

Nº 149

tercer trimestre 2013



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla



Un nuevo decreto para sepultar
el autoconsumo eléctrico



Cien jóvenes instaladores contra el paro juvenil
en Sevilla

Cfrica S.L.

conócenos
954 253 227
cfrika.com

Polígono Industrial San Fernando C/ Nuevas Profesiones, 3. 41007 SEVILLA

Suministro de productos de Frío Industrial
Aire Acondicionado, Ventilación, Calefacción,
Refrigeración y Aislamientos.



El mejor aliado del instalador

Colaboramos con las principales marcas del sector



EDITORIAL

La involución de las renovables

Hablar de involución de las renovables es casi un eufemismo, cuando de lo que realmente se debería hablar es de una dinamitación de las energías verdes por parte del Gobierno esgrimiendo el Decretazo Energético.

Primero fue la fotovoltaica perjudicada con el continuo cambio de regulación que ha propiciado que cerca de 55.000 familias (pequeños inversores de la energía solar) estén en una dramática situación.

El segundo paso de la involución se plantea con la nueva reforma e irá directamente contra el autoconsumo.

Las baterías con las que se dispara frontalmente contra la línea de flotación y la supervivencia de las renovables y en este caso el autoconsumo son tres básicamente:

1. Trabas burocráticas: contador obligatorio con un precio elevado, necesidad de proyecto y múltiples registros.
2. El peaje de respaldo (una de las medidas más divertidas y disparatadas) en las que las pequeñas instalaciones de autoconsumo se graban por un impuesto "solidario" para el mantenimiento de la red, ya

que se sobreentiende (o al menos así lo entiendo el Gobierno de la mano de las grandes cías suministradoras) que el productor casero de energía en algún momento necesitará la energía de la red.

3. Por último se imponen sanciones de hasta 30 millones de euros (se plantea incluso elevarla hasta los 60) para aquellos consumidores que conecten a red equipos fotovoltaicos sin registrarlos.

No se entiende desde ningún estamento, cómo en España se va tan claramente a contracorriente de las tecnologías de autoconsumo, mientras que en otros países de la Unión Europea se facilita o directamente se *paga* a aquellos consumidores que opten por el autoconsumo, en nuestro país directamente se discrimina y penaliza constituyendo una clara intromisión en la competencia verdadera dentro del mercado eléctrico.

Para colmo se plantea un escenario eléctrico en el que se establece una especie de tarifa plana eléctrica que beneficia a los grandes consumidores de energía en detrimento del pequeño consumidor. Todo esto con una polí-

tica clara que premia el consumo en vez del ahorro y la eficiencia energética.

De esta manera el consumidor doméstico, que con el autoconsumo veía la posibilidad de ahorros de hasta el 60%, verá un incremento en su factura -en el mejor de los casos- del 3% en adelante.

El Ministerio de Industria parece obcecado en consumir esta involución mediante el Superdecreto, todo esto en contra de miles de familias que han invertido en las fotovoltaicas, asociaciones profesionales, empresas instaladoras, especialistas en el sector energético y hasta la Comisión Nacional de la Energía y la Comisión Nacional de la Competencia.

La última en poner el grito en el cielo ha sido la Unión Europea que ha acusado a España de poner "trabas" a las renovables.

Todos estos colectivos y organismos oficiales han advertido en algunos casos de la ilegalidad o de lo discriminatorio de la medida.

Sin embargo en el Ministerio parece que desde hace tiempo sólo escuchan los consejos de algunas empresas que se han empeñado en cobrar peajes a la energía del Sol.

RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

ANDALUZA DE FONTANERÍA	JUNKERS
ARAMBURU GUZMÁN	GAS NATURAL
ASEISA	OBO BETTERMANN
ATECO BROKERS	RODMAN
CHINT	SALVADOR ESCODA
CFRICA	SFA SANITRIT

EPYME

Nº 149

sumario



Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

PUBLICACIÓN TRIMESTRAL tercer trimestre 2013

Edita:

Asociación Provincial
de Empresas Instaladoras de Sevilla

Isla de la Cartuja
C/ Américo Vespucio, 25
41092 SEVILLA

Horario de atención al público:

lunes a jueves de 9:00 a 14:00
y de 16:00 a 19:00
Viernes de 8:00 a 15:00

Julio y Agosto de 8:00 a 15:00

Teléfono 954 467 064 Fax 954 467 074

www.epyme.es

informa@epyme.org
departamento.formacion@epyme.org
miguelpoo@epyme.org
gabinete.juridico@epyme.org
gabinete.tecnico@epyme.org

Coordinación General

Miguel Ruiz Poo

Redacción y Fotografía

Miguel Ruiz Poo

Consejo de Redacción

Gerardo Parejo Valencia

Manuel de Elías Rodríguez

Francisco José Chaves Agüera

Impresión

SERVIGRAF

Depósito Legal: SE-640-93

Diseño

Genera Online

Revista de difusión gratuita

La Revista Epyme es una publicación plural, los artículos y/o comentarios que en ella aparecen reflejan las opiniones de sus autores y/o colaboradores y son responsabilidad de los mismos.



TEMA DE PORTADA

4

La Fundación Epyme clausura con éxito el programa para Pymes instaladoras ligadas a las ESE's

El programa, organizado por la Fundación Epyme y la Fundación EOI ha formado a 50 empresas instaladoras en dos ediciones.



6

Cien jóvenes instaladores contra el paro juvenil en Sevilla

Epyme de la mano de los institutos de formación de la Provincia inauguró el proyecto "Socio Junior Instaladores del Futuro" para conectar a los estudiantes con el mercado laboral.



10

El gobierno cierra las puertas al autoconsumo con un nuevo decreto

Gerardo Parejo analiza la situación en la que queda el autoconsumo tras el decretazo que va en contra incluso de los informes de la CNE



TAMBIÉN EN ESTE NÚMERO

Servicios de la Asociación	3
Congreso Conaif	16
Congreso Fenie	18
Entrevista al socio	20
Formación	22
Socios Colaboradores	24
Jornadas	28
Agenda de Eventos	32
Novedades del Sector	34
Bolsa de Trabajo	38
Biblioteca y Librería	40

EPYME es miembro de FENIE, CONAIF, FAPIE, FRAEF, Círculo de Empresarios de Cartuja 93, y ATEAN

DEPARTAMENTO JURÍDICO

Ofrece servicios de Asesoramiento y Asistencia Jurídica a las empresas, incidentes y problemática diversa surgida en los campos Penal, Fiscal, Laboral, Civil, Mercantil y Administrativo. Gestión contable con las propias consecuencias o derivaciones Fiscales. Elaboración de Contratos, Nominas y Boletines de Cobro a la Seguridad Social.

ASESORÍA JURÍDICA

Servicio GRATUITO para todos los asociados de asesoramiento sobre cualquier duda y problema que pueda surgirle.

Horario de tarde de Lunes a Viernes a partir de las 17:30 hasta las 20:00h. Dirección: Isla de la Cartuja, Avda. Américo Vespucio, 25, 1ª Plta. Tlf.: 954461220.

DEPARTAMENTO TÉCNICO

Acuerdo para gestionar las actividades técnicas de nuestros asociados. Con este acuerdo ampliamos el abanico de actividades del Departamento Técnico con la puesta en marcha de servicios como pueden ser: asesoramiento sobre normativas y reglamentación industrial, tramitación y ejecución de nuevas instalaciones, traslados y ampliaciones industriales, etc.

ASESORIA TÉCNICA

Servicio GRATUITO para nuestros asociados de resolución de todas aquellas dudas relacionadas con la interpretación de Reglamentos y Normativas. Así como cualquier problema derivado de nuestra relación con las Compañías suministradoras y las distintas administraciones Públicas.

DEPARTAMENTO DE SEGUROS

Ofrece asesoramiento y estudio para la contratación de toda clase de Seguros Generales, así como la tramitación de Sinistros. En condiciones especiales para los asociados, oferta los siguientes seguros:

VIDA SALUD - HOGAR - NEGOCIO

Además, los concertados especialmente por EPYME para todos los asociados que los deseen y que son:

-Seguro de Responsabilidad Civil

-Seguro de Vida y Accidentes para empleados según Convenio.

ASESORIA DE SEGUROS

Servicios GRATUITOS de consultas y dudas en cualquier asunto relacionado con pólizas de Seguros Generales y Sinistros. Tanto el Departamento como la Asesoría, son fruto del acuerdo con ATECO BROKERS ASOCIADOS, S.L., Correduría de Seguros. Despacho: Avda. Diego Martínez Barrio, 1- 4ºB, Telf. 954 23 10 11,

Email: ateco@atecobrokers.com

Asimismo, todas las mañanas de 9:00 a 14:00 h. habrá una persona en la Asociación con la que podréis asesoraros y contratar todo tipo de seguros, que no sean, claro está, los que se contratan directamente con la administración de Epyme, que actualmente son el de Responsabilidad Civil así como Vida y Accidentes de los trabajadores.

RIESGOS LABORALES

Acuerdo con PREVERYS para la implantación y gestión de un sistema de prevención.

SISTEMAS DE GESTIÓN Y CALIDAD

Acuerdo con EAG Consultores para la implantación y gestión de sistemas integrados de Calidad.

Sistemas de gestión: CALIDAD-MEDIO AMBIENTE-OHSAS

ACUERDO CON OCA's

Acuerdo para realizar inspecciones periódicas en instalaciones de Electricidad (alta, baja tensión, megado de redes, etc), Gas, Aparatos a presión, PPL, RITE, Contra Incendios y Frio Industrial, efectuada por un Organismo de Control Autorizado por la Dirección General de Industria.

TARJETA TPCM

Información y tramitación por medio de Fenie de la Tarjeta Profesional de la Construcción para el Metal. El coste de la tarjeta lo fija la entidad emisora la Fundación del Metal para la Formación, Cualificación y el Empleo y la gestión por parte de Epyme tiene un costo de 3 euros + IVA.

ACUERDO CON IBERINFORM

Servicios de información sobre solvencia económica de clientes de la empresa IBERINFORM. Precios especiales para los socios de Epyme.

TARJETA FAMEDIC

Se entrega gratuitamente a todos los asociados una tarjeta para obtener importantes descuentos en los servicios médicos con esta entidad. De dichos descuentos se podrá beneficiar el representante de la empresa, así como su familia, para otra tarjeta adicional, el precio es de 6 € anuales para todo el que viva en el mismo domicilio.

Además de importantes descuentos en pruebas médicas y asistencias a consultas, con la presentación de la tarjeta nos podemos acoger a interesantes descuentos en servicios que nada tienen que ver con la medicina.

ASESORAMIENTO EN COMUNICACIÓN

Todas las tardes de 17:00 a 20:00 H. en la Asociación podréis contar con la presencia del personal del departamento de prensa que os podrán realizar un estudio preliminar sobre las necesidades comunicativas de vuestro negocio y el diseño de una línea de comunicación que permita darle una mayor difusión al mismo.

ADMINISTRACIÓN Y SUMINISTRADORAS

La Asociación se encarga de gestionar y resolver los problemas que surjan a los asociados en relación con las distintas Administraciones Públicas y las Cías Suministradoras.

DENUNCIAS

Tramitamos todo tipo de denuncias sobre intrusismo y venta de boletines. Ya funciona una comisión que tramita las denuncias y realiza un seguimiento hasta la obtención de resultados ante la Administración Pública y las empresas suministradoras.

DEPARTAMENTO DE FORMACIÓN

Organización de diferentes cursos para la obtención del carnet autorizado, de formación continua y cursos subvencionados por la Junta de Andalucía y la Fundación Tripartita. Gestión de los créditos formativos con la organización de cursos bonificados para empresas del sector de las instalaciones.

DOCUMENTACIÓN EN INDUSTRIA Gestionamos de forma GRATUITA la siguiente documentación:

-Inscripción de empresas.

-Obtención/renovación del carnet de instalador autorizado.

-Entrega y recogida en Epyme de documentación para legalizar instalaciones.

LIBRERÍA Y BIBLIOTECA

Disponemos de una amplia librería en la que podrán comprar los libros que necesiten con un 20% de descuento para los asociados que adquieran libros de CONAIF y un 10% para el resto de libros.

También, ponemos a disposición de nuestros asociados un nuevo servicio de préstamos de libros de nuestra biblioteca por un periodo máximo de 15 días.

ACUERDO CON PROGRAMACIÓN INTEGRAL

Con esta prestigiosa empresa tenemos un acuerdo para la compra de programas informáticos BASELEC, BASEFON y BASEGES, con un 20% de descuento para todos los instaladores asociados a EPYME.

ACUERDO CON BANCO SABADELL

El Banco Sabadell pone a disposición de todos nuestros asociados una selección de servicios financieros exclusivos, adaptados a tu actividad profesional y a tu economía personal. El primer paso para beneficiarte de estos servicios es abrir una Cuenta de Colectivos en cualquiera de sus oficinas, sin comisiones ni gastos de administración (excepto cuentas inoperantes por un año, y aquellas cuyo saldo sea igual o inferior a 150 €) que también le permite acceder a descuentos y otras condiciones exclusivas.

ACUERDO CON FUNDACIÓN ECOTIC

Acuerdo con la Fundación Ecotic para la gestión de los RAEE en las instalaciones de nuestro socio colaborador RECILEC en condiciones preferenciales para nuestros socios.

ACUERDO CON REPSOL

Para obtener la Tarjeta Solred y beneficiarse de los descuentos estipulados al utilizarla. Los descuentos de carburantes para los asociados de Epyme que soliciten esta Tarjeta son los siguientes:

o 1,2 cts. €/litro en Diesel y Gasolinas en las 3.900 EESS del grupo Repsol. 3,6 cts. €/litro adicional sobre fijo en Diesel en sus estaciones de Red Preferente (2600 EESS del Grupo Repsol y las que se vayan incorporando al acuerdo) o Tarjeta gratuita sin ningún coste adicional.

Exclusivamente en territorio nacional. Pagos, Combustibles, talleres, autopistas (peajes). Factura única con IVA desglosado

ACUERDO CON CANON

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Copiadoras Sevilla Dos, S.A., de Canon, con la cual llevamos trabajando satisfactoriamente más de quince años, para ofrecer a sus asociados copiadoras de gran calidad a unos precios especiales y el compromiso del regalo de 5.000 páginas de mantenimiento GRATIS (tónor incluido).

ACUERDO CON GECI ESPAÑOLA, S.A.

GECI ESPAÑOLA, S.A., que se incorporó a la Asociación en 2009 como Socio Colaborador, es un grupo empresarial que comenzó su actividad en 1983 y desde entonces ha crecido incorporando diferentes divisiones que ofrecen un variado número de servicios. Ofreciendo entre otros servicios la calibración con acreditación ENAC en diferentes áreas.

Este convenio se firmó con el objetivo de que los asociados a Epyme obtengan ventajas a la hora de calibrar sus equipos y aparatos de medición y verificación.

Inicialmente el acuerdo se ceñía a los aparatados de medición y verificación utilizados en las instalaciones eléctricas, ahora y con vistas a ofrecer una solución integral en las distintas áreas metrológicas, GECI ESPAÑOLA, S.A. ha establecido acuerdos con otros laboratorios acreditados, ofreciendo servicios en medidas de temperatura, dimensional, mecánica, masa, gases, caudal, etc.

ACUERDO CON TEKPYME

Epyme ha llegado a un acuerdo con la empresa Sol Tecnologías quien podrá ayudarte tanto con la informática como con las comunicaciones de tu empresa.

CONSULTORÍA - INFORMÁTICA - COMUNICACIONES

ACUERDO CON INFORMEL

Epyme ha cerrado a un acuerdo con la empresa INFORMEL por el que los socios tendrán un **30% de descuento** en la suscripción anual del software Infoweb.

CHARLAS Y JORNADAS TÉCNICAS

Organizamos jornadas y charlas ofrecidas por fabricantes, compañías suministradoras y la administración en todos los sectores de las instalaciones.

BOLSA DE TRABAJO

Otro servicio que os ofrecemos es el de nuestra Bolsa de Trabajo, todas aquellas empresas que estén interesadas en contratar a nuevo personal, no tienen más que acercarse a la Asociación para obtener fotocopia de los currículos vitae con el perfil que más les interese. Además cada trimestre se publicará en nuestra revista un resumen con los históricos profesionales llegados recientemente.

