Portada_Epyme_151:Epyme 16/04/2014 11:30 Page 1

Nº 151
primer trimestre **2014**

# Epyme

Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla




Grupo Electro Stocks organiza la 2ªedición del Certamen Electro FORUM, Simposium Tecnológico dirigido al instalador

Programa de impulso a la
CONSTRUCCIÓN
SOSTENIBLE
en Andalucía

Andalucía se mueve con Europa

Unión Europea
Fondo Europeo de Desarrollo Regional

Agencia Andaluza de la Energía
CONSEJERÍA DE ECONOMÍA, INNOVACIÓN, CIENCIA Y EMPLEO

# Andalucía abre la puerta a la rehabilitación con el Programa de Impulso a la Construcción Sostenible



# Únete al equipo

*Juntos ganamos mucho más*

## Con Gas Natural, tu negocio notará la diferencia

Para nosotros, **tu colaboración es fundamental** para llegar a más hogares y mantener el liderazgo en el sector energético. Por eso ofrecemos a las empresas instaladoras todas las ventajas y facilidades, además de asesorarlas de forma permanente.

Acógete a la **Oferta Pública 2014** y colabora con Gas Natural Distribución, tu negocio notará la diferencia.

**Juntos obtenemos más beneficios para todos.**

**Conviértete en un nuevo colaborador de Gas Natural llamando al**

**902 555 516**

Más información en:
**www.gasnaturaldistribucion.com**

gasNatural

AAFF_Anunci_unete al equip2014_caste A4.indd 1 30/01/14 15:51

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 1



# EDITORIAL

## ¿Un día mundial de la fontanería sin fontaneros?

El martes 11 de marzo se celebró el Día Mundial de la Fontanería, una ocasión para reivindicar y sensibilizar a la población sobre la importancia del saneamiento en nuestra sociedad, haciendo especial hincapié en los países menos desarrollados.

En Epyme nos solidarizamos tanto al Consejo Mundial de la Fontanería (WPC), como a nuestra confederación nacional Conaif en representación de la mayoría de las empresas instaladoras españolas para reivindicar el papel fundamental que la fontanería desempeña hoy en día en la protección de la salud pública, el cuidado del medio ambiente y también del planeta, más allá de la labor clásica de reparación.

Y es que los fontaneros, tan denostados en los últimos años de forma totalmente injusta, realizan una función mucho más compleja y trascendental, mediante operaciones completas de instalación y mantenimiento de los sistemas que, realizadas adecuadamente y siempre por profesionales, son fundamentales para garantizar la protección de nuestra salud.

En un panorama mundial como el actual en el que el cambio climático es motivo de una preocupación creciente, la actividad de la fontanería se convierte en un elemento clave para la conservación del agua, su uso y reutilización, así como para la instalación y mantenimiento de equipos que utilizan fuentes de energías renovables.

En los países en vías de desarrollo, la fontanería es muy limitada e incluso inexistente. La ausencia de la actividad y de profesionales que la lleven a cabo constituye un factor determinante en las trágicas estadísticas que revelan que un alto porcentaje de la población mundial no tiene acceso a agua potable ni a sistemas de saneamiento eficaces. Según estimaciones de la Organización Mundial de la Salud (OMS) más de 3 millones de niños menores de 5 años mueren cada año debido a enfermedades relacionadas con la mala calidad del agua; un dato impactante que da valor a los sistemas y soluciones de fontanería, y a su correcto mantenimiento e instalación.

No tenemos que irnos tan lejos para ver los nefastos efectos que puede tener en la población el hecho de no disponer de instaladores profesionales y bien formados. Recientemente en las cercanías de Guadalajara (Hiendelaencina) fruto de un error en la instalación se contaminó la red de agua potable del pueblo, al verter en ella 300 litros de gasoleo proveniente de calefacción.

Es una pena que la importancia de los fontaneros para la sociedad sea denostada por aquellos que tienen el deber de legislar y que han abocado al sector a una completa desregulación.

El caso es que nadie en la administración central se quiere hacer cargo ni admite ser competente en un problema como este, cuyo origen está en la facilidad que encuentran los intrusos para actuar libremente ante la ausencia casi total de regulación de la profesión, hecho que sólo va en detrimento de la salud de los consumidores y de la propia profesión.

El intrusismo profesional, las trabas a la movilidad interregional de las empresas instaladoras, la pérdida de competitividad frente a los colegas europeos, la supresión de las habilitaciones a nivel nacional y el descenso de trabajo, entre otros factores, amenazan el presente y sobre todo el futuro de esta profesión que ha sido base y origen de la actividad instaladora. Por ello no cejaremos en nuestro empeño de seguir luchando por una legislación del sector de la fontanería.

## RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

ANDALUZA DE FONTANERÍA
ARAMBURU GUZMÁN
ASEISA
ATECO BROKERS
CFRICA
EUROEXPORT
JUNKERS
GAS NATURAL
ELECTROSTOCK

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 2

# EPYME Nº 151 sumario

# TEMA DE PORTADA


**4** Epyme protagonista del I Congreso de Eficiencia Energética en Sevilla

Epyme presentó la mesa de trabajo "Encuentros para innovar" en la que distintas empresas comentaron sus casos de éxito.



**6** La Junta de Andalucía pone en marcha el programa de impulso a la construcción sotenible

El decreto ley del Programa de Impulso a la Construcción Sostenible en Andalucía, entró en vigor el 27 de marzo, de forma que los incentivos de la primera línea ya se pueden solicitar.

**10** Grupo Electro Stocks organiza Electro FORUM

Electro Forum presentará el próximo 12 de junio en Sevilla durante una dinámica jornada a lo largo del día, una zona ferial con más de 50 stands y 4 ciclos de conferencias ininterrumpidas.





## TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO


Servicios de la Asociación ..... 3
Entrevista Socio Junior ..... 14
Impuesto a los gases fluorados ..... 16
Entrevista Delegada de Industria ..... 20
Formación ..... 22
Socios Colaboradores ..... 24
Jornadas ..... 26
Agenda de Eventos ..... 32
Novedades del Sector ..... 34
Bolsa de Trabajo ..... 38
Biblioteca y Librería ..... 40



Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla

**PUBLICACIÓN TRIMESTRAL**
**primer trimestre 2014**

**Edita:**
Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja
C/ Américo Vespucio, 25
41092 SEVILLA

**Horario de atención al público:**
lunes a jueves de 9:00 a 14:00
y de 16:00 a 19:00
Viernes de 8:00 a 15:00

Julio y Agosto de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064 Fax 954 467 074
**www.epyme.es**
informa@epyme.org
departamento.formacion@epyme.org
miguelpoo@epyme.org
departamento.juridico@epyme.org
departamento.tecnico@epyme.org

**Coordinación General**
Miguel Ruiz Poo
**Redacción y Fotografía**
Miguel Ruiz Poo
**Consejo de Redacción**
Gerardo Parejo Valencia
Manuel de Elías Rodríguez
Francisco José Chaves Agüera
**Impresión**
SERVIGRAF
Depósito Legal: SE-640-93
**Diseño**
Genera Online

**Revista de difusión gratuita**
La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.


EMPRESA INSTALADORA CERTIFICADA

EPYME es miembro de FENIE, CONAIF, FAPIE, FRAEF, Círculo de Empresarios de Cartuja 93, y ATEAN

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 3



### DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de Asesoramiento y Asistencia Jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos Penal, Fiscal, Laboral, Civil, Mercantil y Administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones Fiscales. Elaboración de Contratos, Nominas y Boletines de Cobro a la Seguridad Social.

### ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle.

Horario de tarde de Lunes a Viernes a partir de las 17:30 hasta las 20:00h. Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Plta. Tlf.: 954461220.

### DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

### ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de Reglamentos y Normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las Compañías suministradoras y las distintas administraciones Públicas.

### DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

*VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO*

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes para empleados según Convenio.

### ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con ATECO BROKERS ASOCIADOS, S.L., Correduría de Seguros. Despacho: Avda. Diego Martínez Barrio, 1- 4ºB, Telf. 954 23 10 11,

Email: ateco@atecobrokers.com

Asimismo, todas las mañanas de 9:00 a 14:00 h. habrá una persona en la Asociación con la que podréis asesoraros y contratar todo tipo de seguros, que no sean, claro está, los que se contratan directamente con la administración de Epyme, que actualmente son el de Responsabilidad Civil así como Vida y Accidentes de los trabajadores.

### RIESGOS LABORALES

Acuerdo con PREVERYS para la implantación y gestión de un sistema de prevención.

### SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con EAG Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: **CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS**

### ACUERDO CON OCA`s

Acuerdo para realizar inspecciones periódicas en instalaciones de Electricidad (alta, baja tensión, megado de redes, etc), Gas, Aparatos a presión, PPL, RITE, Contra Incendios y Frío Industrial, efectuada por un Organismo de Control Autorizado por la Dirección General de Industria.

### TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un costo de 3 euros + IVA.

### ACUERDO CON IBERINFORM

Servicios de información sobre solvencia económica de clientes de la empresa IBERINFORM. Precios especiales para los socios de Epyme.

### TARJETA FAMEDIC

Se entrega gratuitamente a todos los asociados una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad. De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia, para otra tarjeta adicional, el precio es de 6 € anuales para todo el que viva en el mismo domicilio.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

### ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

En la Asociación podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrán realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

### ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

### DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

### DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carnet autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Tripartita. Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

### DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA

Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

-Inscripción de empresas.

-Obtención/renovación del carnet de instalador autorizado.

-Entrega y recogida en Epyme de documentación para legalizar instalaciones.

### LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de CONAIF y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un nuevo servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

### ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

### ACUERDO CON BANCO SABADELL

El Banco Sabadell pone a disposición de todos nuestros asociados una selección de servicios financieros exclusivos, adaptados a tu actividad profesional y a tu economía personal. El primer paso para beneficiarte de estos servicios es abrir una Cuenta de Colectivos en cualquiera de sus oficinas, sin comisiones ni gastos de administración (excepto cuentas inoperantes por un año, y aquellas cuyo saldo sea igual o inferior a 150 €) que también le permite acceder a descuentos y otras condiciones exclusivas.

### ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

### ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

o 1,2 cts. €/litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 3,6 cts. €/litro adicional sobre fijo en Diesel en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo) o Tarjeta gratuita sin ningún coste adicional.

Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado

### ACUERDO CON CANON

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Copiadoras Sevilla Dos, S.A., de Canon, con la cual llevamos trabajando satisfactoriamente más de quince años, para ofrecer a sus asociados copiadoras de gran calidad a unos precios especiales y el compromiso del regalo de 5.000 páginas de mantenimiento GRATIS (tóner incluido).

### ACUERDO CON GECI ESPAÑOLA, S.A.

GECI ESPAÑOLA, S.A., que se incorporó a la Asociación en 2009 como Socio Colaborador, es un grupo empresarial que comenzó su actividad en 1983 y desde entonces ha crecido incorporando diferentes divisiones que ofrecen un variado número de servicios. Ofreciendo entre otros servicios la calibración con acreditación ENAC en diferentes áreas.

Este convenio se firmó con el objetivo de que los asociados a Epyme obtengan ventajas a la hora de calibrar sus equipos y aparatos de medición y verificación.

Inicialmente el acuerdo se ceñía a los aparatados de medición y verificación utilizados en las instalaciones eléctricas, ahora y con vistas a ofrecer una solución integral en las distintas áreas metrológicas, GECI ESPAÑOLA, S.A. ha establecido acuerdos con otros laboratorios acreditados, ofreciendo servicios en medidas de temperatura, dimensional, mecánica, masa, gases, caudal, etc.

### ACUERDO CON TEKPYME

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Sol Tecnologías quien podrá ayudarte tanto con la informática como con las comunicaciones de tu empresa.

*CONSULTORÍA - INFORMÁTICA - COMUNICACIONES*

### ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado a un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un **30% de descuento** en la suscripción anual del software Infoweb.

### CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

### BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que acercarse a la Asociación para obtener fotocopia de los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los historiales profesionales llegados recientemente.

### FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, FENIE y CONAIF, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: **www.fenie.es** **-www.conaif.es**

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 4



# Éxito de público en el I Congreso de Eficiencia Energética en Sevilla

Casi 400 empresarios se han dado cita en el I Congreso de Eficiencia Energética que ha tenido lugar en las instalaciones de EUSA de Cámara de Sevilla, organizadas y promovidas por el Consejo Andaluz de Cámaras de Comercio. Epyme tuvo especial protagonismo en el encuentro presentando la mesa "Encuentros para Innovar" en la que distintas empresas del sector buscaron sinergias en el campo del ahorro y la eficiencia energética.

La inauguración de este Congreso, que se celebró el dia 27 también en Cádiz, ha corrido a cargo de la la directora general de Industria, Energía y Minas, María José Asensio; la secretaria del Consejo Andaluz de Cámaras de Comercio, Estrella Freire, y el director gerente de la Cámara de Sevilla, Salvador Fernández.

Este programa se enmarca en las acciones de Ecoinnocámara del que ya se han beneficiado más de 1.700 pequeñas y medianas empresas de Andalucía con el objetivo de impulsar la eficiencia y el ahorro energético.

La jornada fue inaugurada por una conferencia Marco titulada: "Eficiencia energética y competitividad: Como gestionar las dificultades positivamente en tiempos de incertidumbre" desarrollada por el empresario y consultor Emilio Duró Pamies.

### El factor de competitividad:

En este bloque Christopher Regan, Director de Ingeniería de Procesos y Tecnología de Endesa Ingeniería explicó cuál debe ser el posicionamiento de las Empresas de Servicios Energéticos e incindió en tres conceptos básicos: Smartgrids, Smart energy Services y Smart cities.

Posteriormente Mª Teresa de Diego Fernández, Directora del Área de Rehabilitación de Ferrovial, quien desarrolló la ponencia la red eléctrica innovación, tecnología y desarrollo.

De Diego Fernández destacó la labor de proximidad y de comunicación que se debe realizar en el sector residencial, llegando a las comunidades de vecinos y asesorándoles en materia energética.

### Hacia una financiación competitiva

El siguiente en inaugurar el bloque dedicado a la financiación de ESE´s fue Francisco Bas Jiménez, Director de Planificación y Gestión Energética en la Administración Pública, Agencia Andaluza de la Energía.

Posteriormente Antonio Sánchez López, Director de Espacios de Innovación y Sectores Estratégicos de la Agencia de Innovación y Sectores Estratégicos de Andalucía, IDEA explicó a los asistentes los instrumentos de financiación pública disponibles para sectores estratégicos energéticos.



Imagen del bloque "Encuentros para Innovar"

Para finalizar se dieron distintos ejemplos de la colaboración público-privada en proyectos de financiación, el modelo de las ESE, por parte de José Miguel Rivera Torres, Director Técnico de Dalkia Andalucía.

### Epyme en los Encuentros para innovar

La mesa de trabajo "Encuentros para innovar" fue el espacio en el que se clausuró el evento. En este espacio abierto a las empresas del sector, a través de 6 presentaciones de 10 minutos de duración, empresas de servicios energéticos y pymes innovadoras relacionadas con la eficiencia energética, reflexionaron sobre iniciativas conjuntas en marcha o en estudio, buscando distintas sinergias. Gerardo Parejo fue el encargado de presentar y moderar este encuentro en el que la mayoría de las 6 empresas participantes estaban asociadas a Epyme y tuvieron la oportunidad de exponer sus iniciativas, muchas de ellas innovadoras en el sector.

En su intervención, el Secretario General de Epyme, resaltó la importancia del sector de la rehabilitación eficiente como campo revitalizador de las instalaciones e invitó a los instaladores a hacer un esfuerzo para posicionarse en este mercado emergente que tarde o temprano "despegará".

### Los socios de Epyme protagonistas

Entre los participantes en espacios para innovar destacamos la participación de Ramón Delgado, Director de Operaciones de EFFICENTRE y socio numerario de Epyme.

Efficentre junto con las empresas Ekipashop, IC Asociados y Servishop, integra el grupo empresarial IC asociados, dedicado a la creación de centros ecoeficientes, locales comerciales, hoteles, oficinas o centros sanitarios que comparten un menor consumo energético, menores emisiones de $CO_2$ y cuyo equipamiento está realizado mediante mobiliario con certificado ecológico PEFC o FSC.

Gracias a su dilatada experiencia se comentaron distintos casos de éxito de esta empresa en Andalucía.

También participó en los encuentros Eugenio Sánchez Távora, Director General de IRCONFORT, socio colaborador de Epyme, que presento a los asistentes las bondades del calor 3D. CALOR 3D es un sistema de calefacción por infrarrojo lejano modular que además mejora la calidad ambiental y ofrecen grandes posibilidades de integración estética.

Igualmente ODF Energías, reciente socio colaborador de Epyme, dio un importante punto de vista en su trayectoria gestionando energía. La empresa ofrece distintos servicios a sus clientes como minimizar el impacto en los costes, la creación, soporte, operación y mantenimiento de la consola Inmotibank de gestión energética, la telemedida y control de las instalaciones, entre otros.

Por último Atmósfera Cúbica a través de su socio comercial I+D ENERGÍAS comentó sus casos de éxito en Andalucía en el desarrollo de soluciones de aprovechamiento y ahorro energéticos a la medida.

También participaron en esta mesa las empresas GEyPE y WININERTIA.

