

Nº 150  
cuarto trimestre 2013



Asociación Provincial  
de Empresas Instaladoras de Sevilla



Amanda Meyer, Secretaria General de Vivienda, nos informa de los pasos que dará la Junta en materia de rehabilitación



Epyme organiza con ANERR el foro AURhEA: una apuesta de presente y futuro para la rehabilitación y el ahorro energético



# FELIZ NAVIDAD Y PRÓSPERO AÑO NUEVO

CON EL DESEO DE QUE LA ILUSIÓN DE ESTAS FECHAS  
CONTAGIE CADA UNO DE NUESTROS DÍAS EN 2014



*Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla*

## EDITORIAL

### Tarifazos, madrugonazos y puertas giratorias

Hablábamos en nuestra editorial del emprendimiento y del cambio de tendencias en el mercado de trabajo español y también en nuestro sector y cómo en el último trimestre del año el trabajo autónomo había elevado el número de afiliados a la seguridad social.

Sin embargo el disparate del gobierno y el continuo atropello del lobby energético en España ha escrito un nuevo capítulo en una historia que hace tiempo ha sacado de quicio a la ciudadanía.

El dictamen de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), según la cual procede “no validar” la subasta eléctrica del pasado jueves 19 de diciembre que hubiese incrementado la factura de la luz en un 11%, por “circunstancias atípicas” es el detonante de una situación que ya se torna vergonzante para la clases política y económica del país.

El Gobierno deberá ahora explicar cuáles son estas circunstancias atípicas que se han dado en la subasta y por qué esta subasta es atípica y todas las anteriores no.

Se comenta que estas circunstancias atípicas son una escasa oferta y la retirada temprana de los ofertantes, pero se elude el meollo del asunto la concertación de precios. Por otro lado las eléctricas sacan pecho, culpan al Gobierno de impuestos desmesurados que incrementan la factura y retan al Ministro Soria a convocar una nueva subasta.

Pasando de puntillas por las puertas giratorias los expresidentes y exministros que “asesoran” desde el ostracismo a las eléctricas.

Debajo de esta pelea de gigantes con pies de barro los ciudadanos, que pase lo que pase, terminarán pagando la factura.

No hemos hecho nada, ni hemos exigido que se haga nada porque quizás nos hemos acostumbrado de tanto oírlos a las siguientes mentiras:

**1. La energía en España es muy barata.** Lo cierto es que en España la energía es la sexta más cara, sólo comparada con precios de Alemania, Suecia o Noruega, y es la primera en cuanto a subida de precios en los últimos cinco años, período en el que la factura ha subido un 70%.

**2. La subida se debe a decisiones políticas sobretudo a las primas de las renovables.** Sin embargo organizaciones de consumidores denuncian que los precios mayoristas se elevan artificialmente por las compañías en los días previos a la subasta para conseguir una tarifa alta.

**3. Las compañías deben soportar el déficit de tarifa.** Es la diferencia entre los que les cuesta a las eléctricas (o lo que dicen que les cuesta) producir la electricidad y lo que cobran a los usuarios en los recibos. Desde 2003, los consumidores han pagado ya 13.170 millones de euros de ese déficit, pero aun así le deben otros 26.000

millones a las eléctricas, según reconoce el Gobierno. Sin embargo muchas organizaciones de consumidores y usuarios comentan que se deben auditar las subastas y los incrementos de los últimos años para hacer un ajuste del déficit.

**4. El negocio de las eléctricas en España es ruinoso.** Lo cierto es que su nivel de beneficio está entre los mayores de Europa. En 2013 Iberdrola y Endesa estuvieron en el podium de las eléctricas con mayores márgenes de beneficio en Europa.

**5. El precio se fija en un mercado liberalizado** un poco menos del 50% del precio de la electricidad es fijado en subasta. Sin embargo son muchos los que consideran que sería fácil por parte de las eléctricas manipular estas subastas realizando paradas técnicas en centrales nucleares o disminuyendo la producción de las centrales hidroeléctricas, dando paso al carbón y al gas en la producción y alterando así el precio de la energía de cara a la subasta.

Es la hora de acabar con las mismas mentiras repetidas una y otra vez y exigir que las puertas giratorias se detengan, es la hora de exigir un mecanismo claro y limpio que fije los precios de la electricidad y que se supriman impuestos mafiosos como el peaje de respaldo, es la hora de que se acabe la barra libre de la especulación a cuenta de los contribuyentes.

### RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

ANDALUZA DE FONTANERÍA	EUROEXPORT
ARAMBURU GUZMÁN	MF REFRIGERACIÓN
ASEISA	GAS NATURAL
ATECO BROKERS	RODMAN
CFRICA	SALVADOR ESCODA

# EPYME

## Nº 150

### sumario



Asociación Provincial  
de Empresas Instaladoras de Sevilla

**PUBLICACIÓN TRIMESTRAL**  
cuarto trimestre 2013

#### Edita:

Asociación Provincial  
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja  
C/ Américo Vespucio, 25  
41092 SEVILLA

#### Horario de atención al público:

lunes a jueves de 9:00 a 14:00  
y de 16:00 a 19:00  
Viernes de 8:00 a 15:00

Julio y Agosto de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064 Fax 954 467 074

[www.epyme.es](http://www.epyme.es)

informa@epyme.org  
departamento.formacion@epyme.org  
miguelpoo@epyme.org  
departamento.juridico@epyme.org  
departamento.tecnico@epyme.org

#### Coordinación General

Miguel Ruiz Poo

#### Redacción y Fotografía

Miguel Ruiz Poo

#### Consejo de Redacción

Gerardo Parejo Valencia

Manuel de Elías Rodríguez

Francisco José Chaves Agüera

#### Impresión

SERVIGRAF

Depósito Legal: SE-640-93

#### Diseño

Genera Online

#### Revista de difusión gratuita

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.



EMPRESA  
INSTALADORA  
CERTIFICADA



## TEMA DE PORTADA

# 6

**Sevilla acoge el segundo Foro AURhEA, Aulas de la Rehabilitación Eficiente y el Ahorro**

El Foro AURhEA, se celebró el pasado jueves 31 de octubre en la EOI de Sevilla, organizado por ANERR y Epyme, con el apoyo de IFEMA y EOI.



# 10

**Entrevista Amanda Meyer**

La Secretaria General de Vivienda, Rehabilitación y Arquitectura nos habla de los planes de la Junta para el fomento de la Rehabilitación de Viviendas.



# 12

**El sector exige una explicación de las "circunstancias atípicas" adjudicadas por la CNMC**

La Federación Nacional FENIE reclama que, de una vez, se ponga fin a la falta de transparencia existente en el sector eléctrico.



## TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

Servicios de la Asociación	3
El Certificado de Empresas avanza	14
Federaciones	16
Breves	20
Formación	22
Socios Colaboradores	24
Jornadas	26
Agenda de Eventos	32
Novedades del Sector	34
Bolsa de Trabajo	38
Biblioteca y Librería	40

EPYME es miembro de FENIE, CONAIF, FAPIE, FRAEF, Círculo de Empresarios de Cartuja 93, y ATEAN

#### DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de Asesoramiento y Asistencia Jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos Penal, Fiscal, Laboral, Civil, Mercantil y Administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones Fiscales. Elaboración de Contratos, Nominas y Boletines de Cobro a la Seguridad Social.

#### ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle. Horario de tarde de Lunes a Viernes a partir de las 17:30 hasta las 20:00h. Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Pta. Tlf.: 954461220.

#### DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

#### ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de Reglamentos y Normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las Compañías suministradoras y las distintas administraciones Públicas.

#### DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Siniestros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

#### VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes para empleados según Convenio.

#### ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Siniestros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con ATECO BROKERS ASOCIADOS, S.L., Correduría de Seguros. Despacho: Avda. Diego Martínez Barrio, 1- 4ºB, Telf. 954 23 10 11,

Email: ateco@atecobrokers.com

Asimismo, todas las mañanas de 9:00 a 14:00 h. habrá una persona en la Asociación con la que podréis asesoraros y contratar todo tipo de seguros, que no sean, claro está, los que se contratan directamente con la administración de Epyme, que actualmente son el de Responsabilidad Civil así como Vida y Accidentes de los trabajadores.

#### RIESGOS LABORALES

Acuerdo con PREVERYS para la implantación y gestión de un sistema de prevención.

#### SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con EAG Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS

#### ACUERDO CON OCA's

Acuerdo para realizar inspecciones periódicas en instalaciones de Electricidad (alta, baja tensión, megado de redes, etc), Gas, Aparatos a presión, PPL, RITE, Contra Incendios y Frío Industrial, efectuada por un Organismo de Control Autorizado por la Dirección General de Industria.

#### TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un costo de 3 euros + IVA.

#### ACUERDO CON IBERINFORM

Servicios de información sobre solvencia económica de clientes de la empresa IBERINFORM. Precios especiales para los socios de Epyme.

#### TARJETA FAMEDIC

Se entrega gratuitamente a todos los asociados una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad. De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia, para otra tarjeta adicional, el precio es de 6 € anuales para todo el que viva en el mismo domicilio.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

#### ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

Todas las tardes de 17:00 a 20:00 H. en la Asociación podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrán realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

#### ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

#### DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

#### DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carnet autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Tripartita. Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

**DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA** Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

-Inscripción de empresas.

-Obtención/renovación del carnet de instalador autorizado.

-Entrega y recogida en Epyme de documentación para legalizar instalaciones.

#### LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de CONAIF y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un nuevo servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

#### ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

#### ACUERDO CON BANCO SABADELL

El Banco Sabadell pone a disposición de todos nuestros asociados una selección de servicios financieros exclusivos, adaptados a tu actividad profesional y a tu economía personal. El primer paso para beneficiarte de estos servicios es abrir una Cuenta de Colectivos en cualquiera de sus oficinas, sin comisiones ni gastos de administración (excepto cuentas inoperantes por un año, y aquellas cuyo saldo sea igual o inferior a 150 €) que también le permite acceder a descuentos y otras condiciones exclusivas.

#### ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

#### ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

o 1,2 cts. €/litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 3,6 cts. €/litro adicional sobre fijo en Diesel en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo) o Tarjeta gratuita sin ningún coste adicional.

Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado

#### ACUERDO CON CANON

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Copiadoras Sevilla Dos, S.A., de Canon, con la cual llevamos trabajando satisfactoriamente más de quince años, para ofrecer a sus asociados copiadoras de gran calidad a unos precios especiales y el compromiso del regalo de 5.000 páginas de mantenimiento GRATIS (tónor incluido).

#### ACUERDO CON GECI ESPAÑOLA, S.A.

GECI ESPAÑOLA, S.A., que se incorporó a la Asociación en 2009 como Socio Colaborador, es un grupo empresarial que comenzó su actividad en 1983 y desde entonces ha crecido incorporando diferentes divisiones que ofrecen un variado número de servicios. Ofreciendo entre otros servicios la calibración con acreditación ENAC en diferentes áreas.

Este convenio se firmó con el objetivo de que los asociados a Epyme obtengan ventajas a la hora de calibrar sus equipos y aparatos de medición y verificación.

Inicialmente el acuerdo se ceñía a los aparatados de medición y verificación utilizados en las instalaciones eléctricas, ahora y con vistas a ofrecer una solución integral en las distintas áreas metrologías, GECI ESPAÑOLA, S.A. ha establecido acuerdos con otros laboratorios acreditados, ofreciendo servicios en medidas de temperatura, dimensional, mecánica, masa, gases, caudal, etc.

#### ACUERDO CON TEKPYME

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Sol Tecnologías quien podrá ayudarte tanto con la informática como con las comunicaciones de tu empresa.

#### CONSULTORÍA - INFORMÁTICA - COMUNICACIONES

#### ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado a un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un **30% de descuento** en la suscripción anual del software Infoweb.

#### CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

#### BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que acercarse a la Asociación para obtener fotocopia de los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los históricos profesionales llegados recientemente.

#### FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, FENIE y CONAIF, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: [www.fenie.es](http://www.fenie.es) -[www.conaif.es](http://www.conaif.es)

## Los fontaneros claman por regular la profesión para evitar el cierre de más de 5.000 empresas

Los fontaneros no pueden más. La tradicional actividad que desempeñan se puede decir que, a día de hoy, está al borde del colapso y más de 5.000 empresas instaladoras de fontanería de toda España, se encuentran amenazadas con el cierre por el intrusismo y la economía sumergida que proliferan en el sector debido a la falta de regulación de la profesión. Así lo denunció en rueda de prensa Esteban Blanco Serrano, presidente de nuestra confederación nacional Conaif, la principal patronal española del sector con 19.000 empresas de toda España asociadas.

Tal y como ha apuntado Esteban Blanco en su intervención, nadie en la Administración Central se quiere hacer cargo ni admite ser competente en un problema como éste, cuyo origen está más que claro para el colectivo de empresas de fontanería al que representa: las facilidades que los intrusos encuentran para actuar libremente ante la ausencia casi total de regulación de la profesión - salvo algunas excepciones autonómicas -, como consecuencia del modo como se ha aplicado en España la Directiva de Servicios y las leyes que la trasponen, entre ellas las conocidas con los sobrenombres de leyes Ómnibus y Paraguas, que pretenden la simplificación administrativa para favorecer la libre prestación de servicios.

El presidente de Conaif ha sido explícito respecto a la postura del instalador: "nosotros - ha dicho - no nos oponemos a la Directiva de Servicios, sino a cómo se ha traspuesto al ordenamiento jurídico español. La idea de liberalizar la prestación de servicios implica la supresión de determinadas trabas que pudieran limitarla. Pero la simplificación administrativa, en nuestra opinión, no ha de ser en modo alguno sinónimo de desregulación de la actividad de la fontanería, como ha ocurrido en España. En otros países europeos de nuestro entorno se ha traspuesto la Directiva de modo que siguen manteniendo las habilitaciones profesionales plenamente vigentes".

La solución pasa por "que se vuelva a regular la actividad, reestableciendo los carnés profesionales y registros de empresas. Y si es a nivel nacional, mejor aún porque evitaría las trabas a la movilidad interprovincial de las empresas que la disparidad de regulaciones autonómicas podría ocasionar", concluyó.

La situación en estos momentos es que no existe un marco regulador de la fontanería en el ámbito nacional y en casi todas las comunidades autónomas - salvo alguna excepción, como Aragón, Murcia, Canarias y País Vasco - lo han suprimido o están en proceso de hacerlo. "Se necesita con urgencia una regulación



nacional que ampare la profesión y a los profesionales que la ejercen", ha insistido Esteban Blanco. "Si no es así y de forma urgente, una parte importante de las empresas españolas de fontanería, en torno a unas 5.000, estarán abocada al cierre".

Según las cifras que maneja Conaif, tan sólo en Galicia se han perdido en los dos últimos años algo más de 1.000 empresas de fontanería y 3.500 puestos de trabajo. Las cantidades para toda España sitúan el número de defunciones empresariales en torno a 6.500 en el último lustro.

"Un autónomo o una PYME con uno o dos trabajadores en nómina, es decir, los perfiles mayoritarios dentro del colectivo, tienen muy difícil hacer frente al intrusismo y la economía sumergida porque asumen unas obligaciones que los otros no tienen al estar al margen de la legalidad", ha explicado el presidente de CONAIF, que ha sumado a este desafío los problemas que el descenso de la actividad y la morosidad representan para la profesión.

Además de las empresas instaladoras de fontanería legalmente establecidas, los otros grandes perjudicados por la ausencia de regulación son el medio ambiente y los usuarios, que quedan desamparados ante una posible actuación fraudulenta. Hasta hace unos pocos años en España, para poder ejercer la actividad se exigía el carnet de instalador de fontanería - obtenido tras superar un examen y un período de formación - y cumplir otra serie de requisitos que suponían una garantía tanto para el usuario como para la seguridad de las instalaciones. Ahora, en cambio, no existen

carnés - se mantienen vigentes en tan sólo dos comunidades autónomas -, tampoco un registro público oficial de empresas que permita al usuario, entre otras cosas, su localización ante una reclamación, ni obligación como antes de disponer de un seguro de responsabilidad civil que cubra daños a terceros, ni tampoco de contar con personal cualificado.