FEDERACIONES Y CONFEDERACIONES

A través de las federaciones nacionales, FENIE y CONAIF, gestionamos la asistencia y participación en ferias y congresos con precios especiales de viajes y estancias para nuestros asociados. También mantenemos una línea directa de información con estas federaciones para conocer y aclarar todas las normativas que publiquen las Administraciones Públicas y las Compañías Suministradoras. Asimismo, y a través de estas federaciones podemos disfrutar de numerosos y diversos servicios (ej.: entidades bancarias, alquiler de coches, telefonía, etc.) que se puedan consultar en sus páginas web: www.fenie.es -www.conaif.es

La Fundación Epyme clausura con éxito el máster para Pymes instaladoras

El programa, organizado por la Fundación Epyme y la Fundación EOI ha formado a 50 empresas instaladoras en dos ediciones. El Curso, ayudará a las empresas a incorporar capacidades para prestar servicios energéticos, por medio de una revisión de la situación de su empresa, la reformulación de sus objetivos estratégicos, la elaboración de un plan estratégico de mejora y por último la actualización de los puestos directivos de cada empresa.



Durante el acto se entregó el diploma acreditativo a las empresas participantes en el máster

Francisco Velasco Cabello, Director de EOI Sevilla y Gerardo Parejo, Vicepresidente de la Fundación Epyme, fueron los encargados de clausurar las dos ediciones del Programa de consolidación de empresas instaladoras energéticas, el pasado 8 de julio.

El director de la EOI en Sevilla, Francisco Velasco, agradeció a los empresarios la confianza depositada en la EOI para poder llevar a cabo el Programa. Igualmente emplazó a los asistentes a formar parte activa del Club EOI, un lugar de encuentro del conocimiento entre los alumnos de la Escuela de Organización Industrial.

Por su parte Gerardo Parejo, Vicepresidente de la Fundación Epyme, resaltó el éxito entre los socios del presente programa y la posibilidad de realizar en el futuro una tercera edición. Gerardo Parejo comentó que este Programa constituye un paso adelante en la excelencia y calidad en la formación de los instaladores.

El acto de clausura se completó con la realización de una clase magistral por parte de Juan José Catalán, socio director de ADN y Asesor Estratégico de Epyme, para finalizar con la entrega de diplomas a los asistentes.

Un programa para la excelencia

El programa desarrollado por las 50 empresas tiene por objetivo mejorar la competitividad de los instaladores y mantenedores en general, y en especial, de los vinculados al sector energético, reforzando aspectos en los que las Pymes puedan ser más vulnerables como por ejemplo: modelos de negocio de ESE's, marketing y labor comercial, gestión y finanzas aplicadas a la empresa, casos de éxito y cooperación empresarial.

Además de ser innovador en el sector de las instalaciones, el programa sigue la metodología EOI, metodología que se basa

en la formación de carácter práctico y en la atención individualizada y activa a cada participante.

Bajo este innovador enfoque los participantes elaboraron un proyecto empresarial, estudiando la viabilidad del negocio, calendario de implantación y viabilidad técnica y económica-financiera.

La acción formativa se compone de tres bloques de contenidos: sesiones presenciales (módulos lectivos), tutorías individuales sobre los contenidos con los profesores, y tutorías individuales sobre el Proyecto / Empresa con la dirección del programa.

Esta acción de formación se integra en el Programa CRECE, promovido por el Ministerio de Industria, Energía y Turismo, y cuenta con la cofinanciación del Fondo Social Europeo, del propio Ministerio y de la Fundación EPYME.



"Con este tipo de programa, se sube un escalón en la calidad y profesionalidad en la formación del instalador, haciendo que veamos a nuestra empresa desde otras perspectivas"

Miguel Ángel Martín. Elecmarba



"Además de nuestros conocimientos técnicos, debemos reforzar nuestra visión de empresa y el trabajo de marketing. Este curso ha sido nuestro primer paso"

José María Martín. Siles y Martín



"Este programa nos pone en la senda del futuro: un instalador global, asesor de proximidad y especialista en gestión de la energía"
Manuel Fernández. La Eléctrica Utrerana

Ven a verlo

Aseisa Domótica ha reservado un espacio en sus instalaciones para que sus clientes, instaladores y proyectistas, puedan conocer una aplicación real y en funcionamiento de sus productos y sistemas. Más de 65 m2 con sensores meteorológicos, detectores de presencia y alarmas, donde la iluminación y la climatización están completamente reguladas para ofrecer el mayor confort ambiental. El control de todo el sistema es sencillo y puede realizarse con interfaz telefónico o TCP/IP (internet).



Con inteligencia
y energía



andaluza de suministros
eléctricos e industriales, s.a.*

Nuevos tiempos nuevos profesionales

Por Juanjo Catalán

Combatir el paro juvenil se ha convertido en una prioridad, ya que de ello depende en buena parte la recuperación económica. La situación requiere jóvenes más decididos, preparados y comprometidos con la sociedad y sobre todo consigo mismos, capaces y con suficiente talento y carácter para vencer las muchas dificultades que nadie niega que tengan.



Epyme reunió a los jóvenes en una jornada técnica a principios de julio

Nuestros jóvenes deben decidir ya sobre si prefieren entrar en el pernicioso círculo de la economía sumergida desde donde es difícil salir, con las consecuencias de inestabilidad profesional y personal que a ello conduce o empezar a trabajar legalmente por cuenta ajena o como emprendedores afrontando con determinación las dificultades, responsabilidad y esfuerzo que comporta, bien iniciando sus propios proyectos empresariales o como relevo de sus progenitores en su negocio familiar.

Pensando en esta juventud EPYME ha creado un plan que de impulso a sus inquietudes y retos como nuevos empresarios o profesionales del sector para que sean los artífices del futuro del mismo dando vitalidad a la propia Asociación.

Afrontar la crisis desde una perspectiva proactiva es entenderla como aquel periodo donde lo viejo no acaba de salir y lo nuevo no acaba de llegar.

Por el impacto y duración de la depresión económica yo diría que estamos ante un nuevo ciclo económico donde la energía es el vector más influyente. En materia ener-

gética se impone una nueva visión que rompa el status-quo pernicioso que frena nuestro futuro como sociedad avanzada.

Se hace preciso cambiar un modelo irracional por otra forma sostenible y más democrática de cultura energética. El actual modelo, basado en la explotación intensiva e irresponsable de las fuentes de energía y que ha hecho posible la sociedad de consumo en la que hemos vivido en las últimas décadas y que ahora toca a su fin por el agotamiento de los hidrocarburos, la competencia por los mismos, su mayor coste y los efectos ambientales derivados de un sistema ecológicamente insostenible. Las consecuencias de esta crisis serán enormes en términos económicos, sociales, naturales y por supuesto humanos. En el caso español se agrava por la dependencia del exterior y el mantenimiento de un modelo energético irracional e ineficiente. Estamos obligados a un cambio radical, y la salida a la actual crisis pasa también por construir una nueva cultura energética que permita otro modelo productivo, una alternativa sostenible basada en las EERR,s y una mejor distribución de los recursos. Para todo ello será necesario el compromi-

so de una nueva generación de profesionales capaces de involucrarse y acabar liderando un proceso de largo recorrido.

Capacidades para la economía verde del mañana.

Desde la perspectiva europea hay varios proyectos que tienen como objetivo desarrollar y ampliar niveles de formación, las aptitudes, los conocimientos y la capacidad de las personas, algo totalmente necesario para consolidar el crecimiento sostenible de la economía europea del mañana.

Europa se ha marcado una hoja de ruta para avanzar hacia una economía verde y que haga un uso inteligente de la energía. Sin embargo, para que eso sea realidad, es necesario introducir nuevas técnicas y tecnologías en muchas áreas. Hay que cambiar los procedimientos administrativos y confiar en formas de financiación diferentes.

Todo ello requiere fortalecer capacidades, habilidades y competencias profesionales y en este fortalecimiento se ha centrado en el programa Energía Inteligente- Europa (IEE).

El objetivo es desarrollar los conocimientos y habilidades necesarios, así como proporcionar las herramientas, opciones y soluciones adecuadas para todos los agentes implicados directamente en el sector, de modo que se pueda impulsar esta nueva economía sostenible en materia energética.

Las posibles recompensas son considerables. Se podrían crear cinco millones de puestos de trabajo en los sectores de las energías renovables de aquí a 2020.

El reto implica fortalecer capacidades, habilidades y competencias relacionadas con las energías renovables y la eficiencia energética en muchos sectores.

Todas las partes interesadas deben de tenerse en cuenta para hacer frente conjuntamente a los principales retos, y al mismo tiempo nuevos grupos de profesionales tienen que aprender a trabajar juntos

cooperando entre ellos.

Por ejemplo, la puesta en práctica a gran escala de tecnologías verdes, como las placas fotovoltaicas y otros sistemas solares, requiere un aumento considerable del número de ingenieros, técnicos e instaladores cualificados disponibles.

Para el diseño y construcción de viviendas "pasivas" de bajo consumo energético se necesitan arquitectos que aprendan nuevas técnicas de diseño, utilicen materiales diferentes y se adapten a sistemas de gestión energética controlados por las tecnologías de la información y la comunicación aplicando la telegestión monitorizada.

No obstante el relevo va más allá de disponer de suficientes técnicos cualificados sobre el terreno, también se trata de divulgar el conocimiento, el entendimiento y las buenas prácticas en todos los aspectos administrativos y financieros que afectan a la puesta en práctica de estas tecnologías verdes.

Algunas de las áreas en las que el programa IEE trata activamente de fortalecer las capacidades, habilidades y competencias básicas a varios niveles, **para impulsar la economía verde son entre otros:**

- El proyecto BiogasIN, que cuenta con el apoyo de IEE, tiene como objetivo desarrollar un mercado de biogás sostenible.
- Iniciativa BUILD UP Skills, que tiene como objetivo aumentar la capacidad del sector de la construcción para renovar edificios y hacerlos energéticamente eficientes y llevar a cabo proyectos de edificios de energía casi nula. Para conseguirlo, hay que hacer primero un gran esfuerzo para aumentar el número de trabajadores cualificados. El proyecto BUILD UP Skills podría servir para redirigir las actividades de construcción y su industria auxiliar entre ellas el sector de las instalaciones hacia un modelo más sostenible y de mayor calidad, lo que podría aumentar la competitividad tanto de los trabajadores como de las empresas.
- Talleres de desarrollo de las capacidades ManagEnergys. Es la iniciativa de IEE para ayudar a las autoridades locales y regionales y a sus asesores a conseguir que la generación y el consumo de energía en sus territorios sean más sostenibles.
- Transporte energéticamente eficiente: BYPAD. El objetivo del programa es hacer que cada vez más personas dejen el coche en casa y se muevan en bicicleta. La clave del programa BYPAD es la formación y acredita-



Los jóvenes instaladores deben ser en el futuro los especialistas en eficiencia energética

ción de especialistas o auditores independientes que a su vez, puedan ofrecer asesoramiento y consejos a ciudades y regiones.

- Involucrar a los estudiantes USE Efficiency. Formar a la próxima generación de expertos en eficiencia energética es el objetivo del proyecto USE Efficiency de IEE.

Redes Sevilla en el ámbito local

Centrados en una perspectiva más próxima y local, tenemos en la misma línea muy buenas iniciativas como el proyecto Redes Sevilla desarrollado por el Ayuntamiento de Sevilla y cofinanciado por el Fondo Social Europeo en el marco de Programa Operativo "Adaptabilidad y Empleo" que tiene entre sus objetivos la realización de estudios e investigaciones que mejoren el conocimiento del entorno socioeconómico y fruto de este estudio son las perspectivas favorables que se abren sobre los llamados "ecoempleos" dentro de los sectores con mayor proyección de futuro como son las energías renovables y la sostenibilidad ambiental. Ámbitos donde la dispersión de actividades y el desarrollo tecnológico ofrecen servicios y soluciones cada vez más productivas que conllevan una especialización que hasta el momento no se ha llevado a la práctica en gran medida sobre su potencial. Conviene establecer una buena orientación de las distintas carreras profesionales que se pueden emprender y de sus posibilidades de desarrollo que para concretar en el caso de Sevilla requiere un análisis previo de las barreras y oportunidades de ecoempleo en la provincia, establecer los perfiles profesionales con mayor potencial y conocer los instrumentos de desarrollo local en cada especialidad.

Entre las oportunidades y palancas cabe destacar las características territoriales, como el clima para las energías renovables o el turismo y ocio sostenible, las potencialidades de sus recursos naturales, como los cursos de agua, los espacios verdes o la red de vías pecuarias, para actividades tanto de conservación como educativas, turísticas o de ocio y la capitalidad y proyección internacional de Sevilla, su ubicación y las comunicaciones para servicios ambientales tanto a empresas como a particulares.

El tejido empresarial de servicios ambientales y de tecnologías sostenibles existente en Sevilla puede servir de motor para el desarrollo del sector. Participar con iniciativas público-privadas en las que participen EPYME con otras instituciones y organizaciones como clústers, parques tecnológicos, universidades e institutos de ciclo secundario. Iniciativas empresariales spin-off, pueden liderar esta transición hacia un entorno socioeconómico basado en el desarrollo sostenible para convertirnos en referente nacional e internacional.

Las principales barreras y amenazas que se deben afrontar son principalmente la falta de liquidez que ha dejado la actual situación de crisis económica, tanto de las administraciones públicas (subvenciones, ayudas, becas, inversiones) como de las entidades financieras. Por tanto, la protección pública hacia sectores ambientales alternativos está hoy por hoy comprometida por la reconversión presupuestaria institucional y más que nunca dependerá de decisiones políticas acordes a los recursos disponibles. Ya han sufrido los recortes en ayudas públicas sectores como las energías renovables, la movilidad sostenible, la

investigación y desarrollo o la ecología industrial.

Mientras no exista una recuperación institucional en lo económico no estará garantizada la continuidad del crecimiento del ecoempleo y las actividades económicas vinculadas a la sostenibilidad a no ser que comience a fluir el crédito privado, aumente la internalización de nuestras empresas de servicios ambientales y la iniciativa privada apueste por nuevas oportunidades de negocios verdes, incluso planteando fórmulas mixtas público-privadas.

En consecuencia, los nuevos yacimientos de ecoempleo que surjan serán los que respondan a una demanda real y efectiva de la sociedad civil. El apoyo público en forma de subvenciones tardará aún en recuperar los niveles previos a la crisis. Por tanto, los productos y servicios ambientales dependerán directamente de su capacidad para responder a una demanda que los haga mínimamente rentables.

Sevilla, siendo la gran ciudad del sur de la Península Ibérica que articula una gran zona de influencia, todavía debe avanzar mucho más en su configuración como área metropolitana. Algunas fuentes apuntan a que además de los servicios ya mancomunados (agua, residuos, transporte público, etc.) Sevilla debe avanzar en organización y cohesión territorial, desde el diseño de una auténtica red de zonas verdes a proyectos estratégicos y sinérgicos entre zonas empresariales e industriales (ecología industrial y empresarial).

Aparece un elemento en el análisis que juega un papel paradójico desde la perspectiva de si es un motor o un freno al desarrollo del ecoempleo: La legislación, cabe señalar una legislación cada vez más estricta como el principal motor de desarrollo del sector. El desarrollo legislativo y su implantación en programas y proyectos concretos siguen siendo deficitarios en algunos casos, lo que ha acarreado en varias ocasiones sanciones a España. Y si a eso unimos una excesiva maquinaria burocrática en su aplicación, que lleva a las Administraciones públicas competentes a ralentizar o incluso paralizar su desarrollo, en lugar de ejercer como factor facilitador apoyando iniciativas, agilizando trámites y realizando políticas pro-ambientales incluso más allá del imperativo normativo.



Promover el autoempleo y la cultura del esfuerzo entre los jóvenes, uno de los objetivos

Perfiles profesionales con mayor potencial en escenarios socioeconómicos favorables

Antes de pasar a analizar su potencial conviene aclarar algunas premisas respecto a su desarrollo futuro en base a escenarios más o menos favorables. Empleos Emergentes no significan Empleos Inminentes, los yacimientos de ecoempleo tienen una importancia estratégica a medio-largo plazo, que no debe ser despreciada en función de que a corto plazo su aportación al empleo parezca modesta. El ecoempleo previsible no será masivo en estos primeros tiempos de crisis, pero podemos esperar un crecimiento continuo con las condiciones favorables. Su potencial de empleo, dependerá de las demandas de la sociedad, de las políticas públicas y de las apuestas del empresariado. El futuro ecoempleo no aparecerá dentro de sector público, sino que lo generarán sobre todo pymes y autónomos. En la actualidad se han creado más puestos en el ámbito privado que en el público. Lo más probable es que los nuevos yacimientos de empleo verdes surjan como explotaciones pequeñas y frecuentemente con fórmulas de autoempleo o economía social y en sectores muy proactivos y dinámicos, también es cierto que se detectan posibles macroyacimientos de empleo verde asociados a sectores ya en desarrollo o con gran potencialidad, algunas estimaciones indican en:

- Termosolar: 13.000 puestos de trabajo.
 - Fotovoltaica: 8.000 directos más 2.000 más indirectos.
 - Rehabilitación energética de viviendas: 20.000 empleos en 10 años.
- Cabe añadir que las tendencias apuntan a nuevos Microyacimientos como:
- Huertos urbanos: 150 empleos
 - Movilidad en bicicleta: 300 empleos en

reparación y mantenimiento más los de mensajería, guías, etc.