# Ven a verlo

Aseisa Domótica ha reservado un espacio en sus instalaciones para que sus clientes, instaladores y proyectistas, puedan conocer una aplicación real y en funcionamiento de sus productos y sistemas. Más de 65 m2 con sensores meteorológicos, detectores de presencia y alarmas, donde la iluminación y la climatización están completamente reguladas para ofrecer el mayor confort ambiental. El control de todo el sistema es sencillo y puede realizarse con interfaz telefónico o TCP/IP (internet).

aseisa
DOMÔTICA

## Con inteligencia y energía




aseisa
andaluza de suministros eléctricos e industriales, s.a.®

Aseisa. P.I. Calonge C/Metalurgia nº 19-21. 41007. Sevilla. Tfno. 954.36.74.60 e-mail: aseisa@aseisa.es
P.I. La Paz, Nave 29. 21007. Huelva. Tfno. 959.54.37.37 e-mail: huelva@aseisa.es

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 6



# La Junta de Andalucía pone en marcha el programa de impulso a la construcción sostenible

El decreto ley del Programa de Impulso a la Construcción Sostenible en Andalucía, destinado a facilitar inversiones de ahorro, eficiencia energética, mejora de instalaciones y uso de fuentes renovables en las edificaciones y espacios urbanos de la comunidad autónoma, entró en vigor el 27 de marzo, de forma que los incentivos de la primera línea se pueden solicitar a partir del 1 de abril.

Según el decreto ley, publicado en el BOJA, esta norma, además de regular la estrategia de reactivación del sector de la construcción bajo criterios de viabilidad económica y ambiental, incluye medidas a corto plazo como la convocatoria inmediata de incentivos, con una dotación de 200 millones de euros para 2014 y 2015.

La norma establece un conjunto de medidas para aprovechar a fondo el potencial de ahorro económico y energético del sector de la construcción. Según datos de la Agencia Andaluza de la Energía (AAE), alrededor de la mitad del parque inmobiliario andaluz, construido antes de la entrada en vigor de las normas de eficiencia energética, es susceptible de obras de renovación que permitirían ahorros superiores al 70 por ciento en los hogares y del 50 por ciento en los edificios del sector terciario. A ello se suma la capacidad de generar empleo de la actividad rehabilitadora, tres veces superior al de la edificación de nueva planta.

El Programa de Construcción Sostenible establece dos líneas de actuación: un programa de ayudas para proyectos en edificios, con un presupuesto de 150 millones de euros para dos años, y otro para financiar planes empresariales de reconversión de las pymes del sector, con 50 millones.

## Primera Línea de Ayudas

A través de la primera línea se incentivarán obras de rehabilitación, reforma y adaptación y renovación de instalaciones para mejorar el ahorro y la eficiencia energética, así como el aprovechamiento de fuentes renovables. Estas ayudas, financiadas con fondos europeos Feder y gestionadas por la Agencia Andaluza de la Energía, estarán

***Los beneficiarios serán empresas, ciudadanos y otras entidades***




vigentes a partir del 1 de abril y beneficiarán a ciudadanos, empresas y otras entidades.

### Proyectos incentivables

Con un importe máximo de 200.000 euros por beneficiario, los incentivos tendrán un plazo de resolución de un mes y respaldarán dos tipos de proyectos.

Por un lado, la adecuación energética de edificios para mejorar su comportamiento térmico y las condiciones de iluminación natural (intervenciones sobre fachadas, cerramientos verticales, cubiertas o suelos, renovación de ventanas, cerramiento de terrazas techadas e incorporación de elementos de aprovechamiento de la luz natural, entre otras).

En segundo lugar, también podrán acogerse los trabajos de dotación de instalaciones eficientes o de energías renovables en ámbitos como la iluminación, la climatización o los ascensores.

Las intervenciones de reforma o adecuación, tanto parciales como totales, se realizarán

***Entre el 60 y el 80% de la obra será subvencionable***

sobre edificios existentes y serán ejecutadas por empresas colaboradoras que se adherirán previamente al programa y se acreditarán como tales ante la AAE. Estas firmas se encargarán directamente de presentar las solicitudes de forma telemática, como un servicio más a los promotores de las obras.

Las ayudas se concederán en concurrencia no competitiva, es decir, sin comparación entre solicitudes, y se resolverán por orden cronológico de entrada en el registro.

Con el fin de garantizar la cohesión territorial, el presupuesto se repartirá entre las distintas zonas de la comunidad teniendo en cuenta criterios poblacionales. En el caso de proyectos con presupuesto inferior a 18.000 euros (IVA excluido), la empresa adelantará el incentivo al solicitante, a modo de descuento en la factura, y cobrará una vez ejecutada la totalidad de la obra. Si la intervención supera los 18.000 euros, se realizará un pago parcial de la ayuda previa acreditación de al menos el 50 por ciento de la ejecución.

Los proyectos que conlleven la realización de una obra requerirán una inversión mínima de 500 euros. La subvención cubrirá entre el 60 y el 80 por ciento del coste total en función de la tipología y del grado de innovación.

Por su parte, las intervenciones que consistan en instalación o renovación de equipos se respaldarán a partir de una inversión mínima de 400 euros, con una cobertura de entre el 40 por ciento y el 90 por ciento del coste total.

## Segunda Línea de Ayudas

La segunda línea de ayudas, con un presupuesto de 50 millones y que se podrán solicitar desde junio, se desarrollará en el

***Iluminación, climatización y ascensores los principales afectados***

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 7



marco de los fondos reembolsables del programa europeo Jeremie para microempresas y pymes, incluidas las de economía social. Gestionada por la Agencia de Innovación y Desarrollo de Andalucía, su objetivo se centrará en financiar planes para la reconversión de las empresas del sector hacia actividades de rehabilitación y construcción sostenible.

Estos incentivos serán préstamos de hasta un máximo de dos millones de euros, que cubrirán hasta el 70 por ciento de la inversión total, incluyendo gastos corrientes vinculados al desarrollo de los planes empresariales. Las firmas beneficiadas podrán incorporarse al Programa de Impulso a la Construcción Sostenible como colaboradoras o proveedoras de bienes y servicios.

## Beneficiarios

Entre ellos, se encuentran: Ciudadanos particulares, comunidades de propietarios o cooperativas de viviendas, empresas privadas y autónomos, asociaciones, fundaciones y demás entidades sin ánimo de lucro, otras agrupaciones de personas físicas o jurídicas, comunidades de bienes o cualquier otro tipo de unidad económica.

## Objetivos del Programa

**Impulso a la reactivación económica** 68.000 actuaciones con una inversión de 250 millones de euros y la intervención de cerca de 10.000 empresas proveedoras de los bienes y servicios incentivados.

**Uso de la energía más eficiente y adaptada al lugar** ahorro y diversificación energética cercano a 66.000 toneladas equivalentes de petróleo al año, gracias a las actuaciones previstas, evitando la emisión anual de más de 168.000 toneladas de dióxido de carbono.

**Reducción de la factura energética de hogares y empresas** ahorro económico de más de 500 millones de euros en empresas, ciudadanos, comunidades de vecinos y otras entidades.

## Epyme en las mesas de la construcción

Junto a estas medidas de aplicación inmediata, se establece también las bases para la reactivación del sector con criterios no especulativos, como la creación de la Mesa de la Construcción y Rehabilitación Sostenible, órgano colegiado de cooperación entre la Junta y los agentes sociales que contará con la participación de las entidades representativas de los sectores de la construcción, energético, financiero y de las tecnologías de la información y la comunicación, entre las cuales se encuentra representado epyme. En estas mesas se trabaja la definición del Plan Integral para la Construcción y Rehabilitación Sostenible en Andalucía 2014-2020, que establecerá las medidas de reactivación del sector.



Epyme participó en las mesas de presentación de la Construcción sostenible

## Reintegros y devoluciones

Dicho decreto ley contempla que las subvenciones y cantidades percibidas deberán ser reintegradas y devueltas, y se podrán exigir los intereses de demora en el caso de incumplimiento de las empresas colaboradoras, en concreto "el falseamiento en las condiciones para asumir la representación del solicitante, los derechos de cobro del incentivo, o en la documentación justificativa, la obstrucción a las labores de control, y el incumplimiento de obligaciones".

También se podrá exigir el reintegro de las subvenciones "cuando la empresa beneficiaria, en el plazo de cinco años y sin justificación, deslocalice la actividad fuera de la Comunidad o cese en su actividad productiva, salvo en los casos de insolvencia no fraudulenta". Asimismo, se puede producir la pérdida del derecho al cobro total o parcial del incentivo concedido.

Igualmente, las empresas colaboradoras, por su actividad, se incluirán preceptivamente dentro de los planes de inspección de la Agencia Tributaria de Andalucía. En el caso de que se detectasen indicios de que la empresa colaboradora promueve o aplica precios superiores a los de mercado, o lleva a cabo conductas colusorias o prohibidas en la normativa de competencia, la Agencia Andaluza de la Energía lo pondrá en conocimiento de la Agencia de Defensa de la Competencia, a los efectos de la imposición de sanciones pecuniarias a la empresa.

## Empresas Colaboradoras

Todos aquellos profesionales o empresas que proveen de forma directa los bienes y/o servicios que son incentivados podrán actuar como empresas colaboradoras.

Se contemplan cuatro tipos de empresas colaboradoras, que se corresponden con las tipologías de actuaciones incentivadas, pudiendo una misma empresa adherirse a uno o a todos ellos:

-Empresas colaboradoras para los incentivos de “Obras de adecuación energética de edificios”.

-Empresas colaboradoras para actuar como gestores energéticos, que intervienen en la línea de incentivos “Proyectos, dirección facultativa y gestión energética”, asociados a obras igualmente incentivadas a través de la línea de “Obras de adecuación energética de edificios”.

-Empresas colaboradoras para los incentivos a las instalaciones térmicas energéticamente eficientes en la edificación.

-Empresas colaboradoras para los incentivos a las instalaciones eléctricas energéticamente eficientes en la edificación.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 8



## Actuaciones:

### Ciudadanos particulares

Obras de adecuación energética de las viviendas, entre las que se encuentran:

-Revestimiento de cerramientos y cubierta con material aislante térmico.

-Disposición de aislamiento en suelos en contactos con el terreno o con espacios no habitables.

-Insuflado de material aislante en huecos de muros externos

-Renovación de ventanas, con la inclusión de nuevas ventanas de alto aislamiento térmico.

-Dotación de cerramiento o acristalamiento de terrazas techadas, disposición de protectores solares, incluso toldos, incorporación de elementos que permiten la iluminación natural, como nuevos huecos acristalados o ventanas.

También se incluyen la demolición de tabiques que impiden el paso de la luz natural, con o sin incorporación de tabiques de pavés, además de soluciones bioclimáticas para la ventilación y sombreado de la vivienda.

Los ciudadanos podrán solicitar también ayudas para la dotación de infraestructuras energéticamente eficientes, entre las que se encuentran:

-Pequeños equipos o instalaciones solares para generación de agua caliente.

-Generación de energía eléctrica para consumo propio mediante instalación fotovoltaica.

-Pequeños equipos de biomasa, que usan leña o briquetas como combustible, para la calefacción y/o generación de agua caliente.

-Estufas o termoestufas que usan pellets de madera como combustible.

-Instalación de calderas de biomasa para las necesidades térmicas de la vivienda.

-Renovación de calentadores, a gas, de agua caliente por otros termostáticos y sin llama piloto.

-Mejora de instalación de climatización o centralización, basada en bomba de calor inverter; o la inclusión de equipos e instalación para el control domótico de la vivienda.

### Comunidades de vecinos

Obras de adecuación energética de las viviendas, entre las que se encuentran:

-Revestimiento de cerramientos y cubierta con material aislante térmico

-Proyectado de material aislante desde el exterior

-Disposición de aislamiento en suelos en contactos con el terreno o con espacios no habitables.

-Insuflado de material aislante en huecos de muros externos.

-Renovación de ventanas, con la inclusión de nuevas ventanas de alto aislamiento térmico.

-Disposición de protectores solares, incluso toldos.

-Incorporación de elementos que permiten la iluminación natural, como nuevos huecos acristalados o ventanas.

Al igual que en las subvenciones a ciudadanos, también se incluyen en las subvenciones a comunidades la dotación de infraestructuras energéticamente eficientes, entre las que se encuentran:

-Instalaciones solares para generación de agua caliente.

-Instalación de calderas de biomasa para las necesidades térmicas de la vivienda.

-Renovación de la central térmica, incorporando una caldera, a gas, de condensación.

-Renovación de las luminarias y lámparas existentes en el interior del edificio por otras de mayor eficiencia energética.

-Renovación de la iluminación exterior, en aras a su mayor eficiencia

-Optimización energética de ascensores, con o sin su sustitución

-Renovación de grupos de bombeo de agua potable.

### Empresas

Obras de adecuación energética de los edificios, entre las que se encuentran:

-Revestimiento de cerramientos y cubierta con material aislante térmico.

-Proyectado de material aislante desde el exterior.

-Disposición de aislamiento en suelos en contactos con el terreno o con espacios no habitables.

-Insuflado de material aislante en huecos de muros externos.

-Renovación de ventanas, con la inclusión de nuevas ventanas de alto aislamiento térmico. -Disposición de protectores solares, incluso toldos.

-Incorporación de elementos que permiten la iluminación natural, como nuevos huecos acristalados o ventanas.

-Demolición de tabiques que impiden el paso de la luz natural, con o sin incorporación de tabiques de pavés o tabiques divisorios.

Dotación de infraestructuras energéticamente eficientes, entre las que se encuentran:

-Instalaciones solares para generación de agua caliente.

-Instalación de calderas de biomasa para las necesidades térmicas del edificio.

-Renovación de la central térmica, incorporando una caldera, a gas, de condensación.

-Renovación de las luminarias y lámparas existentes en el interior del edificio por otras de mayor eficiencia energética.

-Renovación de la iluminación exterior, en aras a su mayor eficiencia.

-Renovación de rótulos luminosos por otros de alta eficiencia energética.

-Optimización energética de ascensores, con o sin su sustitución.

-Renovación de equipos e instalaciones de climatización e instalaciones de refrigeración.

### Medidas de alta eficiencia energética

A efectos de su valoración con un mayor porcentaje de incentivo, se definen una serie de medidas, denominadas de alta eficiencia energética, que, cumpliendo los requisitos mínimos que corresponden, en cada caso, a las especificaciones realizadas “de eficiencia energética”, aportan un mayor alcance energético a las actuaciones objeto de los incentivos.

Entre las medidas da “alta eficiencia energética” se encuentra la disposición de material aislante o huecos acristalados con baja transmitancia térmica, esto es con mayor capacidad aislante, el uso de sistemas de control, regulación y seguimiento de la energía o la utilización de equipos de generación energética de alto rendimiento y mayor aprovechamiento de las energías renovables.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 9



### Gastos y cuantía de los incentivos

Se incentivan todos aquellos costes que resultan necesarios para cumplir la finalidad de las actuaciones objeto del incentivo. A efectos del cálculo del incentivo, se distinguen:

Los costes incentivables directamente vinculados o inherentes a la propia actuación, entre los que están:

-Gastos de obra civil directamente vinculados a la actuación incentivable.

-Instalaciones, equipos y elementos auxiliares; Montaje, desmontaje o demolición de elementos existentes.

-Equipos para la medición, seguimiento, control y gestión de las instalaciones y actuaciones incentivables, incluidos los elementos que permiten difundir los resultados energéticos y medioambientales ligados a las actuaciones realizadas.

-Proyectos, dirección facultativa y gestión energética, que deberán ser objeto de solicitud diferenciada en el caso de "Obras de adecuación energética de edificios".

Los costes incentivables de adecuación de los elementos de las edificaciones afectadas por la realización de las medidas objeto de los incentivos.

### Importe de los incentivos

El incentivo se obtiene como un porcentaje de los costes incentivables.

Este porcentaje se establece en el texto del decreto ley que regula el Programa en función del tipo de actuación y las características de la misma, siendo más alto cuanto mejor es la actuación desde un punto de vista del ahorro y la eficiencia energética. Los porcentajes fijados oscilan entre el 40 % y el 90 %.

El importe del incentivo se obtiene como suma del incentivo asociado a los costes directamente vinculados y del asociado a costes de adecuación de los elementos afectados por la reforma, calculados ambos aplicando el porcentaje que corresponda a la actuación.

Todos los costes de la actuación incentivada deben encontrarse de acuerdo a los precios de mercado, no siendo admisible una alteración de los precios de los bienes o servicios incentivados.

Los costes de adecuación estarán limitados a ciertos valores, de acuerdo con la actuación incentivada y el tipo de edificio.

### Acceso a los incentivos

El acceso a los incentivos siempre se realiza a través de la empresa proveedora del




bien o servicio objeto del incentivo, que actúa como empresa colaboradora de la Agencia Andaluza de la Energía en la gestión y tramitación de los incentivos.

El solicitante/beneficiario de los incentivos, realiza, en el momento de firmar la solicitud del incentivo:

-La cesión de su representación, frente a la Agencia Andaluza de la Energía, a la empresa colaboradora.

-La cesión del derecho de cobro, siempre que la inversión sea inferior a 18.000 euros, IVA excluido.

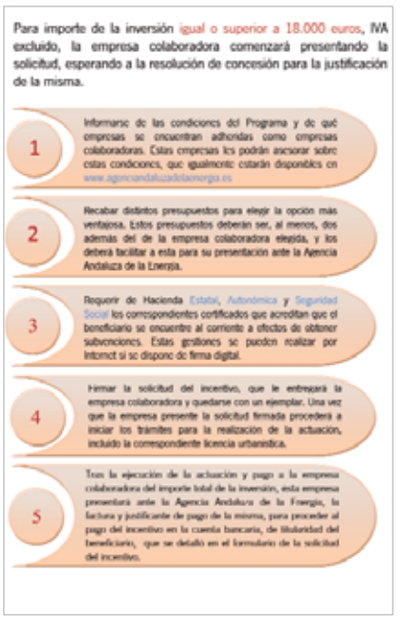
En este caso, el pago del incentivo por parte de la Agencia Andaluza de la Energía, una vez verificados de conformidad los correspondientes requisitos, se realizará a la empresa colaboradora, quién sólo habrá cobrado del beneficiario la diferencia entre el coste total incentivable y el importe del incentivo.