Es el panorama idílico para cualquiera que quiera trabajar fuera de la ley porque además, se ha acabado con el control administrativo de las empresas previo al inicio de su actividad, que permitía verificar el cumplimiento de todos los requisitos establecidos. En opinión del presidente de Conaif, "con todo esto se está llamando a voces a personas sin cualificación ni control y desprotegiendo al mismo tiempo a unos usuarios que tienen derecho a recibir un servicio de calidad por parte de empresas legalmente establecidas".

Es lo que ya está ocurriendo. La ausencia de regulación para poder ejercer la profesión, está provocado un "efecto llamada" en otros países de la Unión Europea e incrementado los índices de economía sumergida. Mientras que los fontaneros españoles necesitan un permiso para trabajar en determinados países europeos, los foráneos pueden hacerlo en España prácticamente sin restricción.

El futuro del sector es negro si las autoridades no toman cartas en el asunto de manera inmediata. Las PYMES y autónomos dedicados a la fontanería no pueden soportar en la situación actual una carga de las dimensiones del intrusismo y la economía sumergida. Para CONAIF es la puntilla definitiva a la fontanería, una profesión que hoy más que nunca necesita contar con verdaderos profesionales de la ejecución de las instalaciones interiores de agua. Pero aún así, todos los Ministerios españoles rechazan a día de hoy tener competencias en esta área y, por lo tanto, responsabilidad para resolver el problema de la desregulación. La fontanería se encuentra en tierra de nadie y constituye una pelota que se van pasando de unos a otros en un bucle sin fin.

# Ven a verlo

Aseisa Domótica ha reservado un espacio en sus instalaciones para que sus clientes, instaladores y proyectistas, puedan conocer una aplicación real y en funcionamiento de sus productos y sistemas. Más de 65 m2 con sensores meteorológicos, detectores de presencia y alarmas, donde la iluminación y la climatización están completamente reguladas para ofrecer el mayor confort ambiental. El control de todo el sistema es sencillo y puede realizarse con interfaz telefónico o TCP/IP (internet).



Con inteligencia  
y energía



andaluza de suministros  
eléctricos e industriales, s.a.\*

# Sevilla acoge el segundo Foro AURhEA, Aula de la Rehabilitación Eficiente y del Ahorro

El Foro AURhEA, se celebró el pasado jueves 31 de octubre en la Escuela de Organización Industrial (EOI) de Sevilla, organizado por la Asociación Nacional de Empresas de Rehabilitación y Reforma, ANERR, y la Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla, EPYME, con el apoyo de IFEMA y EOI.



Más de un centenar de personas debatieron con los 15 ponentes sobre el presente y futuro de la rehabilitación en Andalucía y España

Yolanda Sánchez, Directora del Área de Innovación, Medio Ambiente y Nuevas Industrias de la EOI; Manuel Cosano, Presidente de EPYME; Fernando Prieto, Presidente de ANERR; y Rafael Márquez, Director General de la Agencia Andaluza de la Energía, inauguraron un acto destinado a dinamizar el mercado de la rehabilitación.

Durante la inauguración del acto, al que asistieron más de cien profesionales ligados a la rehabilitación, se coincidió en la necesidad de que la nueva Ley de Reforma y Rehabilitación se convierta en un impulso definitivo para el sector y se solicitó a las administraciones que se haga cumplir la normativa en cuanto a certificación energé-

tica y la obligatoriedad de cumplir con los objetivos de ahorro y eficiencia energética y energías renovables que marca el CTE y la Unión Europea.

Manuel Cosano comentó la importancia de reactivar el sector mediante la rehabilitación, algo para lo que es imprescindible una inversión pública capaz de movilizar al capital privado.

El presidente de Epyme recordó que ya existen normativas que obligan a la instalación de energías renovables y a las mejoras por medio de la rehabilitación y que sólo hace falta voluntad política para que se apliquen.

También realizó un llamado a las administraciones y a los profesionales para que el Certificado Energético de Edificios no sea un simple papel más con el que hay que contar, si no que sea un argumento que incremente el valor del inmueble además de un verdadero catálogo de posibles mejoras encaminadas a la eficiencia energética.

Por último, Manuel Cosano denunció los graves problemas de financiación que continúan sufriendo las pymes y autónomos añadiendo que "la rehabilitación, por pequeña que sea, necesita canales de financiación estables para poder despegar".

*"La regeneración y renovación urbanas podrían movilizar unos 260.000 millones de euros de inversiones hasta el año 2050"*

*"Con la apuesta decidida por la rehabilitación se podrían generar unos 130.000 puestos de trabajo hasta 2020"*

*"Por cada euro invertido en rehabilitación se generan tres puestos de trabajo más que en la obra de nueva construcción"*

*“Para los servicios de rehabilitación y el ahorro es innegociable la profesionalidad del instalador, nuestro colectivo está capacitado y bien capacitado para reactivar y reinventar la edificación. Iniciativas como la Certificación de Empresas Instaladoras garantiza ante el consumidor final amplios estándares de calidad y la confianza de que su instalación está en manos de una de las empresas mejor capacitadas.”*

*“Disponemos de dos instrumentos de apoyo financiero y económico para actuaciones en materia energética: un programa de subvenciones que finaliza en diciembre de 2014 y el fondo reembolsable de energías renovables, ahorro y eficiencia energética.”*

*Con estos dos instrumentos, ponemos a disposición de la ciudadanía 149 millones de euros para proyectos de energías renovables, ahorro y eficiencia energética”*

*“La Junta de Andalucía apuesta por la rehabilitación frente a la nueva construcción e incentivos locales para el empleo frente a grandes subvenciones.”*

*Bajo estas premisas por un lado dignificaremos las viviendas y las infraviviendas de los andaluces y por otro atacaremos el problema del empleo y de este sector en Andalucía”*

*“Los profesionales deben ofrecer una información clara a los consumidores sobre la rehabilitación y el ahorro energético. Se debe realizar esta labor didáctica en colaboración con la administración para poner en valor la eficiencia de las instalaciones y los edificios y para convencer finalmente a todos los usuarios de las bondades energéticas de una rehabilitación bien hecha”*



Manuel Cosano Hidalgo, Presidente de Epyme, durante la inauguración



Rafael Márquez, Director General de la Agencia Andaluza de la Energía



Amanda Meyer, Secretaria general de Vivienda, Rehabilitación y Arquitectura



Juan Moreno, Presidente de la Unión de Consumidores de Andalucía

#### La orden de incentivos al servicio de la rehabilitación

Rafael Márquez, Director General de la Agencia Andaluza de la Energía, destacó que la Agencia Andaluza de la Energía ha incentivado 66.400 proyectos ligados con la rehabilitación energética de edificios, con una inversión pública de 97 millones de euros que tienen la gran virtud de haber permitido movilizar inversiones privadas por más de 288 millones de euros. Estos proyectos han generado un ahorro energético de más de 9.000 toneladas equivalentes de petróleo al año, y evitar de esta forma, la emisión a la atmósfera de más de 250.000 toneladas de CO<sub>2</sub> anuales.

#### La administración ante la rehabilitación

Amanda Meyer, Secretaria General de Vivienda, Rehabilitación y Arquitectura, de la Consejería de Fomento y Vivienda de la Junta de Andalucía, destacó que la política de la Junta de Andalucía en materia de vivienda pasa por la rehabilitación y los incentivos locales para el empleo frente a la nueva construcción y a las grandes partidas de subvenciones de otros años.

Meyer agregó que por cada euro invertido en rehabilitación se generan tres empleos más que en la construcción, por lo que desde su Secretaría existe la voluntad política de apostar por la rehabilitación.

Posteriormente Isabel González, Jefa de Servicio de Energía de la Consejería de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo; comentó entre otros asuntos que están siguiendo de cerca los certificados energéticos *low cost* para ver si cumplen con los requisitos de profesionalidad y de calidad exigidos por la administración.

Además en esta mesa participaron Rosario Gómez y José Julián Espinosa, de la Gerencia Municipal de Urbanismo del Ayuntamiento de Sevilla; y Alfonso García, Técnico de EMVISESA (Empresa Municipal de la Vivienda) que destacaron la importancia de una alianza público-privada que realce el valor de la rehabilitación y que la administración en materia de edificación sirva de ejemplo para el sector privado.

#### Información para los consumidores

Por su parte Juan Moreno, Presidente de la Unión de Consumidores de Andalucía, estableció como primer reto el hecho de informar adecuadamente al ciudadano sobre la importancia de la rehabilitación y el ahorro energético en el parque de viviendas. El segundo de los retos para Moreno pasa por instaurar un



Gerardo Parejo, Secretario General de Epyme



Alberto Aceña, Gerente de Anerr

sistema crediticio "especial" para la rehabilitación y que estas acciones reviertan en incentivos fiscales para los consumidores.

#### Cooperación empresarial clave

La mesa "la opinión del mercado y los usuarios" fue completada por representantes de fabricantes, Empresas de Servicios Energéticos y el Colegio de Administradores de Fincas, que concluyeron entre otras cosas que la cooperación empresarial entre PYMES y autónomos será clave para poder ofrecer servicios globales de rehabilitación a los usuarios finales.

#### "Vender ahorro"

Las ESE,s y empresas rehabilitadoras también tuvieron su turno de palabra y durante la misma destacaron que es necesario "vender" al cliente final la idea de ahorro energético, más que la de la subvención, ya que un cliente que puede ver y comprobar el ahorro de sus instalaciones, en un alto porcentaje siempre estará satisfecho.

Igualmente se expusieron distintos casos en los que se ha tenido que hacer uso de

la inventiva ante la falta de financiación. En este sentido se expusieron casos en los que se utilizó la publicidad exterior de gran formato en andamiaje como "patrocinador" de la rehabilitación de un edificio.

#### Fomentando la rehabilitación

La última de las mesas debate estuvo conformada por Pedro Lobo, de la Dirección de Financiación y Promoción de Actuaciones Energéticas de la Agencia Andaluza de la Energía, Alberto Aceña, Gerente de ANERR, Gerardo Parejo, Secretario General de EPYME y Raúl Calleja, Director de SICRE: Semana Internacional de la Construcción y Rehabilitación Eficiente (SCS + VETECO).

En ella se presentaron los distintos proyectos de la Agencia Andaluza de la Energía relacionados con la rehabilitación, así como la Semana Internacional de la Construcción y Rehabilitación Eficiente.

También se insistió en la necesidad de socializar la construcción y rehabilitación integral eficiente, así como crear conciencia de que la rehabilitación sólo puede ser integral con-

templando tanto la eficiencia energética como las nuevas tecnologías de control.

El hecho de llegar a la opinión pública fue uno de los puntos resaltado por Gerardo Parejo, Secretario General de Epyme, que aprovechó la presencia de distintos representantes de la Administración para solicitar nuevamente una gran campaña informativa que fomente la rehabilitación de las viviendas entre los usuarios y destaque la importancia de la eficiencia y el ahorro energético en nuestros hogares.

Gerardo manifestó alto y claro que los profesionales de Epyme están preparados y altamente cualificados para afrontar el gran reto que supone la reforma y rehabilitación de edificios, una oportunidad para recuperar la falta de actividad que padece nuestro sector y que se ha visto defraudada por el fallido Decreto de Autoconsumo.

#### Recuperar las ciudades por la rehabilitación

La jornada concluyó con la participación de Gaia Redaelli, Directora General de Rehabilitación y Arquitectura, que remarcó el impulso de la Junta de Andalucía hacia una ciudad sostenible que rehabilite la ciudad consolidada en vez de continuar con



Gaia Redaelli clausuró el acto junto a Fernando Prieto y Manuel Cosano

una expansión sin sentido. Redaelli enfatizó el compromiso de garantizar viviendas dignas mediante una rehabilitación que promueva empleo sostenible, ligado a PYMES, autónomos y empresas familiares que actúen de manera local.

#### Otros encuentros

El primer Foro AURhEA se celebró el pasado septiembre en el recinto ferial de IFEMA en Madrid y, además de Sevilla y Valladolid, se realizarán posteriormente en Valencia, Zaragoza, Barcelona, Málaga y nuevamente Madrid, en mayo de 2014, coincidiendo con la celebración de SICRE. Cada Foro cuenta con un Aula teórica y un Aula prác-

tica, un espacio expositivo paralelo donde se podrán ver en directo las diferentes soluciones aplicables a la rehabilitación eficiente de edificios.

El PROGRAMA AURhEA incluye los FOROS AURhEA a realizar por diversas ciudades de la geografía española y el CIRCUITO AURhEA, espacio práctico-expositivo que mostrará soluciones específicas para la rehabilitación y que tendrá lugar en IFEMA, en el marco de la I Semana Internacional de la Construcción y Rehabilitación Eficiente del 7 al 10 de mayo de 2014.



**ATECO**  
 BROKERS ASOCIADOS S.L.  
 Correduría de Seguros

Avenida Diego Martínez Barrio, 1, 4º A  
 Teléfono 95 423 10 11 Fax 95 423 95 55  
 41013 - SEVILLA  
[ateco@atecobrokers.com](mailto:ateco@atecobrokers.com)

Registro Dirección General de Seguros J-435 Contratado Seguro de Responsabilidad Civil, según Ley

#### ASESORAMIENTO PROFESIONAL E INDEPENDIENTE EN SEGUROS GENERALES

Algunos seguros que ofrece ATECO:

- Todo Riesgo Montaje de Instalaciones
- Energía Solar Térmica y Fotovoltaica
- Responsabilidad Civil Profesional
- Salud / Medicina Privada
- Responsabilidad Civil de Administradores y Directivos (D&O)
- Negocios (naves y locales)
- Accidentes y baja laboral Autónomos

**EPYME** viene confiando en **ATECO** desde 1996 para el asesoramiento en la contratación de los seguros de responsabilidad Civil y de Accidentes de Convenio de sus Asociados

Atención en EPYME de Lunes a Viernes de 9:00 a 14:00 y Miércoles 17:00 a 20:00. Tel. 954 46 76 76 e-mail: [ateco@epyme.org](mailto:ateco@epyme.org)

## “Pondremos en marcha herramientas para cambiar un modelo de vivienda obsoleto”

Amanda Meyer, Secretaria General de Vivienda, Rehabilitación y Arquitectura de la Junta de Andalucía, conversó con nuestra revista sobre el futuro de la rehabilitación en Andalucía.

**En el foro AURhEA hablamos de que en el nuevo Plan Marco de Vivienda y Rehabilitación la vivienda deja de ser una política sectorial para ser un derecho, pero ¿cómo se garantiza ese derecho desde las administraciones?**

Las administraciones tienen la posibilidad y la obligación de legislar defendiendo los derechos de los ciudadanos y adoptando las medidas necesarias para ello. El Plan es un ejemplo de cómo se pueden poner en marcha herramientas para cambiar un modelo obsoleto, que no responde a las demandas y necesidades de los ciudadanos, hacia otro que promueve el cambio de modelo mucho más realista, riguroso y adaptado a un contexto en el que urge que cada persona, cada familia, pueda acceder a una vivienda. La rehabilitación y el alquiler social son las dos herramientas de las que hemos provisto un Plan cuyo contenido será fruto de las aportaciones de agentes económicos y sociales, usuarios y consumidores de todas las provincias andaluzas y que han participado en las jornadas abiertas para mejorar sus líneas de trabajo.

**Una de las grandes máximas del Plan es el deseo de la Junta de Andalucía de pasar de la especulación en la construcción a la cultura de la rehabilitación. ¿qué mecanismos se implementarán para incentivar la rehabilitación?**

La rehabilitación ha de ser la base de la reactivación de la construcción, especialmente castigado por la especulación y el boom del ladrillo. Además, hay que tener en cuenta que con un euro en rehabilitación se crea el triple de empleo que con un euro en construcción nueva, lo que deja claramente manifiesto la idoneidad de invertir en este sector.

En el caso del conjunto del parque residencial, las ayudas para rehabilitación irán dirigidas, fundamentalmente, a subvencionar actuaciones de mejora de las zonas comunes y la accesibilidad. Podrán acogerse a estos incentivos las comunidades de propietarios donde, al menos, el 75% de los propietarios de vivien-



Amanda Meyer Hidalgo

das tengan ingresos familiares ponderados no superiores a 2,5 veces del IPREM (Indicador Público de Renta de Efectos Múltiples).

Otro ejemplo de mecanismos recogidos en el Plan es la obligatoriedad de que los ayuntamientos aprueben planes municipales de vivienda para poder acogerse a los programas de rehabilitación ofertados por la Junta.

