetos a las referencias de cada fabricante, con ello se consigue la máxima calidad al mejor precio.

Medialectro quiere estar al lado de las empresas instaladoras, encontrando en Epyme a un buen aliado.

Junta de Andalucía y Fuerzas del Estado, con la colaboración de Recilec, profundizan en la localización de circuitos ilegales de RAEE

Agentes del SEPRONA, Policía Nacional y Agentes Medio Ambientales de la Junta de Andalucía, junto al sector de las RAEEs en Andalucía, representados por RECILEC, y otros gestores autorizados de la provincia, se reunieron en Granada para profundizar en la detección y desmantelamiento de circuitos ilegales de residuos RAEE.

En el encuentro conocimos que sólo el 30 por ciento de este tipo de residuos generados en España se gestiona adecuadamente, un dato que puede extrapolarse a la provincia de Granada.



Los ponentes también pusieron sobre la mesa que su gestión ilegal supone multas de hasta 1.750.000 euros o incluso penas de prisión como ha ocurrido en recientes sentencias.

Granada capital fue el escenario elegido para la celebración de la jornada acerca de la ges-

ción, tratamiento y descontaminación de residuos de aparatos eléctricos y electrónicos (RAEE) organizada por la Delegación Provincial de la Consejería de Medio Ambiente y Ordenación del Territorio. El objetivo fue resolver y solventar las dudas a todos los asistentes acerca de las implica-

ciones del nuevo régimen jurídico que se establece a partir de la publicación del nuevo Real Decreto 110/2015, de 20 de febrero, sobre residuos de aparatos eléctricos y electrónicos.

En España aún no llegamos recoger los 4 kilos por habitante y año que establece como objetivo obligatorio la Comisión Europea para los Estados Miembros desde el año 2005, de forma que nuestro país se encuentra a la cola de Europa en recogida selectiva y descontaminación de estos residuos.

Bienvenida a los nuevos socios de Epyme

- A2J MANTENIMIENTOS INTREGRALES, S.L.
- BEJARANO ALBALA, JOSE
- CORDERO DEL PINO, BENJAMIN
- FRESCO PINTO, JAVIER
- GARCIA CHAMORRO, JUAN DIEGO
- GARCIA NUÑEZ, ANTONIO MANUEL
- GOMEZ BENITEZ, JUAN FRANCISCO
- GOMEZ MUÑOZ, DAVID
- JIMENEZ SOLANO, S.C.
- JURADO GARCIA, JESUS DANIEL
- MAGAN MENDEZ, JUAN FRANCISCO
- MYLONAS, IOANNIS
- OCAÑA ROMERO, JUAN
- PEREZ SANCHEZ, RAFAEL
- REINA GALLARDO, DANIEL
- ROJAS ORTEGA, TEODORO
- VULCANOS SISTEMAS CONTRA INCENDIOS

Estos socios ya podrán disfrutar de nuestros servicios:

- Asesoramiento técnico y jurídico
- Representación del instalador
- Altas en Industria.
- Seguros a precios inigualables.
- Formación adaptada a la empresa instaladora.
- Y mucho más.....

Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículum publicado, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a informa@epyme.org. Una vez seleccionado publicaremos un extracto con diversos perfiles. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

Teresa de los Santos López

Tif: 607 085 952 Sevilla

Formación: 1. Ingeniería Técnica Industrial. 2. Ingeniería de materiales. 3. Curso auditorial de sistemas de gestión de calidad, medio ambiente y PRL. 4. Curso de P.R.L.

-Experiencia Profesional: Aprovisionadora internacional. Coordinadora de un equipo de 9 personas. Elaboración y modificación de pedidos. Análisis y evaluación de ofertas y de la documentación técnica asociada a los pedidos. Negociación con proveedores. Resolución de Incidencias. Seguimiento.

José Payan Gabarro

Tif: 654 784626 Sevilla

Formación: 1. Curso de instalador de gas. 2. Curso de instalador de fontanería. 3. Curso de gases fluorados cualquier carga. 4. Curso de legionella.

-Experiencia Profesional: Amplia experiencia como montador de aparatos eléctricos y electrónicos, incluyendo el reparto y el servicio técnico de los mismos. Experiencia como peón en empresa de construcción.

Rocío García de Puelles

Tif: 656385915 Sevilla

Formación: 1. Diplomatura relaciones laborales. 2. Máster en gestión de los recursos humanos. 3. Técnicas de gestión de recursos humanos por competencias. 4. Prevención de riesgos laborales en oficinas.

-Experiencia Profesional: Experiencia en la administración de los RRHH y de personal de empresas.

Manuel Rodríguez Navas

Tif: 639730929 Sevilla

Formación: 1. Formación en P.R.L. 2. Titulación de fontanero. 3. Título de instalador de gas categoría A. 4. Título de instalador de gas categoría B y C. 5. Formación en atención al cliente. 6. Carnet de manipulador de alimentos.