### Condiciones generales de los incentivos

El procedimiento de concesión de incentivos se realiza en atención a la mera concurrencia de los requisitos en la persona o entidad perceptora, sin que se establezca una comparación de solicitudes.

La ejecución y justificación de las actuaciones objeto de los incentivos **será anterior al 30 de junio de 2015.**

Los beneficiarios deberán acreditar encontrarse al corriente de sus obligaciones tributarias y frente a la Seguridad Social, siendo una información que se deberá facilitar a la empresa colaboradora.




No se contemplan los gastos que hayan sido iniciados, realizados, facturados o presentadas las comunicaciones previas o solicitudes de las correspondientes licencias urbanísticas **con anterioridad a 01 de abril de 2014.**

Las solicitudes de las empresas se regirán por el Reglamento de minimis, lo que implica que la empresa declarará, en el momento de la solicitud, no haber recibido más de 200.000 euros en los tres últimos ejercicios en concepto de ayudas bajo dicho reglamento comunitario, debiéndose respetar este límite con el incentivo solicitado.

No se incentivarán las actuaciones que hayan sido iniciadas, realizadas, facturadas o presentadas las comunicaciones previas o solicitudes de las correspondientes licencias urbanísticas con anterioridad a 01 de abril de 2014, ni aquellas de importe mayor de 18.000 euros, en las que la anterior circunstancia ocurra con anterioridad a la solicitud del incentivo.

### Financiación para los proveedores

Con el objetivo de paliar las dificultades para el acceso a financiación por parte de las empresas se dispone de un mecanismo de acceso a la misma, a través del mecanismo de ingeniería financiera "Joint European Resources for Micro to Medium Enterprises" (JEREMIE) previsto en el programa operativo FEDER de Andalucía 2007-2013, que facilitará la concesión de préstamos a pymes con el fin de impulsar el desarrollo empresarial asociado a este sector.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 10



**ENTREVISTA José Figueras, Director de Marketing de Grupo Electro Stocks**

# Grupo Electro Stocks organiza la 2ªedición de Electro FORUM, Simposium Tecnológico dirigido al instalador

## El próximo 12 de junio en Sevilla

Con más de 30 años de historia, Grupo Electro Stocks, es una de las principales cadenas nacionales de distribución de material eléctrico, automatización, clima y fontanería, que destaca por su alto grado de implicación y compromiso con sus principales clientes, los profesionales de la instalación. José Figueras Director de Marketing y Compras del Grupo Electro Stocks, con una amplia experiencia en el sector, nos comenta cuáles son los factores clave de éxito que diferencian a una empresa como la suya y que nos resume en dos conceptos, proactividad y vocación de liderazgo.

La compañía cuenta con una amplia experiencia en la distribución de material eléctrico en nuestro país, cubriendo las funciones propias entre la producción y la instalación de los productos. Estos factores son el stock, la logística, el suministro, la atención comercial y el soporte técnico, puntos clave que el profesional de la instalación requiere. El desarrollo de estas actividades les ha convertido en una de las principales empresas del sector con más de un 12% de cuota de mercado, desde sus 60 centros en toda España, de los cuales 7 de los más importantes están en Andalucía.

Grupo Electro Stocks se posiciona hoy como uno de los actores principales, como una empresa pionera en nuestro sector que lidera el mercado con continuos avances. Fue la primera compañía distribuidora en construir en los años 90, un gran centro logístico de 25.000 m2, que en una exclusiva estructura logística, almacena y distribuye diariamente las más de cien mil referencias a los puntos de venta, un modelo que aporta una optimización de los costes efectivos de stock y logística, que tanto fabricantes como clientes necesitan.

Con objeto de aportar valor a sus clientes y enriquecer el mercado, Grupo Electro Stocks mantiene el liderazgo y vuelve a adelantarse en su sector a través de la organización del certamen Electro FORUM. En esta ocasión, Sevilla ha sido la capital elegida para albergar esta segunda edición del Simposio Tecnológico multidisciplinar (iluminación, baja tensión, automatización, control y clima) dirigido exclusivamente al segmento del instalador. Una acción vital que responde a la función que cubre como punto de encuentro entre el fabricante y el profesional.

Grupo Electro Stocks, gracias a su dinamismo, profesionalidad y proactividad, se mantiene a la vanguardia, haciéndole ir siempre un paso por delante en el sector.



Josep Figueras Director de Marketing de Grupo Electro Stocks

**Grupo Electro Stocks pondrá en marcha, el próximo mes de junio, la segunda edición del Electro Forum, una jornada especial con unos objetivos muy concretos, ¿nos podría explicar cuáles son esos objetivos prioritarios a cubrir con el encuentro y los motivos que les han impulsado a ponerlo en marcha?**

El dinamismo de nuestra empresa en continua reflexión, provoca que vayamos siempre un paso por delante en el mercado, papel que desempeñamos como empresa líder del sector que somos. El éxito de la primera edición del Electro FORUM con una participación superior a los 2.000 profesionales, nos anima a seguir desarrollando la figura de nexo de unión entre nuestros principales proveedores y nuestra principal clientela, que es el profesional de la instalación.

Se trata de una dinámica jornada de un día de duración en la que ponemos en contacto a los profesional con los principales fabricantes, a través de una zona ferial con más de 50 stands con presencia y exposición de las mejores marcas del sector y, lo que es más importante para nosotros, el certamen contará con una zona de congresos con 4 ciclos de conferencias simultáneas, que abordarán desde distintas ópticas más de 40 ponencias en torno a los temas latentes de nuestro sector y gran interés para el instalador como son: la eficiencia y el ahorro energético; las nuevas oportunidades de negocio para el instalador; experiencias y casos de éxito; y futuros escenarios con un incremento del protagonismo de la electricidad.

Grupo Electro Stocks mantiene su apuesta por ser el catalizador entre fabricantes e instaladores, impulsando las nuevas tendencias dentro del mercado de la eficiencia energética. Pretendemos dar respuesta a las necesidades de actualización técnica de nuestros clientes, en temas que, por su constante evolución y su variedad temática, son difíciles de realizar en una parada durante el ejercicio profesional. Se trata de un certamen desvinculado de cualquier actividad comercial de venta, donde nuestra inquietud es la de aportar valor a nuestros clientes y enriquecer el mercado. Grupo Electro Stocks lanza esta gran iniciativa sin precedentes en el sector que es la organización del Simposium Electro FORUM. Nos hemos convertido en el primer simposio tecnológico multidisciplinar (iluminación, baja tensión, automatización, control y clima) dirigido exclusivamente al segmento del profesional de la instalación.

**¿Cuáles son las características principales de esta edición del Electro FORUM?**

En esta edición tenemos la satisfacción de contar con el soporte como entidad colaboradora de Epyme (Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla), así como FADIA y otras asociaciones gremiales.

Las principales particularidades que caracterizan al Electro FORUM respecto a otros eventos que se realizan con cierta frecuencia

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 11









en nuestro sector son básicamente que está diseñado, concebido y dirigido al sector del instalador con un contenido multidisciplinar.

Las principales ferias y certámenes que se organizan en nuestro país van dirigidas habitualmente a multiclientelas tales como, el prescriptor, la propiedad, el constructor, el fabricante de maquinaria, las empresas de mantenimiento y, por supuesto, el instalador. En nuestro caso, la temática y los contenidos están diseñados conjuntamente con los principales fabricantes desde ópticas aplicadas y puntos de vista muy prácticos.

Por otro lado, también es ciertamente frecuente que directamente los fabricantes realicen certámenes y eventos con contenido técnico interesante, pero siempre abordando el perímetro de productos que producen. Esta es otra de las claras ventajas ya que no hay un único fabricante que aborde desde su conocimiento todas las disciplinas que abarca el Electro FORUM, como son la iluminación, la baja tensión, la automatización, el control y el clima, principalmente.

**¿A qué público va dirigido esta edición de Electro FORUM?**

Entre las empresas organizadoras están los principales fabricantes del sector, líderes todos ellos en sus áreas. Estará integrado por más de 50 de nuestros principales proveedores estratégicos, que denominamos Core PROGRAM Partners.

La mayoría de los visitantes al simposio que prevemos que asista, tiene el perfil de profesional electricista y del mundo de la instalación técnica y el mantenimiento, una de las características que destacan en este certamen y que lo hacen tan especial.

Es una ambiciosa iniciativa que prevé una asistencia superior a los 1.500 profesionales del sector. Tenemos la certeza de que es una estimación adecuada, si tenemos en cuenta que la convocatoria dirigida a un colectivo de más 8.000 profesionales que hay en la Comunidad Autónoma de Andalucía, y más teniendo en cuenta que contamos con el soporte de las principales asociaciones profesionales y la Junta de Andalucía.

**¿Cuál es será el programa y contenido de esta segunda edición del Electro FORUM?**

Nuestro principal objetivo siempre es el de responder las necesidades de formación e información que nuestro cliente el instalador tiene sobre los temas de vanguardia. Por ellos realizamos un análisis profundo con cada uno de nuestros partners, para definir cuál es la ponencia más adecuada y que contenido claro y práctico ha de tener cada una de las más 40 charlas. Son temáticas estudiadas fuera de presentaciones comerciales, que pretenden aportar nuevos conocimientos y ópticas en cada una de las interesantes conferencias. Hemos conseguido el consenso entre todos los organizadores en referencia a los ciclos, títulos y contenidos a desarrollar. Una coordinación que hemos realizado contando con un fuerte interés y entusiasmo de todas las empresas, entidades e instituciones colaboradoras.

La temática ha sido especialmente seleccionada y orientada al instalador profesional. Con un contenido vigente, desde una óptica aplicada y centrada en cuatro grandes áreas:

-La eficiencia y el ahorro energético. Este es el bloque temático de mayor relevancia donde se abordarán las últimas tendencias en mejora de productividad, procesos y ahorro. Áreas a las que se dirige la mayor parte de la inversión en instalaciones en la actualidad.

-Oportunidades de negocio. Ciclo donde se presentarán áreas de desarrollo que por su novedad pueden suponer oportunidades de negocio para el instalador, como son la generación distribuida, el autoconsumo, el asesor energético, la revisión de instalaciones o el dividendo digital, entre otros.

-Experiencias y casos de éxito. Instalaciones innovadoras que representan una mejora y una aportación de éxito en diversos ámbitos como hoteles, edificios, oficinas o comercios proporcionando ventajas en términos de eficiencia, rentabilidad y confort.

-Futuros escenarios más eléctricos. Ponencias que describen un nuevo escenario futuro con un mayor protagonismo de la electricidad, en torno a la nueva economía verde y en la búsqueda de optimizar y racionalizar nuestros recursos y su desarrollo en las smart grids y las smart cities.

El simposio contará con la participación de la Junta de Andalucía. También contará con la participación magistral del Sr. Leopoldo Abadía reconocido consultor experto en economía, que realizará la conferencia de clausura "De la teoría NINJA a los SENSATOS ante la actual crisis".

**Para finalizar, ¿cuál es el protagonismo que tendrá la Eficiencia Energética en el evento?**

Estamos en una sociedad cada vez más sensibilizada con la nueva economía verde, que surge de la necesidad de racionalizar los recursos naturales y optimizar tanto los costes de producción como reducir los consumos. El objetivo es reducir las emisiones globales de CO2, para construir un futuro sostenible para las futuras generaciones y que ahora, ante la actual coyuntura económica, reduzca el coste real de consumo y producción del país.

La eficiencia energética sigue siendo, sin duda, una de las prioridades que mueven inversiones y generan avances tecnológicos. La optimización energética es, por ello, una de las preocupaciones clave que cualquier profesional del sector eléctrico tiene, y será el hilo conductor por el que circularán los cuatro ciclos temáticos. La eficiencia energética es el denominador común en el congreso, que vendrá caracterizado de un enfoque desde una perspectiva práctica aplicada.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 12



# Fadia prepara su puesta de largo durante el mes de junio en Electro FORUM de ElectroStocks

Después de muchas negociaciones quedó finalmente constituida la nueva Federación Andaluza de Instaladores FADIA a falta de las correspondientes inscripciones en los organismos competentes.

Participan en la nueva Federación Asociaciones de instaladores de las provincias de Almería, Cádiz, Córdoba, Granada, Málaga y Sevilla.

Siete asociaciones de 6 provincias andaluzas son las fundadoras de Fadia, que a partir de ahora representará a los instaladores andaluces de todos los sectores ante todas la instancias.

Esta nueva Federación tiene ante sí la ambiciosa tarea de agrupar bajo el mismo paraguas a todas las Asociaciones de instaladores Andaluzas independientemente de su especialidad.

Históricamente las federaciones tanto andaluzas como nacionales han estado divididas en electricidad y telecomunicaciones por un lado y fontanería, gas, RITE, etc por otra.

Así pues, siendo los intereses y objetivos prácticamente comunes ante la administración, compañías suministradoras, y entidades relacionadas con el sector de la instalación es de sentido común el estar unidas, constituyendo un mayor grupo de presión a la hora de la interlocución.

La primera presidencia de la nueva Federación ha quedado fijada en Córdoba, en concreto en la Asociación profesional de instaladores electricistas de Córdoba Apieco.

El domicilio social se ha fijado en Sevilla en la sede de Epyme en la Isla de la Cartuja, desde donde se pretende continuar fomentando el asociacionismo en el mundo de la instalación.

La Federación está abierta a nuevas incorporaciones de Asociaciones que no han podido estar presentes en la fundación de Fadia.

### 5.000 empresas en Andaucía

La nueva Federación Andaluza representara a más de 5000 empresas instaladoras de toda Andalucía.

### Puesta de largo en Electro FORUM

Fadia, aprovechará uno de los grandes eventos del sector en el 2014 en Andalucía para realizar su puesta de largo de cara a los instaladores.

De esta forma la Federación contará, el próximo 12 de junio, con un espacio de exposición en el Palacio de Congresos de Sevilla durante ElectroForum que servirá de punto de encuentro a los instaladores andaluces y lugar de intercambio de ideas sobre el futuro de la profesión.

# La Junta de Andalucía presentó a los agentes sociales la estrategia energética andaluza 2020

Aurora Cosano Prieto, delegada territorial CEICE en Sevilla y María José Asensio Coto, Directora General de Industria, Energía y Minas, presentaron a los agentes sociales, entre los que se encontraba una Delegación de Epyme, el Plan Estratégico de Andalucía 2020.

María José Asensio presentó a los asistentes la estrategia energética andaluza que pretende ser aglutinadora de conocimientos siguiendo los dictados del 20-20-20 europeo.

La Directora General de Industria destacó que el camino iniciado desde el año 1995 con 4 planes estratégicos desde entonces, siendo el último el PASENER, ha sido bastante exitosa.

Fruto de este trabajo continuado Andalucía es la primera comunidad en implantación de instalaciones solares térmicas, se dispone de una gran cantidad de instalaciones de biomasa, más de 1/3 de la energía consumida procede de las energías renovables y se alcanza una disminución del 40% en emisiones de $CO_2$.

Para María José Asencio Andalucía debe parar a un consumo inteligente de la energía, en el que las energías renovables deben ser motor de generación de energía, empleo y tecnología. En este escenario el ciudadano hasta ahora consumidor puede asumir un nuevo papel como generador (autoconsumo) y las administraciones deben dar ejemplo optimizando al máximo el consumo.

Posteriormente tomó la palabra José Domínguez Abascal, Secretario General Técnico de ABENGOA, que realizó un análisis del panorama energético español, en los que destacó el elevado potencial de la industria española en el sector renovables, así como la inseguridad normativa que se vive actualmente en el país.

La última intervención fue de Francisco J. Bas Jiménez, Director de Planificación y Gestión Energética en la Administración Pública, que realizó una puesta de largo del Plan Estratégico, destacando que Andalucía prácticamente ha cumplido el objetivo del 20% de consumo generado por energías renovables (19,3%).

Igualmente comentó que la administración quiere dar ejemplo impulsando REDEJA (Red de la Energía de la Junta de Andalucía), instrumento clave para el ahorro energético en los edificios propiedad de la Administración.

El encuentro finalizó con un coloquio con los agentes sociales en los que se habló de medidas específicas para el sector agrario, la posibilidad de unificar criterios entre los técnicos de distintas administraciones, y la traba que supone para las energías renovables el peaje de respaldo que penaliza duramente a los consumidores de las energías renovables.

# ANDALUZA DE FONTANERIA

FUNDADA EN 1979

ANDFO

## TUBERÍA HIERRO, COBRE, PVC, MULTICAPA, PP -R ACCESORIOS VÁLVULAS, GRIFERÍA CROMADA, GRUPO DE PRESIÓN, TERMOS GAS Y ELÉCTRICOS, IMPORTACIONES, EXPORTACIONES, SUMINISTROS A HOTELES MATERIAL QUIRÚRGICO




Imaginero Fernández, 5 local E
Tel. 954 434 315 - 954 222 038
Fax: 954 432 108
Móvil 606 463 915
41008 SEVILLA

Fernando Álvarez de Toledo, 6
Teléfono 954 382 275
41009 SEVILLA

Estornino, 1 Centro 12 Nave B 1
41006 SEVILLA

Isaac Newton, 23
Parque Empresarial
El Cáñamo II
Teléfono 954 222 038
Móvil 606 463 915
SAN JOSÉ DE LA RINCONADA
41300 SEVILLA




www.andaluzadefontaneria.es * pedidos@andaluzadefontaneria.es
administracion@andaluzadefontaneria.es * comercial@andaluzadefontaneria.es

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 14



# “Vivimos un tiempo de cambio en el que trabajar por cuenta ajena tiene fecha de caducidad”

Grupo Secofra da sus primeros pasos en el mundo de la instalación. Su fundador, Sergio Cortecero, pasó de ser socio Junior en la Asociación a constituir su propia empresa en tiempo record, siendo el primero que ha aprovechado la estela de la figura de socio junior para convertirse en empresario. Este madrileño de nacimiento pero sevillano de adopción, hizo un alto en su ajetreado día a día para visitarnos y relatarnos su experiencia.