**Se garantiza de alguna forma que las PYMES, autónomos y fuerzas de trabajo locales participen en los planes de rehabilitación de viviendas?**

El tejido local y las pequeñas empresas son los principales beneficiarios de la actividad de rehabilitación impulsada desde la Junta de Andalucía en el parque residencial existente, ya que se trata de un sector en el que operan fundamentalmente estos agentes económicos. Precisamente desde la Junta apostamos por que la rehabilitación se convierta en el revulsivo para recuperar un sector como la construcción muy castigado por la crisis económica y la estafa inmobiliaria.

En la Consejería creemos firmemente que el desarrollo de este instrumento planificador se debe realizar en colaboración con vecinos y el amplio espectro de colectivos sociales y, por supuesto, contando con la participación del tejido económico, especialmente el de las pequeñas y medianas empresas. Esa cooperación debe comenzar desde el origen del proceso, de hecho, desde que presentamos el borrador hemos animado a todos los agentes económicos a participar con sus alegaciones para mejorar y enriquecer el documento.

**Se viene hablando de incentivos versus subvenciones ¿en qué consisten estos incentivos para la rehabilitación?**

El Plan Marco se encuentra actualmente en fase de tramitación, por tanto no es un documento cerrado, sino que se está enriqueciendo con las aportaciones y sugerencias de ciudadanos, organizaciones vecinales y agentes económicos y sociales. El documento ya apunta algo en ese sentido y recoge en líneas generales las características y condiciones de financiación de cada uno de los programas de rehabilitación contemplados. No obstante, las bases de las convocatorias se detallarán mediante órdenes, una vez aprobado el Plan.

Con carácter general, se puede adelantar que las subvenciones, que pueden oscilar entre los 30.000 euros en el caso de la Transformación de la Infravivienda y los 2.000 en el caso de la Adecuación Funcional Básica, dependiendo de la envergadura de la intervención y de las condiciones de los destinatarios.

Las familias con menos recursos serán los receptores de estas ayudas, que sin este apoyo económico de la Junta no podrían acometer la renovación y adecuación en condiciones óptimas de habitabilidad sus inmuebles. Somos muy conscientes de la relevancia que tiene este tipo de incentivos, aunque tampoco podemos olvidar su incidencia en el propio tejido económico local de los municipios en los que se llevan a cabo las obras.

**Uno de los objetivos de la rehabilitación es la infravivienda en Andalucía, ¿Cómo se trabaja para intentar atacar este problema?**

La eliminación de la infravivienda para garantizar unas condiciones de habitabilidad adecuadas es una línea de actuación prioritaria para la Administración autonómica ya que guarda una relación directa con el derecho a una vivienda digna desde el que se construye la política autonómica en esta materia.

En el futuro Plan Marco de Vivienda y Rehabilitación la infravivienda se define como aquella edificación existente, o parte de la misma, que, destinada al uso de vivienda habitual y permanente presenta graves deficiencias en sus condiciones de funcionalidad, seguridad y habitabilidad, al tiempo que concurren condiciones socioeconómicas



Presentación del Plan Marco de Vivienda

desfavorables de las personas o unidades familiares residentes en ella, como son la falta de unos ingresos mínimos para afrontar la mejora de sus condiciones de alojamiento y el riesgo de exclusión social.

La Consejería de Fomento y Vivienda estima que en Andalucía existen actualmente unas 10.000 viviendas que pueden tener la consideración de infravivienda. Este cálculo obedece a informes propios realizados por los servicios de rehabilitación de la Junta, teniendo en consideración también diversos estudios sobre vivienda y pobreza elaborados por organizaciones sociales como Fundación Secretariado Gitano.

Dada la ausencia de datos sistematizados sobre infravivienda en Andalucía, el documento establece la necesidad de elaborar un Mapa Urbano de Infravivienda que sirva como instrumento de información, estudio y análisis de esta problemática. Para la elaboración de dicho mapa está previsto realizar un Foro sobre la Infravivienda en Andalucía en el primer trimestre de 2014, concebido como un espacio de trabajo que permitirá converger la fuerza de las administraciones y del sector social que interviene directamente en esta problemática. El mapa, que estará listo a lo largo del próximo año, trabajará por la integración de las comunidades marginales, optando para ello a una línea específica de financiación europea con cargo a los Fondos Feder.

**El Plan Marco de Vivienda y Rehabilitación incluye conceptos novedosos en España como el fomento de autoconstrucción o autorreparación ¿puede explicarnos estos conceptos y si está contemplada la colaboración con empresas del sector para llevar a cabo estos proyectos?**

La Junta de Andalucía permitirá que las familias que no pueden pagar sus rentas de arrendamiento en el parque público residencial tengan la oportunidad de saldar o reducir sus deudas mediante la realización de trabajos comunitarios (tareas de reparación, manteni-

miento o rehabilitación de su casa o de zonas comunes de los edificios en los que residen).

Esta iniciativa afecta exclusivamente a deudores de buena fe. Es decir, a aquellos que puedan acreditar que no disponen de ingresos suficientes para asumir el pago de la renta.

Creemos en lo público y en lo común, y creemos que hay que implicar a la gente en su cuidado. Es una propuesta que arranca precisamente de gente que nos pregunta qué puede hacer, cómo puede contribuir a mantener su casa si no tiene dinero, y han sido los propios vecinos en algunos casos los que se han ofrecido a colaborar de este modo. Gobernar escuchando a la calle es lo que conduce a las medidas más audaces.

**Otro de los principales programas es el llamado "Ciudad Amable" ¿en qué consiste este programa y cuál ha sido su recorrido?**

El programa La Ciudad Amable, creado por la Consejería de Fomento y Vivienda con el objetivo de idear, debatir, diseñar y crear entornos urbanos donde el peatón y el ciudadano ganan espacio al coche, ha superado ya su fase de creación, en la que ayuntamientos han tenido la oportunidad de presentar sus proyectos de intervención urbanística y dar a conocer cómo quieren ver en el futuro a sus municipios, apostando por entornos sostenibles, aumentando su calidad de vida y convirtiéndolos en espacios para las personas.

La Ciudad Amable inició su recorrido en los meses de abril y mayo con unas jornadas formativas en las ocho capitales de provincia orientadas a ayuntamientos, gestores, técnicos y profesionales de la intervención en la ciudad, y centradas en el espacio público, la movilidad y el paisaje. Tras este período de formación, del 26 de septiembre al 8 de octubre los representantes municipales han participado en la fase de creación celebrada en las ocho capitales de provincias, donde los entes locales han tomado el relevo y han expuesto sus proyectos para transformar sus ciudades en lugares más sostenibles. Los proponentes podían acogerse a cualquiera de las tres categorías incluidas en el programa, como son: espacios habitables, islas ambientales y vías sostenibles, proyectos que además podían compartir con otros municipios aledaños.

Un comité de selección escogerá las propuestas a desarrollar, teniendo en cuenta criterios de calidad urbana y ambiental, activación del espacio público, movilidad sostenible, accesibilidad y conectividad, participación e integración social, fomento del empleo e igualdad de género, eficiencia energética,

innovación y creatividad, así como posibilidades de reproducción del modelo. Los proyectos serán financiados en un 75% por la Consejería de Fomento y Vivienda y en un 25% por las administraciones locales.

**Por último desde la Junta y su instrumento de Plan Marco se promueven las políticas interinstitucionales y transversales, desde Epyme como Asociación podemos asegurar que nuestras Pymes y autónomos de la instalación están preparados para el reto de la rehabilitación ¿cómo pueden empezar a colaborar con la Junta en los distintos proyectos?**

La Junta de Andalucía trabaja en un cambio de modelo productivo que descarta las viviendas de nueva construcción para dar total protagonismo a la rehabilitación residencial y la eficiencia energética. El campo de oportunidades para el sector empresarial y de la construcción es inabarcable si miramos la realidad sin prejuicios, ya que buena parte del parque residencial andaluz está compuesto por edificios con más de 30 años de antigüedad y cerca del 60% se levantó antes de la entrada en vigor en 1979 de la Norma Básica de Edificación, introductora de los primeros requerimientos energéticos. Al mismo tiempo, el porcentaje de la rehabilitación en Andalucía en relación con el total del sector de la construcción no llega al 30%, lejos del 41% de la media europea.

Ante este panorama, carece del menor sentido priorizar la construcción para compra-venta y cobra todo el sentido defender la rehabilitación, la eficiencia energética y el alquiler, que en Andalucía, con un 16%, no alcanza la mitad que en Europa. Con ello se mitigará además la dependencia energética, cuya tasa en España está en un 77%, y Andalucía se acercará al cumplimiento de los objetivos de la estrategia 20-20-20 de la Comisión Europea, que fija como metas la reducción del 20% de la energía primaria, la producción del 20% de la energía final a partir de fuentes renovables y el 20% de aminoramamiento de las emisiones de CO<sub>2</sub>.

La rehabilitación consume cinco veces menos recursos que la construcción de nueva planta y genera, con la misma inversión, tres veces más empleo. Estamos obligados a dar respuesta a los trabajadores sin trabajo del sector de la construcción. Sólo entre 2010 y 2012 más de 10.000 se formaron en rehabilitación y eficiencia energética en ciclos formativos en Andalucía. A ellos y a tantos otros no les podemos seguir ofreciendo sólo formación. Les tenemos que dar empleo. Por eso propugnamos este cambio de modelo.

Competencia invalida un día después la subasta eléctrica que provocaría una subida de la electricidad en torno al 11 por ciento

## El sector exige una explicación de las "circunstancias atípicas" aducidas en el informe de la CNMC

La Federación Nacional FENIE reclama que, de una vez, se ponga fin a la falta de transparencia existente en el sector eléctrico, que coloca a pymes y consumidores en una situación de completa indefensión. La electricidad se ha encarecido el 70% en los últimos cinco años, coincidiendo con una crisis económica sin precedentes, una bajada en la demanda de energía eléctrica alta y un parque de generación sobredimensionada.

La Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y Telecomunicaciones de España quiere manifestar su total indignación por cómo se está gestionando la Reforma del Sector Eléctrico por parte de los principales responsables Ministerio de Industria y Energía y Empresas de la parte Regulada de Generación y Distribución Eléctrica. Asimismo queremos mostrar nuestra preocupación a la opinión pública ante la concatenación de acontecimientos que se han desencadenado después de la subasta eléctrica de ayer jueves y cuya última consecuencia es la decisión de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia de "no validar" la subasta eléctrica realizada ayer ante "la concurrencia de circunstancias atípicas y en un contexto de precios elevados en el mercado diario durante las semanas previas".

La subasta CESUR ha finalizado con una escandalosa subida del precio de la energía del 30% que para el mercado eléctrico no ha sido ninguna sorpresa puesto que en las últimas semanas el precio se había disparado escandalosamente provocando por ejemplo que comercializadoras de electricidad sufrieran desequilibrios imprevistos o que empresas industriales que compran su energía a precio indexado tuvieran incluso que parar la producción antes que perder dinero. FENIE está denunciando desde su constitución como organización en 1977 numerosos intentos de manipulación del sector eléctrico por parte de las grandes empresas eléctricas de este país aprovechando SU POSICIÓN DOMINANTE. Nuestra organización quiere también transmitir a la opinión pública su profunda preocupación e incertidumbre ante algunas propuestas que este Gobierno está realizando auspiciadas y alentadas aparentemente por los intereses que defienden las eléctricas para no perder parte alguna de su negocio.

FENIE está defendiendo el AUTOCONSUMO y la GENERACIÓN DISTRIBUIDA apostando



Evolución de las subastas eléctricas

por las ENERGÍAS RENOVABLES y limpias en el país europea con más SOL, disminuyendo nuestra dependencia energética de los combustibles fósiles, cumpliendo los objetivos europeos del 20/20/20.

Con este objetivo hemos hecho varias propuestas al Ministerio con una actitud absolutamente colaborativa obteniendo retorno cero hasta este momento.

FENIE apoya, promociona y participa en la rehabilitación de edificios basada en el ahorro y la eficiencia energética, con el cumplimiento del Código Técnico de la Edificación. Nuestra organización ha ofrecido su colaboración en este sector en crecimiento a la Dirección General de Arquitectura, Vivienda y Suelo del Ministerio de Fomento, del que hemos recibido una respuesta muy positiva.

Es evidente que en un país con un coste energético alto en relación a la media de los países europeos y con una balanza energética negativa con necesidades de compra de más del 80% de energía primaria la apuesta por el AUTOCONSUMO y LA EFICIENCIA ENERGÉTICA debería de ser PRIORITARIA. Los motivos del gobierno para no establecer esta prioridad quizás entren en la acepción de "manipuladores" que el ministro ha empleado en las últimas horas en relación a la subasta eléctrica.

Nuestro interés como no puede ser de otra manera es la defensa de las empresas instaladoras de electricidad, telecomunicaciones y nuevas tecnologías y además de todos las empresas y consumidores que están RECIBIENDO UN MALTRATO LEGISLATIVO Y EFECTIVO por parte de los responsables de solucionar las necesidades energéticas de España.

Por todo ello la Federación Nacional reclama que, de una vez por todas, se ponga fin a la falta de transparencia existente en el sector eléctrico, que coloca a pymes y a consumidores en una situación de completa indefensión. FENIE exige al Gobierno que explique con precisión qué razones han llevado al Ministro de Industria, José Manuel Soria, a afirmar que "se han podido manipular los resultados de la puja en la subasta eléctrica de ayer para forzar una subida en la tarifa". De ser cierta esta vulneración de la competencia estaríamos ante una falta de extrema gravedad y es imprescindible esclarecer las circunstancias en las que se ha producido para depurar responsabilidades.

FENIE manifiesta que el sector eléctrico necesita una revisión en profundidad de los mecanismos de formación del precio de mercado y recuerda que la propia Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia viene realizando propuestas desde hace cuatro años para la mejora del esquema de subasta.



# ANDALUZA DE FONTANERÍA



FUNDADA EN 1979

**TUBERÍA HIERRO, COBRE, PVC, MULTICAPA, PP -R  
ACCESORIOS VÁLVULAS, GRIFERÍA CROMADA,  
GRUPO DE PRESIÓN, TERMOS GAS Y ELÉCTRICOS,  
IMPORTACIONES, EXPORTACIONES, SUMINISTROS  
A HOTELES MATERIAL QUIRÚRGICO**



Imaginero Fernández, 5 local E  
Tel. 954 434 315 - 954 222 038  
Fax: 954 432 108  
Móvil 606 463 915  
41008 SEVILLA

Fernando Álvarez de Toledo, 6  
Teléfono 954 382 275  
41009 SEVILLA

Estornino, 1 Centro 12 Nave B 1  
41006 SEVILLA

Isaac Newton, 23  
Parque Empresarial  
El Cádiz II  
Teléfono 954 222 038  
Móvil 606 463 915  
SAN JOSÉ DE LA RINCONADA  
41300 SEVILLA



[www.andaluzadefontanería.es](http://www.andaluzadefontanería.es) \* [pedidos@andaluzadefontanería.es](mailto:pedidos@andaluzadefontanería.es)  
[administracion@andaluzadefontanería.es](mailto:administracion@andaluzadefontanería.es) \* [comercial@andaluzadefontanería.es](mailto:comercial@andaluzadefontanería.es)

# El Certificado de Empresa Instaladora avanza en la geografía española y en los medios de comunicación

La mecha se encendió en Sevilla, con Epyme como Asociación Piloto, y poco a poco va pasando por distintas ciudades de la geografía española donde cada día son más los instaladores que dan un paso adelante contra el intrusismo y en favor de la información de los consumidores. Gerardo Parejo, Secretario General de Epyme, dió cuenta en 13TV de las últimas novedades del Certificado y cómo éste ayuda al instalador en su labor diaria. También habló sobre la economía sumergida y el daño que la economía “en negro” hace a los autónomos y pequeñas empresas.



Gerardo Parejo en 13TV

El plan de difusión y de integración de las Asociaciones en el Proyecto de Certificación continúa sus progresos por toda la geografía. En provincias como Ávila, Palencia, Toledo, Burgos, Navarra, Málaga, Zaragoza o la Comunidad de Aragón al completo, además de estar muy próximas las presentaciones en provincias de Andalucía, Castilla la Mancha y Madrid.

Además distintas asociaciones como Epyme, Asinem (Mallorca), Asemiet (Cáceres) o Apilet (Burgos), han manifestado su voluntad de implicar a la totalidad de sus asociados de forma gradual e incluso tenerlo como requisito para estar asociado.