- Metro y Tranvías: 300 puestos de trabajo directo e indirecto, posiblemente más.

ECO-EMPREENDEDOR de EPYME.

Un proyecto a largo plazo.

Epyme quiere estar presente a través de sus empresas en la nueva economía verde, siendo consciente que para ello además de la capacitación continua de sus asociados que siempre ha sido una constante, ahora necesita savia nueva para acometer estos retos.

Como consultor estratégico uno de mis cometidos en EPYME es recopilar información tanto de la perspectiva global como local, analizar y generar conocimiento que sirva de palanca de desarrollo y crecimiento para el sector a través de la suma de iniciativas emprendedoras que se lleven a la práctica a partir del mismo. Mi desempeño no sería posible sin la confianza de los directivos de la Asociación con los que trabajo y tengo su apoyo desde hace más de tres años. El fuerte impacto que está teniendo el entorno económico en general y del sector de las instalaciones en particular está haciendo mella en un gran parte del tejido empresarial, pero lejos de abatir a la Asociación y sus líderes acentúa su pasión y creatividad para hacer frente a tal situación. El compromiso de todos los comités y grupos de trabajo se rigen por un lema. *"Si luchamos podemos perder. Si no lo hacemos estamos perdidos"*.

EPYME sitúa en sus prioridades estratégicas la reconversión del sector hacia la gestión energética y ofrecer un papel principal a las NNGG,s para impulsar el dinamismo y el emprendimiento que refuerce el desarrollo y crecimiento de sus asociados. Dos propósitos que se reflejan en el Plan Estratégico 2012-2015 de Epyme en dos de las diez líneas maestras del mismo.

1. Establecer convenios de colaboración estables con la Universidad y centros formativos.

2. Crear las condiciones más favorables para un relevo generacional equilibrado.

Propósitos que impulsan y abren nuevas actividades y especialidades propias del desarrollo de la Economía Verde y hacer partícipes a las nuevas generaciones profesionales a través del ECO-EMPRENEDORES. Los destinatarios son jóvenes, estudiantes, recién graduados y licenciados, profesionales o nuevas generaciones de las muchas empresas familiares que están asociadas.

En general, emprendedores que están actualmente desarrollando iniciativas empresariales verdes o que quieren poner en marcha una, incluyendo nuevas líneas de negocio.

El Proyecto se basa en crear "Viveros" para captar talento regenerativo del sector, con métodos que minimicen el riesgo de fracaso, tutelando las carreras profesionales y empresariales de sus participantes, principalmente en sus inicios cuando pueden ser más vulnerables con el propósito que desempeñen un papel

relevante en los escenarios claves de desarrollo, principalmente en estos cuatro escenarios.

1. Eficiencia energética como vector de competitividad en toda actividad.

2. La fuerte apuesta de Sevilla y Andalucía por el liderazgo en EERRs.

3. Nuevos conceptos urbanísticos y de movilidad sostenible.

4. La necesaria transformación de la edificación empezando por el parque existente en especial aquellos edificios con mayor potencial de mejora.



Juanjo Catalán. Consultor.
Asesor del Plan Estratégico de Epyme
2012-2015

Los jóvenes necesitan a EPYME y EPYME necesita a los jóvenes.

Como resumen y conclusión de este artículo y bajo estas claves:

1. Estrechar colaboración con universidad y los Institutos de Formación Profesional.

2. El emprendimiento es un germen creador de empleo.

3. Crear referentes y modelos para fomentar la cultura del esfuerzo.

4. Promover la cooperación para superar las barreras de la falta de dimensión empresarial e impulsar la especialización.

5. Acompañar los primeros meses y años de vida del emprendedor tutelando sus iniciativas minimizando el riesgo de fracaso.

ATECO
BROKERS ASOCIADOS S.L.
 Correduría de Seguros

Avenida Diego Martínez Barrio, 1, 4º A
 Teléfono 95 423 10 11 Fax 95 423 95 55
 41013 - SEVILLA
ateco@atecobrokers.com

Registro Dirección General de Seguros J-435 Contratado Seguro de Responsabilidad Civil, según Ley

ASESORAMIENTO PROFESIONAL E INDEPENDIENTE EN SEGUROS GENERALES

Algunos seguros que ofrece ATECO:

- Todo Riesgo Montaje de Instalaciones
- Energía Solar Térmica y Fotovoltaica
- Responsabilidad Civil Profesional
- Salud / Medicina Privada

- Responsabilidad Civil de Administradores y Directivos (D&O)
- Negocios (naves y locales)
- Accidentes y baja laboral Autónomos

EPYME viene confiando en ATECO desde 1996 para el asesoramiento en la contratación de los seguros de responsabilidad Civil y de Accidentes de Convenio de sus Asociados

Atención en EPYME de Lunes a Viernes de 9:00 a 14:00 y Miércoles 17:00 a 20:00. Tel. 954 46 76 76 e-mail: ateco@epyme.org

“Medio millón de empleos en el aire de seguir adelante el real decreto para el autoconsumo”

Por Gerardo Parejo

Gerardo Parejo es, además de Secretario General de Epyme, miembro de la comisión de energías renovables de Conaif y un entusiasta de las energías limpias. Por esta razón ha seguido de cerca durante los últimos años la evolución de estas energías en España. En esta ocasión analiza el nuevo decreto del Gobierno central que por una parte, incrementa al consumidor doméstico más de un 125% el término de potencia de la factura y por otra, se crea un impuesto nuevo, al que ha denominado “peaje de respaldo”, para que los autoconsumidores costeen con él, entre otras cosas, subvenciones para otro tipo de energías e instalaciones. Para Gerardo este decreto no es más que un ataque directo a la línea de flotación de las energías renovables.

Después de 20 años donde la energía solar térmica se ha hecho un hueco y son cada vez más los que creen en ella, he aquí que la fotovoltaica utilizada para autoconsumo que era también nuestra gran esperanza para crear actividad, riqueza y sobre todo empleo en nuestro país, aparte de reducir nuestra factura energética tan dependiente del exterior, resulta que nuestro gobierno plantea un decreto llamado a sepultar estas tecnologías. El gran caballo de batalla sería el peaje de respaldo que deben pagar estas instalaciones calificadas por la propia CNE como discriminatorias e inviables económicamente.

Por establecer un simil, es como sembrar una planta de tomate en la maceta de nuestra terraza y cuando crece, para poder comerlo, hay que ir a la tienda a pagar los portes de este, y si no se pagan, te conviertes casi en un “delincuente”.

Todos los sectores relacionados con las energías renovables, y muy en especial la solar, han dado la voz de alarma de lo que se avecina y se nos viene encima si la actual propuesta de Real Decreto para el autoconsumo sale adelante tal cual está:

La Unión Española Fotovoltaica denuncia que la Propuesta de Real Decreto ciertamente impide el autoconsumo de electricidad. Con la Propuesta del MINETUR se frena en seco ese nuevo mercado, puesto que se impide de facto el autoconsumo al establecer un nuevo “peaje de respaldo” que se aplicará a la energía autoconsumi-



Gerardo Parejo, Secretario General de Epyme

da instantáneamente y asimilan el peaje de respaldo equivale a cobrar a un consumidor por encender una chimenea y apagar los radiadores, o lo de sembrar una planta de tomate como he comentado anteriormente.

Este nuevo peaje de respaldo, totalmente desorbitado para la teórica función que cumpliría, encarece el autoconsumo hasta el punto de hacerlo más gravoso que el suministro eléctrico convencional.

Y si la situación ya es negativa con la distribución actual de los peajes en las tarifas eléctricas, empeora todavía más con la nueva distribución que quiere aplicar el Ministerio de Industria y que remitió en julio a la Comisión Nacional de la Energía.

Por otro lado, la aplicación del peaje de respaldo es discriminatoria para las distintas

tecnologías, ya que se exige del pago del mismo a las instalaciones de cogeneración “hasta el 31 de diciembre de 2019”. No se entiende que se fomente así la cogeneración y no se haga lo mismo con las energías renovables.

Desde la **Plataforma para el Impulso de la Generación Distribuida y el Autoconsumo Energético** liderada por nuestra Federación Nacional Fenie se han revisado y enmendado los 12 textos que ha remitido la administración para comentarios, y se están centrando sobre todo en el de peajes (al que ya se presentaron comentarios) y en el de autoconsumo

AUTOCONSUMO, Y AHORA QUE?:

Expongo a continuación parte de lo que se ha publicado en los dos últimos meses en multitud de medios de comunicación, sobre la debacle que se está produciendo con la aprobación del Real Decreto-ley 9/2013 y que se producirá en las instalaciones solares fotovoltaicas para autoconsumo, si el Gobierno y quienes le presionan no reaccionan ante lo que es un clamor popular y dan marcha atrás:

ATRAPADOS POR EL SOL, El País, 28/7/13

Apostaron por lo que parecía una inversión segura. Energía limpia incentivada por el gobierno. Pero la reforma del sector eléctrico ha asfixiado a 30.000 ahorradores que hoy se sienten estafados.

“30.000 ahorradores hoy se sienten estafados por los volantazos del gobierno”

LA GRAN RUINA SOLAR: Impulsada por el gobierno socialista, la energía fotovoltaica

“Creemos que el real Decreto es contrario a varias directivas europeas”

Fenie

“El nuevo decreto prohíbe el autoconsumo de Facto”

Unión Española Fotovoltaica

“El llamado peaje de respaldo encarece hasta tal punto el autoconsumo que lo hace inviable”

Consumidores

creció a toda prisa. Pequeños inversores vieron en ella un proyecto de futuro, pero los recortes han arrasado sus planes.

La reforma del sector eléctrico termina de asfixiar a 30.000 pequeños inversores que buscaban un complemento para su pensión o los estudios de sus hijos.

EL MUNDO.es, 19/08/2013

UN ARQUITECTO DESMONTA SUS PLACAS FOTOVOLTAICAS

'Quité los paneles solares porque son más caros que la energía de la red'

"El coste de la energía autoconsumida es un 27% mayor que el del suministro con el nuevo decreto"

Las multas por las instalaciones piratas van de los 6 a los 30 millones.

Iñaki Alonso tenía tres paneles solares sin conectar en su azotea desde hace 6 meses a la espera de que el Gobierno sacase una regulación sobre autoconsumo energético. El pasado 18 de julio se publicó el borrador del esperado Real Decreto sobre autoconsumo e Iñaki decidió desmontar sus paneles fotovoltaicos. "No me salen los números, es inviable", dice.

Pero, ¿Por qué no le salen las cuentas a Iñaki? El responsable de que no cuadren es el denominado "peaje de respaldo". Un nuevo impuesto que se introduce siguiendo el razonamiento de que mientras el consumidor está conectado a la red eléctrica, se beneficia del respaldo que le ofrece esta red "aun cuando esté consumiendo electricidad producida por su instalación de generación asociada".

Iñaki cuenta cómo según sus estimaciones, "desmonté mis paneles porque utilizar mi propia energía es entre un 23% o un 24% más caro que consumirla directamente de la red eléctrica". "Por eso no me salen los números", añade.

El borrador del Real Decreto ha provocado una gran crispación entre los grupos ecologistas y los ciudadanos que ya habían optado por este tipo de fuente de energía. "Hay regulaciones sobre autoconsumo en otros países europeos pero no con estos costes de peaje", se queja Iñaki. "Así es como este Gobierno fomenta que tú produzcas tu propia energía de manera ecológica y fomentes el ahorro", apunta.

"Las eléctricas podrían estar aplicando condiciones desmesuradas"

Sobre la peculiar situación en la que se quedaría el consumo de las energías renovables, Iñaki se aventura a explicarla de la siguiente manera: "La directiva europea obliga al Gobierno a una autoregulación y, como no les interesa, han decidido hacerlo inviable para que nadie lo ponga en práctica".

Es dramático leer testimonios de mucha gente que confió todos sus ahorros en instalaciones de este tipo, pidió préstamos porque confiaban en que fuera su plan de pensiones y ahora se ven en la ruina total debiéndole todo a los bancos.

Resulta paradójico que en Alemania con una radiación solar casi 3 veces inferior a España se hayan realizado 325.000 instalaciones de autoconsumo en el último año, frente a las apenas 8.500 en Andalucía y a una cantidad similar en el resto de España.


RODMAN
 FABRICACIÓN DE MATERIAL ELÉCTRICO

AVISA. ACÚSTICOS INDUSTR. ELECTROMAGNÉTICOS


 S-67 C/I


 Z-2L


 TIMBRES


 Z-1 C/I

Avisadores de Claxon, Zumbadores con sonido continuo e Intermitente y regulable. Luminosos por Leds. Alto rendimiento. Timbres de campana de 10,15,20 y 23 cm.

AVISADORES ACÚSTICOS INDUSTR. ELECTRÓNICOS


 SE-707


 SE-600


 SPIL


 SPI


 SE-207I

Avisadores Electrónicos exponenciales, Piezoeléctricos y minizumbadores. Multitensiones y multitonos de alto rendimiento y alta fiabilidad.

AVISADORES ACÚSTICOS DOMÉSTICOS


 DD-2


 DD-1


 ZD-1


 DD-3

Avisadores domésticos tipo zumbador, Ding-dong y electrónico inalámbrico.

AVISADORES LUMINOSOS Y SONOROS


 AL-1


 AL-3


 AL-L


 AL-S

Avisadores luminosos de Xenón y Led con sonido. Con luz fija e intermitente y multitensión.

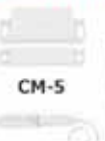
RELÉS, DETECTORES E INTERRUPTOR. MAGNÉTICOS


 RF-10


 DM-10


 DMP


 DMT


 IME-01

Interruptores crepusculares, Detectores de movimiento, pared, techo. Conmutador e interruptores magnéticos.

AVISADORES ESPECIALES


 SLA1
 Avisador acústico, luminoso y autónomo.


 Z-2TL
 Avisador acústico, telefónico y luminoso.


 Certificados F60035

DISTRIBUIDO EN ALMACENES DE MATERIAL ELÉCTRICO


**SOLICITE
CATÁLOGO
GENERAL**

Gran vía corts catalanes, 984
 08018 - BARCELONA
 Telf.: 933 070 830 - Fax: 933 085 170
 Email: rodman@rodman-elect.com

Para más información visite nuestra web: www.rodman-elect.com

Está claro que vamos a contracorriente de los países más avanzados de la UE que promocionan y subvencionan la energía solar teniendo menos de la mitad de radiación, que nosotros, el mundo al revés.

LAS CCAA SE PLANTAN

Hasta tal punto llega el despropósito que dos Comunidades Autónomas, Murcia y Navarra, han presentado recursos de inconstitucionalidad (y otras como Cataluña, Extremadura también lo han anunciado) contra la reforma energética Real Decreto-ley 9/2013 de medidas urgentes para garantizar la estabilidad financiera del sistema eléctrico. El principal argumento del recurso de inconstitucionalidad es la "vulneración del principio de seguridad jurídica", al considerar "lo inestable de las regulaciones sobre las primas, ajenas a la planificación existente, su carácter imprevisible y sorpresivo, y el grave atentado a la confianza legítima que suponen, cuantificable en un perjuicio de naturaleza económica, pues probablemente ningún ciudadano habría invertido en estas tecnologías de conocer los cambios normativos que le depararían".

NOTA DE PRENSA DE FENIE: El nuevo RD cierra las puertas al autoconsumo

Nuestra Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y Telecomunicaciones de España, miembro fundador de la Plataforma para el Impulso de la Generación Distribuida y el Autoconsumo Energético, valora muy negativamente la reforma que supone el contenido de esta Propuesta de RD. Las asociaciones que componemos la Plataforma llevamos esperando una regulación clara y sin ambigüedades de las modalidades de suministro mediante Autoconsumo. Con carácter general, entendemos que el mismo contiene disfunciones e incoherencias que impiden el cumplimiento de sus objetivos, y que por tanto deberían ser tenidas en cuenta.

Son tales las disfunciones detectadas en la Propuesta de RD que, al contrario que en los países de nuestro entorno, en el caso español se provoca una paralización total de la industria fotovoltaica, minieólica y de otras tecnologías renovables en particular, como consecuencia de la indebida creación de los nuevos peajes bajo el concepto de "Peajes de respaldo", que, en la práctica, hacen inviable el autoconsumo y carecen de justificación alguna pues penalizan con cargo a la red de transporte y distribución a quienes no la emplean, lo que hace que no se respete la garantía material de toda prestación patrimonial pública que exige dicha equivalencia.