**-¿Por qué el mundo de la electricidad y la instalación?**

Todo comenzó por una pasión, una pasión por el mundo de la electrónica y robótica que viene desde que tengo uso de razón. Siempre he intentado descubrir cómo funcionaban todos aquellos aparatos y sistemas que me rodeaban, mostrando especial interés en aquellos equipos que poseían mayor cantidad de componentes electrónicos.

**-Una vez encaminado ¿qué pasos diste en la formación?**

Realicé bachillerato tecnológico pero me di cuenta que por ese camino no accedería a lo que realmente quería aprender, con lo que decidí realizar un ciclo formativo de electrónica. Terminado dicho ciclo comencé a trabajar en UT NOXIUM, empresa dedicada al desarrollo electrónico y tecnológico diseñando equipos de telecomunicaciones y control.

Tras cierto tiempo en dicha empresa comencé a trabajar en varias empresas del sector eléctrico, frio y telecomunicaciones compaginándolo al mismo tiempo que realizaba un ciclo formativo de instalaciones frigoríficas. Al año siguiente completé mi formación en el campo eléctrico realizando otro ciclo de grado superior en Instalaciones Electrotécnicas en el IES ATENEA.

**Veo que es una constante compaginar la formación con el empleo**

Siempre he compaginado mi trabajo con mi formación (en diversos ámbitos y no siempre que tengan que ver con mi sector laboral) ya que disfruto de ello. Creo que hoy por hoy es lo más importante, es necesario estar preparado y no con ello quiero decir que es necesario tener un título, todo lo contrario, hoy en día el título es lo que menos valor tiene, el valor esta en el conocimiento y en el talento para desarrollar nuestro trabajo.

**-Y entonces apareció Secofra**

Decidí crear mi propia empresa, denominada GRUPO SECOFRA. Nos dedicamos principalmente a la instalación y mantenimiento de instalaciones eléctricas y de telecomunicaciones, así como a la instalación y mantenimiento de equipos de climatización. Todo ello sin dejar a un lado las energías renovables aun sabiendo la lamentable situación que han conseguido nuestros políticos para el fomento de éstas.



Sergio Cortecero visitó las instalaciones de Epyme

**-¿Cómo surgió la idea que has convertido en tu propia empresa?**

La idea viene desde hace mucho tiempo, pero nunca había tenido el valor y había dejado el miedo a un lado para emprender. Hubo un momento en que por diversas circunstancias personales me vi en la tesitura de darle un cambio a mi vida y hacer realidad lo que siempre había pensado y nunca realizado, emprender por cuenta propia.

A día de hoy tengo mucho camino por recorrer para llegar a lo que tengo en mente y he de decir que cada día que pasa añado más metros a dicho camino, con lo que mi ilusión es constante y se renueva cada día.

**-¿Es la primera vez como emprendedor?**

Si, es la primera vez que inicio un negocio.

**-¿En qué elementos te pudiste apoyar para valorar la viabilidad del proyecto?**

Conozco medianamente bien los sectores por los que me muevo y vi claramente desde un principio que no tenía porque salir mal. Me considero un profesional en diversos sectores tales como la electrónica, la electricidad, telecomunicaciones, automatismos y frio, los cuales son los pilares de mi empresa y siempre hay alguno por el cual la empresa se va manteniendo, aumentando cada día más mi cartera de clientes y creando nuevas líneas de negocio.

**-¿Cómo fue el proceso de creación de la empresa?**

El proceso fue y sigue siendo duro, ya que para constituirla se requiere de mucha documentación por un lado y mucha dedicación y dinero por el otro.

Una vez constituida tienes que generar la infraestructura para poder empezar a funcionar: requieres de almacén, proveedores, oficina, instrumentación, vehículos, etc.

Por otro lado ser el comercial de tu propia empresa para poder acceder a diversos trabajos para más tarde pasar a planificar-

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 15



los, desarrollarlos y realizar la parte administrativa que ello conlleve. Todo ello en una contrareloj, ya que necesitas en un primer momento toda la energía para dar inercia a ese engranaje formado. Tras mucho esfuerzo y robar muchas horas de sueño y tiempo a familiares y amigos, vas viendo que todo va cobrando sentido, que tienes que seguir dándole energía a ese engranaje para que no decaiga, pero la inercia ya la lleva. De ti depende de que siga a la misma velocidad, aumente o se detenga.

**¿Qué has aprendido de ese proceso?**

Que es un proceso duro pero que a la vez aporta mucha satisfacción, te das cuenta de que no hay obstáculos para tus ideas, que "los obstáculos solo se ven cuando uno quita la mirada de su objetivo".

**-¿Qué ha supuesto la entrada en Epyme como socio junior?**

Pienso que es una idea magnifica la figura del SOCIO JUNIOR ya que el soporte y atención que da Epyme es realmente bueno, las jornadas formativas y los cursos que imparten ayudan a estar continuamente reciclado en el sector, todo ello ayuda a aquellos que queramos emprender un nuevo camino a



que sea más fácil el comienzo y el proceso.

**-¿Qué consejos darías a las personas que desean emprender una idea o negocio?**

Le haría varias preguntas que yo me plantee:

-¿Quieres cambiar o seguir tal y como hasta ahora? ¿Estás dispuesto a formarte y sacrificar horas y esfuerzo aun sin ver remuneración inicialmente? ¿Qué trabajo te gustaría realizar independientemente de la remuneración que te aportara?

Estas preguntas me las plantee en un inicio y creo que me ayudaron muchísimo, así mismo les diría que no duden en dar el salto siempre y cuando tengan "un objetivo", que es un camino muy duro al cual no se le pueden poner horarios, que hay que sacrificar mucho pero que con el tiempo vas viendo que todo ello merece la pena. Tenemos que quitarnos de la cabeza los jóvenes aquello del "trabajador por cuenta ajena", bajo mi punto de vista ese modelo laboral tiene fecha de caducidad.

ATECO
BROKERS ASOCIADOS S.L.
Correduría de Seguros

Avenida Diego Martínez Barrio, 1, 4º A
Teléfono 95 423 10 11 Fax 95 423 95 55
41013 - SEVILLA
ateco@atecobrokers.com

Registro Dirección General de Seguros J-435 Contratado Seguro de Responsabilidad Civil, según Ley

ASESORAMIENTO PROFESIONAL E INDEPENDIENTE EN SEGUROS GENERALES

Algunos seguros que ofrece ATECO:

- Todo Riesgo Montaje de Instalaciones
- Energía Solar Térmica y Fotovoltaica
- Responsabilidad Civil Profesional
- Salud / Medicina Privada
- Responsabilidad Civil de Administradores y Directivos (D&O)
- Negocios (naves y locales)
- Accidentes y baja laboral Autónomos

EPYME viene confiando en ATECO desde 1996 para el asesoramiento en la contratación de los seguros de responsabilidad Civil y de Accidentes de Convenio de sus Asociados

Atención en EPYME de Lunes a Viernes de 9:00 a 14:00 y Miércoles 17:00 a 20:00. Tel. 954 46 76 76 e-mail: ateco@epyme.org

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 16



por Andrés Mateo Capita

# ¿Es el nuevo impuesto a los gases fluorados la puntilla final para las empresas instaladoras?

Los últimos acontecimientos relacionados con las normativas que regulan la manipulación de equipos que contienen gases fluorados, y el nuevo impuesto que grava a todos los gases fuorados con un PCA (potencial de calentamiento atmosférico) superior a 150, están llevando a las empresas del sector hacia una situación extremadamente delicada, agravada por la actual crisis económica que sufre el país.



Andrés Mateos Capita colabora como docente en el centro de formación de Epyme

Por supuesto que toda iniciativa encaminada a la protección del medio ambiente nos parece plausible, pero en los últimos tiempos da la sensación de que todos los males que acechan al planeta están relacionados con las emisiones de los compuestos halogenados (gases fluorados).

Tenemos que recordar que La Unión Europea, en complimiento del famoso Protocolo de Kyoto, se comprometió a reducir las emisiones de $CO_2$ en un 8% en relación a las emisiones de 1990 en el periodo 2006-2012, y en un 40% en el periodo 2013-2030. Para cumplir con la reducción de estas emisiones a cada país miembro de la Unión Europea se la asigno una cantidad máxima de emisiones de toneladas de CO2, y al que no cumpliera con esta cantidad y se pasara de estas emisiones se la aplicaría una sanción. España ha estado exenta de cumplir con este objetivo hasta hace dos años, pero en los dos últimos años nos hemos pasado de esta cantidad máxima de emisiones y hemos tenido que recurrir al "mercado del carbono" para comprar emisiones de $CO_2$ por un valor de aproximadamente 800 millones de euros por año. Cabe recordar que las emisiones de gases fluorados solo representan el 2% del total de las emisiones, y nos parece, por tanto, desproporcionado el pago que tenemos que realizar en comparación con otros sectores que producen más emisiones y que sin embargo no tienen que hacer frente a unas normativas tan agresivas.

Si bien el Protocolo de Kyoto recomienda a los estados firmantes la adopción de medidas encaminadas a potenciar la investigación y posterior puesta en el mercado de refrigerantes alternativos que sean respetuosos con el medio ambiente, en la actualidad estas investigaciones están lejos de encontrar una solución que sea una alternativa real para todos los sectores de la refrigeración y con un comportamiento altamente eficiente en las zonas más cálidas del continente. Sin embargo, en el cambio de reglamento de gases fluorados que está negociando la Unión Europea, se contempla un calendario de prohibiciones, para la eliminación paulatina de éstos gases, cuando todavía los grandes productores no han encontrado alternativas que reemplacen a los actuales refrigerantes con un mínimo de garantías que haga que se lleve a cabo esta sustitución con éxito.

Por otra parte, a diferencia de la normativa que regula la manipulación de gases fluorados que es a nivel europeo y es prácticamente igual en todos los países de la Unión, el nuevo impuesto es de carácter nacional, es decir, que no es un impuesto europeo, y no todos los países de la Unión Europea lo tienen implantado ni son de la misma cuantía. En la actualidad solo Dinamarca y Noruega tienen un impuesto similar. Parece que Francia y Alemania serán los próximos en sacarlo, y sin embargo, países como Portugal no lo contemplan en la actualidad.

Este impuesto, se ha aprobado al margen del ámbito y propósito de la revisión del reglamento de gases fluorados que está negociando la Unión Europea, y ni la Comisión Europea, ni el Consejo de Europa proponen ningún tipo de impuestos para los gases fluorados, es el Parlamento Europeo el que contempla un "allocatión fee" (tasa ecológica) a productores e importadores (no a los suministradores ni consumidores) de un máximo de 10 euros/Kg, siendo una propuesta de máximos que no es definitiva, y que según la AFEHC (Asociación de fabricantes de equipamiento para hostelería y colectividades), el impuesto supondrá un gasto adicional de 33 euros/Kg de media, para los refrigerantes mezcla, lejos de esos 10 euros/Kg que recomienda el Parlamento Europeo.

Estos últimos datos hacen que nos preguntemos ¿por qué tenía tanta prisa el gobierno español en sacar un impuesto de este tipo que lo que hace es hurgar más en la herida de nuestras empresas?, ¿por qué en este tipo de iniciativas somos siempre los primeros?

En unos momentos tan delicados como los que estamos pasando, no parece que este tipo de medidas ayuden a las empresas iniciar la recuperación económica tan esperada, sino todo lo contrario.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:24 Page 17



# Absoluto rechazo del sector de la climatización y el frío industrial al impuesto sobre gases fluorados

El impuesto sobre gases fluorados de efecto invernadero "responde a la recomendación de la UE y viene recogido en la Ley de medidas medioambientales aprobada en octubre", ha afirmado el PP en un comunicado. Pese a esta recomendación, España es uno de los únicos paises que lo pone en marcha.



Este 'impuesto verde' es criticado por profesionales ya que se considera que "tiene un marcado afán recaudatorio con el que, además de los particulares, otros sectores como la agricultura (instalaciones frigoríficas y transporte frigorífico), la alimentación (vitrinas e instalaciones para el manipulado de alimentos) y el turismo (hoteles, bares y restaurantes) también se verán afectados". Para los instaladores y frigoristas, este gravamen supone "la ruina del sector".

Todo esto va a provocar un enorme incremento de costes, en muchos casos inasumibles, sobre actividades económicas cruciales que utilizan este tipo de gases como la hostelería, distribución alimentaria, industria de la alimentación, energía eléctrica, etc.

En este sentido, y en base a unas estimaciones conservadoras, un hotel o supermercado que reponga para sus instalaciones de aire acondicionado o cámaras frigoríficas 1.000 Kg de gases refrigerantes fluorados, pasará de pagar 6.000 euros de coste de la mercancía a un extra adicional impositivo de 86.000 euros más. Esto es, se incrementará el precio de 6 euros/Kg a 86 euros/Kg, pudiendo llegar a un máximo de 100 euros/kg. ¿Quién, va a pagar finalmente esta subida?.....¡¡¡¡Los de siempre!!!!.

En lo relacionado con la climatización, las CARGAS DE REFRIGERANTE se verán incrementadas considerablemente con este impuesto, ya que los equipos que lleven R410A, llegarán a ver aumentado el precio normal de estos trabajos, hasta en 39,50 euros por Kg al que, además, hay que incrementarle el IVA correspondiente.

Por su parte, serán los instaladores y mantenedores de estos aparatos destinados a la refrigeración los encargados de REALIZAR LAS TAREAS DE RECAUDADORES DE HACIENDA (no retribuidos) y pagar a la Hacienda pública este nuevo impuesto.

Esto representa que un instalador que compra 10 toneladas al año pasará de pagar 60.000 euros a un extra de 510.000 euros. Una cifra absolutamente desmedida para el sector de la refrigeración y aire acondicionado de toda España formado en su gran mayoría por pymes y micropymes. ESTA MEDIDA NO LLEVA NINGÚN BENEFICIO PARA LOS PROFESIONALES DEL SECTOR. Al contrario, deben llevarse registros nuevos, inventarios de gases, etc, etc, que repercuten en un mayor coste económico-administrativo.

Al respecto, la aplicación de este gravamen conllevará necesidades especiales de financiación que, en estos momentos, son absolutamente inviables por la escasa fluidez de crédito. Por lo tanto, el estrés financiero ahondará en inminentes cierres de empresas y pérdidas de empleos.

Ahora bien, es importante reseñar que, de una forma u otra, este NUEVO IMPUESTO, será repercutido finalmente SOBRE EL USUARIO FINAL, que será el que vea incrementado los costes de los servicios y de todos los artículos relacionados con procesos en los que intervengan estos refrigerantes. Todos los alimentos que necesiten conservación en cámaras frigoríficas verán aumentado su coste final.

Todo el sector profesional está luchando para tratar de solucionar un problema tan grave como el que se nos presenta, EN EL QUE ESTAMOS METIDOS TODOS, pero también necesitamos de la colaboración del usuario final…. ¡¡NO A LA ECONOMÍA SUMERGIDA!!, Contrata solo empresas habilitadas para estos trabajos y podremos seguir luchando por conseguir salir adelante, pero si todo nos da igual, y solo miramos en nuestro interés personal, la destrucción de cientos de empresas será inevitable.

### Sobre el impuesto

El gobierno ha promovido la creación de un nuevo impuesto sobre los gases fluorados, cuya finalidad es “estimular e incentivar” comportamientos más respetuosos con el medio ambiente. La aplicación del impuesto va a ser progresiva de forma que en 2014 se tributará un 33%; en 2015, un 66% y ya en 2016, el 100%

A pesar de la muchas gestiones que la Confederación Nacional de Asociaciones de Instaladores y Fluidos (CONAIF), a la que pertenece EPYME, ha hecho en contra de ello, el pasado día 30 de octubre se publicó en el Boletín Oficial del Estado la Ley16/2013, de 29 de octubre, por la que se establecen determinadas medidas en materia de fiscalidad medioambiental y se adoptan otras medidas tributarias y financieras.

**Artículo cedido por la empresa Climatemp, socio de Epyme, dedicada a la Instalación y Mantenimiento de Climatización, Calefacción, Aire acondicionado, Energía Solar, A.C.S, Instalaciones Eléctricas e Iluminación, así como al Servicio de Mantenimiento Integral de todo tipo de Instalaciones. Visítalos en http://www.climatemp.es/**

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:25 Page 18



# El Congreso Conaif se celebrará en el marco de Greencities

Las instalaciones del Palacio de Ferias y Congresos de Málaga (Fycma) servirán de escenario para la celebración del 25 congreso de CONAIF, los días 2 y 3 de octubre de 2014.

CONAIF espera que más de 300 profesionales de las empresas instaladoras asistan al Congreso, que este año, como novedad, tendrá lugar en el marco de Greencities & Sostenibilidad, el evento pionero en España centrado en la eficiencia energética y la optimización de recursos en la edificación y espacios urbanos, con el que CONAIF ha llegado a un acuerdo de colaboración.

La rúbrica del convenio se llevó a cabo en la primera reunión a nivel nacional del comité organizador de Greencities & Sostenibilidad, que tuvo lugar el pasado 6 de marzo en la sede de la CEOE en Madrid. Firmaron el acuerdo el presidente de CONAIF Esteban Blanco y la directora general de Fycma, Yolanda de Aguilar.




Esteban Blanco ha destacado que la colaboración "servirá para unir sinergias y fijar este año en Málaga un gran punto de encuentro de los profesionales de las instalaciones, que van a tener a su alcance la oferta y posibilidades de dos foros de la talla del Congreso de CONAIF y Greencities & Sostenibilidad".

### 25 ediciones del Congreso

El Congreso de CONAIF cumplirá en Málaga su 25 edición con el objetivo de servir de herramienta de utilidad a los empresarios, ya sean PYMES o autónomos, que presidió también las dos ediciones precedentes, celebradas en Madrid y Lérida.