En Sevilla ya se cuenta con 105 instaladores certificados y se prevé que esta cifra aumente cuando se formalice el acuerdo con Conaif para incluir en la certificación a todas las especialidades de la instalación.

De todo esto habló recientemente Gerardo Parejo, Secretario General de Epyme, en una entrevista para 13TV. En su intervención se resaltó la importancia de que el carné de la Empresa Instaladora Certificada (EIC) le da al consumidor la tranquilidad y seguridad de que está tratando con un instalador habilitado que cumple con todas sus obligaciones fiscales y requisitos normativos y de seguridad.

También comentó la necesidad de que las administraciones centrales y autonómicas apoyen a las empresas “legales” con una campaña de comunicación que alerte sobre las graves consecuencias que la no emisión de facturas, impago de IVA, impago de impuestos en definitiva, produce en la supervivencia de nuestras empresas y en nuestro estado de bienestar.

### Más medios

Además de la Economía Sumergida y la Certificación de Empresas, Epyme fue protagonista en distintos medios sectoriales por iniciativas como el Foro AURhEA, el programa Socio Junior, la condena a un intruso por la Audiencia Provincial de Sevilla o el programa para pymes desarrollado junto a la EOI.



Diversos medios se hicieron eco de las noticias de Epyme

# La certificación de empresas instaladoras es una realidad

Creando imagen de marca.

Garantía de calidad y excelencia en el servicio.

Reconocimiento de los consumidores y usuarios.

Con la participación de la marca AENOR.



Solicítalo en las  
oficinas de Epyme

954467064

Epyme

## FENIE denuncia en su XVI Congreso el sabotaje del Gobierno a las renovables y al autoconsumo

Celebrado en Mallorca los pasados 24 y 25 de octubre, el XVI Congreso Nacional de la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y Telecomunicaciones de España, concluyó con la exigencia del sector al Ejecutivo para que deje de gobernar para una minoría y lo haga para los ciudadanos y millones de consumidores y usuarios. El presidente de las Islas Baleares, José Ramón Bauzá, inauguró las sesiones, en las que más de dos centenares de empresarios y profesionales han debatido en torno al lema "Innovando con energía".



Manuel Cosano, presidente de Epyme (cuarto de izquierda a derecha) junto a representantes de otras asociaciones en la inauguración del Congreso



En el Congreso se escenificó el entierro del autoconsumo por parte del Gobierno

El programa ha estado centrado en la actualidad del sector, con el acento en asuntos tan variados como la innovación en eficiencia energética, las posibilidades del vehículo eléctrico o el autoconsumo y las energías renovables. En torno a estos últimos se escenificó precisamente el jueves 24 un minuto de silencio, por su defunción. El XVI Congreso de la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y de Telecomunicaciones (FENIE) ha concluido con la denuncia enérgica acerca del incumplimiento de las promesas que hizo el Gobierno para con las pymes del ámbito energético. Según FENIE, la reforma energética que ha impulsado el Ministerio de Industria, Energía y Turismo sabotea el desarrollo del autoconsumo energético y cierra las puertas a las renovables, además de

dejar indefensos a los consumidores y de ser contraria a diversas directivas europeas y a informes de la CNE y la CNC. FENIE estima que perjudica directamente a un sector con 15.000 empresas y del cual dependen más de 200.000 familias en España.

El evento ha reunido mesas redondas en torno a las principales cuestiones de actualidad del sector, con un marcado acento en la Innovación y el contraste de opiniones ofrecido por más de una docena de empresas instaladoras de vanguardia, que han ofrecido sus experiencias avanzadas en ámbitos como la eficiencia energética, la internacionalización, la monitorización o la integración de instalaciones. En un contexto más dinámico y participativo, el XVI Congreso ocupó la parte central de su primera jornada en las energías renovables y

el autoconsumo y escenificó un minuto de silencio por la defunción de ambos, que fue seguido en el Auditorium de Palma de Mallorca por más de doscientas personas, entre congresistas e invitados.

También el vehículo eléctrico y sus puntos de recarga gozaron de un destacado protagonismo con una mesa redonda específica centrada en este asunto y una muestra en el exterior del Auditorium, que incluyó un punto de recarga y varios vehículos de diversas marcas, con los que los propios congresistas pudieron realizar un breve recorrido por las inmediaciones del recinto durante las tardes de las dos jornadas en las que se desarrolló el congreso.

Las telecomunicaciones y el dividendo digital o la certificación de empresas instaladoras fueron otros asuntos de debate, junto a la conferencia final en torno a la fuerza que imprime cualquier opción de cambio en una organización. En torno a esta idea final precisamente se han articulado otras conclusiones del Congreso, enfocadas a "superar el miedo al cambio", fomentar "la colaboración entre empresas, que aumenta el valor añadido, sus oportunidades y ofrece un mejor servicio al cliente" o poner el énfasis en lo fundamental del "trabajo en equipo en el desarrollo de cualquier organización y actividad". En este contexto, el Congreso de FENIE quiere reafir-



Mesa de Clausura del Congreso

mar la unión del colectivo de cara a "emplear todos los medios a nuestro alcance para defender las bondades económicas y medioambientales de la generación distribuida a partir de las energías renovables", todo ello para hacer "frente a las continuas falsedades divulgadas desde el Gobierno actual y las grandes compañías eléctricas sobre el autoconsumo".

**Resumen de las Conclusiones**

-España es un referente mundial en renovables, la presión de las grandes eléctricas ha provocado que el gobierno sabotee el desarrollo de éstas energías y el crecimiento de nuestras empresas al amparo de las mismas y la sostenibilidad económica y medioambiental.

-El sector renovable al completo apoya los informes de la CNE y la CNC y solicita al gobierno la adecuación de la normativa en materia energética a los mismos.

-La Plataforma para el Autoconsumo, a través de Fenie, está dando soporte a los gobiernos autonómicos que han decidido presentar recurso de anticonstitucionalidad al decreto de autoconsumo y anima al resto de comunidades autónomas que han presentado alegaciones a recurrir igualmente a las más altas instancias judiciales.

-Frente a las continuas falsedades divulgadas desde el gobierno actual y las grandes compañías eléctricas sobre el autoconsumo, debemos de emplear todos los medios a nuestro alcance para defender las bondades económicas y medioambientales de la generación distribuida a partir de energías renovables.

El Congreso tuvo su prólogo en un Cóctel de Bienvenida, celebrado en el Castillo de Bellver y en el que el alcalde de Palma, Mateu Isern, dio acogida a todos los congresistas a la ciudad y les deseó unas fructíferas jornadas. Asimismo, el punto culminante fue la Cena de Gala, que se celebró el viernes 25 en el Restaurante Son Termens y fue el broche final al evento, con más de 300 invitados, entre congresistas y acompañantes.



Fenie Energía uno de los principales sponsors del evento



**FABRICACIÓN DE MATERIAL ELÉCTRICO**

AVISA. ACÚSTICOS INDUSTR. ELECTROMAGNÉTICOS

  
S-67 C/I

  
Z-2L

  
TIMBRES

  
Z-1 C/I

Avisadores de Claxon, Zumbadores con sonido continuo e Intermitente y regulable. Luminosos por Leds. Alto rendimiento. Timbres de campana de 10,15,20 y 23 cm.

AVISADORES ACÚSTICOS INDUSTR. ELECTRÓNICOS

  
SE-707

  
SE-600

  
SPIL

  
SPI

  
SE-207I

Avisadores Electrónicos exponenciales, Piezoelectrónicos y minizumbadores. Multitensiones y multitenos de alto rendimiento y alta fiabilidad.

AVISADORES ACÚSTICOS DOMÉSTICOS

  
DD-2

  
DD-1

  
ZD-1

  
DD-3

Avisadores domésticos tipo zumbador, Ding-dong y electrónico inalámbrico.

AVISADORES LUMINOSOS Y SONOROS

  
AL-1

  
AL-3

  
AL-L

  
AL-S

Avisadores luminosos de Xenón y Led con sonido. Con luz fija e intermitente y multitensión.

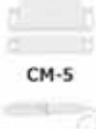
RELÉS, DETECTORES E INTERRUPTOR. MAGNÉTICOS

  
RF-10

  
DM-10

  
DMP

  
DMT

  
IME-01

Interruptores crepusculares Detectores de movimiento, pared, techo. Conmutador e interruptores magnéticos.

AVISADORES ESPECIALES

  
SLA1  
Avisador acústico, luminoso y autónomo.

  
Z-2TL  
Avisador acústico, telefónico y luminoso.

  
Certificados F0035

DISTRIBUIDO EN ALMACENES DE MATERIAL ELÉCTRICO



SOLICITE  
CATÁLOGO  
GENERAL

Gran vía corts catalanes, 984  
08018 - BARCELONA  
Telf.: 933 070 830 - Fax: 933 085 170  
Email: rodman@rodman-elect.com

Para más información visite nuestra web: [www.rodman-elect.com](http://www.rodman-elect.com)

## Conaif se opone al nuevo impuesto de gases fluorados

El presidente de CONAIF Esteban Blanco y el vicepresidente primero Pere Miquel Guiu mantuvieron el pasado 8 de octubre una importante reunión en el Senado para mostrar a los senadores Ramón Alturo y Ferrán Bel, portavoces respectivamente de las Comisiones de Industria y Hacienda en la Cámara Alta, la oposición de la Confederación Nacional y de todas sus asociaciones, al nuevo impuesto a los gases fluorados recogido en el "Proyecto de Ley por el que se establecen determinadas medidas en materia de fiscalidad medioambiental y se adoptan otras medidas tributarias y financieras", aprobado ya en el B.O.E. del 30 de octubre mediante la Ley 16/2013, de



29 de octubre, y que entrará en vigor en 2014.

CONAIF se muestra en contra al establecimiento de este nuevo impuesto porque perjudicará a la actividad de las empresas instaladoras españolas, mermará su competitividad y favorecerá la competencia desleal.

## Javier Santa Cruz, premio "Manuel Laguna" 2013



Javier Santa Cruz Cenitagoya, Director de Vaillant en España, ha recibido el premio "Manuel Laguna" 2013 de CONAIF en reconocimiento al apoyo prestado a la Confederación Nacional durante más de 20 años de trayectoria profesional en el sector de la calefacción y climatización.

## Conaif colabora con el II Congreso de Rehabilitación Integral en la Edificación RIEd2014

Tras el éxito de su primera edición celebrada en Madrid, los próximos días 11 y 12 de febrero de 2014 tendrá lugar en Valencia el II Congreso de Rehabilitación Integral en la Edificación RIEd 2014, con el que CONAIF colabora. Está organizado por la Editorial El Instalador y contará con el apoyo de la Generalitat Valenciana, Feria de Valencia y otras instituciones. Tras cerca de un año de vigencia del Real Decreto 235/2013, de 5 de abril, de Certificación Energética de los Edificios, y 8 meses de la Ley 8/2013, de 26 de junio, de Rehabilitación, Regeneración y Renovación Urbanas, el momento será el adecuado para valorar una situación ya madura y debatir sobre los aspectos en que se debe trabajar a futuro.

El Congreso de Rehabilitación Integral en la Edificación, RIEd, está dirigido a profesiona-



les, gestores y técnicos que participan en procesos de rehabilitación, pero también a los promotores y propietarios, beneficiarios de la misma. Está abierto el plazo de presentación de comunicaciones hasta el próximo día 13 de diciembre. Como condición previa, deberán remitir un resumen de su comunicación antes del 24 de noviembre.

Para información más detallada del Congreso y las condiciones de participación: [www.congresoRIEd.com](http://www.congresoRIEd.com) Precio especial de inscripción, de 170 €uros, para miembros de las asociaciones de CONAIF.

Esta edición se celebrará en el ámbito de 'Nos vemos en Valencia 2014', cita internacional que aglutinará del 11 al 14 de febrero la celebración de varias ferias y eventos del sector de la construcción: Cevisama, Hábitat Valencia y Fimma.

## FORMACIÓN Y NUEVAS TECNOLOGÍAS

Desde hace más de 15 años estamos especializados en proporcionar servicios de Formación a las empresas.

Nuestra actividad se centra en el diseño, elaboración e implementación de proyectos formativos personalizados y flexibles, adaptados a las necesidades específicas de cada uno de nuestros Clientes, buscando la financiación más adecuada.



### ¿Cómo trabajamos?

- Gestionamos la financiación de los proyectos formativos de nuestros Clientes, de tal manera que la realización de las acciones formativas no suponga un coste adicional.
- Gestionamos e impartimos Contratos Programa autonómicos y estatales.
- Ofrecemos asesoramiento y flexibilidad en la gestión integral de los planes formativos.
- Adaptamos nuestras soluciones a las características y necesidades de nuestros Clientes.

### Gestionamos e impartimos la formación de nuestros Clientes

Como entidad organizadora de formación bonificada Euroexport formación tiene las siguientes obligaciones:

- Tramitar ante la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo las comunicaciones de inicio y de finalización de la formación de las empresas agrupadas.
- Colaborar con las Administraciones y órganos de control competentes en las acciones de evaluación y actuaciones de Seguimiento y Control que directamente o con el apoyo técnico de la Fundación Estatal se desarrollen, respecto de las Acciones formativas en las que interviene como Entidad Organizadora.

**EUROEXPORT FORMACION, SL**

SIMÓN SAINZ DE VARANDA, 8-10, BAJO · 50007 ZARAGOZA

976 333 248    [lmiguel@euroexportformacion.es](mailto:lmiguel@euroexportformacion.es)    [www.euroexportformacion.es](http://www.euroexportformacion.es)

## Epyme imparte un seminario de RITE gratuito para sus asociados

El objetivo de esta jornada fue la de dar a conocer a los instaladores las modificaciones y novedades correspondientes al R.D. 238/2013 de 5 de abril y publicado en el B.O.E. Nº 89 del 13 de abril de 2.013, así como la reciente corrección de errores publicada en el B.O.E. Nº 213 de 5 de septiembre de 2013. Durante cerca de cuatro horas el profesor de los cursos de RITE Jaime Pérez-Aranda comentó las variaciones introducidas en el Reglamento y cómo afecta al diseño, montaje, mantenimiento y uso de las instalaciones térmicas.

El ponente del seminario fue Jaime Pérez-Aranda Casas, docente de Epyme desde el año 1.994 hasta la actualidad, y una persona de reconocido prestigio en el sector que ha impartido gran cantidad de cursos, jornadas y coloquios a lo largo de sus más de 40 años de experiencia en los sectores de la electricidad, electrónica, climatización, calefacción y agua caliente sanitaria.

La presentación se sustentó en tres puntos básicos: Variaciones introducidas en el Reglamento, ¿cómo afecta al diseño, montaje, mantenimiento y uso de las instalaciones térmicas? y ruegos y preguntas.

Estas modificaciones del RITE se establecen para cumplir con los diferentes artículos de la Directiva 2010/31/UE del Parlamento Europeo sobre eficiencia energética que deben cumplir las instalaciones tanto de edificios existentes como de las



Jaime Pérez-Aranda y Gerardo Parejo

nuevas construcciones. Y también por la exigencia establecida en el RITE, de proceder a una revisión periódica en intervalos no superiores a cinco años de la exigencia en cuanto a eficiencia energética.

Las variaciones que más se destacaron durante el seminario fueron la modificación de la definición de reforma (artículo 2) y la ampliación de los requisitos de las Inspecciones de Eficiencia Energética (artículo 31) y entre las Instrucciones Técnicas: la clasificación de la categoría del aire exterior, de los niveles de filtración o las condiciones del aislamiento en circuitos frigoríficos, entre otras.

Además, este Real Decreto regula los requisitos para ejercer la actividad profesional de instalador y mantenedor y la periodicidad de las operaciones de mantenimiento preventivo (IT 3.3).

## Los socios junior dan un nuevo paso hacia la empresa instaladora

Los socios junior de Epyme continúan su camino hacia el mundo empresarial con una nueva reunión el pasado 17 de octubre.

Mediante este proyecto se comenzarán a trabajar habilidades básicas del emprendedor como líder,

razgo, motivación, comunicación, negociación y al mismo tiempo se potenciará la creatividad para que los futuros instaladores busquen las ideas que respondan a las necesidades de su entorno.