Asimismo, la Propuesta de RD incurre también en una infracción del Derecho Comunitario aplicable, en relación con la Directiva 2009/72/CE, de 13 de julio, del mercado interior de la electricidad y también con respecto a la Directiva 2009/28/CE, de 23 de abril, de fomento del uso de energía procedente de fuentes renovables. Además, la nueva norma genera una clara inseguridad jurídica en el sector y para los consumidores, además de ser contraria al fomento de la competitividad empresarial. En otro sentido, FENIE considera que el Real Decreto dificulta muy seriamente cualquier política activa a favor de la eficiencia energética, que es una de las formas de ahorro más viables para nuestro país, y pone muy en entredicho un objetivo clave de la Comunidad Europea para el año 2020, como es lograr una mejora del 20% en la eficiencia energética hasta esa fecha. Por todo ello, desde FENIE y desde la Plataforma para el Impulso de la Generación Distribuida y el Autoconsumo Energético solicitamos que se tengan en consideración nuestras alegaciones, de cara a una modificación del Real Decreto y para evitar la paralización en el sector del autoconsumo. Además estamos convencidos de que nuestra solicitud está alineada con el interés de los consumidores y apelamos a la Directiva 2009/28/CE de 23 de Abril de fomento del uso de energía procedente renovables, que exige que los peajes no supongan una discriminación de la electricidad procedente de fuentes de energía renovable y que fomenten la generación distribuida.

El desarrollo de un modelo de generación distribuida apoyado en el autoconsumo con balance neto aportaría importante valor al país, estimularía localmente el empleo y la actividad económica, sería además un factor más de eficiencia y competitividad para toda la industria y servicios, cumpliendo así con los objetivos fijados por la Unión Europea.

Asimismo, el Gobierno Autonómico de Murcia, a través de su presidente, Ramón Luis Valcárcel, ha anunciado que presentará un Recurso de Inconstitucionalidad contra la citada reforma energética porque "se genera un daño importante a los intereses legítimos de las personas que han invertido en energía fotovoltaica".

También la Generalitat de Catalunya ha amenazado con llevar la reforma ante el Tribunal Constitucional, su consejero de Empresa y Empleo de la Generalitat, Felip Puig, afirmó que "una vez más, el Estado español no ha



hecho de Estado y no ha velado por los intereses de la economía catalana".

En resumen, el Gobierno de España quiere penalizar a los usuarios de energía fotovoltaica imponiéndoles una tasa llamada peaje de respaldo, que supone un incremento del 27% en comparación con el precio de la energía que venden las compañías eléctricas y, evidentemente, a esto hay que sumar los costes de la inversión realizada. En estas condiciones según estudios realizados, la persona que decida instalar un equipo fotovoltaico en su hogar tardará alrededor de 17 años en amortizarlo, frente a los 6 años de amortización estimados sin la aplicación del peaje de respaldo.

Como concluye la CNE en su informe la propuesta, "adolece de una disfunción grave" al incluir el peaje e "imposibilita el desarrollo del autoconsumo en la práctica", con lo que no se alcanzarán los objetivos de la producción de electricidad para uso propio.

La realidad parece cada vez más dura, así como el futuro de la energía fotovoltaica en España, no sólo por la posible y futura implantación del 'peaje de respaldo' sino por el coste en sí que supone la instalación de estos equipos. Sin embargo, en el caso de la energía térmica, además de estar más desarrollada que la fotovoltaica, todavía cuenta con las subvenciones de la Junta de Andalucía.

No se entiende tampoco que siendo la radiación solar en España 3 veces superior a la de Alemania, se tenga una producción térmica-fotovoltaica 5 veces inferior. Mientras que en nuestro país tenemos 4,3 gw instalados, en Alemania gozan de 32 gw, 8 veces más en un Estado en el que el gobierno si favorece a las energías renovables y mantiene una legislación estable y no discriminatoria.

Desde la Asociación provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla, la nueva Federación Andaluza en proceso de constitución, Fenie y Conaif, seguiremos apostando y luchando por las energías renovables a través de la Plataforma para el Impulso de la Generación Distribuida y el Autoconsumo Energético, confiados en que todos unidos ganaremos la batalla porque nos asiste la razón de la supervivencia de una buena parte de nuestras empresas instaladoras y de cerca de medio millón de empleos.



aramburuguzmán

Una solución para cada instalación



Tenemos **lo mejor**, somos distribuidores oficiales de:

Roca

Ferrolli
el mejor grado certificado

GROHE


aquatherm

Thermor GRUPO **URALITA**

 **TERRAIN SDP**

 **JUNKERS**

COINTRA


Saunier Duval

 **GEBERIT**

uponor

LAUFEN


NORINCO IBERICA

 **ESPA**

 **IBP**

 **braseli**

 **Belgicast**
Internacional, s.l.

SUMINISTROS PARA FONTANERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Parque Empresarial
P.I.S.A.- C/ Lonja 9
Tel. 95 418 6900
Fax. 95 418 3350
41927 Mairena del Aljarafe
(Sevilla)

Gonzalo de Bilbao 29
Tel. 95 442 2162
Fax. 95 442 3863
41003 Sevilla

Pol. Ind. El Prado
C/ Valladolid, Parc.R-49
Telf. 924 389 414
Fax. 924 378 399
06800 Merida (Badajoz)

Parque Empresarial
C/ del Desarrollo
Tel. 956 183 000
Fax. 956 31 32 87
Jerez de la Frontera

Carretera Sevilla-Huelva
Km. 637
Tel 959 23 00 50
Fax. 959 22 14 47
21007 Huelva

La Plataforma Multisectorial contra la Economía Sumergida en Andalucía en el Gran Debate de Tele5

Gerardo Parejo, como portavoz de la Plataforma, visitó una vez más el plató de "El Gran Debate" de Telecinco para denunciar el problema que la economía sumergida ocasiona a las pymes y para dar su opinión sobre el buzón antifraude impulsado por el Ministerio de Empleo.

Además el intrusismo, la competencia desleal, y lo que Gerardo definió como "los profesionales de la economía sumergida que por sistema realizan pequeños y grandes trabajos en negro" fueron los grandes problemas denunciados por el portavoz.

También denunció la pasividad de las Administraciones a la hora de plantear medidas que afloren las grandes bolsas de economía sumergida que se esconden en paraísos fiscales y tras las grandes fortunas e instó al Ministerio a realizar una campaña de concienciación entre la ciudadanía sobre la importancia de contratar los servicios de empresas "legales".



Gerardo Parejo, debatió con los tertulianos y con Jordi González sobre la aparición del buzón antifraude y sobre la economía sumergida en general

Otra de las propuestas lanzadas en el programa apuntó a que la policía local, que tiene competencia para ello, colabore con los inspectores de trabajo visitando aquellos lugares

donde se realiza una obra y no sólo pidan la licencia, sino que también hagan lo propio comprobando que los que allí trabajan tienen sus papeles en regla.

El senado obliga a las grandes constructoras y a contratistas de obra pública a pagar en 60 días

La PMcM se congratula de ver cumplida una de sus reivindicaciones ya que el senado cierra la contradicción legal que facultaba a las grandes constructoras y a los contratistas de obra pública para pagar a más de 60 días.

La supresión del apartado de la Ley de Contratos del Sector Público que permitía la posibilidad de imponer plazos de pago superiores a los dos meses era una petición largamente reivindicada por la PMcM Plataforma Multisectorial contra la Morosidad. De esta forma las grandes constructoras adjudicatarias de obra pública deberán pagar a sus subcontratistas y proveedores en un plazo máximo de 60 días, tal y como marca la ley de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales entre empresas.

La PMcM está muy satisfecha con esta aprobación del legislador puesto que la modificación del artículo 228 del exto Refundido de la

Ley de Contratos del Sector Público (TRLCSPP en adelante) para limitar los plazos máximos de pago de las grandes empresas constructoras de obra pública era una propuesta de la Plataforma largamente reivindicada.

Gracias a esta modificación legislativa se acaba definitivamente con la contradicción legal que se encontraba en el apartado 5 del Artículo 228 del TRLCSPP. Dicho apartado 5 facultaba al contratista de obra pública para que, en un abuso del derecho, pudiera pactar con los subcontratistas plazos de pago muy superiores a los sesenta días y sin que existiera limitación alguna del plazo máximo de pago contractual.

Esta práctica de pago a subcontratistas permitía a las empresas constructoras de obra pública pagar a sus subcontratadas en plazos de pago muy dilatados, lo que provocaba grandes desequilibrios en los balances de esas últimas. En la práctica, la

modificación del artículo 228 del TRLCSPP supone que las empresas adjudicatarias de obra pública deberán pagar sus proveedores en un plazo máximo de 60 días, como marca la ley de medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales.

Según el último estudio realizado por la PMcM, algunas compañías que cotizan en el selectivo grupo del IBEX 35 pagaban en 2012 a sus proveedores en plazos muy superiores a los permitidos por la Ley 15/2010 de 5 de julio, de Medidas de Lucha contra la Morosidad. El sector de la Construcción e Inmobiliario es el peor pagador, alcanzando los 301 días de plazo medio de pago en 2012. Para la PMcM estos datos evidencian que algunas de las grandes compañías españolas financian gratuitamente una parte importante de su pasivo circulante a costa de sus propios proveedores, que en su mayoría son pymes y autónomos.



Únete al equipo

Juntos ganamos mucho más

Con Gas Natural Distribución,
tu negocio notará la diferencia

Para nosotros, **tu colaboración es fundamental** para llegar a más hogares y mantener el liderato en el sector energético. Por eso brindamos a las empresas instaladoras todas las ventajas y facilidades, además de asesorarles permanentemente.

Acógete a la **Oferta Pública 2013** y colabora con Gas Natural Distribución, tu negocio notará la diferencia.
Juntos obtenemos más beneficios para todos.

Conviértete en un nuevo colaborador
de Gas Natural llamando al

902 555 516

Más información en:

www.gasnaturaldistribucion.com



Conaif sorprende con un XXIV Congreso en el que vuelve a sus orígenes: la ciudad de Madrid

Este Congreso aportó las herramientas necesarias a autónomos, micro pymes y pymes, para que evolucionen hacia un nuevo modelo de gestión de empresas de servicios. Con un entorno en continuo cambio y desarrollo, las empresas no pueden anclarse en unos modelos caducos. Por esta razón el XXIV Congreso de Conaif puso su acento en la excelencia, el cambio, la innovación, la colaboración y la vuelta a los orígenes como vectores para la transformación de la empresa instaladora.



Panorámica del Auditorio Mutua Madrileña

El Congreso de CONAIF volvió a Madrid. Los días 19 y 20 de septiembre de 2013 tuvo lugar su vigésimo cuarta edición, siete años después de la última celebrada en la capital de España. El auditorio de la Fundación Mutua Madrileña, situado en el Paseo de la Castellana, nº 33 de Madrid, acogió los actos centrales del Congreso.

Javier Capitán, presentador, humorista e imitador, fue el anfitrión del evento y utilizó el humor como hilo conductor del Congreso Conaif y como instrumento para el cambio.

La inauguración del Congreso corrió a cargo de José Luis López de Silanes, presidente de la Compañía Logística de Hidrocarburos CLH, S.A.

Las ponencias del Congreso se alejaron de aspectos más técnicos y normativos para entrar de lleno en temáticas más acordes con el cambio, gravitando en la motivación, la realidad, la ilusión, la innovación, el futuro y la energía.

Bloque 1: MOTIVACIÓN

Mario Alonso Puig inició las jornadas dentro del congreso con la ponencia "Las

segundas oportunidades existen". Una magistral ponencia que hizo que a muchos de los congresistas se le saltaran las lágrimas en más de una ocasión a lo largo de su intervención. Mediante esta radiografía empresarial se descubrió cómo los pequeños empresarios tienen derecho a fracasar y re-emprender de nuevo.

Mario Alonso explicó a los asistentes que no es un estigma que una empresa pueda estar en concurso de acreedores o tener malos resultados y dio las claves para afrontar los problemas y desafíos que todo pequeño empresario y autónomo está sufriendo en sus carnes hoy en día.

Bloque 2: REALIDAD

A continuación Andrés Pérez Ortega efectuó la ponencia "Nuestra marca lo es todo". En ella, este experto en desarrollo de marcas, recordó a los instaladores que de igual manera que los productos se diferencian por su marca, los profesionales también deberían hacerlos.

Al tener una empresa instaladora, una tienda propia o al ser autónomo, tener una

marca propia hará que los consumidores conozcan, valoren y busquen.

La creación de una imagen sólida es uno de los primeros pasos que debe dar una empresa para terminar de convencer a sus clientes.

Bloque 3: ILUSIÓN

Pilar Jericó fue la encargada de finalizar las ponencias del primer día de Congreso con la presentación "Gestión por miedo versus gestión por talento".

Esta Doctora en Organización de Empresas y especialista en recursos humanos recordó la importancia de aprender a lidiar con el miedo al cambio, debido a que el cambio es hoy en día obligatorio en las pymes y micro pymes.

Pilar Jericó mostró de esta manera cómo cambiar el modelo de gestión y como esto puede suponer la revolución y salida hacia delante de muchas empresas.

Bloque 4: INNOVACIÓN

La tan nombrada innovación llegó de la mano de José Luis Izquierdo, el Mago More, con la ponencia "Si otros lo han conseguido, ¿Por qué no yo?".

Por medio de esta presentación se aprendió que la innovación no debe ser ajena a las pequeñas, medianas empresas y autónomos. Es más, debería ser una asignatura aprobada a estas alturas y en estos tiempos que vivimos. Él mismo, además de ingenioso no pudo ser más divertido.

Bloque 5: FUTURO

En este bloque la propia innovación se puso a prueba con una puesta en escena sobre EMPRESA Y FAMILIA: Relaciones y conflictos familiares en las empresas. A través de una entrevista divertida y animada realizada por Jose Luis Izquierdo, ejemplo real de micro empresa y de la mano de un padre y su hijo, se vivió el día a día de tantas y tantas empresa instaladoras. Padres, hijos, hermanos, cón-



Esteban Blanco Presidente de Conaif

yuges, ¿pueden convivir en la misma empresa todos? ¿Será mi hijo capaz de sacar adelante la empresa sin mí? ¿si me separo y mi esposa forma parte de la empresa, qué hago? Estas y más preguntas fueron respondidas con una pizca de humor y originalidad.

Bloque 6: ENERGÍA

La última de las ponencias del Congreso la realizó Emilio Duró quien preparó una sobredosis de energía para afrontar el día a día.

El renombrado consultor aportó sabiduría, sentido común y claves para poder afrontar el día a día de las empresas. Reinventarse es posible, con este lema se ganó a todos los presentes, con dosis de realidad, de esperanza, de ilusión, podemos salir de esta y saldremos!!!!

Clausura

La clausura del Congreso corrió a cargo del director general de Formación Profesional del Ministerio de Educación, Ángel de Miguel Casas. En el mismo acto intervino el presidente de CONFEMETAL, Javier Ferrer.

El congreso en streaming

Con la finalidad de que todo el mundo pudiese beneficiarse del intercambio de conocimiento que tuvo lugar durante el Congreso de Conaif, aquellos que no pudieron desplazarse a Madrid pudieron seguir el evento en directo a través de una conexión virtual, retransmitida en una señal personalizada para audiencias en cualquier punto del territorio nacional (streaming).

Actos paralelos

Además de las actividades propias del Congreso se organizaron una serie de actividades paralelas para el disfrute de los congresistas y sus acompañantes.

El día 18 se celebró un cóctel de bienvenida ofrecido por Gas Natural, el día 19 un almuerzo - cóctel ofrecido por Repsol y el mismo día una cena de Confraternización ofrecida por TUVAIN, Tubos y Válvulas Industriales.

Para cerrar el evento el día 20 se celebró una cena de Gala y espectáculo a cargo de Leo Harlem ofrecida por BAXI.

Un baño donde usted quiera

Instale un nuevo cuarto de baño completo en espacios sin evacuación natural. Desde el sótano hasta el desván. ¡Justo allí donde lo necesite!

Más soluciones de reformas: www.sfa.es

SANIWALL Pro

Conjunto empotrado bastidor soporte + cisterna 3L/6L + triturador/bombeador

SANIWALL Pro ofrece una solución estética, sencilla y global para pequeñas reformas sin obras o para la instalación/reubicación de un cuarto de baño. Se adapta a cualquier estilo decorativo y garantiza una máxima funcionalidad y el mejor confort.

- Permite instalar un segundo aseo debajo del nivel del desagüe general o lejos de la canalización central.
- Evacúa las aguas de un cuarto de baño completo hasta 5 m. de altura o 100 m. en horizontal.
- Oculto tras la pared para una máxima integración estética.