# Conaif y Repsol por el Autogas




El presidente de Conaif, Esteban Blanco Serrano y el director de Construcción y Mantenimiento de Instalaciones de GLP de Repsol, Francisco Javier Gutiérrez Bucero, han renovado el acuerdo para impulsar el uso del AutoGas entre las 20.000 empresas asociadas en toda España a las asociaciones provinciales de esta organización. El acuerdo incluye importantes descuentos e incentivos para el uso de este carburante alternativo en las flotas de empresas y profesionales de la instalación, como la fontanería, gas, calefacción, climatización, protección contra incendios y electricidad, entre otras actividades.

# Valencia se suma a la Certificación de Empresas Instaladoras que sigue su avance

La Asociación de Empresarios Instaladores Eléctricos, Telecomunicaciones y Energías Renovables de Valencia (ASELEC) ha presentado la Certificación de Empresas Instaladoras (EIC), un sistema de reciente implantación que permitirá combatir el intrusismo en la actividad instaladora, así como garantizar la facilidad de identificación de la empresa por parte de los consumidores, la calidad del servicio y la seguridad en su contratación.

Esta certificación, que podrá obtener el colectivo de 1.000 empresas instaladoras de la Comunidad Valenciana pertenecientes a ASELEC, nace para dar respuesta a la demanda del sector de contar con una identificación clara y un distintivo de calidad que avale que sus empresas poseen todos los requisitos legales necesarios para ejercer su actividad profesional.

La Federación Nacional de Empresas de Instalaciones Eléctricas (FENIE), con la colaboración de AENOR y la supervisión del Ministerio de Industria, Energía y Turismo son las entidades impulsoras de este mecanismo de autorregulación, que cuenta además con el respaldo de la Unión de Consumidores.

Este modelo se está implantando en toda España y su éxito dependerá de la acogida que las 15.000 empresas de toda España integradas en FENIE otorguen a esta iniciativa, la más importante llevada a cabo por este sector en la última década. Las distintas Administraciones tendrán, además, en la EIC una herramienta que les permitirá identificar fácilmente a aquellas empresas instaladoras que cumplen con todas las garantías para desempeñar su función.

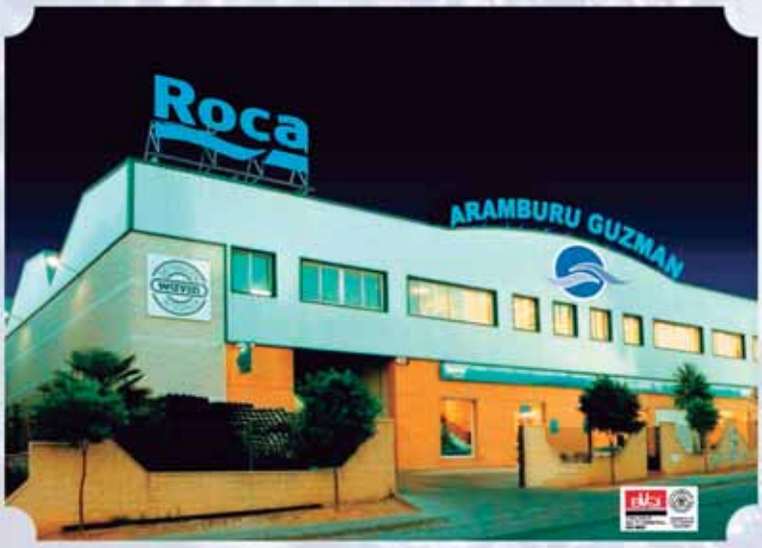
### Sevilla como Asociación piloto

El viaje comenzó en el 2013 en Sevilla con la puesta de largo de la Certificación. Desde entonces cerca de 100 instaladores han tramitado o están en proceso de certificación.

Después de Sevilla se han sumado provincias como Valencia, Ávila, Palencia, Toledo, Burgos, Navarra, Málaga, Zaragoza o la Comunidad de Aragón al completo, además están muy próximas provincias de Andalucía, Castilla la Mancha y Madrid.

# aramburuguzmán

## Una solución para cada instalación
















Tenemos lo mejor, somos distribuidores oficiales de:

Roca

Ferroli

GROHE

aquatherm

Thermor

GRUPO URALITA

TERRAIN SDP

JUNKERS

COINTRA

Saunier Duval

GEBERIT

uponor

LAUFEN

Belgicast Internacional, s.l.

NORINCO IBERICA

ESPA

IBP

braseli

## SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Parque Empresarial
P.I.S.A.- C/ Lonja 9
Tel. 95 418 6900
Fax. 95 418 3350
41927 Mairena del Aljarafe
(Sevilla)

Gonzalo de Bilbao 29
Tel. 95 442 2162
Fax. 95 442 3863
41003 Sevilla

Pol. Ind. El Prado
C/ Valladolid, Parc.R-49
Telf. 924 389 414
Fax. 924 378 399
06800 Merida ( Badajoz)

Parque Empresarial
C/ del Desarrollo
Tel. 956 183 000
Fax. 956 31 32 87
Jerez de la Frontera

Carretera Sevilla-Huelva
Km. 637
Tel 959 23 00 50
Fax. 959 22 14 47
21007 Huelva

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:25 Page 20



# “La alternativa es el autoempleo, debemos aprender a ser dueños de nuestro futuro”

Aurora Cosano Prieto es la Delegada de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo de la Provincia de Sevilla. Con ella charlamos sobre empleo, innovación y sobre aspectos más específicos del día a día de la instalación. La Delegada identifica el empleo como principal prioridad y el camino es el de esforzarse para comunicar más y mejor con el ciudadano a fin de que este conozca todos los mecanismos que la Junta de Andalucía pone a su alcance.

**¿Delegada de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo, cuatro áreas fundamentales y mucha responsabilidad, cómo lo lleva después de más de tres años en el cargo?**

R: Con mucha satisfacción, porque aunque hay momentos malos, como en todos sitios, y más en estas competencias cuando hablamos de uno de los principales problemas del país como es el empleo, el tener en tu mano la responsabilidad y la posibilidad de poder solucionar problemas y conseguirlo, compensa todas las horas que le dedicamos a esto, que no son pocas.

**Aunque sus competencias son muy amplias, la que a nosotros más nos interesa es la que todos nuestros lectores conocen como Industria. En este sentido, le indicaría que ha supuesto un gran avance para todos, la puesta en marcha de los tramitadores telemáticos, cada vez que lo referimos en nuestras reuniones de Federaciones a nivel nacional, podemos afirmar sin temor a equivocarnos que somos la envidia del resto de Comunidades Autónomas. Gracias al PUES Y HAPR se ha liberado a las Delegaciones Provinciales de mucho trámite burocrático. ¿Ahora ese personal que antes se ocupaba de la burocracia se podrá destinar en parte a incrementar las inspecciones a las empresas que no cumplen con sus requisitos?**

R: En mi delegación no hay nadie de brazos caídos, hay muchísimo trabajo que hacer.

**El Ministerio tiene en su web un listado de las empresas que están dadas de alta en las distintas actividades, y se van volcando en su base de datos automáticamente todas las empresas que se dan de alta, así como dándose de baja las que cesan en su actividad. En cambio, las empresas andaluzas, se volcaron en julio de 2013 y no se ha actualizado esa base de datos, al parecer por un problema informático. ¿Hay alguna posible solución a la vista?**


Aurora Cosano

R: Estamos hablando de la Consejería de Innovación, si no lo solucionamos nosotros... Por supuesto que estamos trabajando en ello.

**Hablando ya de forma más general ¿Cuáles son las perspectivas de su Delegación en el 2014 en cuanto a empresas y empleo?**

R: Nuestra perspectiva es que nuestros recursos los conozca todo el mundo para que puedan utilizarlos y ellos mismos comprueben que la Junta no está parada, que estamos haciendo el máximo esfuerzo por sacar esta situación adelante.

Creo que la gente desconfía porque no conoce nuestros procedimientos y la cantidad de líneas de ayudas en las que estamos trabajando pese a los recortes impuestos, ya que el empleo es nuestra prioridad.

**¿Qué medidas llevan a cabo Junta y Delegación para intentar avanzar en el empleo y autoempleo de los sevillanos?**

R: Nombrarlas todas harían esta entrevista interminable, pero como hemos dicho antes estamos trabajando para que los posibles usuarios las conozcan todas, estamos acercando nuestros servicios a la gente, podríamos decir que si Mahoma no va a la montaña, la montaña tendrá que ir a Mahoma y así lo estamos haciendo. Hemos dispuesto una amplia red de técnicos en aquellos puntos que consideramos están nuestros, permitanme la expresión, "clientes".

Como antes he dicho, sería interminable nombrarlas todas, pero sí que podríamos destacar algunas como los Planes de Exclusión Social, los Planes de Choque donde se desarrollan el Plan Ola, el Encaminados y Empleo Verde. Pero también existen otro tipo de acciones, que sin ser específicamente políticas activas de empleo, sí que sirven para impulsarlo. Así me gustaría nombrar por ejemplo las ayudas que se conceden desde la Agencia de la Energía para la instalación o renovación de infraestructuras que impulsen la eficiencia energética. Aquí la ayuda económica va directamente a la persona o la empresa que va a acometer la obra, pero para acometer dicha obra tiene que contratar a una empresa del sector, lo que evidentemente repercute en el empleo del mismo. Un ejemplo, Sevilla acumula el 25% de todo el trabajo del sector de renovables a nivel andaluz.

**¿Es un buen momento para emprender?, ¿Qué les diría a los empresarios para que pierdan el miedo?**

R: El mejor. Dicen que de las grandes crisis nacen las grandes oportunidades. El cierre de grandes empresas y la deslocalización dejan el panorama del empleo por cuenta ajena desierto, esto no es ningún secreto. La alternativa es el autoempleo, uno debe ser ahora el dueño de su futuro. Claro está que ello conlleva unos riesgos, pues para

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 21/04/2014 10:08 Page 21



amortiguarlos la Administración tiene una amplia batería de recursos en los que se pueden apoyar y sobre todo guiarlos hacia sectores de futuro. Ese creo que es el secreto, encontrar lo diferente, detectar la necesidad y generar un servicio que la satisfaga o viceversa.

**En cuanto a la innovación ¿dónde se encuentra Sevilla en el mapa de España?**

R: Podemos presumir, por ejemplo, de ser líderes en la exportación de bienes de equipo de sectores como el aeroespacial.

**¿Animaría a las empresas a invertir más en I+D+i?, ¿qué frutos les ofrecería tal inversión?**

R: Por supuesto que sí. Frutos: valor añadido, competitividad, seguridad en la producción.... Todo son ventajas.

**Las PYMES de la instalación fueron un motor importante de crecimiento durante el boom inmobiliario, hoy en día sin embargo luchan por subsistir ¿existe algún plan de la Delegación para reactivar el sector?, por ejemplo en lo referente a la Rehabilitación y Reforma de edificios basado fundamentalmente en el ahorro y eficiencia energética, el Autoconsumo la generación distribuida y el balance neto, los Servicios Energéticos, etc.**



Imágenes de la última reunión de Epyme con Aurora Cosano

**Todo esto al margen de que desde la administración se atienda a la petición que desde esta Asociación se le ha hecho tantas veces en cuantas reuniones hemos celebrado a nivel de delegación como de Dirección General de Industria, Energía y Minas, y no es otra que el CUMPLIMIENTO DE NORMATIVA Y REGLAMENTOS, respecto de revisiones e inspecciones periódicas de determinadas instalaciones (REBT, RLAT, RITE, CTE, ...) los contratos de mantenimiento, etc.**

R: Pues creo que el Decreto para la Construcción Sostenible, por ejemplo, responde perfectamente a esta pregunta. A esto hay que sumar todo el trabajo que se viene realizando desde la Agencia de la Energía.



Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:25 Page 22



# Epyme se vuelca con los autónomos en su programa formativo de 2014

La Asociación quiere facilitar el acceso a la formación de sus autónomos -privados de las bonificaciones- con importantes descuentos y con el **Plan Autónomos 2014.**

En primer lugar la Asociación ofrecerá importantes descuentos directos a nuestros socios autónomos, descuentos que van de un 15 a un 30% dependiendo del curso y con respecto a los socios en régimen general.

Igualmente se ha lanzado el plan autónomos 2014, que pretende convertirse en las nuevas bonificaciones para el autónomo.

Este plan constituye una **OFERTA ÚNICA** en España para la formación de los empresarios asociados a Epyme que no estén en Régimen General de la Seguridad Social poniendo a su disposición 100 horas dentro del plan formativo de Epyme por sólo 290 euros.

### Nueva homologación APMR GAS

Durante el primer trimestre del año Epyme ha comenzado la tramitación de la homologación del aula taller para el curso de agente de puesta en marcha, mantenimiento y reparación de aparatos de gas [APMR].

El objetivo de este curso es la correcta realización de la puesta en marcha de los aparatos de gas emitiendo y entregando al cliente un certificado de puesta en marcha conforme al contenido del modelo de Anexo 2 de la ITC 09 del R.D. 919/2006.

Para realizar dicha homologación se acometerán distintas obras de adecuación en el aula taller. Gracias a esta iniciativa Epyme será la primera entidad de Andalucía Occidental en realizar este tipo de formación.

### Novedades en nuestro catálogo

Durante el 2014, y a petición de nuestros socios, hemos incorporado novedades en nuestro catálogo de formación como el curso de **electrónica aplicada a equipos de aire acondicionado inverter.**

Esta formación, que consta de 60 horas presenciales, tiene como objetivo analizar los distintos componentes eléctricos presentes en las tarjetas electrónicas y conseguir con todo ello un análisis de la tecnología Inverter en los aparatos de aire acondicionado.



Curso de Gases Fluorados Programa Formativo 1

## CURSOS CELEBRADOS EN EL PRIMER TRIMESTRE

- PRL Nivel básico.
- RITE 07 de 450 horas.
- Gases Fluorados: Programas formativo 1(dos ediciones).
- Gases Fluorados: Programas formativo 6
- PPL.
- Reglamento de Gas A, B y C.
- Electricista minero.
- PUES (dos ediciones).
- Legionella.
- Primeros auxilios (dos ediciones).
- Operador Industrial de Calderas
- Reciclaje TTBT
- Plataformas Elevadoras.
- Reglamento de Gas B y C.

Distintivo Plan Autónomos

## CURSOS PROGRAMADOS PARA EL SEGUNDO TRIMESTRE

- PRL Nivel básico, Directivo Inicial y oficios de 6 y 20 horas.
- Cursos de Gases Fluorados: Programas formativos: 1, 2, 3A, 3B, 6 y 8.
- Formación Endesa (PDS).
- Asesor Energético Fenie Energía.
- Curso de Inglés General y Empresarial.
- Cursos PUES.
- Curso Utilización de Equipos de Medidas.
- Curso Alta Tensión.
- Curso Motores y eficiencia energética.
- Curso Legionella.
- Energía Solar Térmica.
- Energía Solar Fotovoltaica.
- Normas de Endesa.
- Reciclaje Normas de Endesa.
- Reciclaje Operación Local B.T.
- Reciclaje Operación Local M.T.
- Tarificación Eléctrica.
- Reciclaje Espacios Confinados.
- Formación específica para trabajos eléctricos.
- Trabajos verticales.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:25 Page 23



# Epyme y la Junta de Andalucía hablan de rehabilitación

En una reunión celebrada con Amanda Meyer, Secretaria General Vivienda de la Junta de Andalucía, y Gaia Radaelli directora de Rehabilitación y Arquitectura de la Junta de Andalucía, la Asociación busca garantizar la presencia de las pymes de la instalación en los proyectos de rehbilitación.



En la imagen de Izquierda a Derecha Manuel Cosano, Gaia Radaelli, Amanda Meyer y Francisco Chaves

Durante la reunión desde la Junta de Andalucía se transmitió a los presentes la necesidad de un cambio del que hasta ahora había sido el modelo productivo entendido como la nueva construcción. En este sentido Amanda Meyer comentó que desde la Junta se apostará decididamente por la rehabilitación frente a la nueva obra, pues la construcción más sostenible es la que ya existe. Además, a su entender, con la rehabilitación se le da protagonismo a la pequeña empresa. Por parte de Epyme asistieron a la reunión su presidente Manuel Cosano, Francisco Chaves y Gerardo Parejo, además de una representación de Anerr encabezada por su presidente Fernando Prieto.

Otro de los puntos a potenciar por parte de la Consejería es la de un alquiler competitivo que constituya la mejor opción para solucionar los problemas de vivienda de la sociedad.

Estas y otras directrices son las que se transmitiran a todos los agentes sociales: consumidores, administradores de fincas, colegios profesionales, constructoras, instaladores, para que en un esfuerzo conjunto se logren cambiar las reglas del juego.

También se comunicó a los representantes de Epyme que los fondos FEDER tanto para la rehabilitación energética y urbana juegan aquí un papel fundamental, para garantizar el crédito a las comunidades.

# Epyme y Loyola "reinventan el sector"




Ambas entidades han suscrito un acuerdo de colaboración para identificar las necesidades del sector y los nuevos nichos de negocio con el fin de adaptar la oferta formativa y los conocimientos de la empresa instaladora a la realidad actual.

# Gas Natural y Epyme fomentan la captación de puntos de suministro




Manuel Cosano y Raúl Suárez durante la firma del acuerdo.

El acuerdo, que alcanzará a más de 700 empresas sevillanas, tiene como objetivo facilitar el acceso de los instaladores a la Oferta Pública de la compañía. El director de Gas Natural Andalucía, Raúl Suárez y el presidente de la Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla (Epyme), Manuel Cosano, han firmado un acuerdo de colaboración que tiene como objetivo facilitar el acceso de la pequeña y mediana empresa del sector de la instalación a la Oferta Pública de la distribuidora, así como promover la captación de puntos de suministro de gas a través de pequeños instaladores.