También se enseñará a los Socios Junior a ponerse en el lugar del cliente, a pensar en la solución aprendiendo a ver las necesidades desde distintos puntos de vista para así diseñar modelos de negocio que puedan responder a esta necesidad. El departamento de formación de Epyme está diseñando para estos un plan formativo a medida de las necesidades de las empresas asociadas, para complementar aquellas carencias que los alumnos egresados traen de sus respectivos centros de formación.



## Epyme se reúne con la delegada de Industria

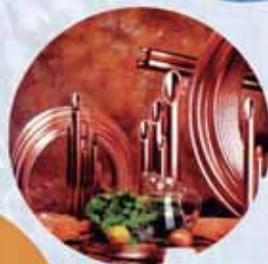


La Asociación se reúne con Aurora Cosano, Delegada de Industria, para tratar diversos temas de actualidad para los instaladores. Entre ellos el de ofrecer algún tipo de información del proceso en que se encuentran las denuncias presentadas por Epyme por temas de Intrusismo. También se solicitó el cumplimiento de las revisiones e inspecciones periódicas de todas las instalaciones, según prescriben los distintos reglamentos, mediante cartas a los titulares de las instalaciones.



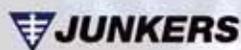
# aramburuguzmán

## Una solución para cada instalación

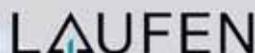


Tenemos **lo mejor**, somos distribuidores oficiales de:

### Roca



Saunier Duval



### SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Parque Empresarial  
P.I.S.A.- C/ Lonja 9  
Tel. 95 418 6900  
Fax. 95 418 3350

41927 Mairena del Aljarafe  
(Sevilla)

Gonzalo de Bilbao 29  
Tel. 95 442 2162  
Fax. 95 442 3863  
41003 Sevilla

Pol. Ind. El Prado  
C/ Valladolid, Parc.R-49  
Telf. 924 389 414  
Fax. 924 378 399  
06800 Merida ( Badajoz)

Parque Empresarial  
C/ del Desarrollo  
Tel. 956 183 000  
Fax. 956 31 32 87  
Jerez de la Frontera

Carretera Sevilla-Huelva  
Km. 637  
Tel 959 23 00 50  
Fax. 959 22 14 47  
21007 Huelva

# La formación continua de Epyme finaliza 2013 superando los mil alumnos

Estos alumnos han pasado por cerca de los cien cursos organizados por Epyme en el 2013, cursos diseñados para adaptarse por un lado a las necesidades formativas de la instalación, pero por otro lado orientados a dar cabida a las nuevas tendencias y a las especialidades que en un futuro marcarán el ritmo de nuestra profesión.

Una buena cifra a pesar de los recortes cada vez más acuciantes que se vienen experimentando en materia de formación desde el gobierno Central y los autonómicos.

Prácticamente un cuarto de los alumnos han pasado por el curso del PUES y HAPR, que ha sido uno de los cursos con más demanda en número de alumnos. El *nuevo TECI* causó gran expectación entre los instaladores, sobre todo en sectores como el gas o el RITE donde no existía la experiencia previa de tramitación electrónica.

Otro de los "clásicos" de la formación fueron los cursos de P.R.L. en todas sus variantes, cursos que hacen nuestra profesión cada vez más segura.

Durante el 2013 también se continuó colaborando con el Ayuntamiento de Sevilla para la consecución del Proyecto Redes, en este caso dirigido a instaladores de calefacción y climatización de aparatos de uso doméstico.

También a nivel autonómico se llevaron a cabo proyectos público privados en los que Epyme se ha convertido en un socio preferente de la Junta de Andalucía para desarrollar las escuelas de empleo sectoriales.

Los Gases Fluorados también han tenido protagonismo durante el año. Epyme, gracias a ser una de las primeras entidades homologados en Sevilla para impartir los programas formativos, ha podido formar a un gran número de socios en la manipulación de estos gases.

Por último destacar el programa EcoPymes que se lanzó durante el último trimestre de 2013 y que arrancará en 2014, poniendo especial énfasis en los nuevos nichos de mercado. Materias como eficiencia de motores y máquinas, auditorías energéticas y tarificación eléctrica son algunos de estos módulos que se celebrarán en las aulas de Epyme.



Arriba: curso de gases fluorados. Abajo: Cursos Proyecto Redes

## CURSOS PROGRAMADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE

- PRL Nivel básico, Directivo Inicial y oficinas de 6 y 20 horas.
- Cursos de Gases Fluorados: Programas formativos: 1, 2, 3A, 3B, 6 y 8.
- Formación Endesa (PDS).
- Asesor Energético Fenie Energía.
- Curso de Inglés General y Empresarial.
- Cursos PUES.
- Curso Utilización de Equipos de Medidas.
- Curso Alta Tensión.
- Curso Motores y eficiencia energética.
- Curso Legionella.
- Energía Solar Térmica.
- Energía Solar Fotovoltaica.
- Normas de Endesa.
- Formación Endesa (PDS).
- Asesor Energético Fenie Energía.
- Reciclaje Normas de Endesa.
- Reciclaje Operación Local B.T.
- Reciclaje Operación Local M.T.
- Tarificación Eléctrica.
- Reciclaje Espacios Confinados.
- Formación específica para trabajos eléctricos.

## CURSOS CELEBRADOS EN EL CUARTO TRIMESTRE

- PRL 6 horas de electricidad.
- PRL 6 horas de fontanería
- RITE 07 de 450 horas.
- Seminario gratuito RITE 07.
- Gases Fluorados: Programas formativos: 1, 2, 3A, 3B, 6 y 8.
- TTBT.
- Curso de Inglés General y Empresarial.
- Soldadura de polietileno (Emasesa).
- PUES.
- Legionella.
- Trabajos en Altura.
- Reciclaje primeros auxilios.
- Redes Sevilla.

## Epyme y Baxi firman un acuerdo BaxiSystem



Francisco Ortiz, Jefe de ventas zona Sur y Manuel De Elías en el momento de la firma

Uno de los principales objetivos del acuerdo fue la de promocionar la plataforma BAXISystem herramienta de colaboración que Baxi ofrece a los instaladores para el mercado de reposición de las calderas murales, con la tecnología más avanzada.

## Hacienda fija un impuesto sobre los gases fluorados

Se ha publicado en el BOE a fecha del 30 de octubre la Ley 16/2013 a través del cual Hacienda aplicará un nuevo impuesto indirecto sobre los gases fluorados de efecto invernadero, siguiendo las recomendaciones de la Comisión Europea sobre tributos medioambientales.

Este nuevo impuesto entrará en vigor el 1 de enero 2014 y afecta concretamente a equipos fijos de refrigeración, aire acondicionado y bombas de calor.

Serán contribuyentes del nuevo impuesto los fabricantes de gases fluorados, los importadores o adquirentes intracomunitarios de estos productos y los revendedores.

El tipo impositivo será el resultado de aplicar el coeficiente 0,020 al GWP (Potencial de Calentamiento Global) que corresponda a cada gas fluorado, con un máximo de 100 euros por kilogramo.

## La PMcM celebró la 2ª Cumbre de la Morosidad

La Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM) organizó este encuentro político empresarial en la sede de la Comisión Europea en Madrid el jueves 7 de noviembre. Con la celebración de este evento se pretende promover un gran pacto para reducir los plazos de pago en España. Entre otras medidas se propuso la creación de un Observatorio de la Morosidad y también un régimen sancionador.

El acto, en el que participaron los portavoces de la Comisión Económica de todos los partidos políticos del Congreso de los Diputados, fue clausurado por el director general del Área de Industria de la Comisión Europea Daniel Calleja, y el secretario de Estado de Administraciones Públicas, Antonio Beteta.

Partner de **Cfrica S.L.**

**REFRIGERACION INDUSTRIAL**



**Soluciones técnicas en instalaciones frigoríficas**

*Parque Tecnológico "La Cerca del Pino"*

*Calle "Comercio", Nave nº 3*

*41960 - Gines (Sevilla)*

*Teléfono 955.980.281 - Fax 955.981.557*

*Email: info@mfsevilla.com*

*http://www.mfsevilla.com*



# Socios Colaboradores en el c



aramburuguzmán



**ATECO**  
BROKERS ASOCIADOS S.L.  
Correduría de Seguros



RECICLADO DE COMPONENTES ELECTRÓNICOS, S.A.



REPSOL



SIEMENS

simon

Split Mania  
*El almacén del profesional*

# el cuarto trimestre de 2013



José María  
Pelaez Ojeda



## Emasesa y Fracciona relanzan el Plan Cinco

Fracciona Y EMASESA presentan en Epyme un acuerdo de colaboración con el objetivo de proporcionar al Instalador un servicio de financiación y una herramienta de venta para el cliente final.



Gracias al acuerdo suscrito la empresa Fracciona pondrá al servicio de los Instaladores:

1. Fuerza comercial integrada en Grandes Cuentas especializada en la gestión del crédito en el sector.
2. Gestión individual de cada Instalador e integración con la estructura propia de EMASESA.
3. Reportes y seguimiento de la actividad en cada Instalador.
4. Gestión personalizada de incidencias propias de la actividad.

El acuerdo incluye una financiación al 0,00% de coste para el Instalador, con 0,00% de gastos de apertura para el cliente.

El plazo de financiación es de 3 a 60 meses con un seguro de amortización incorporado para fallecimiento, invalidez y desempleo.

## Sedeplas LED “ficha” a los instaladores de Epyme

La empresa SEDEPLAS LED, impartió una Jornada Técnica el pasado 17 de octubre sobre Ahorro y Eficiencia Energética mediante tecnología LED en las instalaciones de la asociación.



SEDEPLAS LED es una empresa líder en tecnología e iluminación LED y kit solar fotovoltaico y apuesta por la tecnología como vector principal para el ahorro energético en la iluminación.

Durante el acto Gabriel Ciprés y Alberto García, Director Técnico y Director Financiero de SEDEPLAS LED, respectivamente, realizaron una introducción a la tecnología LED, pasando luego por las tipologías de instalación, los ahorros con lámparas LED en las instalaciones y la posibilidad de financiación de las mismas.

Igualmente se realizó una presentación de producto en las propias instalaciones de Epyme, donde los socios comprobaron el funcionamiento y las calidades de los mismos.

## Eurotronic presenta “Prospectiva Expertise”

Epyme y Eurotronic dieron un paso más en la presentación del Informe de prospectiva de Telematel Expertise celebrando el pasado 3 de octubre los talleres empresariales encaminados a poner en práctica todo lo aprendido en la elaboración del Informe. La Jornada fue conducida por Pablo Fambuena, experto en desarrollo y competencia empresarial, que respondió las principales interrogantes de la empresa instaladora:



## Cydesa: novedades en energía reactiva



El pasado 16 de octubre tuvo lugar en la sede de la Asociación una Jornada Técnica sobre nuevas soluciones en el campo de la compensación de la energía reactiva y filtrado de armónicos a cargo de la empresa Cydesa.

El ponente de la Jornada fue Jacinto López Melendo, presidente de CYDESA, que inició su exposición realizando una presentación oficial de la empresa. Posteriormente se explicó el déficit tarifario y sus consecuencias en las instalaciones.

A continuación se habló de las soluciones para el instalador pasando por la compensación de reactiva mediante condensadores, maniobra y baterías de condensadores. Finalmente se analizaron conceptos básicos como potencia versus tensión, stand-by, tarifas y la reactiva, casos de éxito y proyectos emblemáticos de la firma.

Construcciones y Distribuciones Eléctricas, S.A. CYDESA, desde su fundación en 1976 ha desarrollado su actividad en la fabricación y distribución de condensadores y equipos para la corrección del factor de potencia, tanto en baja como en media tensión y equipos de armónicos.

# Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD · PROMOCIÓN RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA

**PROFESIONALES**

**Bernardo Muñoz Muriel**

MECHEROS · BOLÍGRAFOS · PEGATINAS  
CAMISETAS · GORRAS  
AGENDAS · ABANICOS · LLAVEROS

P. Empresarial «Nuevo Torneo» ·  
C/ Acústica 33  
41015 Sevilla · Telf. **954 438 169**

**BIOCLIMA SUR**  
Servicios Energéticos

C/ Perú, 49 planta 1ª modulo 9  
Edificio Corona Center  
Bormujos, Sevilla, 41930  
bioclimasur@bioclimasur.es  
www.bioclimasur.es

**LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.**  
MONTAJES ELÉCTRICOS

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8  
41007 - Sevilla  
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.

www.leisl.es

**COINTRA**

SERVICIO TECNICO OFICIAL  
VENTA DE RECAMBIOS

C/ LABRADOR NAVE 44  
POL IND PAGUSA  
41007 - SEVILLA  
TLF: 954 58 16 45  
www.conseyma.es

**Chaffoteaux**

SERVICIO TECNICO OFICIAL  
VENTA DE RECAMBIOS

C/ LABRADOR NAVE 44  
POL IND PAGUSA  
41007 - SEVILLA  
TLF: 954 58 16 45  
www.conseyma.es

GRUPO **88** **SISTEMAS DE SEGURIDAD**  
"Vigila por ti mismo"

- SISTEMAS DE VIDEO - VIGILANCIA (CCTV)
- SISTEMAS DE INTRUSIÓN / ANTI-HURTO
- SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS

DELEGACIÓN SEVILLA:  
**LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.**

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8.  
41007 - Sevilla  
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es  
www.leisl.es

EMPRESA HOMOLOGADA POR LA D.G.G.P. Nº 3209

**Epyme**

Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

**artesar**  
ILUMINACIÓN LED

- ILUMINACIÓN INTERIOR
- ILUMINACIÓN EXTERIOR
- ESTUDIOS Y PROYECTOS

DISTRIBUIDOR LED EN SEVILLA:  
**LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.**

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8  
41007 - Sevilla  
Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es  
www.leisl.es

CE

**Epyme**

Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

**Epyme**

Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

**Epyme**

Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

**Epyme**

Los datos de contacto  
de su empresa aquí por  
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

## Utc Fire Security Kilsen y las centrales de detección

El pasado 13 de noviembre se celebró una jornada sobre centrales de detección de incendios, a cargo de nuestro Socio Colaborador UTC FIRE SECURITY KILSEN.

Esta formación se centró en las instalaciones de detección de incendios de sistemas analógicos Kilsen.

Durante la presentación se pudieron ver las aplicaciones de configuración permitidas por la norma y cómo ejecutar/manejar los programas de configuración.

Además se comentaron con los socios todas las herramientas informáticas necesarias para el mantenimiento y configuración de estos sistemas, haciendo también un repaso por las últimas novedades tecnológicas.

Los ponentes Jesús Roldán y Diego Conde, Sales Manager e Ingeniero Consultor de UTC FIRE SECURITY KILSEN, respectivamente, explicaron además el software de configuración KFP, configuraciones y actuaciones dinámicas, la creación y análisis de informes de mantenimiento y los sistemas conexiónados a red.



## Testo indica los ahorros mediante la termografía

El pasado 14 de noviembre, tuvo lugar en la sede de Epyme una Jornada sobre cómo la instrumentación nos puede ayudar a mejorar la eficiencia energética, a cargo de nuestro socio Colaborador TESTO. El ponente de la Jornada fue Marcel Montes Segovia, Delegado Comercial en Andalucía Occidental de Testo.



El ponente explicó a los socios cómo la medición termográfica es particularmente útil para la detección rápida e infalible de pérdidas energéticas en los sistemas de climatización de edificios o viviendas.

En la termografía se visualizan al detalle cualquier puente térmico o aislamiento defectuoso, por eso las cámaras termográficas son el instrumento de medición ideal para auditar y certificar la eficiencia energética de una construcción. Además mediante el análisis con una cámara termográfica Testo se pueden detectar posibles defectos en una construcción: filtraciones en puertas y ventanas, huecos de radiadores, fugas en techos o analizar la calidad del cerramiento.

## Conceptos de negocio para emprendedores

El pasado 21 de noviembre tuvo lugar en la sede de la Asociación una jornada sobre nuevas estrategias de negocio a cargo de nuestro nuevo Socio Colaborador José María Peláez.

Los ponentes de la jornada fueron Manuel Ceballos Oliver y Juan Carlos Molina De Haro, dos empresarios que mostraron a los asistentes una nueva forma de gestión de empresa permitiendo ahorrar costes fijos y tiempo.

La jornada se enfocó en los siguientes temas:

- Concepto y ámbitos de trabajo y dedicación de los ponentes.
- Descripción de una nueva estrategia de negocio.
- Ventajas de una nueva estrategia de negocio frente a la forma tradicional de trabajo.