Innovando con Energía la máxima de Fenie en su próximo Congreso Nacional de Mallorca

El Auditorium de Palma de Mallorca es el escenario elegido para la celebración del XVI Congreso de FENIE, que se presenta como la cita más importante para el colectivo de empresas instaladoras eléctricas y de telecomunicaciones a lo largo de este 2013. En torno al lema "Innovando con Energía", esta nueva edición quiere orientar a los profesionales y ofrecerles pautas para acceder a los nuevos mercados y modelos de negocio con los que encarar una realidad actual diferente y un futuro cambiante. El congreso se desarrollará entre el 23 y el 26 de octubre.

El congreso de Mallorca quiere diferenciarse del resto de congresos celebrados hasta la fecha. Se trata de presentar un congreso que ofrezca a los empresarios instaladores del sector, un mapa que oriente a nuestras empresas ante un momento que reclama de todos nosotros un cambio radical en los tradicionales enfoques de las empresas instaladoras, que deben alejarse definitivamente del coloquialmente llamado ladrillo para encaminar sus estrategias hacia otros segmentos de mercado los cuales, cada día más, reclaman al sector soluciones diferentes a las instalaciones convencionales, ya que las necesidades del mercado han cambiado y por tanto, el sector también debe cambiar.

La eficiencia energética, las energías renovables, la integración de las instalaciones, la microgeneración para el autoconsumo, serán los temas que ocupen las sesiones de trabajo del Congreso, y sus conclusiones, han de aportar a los participantes en él, una clara visión de las posibilidades de cada uno de estos mercados que le permita desarrollar su actividad con garantías de futuro para las empresas.

El temario

Los temas que conformarán las diez sesiones de trabajo del Congreso, de las cuales cinco de ellas se llevarán a cabo bajo el formato de mesas redondas, son los siguientes:

INTERNACIONALIZACIÓN

La internacionalización de las empresas de la Federación será también motivo de trabajo en el Congreso de Palma para lo que se aportará la amplia experiencia sobre la actividad de las empresas instaladoras de Baleares sobre todo en los países latinoamericanos.

INTEGRACIÓN

La integración de las instalaciones eléctricas, de climatización, agua y telecomunicaciones con sistemas domóticos e inmóticos es también otra de las alternativas para el sector, ya



que este fenómeno integra todas las funciones de cualquier construcción con el objetivo de obtener mejoras en los consumos.

MICROGENERACIÓN Y BALANCE NETO

Otra de las grandes soluciones que en materia de ahorro energético, el futuro prepara a través de distintas regulaciones de inminente aparición, es el fenómeno de la microgeneración para el autoconsumo consistente en la posibilidad que se ofrecerá a los consumidores de generar su propia energía, vertiendo a la red aquella sobrante que no se utiliza para compensarla a través de su factura de la electricidad.

INNOVACIÓN

Mesa redonda a cargo de diez empresas instaladoras pertenecientes a Fenie que cuentan en su seno con un departamento de I+D+i, y que hayan desarrollado proyectos innovadores en materia de eficiencia energética.

CENTRO TECNOLÓGICO DE FENIE

Después de la creación de la comercializadora de electricidad Fenie Energía SA, el siguiente objetivo que la Federación se ha fijado a medio plazo y del que se ofrecerá una primicia en el Congreso de Mallorca, es la creación de un Centro Tecnológico dedicado precisamente a proyectos de investigación y para aplicaciones en las materias hasta ahora señaladas.

CERTIFICACIÓN VOLUNTARIA DE EMPRESAS

Ponencia a cargo de FENIE en la que se expondrá el proyecto culminado a lo largo de

2013 y que algunas asociaciones ya han implantado.

VEHÍCULO ELÉCTRICO

Sin duda uno de los mercados que más incidencia va a tener en la cartera de negocio de las empresas instaladoras de todo el país. Por este motivo, el coche eléctrico no podía ser obviado por el Congreso de Mallorca y se instalará un punto de recarga en las puertas del Auditorium con 2 vehículos eléctricos a disposición de cuantos congresistas decidan probar esta tecnología.

MONITORIZACIÓN DE INSTALACIONES

La monitorización de instalaciones es uno de los elementos clave en el negocio de la eficiencia energética como fuente de información para los instaladores que desarrollan la actividad de asesoría y estudios energéticos, y para la optimización de los consumos.

EL DIVIDENDO DIGITAL

Ponencia a cargo de una autoridad del Ministerio de Industria que exponga a los asistentes el desarrollo del dividendo digital a nivel nacional.

SESIÓN DE COACHING

Sesión de Coaching habitual en este tipo de eventos y que en este caso concluirá las sesiones de trabajo del congreso.

Para ver el programa completo e inscribirte en el congreso visita la página:

<http://www.congresofeniemallorca.com>

Sistemas de conexión y fijación para instalaciones perfectas

Los sistemas de conexión y fijación de OBO garantizan una suspensión segura y perfectas conexiones. Esto le permite trabajar más rápido y ahorrar tiempo de instalación.

Descubra los sistemas de OBO en Internet o contáctenos directamente.

Centro de Atención al Cliente

Tel.: 902 200 985 · E-Mail: info@obo.es

www.obo.es

- Sistemas de cajas de derivación
- Sistemas de cajas para empotrar
- Sistemas de conexión
- Sistemas de prensaestopas
- Sistemas de fijación plástica
- Sistemas de tubos
- Sistemas de perfiles
- Sistemas de fijación metálica
- Sistemas de tornillos, clavos y tacos



OBO
BETTERMANN

THINK CONNECTED.

“Estar cerca del pequeño y mediano instalador ha sido clave para nuestra subsistencia”

Los hermanos Núñez Cuaresma toman el relevo de una larga tradición familiar en el sector del suministro de equipos de climatización y frío industrial. Con Cfrica buscan establecer alianzas con las medianas y pequeñas empresas de la instalación, que como ellos son hoy día supervivientes en un mercado a la baja. Lograr un crecimiento sostenido desde 2009 es uno de sus logros. Desde 2012 colaboran con Epyme como patrocinadores y socios colaboradores.

Cfrica una empresa familiar ¿cuándo se inicia la andadura de vuestra empresa?

Nuestra empresa es relativamente joven, su vida data desde hace cuatro años, sin embargo no empezamos desde cero. Nuestra empresa se apoyó en la infraestructura, en la red de distribución y la cartera de clientes de otra empresa del sector ya desaparecida por la crisis.

En estos años han desarrollado productos y servicios para instaladores ¿actualmente cuáles son?

El instalador es y ha sido nuestro principal cliente desde los orígenes. A él le suministramos maquinaria de aire acondicionado, calefacción, frío industrial, ventilación y extracción.

También facilitamos a nuestros clientes todo el material asociado a la instalación de estos sistemas, así como repuestos y maquinarias para los equipos, ofreciendo un servicio integral.

En este sexto año de crisis ¿se ve la luz al final del túnel? ¿Cuál ha sido la evolución de su negocio a partir del fatídico 2008?

Sabemos que la crisis, sobre todo al comienzo, en los años 2008-2009 fue una crisis casi exclusiva de la construcción. El sector se paralizó completamente y toda la cadena implicada se quedó en una situación complicada, o directamente se desmoronó.

Nosotros hemos resurgido después de tocar fondo, aprovechando la experiencia y conocimiento del sector estamos saliendo a flote.

Esto se puede ver en nuestros números. Una empresa de este tipo en los años de bonanza podía facturar alrededor de 3 millones de euros al año, nosotros a partir de 2009 comenzamos a facturar cerca de 500.000 euros al año. Poco a poco esta cifra ha ido incrementándose con lo que hemos podido asegurar la viabilidad de nuestro negocio de distribución.



Rafael y Juan Carlos Núñez Cuaresma lideran la empresa desde 2009

¿Cuáles han sido también las claves de la subsistencia en tiempo de crisis?

Una de las claves ha sido apoyarnos en el instalador y ofrecerle el mejor servicio adaptándonos a sus necesidades. Ya no es posible suministrar equipos a grandes promociones, por lo que nos hemos centrado en ofrecer el mejor servicio al pequeño y mediano instalador suministrando material para rehabilitaciones, mantenimientos y pequeñas obras que es lo que hoy en día normalmente se hace.

Hoy conviven dos generaciones en Cfrica, la clave de toda empresa familiar es garantizar el relevo generacional ¿cómo es el relevo en vuestro caso?

El relevo generacional se ha ido cumpliendo de forma natural. Efectivamente hoy conviven dos generaciones bajo el mismo techo. Nuestro padre y sus compañeros de generación se ocupan del área administrativa y de la relación con proveedores y clientes históricos. Mi hermano Rafael y yo

hemos crecido en el sector y conocemos sus peculiaridades y al mismo tiempo hemos realizado formación específica en dirección y administración de empresas.

De esta forma llevamos el área comercial y el stock de maquinarias y repuestos incorporando nuevas tecnologías y procesos e integrándonos perfectamente en el equipo de Cfrica.

Desde Epyme se han establecido distintos lazos de colaboración con Cfrica, ¿cuál es vuestra experiencia en esta relación con el colectivo de instaladores?

Desde el 2012 somos socios colaboradores de Epyme y verdaderamente hemos tenido una relación provechosa y recíproca a lo largo de este año.

Muchos de los socios de Epyme son viejos conocidos y clientes de Cfrica y junto a Epyme podemos dar apoyo técnico a los profesionales informando al colectivo de instaladores sobre cursos realizados en la Asociación y nuevas normativas.

¿Como comercializadores de A/A conocen de primera mano el nuevo etiquetado energético de equipos que entró en vigor el pasado abril?

Exceptuando los de conducto único y los de conducto doble, los aparatos actuales con los mayores niveles de eficiencia han rebasado con creces la clase A. Por todo ello, se ha elaborado un nuevo etiquetado energético, el Reglamento Europeo 626/2011, que establece un nuevo etiquetado energético para todos los aparatos de aire acondicionado de menos de 12 kW de potencia nominal fabricados a partir del día 1 de enero de este año 2013.

Los nuevos requisitos de este etiquetado energético incluyen etiquetas con nuevo diseño para los equipos con clases de la A a la G, así como la introducción de etiquetas (A+ hasta A+++) cada dos años.

Así pues, los acondicionadores de aire split, de ventana y de pared deben contar con una nueva escala de clases de eficiencia energética de A a G, con un signo + añadido en el extremo superior de la escala cada dos años hasta que se alcance la clase A+++.

También se prevén novedades en cuanto a los refrigerantes HFC de la mano de la unión europea ¿qué nos pueden comentar?

El nuevo Reglamento del Parlamento Europeo y del Consejo sobre los Gases



Oficinas y Almacén de Cfrica en la calle Nuevas Profesiones, número 3

Fluorados de Efecto Invernadero afecta a muchos de los gases refrigerantes HFC que se están utilizando en la actualidad como el HFC R- 404A y R-507. Se espera que este Reglamento entre en vigor el 1/1/2014 y con la medida la Comisión propone reducir en un 79% las cantidades de HFC puestas en el mercado desde el año 2015 hasta el 2030.

En general en este nuevo reglamento se endurecen los controles y se extienden además al transporte refrigerado y para 2020 se prohíbe la utilización de Refrigerantes con GWP>2500 para el

mantenimiento de las instalaciones frigoríficas con carga superior a 5 toneladas de CO₂-equivalente; entre los refrigerantes afectados están el R404A y el R507.

Aún están en el aire polémicas medidas que afectarían al cliente final como fuertes impuestos a los refrigerantes que harían inviables y muy costosas las instalaciones.

Lo que sí está claro que todas estas medidas deben ir encaminadas a la utilización de los servicios de un instalador debidamente acreditado que cumpla con los estándares de calidad y seguridad exigidos.

REFRIGERACION INDUSTRIAL



Soluciones técnicas en instalaciones frigoríficas

Parque Tecnológico "La Cerca del Pino"

Calle "Comercio", Nave nº 3

41960 - Gines (Sevilla)

Teléfono 955.980.281 - Fax 955.981.557

Email: info@mfsevilla.com

<http://www.mfsevilla.com>



Uno de los objetivos de la Junta Directiva ha sido cumplido: la formación de Epyme llega a cada vez más puntos de la geografía sevillana. En esta ocasión el curso del PUES y HAPR se desplazó a Osuna para instruir a los socios de la Sierra Sur de Sevilla sobre la nueva plataforma informática de la Junta. Desde estas páginas agradecemos a la empresa **Inelga Instalaciones Eléctricas S.L.** y la **Escuela Universitaria de Osuna** por su colaboración en la realización del curso.

Cada vez son más los socios que pasan por la formación Epyme para el PUES y HAPR, el nuevo tramitador telemático para instaladores. En total cerca de **300 instaladores** ya se han formado en nuestras aulas.

En los cursos, de una duración de seis horas, los formadores de nuestro departamento técnico (Francisco Chaves, Juan Carlos González y Amparo González) explican de forma personalizada a cada uno de los alumnos los distintos casos de legalización que se plantean en la Plataforma y al mismo tiempo potencian habilidades accesorias como el uso de la firma digital, las particularidades de los distintos navegadores y resuelven dudas de informática en general.

Pero la formación en Epyme ha dado para más, ya que se han organizado los cursos de PRL en sus distintas variantes, así como los programas formativos de Gases Fluorados, uno de ellos **gratuito para autónomos**, llegando a este colectivo con oferta de formación de calidad y **gratuita**.

Entre la formación habitual y permanente de las aulas de Epyme se celebraron distintas modalidades de cursos de **P.R.L. y de gas** en todas sus categorías, así como un curso preparatorio de **RITE07** entre otros.

Entre los proyectos de **futuro** para el próximo trimestre destacan el inicio del Proyecto Epyme-Redes Sevilla "Auxiliar de instalación de equipos de climatización doméstica" y la inauguración de los cursos **EcoEmpresa** destinados al ahorro y la eficiencia energética.

Recordamos que desde el 2012 los cursos de Epyme son 100% bonificables y que gestionamos las bonificaciones de tu empresa. Contacta con el departamento de formación e infórmate cómo sacarle un mejor partido a la formación dentro de tu empresa.

El aula de verano de Epyme llega a Osuna con el PUES



Arriba: curso del PUES en Osuna. Abajo: Cursos del PUES en Epyme



CURSOS CELEBRADOS EN EL TERCER TRIMESTRE

- PRL Básico.
- PRL Nivel Directivo.
- PRL Específicos
- Cursos de Gases Fluorados: Programa formativos 1 y examen PF 2.
- Asesor Energético Fenie Energía.
- 23 Cursos PUES y HAPR
- Cursos Gas: A,B,C.
- RITE 07 preparatorio.
- Curso Legionella.
- Curso Actualización de Legionella.

CURSOS PROGRAMADOS PARA EL CUARTO TRIMESTRE

- Curso de PRL
- RITE 07 de 450 horas.
- Seminario gratuito RITE 07
- Cursos de Gases Fluorados: Programas formativos: 1, 2, 3A, 3B, 6 y 8.
- Formación Endesa (PDS)
- Asesor Energético Fenie Energía.
- Cursos PUES
- Curso Legionella.
- Tarificación Eléctrica.
- Auditorias energéticas.
- Utilización de equipos de medida.
- Alta Tensión.
- Autoconsumo.
- Energía Solar Fotovoltaica
- Energía Solar Térmica

NO PIERDASTUS CRÉDITOS FORMATIVOS DE 2013 EN EPYME TE LOS GESTIONAMOS



PREVENCIÓN

Cursos de P.R.L. obligatorios tanto generales como específicos y completamente bonificables.

GESTIONAMOS LA TPC

CURSOS

P.R.L. BÁSICO
P.R.L. NIVEL DIRECTIVO
P.R.L. ESPECÍFICO DE ELECTRICIDAD,
TELECOMUNICACIONES, FONTANERÍA
Y CLIMATIZACIÓN



GASES FLUORADOS

SOMOS LA PRIMERA ENTIDAD
CERTIFICADA EN SEVILLA

Programas Formativos 1, 2, 3A, 3B, 6 y 8.

OBLIGATORIO PARA LA MANIPULACIÓN DE GASES

Formación teórico-práctica en nuestras
instalaciones

BONIFICA TU FORMACIÓN

Desde 420€ por empresa

Desde 200 horas mediante
los PIF

Consulta en el 954467064
nuestro amplio catálogo



PUES Y HARP

CURSOS DE 6 HORAS

Formación impartida por el gabinete técnico
de Epyme

Te asesoramos sobre el PUES

Solucionamos tus dudas sobre el nuevo tramitador
de boletines para todas las instalaciones



ECO-PYME

Cursos en nuevos yacimientos de negocio:

-Motores y Eficiencia: mejoras 20h
-Diseño previo de instalaciones 20h
-Utilización de Equipos de Medida 35h

-Tarificación Eléctrica 16h
-Alta Tensión 12h
-Asesor Energético 16h
-Energía Solar Fotovoltaica 60h
-Energía Solar Térmica 60h

Socios Colaboradores en el te



aramburuguzmán



el tercer trimestre de 2013



Se clausura la escuela de empleo Epyme

El proyecto, subvencionado por el Fondo Social Europeo y el Servicio Andaluz de Empleo de la Consejería de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo de la Junta de Andalucía, ha hecho posible la formación teórico práctica de 20 alumnos en las especialidades de electricidad (10) y fontanería (10).