El convenio se enmarca dentro del acuerdo suscrito por la compañía energética con Conaif para ampliar el número de empresas y profesionales que colaboran con Gas Natural.

Gas Natural, a través de sus distribuidoras, lanza cada año una Oferta Pública dirigida a empresas instaladoras en las comunidades autónomas en las que está presente. La Oferta está abierta a todo tipo de empresas y la finalidad del acuerdo es extenderla al máximo número de ellas posible a través de los gremios y asociaciones de instaladores locales.

# Epyme y los salesianos juntos en la formación



Por medio de la firma de un acuerdo de colaboración Epyme y la Inspectoría Salesiana María Auxiliadora de Sevilla (ISMA), se comprometen a realizar acciones conjuntas en el ámbito de la formación en sus diferentes vertientes, asesoramiento tecnológico, I+D+i, así como el desarrollo de prácticas profesionales entre la escuela y las empresas.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:25 Page 24

# Socios Colaboradores en el p

aramburuguzmán

ATECO
BROKERS ASOCIADOS S.L.
Correduría de Seguros

ATMOSFERA CUBICA
Island by
I+D ENERGIAS

Baeza
(1914)

Cfrica S.L.

ARISTON
Chaffoteaux

CHINT

Water Tec

EMMETI
IBERICA

FAMEDIC

Fluitronic
FLUKE.
www.fluitronic.es

gasNatural
fen

hergom

HispaSun
FREE ENERGY

INFORMEL
DATA

INAR
Ingeniería y Ar

OBO
BETTERMANN

ODF
ON DEMAND FACILITIES

José María
Pelaez Ojeda

PREVERY
Seguridad y salud labor

Sabadell

SALVADOR ESCODA S.A.

SIEMENS

simon

# el primer trimestre de 2014

Baeza (1914)
BAXI la nueva calefacción
B.E.G. LUXOMAT®
CALOR 3D
Cillit Water Technology
DAIKIN
the new way of treating water® dropsoN
ecotic FUNDACIÓN
Natural fenosa
GECI española s.a. Laboratorio de Calibración
QGESYCAL GESTIÓN Y CALIDAD
GEWISS
INARTEC Ingeniería y Arquitectura
INGESYS TECNOLOGÍA Y DESARROLLO, S.L.
testo we measure it.
JUNKERS Grupo Bosch
REVERYS seguridad y salud laboral
Programación INTEGRAL
RECILEC RECICLADO DE COMPONENTES ELECTRÓNICOS, S.A.
REPSOL
Saunier Duval
Schneider Electric
Split Mania El almacén del profesional
Vaillant

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:25 Page 26



# Gas Natural Distribución presentó su oferta pública para 2014



Gas Natural Distribución, filial de GAS NATURAL FENOSA, presentó el pasado de enero su oferta pública para profesionales y empresas instaladoras de gas natural en la ciudad de Sevilla.

El objetivo de esta oferta, que tiene vigencia durante todo el 2014, es impulsar la dinamización de este colectivo de profesionales en la región a través de la presentación de importantes bonificaciones ligadas a la consecución de objetivos comerciales en los sectores de finca habitada, Pymes, comunidades de propietarios y grandes consumidores de gas natural.

Con esta oferta abierta, Gas Natural Distribución busca incrementar el número de nuevas conexiones a su red de distribución, reforzando así la presencia del gas natural en la región e impulsando la actividad de los instaladores madrileños.

El componente tecnológico tuvo también un gran protagonismo durante la presentación de la oferta pública, ya que los instaladores, podrán disponer en gasnaturaldistribucion.com de una pasarela informativa y de gestión en la que podrán tramitar todo lo referente a promociones, documentación de nuevos puntos de suministro, gestión de solicitudes y muchos trámites más.

La seguridad también fue protagonista en el encuentro, ya que Gas Natural invitó a los instaladores a formar parte del compromiso cero siniestralidad, aumentando la prevención y el control de la calidad en los servicios.

La cita fue clausurada por Gerardo Parejo, Secretario General de Epyme, que agradeció a Gas Natural su continua colaboración con los instaladores y al mismo tiempo recordó la importancia de formar parte de Epyme para contar con la fuerza y el empuje de todo un colectivo.

# Kimikal actualiza con los socios el nuevo impuesto a los gases fluorados en dos jornadas

El polémico impuesto fue analizado por los representantes de Kimikal, en una concurrida jornada celebrada en las instalaciones de Epyme.

El pasado 30 de diciembre se publicó el Reglamento del Impuesto sobre los Gases Fluorados de Efecto Invernadero, que desarrolla la Ley 16/2013, de 29 de octubre, por la que se establecen determinadas medidas en materia de fiscalidad medioambiental.

Para muchos instaladores este nuevo impuesto será la “puntilla definitiva” para un sector estancado desde el comienzo de la crisis.

José García Cerezo Director Técnico de KIMIKAL, fue el encargado de explicar la situación actual y aplicación del nuevo Impuesto sobre los Gases Fluorados.

Este impuesto es un tributo de naturaleza indirecta que recae sobre el consumo de aquellos productos comprendidos en su ámbito objetivo y grava, en fase única, el consumo de estos productos atendiendo al potencial de calentamiento atmosférico.

Los gases de efecto invernadero a los que se aplicará el impuesto son los hidrofluorocarburos (HFC), perfluorocarburos (PFC) y el hexafluoruro de azufre (SF6) que figuran en el anexo I del Reglamento (CE) n.º 842/2006 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 17 de



mayo de 2006, sobre determinados gases fluorados de efecto invernadero, así como los preparados que contengan dichas sustancias, incluso regenerados y reciclados en ambos casos, excluyéndose las sustancias reguladas con arreglo al Reglamento (CE) n.º 1005/2009 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 16 de septiembre de 2009, sobre las sustancias que agotan la capa de ozono.

Para finalizar se comentaron los nuevos Refrigerantes sustitutos del R-404A, R-507, etc, así como el futuro de los HFC.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:25 Page 27



# Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD · PROMOCIÓN
PROFESIONALES
RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA
PM PUBLICIDAD
Bernardo Muñoz Muriel
MECHEROS BOLÍGRAFOS PEGATINAS
CAMISETAS GORRAS
AGENDAS ABANICOS LLAVEROS
P. Empresarial «Nuevo Torneo» · C/ Acústica 33
41015 Sevilla · Telf. 954 438 169

BIOCLIMA SUR
Servicios Energéticos
C/ Perú, 49 planta 1ª modulo 9
Edificio Corona Center
Bormujos, Sevilla, 41930
bioclimasur@bioclimasur.es
www.bioclimasur.es

LA ELECTRICA INDUSTRIAL S.L.
MONTAJES ELÉCTRICOS
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.
www.lcisl.cs

COINTRA
SERVICIO TECNICO OFICIAL
VENTA DE RECAMBIOS
C/ LABRADOR NAVE 44
POL IND PAGUSA
41007 - SEVILLA
TLF: 954 58 16 45
www.conseyma.es

Chaffoteaux
SERVICIO TECNICO OFICIAL
VENTA DE RECAMBIOS
C/ LABRADOR NAVE 44
POL IND PAGUSA
41007 - SEVILLA
TLF: 954 58 16 45
www.conseyma.es

GRUPO 8+8 SISTEMAS DE SEGURIDAD
"Vigila por tí/sid"
* SISTEMAS DE VIDEO - VIGILANCIA (CCTV)
* SISTEMAS DE INTRUSIÓN / ANTI-HURTO
* SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS
DELEGACIÓN SEVILLA:
LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8.
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es
EMPRESA HOMOLOGADA POR LA D.G.S.P. Nº 3039

artesolar
ILUMINACIÓN LED
* ILUMINACIÓN INTERIOR
* ILUMINACIÓN EXTERIOR
* ESTUDIOS Y PROYECTOS
DISTRIBUIDOR LED EN SEVILLA:
LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.
Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es
www.leisl.es

Juan Carlos García Pérez
Instalaciones eléctricas
y de telecomunicaciones
● Empresa Certificadora de Redes Informáticas

● Empresa Colaboradora del Programa de Iluminación Eficiente

636047757 Castillo Utrera 3
41500 Alcalá de Gdra
electricajuanca@yahoo.es

Epyme
Los datos de contacto de su empresa aquí por 30 euros + IVA
miguelpoo@epyme.org

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:25 Page 28



# La Agencia Andaluza de la Energía organiza una jornada para dinamizar del vehículo eléctrico



El encuentro, que contó con el apoyo de Epyme y la participación de Fenie, buscó identificar las oportunidades y perspectivas de negocio ligadas al vehículo eléctrico.

Para ello la propia Agencia Andaluza de la Energía, La Agrupación de Empresas Innovadoras de la Infraestructura de Recarga del Vehículo Eléctrico (AEDIVE), la Asociación Española para la Internacionalización e Innovación de la empresa (Secartys) y la Federación Nacional de Instaladores (Fenie) aportaron sus puntos de vista en cuanto a la situación actual y el futuro de la movilidad eléctrica en Andalucía y España.

Durante el acto se dio a conocer el Programa de Impulso al Vehículo Eléctrico desarrollado por la Junta de Andalucía, con el que se pretende activar la demanda de las tecnologías ligadas a la movilidad eléctrica pura, híbrida, híbrida enchufable y eléctrica de autonomía extendida.

Mediante este programa se espera alcanzar el objetivo de un parque de vehículos enchufables a la red, estimado para finales 2014 de 1.600 unidades con sus respectivos puntos de recarga, lo que supondrá en Andalucía una inversión aproximada de 32 millones de euros.

La Agencia Andaluza de la Energía dentro de la Orden de Subvenciones para el Desarrollo Energético Sostenible de Andalucía, "Andalucía A+", financiado con fondos FEDER, ofrece ayudas a fondo perdido a empresas, entidades y ciudadanos para el desarrollo de estos proyectos. Así mismo, también apoya el fomento de proyectos emblemáticos de movilidad eléctrica.

Durante el acto, Fenie recordó la importancia que tendrá el desarrollo de estas tecnologías para las medianas y pequeñas empresas de la instalación, sobre todo en lo referente a la puesta en marcha y mantenimiento de puntos de recarga.

# KNX Professionals explica a los instaladores las novedades de la tecnología KNX

Durante la jornada se definió este protocolo de comunicación que está destinado a dispositivos de control y automatización de cualquier tipo de vivienda o edificio (terciario, industrial) y cualquier tipo de aplicación. Este protocolo está normalizado a nivel mundial (IEC 14543), europeo (EN 50090) y nacional en numerosos países.

Se trata de un sistema abierto para el cual más de 315 fabricantes ofrecen más de 7.000 familias de productos y soluciones, todas ellas 100% compatibles e interoperables entre si. Para el diseño de proyectos se requiere un único software ETS®, independientemente del fabricante.

KNX, con su concepto KNX city, ofrece también soluciones para la recarga del vehículo eléctrico, la medición inteligente (Smart Metering) y la gestión energética entre varios edificios a través de las Smart Grid.

Durante la jornada se informó también del vigesimo aniversario de la Asociación KNX España, que agrupa a toda la cadena multisectorial implicada en el desarrollo de KNX y cuyos objetivos son el de desarrollar la utilización del estándar, promocionar el desarrollo de productos y aplicaciones, apoyar el intercambio de información entre los diferentes sectores y velar por el alto nivel de calidad.

A continuación se explicaron los distintos tipos de instalación para esta tecnología y cómo elegir el sistema adecuado en una instalación.



Por último se dio a conocer la Herramienta ETS (Engineering Tool Software) el único software requerido para diseñar, programar, poner en marcha, documentar, mantener y ampliar proyectos KNX. Esta herramienta está también disponible para dispositivos móviles.

El software ETS se descarga gratuitamente a través de la tienda virtual "KNX Online-Shop": https://onlineshop.knx.org Para desarrollar proyectos se ofrecen dos licencias, con dos opciones cada una. Estas licencias se pueden adquirir exclusivamente a través del KNX Online-Shop.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 21/04/2014 10:03 Page 29

# PROMOCIÓN 2014 ABRIL Y MAYO

Cfrica S.L.

COMPONENTES FRIGORÍFICOS CARLOS S.L.



**TELEVISOR TV 22"**

HD Ready HDMI. USB

POR LA COMPRA DE 30 Unidades.

**TABLET**
**LF9.8 Gb Wi-Fi 9"**

Color según disponibilidad.



POR LA COMPRA DE 20 Unidades.



**TALADRO PERCUTOR PSB 500 RE**

- 500W Control electrónico integrado.
- Giro reversible . Portabrocas de dos piezas.
- Preparado para sistema de aspiración

POR LA COMPRA DE 10 Unidades.

**PROMOCIÓN VÁLIDA POR LA COMPRA DE CUALQUIERA DE LOS MODELOS DE LA MARCA:**

GENERAL FUJITSU daitsu

**COMPRAS ACUMULABLES DURANTE EL MES DE ABRIL Y MAYO DEL 2014.**

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:25 Page 30



# RTR Energía explica a los socios cómo reducir la factura eléctrica de sus clientes un 30%




El pasado 4 de febrero tuvo lugar en la sede de la Asociación una jornada sobre la mejora de la eficiencia energética en las instalaciones mediante la corrección del factor de potencia. Durante el acto se explicó cómo la instalación y mantenimiento de los equipos de compensación de energía reactiva (baterías de condensadores) son una gran oportunidad de negocio para instaladores y una forma rápida de reducir la factura eléctrica de las empresas hasta en un 30%.

De esta manera el ponente de la Jornada, Juan Martínez Vázquez, director de I+D+i de RTR Energía, comentó la oportunidad de negocio que supone para el instalador, la instalación y mantenimiento de baterías de condensadores. Posteriormente se analizó la situación de la legislación y penalizaciones económicas por el consumo de energía reactiva según el BOE de 31 de diciembre de 2009.

Acto seguido se explicó paso por paso como realizar el cálculo de una batería de condensadores, cómo presentan las principales empresas suministradoras las penalizaciones por reactiva en sus facturas y las distintas configuraciones para la compensación de energía reactiva: individual, en grupo o centralizada.

Para finalizar los representantes de la empresa procedieron a la realización de un caso práctico, mediante la hoja de cálculo de RTR Energía.

**Sobre RTR Energía**

RTR Energía es una empresa española especializada en la corrección del factor de potencia con presencia en más de 60 países. Desde 1979 ofrece soluciones adaptadas para todos los segmentos del mercado. Fiel a su compromiso con la innovación desarrolla permanentemente productos de calidad que contribuyan a mejorar la eficiencia energética eléctrica.

# La Fundación Gas Natural Fenosa celebra en Sevilla un seminario sobre ahorro y eficiencia energética

Bajo la denominación de 'Ahorro y eficiencia energética en edificios: la experiencia de la certificación en Andalucía', la Fundación Gas Natural Fenosa celebró el pasado 6 de febrero, en Sevilla, un seminario de gestión ambiental en el que se presentó la experiencia de la certificación energética de más de 50.000 edificios en Andalucía.

Se trata de inmuebles que los propietarios desean vender o alquilar y de edificios administrativos con una superficie igual o superior a 250 m2 y que son frecuentados por el público.

Durante el seminario se propusieron los criterios generales para mejorar la certificación energética en los edificios (referidos a la envolvente, a las instalaciones energéticas y a la gestión de los mismos), al tiempo que se mostraron ejemplos de edificios eficientes construidos o rehabilitados en Andalucía.

Igualmente se presentó el libro más reciente editado por la Fundación sobre rehabilitación energética de edificios: un manual con una evaluación comparada de un catálogo muy amplio de medidas a adoptar.

Por otra parte, se dio a conocer un nuevo mecanismo de "verificación unificada" que permite abordar a un tiempo la comprobación de la aplicación del Código Técnico de la Edificación y de la certificación energética efectuada.




Secretario general Innovación, Industria y Energía de la Consejería de Economía Innovación, Ciencia y empleo, Vicente Fernández, con el director general de la Fundación Gas Natural Fenosa Martí Solà.

Finalmente, se debatió la experiencia de diversos casos prácticos de edificios eficientes en Andalucía y de su proceso de certificación energética.

Este seminario se dirigió, especialmente, a técnicos, profesionales y representantes de despachos y gabinetes de arquitectos; empresas especializadas en rehabilitación de edificios; ingenierías de edificación; consultoras en eficiencia energética; empresas de la construcción e instalación de sistemas energéticos para edificios, entre otros.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:25 Page 31



# Daikin presenta a los instaladores distintas soluciones con la aerotermia como energía renovable




El pasado 11 de marzo, tuvo lugar en la Asociación una jornada sobre Aerotermia a cargo de DAIKIN, que se estrenó en las jornadas técnicas como socio colaborador. El ponente fue José Ramón Núñez Romero, del departamento comercial de DAIKIN, que desarrolló la ponencia "Aerotermia como fuente de energía renovable"

En concreto, se comentaron con los socios los sistemas Daikin Altherma, la innovadora Bomba de Calor de Daikin, una respuesta tecnológicamente avanzada a los problemas actuales del aumento de los precios de la energía, ya que hasta el 70% del calor generado procede de la energía aerotérmica.

**Daikin Alterma: todo ahorro:** Daikin Altherma proporciona calor con una eficiencia hasta 5 veces superior a la de un sistema de calefacción tradicional, basado en combustibles fósiles o en energía eléctrica. Además, gracias a la tecnología Inverter, el consumo de energía se reduce en un 30% en comparación con otros sistemas de climatización On/Off. El sistema ofrece un alto rendimiento de un 400%, mientras que el de una caldera de gasoil es de un 85%, el de una caldera de gas convencional de un 89% y el de una caldera de gas de condensación de un 107%.

Daikin Altherma puede conectarse tanto a fan coils y radiadores de baja temperatura como a radiadores de alta temperatura pasando por elementos de calefacción por suelo radiante. Es, además, ideal para la combinación con sistemas de producción de agua caliente sanitaria mediante paneles de energía solar térmica.