-Experiencia Profesional: Dos años de experiencia en empresa familiar de reformas y construcción. Dilatada experiencia como mozo de carretilla elevadora, cajero y reponedor en cámaras frigoríficas. Habilidades en compras, ventas, reponedor, contabilidad en comercio y atención al público. Instalaciones de albañilería, fontanería y gas. Puesta en marcha y reparación de calentadores.

López Domínguez, Manuel

Tif: 656859696 Sevilla

-Formación y cursos:

1. Técnico en montaje y mantenimiento de instalaciones de frío climatización y producción de calor. 2. Escuela de empleo de mantenimiento y instalación de aires acondicionados. 3. Prevención de riesgos laborales nivel inicial y de fontanería y clima. 4. Curso de gases fluorados cualquier carga. 5. Carnet de mantenimiento y prevención de la legionella.

Experiencia Profesional: Instalación y mantenimiento de aires acondicionados, gas, calefacción, calderas, termos, electrodomésticos y reformas a particulares y establecimientos. Mozo de almacén responsabilidad del material, partes de trabajo y preparación del material. Instalaciones de procesos continuos y auxiliares a la producción, con la calidad requerida, cumpliendo la reglamentación vigente y en condiciones de seguridad.

Carnet de conducir y vehículo propio.

Jerónimo Olivares Martínez

Tif: 696518986 Sevilla

Formación: 1. Técnico auxiliar electrónica telecomunicaciones. 2. Carnet instalador autorizado en baja tensión. 3. Autorizado y cualificado en alta y baja tensión por la empresa Siderurgica Sevillana. 4. P.R.L. Nivel básico. 5. Certificado para conexionado y fusión de fibra óptica; autómatas programables; soldadura; plataformas elevadoras; carretillas elevadoras. 6. Carnet de operador de puentes grúas, pórticos y riesgos laborales categoría A.

-Experiencia Profesional: Amplia experiencia como instalador de baja y alta tensión en todas sus variantes. Amplia experiencia como instalador de telecomunicaciones. Amplia experiencia en instalación y mantenimientos industriales, puentes grúas, máquinas hidráulicas y neumáticas.

Francisco Manuel Mesa Mesa

Tif: 610958301 Sevilla

Formación: 1. Ciclos formativos de grado medio instalaciones eléctricas y automáticas. 2. Ciclos formativos de grado medio frío y calor. 3. Cursos: electricista de edificios. Técnico de sistemas automatizados. Prevención de riesgos laborales.

-Experiencia Profesional: Servicio técnico en sector hotelero. Instalador-mantenedor A/A, bombas de calor y ventilación.

Jesús Ruiz Velasco

Tif: 660057064 Sevilla

Formación: 1. Ingeniero Técnico Industrial especialista en la electricidad. 2. Técnico en instalaciones electro-técnicas. 3. Técnico en equipos e instalaciones electro-técnicas.

-Experiencia Profesional: Experiencia en instalaciones eléctricas de interior y de exterior por cuenta propia (desde 2005). Experiencia por cuenta ajena como técnico electricista, técnico de mantenimiento, diseñador y proyectista de instalaciones y especialista de montajes de equipos de ventilación.

Ser socio de

Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 800 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

Si en vez de socio colaborador quiere ser socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Asesoría en Calidad y Prevención
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desocupados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2016

Socio adherido	25 euros / mes
Autónomo (solo)	40 euros / mes
Empresa de 2 personas	44 euros / mes
Empresa de 3 a 5 personas	58 euros / mes
Empresa de 6 a 14 personas	65 euros / mes
Empresa de 15 personas en adelante	72 euros / mes
Socio colaborador	700 euros / año

Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

Las cuotas de socio están exentas de IVA.

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a informa@epyme.org

Novedades del sector



Curso de Instalador de Calefacción, Climatización y Agua Caliente Sanitaria 16ª Edición

Autores: Francisco Galdón y Teófilo Calvo

Editorial: Conaif

ISBN: -----

Precio: 46,24€ + I.V.A.

Venta: Epyme



Guía Técnica del REBT 8ª edición

Autor: Creaciones Copyright

Editorial: Creaciones Copyright

ISBN: 978-84-15270-32-4

Precio: 25,00 €.

Venta: Epyme



La Bomba de Calor. Fundamentos, Tecnología y Casos Prácticos

Autor: AFEC

Editorial: AFEC

ISBN: no disponible

Precio: no disponible

Venta: afec@afec.es



Instalaciones de distribución y utilización de combustibles gaseosos 4ª Edic.

Autor: Aenor

Editorial: Conaif

ISBN: -----

Precio: 53,00€ + I.V.A. + gastos de envío

Venta: Epyme.

Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Talonario Certificados de instalación y mantenimiento de gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

NOTA: Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completas del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en www.epyme.es en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

Electricidad

Telecomunicaciones

Fontanería

Varios

Climatización, calefacción y ACS

Frío Industrial

Protección contra Incendios

Energías Renovables

Gas

Productos Petrolíferos Líquidos

Aparatos a Presión

NOTA: Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.