## Nuevo modelo de formación profesional dual

Juan José Pineda, director general de la FP de Andalucía, junto a Guadalupe Fernández, Secretaria General de Formación Profesional, inauguraron en el Centro del Profesorado de Sevilla el nuevo modelo de la Formación Profesional en



Alternancia en Andalucía. Un modelo que la Junta de Andalucía ya viene desarrollando en todas las capitales de la comunidad.

El objetivo de la jornada fue el de informar sobre el marco de desarrollo del la FP Dual o En Alternancia así como informar a los docentes y empresarios los casos de éxito desarrollados en un ámbito público-privado. Entre las experiencias en proyectos pilotos en la provincia de Sevilla, se comentaron los proyectos de FP en Alternancia de los IES Jacaranda de Brenes y el IES Juan Ciudad Duarte de Bormujos, que destacaron cómo el nuevo modelo facilita la empleabilidad de los jóvenes.

La nueva FP combina la formación práctica en empresas con la formación teórica en los centros formativos, buscando acercar mucho más la FP a las empresas, mejorando la empleabilidad de los jóvenes.

# RECUPERADORES DE CALOR DE FLUJO CRUZADO



## Series CADB/T-N F7+F7

Recuperadores de calor, con intercambiador de flujos cruzados, certificado por EUROVENT, montados en cajas de acero galvanizado plastificado de color blanco, de doble pared con aislamiento interior termoacústico ininflamable (M0) de fibra de vidrio de 25 mm de espesor, bocas de entrada y salida configurables, versiones para instalación horizontal y versiones para instalación vertical, embocaduras con junta estanca, filtro F7 con baja pérdida de carga, fabricado en polipropileno, para la aportación y la extracción de aire.



### CADB/T-N D F7+F7

Recuperadores de calor sin aporte adicional de calefacción.

### CADB/T-N DI F7+F7

Recuperadores de calor con resistencia eléctrica de calefacción incorporada.



### IMPORTANTE ACTUALIZACIÓN DE LA GAMA

Filtros F7 en la entrada en la aportación y extracción de aire.  
Responde al cumplimiento de las exigencias del R.I.T.E.



Múltiples posibilidades de intercambio de los paneles.

### CADB/T-N DC F7+F7

Recuperadores de calor con batería de agua caliente incorporada.

### Motores

IP44, Clase F (Modelos 05, 08, 45 y 55).  
IP20, Clase F (Modelos 12, 18, 23 y 30).  
IP55, Clase F (Modelo 80).

### Ventiladores

Los ventiladores incorporados en los modelos CADB/T-N F7F7, cumplen la Normativa Erp.

### Otros datos

Modelos monofásicos (CADB-N) y trifásicos (CADT-N).  
Caudales de 490 a 8.000 m<sup>3</sup>/h.  
Versiones horizontales y versiones verticales, ambas con posibilidad de by-pass.  
Paneles laterales intercambiables que permiten múltiples combinaciones.

SU DISTRIBUIDOR DE PRODUCTOS



Síguenos en [www.salvadorescoda.com](http://www.salvadorescoda.com) y Facebook Twitter [elblogdelinslatalador.com](http://elblogdelinslatalador.com)

SOLICITE INFORMACIÓN ADICIONAL EN EL TELÉFONO 93 446 27 80 O DIRÍJASE A NUESTRA DELEGACIÓN MÁS CERCANA

**Central Ventas:**  
Provença, 392 pl. 2  
08025 BARCELONA  
Tel. 93 446 27 80  
Fax 93 456 90 32  
[info@salvadorescoda.com](mailto:info@salvadorescoda.com)

ALBACETE: T.967 19 21 79

ALICANTE: T.96 511 23 42  
ALMERÍA: T.950 62 29 89  
ASTURIAS: T.985 30 70 86  
BADAJOZ: T.924 27 58 27  
CÁDIZ: T.956 35 37 85  
CASTELLÓN: T.96 147 90 75  
CIUDAD REAL: T.926 22 13 13  
CÓRDOBA: T.957 32 27 30

GIRONA: T.972 40 64 65  
GRANADA: T.958 49 10 50  
HUELVA: T.959 27 01 02  
JAÉN: T.953 28 03 01  
LLEIDA: T.973 75 06 90  
LOGROÑO: T.94 158 69 08  
MADRID: T.91 675 12 29  
MÁLAGA: T.952 04 04 08

MALLORCA: T.971 43 27 62  
MURCIA: T.968 88 90 02  
SEVILLA: T.95 499 97 49  
TARRAGONA: T.977 20 64 57  
TOLEDO: T.925 33 41 97  
VALENCIA: T.96 147 90 75  
VALLADOLID: T.983 21 94 52  
ZARAGOZA: T.976 35 67 00



## "Los equipos más rentables son los que no tienen incidencias, ésta es la clave de nuestro éxito"

Hispania Solar Import, SLU es socio colaborador de Epyme y tiene como núcleo central a Joaquín Fernández Arenas, un instalador que ha realizado un amplio recorrido como socio numerario de Epyme. Hispasun es su marca comercial y además de comentarnos sus últimas novedades, nos habla sobre todo de la situación actual de las instalaciones de energía solar en Andalucía y de algunas desviaciones que a su entender deberían corregirse con respecto a los incentivos de la Agencia Andaluza de la Energía.

Hispania Solar Import, SLU nace en plena crisis económica, aunque fue gestada bastante tiempo atrás, fruto de las relaciones comerciales entre Joaquín Fernández Arenas, gerente y fundador de ésta, y sus proveedores en Grecia.

En esta etapa en la que desaparecieron empresas distribuidoras en el sector de la energía solar, su empresa matriz perdió presencia en la península, tomando esta empresa el relevo para la continuidad.

Hispasun es la marca registrada con la que Hispania Solar Import, SLU comercializa los productos en exclusiva de Sole, SA, con sede en Atenas y líder en el sector de las energías renovables exportando a más de 20 países desde 1974.

Además de por su comercialización Hispasun se ha preocupado también por la defensa de las buenas prácticas en el sector de las energías renovables.

**Hispasun reclama a la Agencia Andaluza de la Energía cambios en los criterios de reparto para un mejor funcionamiento del sistema. ¿En que consiste?**

Durante la vida del programa Prosol, la Agencia Andaluza de la Energía, ha tenido que ir cambiando criterios y cuantías derivados de la mala interpretación por algunos fabricantes e instaladores, que buscando los resquicios legales se han aprovechado de estos para conseguir mayores subvenciones por equipos de iguales o inferiores prestaciones que otros.

Son estos criterios los que derivan a crear tendencias de diseños y consumo, y son las familias andaluzas, como usuarios finales, las víctimas del mal uso de los incentivos, puesto que ellas, desde su ignorancia del sector, se ponen en manos de profesionales que a veces lejos de instalarles el equipo que más se ciña a sus necesidades de agua caliente sanitaria, le tramitan el equipo que más sub-



Joaquín Fernández Arenas, Gerente y Fundador de Hispania Solar Import S.L.U.

vención tiene, abandonando el verdadero espíritu de las energías renovables, que no es más que conseguir la mayor eficiencia energética empleando la menor cantidad de recursos y materias primas.

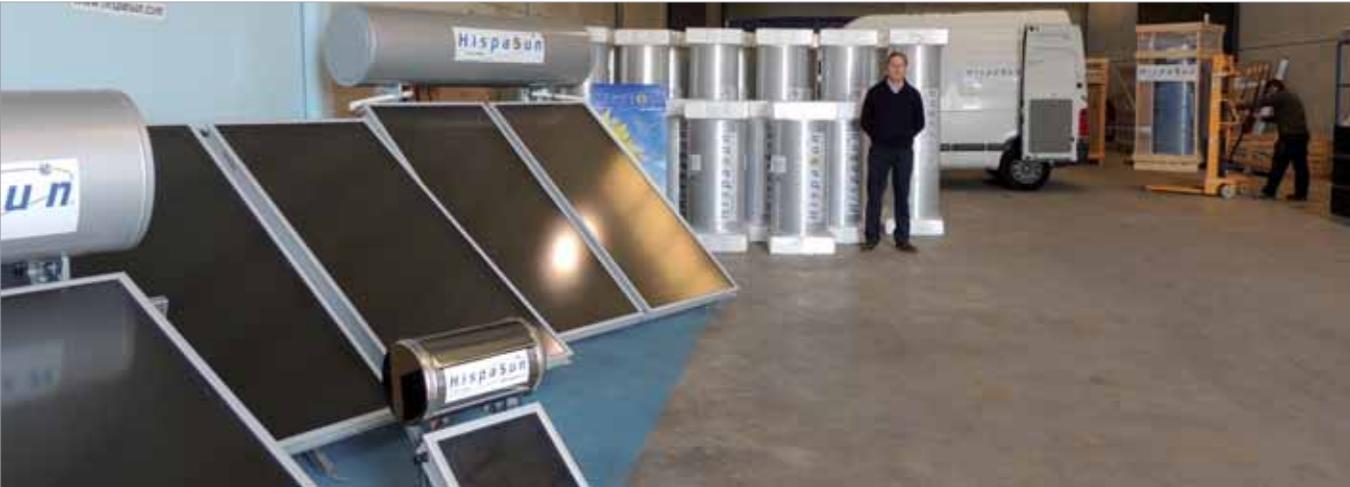
Esta política de fabricar equipos grandes para conseguir mayor subvención, nos lleva a ver las cubiertas andaluzas llenas de futuras chatarras, complejos sistemas que necesitan de electricidad para su funcionamiento, centralitas de gestión, bombas de recirculación, termos de apoyo eléctrico, medidas encaminadas a evitar que el cliente compruebe la ineficacia de los mismos.

Sin embargo los sistemas termosifónicos son dejados un poco de lado a pesar de cumplir con las necesidades del 90% de las viviendas andaluzas. Son sistemas que por su principio de funcionamiento, simplicidad en su mecánica, por ser más respetuoso con el medio ambiente al no consumir energía eléctrica, por necesitar menor materia prima en su fabricación para conseguir la misma finalidad y por su menor coste para el usuario final, es ideal

para su instalación en viviendas, dejando a los sistemas forzados, única y exclusivamente para aquellos lugares donde se requieran por integración, diseño o situación geográfica.

**Entonces desde Hispasun se cree que el diseño de los equipos a día de hoy se está escapando de las manos. ¿En que se basan para pensar esto?**

Como bien dije antes, nuestra empresa matriz nace en 1974 de la mano del ingeniero Phanos Lamaris, para mi, por sus conocimientos, experiencia y edad, este señor se merece gran respeto y admiración. Fruto de su sabiduría y esfuerzo se han ido desarrollando equipos solares y avances en el sector. El sistema que actualmente comercializan todas las marcas de doble envolvente termosifónico es su principal obra. Solo hay que visitar países de la Unión Europea, con latitudes y climatología similares a los de la península ibérica, como Italia o Grecia, para comprobar que sus cubiertas están repletas de equipos de un solo captador de 2,5 m<sup>2</sup> y un acumulador de 200



Almacenes de Hispania Solar Import S.L.U. en la ciudad de Utrera, en el polígono la Morera

litros, y equipos de 2,0 m<sup>2</sup> de superficie captación y acumulación de 150 litros.

El perfil medio de las viviendas andaluzas oscila entre tres y cuatro usuarios. Para este perfil no se requiere volúmenes de acumulación superiores a 300 litros, y más de 4 m<sup>2</sup> de superficie de captación. Actualmente se está tendiendo a instalar 400 o más litros y más de 6 m<sup>2</sup> para familias de estas características.

Derivado de la carrera por conseguir mayor subvención, los fabricantes sobredimensionan los equipos solares, añadiéndole mayor superficie de captación en igualdad de volumen de acumulación, consiguiendo mayores temperaturas, lo que traducido, mayor rendimiento igual a mayor asignación económica, rehusando los daños y fatiga mecánica que acumularán los equipos acortándoles la vida útil.

Por ello, los productos Hispasun, no modifican sus prestaciones de calidad y diseño por el hecho de entrar en el mercado andaluz, conservando la perfilería que protege la unión entre el vidrio y el marco del captador, manteniendo los aislantes térmicos laterales para evitar pérdidas de energía, manteniendo el dimensionado para evitar excesos de rendimiento en épocas favorables que son las que fatigan y acortan la vida de los equipos, provocando mantenimientos en garantía para nuestros clientes instaladores.

Otras marcas prefieren sacrificar calidad y acabados por subvención para captar mayor número de instaladores.

**I+D+i Unas siglas sacadas de su contexto. ¿Por qué?**

Lo correcto sería fomentar el desarrollo de los equipos más eficientes utilizando la menor

cantidad de recursos y materias primas, entonces si podríamos estar hablando de premiar el I+D+i, pero asignar subvención por sobredimensionar no es el mejor camino.

Por ello, desde Hispania Solar Import, SLU, siempre decimos a nuestros clientes: "Hispasun, vendrás por nuestros precios, repetirás por nuestra calidad".

El futuro de las instalaciones solares domésticas está en juego ahora mismo.

**¿Qué hacer para protegerlo?**

Desde Hispasun creemos que la clave está en la administración, puesto que ésta tiene la llave para realizar los cambios pertinentes para proteger el sector y a los usuarios finales o consumidores. Cambiar la tendencia por la carrera de la mayor subvención eliminaría de las cubiertas andaluzas equipos solares sobredimensionados.

Controlar las empresas instaladoras para que instalen los equipos según normativa y darle a los usuarios algunas pautas para que comprueben que sus equipos están bien instalados tanto en inclinación como en orientación, sería bastante beneficioso para el sector profesional, y haría, que esas empresas que nacen con el único espíritu de conseguir grandes objetivos económicos, se vieran abocadas a la desaparición.

**Entonces, Hispania Solar Import, SLU, Hispasun ¿Qué puede ofrecerles a los asociados de Epyme como empresa del sector de la energía solar térmica?**

Pues bien, si hablamos de qué nos hace diferentes o mejores a la competencia, podríamos hablar de diferentes puntos a destacar:

- Calidad: Somos fabricantes de nuestros productos, controlamos el proceso de calidad desde el origen, lo garantizamos por 5

años, son pocas las marcas que fabrican y vitrifican sus propios acumuladores, de hecho, en la actualidad nuestra empresa matriz le fabrica a terceras marcas.

- Acabado: acabamos nuestros acumuladores en chapa lacada color Silver y la opción inoxidable que le da un toque de distinción frente a su competencia, así como un útil argumento de ventas para zonas de ambientes salinos.

- Versatilidad: nuestra estructura está desarrollada para que sea muy fácil de instalar así como compatible para cubiertas planas e inclinadas.

- Conexiones: nuestros equipos se entregan con conexiones en cobre rígido curvados en origen así como las uniones entre sí por accesorios y anillos bicónicos metálicos.

- Anticongelante: suministramos el anticongelante necesario para su puesta en marcha.

- Captadores: trabajamos con captadores selectivos con marcos de aluminio anodizado en color silver y cristal templado de 4 mm.

Desde Hispasun pensamos que los profesionales deben estar respaldados por su proveedor, ayudándoles a fomentar su negocio, por ello, creemos que el perfil del asociado de Epyme, empresarios profesionales, cualificados y formados unidos a un producto con un acabado excepcional y una calidad inmejorable se convierten en el mejor binomio, una locomotora imparables frente al mercado actual.