Durante tres meses los alumnos se formaron en las aulas de Epyme aprendiendo los fundamentos teóricos y prácticos de la profesión, para posteriormente realizar la formación directamente en el puesto de trabajo y de la mano de una empresa instaladora.

Epyme agradece una vez más a las empresas participantes en el proyecto acogiendo en su seno a los alumnos para la realización de las prácticas profesionales y contratando a muchos de estos alumnos para hacer posible los objetivos de inserción



laboral que persiguen este tipo de proyectos. Las empresas participantes fueron:

ATG CLIMASAT--BARRERA RISQUEZ CLIMA-
CLIMATEMP--COMERCIAL ELÉCTRICA DE
MAIRENA--COMFRISUR--CONFORTCLIMA--
FONTANERÍA ADORNA--FONTANERÍA Y GAS
PAZOS--GANDULLO GARCIA, MIGUEL
ÁNGEL--GESELECTRIC MARTIA--GESTIÓN
TÉCNICA DE INSTALACIONES Y PROYEC-
TOS--INGEMÁTICA INSTALACIONES BBL--

L.B. GESTIÓN--MANSERA--ORVI SOTOLOR-
-PLATAFORMA DE FONTANERÍA Y GAS--
RIOS CAMACHO, JOSÉ ANTONIO--SEINGAS-
-SELECON--SILES Y MARTIN--SISTER SUR.

Puedes consultar en la página 38 de la revista los distintos perfiles de los alumnos de nuestra escuela de empleo especializados en electricidad, fontanería, RITE y gas.

Nace la nueva Federación Andaluza

Dieciocho asociaciones andaluzas se ponen de acuerdo para crear la Federación Andaluza de Instaladores una institución llamada a agrupar a todos los instaladores andaluces bajo un mismo techo. Para esto ha hecho falta el acuerdo entre asociaciones pertenecientes a Fraef (ligada a RITE, gas y fontanería, entre otras), Fapie (ligada a la electricidad y las telecomunicaciones) y Faitel (Federación especializada en las telecomunicaciones).

La unión entre estas asociaciones supone que la nueva Federación contará con una representatividad de cerca de 16.000 empresas instaladoras en Andalucía, con unos 50.000 trabajadores directos.

Con sede en Sevilla, la Federación comenzará a funcionar antes de que acabe el 2013 con el objetivo de la nueva Federación será la de representar al instalador en todas las instancias autonómicas e incluso en foros e instancias nacionales.

Fallece Ángel Olivar presidente de honor de Conaif

El pasado 19 de julio falleció en Madrid Ángel Olivar, hombre conocido por todo el sector de las instalaciones. Fue presidente de CONAIF durante muchísimos años y sólo un golpe trágico del destino en el año 2007 le impidió seguir realizando su trabajo, al sufrir una grave enfermedad.

Hablar de Ángel Olivar es hablar de ASEFO-SAM, de CONAIF y de los instaladores de gas.

Fue el impulsor del Congreso CONAIF, que este año celebró su vigésimo cuarta edición en Madrid, y que ha sido y es un importante punto de encuentro del sector de las instalaciones.

Creó la revista CONAIF que hoy goza de gran prestigio entre los miembros del sector.

Fue también uno de los grandes valedores de Sevilla y del Congreso de Conaif celebrado en la capital andaluza en el 2001 y tuvo una especial relación con los instaladores andaluces con los que creó no sólo lazos profesio-



nales sino además una amistad sincera.

La Beca Conaif-Ángel Olivar creada por la Federación para proyectos de investigación en fontanería o climatización, continuará el legado de un hombre que asoció la innovación al sector de las instalaciones.

Desde estas líneas de la revista Epyme, damos el pésame, de corazón, a su familia y a todos los miembros de CONAIF.

Datos de contacto de empresas del sector

DE LA PUBLICIDAD • PROMOCIÓN

BM

Bernardo Muñoz Vega

HECHEROS • BOLIGRAFOS • PEGATINAS

CAMISETAS • GORRAS

AGENDAS • ABANICOS • LLAVEROS

P. Empresarial «Nuevo Torneo» •
C/ Acústica 33

41015 Sevilla • Telf. **954 438 169**

PROFESIONALES RECLAMOS Y REGALOS DE EMPRESA

BIOCLIMA SUR

Servicios Energéticos

C/ Perú, 49 planta 1ª modulo 9

Edificio Corona Center

Bormujos, Sevilla, 41930

bioclimasur@bioclimasur.es

www.bioclimasur.es

LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.

MONTAJES ELÉCTRICOS

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla

Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

- INGENIERÍA, ESTUDIOS Y PROYECTOS.
- AHORRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA.
- INSTALACIONES DE A.T. Y B.T.
- AUTOMATIZACIÓN Y SCADA.
- ARMARIOS DE MANIOBRAS.
- REPARACIÓN DE TRANSFORMADORES.
- ALQUILER DE TRANSFORMADORES.
- FILTRADO Y DESHIDRATADO DE ACEITE.
- REBOBINADO DE MOTORES.

www.leisl.es

COINTRA

SERVICIO TECNICO OFICIAL
VENTA DE RECAMBIOS

C/ LABRADOR NAVE 44
POL IND PAGUSA
41007 - SEVILLA
TLF: 954 58 16 45
www.conseyma.es

Chaffoteaux

SERVICIO TECNICO OFICIAL
VENTA DE RECAMBIOS

C/ LABRADOR NAVE 44
POL IND PAGUSA
41007 - SEVILLA
TLF: 954 58 16 45
www.conseyma.es

GRUPO 88 SISTEMAS DE SEGURIDAD

"Vigila por ti mismo"

- SISTEMAS DE VIDEO - VIGILANCIA (CCTV)
- SISTEMAS DE INTRUSIÓN / ANTI-HURTO
- SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS

DELEGACIÓN SEVILLA:

LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8.
41007 - Sevilla

Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

www.leisl.es

EMPRESA HOMOLOGADA POR LA D.G.S.F. Nº 3539

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

artesar

ILUMINACIÓN LED

- ILUMINACIÓN INTERIOR
- ILUMINACIÓN EXTERIOR
- ESTUDIOS Y PROYECTOS

DISTRIBUIDOR LED EN SEVILLA:

LA ELÉCTRICA INDUSTRIAL S.L.

Avda. Santa Clara de Cuba, Naves 2 - 8
41007 - Sevilla

Tel: 954 51 35 33 - Fax: 954 99 99 88 - lei@leisl.es

www.leisl.es

CE

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme

Los datos de contacto
de su empresa aquí por
30 euros + IVA

miguelpoo@epyme.org

Epyme colabora con la Agencia Andaluza de la Energía en la mejora energética de Sevilla

La Asociación participó en tres jornadas junto a la Agencia Andaluza. La primera de ellas, en las instalaciones de Epyme, tuvo por objeto el análisis de la Plataforma Sinergia y todos los procedimientos asociados a la adhesión de programas específicos. En una segunda jornada se analizaron los sistemas y equipos eficientes de climatización y generación de agua caliente de la mano de fabricantes. La última de las jornadas llevó por título programa de subvenciones Andalucía A+. Oportunidades de la mejora energética en Sevilla.

Con la organización y colaboración en estas tres jornadas, Epyme muestra su compromiso con la eficiencia y el ahorro energético andaluz y evidencia la necesidad de que el instalador aproveche al máximo las oportunidades de negocio que generan las energías renovables.

Jornada 1. Sinergia

La Agencia Andaluza de la Energía informó en esta jornada a más de 70 instaladores sobre el procedimiento de adhesión a los programas específicos del "Programa A +" y el proceso de su tramitación.

La jornada tuvo muy buena acogida por los asociados, los cuales, han conocido de primera mano la plataforma de la Agencia Andaluza de la Energía, SINERGIA, a través de la cual se tramitan los incentivos en materia energética que están abiertos para ciudadanos, empresas y administraciones locales hasta diciembre de 2014.

El objetivo de esta jornada, ha sido explicar a las empresas instaladoras, los requisitos que deben cumplir para solicitar su adhesión a los programas específicos gestionados por la Agencia, de forma previa a la solicitud de las subvenciones, así como informarles de las características y condicionantes técnicos de las actuaciones objeto de subvención, haciendo especial hincapié en aclarar los elementos claves para el correcto manejo de la herramienta informática SINERGIA.

Jornada 2. Sistemas eficientes

La Agencia Andaluza de la Energía en colaboración con diversas asociaciones, entre ellas Epyme, la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC) y la Asociación de Fabricantes de Generadores y Emisores de Calor por Agua Caliente (FEGECA), organizó la jornada "Sistemas y Equipos Eficientes de Climatización y Generación de Agua Caliente".



Los técnicos de la Agencia explicaron al instalador el funcionamiento del programa "Sinergia"



Gerardo Parejo junto a Cristobal Sánchez durante la presentación Andalucía A+ "El papel de los instaladores"

Mediante esta jornada se mostró a los profesionales y empresas el gran potencial de ahorro energético y la variedad de posibilidades que existen hoy día en el mercado para la renovación de equipos de climatización y de generadores de calor en los edificios, que permiten reducir la factura energética y mejorar el desempeño ambiental, así como el apoyo que se presta desde la Junta de Andalucía, tanto mediante financiación reembolsable para las pymes como mediante subvenciones a fondo perdido, gestionadas por la Agencia Andaluza de la Energía.

Jornada 3. Subvenciones Andalucía A+

La última de las jornadas celebradas por la Agencia analizó el programa de subvenciones Andalucía A+ y las oportunidades de la mejora energética en Sevilla.

El acto fue inaugurado por el Consejero de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo, Antonio Ávila y en ella participó Gerardo Parejo, Secretario General de Epyme, para analizar el papel del instalador en la mejora energética de las instalaciones.

En esta interesante jornada se informó sobre el potencial de ahorro en distintos estamentos (residencial, industrial, ayuntamientos), así como las distintas tipologías de ayudas y programas que la Agencia pone a disposición de ciudadanos y pymes para la mejora de la competitividad.

El programa de incentivos para el desarrollo energético sostenible de Andalucía, "Andalucía A+", está cofinanciado por fondos propios de la Junta de Andalucía y por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional.



ANDALUZA DE FONTANERÍA

FUNDADA EN 1979



**TUBERÍA HIERRO, COBRE, PVC, MULTICAPA, PP -R
ACCESORIOS VÁLVULAS, GRIFERÍA CROMADA,
GRUPO DE PRESIÓN, TERMOS GAS Y ELÉCTRICOS,
IMPORTACIONES, EXPORTACIONES, SUMINISTROS
A HOTELES MATERIAL QUIRÚRGICO**



Imaginero Fernández, 5 local E
Tel. 954 434 315 - 954 222 038
Fax: 954 432 108
Móvil 606 463 915
41008 SEVILLA

Fernando Álvarez de Toledo, 6
Teléfono 954 382 275
41009 SEVILLA

Estornino, 1 Centro 12 Nave B 1
41006 SEVILLA

Isaac Newton, 23
Parque Empresarial
El Cádiz II
Teléfono 954 222 038
Móvil 606 463 915
SAN JOSÉ DE LA RINCONADA
41300 SEVILLA



www.andaluzadefontanería.es * pedidos@andaluzadefontanería.es
administracion@andaluzadefontanería.es * comercial@andaluzadefontanería.es

Hispasun se estrena como socio colaborador con una jornada sobre energía solar térmica

El pasado 11 de septiembre se celebró en la sede de la Asociación una Jornada Técnica sobre equipos solares térmicos, de la mano del nuevo Socio Colaborador HISPASUN.

Los ponentes de la Jornada fueron Joaquín Fernández Arenas y Andreas Melistas, gerente de HISPASUN (Hispania Solar Import, S.L.U.) y jefe de ventas internacionales de SOLE, S.A., respectivamente.

Durante la jornada se realizó una breve presentación de la empresa. Hispasun es la conjunción de la prestigiosa firma SOLE, SA con sede en Atenas, líder en el sector de la fabricación de equipos solares térmicos para la producción de A.C.S. y de HISPANIA SOLAR IMPORT, SLU. Así desde 1974 comercializan sus equipos en la península ibérica.

Seguidamente se comentó con los instaladores fórmulas de colaboración y de trabajo encaminadas a reactivar el sector solar térmico en época de crisis.



A continuación se realizó la presentación de los productos y sistemas que Hispasun introduce en el mercado español. Entre estos destacan una amplia gama de productos "completos" o kits solares térmicos listos para la instalación.

Igualmente se comentó la elevada calidad de acumuladores, colectores y estructuras o soportes que la firma comercializa en sus

tiendas.

Por último se realizó una demostración teórico-práctica de mantenimiento de los sistemas. La jornada finalizó con la entrega de certificado de aprovechamiento a los asistentes, para el mantenimiento y distribución del producto.

Fenie energía presenta en Sevilla su proyecto Moviliza+e para la promoción del coche eléctrico

La movilidad eléctrica y las posibilidades de negocio del instalador fueron evaluadas por el equipo de Fenie Energía el pasado 12 de septiembre en las instalaciones de Epyme.

Los ponentes de la Jornada fueron Isabel Reija, Paula Román y Laura Vélez, Directora General, Directora de Desarrollo Comercial y Técnico del Vehículo Eléctrico de Fenie Energía, respectivamente.

El equipo de Fenie Energía realizó una introducción a la movilidad eléctrica y presentó el Proyecto Moviliza+e. Con Moviliza+e Fenie Energía pretende que el instalador sea actor principal en el desarrollo de la tecnología del vehículo eléctrico en Andalucía y a nivel nacional.

Para esto se vienen implementando distintas medidas de actuación como:

Asesorar a los instaladores eléctricos en la adquisición, ya sea en modo renting o



mediante compra, de vehículos tanto eléctricos como híbridos enchufables para que puedan emplearlos en su día a día.

Elaboración de un plan formativo para convertir a todos los Accionistas de la empresa en Agentes de Movilidad Eléctrica, capacitándoles para poder asesorar al Cliente en materia de la tipología de vehículos híbridos enchufables, de autonomía extendida y eléctricos, así como de elementos que lo com-

ponen, infraestructura de recarga, instalación de los puntos, modos de carga, etc.

Desarrollo de una infraestructura de puntos de recarga asociados a dichos vehículos en función del alcance y uso de cada uno de ellos: uso privado o ajeno, ubicación en la vía pública o en un recinto cubierto, etc.

Igualmente, durante la jornada, se contó con la colaboración de un técnico de la Agencia Andaluza de la Energía que comentó las experiencias en movilidad sostenible por parte de la Junta de Andalucía y desarrolló el Programa Específico de Vehículos Eficientes de la Junta de Andalucía. A través del Programa de Adquisición de Vehículos Eficientes, la Agencia Andaluza de la Energía subvenciona vehículos híbridos, eléctricos (incluidas motocicletas), alimentados con gas natural, con gases licuados del petróleo (GLP) o vehículos con pila de combustible.



DIVISIÓN DE ENERGÍA SOLAR TÉRMICA
DE SALVADOR ESCODA S.A.