Durante la jornada se mostró también las distintas aplicaciones de los sistemas y soluciones propuestas en los sectores residencial, hotelero y para la producción de agua caliente sanitaria.

Para finalizar se mostró a los instaladores el programa de Daikin para la selección de sistemas y justificación del cumplimiento del CTE.

# Epyme presenta su iniciativa Socios Junior en tres institutos sevillanos

El I.E.S Atenea en Mairena del Aljarafe, el I.E.S. Polígono Sur y el I.E.S. Camas organizaron de la mano de Epyme estas jornadas de presentación de socios Junior en la que se les informa, a los aún estudiantes de los ciclos formativos de la familia de Electricidad-Electrónica, sobre la posibilidad de formar parte de Epyme durante un año de forma gratuita y bajo esta figura.

Las jornadas constituyeron un éxito rotundo de asistentes, contando con la participación de más de 60 alumnos en cada uno de los encuentros.

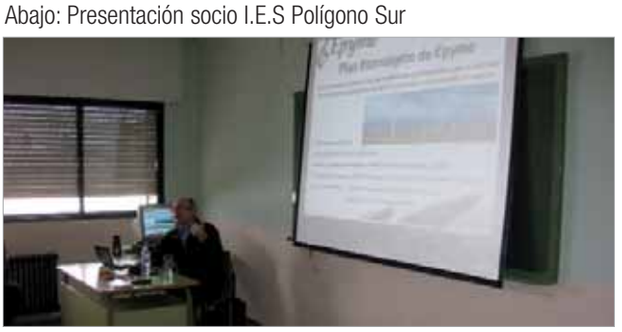
La iniciativa, que ya cuenta con más de cincuenta socios, permite a los futuros instaladores acceder a la formación complementaria necesaria para el ejercicio de su actividad a precios preferenciales, además de disfrutar de las jornadas técnicas y poder acceder al soporte y a los recursos técnicos de la Asociación.

Este ciclo de jornadas se seguiran realizando durante el 2014 con el fin de fomentar el asociacionismo entre los nuevos instaladores y asesorar a los jóvenes en el emprendimiento en nuestros sector.

Del mismo modo la Asociación se enriquece con el conocimiento y las inquietudes de las nuevas generaciones que marcarán el camino de Epyme en los años venideros.



Arriba: Presentación socio Junior I.E.S. Camas
Abajo: Presentación socio I.E.S Polígono Sur



Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:26 Page 32



# RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS












## ENERO

| | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 |
| 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 | 19 |
| 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 | 26 |
| 27 | 28 | 29 | 30 | 31 | | |

## FEBRERO

| | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | 1 | 2 |
| 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 |
| 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 |
| 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | | |

## MARZO

| | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | 1 | 2 |
| 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 |
| 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 |
| 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 |
| 31 | | | | | | |

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:26 Page 33



# EN EL PRIMER TRIMESTRE DEL AÑO 2014

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| 8 | Comité interno de Epyme | 23 | Comisiones de RITE y Frío | 31 | Reunión con Modinem Y D&B CONSULTING |
| 14 | Presentación oferta pública Gas Natural | 23 | Auditoría de Calidad | | |
| 14 | Jornada Kimikal | 23 | Jornada Informativa socio junior I.E.S. Atenea | | |
| 15 | Mesa de Trabajo vehículo eléctrico | 27 | Concentración CECAP Sevilla | | |
| 16 | Jornada Informativa socio junior Camas | 28 | Comité Estratégico | | |
| 20 | Firma convenio Universidad de Loyola | 28 | Comisión de electricidad | | |
| 20 | Firma convenio Salesianos | 29 | Reunión con Salesianos | | |
| 22 | Jornada KNX | 30 | Reunión Redes Sevilla | | |
| 23 | Comité interno de Epyme | 31 | Reunión con Director General de Gas Natural | | |

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| 4 | Jornada Fenie RTR | 17 | Jornada Kimikal | | |
| 5 | Reunión con Secretaria General de Vivienda | 18 | Jornada Licencias de Apertura | | |
| 6 | Seminario Fundación Gas Natural | 18 | Comité Ejecutivo de Fenie | | |
| 6 | Jornada Informativa socio junior I.E.S. Sur | 19 | Mesa de Trabajo EIC | | |
| 7 | Curso PUES y HAPR | 20 | Curso PRL Nivel Básico | | |
| 10 | Curso Gases Fluorados P.F.1 | 25 | Curso PRL Formación Inicial | | |
| 12 | Renovación agentes de Fenie Energía | 25 | Reunión Salesianos | | |
| 13 | Renovación agentes de Fenie Energía | | | | |
| 17 | Examen gases Fluorados P.F.1 | | | | |

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| 3 | Comienzo Curso PRL Electricidad 20 H. | 12 | Mesa Técnica Endesa | 24 | Curso Legionella |
| 4 | Reunión Gas Natural-Epyme | 13 | Reunión Federación Andaluza Instaladores | 24 | Curso Gases Fluorados P.F.6 |
| 6 | Reunión Epyme-Cecap | 13 | Comisión de Gas | 24 | Curso PRL Electricidad 6 H. |
| 7 | Curso PUES y HAPR | 17 | Curso PRL Fontanería y Clima 20 H. | 25 | Curso PRL TELECO 6 H. |
| 7 | Curso PPL | 17 | Curso Gases Fluorados PF8 | 25 | Comité ejecutivo y Asamblea General Fenie |
| 7 | Asamblea Conaif | 18 | Reunión Dirección General de F.P.E. | 26 | Curso PRL Fontanería Clima 6 H. |
| 11 | Curso PRL Nivel Directivo 10 H. | 19 | Firma convenio Gas Natural-Epyme | 26 | Programa de Impulso a la Construcción Sostenible |
| 11 | Jornada Daikin | 20 | Curso Operador de Calderas | 27 | Curso Electricista Minero |
| 11 | Foro Ecoinnocámara | 21 | Curso Fenie Energía Bloque I | 27 | Curso Primeros Auxilios |
| 12 | Curso Rgto. Gas A, B y C | 24 | Reunión Gas Natural Servicios-Epyme | 31 | Curso Gases Fluorados P.F.1 |

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:26 Page 34



# Ambilamp incentiva el reciclaje entre los instaladores

FENIE, Federación Nacional de la que forma parte nuestra Asociación, ha alcanzado un acuerdo con AMBILAMP para la promoción del Pack-Contenedor exclusivo para empresas instaladoras para efectuar el reciclaje de lámparas.

A través de este acuerdo, AMBILAMP se compromete a facilitar gratuitamente un modelo de dicho Pack-Contenedor a cada empresa instaladora interesada y también a realizar la recogida de las lámparas depositadas en él, una vez haya completado su capacidad. Además tras la primera recogida, Epyme realizará una remuneración económica a la empresa asociada.

**2.345 toneladas de lámparas recicladas**

La Asociación para el Reciclaje de Lámparas y Luminarias




(Ambilamp) ha superado su volumen de recogida con un total de 2.345 toneladas de lámparas recicladas. Esta cifra supone un incremento de casi un 4,5 por ciento con respecto a las toneladas recogidas el año anterior (2.246). Según la asociación, estas cifras suponen la consolidación de la tendencia ascendente que Ambilamp ha registrado desde su fundación en 2005.

# Nuevas tarifas de Ariston para A.C.S. y calefacción





ARISTON ha editado sus nuevos catálogos tarifa de Calefacción, donde se incluye su amplia gama de calderas murales a gas, de condensación y de bajo Nox, y de Agua Caliente Sanitaria que se aplicarán a partir del próximo 1 de enero de 2014.

Entre los productos estrella, destacamos los nuevos modelos de caldera mural de condensación de alta potencia GENUS PREMIUM EVO HP, con una gama 45-65 kW, ideales para montaje individual o en cascada (hasta 6 calderas en cascada) 390 kW, con función auto y termorregulación modulante de serie.

Las tarifas pueden consultarse en la web **www.ariston.com**

# Grupo Bosch incrementa sus ventas y sus beneficios

"Las amplias competencias tecnológicas y la presencia en los distintos sectores son ventajas significativas en un mundo interconectado", afirma el presidente del Grupo Bosch, Volkmar Denner.

La firma anuncia un aumento de las ventas en un 2,7 por ciento, alcanzando 46.400 millones de euros.

Sin tener en cuenta las cargas extraordinarias derivadas de la división fotovoltaica, el beneficio antes de intereses e impuestos (EBIT) se sitúa en torno al seis por ciento de las ventas.

Volkmar Denner, presidente de la Alta Gerencia de Robert Bosch GmbH

Según las cifras provisionales, el Grupo Bosch ha incrementado sus ventas en el ejercicio 2013 en un 2,7 por ciento, alcanzando 46.400 millones de euros - y, eso, a pesar del difícil entorno coyuntural (*ejercicio anterior ajustado: 45.200 millones de euros). La fortaleza del euro ha gravado el volumen de ventas de la empresa tecnológica y de servicios con unos efectos negativos por el tipo de cambio de, aproximadamente, 1.500 millones de euros. Aunque el desarrollo de los resultados es, en líneas generales, positivo, se refleja también en 2013 la difícil situación de la división Solar Energy, que llevó a la empresa a decidir, en la primavera del año anterior, el cese de sus actividades en el área de la fotovoltaica cristalina.

**Progreso en los beneficios**

Según los datos provisionales, y dejando a un lado las cargas extraordinarias causadas por la fotovoltaica, los beneficios antes de intereses e impuestos (EBIT) del Grupo Bosch, se




Volkmar Denner, presidente de la Alta Gerencia de Robert Bosch GmbH

sitúan en torno al seis por ciento. Es decir, un punto porcentual más que en el ejercicio anterior.

Incluyendo las cargas extraordinarias ocasionadas por la fotovoltaica por un importe de, previsiblemente 1.300 millones de euros, el margen del EBIT se sitúa en, aproximadamente, un tres por ciento. "Las múltiples medidas adoptadas dirigidas a lograr el incremento de los beneficios están demostrando sus efectos positivos. Los avances en los resultados han superado, incluso, nuestras expectativas", aseguró Volkmar Denner, presidente del Grupo Bosch. En 2014, Bosch continuará el trabajo dirigido a mejorar la competitividad y las perspectivas de futuro. Con respecto a la intención de seguir aumentando las ventas y los beneficios finales, Denner dijo: "Hemos logrado recorrer una parte de nuestro camino. Nuestro enfoque sigue siendo la agilidad, la rentabilidad y el crecimiento."

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:26 Page 35



# INFORMEL renueva la funcionalidad y el look del sitio **www.informel.es**

INFORMEL, la empresa de referencia en la elaboración de bases de datos de productos para el sector eléctrico, ha lanzado recientemente una importante renovación técnica y estética de su página web.

Se ha mejorado la proporción de las distintas áreas del site, rediseñando el menú de opciones, que ahora es más intuitivo y accesible, y modernizando la imagen en general de las páginas de productos y servicios con un estilo visual más cuidado.

La nueva función de búsqueda permite encontrar fácilmente las empresas que fabrican un determinado producto, artículos de noticias, novedades de fabricantes e histórico de cambios en el software de aplicación.

Con el objeto de potenciar el feedback con el usuario, ahora también es posible ponerse en contacto online con los técnicos de soporte y el personal del Banco de datos para solicitar ayuda, inclusión de nuevos fabricantes o resolver cualquier duda de la oferta de productos.

Se han actualizado las políticas de privacidad y de cookies adaptando la página a la normativa vigente en materia de Protección de Datos de Carácter Personal (LOPD) y la Ley de Servicios de la Sociedad de la Información (LSSI).

El backend de la página permite crear campañas publicitarias mediante la publicación de imágenes y vídeos de nuestros socios comerciales (banners de anunciantes en home-page, área de news, página de detalle, etcétera). Cada anunciante accede a su Panel de Control privado para analizar la eficacia de la campaña evaluando estadísticas de acceso.




Esta nueva funcionalidad supone un decidido paso para apoyar las estrategias de marketing de los fabricantes desde la plataforma de Informel.

### Adaptación de las soluciones de gestión a la normativa SEPA

Desde el mes de Enero de 2014, los usuarios de las aplicaciones de gestión de INFORMEL (QuickPresup, InstalWin, VentaWin e Infconta), disponen de nuevas versiones adaptadas a la normativa SEPA (Single Euro Payments Area).

El proceso de actualización incluye herramientas automáticas que permiten la migración masiva de las cuentas en formato CCC (Código Cuenta Cliente) a formato IBAN (International Bank Account Number), cumplimentación del código BIC/SWIFT (Bank Identifier Code) y soporte de adeudos directos según esquemas Core (básico) y B2B (Business-to-business).

# Nueva campaña Vaillant: termostato + calderas

Desde el 10 de febrero y hasta el 30 de abril de 2014 estará vigente la nueva campaña de Vaillant 'Disfruta de las mejores sensaciones', por la que al comprar una caldera de condensación Vaillant el instalador recibirá, sin coste alguno en su distribuidor, un termostato modulante inalámbrico calorMATIC 350f para sus clientes. Esta promoción, continuación de la que finalizó el pasado mes de diciembre y que tuvo una gran acogida entre los profesionales del sector y usuarios finales, podrá verse durante estos meses en los portales online con mayor tráfico del momento.

Toda la información sobre esta campaña está disponible en la web diseñada en exclusiva para la misma:

**sensaciones.vaillant.es**

### La solución para ahorrar

La instalación de una caldera de condensación Vaillant junto con el termostato modulante calorMATIC 350f es la solución perfecta para todos aquellos usuarios que busquen la máxima eficiencia en su vivienda.

Las calderas de condensación ecoTEC plus de Vaillant permiten ahorros de hasta un 30% en su factura de gas. Este ahorro puede incrementarse entre un 5 y un 10% adicional al colocar un termostato modulante.

# Circutor: Interruptor diferencial con reconexión automática

Circutor ha desarrollado una nueva solución en el campo de la protección diferencial: el modelo RECmax LPd, un interruptor magnetotérmico y diferencial que se asocia a los toroidales WGC. Es un equipo compacto que incorpora display LCD y ofrece protección contra defectos de cortocircuito, sobrecarga, contactos indirectos y directos en instalaciones eléctricas de hasta 63 A para 2 y 4 polos. Garantiza la mejora de la continuidad de servicio eléctrico mediante una secuencia de reconexión automática, que puede personalizarse al tipo de aplicación que protege.



El dispositivo ocupa 4,5 módulos para instalaciones de dos polos y 6,5 módulos para cuatro polos, lo cual reduce espacio en el cuadro eléctrico, siendo uno de los más pequeños del mercado. Proporciona protección diferencial clase A ultrainmunizada y programable en cuanto a sensibilidad y retardo, que asegura el disparo del diferencial únicamente cuando sea realmente necesario, contribuyendo a la mejora de la calidad del servicio eléctrico.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:26 Page 36



# Saunier Duval presente en un seminario de gestión ambiental

Saunier Duval a través de Domingo Gonzalez presentó la ponencia "La hibridación con calderas de condensación a gas y bombas de calor eléctricas" dentro del contexto del seminario vinculado a "Nuevas soluciones híbridas con gas natural".



Este evento contó con la participación de más de 100 personas en Toledo, dirigido a una amplia gama de sectores, tuvieron cabida, empresas del ciclo de la energía, administraciones públicas en diferentes áreas, consultorías e ingenierías especializadas en el entorno de la eficiencia energética, comunidades de vecinos y sectores universitarios y científicos, entre otros.

Para Saunier Duval, los sistemas híbridos son la manera más sencilla y eficaz de actualizar una instalación con cierto tiempo y transformarla en un sistema con un alto grado de eficiencia y por lo tanto de ahorro.

También como elección en obra nueva, ya que nos permite combinados con otros elementos como suelo radiante/ refrescante o calderas de condensación, el más alto grado de confort con un consumo razonable y adaptado de manera individual al coste de la energía.

# BMW y Schneider colaboran en la recarga del coche eléctrico



Schneider Electric y BMW i, la marca de vehículos eléctricos del grupo automovilístico alemán, han comenzado en España el desarrollo del acuerdo global de colaboración sobre movilidad eléctrica que las dos compañías alcanzaron durante 2013.

Schneider Electric ha diseñado en exclusiva para BMW una infraestructura de recarga o Wallbox de avanzadas prestaciones pensado para el ámbito residencial que permitirá a todo aquél que adquiera un BMW i3 o un BMW i8 recargar de forma segura y rápida su vehículo en casa o en la oficina. El BMW i3 es el primer vehículo eléctrico que llega al mercado pensado desde un inicio para poder ser recargado en casa. La firma automovilística alemana lanzó al mercado la gama BMW i el pasado mes de noviembre, con unas previsiones de ventas de 10.000 unidades en 2014, que se espera que sean superadas a lo largo del año. Los dos firmantes del acuerdo consideran imprescindible para el desarrollo de la movilidad eléctrica que los usuarios cuenten con sistemas de carga seguros y fáciles de usar en sus propias casas o garajes.

# Fenie Energía alcanza los 100.000 clientes




Fenie Energía suscribió el pasado día 9 de enero el contrato de suministro eléctrico número 100.000, umbral significativo y simbólico para esta comercializadora de energía que se caracteriza por la atención personalizada de sus agentes energéticos.

La empresa ha informado que en la actualidad representa en el mercado eléctrico más de 1.375 instalaciones fotovoltaicas que suman una potencia más de 90 MW, que generan 87 GWh, una cantidad que equivaldría al consumo de más de 22.000 hogares al año. Esto da una idea de su apuesta por las energías renovables y el autoconsumo.

El mapa de productores que han depositado su confianza en la compañía de los instaladores está repartido por todo el territorio nacional, tanto peninsular como en los sistemas insulares de Canarias y Baleares.