**Contacta con Hispasun en [www.hispasun.com](http://www.hispasun.com) o síguelos en twitter en [@hispasun](https://twitter.com/hispasun)**

# RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS



## OCTUBRE

	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

## NOVIEMBRE

				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

## DICIEMBRE

						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

# EN EL CUARTO TRIMESTRE DEL AÑO 2013

1	Jornada Emasesa	10	Curso Inglés Empresarial	23	Comité Ejecutivo Fenie
1	Comienzo Curso Redes Sevilla	14	Reunión Director Seguridad Ayuntamiento	24	Congreso Fenie
2	Junta Directiva de Epyme	14	Curso Utilización de Equipos de Medida	25	Congreso Fenie
2	Reunión Delegación de Industria	15	Comienzo y fin curso PUES y HAPR	28	Curso Gases Fluorados P.F. 1
3	Jornada Telematel	16	Jornada Cydesa	28	Comisión de Eneías renovables
3	Entrevista 13TV	16	Reunión con la Dirección General de Industria	29	Curso Reciclaje Primeros Auxilios
8	Reunión Formación Colegio Salesianos	17	Jornada Mentoring Socio Junior	30	Curso reciclaje de primeros auxilios
9	Reunión Secretaría General de FP	17	Jornada Sedepilas	30	Seminarios Modificaciones RITE07
9	Consejo Consultivo	18	Curso Capacitación de trabajos en altura	31	Foro AURhEA
9	Curso Inglés General	18	Curso Fenie Energía Bloque I		
4	Curso Gases Fluorados P.F.6	14	Jornada Testo	25	Curso Normas de Endesa
4	Curso Asesor Energético	15	Curso PUES y HAPR	25	Curso PRL Nivel Directivo
4	Curso TTBT	14	Curso Reciclaje Operación Local en B.T.	27	Curso PRL Formación Inicial 8 H.
5	Curso PRL Nivel Básico	18	Curso Energía Solar Térmica	27	Jornada nuevas estrategias de negocio
11	Curso Gases Fluorados P.F.8	18	Curso Tarificación Eléctrica	27	Comité Estratégico de Epyme
11	Curso Gases Fluorados P.F.2	19	Curso Reciclaje Operación Local en M.T.		
12	Curso Reciclaje Normas de Endesa	19	Curso Energía Solar Fotovoltaica		
13	Jornada UTC Fire Security	19	Reunión Conaif-Epyme-Facua		
14	Curso Reciclaje Operación Local en B.T.	21	Curso Reciclaje Espacios Confinados		
2	Curso Alta Tensión	11	Reunión Comité estratégico	20	Curso PUES y HAPR
2	Curso Legionella	12	Reunión FEMXA	23	Curso PUES y HAPR
2	Curso PRL 6 horas de Teleco	13	Junta Directiva y Asamblea de Conaif	26	Reunión Comité estratégico
3	Curso PRL 6 horas de Fontanería y clima	16	Curso PRL 20 horas de electricidad		
3	Jornada Educación Formación Dual	16	Curso de motores y eficiencia: posibles mejoras		
4	Curso PRL 6 horas de electricidad	16	Curso Gases Fluorados PF 3A		
10	Curso PRL 20 horas de Fontanería y clima	16	Curso Gases Fluorados PF1		
10	Visita ESIC	18	Comité ejecutivo de Fenie		
11	Junta Directiva de Epyme	19	Junta Directiva de Fenie		

## Salvador Escoda acuerda la distribución de Uponor



Una vez finalizada la implantación de la distribución de Uponor, a nivel nacional en SALVADOR ESCODA S.A., el pasado día 7 de octubre se reunieron los responsables de ambas compañías para formalizar el acuerdo. UPONOR es líder en el sector de sistemas de tuberías plásticas y su alianza con SALVADOR ESCODA S.A. permite unir dos organizaciones que apuestan por la innovación y desarrollo de nuevos productos y que potenciarán la voluntad de servicio

hacia los clientes.

En la fotografía, de izquierda a derecha: Xavier Gómez Gerente de Área de Negocio Calefacción de Salvador Escoda S.A.; Francesc Barrachina Director General de Salvador Escoda S.A.; Iván Rodenas Director Comercial de Uponor; Salvador Escoda Presidente Ejecutivo de Salvador Escoda S.A.; Ángel López Director General de Uponor; Albert Jimenez Responsable Grandes Cuentas de Uponor.

## Pasate al led con la tecnología de Simon

Confía en SIMON y apuesta por la tecnología LED, los productos SIMON son una alternativa real a las fuentes de luz tradicionales (CFL, halógenas, fluorescencia ...) con múltiples ventajas:

Larga vida, luz inalterable al tiempo, alto rendimiento lumínico sin emisiones IR ni UV, mínima cantidad de calor, dinamismo y control y libre de plomo y mercurio.

En iluminación, debemos hablar del LED como una nueva cultura basada en tres fundamentos: iluminar intencionadamente, sin exceso y empleando luminarias que garanticen la vida del LED y que cuiden el diseño del disipador, ópticas y componentes para obtener la máxima reducción en el consumo eléctrico.



Simon diseña sus luminarias única y exclusivamente pensando en la tecnología LED, con un control exhaustivo de todos los componentes y un especial cuidado en los detalles:

- Baja silueta y fuente integrada.
- Clip de fijación alta resistencia.
- Embarnamiento rápido.
- Disipador en aluminio que garantiza la vida del LED.
- Fuente de luz oculta que aporta un alto confort.

## Nueva gama de detectores de aspiración LaserSense de kilsen



Esta gama de detectores proporciona una detección de humo de alta sensibilidad para las áreas donde se requiere aviso muy temprano a la presencia de partículas de humo. Un ejemplo donde esto se requiere son, por ejemplo, las salas de servidores. La gama LaserSense también proporciona una solución perfecta para entornos donde el polvo y la suciedad crean un problema para otros tipos de detección, un ejemplo de esto son las áreas de reciclaje de residuos.

Se trata de una gama completa de detectores, para cubrir distintas sensibilidades de detección y distancias de tubería.

**LaserSense Nano:** Detector de muy bajo coste y fácil instalación. Una entrada de tubería de 50 metros y un máximo de 10 puntos de muestreo (sensibilidad clase C). Rango de oscurecimiento por metro a partir de 0,3%.

Referencia: FHSD8010-09

**LaserSense 25:** Detector de bajo coste y fácil instalación. Una entrada de tubería de 50 metros y un máximo de 10 puntos de muestreo (sensibilidad clase A, B y C). Rango de oscurecimiento por metro a partir de 0,0015%. Referencia: FHSD8025-09

**LaserSense 100:** Detector de bajo coste y fácil instalación. Dos entradas de tubería, con un máximo de 100 metros y un máximo de 20 puntos de

muestreo (sensibilidad clase A, B y C). Rango de oscurecimiento por metro a partir de 0,0015%.

Referencia: FHSD8100-09

**LaserSense HSSD2:** Detector de aspiración. Cuatro entradas de tubería, con un máximo de 200 metros y un máximo de 100 puntos de muestreo (sensibilidad clase C). Rango de oscurecimiento por metro a partir de 0,0015%.

Referencia: FHSD8210-09

Existen diferentes variantes de este modelo.

Todos los detectores disponen de la certificación EN54-20.

**Sobre UTC:** UTC Fire & Security es un proveedor líder en soluciones de protección contra incendios y seguridad electrónica que protege a las personas, las propiedades y los activos en todo el mundo. Sus 45.000 empleados comparten el compromiso de ayudar a crear entornos protegidos y seguros que permitan a la gente vivir con seguridad.

Con un gran catálogo de productos y servicios, en el que se incluyen la detección y extinción de incendios; la detección de intrusión; el control de acceso y la vídeo vigilancia; instalación, inspección, monitorización, servicios de respuesta, y servicios de gestión de efectivo.

## Programación Integral premia en el mes de octubre a los socios de Epyme con una promoción especial

PROGRAMACIÓN INTEGRAL, Socio Colaborador de Epyme, puso a disposición de sus asociados una promoción especial consistente en la adquisición de una aplicación de software de gestión comercial y contable como Baseges WIN32, Baseges win32 Distribución, con la posibilidad de llevarse un regalo seguro consistente en:

- DATAPAC, aplicación para el acceso al banco de tarifas y catálogos de los fabricantes de tu sector.
  - Actualizaciones de tarifas, con periodicidad mensual.
  - Catálogos online.
- DATAPAC CLOUD, acceso a toda la información de DATAPAC desde cualquier lugar.

**La solución de gestión más completa para el instalador**

**BASEGES Win 32**

**SOLUCIÓN ERP**

Presupuestos, control de mediciones, seguimiento de obras, certificaciones, control de trabajos, gestión de avisos, inventario, gestión financiera, contabilidad...

- PI-UP, servicio de copias de seguridad online, espacio suficiente para los datos que contiene la aplicación de gestión. Esta promoción estuvo operativa del 1 al 31 de octubre de 2013 y los servicios de regalo

en el pack estarán activos durante un año.

Programación Integral S.A, empresa de ámbito nacional que desde su creación en el año 1991, centra su actividad en el desarrollo y comerciali-

zación de aplicaciones informáticas para sectores profesionales.

Para estar al tanto de más promociones no dejes de visitar:

[www.programacionintegral.es](http://www.programacionintegral.es)

## Instala condensación Chaffoteaux y consigue un iPad

CHAFFOTEAUX, con más de 100 años de experiencia en el mundo de la calefacción doméstica, lanza una nueva promoción dirigida al profesional de la instalación.

La promoción, vigente desde el 1 de octubre al 31 de diciembre de 2013, ofrece la posibilidad a los miembros del club Blu Planet de conseguir un Ipad Mini además de obtener un Bonus de 100 puntos Extra.

Por la compra de 3 calderas de condensación, el instalador que introduzca sus códigos de compra en el Área Reservada del Club, recibirá al finalizar la promoción un Bonus Extra de



100 puntos que se sumarán a los puntos base de cada instalación. Gracias a estos puntos extra podrá conseguir magníficos regalos del catálogo vigente 2013-2014.

Además, los 5 primeros miembros de Blu Planet que instalen 5 calderas de condensación ganaron un iPad Mini. ¡Ser rápido tiene premio seguro!

## Circuitor 40 años de eficiencia y control

En este año 2013 CIRCUTOR celebra su 40 aniversario. Una empresa dedicada a la fabricación y comercialización de equipos y componentes para el uso racional de la energía eléctrica, calidad y eficiencia energética eléctrica, que ofrece productos y soluciones que van desde medida y control de la energía eléctrica, protección y control, quality & metering, hasta compensación de la energía reactiva y filtrado de armónicos y recarga de vehículos eléctricos.

Desde que se fundara en 1973 en Terrassa, siempre ha apostado por la eficiencia y control energético y junto a una larga trayectoria de innovación constante, que se ha



mantenido a lo largo del tiempo, hacen de Circuitor una empresa líder en el campo de la eficiencia energética, aportando soluciones con más de 3.000 productos en más de 100 países en todo el mundo.

Circuitor está presente en las instalaciones más importantes del mundo en cuanto a su control energético, como por ejemplo en los aeropuertos de Madrid a Dubai o Hong Kong, en edificios emblemáticos como el Empire State Building en Nueva York o la Torre Burj de Dubai.

## Las pymes incrementan su eficiencia energética un 10%

El Estudio de Eficiencia Energética en las pymes, de GAS NATURAL FENOSA, recoge una relevante mejora en la gestión energética de las pequeñas y medianas empresas en el último año.

Desde el inicio de la crisis, el Índice de Eficiencia ha mejorado en un 30% y ha pasado de una nota de 3,5 a 4,6 puntos.

Pese a la mejora de la eficiencia, las pymes aún tienen un gran potencial de ahorro, equivalente a un valor económico de 2.955 millones de euros anuales.

Las pymes españolas están redoblando los esfuerzos por mejorar su eficiencia energética para hacer frente a la prolongada crisis económica según indica el estudio, basado en entrevistas a más de 2.000 pymes

de todo el país, muestra, sin embargo, que la falta de recursos económicos para la renovación y mantenimiento de equipos impide un mayor incremento en su eficiencia.

El Índice de Eficiencia, incluido en el estudio, alcanza en la edición de 2013 los 4,6 puntos sobre 10, cuatro décimas por encima de la edición anterior (4,2). Esta mejora de la eficiencia ha significado un ahorro equivalente a los 1.100 GWh anuales.

El crecimiento del 10% del último año consolida la tendencia que se viene registrando desde la primera edición del Índice y, especialmente, a partir de 2008, cuando se inició la crisis económica.

## SFA Sanitrit presenta Sanicondens Pro y Sanineutral

El fabricante líder europeo en trituradores sanitarios y bombas de evacuación, SFA Sanitrit, completa su catálogo de soluciones para condensados con SANINEUTRAL, el filtro ideal para neutralizar la acidez de los condensados, al tiempo que renueva su gama de bombas de evacuación de condensados con SANICONDENS Pro.

SANICONDENS Pro está diseñado para resistir las aguas ácidas generadas por las calderas de condensación. Funciona con un sistema de boya dentro del depósito de la bomba que detecta automáticamente el nivel de agua. Cuando este sube, la boya acciona un microswitch y la turbina se pone en marcha de inmediato para expulsar hasta 342 litros

por hora de condensados (156 litros/hora a 4,5 metros de altura). Presenta un diseño simétrico que incluye además patas de fijación regulables para una instalación perfectamente nivelada. A sus 2 entradas de 28 mm de diámetro, se pueden conectar tanto el tubo de evacuación de condensados como la válvula de descarga de la caldera de condensación.

Por otro lado, el filtro SANINEUTRAL tiene como objetivo la neutralización de la acidez de los condensados generados por las calderas de condensación. Estos desechos son contaminantes del medio ambiente y pueden dañar la instalación de fontanería, por lo que se recomienda la instalación de SANINEUTRAL antes de la salida a la red general.

## Inartec lleva la certificación energética a los socios



Inartec incorpora a su catálogo la realización de auditorías energéticas, informes técnicos, certificaciones, etc., con un descuento mínimo del 15% sobre honorarios de mercado. Ahora amplía su oferta con los servicios de **certificación energética de edificios** a unas tarifas que combinan economía y calidad.

Este gabinete técnico de ingeniería, Socio Colaborador de Epyme, está dedicado a proporcionar a las empresas instaladoras la elaboración de

memorias, cálculos, proyectos técnicos y direcciones de obra para instalaciones de todo tipo.

Ahora ofrece a los socios de Epyme certificados energéticos de edificios a precios especiales con las siguientes condiciones:

-Si el cliente dispone de planos del edificio, se le aplicará un descuento del 15% sobre el precio indicado.

2. Incluidos en la oferta gastos de colegio profesional, o gastos de seguro R.C. adicional en caso de optar por no visar el documento. El IVA no está incluido en estos precios.

4. El cliente en el momento de la petición de oferta deberá indicar los datos de tipología y superficie de la vivienda.

## Nuevos avisadores LED de Rodman



Hemos mejorado los avisadores luminosos y Acústicos de LEDs, con la nueva generación de iluminación LED, el Ceramic COB LED. El resultado es una iluminación de alta intensidad de luz de 450 Lumens a 6.500K, más compacta y precisa con ángulos de luz más amplios de hasta 175°, dando lugar a una MAYOR VISIÓN DIURNA, con una mejor disipación de calor, mejorando así su eficiencia y su duración.

Todo esto sumado a las ventajas de los LEDs, ahorro energético, sin mantenimiento, ecológicos, más resistentes, más duraderos, hacen de este LED la mejor herramienta para nuestros avisadores luminosos y acústicos.

Con esto se cubre la necesidad

para avisos luminosos y acústicos en naves, almacenes, puertos, maquinaria industrial, maquinaria móvil, grúas, carretillas elevadoras, tractores, etc. Los nuevos avisadores, se caracterizan por su gran iluminación y duración.

En tensiones de 230 a 110 V.c.a., 48 V.c.c.a., 24 V.c.c.a. y 12 V.c.c. en luz intermitente o fija y sonido de 85 dB. Los avisadores están disponibles en una gama de colores rojo, ámbar y verde.

## Tradesa va a Expobioenergía13 con su gama biomasa de ARCA



Tradesa presentó en la Feria Expobioenergía 13 la extensa gama de productos de biomasa ARCA. En un amplio stand, que recibió numerosas visitas de profesionales durante los días que duró el evento, la firma dio a conocer los productos de su representada marca italiana ARCA: calderas de pellet TRADEPELLET, calderas policombustibles: TRADEDUO Leña-pellet; TRIOMATICO Leña-Pellet-Gasóleo/Gas y ASPIRO COMBI Leña-Gasóleo, calderas de leña por gasificación: ASPIRO, TRADEWOOD y TUBOGEN ENTRY,

generador de aire ARCA, estufas de AIRE TRADEBIO AIRE y estufas de agua TRADEBIO HYDRO.

De la amplia gama de productos presentados, cabe destacar la caldera de pellets TRADEPELLET AUTOMÁTICA, con rendimientos que pueden alcanzar hasta el 93% y certificación EN 303.5. Clase 3. Se trata de una caldera de acero que funciona con pellet de leña natural, control electrónico digital de las funciones automáticas de encendido, alimentación y regulación de la instalación.