LE PROPORCIONAMOS DOS HERRAMIENTAS IMPRESCINDIBLES PARA EL PROFESIONAL DE LAS ENERGÍAS RENOVABLES

1 4ª EDICIÓN DEL MANUAL DE DE ENERGÍA SOLAR TÉRMICA



300 Págs.
Con información
técnica de
Microgeneración
Aerotermia
y Biomasa

2 SOFTWARE PARA CÁLCULO DE INSTALACIONES DE ENERGÍA SOLAR TÉRMICA



Descárguelos los dos de nuestra web:

www.salvadorescoda.com

tanto la NUEVA 4ª ed. del Manual Técnico de
Energía Solar Térmica como el software Escosol SF1
pueden descargarse libremente

En Salvador Escoda S.A. encontrará TODO lo necesario para su instalación:

Colectores
solares



Disipadores



Termostatos
diferenciales



Fluido solar
y accesorios



Tuberías de
conexión



Grupos
hidráulicos



Depósitos
IDROSOL



Equipos compactos
por termosifón



Red Cial. Andalucía

ALMERÍA:
Carrera Doctoral, 22
04006 Almería
Tel. 950 62 29 89

CÁDIZ 1 (Jerez):
Pol. El Portal, c/. Sudáfrica s/nº
11408 Jerez
Tel. 956 35 37 85

CÁDIZ 2 (Algeciras):
Av. Caetaria, par. 318
11206 Algeciras
Tel. 956 62 69 30

Visite www.salvadorescoda.com o Facebook Twitter

CÓRDOBA:
Juan Bautista Escudero, 219 C
Pol. Las Quemadas. CP 14014
Tel. 957 32 27 30

GRANADA:
Pol. Juncaril, c/. Lanjarón, 10
18220 Albolote
Tel. 958 49 10 50

HUELVA:
Polígono Industrial La Paz
parcela 71-B. 21007 Huelva
Tel. 959 27 01 02

JAÉN:
Pol. Olivares, Cazalilla, p. 527
23009 Jaén
Tel. 953 28 03 01

MÁLAGA 1:
c/. Brasília, 16 - Pol. El Viso
29006 Málaga
Tel. 952 04 04 08

MÁLAGA 2 (Marbella):
Pol. La Ermita. C/. Oro, 26
29603 Marbella
Tel. 952 89 84 26

SEVILLA 1:
Joaquín S. de la Maza, PICA
p. 170, m. 6-7-8. CP 41007
Tel. 95 499 99 15

SEVILLA 2 (Aljarafe):
PIBO, Av. Valencina p. 124-125
41110 Bollullos de la Mitación
Tel. 95 577 69 33

SEVILLA 3 (Centro Logístico):
Pol. Ctra. Isla, Río Viejo R-20
41703 Dos Hermanas
Tel. 95 499 97 49



El Blog del Instalador

RESUMEN DE ACTIVIDADES REALIZADAS



JULIO

1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

AGOSTO

			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

SEPTIEMBRE

						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

EN EL TERCER TRIMESTRE DEL AÑO 2013

2	Comienzo y fin curso PUES y HAPR	11	Comienzo y fin curso PUES y HAPR		
3	Jornada AAE, incentivos y sinergia	12	Comienzo y fin curso PUES y HAPR		
4	Comienzo y fin curso PUES y HAPR	15	Comienzo y fin curso PUES y HAPR		
5	Comienzo y fin curso PUES y HAPR	15	Examen PF2 gases fluorados		
8	Jornada plan estratégico para alumnos IES	16	Jornada AAE, sistemas y equipos eficientes		
8	Entrega de diplomas master EOI	18	Comienzo y fin curso PUES y HAPR		
8	Curso P.F. 1 Gases Fluorados Grupo 3	19	Jornada AAE presentación incentivos A+		
10	Reunión Redes Sevilla - Epyme	23	Comienzo y fin curso PUES y HAPR		
11	Reunión nueva Federación Andaluza (FAI)	25	Comienzo y fin curso PUES y HAPR		

8	Comienzo y fin curso PUES y HAPR				
10	Intervención Gerardo Parejo en Telecinco				
12	Comienzo y fin curso PUES y HAPR				
27	Comienzo y fin curso PUES y HAPR				
30	Comienzo y fin curso PUES y HAPR				

2	Comienzo Curso reglamento. Gas A, B y C	17	Comisión de telecomunicaciones	26	Curso RITE-07 Preparatorio
3	Comienzo Curso reglamento. Gas A, B y C	18	Comité Ejecutivo de Fenie	26	Comisión de gas
6	Comienzo y fin curso PUES y HAPR	18	Junta Directiva Fenie	30	Curso de Legionella grupo I
9	Comienzo y fin curso PUES y HAPR	19	Junta Directiva Conaif	30	Curso de Legionella grupo II
10	Comisión de electricidad	19	Comisión de energías renovables de Conaif		
11	Jornada Hispasun	19	Congreso Conaif		
12	Jornada Fenie Enegía	23	Curso Actualización legionella		
12	Comisión de formación Fenie	25	Mesa técnica Endesa		
17	Curso Gases Fluorados P.F. 1	26	Reunión nueva Federación Andaluza (FAI)		

Dropson pone a disposición de los socios su oferta de formación on-line

Dropson también pone a disposición del instalador una formación on-line accesible en cualquier momento, que permite aprender por etapas audiovisuales los mecanismos del tratamiento físico del agua, así como los sistemas antical. Para solicitar la formación exclusiva para socios de Epyme usa el siguiente enlace:

<http://www.dropson.com/es>

La empresa, especializada en el tratamiento de agua, recientemente ha entrado a formar parte de Epyme como Socio Colaborador y ya ha celebrado dos jornadas virtuales con los instaladores sevillanos.

Dropson es una empresa creada en 2001 por un equipo hispano-francés experimentado en el mundo del tratamien-

to del agua, de la ingeniería térmica y de fluidos.

Con fábrica ubicada en España están especializados en sistemas de tratamiento de agua para las aplicaciones de fontanería y calefacción: protección de los circuitos de ACS, sistemas antical para los sectores residencial, industrial, agrario, etc.

La oferta especial para asociados a Epyme incluye:

- Precios competitivos directos de fábrica.
- Garantía hasta 10 años.
- Asesoramiento técnico personalizado.
- Asistencia técnica.

No pierdas la oportunidad de obtener esta formación especializada y gratuita en www.dropson.com/es



SOLICITE LA FORMACION DROPSON

FORMACION ONLINE MULTIPLATAFORMA

- Auto-formación on-line accesible en cualquier momento
- Formación audiovisual didáctica. Aprenda de manera cómoda.
- Descubra las ventajas de la tecnología Dropson frente a sus competidores.
- Aprenda los mecanismos de los tratamientos físicos.



APLICACIONES PROFESIONALES, AGUA FRÍA Y CALIENTE SANITARIA

- Protección de los sistemas y aparatos sanitarios
- Ahorro de energía
- Limita los riesgos de legionela
- Previene la formación de la cal
- Ecológico, sin uso de productos químicos
- Alimentación, agua apta para el consumo humano

Máximo ahorro con la caldera de leña-pellet TRADEDUO

Tradesa ha lanzado al mercado su nueva caldera de leña-pellet TRADEDUO, con rendimientos de hasta el 92% en pellet y del 90% en leña, y certificación EN 303.5. Clase3. Este producto es el resultado de la unión de la más avanzada tecnología con la experiencia de Arca como fabricante del sector de calderas.

TRADEDUO está constituida por una caldera de leña a llama invertida que funciona con el principio de gasificación, y una caldera de pellet de alto rendimiento, que funciona con llama horizontal por aspiración. El quemador de pellet está patentado por ARCA y se utiliza en otros modelos como la TRADE-PELLET. Una vez finalizada la combustión de la leña, automáticamente y mediante el control



electrónico, la caldera procede a la puesta en marcha del quemador de pellet.

TRADEDUO se diferencia de otras calderas del mercado por su intercambiador posterior aumentado a seco. Esto permite a su electrónica modular la potencia producida sin el riesgo de formar condensación o alquitranes en el conducto de intercambio.

Chaffoteaux instala la calefacción del Instituto Malaca

CHAFFOTEAUX ha realizado el proyecto e implantación de la instalación de calefacción en el Instituto Malaca de Málaga. El instituto ocupa en la actualidad un único edificio que alberga una residencia con 110 habitaciones que disponen de baño, 25 aulas, un laboratorio multimedia, un bar-restaurante, salas de actividades múltiples, un estudio de danza y piscina, además de varias terrazas.

Parar cubrir las necesidades energéticas de un edificio de estas características se ha procedido a la instalación de 2 calderas ModuloMax Green 115 y 160 de CHAFFOTEAUX. Son calderas de condensación compactas con un rendimiento de



hasta un 108% sobre el PCI y que pueden suministrar hasta 2 megavatios de potencia con instalaciones en cascada.

Con este tipo de instalaciones CHAFFOTEAUX, marca líder en calefacción, apuesta por conseguir importantes ahorros energéticos a beneficio del medio ambiente y mejora el confort de la instalación de calefacción para el bienestar de los usuarios.

Actualización gratuita del programa escosol para cálculo de instalaciones de energía solar térmica

Salvador Escoda S.A. actualiza su programa de libre distribución ESCOSOL SF1. En esta nueva versión, se han reeditado los parámetros de rendimiento con los nuevos ensayos de colectores solares ya existentes, así como introducidos nuevos modelos de colectores de alta eficiencia Alpin Easy y la nueva gama de colectores horizontales.

El programa ESCOSOL SF1, está basado en el método F-CHART y sirve como herramienta de soporte para la determinación de la superficie de colectores solares y acumulación en instalaciones de agua caliente sanitaria, calefacción por suelo radiante y climatización de piscina. De esta manera, se pretende



complementar las necesidades de cualquier proyectista de sistemas solares, prediciendo el comportamiento energético del sistema para poder realizar un buen diseño.

ESCOSOL SF1 es una hoja de cálculo gratuita que no está sujeta a registro. El único requisito necesario para su uso es que se disponga del software Microsoft Excel instalado.

La nueva versión, se puede descargar desde el siguiente enlace:

www.salvadorescoda.com/sf1/

Nueva web del servicio de asistencia técnica BAXI

BAXI, compañía referente en sistemas de calefacción y ACS para el hogar, continúa mejorando su servicio de atención a los usuarios como un aspecto clave para la compañía. Por ello, a partir de ahora todas aquellas personas que deseen contar con más información o resolver dudas, podrán acceder cómodamente a los contenidos de la nueva página web del Servicio Oficial de Asistencia Técnica BAXI:

www.baxi.es/serviciooficial

En este nuevo espacio online, los usuarios podrán navegar de una manera sencilla y muy intuitiva, para obtener toda la información que necesiten

sobre un determinado producto o instalación. Destaca el apartado de servicios a disposición de los clientes, para solicitar un servicio de puesta en marcha; reparación de una caldera en caso de avería; así como conocer los distintos planes de mantenimiento en función del equipo.

Desde esta nueva plataforma, los usuarios podrán contactar cómodamente con el servicio de asistencia técnica BAXI a través del teléfono 902 89 89 89, utilizando Whatsapp (646 202 228), en la página de Facebook <https://www.facebook.com/tecnico.nacho>.

Sedepilas LED nuevo socio colaborador de Epyme

Sedepilas LED, líder en fabricación ILUMINACION LED, se incorpora como nuevo socio colaborador de Epyme.

Fabricando directamente en Asia y suministrando producto a nivel mundial, bajo los criterios de normativa CE, UL, RoHS, todos sus equipos montan Chip EPIS-TAR, BRIDGELUX SAMSUNG, según modelos y fuentes de alimentación MEALS ELECTRONICS o MEANWELL (a petición del cliente), con implantación en fabrica de un sistema de aseguramiento de la calidad, desde la recepción de materiales hasta la entrega final del producto acabado al cliente.

Sedepilas LED ofrece una garantía de 2 años, con sustitución del



equipo defectuoso, en 48h. Al disponer en España de los repuestos para todos sus equipos y con la garantía de una empresa española con más de 10 años en el sector. La empresa dispone de stock permanente en España, para entrega inmediata, pudiendo suministrar en plazos muy cortos equipos que no estén en stock o fabricar equipos a medida de las necesidades o aplicación, en menos de 10 días. Visite su pagina web: www.lediluminacionahorro.com

Gas Natural Fenosa reduce sus emisiones un 12% en el periodo 2010-2012, en línea con sus objetivos medioambientales

GAS NATURAL FENOSA redujo sus emisiones un 12% en el periodo 2010-2012 respecto a 2009, según recoge su último informe de Huella de Carbono. La compañía energética obtuvo estos resultados, entre otros factores, gracias al aumento durante de 2012 de la producción hidráulica y de energías renovables y a la mejora del rendimiento de sus instalaciones.

La Huella de Carbono incluye el inventario de las emisiones de los gases de efecto invernadero de todas las actividades de la compañía en aquellos países en los que está presente e incorpora tanto las emisiones directas, asociadas a las actividades que son controladas por la empresa, como



aquellas indirectas, que son generadas por fuentes externas a la compañía pero consecuencia de sus actividades.

En relación a 2011, las emisiones indirectas de gases de efecto invernadero de 2012 disminuyeron frente a las directas, que se vieron afectadas por la aplicación de medi-

das legales para incentivar el consumo de carbón autóctono, mucho menos eficiente en términos de emisión de CO₂.

Por actividades, el 89% del total de emisiones directas (Alcance 1), corresponde a la generación eléctrica. En cuanto a las emisiones indirectas (Alcance 2), debidas al consumo de electricidad, un 95% corresponden a distribución de electricidad. En cuanto a las emisiones indirectas de Alcance 3, principalmente las derivadas de cada uno de los sistemas de los ciclos de vida que no pueden ser controladas por la compañía o que no tienen relación directa con las actividades de la misma, el 82% se corresponden con el uso final del gas natural distribuido.

Los ejes de reducción de las emisiones de GAS NATURAL FENOSA durante 2012 se basaron en la mejora de la ecoeficiencia, la gestión del carbono y la sensibilización social, todos ellos derivados de la estrategia de cambio climático impulsada por la Compañía.

El Informe de Huella de Carbono de GAS NATURAL FENOSA cumple los máximos estándares de calidad del sector y ha sido verificado, este año por cuarta vez, por PricewaterhouseCoopers (PwC). Además, el Alcance 3 viene marcado por el nuevo estándar "Value Chain Accounting and Reporting Standard" del GHG Protocol.

Disfruta de tus vacaciones con Simon Alert

Cierre la puerta de su casa o de su negocio, ahora se podrán afrontar las vacaciones con toda tranquilidad, porque Simon pone la última tecnología en seguridad a su alcance.

Al mejor precio y sin cuotas de mantenimiento Simon lanza al mercado el kit de videovigilancia GSM, un sistema ideal para proteger casa y sus alrededores. Con detector de presencia y batería antisabotaje (lo que le permite seguir funcionando aunque se corte el suministro de luz) este dispositivo mantendrá vigilados los accesos a su vivienda, el perímetro de la misma y los sótanos.

El kit GSM de videovigilancia resulta ideal para comprobar



como va el negocio mientras se está fuera, actuando como prevención ante posibles hurtos e intrusiones no deseadas.

Para su seguridad, Simon recomienda la instalación de cámaras exteriores y/o interiores y un vídeo grabador que registrará la entrada de cualquier persona y detectará la presencia de posibles intrusos.

SFA Sanitrit lanza SANISHOWER Flat, nueva bomba de evacuación

SFA Sanitrit acaba de incorporar SANISHOWER Flat a su gama de bombas de evacuación para aguas grises. El nuevo modelo constituye la respuesta del líder europeo en sistemas de elevación y evacuación de aguas residuales a los nuevos retos de confort y estética que plantea el consumidor actual. Sus reducidas dimensiones de apenas 15 cm de altura, su entrada única de aguas grises de 40 mm situada casi a ras de suelo y la potencia de un motor capaz de impulsar las aguas a 3 metros de altura y a 20 de distancia en horizontal, consiguen que con el nuevo SANISHOWER Flat ya no haya excusa para instalar una ducha allí donde sea nece-



saria, aunque no esté disponible un desagüe apropiado.

SANISHOWER Flat resuelve problemas que han impedido tradicionalmente la ubicación de platos de ducha en lugares que constructivamente no tenían prevista su instalación.

Además, fiel a la filosofía de SFA Sanitrit, el nuevo modelo no requiere obras como zanjas o rozas, ya que todas las conducciones de agua tanto de entrada como de salida pueden quedar a la vista.

La fuerza motriz del vídeo en red de Axis

Axis es líder mundial del vídeo en red y dirige el cambio de sistemas analógicos a digitales. Con casi tres décadas de experiencia en aplicaciones de red, un compromiso total con los estándares abiertos de la industria y sólidas alianzas, Axis ofrece las soluciones que mejor responden a las necesidades de los usuarios, incluida una gama completa de cámaras de red, codificadores de vídeo, software de gestión de vídeo y accesorios de gran calidad. Basadas en una plataforma abierta, las soluciones de Axis garantizan una integración y escalabilidad sencillas.

Con la mayor base instalada de cámaras IP en el mundo, Axis ofrece una experiencia inigualable. Aplicadas a nivel mundial en sectores que van desde el comercio y el transporte hasta



la educación y la vigilancia ciudadana, nuestras soluciones proporcionan resultados perdurables, incluso en las condiciones más extremas y las ubicaciones más remotas.

Axis ha establecido alianzas con una amplia red de especialistas en seguridad y Tecnologías de la Información. Junto con los principales proveedores de tecnología, desarrolladores de aplicaciones, consultores de seguridad, integradores e instaladores, creamos soluciones de videovigilancia que amplían las posibilidades del usuario.

Busque el enfoque con Axis. Vaya un paso por delante.