En este sentido, fuentes de Fenie Energía señalan que la empresa también es pionera en representar las primeras instalaciones de autoconsumo con venta de excedente, así como instalaciones fotovoltaicas sin prima, que venden su energía a precio de mercado (pool).

# Siemens: Motores de baja tensión Simotics FD, de 200 a 1.600 kW



La división Drive Technologies de Siemens ha presentado la nueva familia de motores de baja tensión Simotics FD con un concepto novedoso en este tipo de motores de grandes potencias, desde 200 kW hasta 1.600 kW. Se trata de un sistema flexible de montaje de caja de bornes y de un diseño innovador que se caracteriza por las aletas de refrigeración internas. Esto permite muchos tipos de refrigeración y posiciones de montaje, lo que aumenta la flexibilidad en la planificación de plantas industriales y multiplica las aplicaciones para motores en bombas, ventiladores y compresores, así como cintas transportadoras y equipos de elevación.

Además, al estar estos motores optimizados para uso con variadores o convertidores de frecuencia Sinamics, Siemens ofrece un sistema eficiente de motor y variador con una alta densidad de potencia y mínimos niveles de ruido dentro del marco de Integrated Drive Systems.

Los nuevos motores Simotics FD cumplen los requisitos de compacidad, bajo ruido y versatilidad, con una plataforma modular flexible que proporciona el motor adecuado para los más variados requerimientos.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:26 Page 37



# Baseges, preparado para la gestión del impuesto de gases

Baseges y en general todos los ERP de Programación Integral, S.A. están preparados para la gestión y control del Impuesto de Gases Fluorados de Efecto Invernadero de una manera sencilla y eficaz.

Según el Reglamento sobre el Impuesto de Gases Fluorados, las empresas acreditadas con "Código de Actividad de Gases Fluorados" y en el desarrollo de su fabricación o instalación de Gases Fluorados, además de estar inscritas en el registro deberán cumplir una serie de requisitos administrativos:

a) Llevar un registro de existencias mediante un sistema contable en soporte informático.

b) Realizar asientos diarios de las entradas y salidas de los gases fluorados, diferenciado por productos y epígrafes. Los días en los que no exista apunte se entenderá que no han existido movimientos.

c) Realizar en el mes de enero de cada año una declaración recapitulativa informando de las ventas/compras de gases fluorados que hayan resultado exentas en el ejercicio anterior, indicando los datos identificativos de la empresa a la que se ha comprado o vendido el producto y los kilogramos agrupados por proveedor o cliente.

d) Repercutir el Impuesto en factura, separado del resto de conceptos. En el caso de realizar facturas no sujetas o exentas, deberá figurar en factura el artículo y/o letra en que se base.

e) Presentar cuatrimestralmente autoliquidación del Impuesto.

Todas estas funcionalidades y muchas más puedes encontrarla en los sistemas para instaladores de Programación Integral.

# Nace WEEE Europe el primer SIG Europeo

La revisión de la Directiva sobre Residuos de Aparatos Eléctricos y Electrónicos (RAEE) de la Unión Europea no ha traído consigo la tan anhelada simplificación de todos los procesos relacionados con la gestión de estos residuos, por lo que los principales Sistemas Integrados de Gestión (SIG) europeos han decidido por vez primera agrupar su potencial individual en una iniciativa conjunta, con el objetivo de simplificar el reciclaje de los residuos de aparatos eléctricos y electrónicos a nivel continental.

Fundación ECOTIC, SIG de referencia en España, es uno de los integrantes de esta pionera iniciativa que se ha concretado en la constitución de WEEE Europe, una nueva empresa conjunta con sede en Münich (Alemania), que permitirá a los productores y otros actores del mercado cumplir con los diversos requisitos nacionales de un modo sencillo a partir del mes de enero de 2015.

Próximamente se establecerán conversaciones con posibles nuevos miembros de WEEE Europe, con el objetivo de consolidar una propuesta de ámbito europeo que garantice la máxima cobertura efectiva del servicio, una vez que las actividades operacionales se inicien en enero de 2015.

Más información en **www.weee-europe.com**

# Aramburu Guzmán presenta la nueva tarifa ROCA 2014




La empresa distribuidora, con más de 20.000 artículos en stock de las principales marcas del sector, ha presentado la tarifa Roca 2014 "Cuartos de Baño".

Aramburu Guzmán se consolida un año más como en una de las primeras firmas del sector, donde la búsqueda de nuevos y mejores productos para el instalador es una constante.

# Ecotic gestionó más de 50.000 toneladas de residuos electrónicos

Fundación ECOTIC ha anunciado que al cierre del ejercicio 2013 se han registrado un total de 50.154 toneladas gestionadas y financiadas por la entidad, con una tendencia al alza en prácticamente todas las categorías. Este resultado supone un significativo incremento de más del 11% respecto a la cifra registrada en el ejercicio anterior, y reafirman a ECOTIC como el SIG de referencia a nivel nacional para la gestión de este tipo de residuos. Cabe considerar además la tendencia descendente de las cantidades de aparatos eléctricos y electrónicos puestas en el mercado, que desde 2010 se han visto reducidas en torno al 30% hasta situarse en las 452.973 toneladas a cierre del ejercicio 2013, según datos del REI-RAEE.

En este mismo sentido, los esfuerzos de la entidad se han visto reflejados en un aumento del 6% en la red de puntos de recogida, que ya rebasa los 5.000 a nivel nacional, y en una reducción del 8% en el número de recogidas realizadas. +Los resultados se han visto potenciados por la incorporación de nuevas empresas y entidades hasta alcanzar los 536 adheridos al cierre del ejercicio.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:26 Page 38



# Bienvenida a los nuevos socios

- ACOSTA MONTAÑO, JOSE CARLOS
- ALANCOIN, S.L.
- ALBES NAVARRO, MIGUEL
- ARIZA BAENA, JOSE
- ATREL INSTALACIONES, S.L.
- CARABALLO HERRERA, MIGUEL ANGEL
- CASTILLO LOBATO, JUAN JOSE
- COMERCIAL HOSTELERA ANDALUZA, S.A.
- COMFORTCOOL, S.C.
- CONSTRUCAR SERVICIOS EMPRESARIALES, S.L.
- CORCOLES MUÑOZ, ENRIQUE
- CORVEA, S.L.U.
- DELGADO GONZALEZ, MIGUEL ANGEL
- ENVICOR SERVICIOS ENERGETICOS, S.L.
- FREE ENERGY, PROYECTOS E INSTALACIONES, S.L.
- FRIOS SAN JOSE, S.L.
- GARCIA BARRIONUEVO, MANUEL
- GARCIA GARRIDO, GONZALO
- GARCIA MERCADO, JOSE MANUEL
- GILABERT LUQUE, JOSE DAVID
- GOLIATH INSTALACIONES, S.L.U.
- GONZALEZ GAS, S.L.
- GRUPO SECOFRA, S.L.U.
- IMPLEMENTATE SOLUCIONES EFICIENTES, S.L.
- INMOSUR INSTALACIONES, S.L.
- INSECUR 2014, S.L.
- INSTALACIONES D CLIMATIZACION MONTAÑO, S.L.
- INSTALACIONES DE TELECOMUNICACIONES, ELECTRICIDAD Y CLIMATIZACION, S.L.
- MARQUEZ GALLEGO, LEOPOLDO
- MARTINEZ RECIO, JOSE MIGUEL
- MITCHELL LOPEZ, MANUEL
- MITESAM, S.L.
- MULTISER INSTALACIONES, S.L.
- PROGRESO Y DESARROLLO REGADIOS, S.L.
- PROYECTOS INTEGRALES IMME, S.L.
- RAMOS BLANCO, ADELINO
- ROMERO PINTO, JOSE ANTONIO
- SOLARCLIMA DEL SUR, S.L.
- SOLYMAN ENERGIA, S.L.

# Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículo publicado en la revista Epyme, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a **informa@epyme.org**. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, en cualquier caso será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

### Diego Manuel Carrión Rico

Tlf: 666008621 .....Sevilla

**Formación: 1.** Técnico de Montaje y mantenimiento de instalaciones de frio y producción de calor. **2.** Carnet RITE. **3.** Curso gases fluorados cualquier carga.**4.** Curso de Legionella. **5.** Curso de PRL oficios 8 y 20 horas.

**Experiencia: 1.** 12 meses de experiencia en la instalación y mantenimiento de climatización y producción de calor.

### Jesús García Álvarez

Tlf: 615 35 68 89 Alcalá de Guadaíra

**Formación**: **1.**Técnico en montaje y mantenimiento de instalaciones de frio, climatización y producción de calor. **2.** Formación durante tres meses en Escuela de Empleo FRAEF LABORA "Mantenedor de aires acondicionados". **3.**·Curso de gases fluorados cualquier carga. **4.** ·Curso de Legionella.

**-Experiencia Profesional** 8 meses de Peón frigorista; 3 meses de prácticas en empresa Climatización; experiencia como ayudante y montador de aires acondicionados.·

### José Luis Carvajal Zapata

Tlf: 664738191 Bollullos de la Mitación

**Formación: 1.** Técnico de Montaje y mantenimiento de instalaciones de frio y producción de calor. **2.** Carnet RITE. **3.** Curso gases fluorados cualquier carga.**4.** Curso de Legionella. **5.** Curso de PRL oficios 8 y 20 horas.

**-Experiencia Profesional 1.** un año de experiencia en Montaje, instalaciones y mantenimiento de aires acondicionados. **2.** Un año de experiencia como peón de carpintería y peón agrícola.

### Jorge Roche Ruiz

Tlf: 615.173.219 Palomares

**Formación: 1.** Técnico de Montaje y mantenimiento de instalaciones de frio y producción de calor. **2.** Carnet RITE. **3.** Curso gases fluorados cualquier carga.**4.** Curso de Legionella. **5.** Curso de PRL oficios 8 y 20 horas.

-**Experiencia Profesional** 15 meses de experiencia en la instalación y mantenimiento de aires acondicionados.

### Jerónimo Olivares Martínez

Tlf: 696518986 Sevilla

**-Formación y carnés: 1.** Técnico Auxiliar Electrónica de Telecomunicaciones **2.** Título de Nivel Básico en el reglamento de los Servicios de Prevención de riesgos laborales. **3.** certificado para Autómatas programables nivel básico y avanzado. **4.** Certificado de prevención en riesgos laborales en trabajos en alturas.**5.** Certificado de soldadura básica **6.** Operador de carretillas elevadoras.

**-Experiencia Profesional :** Más de 20 años de experiencia en el sector de la instalación eléctrica y de telecomunicaciones.

### Samuel Hernández Hidalgo

Tlf: 697-20-06-43 El Ronquillo

**-Formación y carnés: 1.**Técnico en actividades fisico-deportivas **2.** Técnico de Montaje y mantenimiento de instalaciones de frio y producción de calor. **3.** Carnet RITE. **4.** Curso gases fluorados cualquier carga.**5.** Curso de Legionella. **6.** Curso de PRL oficios 8 y 20 horas.

**-Experiencia Profesional como:** 5 meses de experiencia como monitor deportivo; 14 meses como instalador y mantenedor de aire acondicionado.

### Antonio Serrano Hermosín

Tlf: 676681444.....Allcalá de Guadaira

**Formación: 1.** Ciclo de Grado Superior Regulación y Control de Sistemas automáticos. **2** Curso de electricista de edificios. **3** Curso de Diseño de sistemas de automatismos, control e instalación. **4.** Curso de técnico en Sistemas de aplicaciones informáticas. **5** Curso de administrador de redes.

**Experiencia** 8 meses de experiencia en la instalación y mantenimiento de motores, cuadros automáticos, cadenas de producción, 5 meses de experiencia como analista en telecomunicaciones e informática, 5 meses de experiencia en el estudio y diseño de instalaciones en general

### Miguel Ángel Marcos Ladrón de Guevara

Tlf: 667287043 Sevilla

**Formación: 1.** Grado en Ciencia y Tecnología de la Edificación. **2.** Técnico especialista en Delineación de edificio y obras. **3.**Programa CYPE, Programas de CAD como Autocad y Revit y diseño gráfico como Corel Draw.

**Experiencia** Más de 20 años de experiencia en la realización, desarrollo y redacción de proyectos arquitectónicos incluyendo mediciones, cálculos, tramitaciones y gestión de personal y equipos.

### Alfonso Rodríguez Trigueros

Tlf: 627.643.437 El Viso del Alcor

**Formación: 1.** Curso de Instalador Electricista Industrial **2.**Curso teórico-práctico para la obtención del Título Profesional de Instalador Autorizado de Gas, **3.** Curso de Soldadura de Polietileno. **4.** Curso de Montador de Estructuras Aeronauticas.**5.** Curso de Legionella.

**Experiencia** quince años de experiencia en el sector de la Fontanería y el Gas en labores de instalación y mantenimiento.

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:26 Page 39



# Ser socio de Epyme

Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 1000 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

## Nuevos socios colaboradores:

INGESYS TECNOLOGÍA Y DESARROLLO, S.L.

ODF ON DEMAND FACILITIES

CALOR 3D

Si en vez de socio colaborador quiere ser simplemente socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Manual de Garantía
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desocupados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

| CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2014 | |
|---|---|
| Socio adherido | 25 euros / mes |
| Autónomo (solo) | 40 euros / mes |
| Empresa de 2 personas | 44 euros / mes |
| Empresa de 3 a 5 personas | 58 euros / mes |
| Empresa de 6 a 14 personas | 65 euros / mes |
| Empresa de 15 personas en adelante | 72 euros / mes |
| Socio colaborador | 700 euros / año |

Los asociados numerarios y adheridos abonaran una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

**Las cuotas de socio están exentas de IVA.**

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a informa@epyme.org

Revista_Epyme_151:Revista_Epyme_124.qxd 16/04/2014 11:26 Page 40



## Novedades en nuestro catálogo




**RITE 2007 + RESUMEN NORMAS UNE 4ª EDICIÓN**

**Autor:** Cano Pina

**Editorial:** Cano Pina, 2013

**ISBN:** 978-84-96960-84-8

**Páginas:** 290

**Precio:** 29,42 (precio especial socios de Epyme)

**Venta:** Epyme.



**Reglamento de Instalaciones Térmicas de Edificios R.I.T.E. 3ª Edic. Actualizado a fecha 30 de septiembre 2013.**

**Autor:** Conaif

**Editorial :** Conaif, 2013

**ISBN:** no disponible.

**Páginas:** no disponible.

**Precio:** 10,30€ + I.V.A. (precio especial socios)

**Venta:** Epyme.

## Novedades en nuestro sector



**Reglamento Técnico de Distribución y Utilización de Combustibles Gaseosos y sus Instrucciones Técnicas Complementarias**

**Autor:** Conaif

**Editorial:** Conaif, 2013

**ISBN:** no disponible.

**Páginas:** no disponible.

**Precio:** 10,30 + I.V.A. (precio especial socios)

**Venta:** Epyme.



**Eficiencia energética en la rehabilitación de edificios**

**Autores:** Capdevila I Peña, Iván; Linares Iglesias, Elisa; Folch I Guillèn, Ramon

**Editorial:** Fundación Gas Natural Fenosa, 2012.

**ISBN:** 978-84-616-1379-3

**Páginas:** 200

**Precio:** Gratuito€

**Descarga:** http://www.fundaciongasnaturalfenosa.org

## Top 5 más solicitados

1º Nuevo REBT + DVD.
2º Guía técnica de aplicación del RBT.
3º RITE 2007.
4º Manual de instalador. Energía solar térmica.
5º RITE 2007 + resumen NORMAS UNE

## Publicaciones Propias

1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
2º Talonario Certificados de instalación y mantenimento de Gas
3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completa del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en www.epyme.es en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

- Electricidad
- Fontanería
- Climatización, calefacción y ACS
- Protección contra Incendios
- Gas
- Aparatos a Presión
- Telecomunicaciones
- Varios
- Frío Industrial
- Energías Renovables
- Productos Petrolíferos Líquidos

**NOTA:** Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

**NOTA:** Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.

Para más información

# Calentadores termostáticos Junkers. Ahorro, confort y control de temperatura grado a grado.

Nuevo modelo estanco **Hydrocompact.**

Ahorro y confort en todas sus dimensiones 12, 15 y 18 litros.



Hydropower-Plus, Hydrobattery-Plus e Hydrocompact.
Control termostático entre 35º y 60º.
Fáciles de instalar.

Junkers experto en a.c.s , ofrece sus gamas de calentadores termostáticos HydroPower-Plus, HydroBattery-Plus y el nuevo modelo Hydrocompact, que ajustan grado a grado la temperatura de salida de agua caliente.
Modelos estancos, tiro natural y tiro forzado, compatibles con solar y con display LCD.
Máximo confort y ahorro energético en a.c.s. Consulta la calculadora del ahorro en la web de Junkers, y comprueba cuánto puede ahorrar un usuario con un Hydrocompact frente a un calentador convencional.
**www.junkers.es**

Confort para la vida

JUNKERS
**Grupo Bosch**

Síguenos en:

AF_LEO_JUNKERS_INSTALAEFICIENCIA_210x297_CALENTADORES_A_ES.indd 1 25/06/13 17:35

GRUPO ELECTROSTOCKS

**12 de junio de 2014**
**Sevilla**
**PALACIO DE CONGRESOS**

# ELECTRO FORUM

ELECTRO FORUM TECNOLÓGICO

## LA JORNADA PARA LA PUESTA AL DÍA DEL INSTALADOR

**Sorteo de 3 scooters Sincro 125 cc** entre todos los asistentes y muchos regalos más. **Inscríbete en www.grupoelectrostocks.com**



Descárgate nuestra APP y ponte al día.



## TODO EL MATERIAL ELÉCTRICO QUE NECESITAS




ELECTROSTOCKS SEVILLA

Polígono Industrial Carretera Amarilla.
Avenida Montes Sierra, 8 · 41007 Sevilla
Tel. 954.999.260 · www.grupoelectrostocks.com