## Iluminación sin apagones incluso en emergencias

B.E.G. presenta su última novedad en el segmento de la automatización de edificios: el nuevo detector de presencia de dos fases PD4-M-2C-DS-FT.

En algunos edificios, como hospitales o colegios, el suministro eléctrico se garantiza a través de dos circuitos independientes, de cara a evitar cortes en la alimentación a causa de una avería en una de las dos fases. En el caso de la iluminación de rutas de evacuación, éste es un punto vital. Pensando en este tipo de instalaciones, B.E.G. ha desarrollado un nuevo detector específico para esta aplicación: el detector de 2 fases PD4-M-2C-DS-FT, una innovación revolucionaria en el mercado de la detección.

El nuevo modelo combina las ventajas de un detector convencional, con la seguridad que proporciona la alimentación vía dos circuitos independientes.



Concretamente, el detector permite su conexión a dos circuitos diferentes de la red alterna convencional. Gracias a ello, el sistema de iluminación puede dividirse en 2 grupos. Todas las cargas controladas por el detector de 2 fases se distribuyen entre esos 2 grupos.

El PD4-M-2C-DS-FT permite su conmutación manual a través de un simple pulsador. El detector puede ser controlado vía mando a distancia. El detector de dos fases PD4-M-2C-DS-FT tiene un sistema óptico único para ambas salidas.

## Hispasum ofreció a los socios ofertas directas en equipos



Hispsasum estrechó su alianza con las empresas colaboradoras de la Agencia Andaluza de la Energía en el programa PROSOL con una promoción para la adquisición de equipos solares prefabricados. Los equipos incluyen: anticongelante, kit eléctrico de serie (2000 W), conexiones rígidas en cobre, válvulería, estructura y tornillería. Estos equipos están fabricados en la U.E. y

formados por acumuladores de fabricación propia vitrificados doble envoltente, captadores selectivos con marco en aluminio anodizado y pintado y estructura galvanizada totalmente versátil.

La oferta se llevó a cabo del 17 al 21 de octubre sólo para socios de Epyme, incorporándose luego a todos los instaladores acreditados por PROSOL

## Nuevos canales portamecanismos de aluminio de Obo

La planificación y el montaje de estos canales portamecanismos nunca habían sido tan fáciles. Todos los canales portamecanismos de OBO fabricados con materiales de PVC (GK), acero (GS) y aluminio (GA) tienen dimensiones externas unitarias con una abertura de 76,5 milímetros.

Las numerosas opciones de montaje, independientemente del material, facilitan la elección de los artículos. El conjunto de las propiedades permite una instalación rápida, flexible y rentable, desde el pedido hasta el montaje.



Ventajas del producto en un vistazo:

- Canales disponibles en modelos de aluminio anodizado y blanco puro.
- Abertura interna unitaria de 76,5 mm para PVC, acero y aluminio. Accesorios universales.
- Numerosos detalles innovadores del producto.

# Bienvenida a los nuevos socios

- AYALA FERNANDEZ, MANUEL
- BIOCLIMA SUR, S.L.
- DBL INGENIERIA Y ELECTRIFICACIONES, S.L.
- DIAZ MARTIN, DOMINGO.
- DE LA CUADRA REYES, JORGE.
- GAS ENERGETICA ANDALUZA, S.L.
- GRUPO PROI INGENIERIA ENERGETICA, S.L.
- INMOLEC INSTALACIONES, S.C.
- NANTEL TRABAJOS ELEC. DE LEBRIJA, S.L.U.
- MARQUES MUÑOZ, SEBASTIAN.
- NUÑEZ DIAZ, BENJAMIN.
- REINASUR SIGLO XXI, S.L.
- RODRIGUEZ PACHON, JOSE CARLOS
- RUIZ ALGABA, DIONISIO
- SEINFEL SUR, S.L.
- SISTEMAS AQUALUZ, S.L.U.
- SOLARNOVA ENERGIAS RENOVABLES, S.L.
- STEELMAN CABELLO, JAIME MARCOS
- SUERO SOLAR, S.L.
- UNINTEC INSTALACIONES Y MTTO, S.L.L

## SOCIOS JUNIOR:

- AMODEO GALAN, DAVID
- ANGUITA LEAL, JUAN MANUEL
- AVALO FERNANDEZ, BENJAMIN
- BERNAL MARTINEZ, JOAQUIN
- CALVILLO CARRERO, DANIEL
- CARRION RICO, DIEGO MANUEL
- CARRION SANCHEZ, JULIO ALBERTO
- CARVAJAL ZAPATA, JOSE LUIS
- CORDONES DE HUELVA, FRANCISCO JAVIER
- CORRALES COTO, DOMINGO
- CORTECERO FRAILE, SERGIO
- COTO ALONSO, ANTONIO JOSE
- CRESPO ABADIA, MIGUEL
- DEL REAL SORIA, SERGIO
- DOMINGUEZ MUÑOZ, DAVID
- DOMINGUEZ PINELO, JOSE MARIA
- DURO MOLINA, JOSE MIGUEL
- FERNANDEZ RUGER, JOSE
- GALLO HIDALGO, JORGE ANTONIO
- GARCIA ALVAREZ, JESUS

- GARCIA BELLIDO, JOSE JUAN
- GARCIA DIAZ, CESAR
- GARCIA MANZANO, MIGUEL ANGEL
- GONZALEZ ALGABA, DIEGO
- GONZALEZ FELIPE, PEDRO
- GONZALEZ JIMENEZ, MANUEL
- HERNANDEZ HIDALGO, SAMUEL
- JIMENEZ LORCA, MICHEL
- LOPEZ DOMINGUEZ, MANUEL
- LOPEZ FERNANDEZ, ANTONIO
- LOPEZ FERNANDEZ, HELIOS
- MORAN SORIANO, ANTONIO MARIA
- NAVARRO DUQUE, JOSE ANTONIO
- NEIRA NUÑEZ, DAVID
- PEREA SIVIANES, ANTONIO MANUEL
- RAMOS GARCIA, JUAN MANUEL
- RIOS GARRIDO, JOSE DAVID
- RODRIGUEZ SANTOS, SANTIAGO
- RUBIO MONTESEIRIN, ALBERTO
- RUIZ REINA, DIEGO
- SALADO VAZQUEZ, FRANCISCO JOSE
- SANCHEZ CASTAÑO, RAFAEL
- SANCHEZ MARTIN, ESTEBAN
- SEGURA MURGA, ANTONIO
- TRIGO ROMERO, RAFAEL
- VIEDMA GARZON, ARTURO
- VILLA ECJA, MARIA ROCIO
- VILLANUEVA BLANCO, ANDROS

# Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículum publicado en la revista Epyme, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a [informa@epyme.org](mailto:informa@epyme.org). Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, en cualquier caso será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

## David Amodeo Galan

Tlf: 679.642.009 .....Arahal

**Formación:** 1. Ciclo Formativo de Grado Medio "Instalación Eléctricas y Automáticas". 2. Curso Teórico/Práctico en el proyecto "EPYME INSERTA DOS". 3. Curso de PRL. Formación por Oficios: Electricidad 20 H. 3. Curso PRL nivel Inicial 8h.

**Experiencia:** 1. Electricista en empresa instaladora. 8 meses. Escuela de Empleo EPYME INSERTA DOS. 2. Prácticas como Electricista en empresa instaladora. 3 meses. - 3. Voluntariado de Electricista. Ayuntamiento de Arahal. 2 meses.

## Jesús García Álvarez

Tlf: 615 35 68 89

Alcalá de Guadaíra

**Formación:** 1. Técnico en montaje y mantenimiento de instalaciones de frío, climatización y producción de calor. 2. Formación durante tres meses en Escuela de Empleo FRAEF LABORA "Mantenedor de aires acondicionados". 3. Curso de gases fluorados cualquier carga. 4. Curso de Legionella.

**-Experiencia Profesional** 8 meses de Peón frigorista; 3 meses de prácticas en empresa Climatización; experiencia como ayudante y montador de aires acondicionados.

## Juan Manuel Mora González

Tlf: 693538065

Sevilla

**Formación:** 1. Curso de Electricista en Edificios. 2. Escuela de empleo Epyme Inserta Dos Electricista en edificios. 3. Curso de PRL. Formación por Oficios: Electricidad 20 H. 4. Curso PRL nivel Inicial 8h.

**-Experiencia Profesional** Cuatro años y medio de experiencia en empresas instaladoras realizando tareas de instalación y mantenimiento eléctrico. Cuatro años de experiencia como instalador de pladur, suelos de parquet y techos desmontables.

## Miguel Crespo Abadía

Tlf: 671105604

San José de la Rinconada

**Formación:** 1. Escuela de empleo de electricista de edificios "epyme inserta dos". 2. Curso de electricista industrial. 3. Curso inspector/verificador aeronautico. - 4. Curso de montador de instalaciones aeronauticas. 5. Técnico en productos electrónicos y eléctricos de consumo. 6. Curso de instalaciones de telecomunicaciones, internet y televisión por redes telefónicas.

**-Experiencia Profesional** 5 meses como electricista de edificios; 3 meses de prácticas en empresa de construcciones aeronauticas como verificador, 3 meses de prácticas de empresa en construcciones aeronauticas como montador, 2 años reparaciones y ventas en negocio de electrónica y electricidad, 3 meses de prácticas de empresa de telecomunicaciones, 3 meses ajustador y montador de aparatos electrónicos y eléctricos.

## César García Díaz

Tlf: 658790918

Sevilla

**-Formación y carnés:** 1. Técnico de formación profesional en montaje y mantenimiento de instalaciones de frío, climatización y producción de calor. 2. Ayudante de fontanería y climatización-calefacción, PCPI. 3. Carnet RITE. 4. Curso gases fluorados cualquier carga. 5. Curso de Legionella. 6. Curso Operador de calderas. 7. Curso de PRL oficios 8 y 20 horas.

**-Experiencia Profesional :** 3 meses como ayudante de climatización, 14 meses como peón de climatización.

## Samuel Hernández Hidalgo

Tlf: 697-20-06-43

El Ronquillo

**-Formación y carnés:** 1. Técnico en actividades físico-deportivas 2. Técnico de Montaje y mantenimiento de instalaciones de frío y producción de calor. 3. Carnet RITE. 4. Curso gases fluorados cualquier carga. 5. Curso de Legionella. 6. Curso de PRL oficios 8 y 20 horas.

**-Experiencia Profesional como:** 5 meses de experiencia como monitor deportivo; 14 meses como instalador y mantenedor de aire acondicionado.

## Vicente Manuel Morales Nieto

Tlf: 666 370 088.....

Guillena

**Formación:** 1. Escuela de empleo EPYME INSERTA DOS fontanería. 2. Curso F.P.E. Montaje y Mant. Redes Distribución Agua y Saneamiento. 3. Curso Acometidas de abastecimiento y saneamiento. 4. TPC Fontanería. 5. Carnet Especialista en Instalación de Sistemas de Tuberías Plásticas. 6. Carnet Especialista en Polietileno 7. Carnet instalador de gas.B y C.

**Experiencia** 6 meses Peón instalador empresa de fontanería y gas, 24 meses como Oficial instalador de fontanería; 9 meses Peón instalador en empresa de fontanería, 24 meses Peón instalador en empresa de construcción y reformas.

## Adrian Ventura del Amo

Tlf: 648 208 406

Sevilla

**Formación:** 1. Montaje y mantenimiento de redes de agua. 2. Carné de especialista en instalación de tuberías plásticas, 3. formación por oficios albañilería; 4. formación por oficios fontanería e instalación de climatización, 5. TPC fontanería 6. carné de carretilero.

**Experiencia** 9 meses Peón instalador en Escuela de empleo EPYME INSERTA DOS, 11 meses Peón instalador en empresa de construcción, 20 meses Peón de Albañil, 6 meses mozo de almacén y operario en línea de producción.

## Arturo Viedma Garzón

Tlf: 652109286

Bollullos de la Mitación

**Formación:** 1. Técnico de Mantenimiento y Montaje de Instalaciones de Frío y Climatización y Producción de Calor 2. Carné de manipulador de alimentos. 3. Carnet RITE. 4. Curso gases fluorados cualquier carga. 5. Curso de Legionella. 6. Curso de PRL oficios 8 y 20 horas.

**Experiencia** 9 meses Peón instalador de fontanería en Escuela de empleo EPYME INSERTA DOS, 2 meses instalador y mantenedor en empresa instaladora de fontanería, P.C.I., gas y climatización, 24 meses como jefe de almacen en grandes superficies.

# Ser socio de

Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 1000 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

## Nuevos socios colaboradores:

**José María  
Pelaez Ojeda**



Si en vez de socio colaborador quiere ser simplemente socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Manual de Garantía
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desocupados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

### CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2014

Socio adherido	25 euros €/ mes
Autónomo (solo)	40 euros €/ mes
Empresa de 2 personas	44 euros €/ mes
Empresa de 3 a 5 personas	58 euros €/ mes
Empresa de 6 a 14 personas	65 euros €/ mes
Empresa de 15 personas en adelante	72 euros €/ mes
Socio colaborador	700 euros €/ año

Los asociados numerarios y adheridos abonaran una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

**Las cuotas de socio están exentas de IVA.**

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a [informa@epyme.org](mailto:informa@epyme.org)

### Novedades en nuestro catálogo



#### RITE 2007 + RESUMEN NORMAS UNE 4ª EDICIÓN

**Autor:** Cano Pina  
**Editorial:** Cano Pina, 2013  
**ISBN:** 978-84-96960-84-8  
**Páginas:** 290  
**Precio:** 29,42 (precio especial socios de Epyme)  
**Venta:** Epyme.



#### Reglamento de Instalaciones Térmicas de Edificios R.I.T.E. 3ª Edic. Actualizado a fecha 30 de septiembre 2013.

**Autor:** Conaif  
**Editorial :** Conaif, 2013  
**ISBN:** no disponible.  
**Páginas:** no disponible.  
**Precio:** 10,30€ + I.V.A. (precio especial socios)  
**Venta:** Epyme.

### Novedades en nuestro sector



#### Reglamento de Seguridad para Instalaciones Frigoríficas y sus Instrucciones Técnicas Complementarias

**Autor:** Conaif  
**Editorial:** Conaif, 2013  
**ISBN:** no disponible.  
**Páginas:** no disponible.  
**Precio:** 10,30€ + I.V.A. (precio especial socios)  
**Venta:** Epyme.



#### Experiencias personales con energías renovables

**Autor:** Cayetano Hernández  
**Editorial:** Fundación de la Energía de la Comunidad de Madrid, 2013.  
**ISBN:** 978-84-616-4651-7  
**Páginas:** 254  
**Precio:** 20,00 €  
**Venta:** En librerías.

### Top 5 más solicitados

- 1º Nuevo REBT + DVD.
- 2º Guía técnica de aplicación del RBT.
- 3º RITE 2007.
- 4º Manual de instalador. Energía solar térmica.
- 5º RITE 2007 + resumen NORMAS UNE

### Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Talonario Certificados de instalación y mantenimiento de Gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completa del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en [www.epyme.es](http://www.epyme.es) en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

Electricidad

Telecomunicaciones

Fontanería

Varios

Climatización, calefacción y ACS

Frío Industrial

Protección contra Incendios

Energías Renovables

Gas

Productos Petrolíferos Líquidos

Aparatos a Presión

**NOTA:** Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

**NOTA:** Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.



# Únete al equipo

Juntos ganamos mucho más

---

Con Gas Natural Distribución,  
tu negocio notará la diferencia

Para nosotros, **tu colaboración es fundamental** para llegar a más hogares y mantener el liderato en el sector energético. Por eso brindamos a las empresas instaladoras todas las ventajas y facilidades, además de asesorarles permanentemente.

Acógete a la **Oferta Pública 2013** y colabora con Gas Natural Distribución, tu negocio notará la diferencia. **Juntos obtenemos más beneficios para todos.**

---

Conviértete en un nuevo colaborador  
de Gas Natural llamando al

**902 555 516**

Más información en:

[www.gasnaturaldistribucion.com](http://www.gasnaturaldistribucion.com)



# Cfrica S.L.

conócenos  
954 253 227  
cfrika.com

Polígono Industrial San Fernando C/ Nuevas Profesiones, 3. 41007 SEVILLA

Suministro de productos de Frío Industrial  
Aire Acondicionado, Ventilación, Calefacción,  
Refrigeración y Aislamientos.



## El mejor aliado del instalador

Colaboramos con las principales marcas del sector