Nuevos avisadores LED de Rodman

Hemos mejorado los Avisadores Luminosos y Acústicos de LED'S, con la nueva generación de iluminación LED, el Ceramic COB LED.

El resultado es una iluminación de alta intensidad de luz de 450 Lumens a 6.500K, más compacta y precisa con ángulos de luz más amplios de hasta 175°, dando lugar a una MAYOR VISIÓN DIURNA, con una mejor disipación de calor, mejorando así su eficiencia y su duración.

Todo esto sumado a las ventajas de los LED'S, ahorro energético, sin mantenimiento, ecológicos, más resistentes, más duraderos, hacen de este LED la mejor herramienta para nuestros avisadores luminosos y acústicos.

Con esto se cubre la necesidad para avisos luminosos y acústicos en naves, almacenes, puertos, maquinaria industrial,



maquinaria móvil, grúas, carretillas elevadoras, tractores, camiones, etc.

Los nuevos avisadores, se caracterizan por su gran iluminación y duración.

Disponibles en tensiones de 230 a 110 V.c.a., 48 V.c.c.a., 24 V.c.c.a. y 12 V.c.c. en luz intermitente o fija y sonido de 85 dB.

En una gama de colores rojo, ámbar y verde.

Para más información y pedidos:

Telf. 93 307 08 30

Fax: 93 308 51 70

rodman@rodman-elect.com

Lepe se conecta al reciclaje con Ecotic y Recilec

El Ayuntamiento de Lepe en colaboración con la Fundación Ecotic y Recilec S.A- están presentando estos días su plan de acción "Conéctate al Reciclaje" para dar a conocer el novedoso Punto Limpio Móvil, que servirá para la recogida de residuos domésticos que podrán ser reciclados posteriormente.

Los objetivos principales de este plan son comunicar la creación del punto limpio como servicio de recogida de residuos de aparatos electrónicos y eléctricos, y concienciar a la población sobre el reciclaje de los mismos.

Como apoyo al punto limpio se está realizando una campaña



de comunicación pensada para los más jóvenes, donde se realizan actividades didácticas para enseñar a los niños donde depositar los residuos. La campaña, que ha sido financiada por Ecotic, se desarrolló a lo largo de 12 días (viernes y sábados del 19 de julio al 24 de agosto) en La Antilla, Islantilla y Nueva Umbría, y repartió 3.000 dípticos y 3.000 calendarios, así como otro material promocional.

Novedades Fluke en su 65 aniversario

Comprobador de instalaciones multifunción Fluke 1653B & 1654B: kit con software incluido.

Fluke 1653B, es el equipo ideal para realizar las medidas de comprobación de instalaciones exigidas en el REBT 2002:

- Aislamiento
- Continuidad
- Impedancia de bucle de tierra
- Resistencia de toma de tierra
- Comprobación de diferenciales

El kit incluye:

Comprobador de instalaciones multifunción



Fluke 1653B / Fluke 1654B + Software FVF -SC2 GRATIS.

Visita las páginas de www.fluke.com/fluke/es/home o de su distribuidor fluitronic en www.fluitronic.es y conoce de primera mano las promociones por el 65 aniversario de la compañía.

Bienvenida a los nuevos socios de Epyme

21 nuevos socios llegan a Epyme en el tercer trimestre, de esta manera el promedio de nuevo socios cada trimestre se sitúa en 25 en el 2013. Una buena noticia es que por tercer mes consecutivo el saldo entre altas y bajas de la Asociación es positivo a pesar del difícil momento por el que pasan nuestras empresas.

- | | | |
|---|--|---------------------------------|
| ■ ANDRES MUÑOZ, DAVID | ■ FRANCLIMA HOSTELERIA Y ENERGIA SOLAR | ■ OCAÑA MARIN, ANTONIO JESUS |
| ■ ANTONIO LORCA E HIJOS, S.L. | ■ GAITAN ROMAN, FRANCISCO | ■ SCHERMA, CHRISTIAN DARIO |
| ■ BORJA CASTELLANO, FRANCISCO JAVIER | ■ GANDUL PEREZ, JOSE LUIS | ■ SPEREZ OBRAS Y REFORMAS, S.L. |
| ■ BORRERO HERRERA, CRISTOBAL | ■ GONZALEZ FRANCO, RAFAEL | ■ TECNYCONSUR SISTEMAS, S.L.U. |
| ■ CLIMATICAS CASTILLEJA, S.L. | ■ INDUSTRIAS MARTINEZ, S.C.A. | ■ VILLAMOR GONZALEZ, ALBERTO |
| ■ CONSORCIO EMP. Y OBRA CIVIL GDH, S.L. | ■ INSTALACIONES E INGENIERIA DYS, S.L.U. | |
| ■ CORTES MELERO, ZAHIRA | ■ MANSERVI, S.C. | |
| ■ ELECTRO REYES, S.L. | ■ MONCAYO POVEA, ANTONIO | |

Bolsa de trabajo de profesionales de Epyme

Si estás buscando trabajo y te gustaría ver tu currículum publicado en la revista Epyme, entrégalo en la sede de nuestra asociación o envíalo por correo electrónico a informa@epyme.org. Si por razones de espacio no pudiese ser publicado, en cualquier caso será archivado en nuestra bolsa de trabajo que se encuentra a disposición de todas las empresas asociadas.

Manuel González Jiménez

Tlf: 665443837Mairena del Alcor

Formación: FP de Grado Medio de Técnico en montaje y mantenimiento de instalaciones de frío, climatización y producción de calor. Instalador y Mantenedor de RITE-07. Curso Certificado "Organización y proyectos de instalaciones solares térmicas". Certificado Profesional Manipulación de refrigerantes Fluorados. Formación en PRL nivel Inicial y por oficios. Curso de Legionella. Escuela de Empleo denominada "EPYME INSERTA DOS".

Experiencia en diversas empresas instaladoras como Técnico en montaje y mantenimiento de instalaciones de frío, climatización y producción de calor. Técnico en mantenimiento y montaje de instalaciones Solares Fotovoltaica. Técnico Instalador Mantenimiento de Instalaciones de Frío, Producción de Calor, Ventilación, Fontanería, ACS y Técnico de Mto en Edificios.

Antonio María Morán Soriano

Tlf: 695884498Sevilla

Formación: Ciclo Formativo de Grado Superior de Instalaciones Electrotécnicas; Ciclo Formativo de Grado Medio de Equipos e Instalaciones Electrotécnicas.

Formación Complementaria: -Prevención de Riesgos Laborales aula permanente o nivel inicial; Prevención de Riesgos Laborales. Formación por oficios: Electricidad; Curso de Informática Básica.

-Experiencia Profesional en Escuela de empleo: EPYME INSERTA DOS y trabajando en empresas instaladoras como técnico electricista, mantenedor integral y mozo de carga y descarga.

-Informática: Internet. Paquete Microsoft Office. AutoCad, Siemens: STEP7 Microwin (autómata S7-200), Logosoft (autómata LOGO), Proyectos: Indalwin, Demelect.

- Carné de conducir y vehículo propio.

Jorge Antonio Gallo Hidalgo

Tlf: 659.218.395Dos Hermanas

Formación: Escuela de Empleo EPYME INSERTA DOS. Instalador de Fontanería. Curso de PRL de Formación Inicial y de oficio; Curso de Legionella; C. F. G. M. Montaje y Mante. De Inst. de Frío, Climatización y Producción de calor; C. F. G. M. de Explotación de Sistema Informáticos, C. F. G. M. de Técnico en Equipos e Instalaciones Electrotécnicas.

-Experiencia Profesional -trabajando en empresa instaladoras como técnico electricista, instalación de aires acondicionados y mantenimiento integral.

-Carnet de conducir, carnet de carretillas elevadoras, vehículo propio.

Alejandro Gamero Moreno

Tlf: 663619325Sevilla

-Formación y carnés: Escuela de Empleo EPYME INSERTA DOS. Operario de Mantenimiento de Edificios. Curso de chapa y pintura. Curso de instalaciones de energías renovables en edificios.

-Experiencia Profesional como: Apeón de mecánica. Oficial de tercera de chapa y pintura, peón de fontanería.

Carné de conducir y vehículo propio.

Diego González Albagá

Tlf: 677 66 19 31Mairena del Alcor

-Formación y carnés: Módulo Grado Medio Frío y Calor. Escuela de Empleo EPYME INSERTA DOS. Curso de legionella; Certificado de Manipulador de Gases Fluorados, Carné de RITE, P.R.L.: Formación Inicial y formación de oficio.

-Experiencia Profesional como: Aprendiz en prácticas de Frigorista. Limpiado de evaporadores; Aprendiz Carpintero metálico y Aluminio; Aprendiz en instalaciones de agua y gas.

Michael Jiménez Lorca

Tlf: 695756427Alcalá del Río

Formación: Técnico en Montaje y Mantenimiento de Instalaciones de Frío, Climatización y Producción de Calor. Instalador de RITE-07. Certificado Manipulación de gases Fluorados. Formación en PRL nivel Inicial y por oficios. Curso de Legionella. Escuela de Empleo "EPYME INSERTA DOS". Curso de carretillero

Experiencia Profesional como: Técnico en Montaje y Mantenimiento de Instalaciones de Frío, Climatización y Producción de Calor.

Manuel Peña Cisneros

Tlf: 695 80 55 74Sevilla

- Curso Electricista de Edificios (890 horas),

-Experiencia Profesional en Escuela de empleo: EPYME INSERTA DOS, trabajando en empresa instaladora y en Hotel Barceló Renacimiento (Mozo de almacén).

-Conocimientos informáticos: Windows, Linux, Microsoft Word, procesadores de texto, internet, Equipo propio.

Joaquín Bernal Martínez

Tlf: 619922440Sevilla

Título de Grado Medio de Montaje y Mantenimiento de Instalaciones de Frío, Climatización y Producción de Calor. **Certificados** de PRL y de Manipulador de gases fluorados.

-Experiencia Profesional en Escuela de empleo: EPYME INSERTA DOS y trabajando en empresas instaladoras en el montaje y desmontaje de aparatos de frío, clima y calefacción.

-Carnet de conducir clase B.

Ser socio de



Ser socio colaborador de Epyme puede dotar a su empresa de una serie de ventajas muy importantes de cara a darla a conocer entre las cerca de 1000 empresas integradas en nuestra asociación en toda la provincia de Sevilla y los lectores de la Revista Epyme. Y no estamos hablando sólo de prestigio.

- Publicación gratuita en la Revista Epyme de sus noticias de empresa.
- Espacio gratuito destinado a los socios colaboradores con su logotipo.
- Disponibilidad de las amplias instalaciones de Epyme para la presentación de productos, servicios y jornadas técnicas.
- Descuentos en la adquisición de publicaciones editoriales de Epyme y sus federaciones.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la Revista Epyme.
- Descuentos exclusivos en la compra del espacio publicitario de Encarte.
- Espacio publicitario y utilización de sus productos en los numerosos cursos que se impartirán en su centro de formación.
- Difusión de novedades entre los asociados de Epyme.

Nuevos socios colaboradores:



Si en vez de socio colaborador quiere ser simplemente socio numerario o socio adherido, también podrá disfrutar de una serie de ventajas que hacen de Epyme el complemento perfecto para su negocio. Forme parte del colectivo de empresas instaladoras más grande de Andalucía.

- Seguros de Vida y Responsabilidad Civil
- Tramitación de documentación en Industria
- Asesoría Jurídica
- Asesoría Técnica
- Asesoría en Seguros
- Manual de Garantía
- Jornadas Técnicas
- Cursos para ocupados
- Cursos para desocupados
- Denuncias por intrusismo
- Representación ante los organismos oficiales
- Representación ante las compañías suministradoras

CUOTAS PARA SOCIOS AÑO 2013

Socio adherido	23€,50 euros €/ mes
Autónomo (solo)	36 euros €/ mes
Empresa de 2 personas	40 euros €/ mes
Empresa de 3 a 5 personas	52 euros €/ mes
Empresa de 6 a 14 personas	56 euros €/ mes
Empresa de 15 personas en adelante	60 euros €/ mes
Socio colaborador	601€ euros €/ año

Los asociados numerarios y adheridos abonarán una cuota de inscripción del doble importe que le corresponda mensualmente.

A todas las cuotas hay que añadirles el 21 % de IVA.

Si el alta en la Asociación coincide con el inicio de algún curso que ésta imparta se deberá abonar una cuota de inscripción más un semestre por adelantado.

Si desea hacerse socio en cualquiera de las modalidades solicite un formulario de inscripción en el teléfono 954 467 064 o por email a informa@epyme.org

EPYME

Nº 149

librería y biblioteca

Novedades en nuestro catálogo



Guía de Mantenimiento en Instalaciones Fotovoltaicas.

Autores: José M. de la Cruz Gómez y Félix de la Cruz Gómez.

Editorial: EXPERIENCIA EDICIONES, 2010

ISBN: 9788496283817

Páginas: 75

Precio: 20 euros (IVA incluido).

Venta: Epyme.



Vademécum Eléctrico

Autor: Vicente Calomarde

Editorial : EXPERIENCIA EDICIONES, 2008

ISBN: 9788496283664

Páginas: 422

Precio: 40 euros (IVA incluido).

Venta: Epyme.

Novedades en nuestro sector



RITE 2007 + RESUMEN NORMAS UNE 4ª EDICIÓN

Autores: Cano Pina

Editorial: Cano Pina, 2013

ISBN: 978-84-96960-84-8

Páginas: 290

Precio: 29,42 (precio especial socios de Epyme)

Venta: Epyme.



Primer Informe Prospectiva Sector Empresas Instaladoras

Autores: Oceanosazules.com: Pablo Frambuena Castellón y Fernando José Pons Verdú

Editorial: Océanos Azules, 2013

ISBN: 9788461629343

Páginas: 84

Precio: Gratuito: www.telematel.com/arribaperiscopios.html

Top 5 más solicitados

- 1º Nuevo REBT + DVD.
- 2º Guía técnica de aplicación del RBT.
- 3º RITE 2007.
- 4º Manual de instalador. Energía solar térmica.
- 5º Reglamento de Instalaciones de Gas.

Publicaciones Propias

- 1º Manual de Mantenimiento de Alta Tensión
- 2º Talonario Certificados de instalación y mantenimiento de Gas
- 3º Pasos para denunciar el intrusismo (coleccionable)
- 4º ¿Cómo evitar el timo del gas? (coleccionable)
- 5º Manual de instalación para casetas de feria (coleccionable)

Ponemos a disposición del instalador los recursos bibliográficos y novedades editoriales que puedan ser de utilidad en el día a día de la profesión. **Tenemos una de las librerías y bibliotecas más completa del sector. Puedes ver y consultar nuestros listados en www.epyme.es en el área correspondiente.** Allí encontrarás las novedades editoriales más significativas en las distintas especialidades de la instalación:

Electricidad

Fontanería

Climatización, calefacción y ACS

Protección contra Incendios

Gas

Aparatos a Presión

Telecomunicaciones

Varios

Frío Industrial

Energías Renovables

Productos Petrolíferos Líquidos

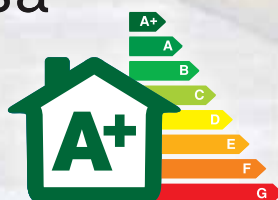
NOTA: Descuentos de 20% en los libros de Conaif y 10% en el resto. Descuento aplicable sólo para asociados de Epyme.

NOTA: Todos los asociados pueden retirar en calidad de préstamo cualquier libro de la Biblioteca Epyme, durante un período máximo de 15 días.

Diseñar, proyectar, instalar de forma inteligente...



y garantizar con Junkers una casa eficiente.



Porque cada proyecto es único e irreplicable, Junkers le ofrece una gama completa de sistemas para producir agua caliente y climatización adaptable a cada situación y vivienda.

Sistemas solares térmicos, calentadores termostáticos, calderas murales y de pie a gas y gasóleo, bombas de calor y aire acondicionado Junkers son el resultado de la más alta tecnología, elaborados para el máximo confort y eficiencia energética. Y si necesita ayuda con su proyecto de instalación cuente con el apoyo técnico especializado Junkers.

www.junkers.es

Confort para la vida

 **JUNKERS**
Grupo Bosch

Rehabilitación eficiente



Soluciones para instalaciones eléctricas BT

La gama de aparataje y soluciones en baja tensión de CHINT se caracteriza por ser equipos inteligentes, compactos, que garantizan la seguridad y el funcionamiento estable de las instalaciones eléctricas, sin excepciones.

Todo un universo de soluciones pensadas para la Rehabilitación Eficiente.

Chint Electrics S.L.

C/C nº 38, Nave 3, P.I.1, 28938 Móstoles (Madrid).

Tlf: 916450353 Fax: 916459582 Web: www.chintelectrics.es

CHINT
CHINT ELECTRIC